

2021年 6月期 第3四半期 決算補足説明資料

 **藤久株式会社**
(9966)

2021年5月13日

2021年6月期第3四半期決算概況

2021年6月期 第3四半期 決算概要

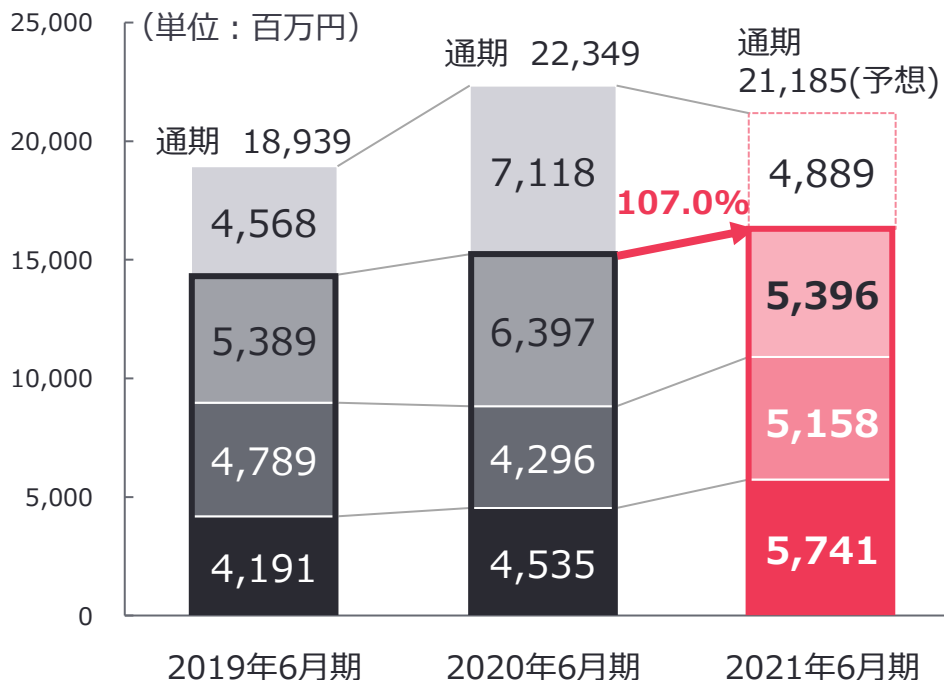
(単位：百万円)

	2019年6月期		2020年6月期		2021年6月期		
	第3四半期 累計	通期	第3四半期 累計	通期	第3四半期 累計	増減額（前期比）	通期予想
売上高	14,370	18,939	15,230	22,349	16,296	1,065(107.0%)	21,185
売上総利益	8,451	11,066	8,752	13,010	9,637	884(110.1%)	12,704
販売管理費	9,358	12,598	9,015	12,126	8,445	△570(93.7%)	11,554
営業利益	△ 906	△ 1,532	△ 262	883	1,191	1,454(-)	1,150
経常利益	△ 904	△ 1,516	△ 342	749	1,201	1,544(-)	1,150
当期純利益	△ 1,130	△ 2,919	△ 843	282	987	1,831(-)	850

売上高と経常利益の推移

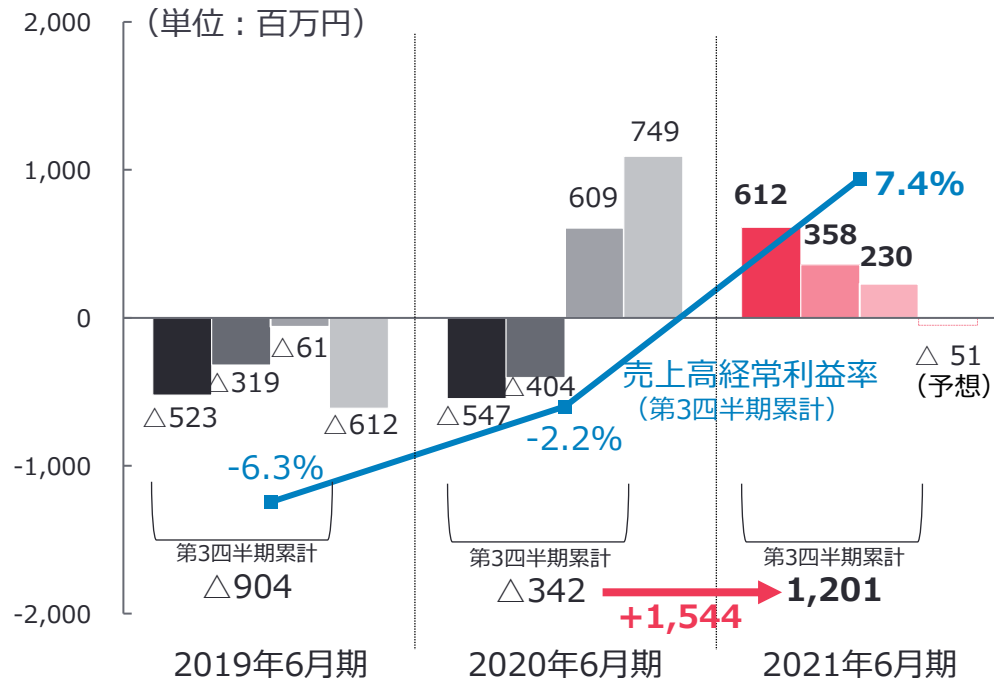
四半期別売上高の推移

■ 第1四半期 ■ 第2四半期 ■ 第3四半期 ■ 第4四半期



四半期別経常利益の推移

■ 第1四半期 ■ 第2四半期 ■ 第3四半期 ■ 第4四半期

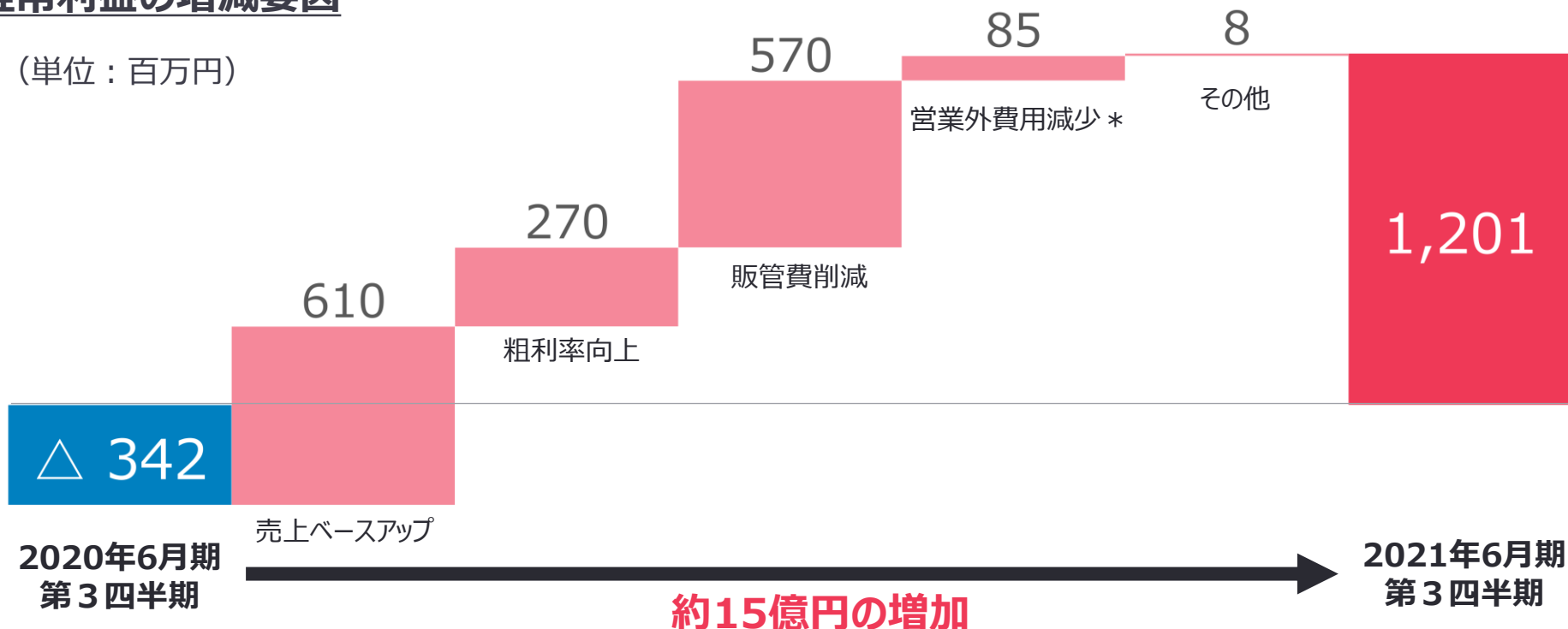


前年同期間比107.0%の増収、経常利益は約15億円の増益

- コロナ特需は沈静化したものの、巣ごもり需要により売上高は2期連続の増収
- 売上高の増加と販管費削減効果により、売上高経常利益率が大きく改善

経常利益の増減要因

(単位：百万円)



* 営業外費用減少：前年同期シンジケートローン手数料等

売上ベースアップや販管費の削減等により収益性が向上

- 主に不採算店舗の閉鎖や人員削減効果による固定費の削減で、販管費が大幅に減少
- 経常利益は、巣ごもり需要による売上ベースアップや販管費の削減等により、約15億円の増加

決算概況：部門別売上実績

部門別売上実績

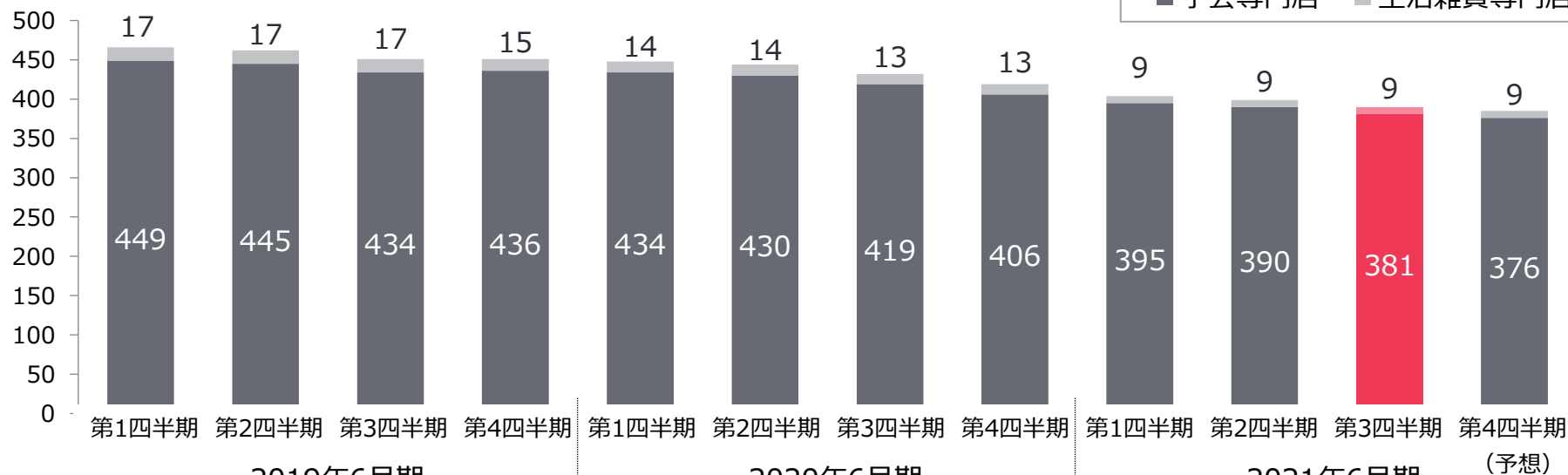
(単位：百万円)

	2019年6月期		2020年6月期		2021年6月期	
	第3四半期累計	通期	第3四半期累計	通期	第3四半期累計	前年同期比
店舗販売部門	13,564	17,852	14,491	21,278	15,462	106.7%
通信販売部門	776	1,046	710	1,032	809	113.9%
その他の部門 (不動産賃貸)	30	40	29	38	24	85.3%
合計	14,370	18,939	15,230	22,349	16,296	107.0%

	2019年6月期		2020年6月期		2021年6月期	
	第3四半期累計	通期	第3四半期累計	通期	第3四半期累計	前年同期比
生地	3,864	5,058	4,585	7,387	5,595	122.0%
洋裁道具	3,224	4,357	3,489	5,317	3,898	111.7%
手芸用品	3,765	4,943	3,493	4,492	3,313	94.9%
ミシン	1,189	1,586	1,495	2,349	1,547	103.5%
毛糸	794	933	739	859	733	99.2%
衣料・生活雑貨	1,011	1,372	920	1,295	840	91.4%
会費等	521	685	507	646	367	72.3%
合計	14,370	18,939	15,230	22,349	16,296	107.0%

店舗数の推移

(単位：店舗)



店舗計	2019年6月期	2020年6月期	2021年6月期 (予想)
	466	448	404
	462	444	399
	451	432	390
	451	419	385

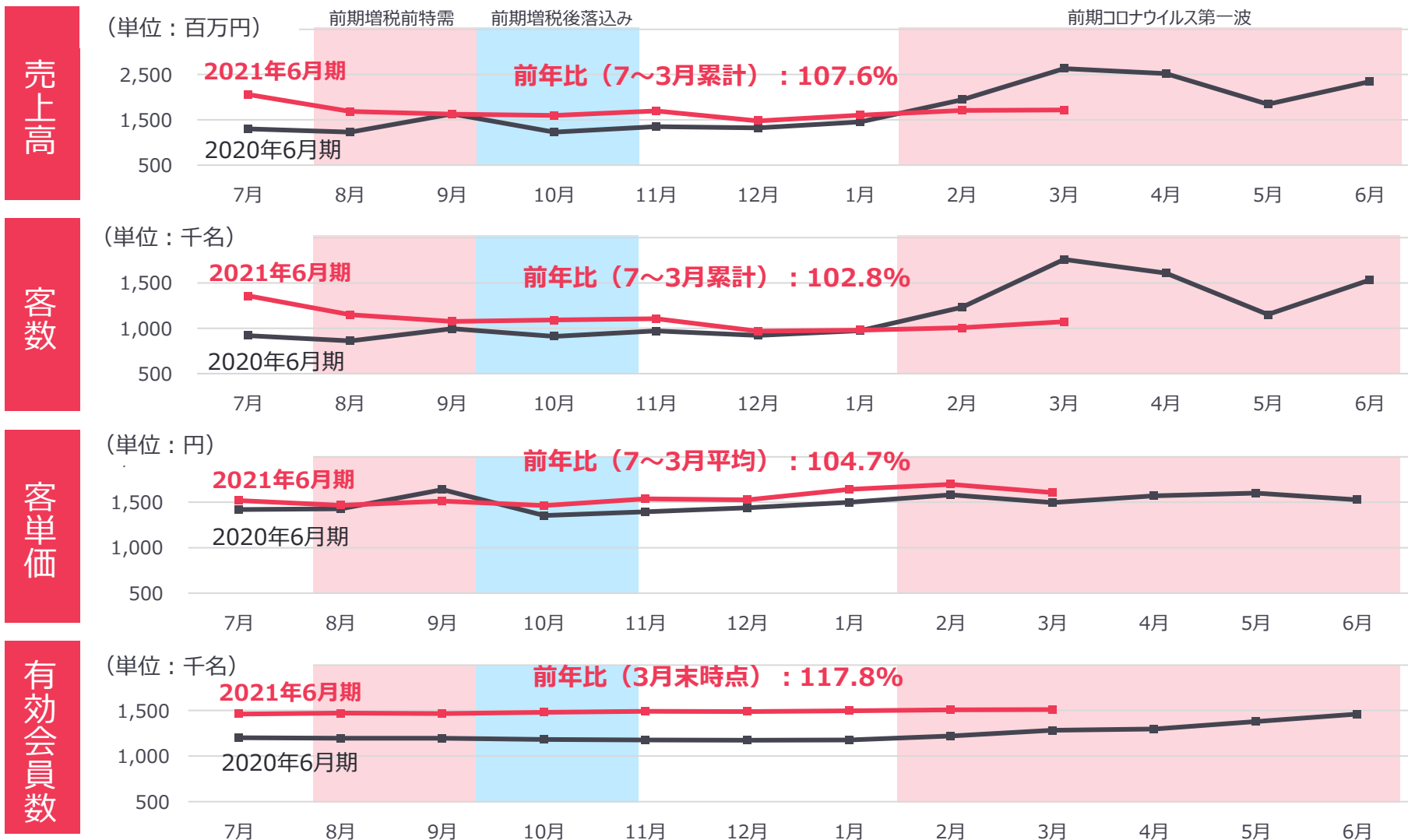
不採算店舗の削減を計画どおり実行

- 藤久リボンプランの推進により、前年同期から43店舗の不採算店舗を削減（期間の新規出店1店舗）
- 特に60坪未満の小型店舗は収益性が低い傾向にあるため、今後の出店は地域統合による大型化を検討中

決算概況：既存店の状況

既存店月別実績推移

* 手芸専門店既存店実績



決算概況：貸借対照表

貸借対照表

(単位：百万円)

	2020年6月期	2021年6月期 第3四半期	増減額	主な増減要因
流動資産	11,653	11,584	△ 69	
現金及び貯金	5,143	4,922	△ 221	
棚卸資産	5,186	5,578	392	+コロナ影響による在庫不足の解消
その他の資産	1,324	1,084	△ 240	
固定資産	2,777	2,614	△ 163	
有形固定資産	1,148	886	△ 262	△有形固定資産の売却
無形固定資産	95	331	236	+基幹システム開発投資
投資その他の資産	1,532	1,397	△ 135	
資産合計	14,430	14,198	△ 232	
負債合計	5,549	4,626	△ 923	
流動負債	4,443	3,616	△ 827	△OS店*精算金の支払、未払消費税の支払等
固定負債	1,106	1,009	△ 97	
純資産合計	8,880	9,572	692	
負債・純資産合計	14,430	14,198	△ 232	

* OS店：オーナーシステム店舗

2021年6月期業績予想

2021年 6月期業績予想

業績予想

(単位：百万円)

	2019年6月期		2020年6月期		2021年6月期		
	実績	構成比	実績	構成比	第3四半期 累計実績	修正通期予想 ※2021年2月15日修正	構成比
売上高	18,939	100.0%	22,349	100.0%	16,296	21,185	100.0%
売上総利益	11,066	58.4%	13,010	58.2%	9,637	12,704	60.0%
販管費及び 一般管理費	12,598	66.5%	12,126	54.3%	8,445	11,554	54.5%
営業利益	△ 1,532	△8.1%	883	4.0%	1,191	1,150	5.4%
経常利益	△ 1,516	△8.0%	749	3.4%	1,201	1,150	5.4%
当期純利益	△ 2,919	△15.4%	282	1.3%	987	850	4.0%

	2019年6月期			2020年6月期			2021年6月期		
	第2四半期末	期末	年間	第2四半期末	期末	年間	第2四半期末	期末 (予想)	年間 (予想)
一株当たり 配当金 (円) * 2021年5月13日修正	-	-	-	-	25.00	25.00	12.50	19.50	32.00
一株当たり 配当金 (円) ご参考) 前回予想	-	-	-	-	25.00	25.00	12.50	12.50	25.00

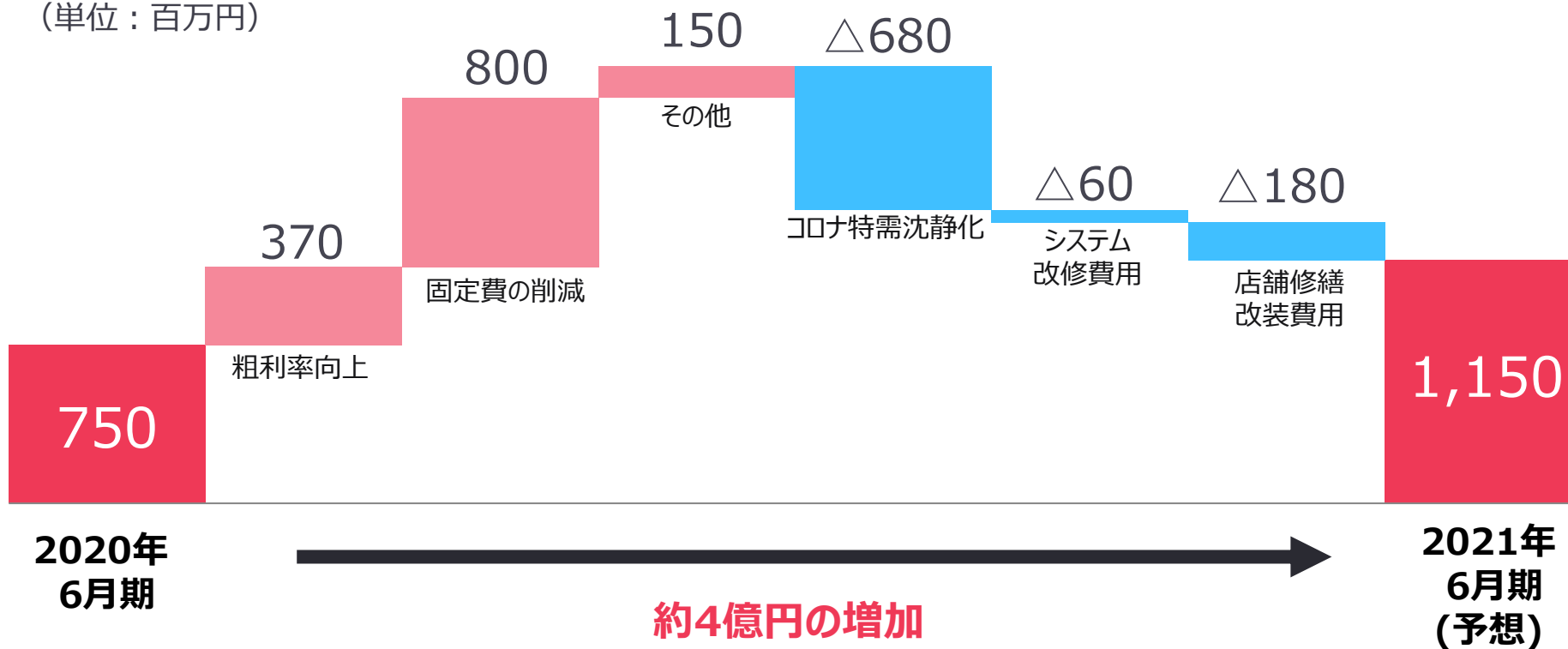
期末配当予想を上方修正【2021年5月13日適時開示】

➤ 2021年6月期第3四半期実績や財政状況等を総合的に勘案し、期末配当予想を7円増配の19.50円に修正

2021年 6月期業績予想

経常利益の増減要因

(単位：百万円)



- 2021年6月期下期ではシステム改修、店舗の美観修繕など多額の支出が発生するため、上期ほどの収益は見込めないものの、ベースとなる固定費の削減効果を見込む

2021年6月期の取組み

電子会員化

- アプリでの会員登録を可能にした、「Tokai会員証」アプリをリリース
- 店頭での申込書の記入が不要になり、登録が簡単に

子育て世代応援サービス

「子育てエールパス」

- 割引サービス
- クーポン配信
- 手芸情報の配信



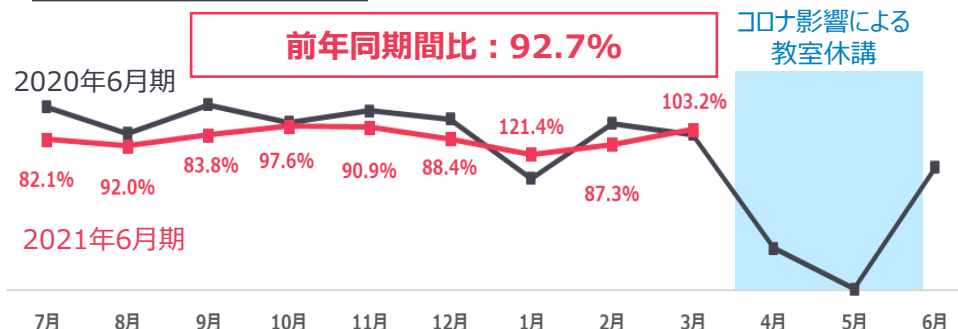
2021年1月～3月の期間に

10万名が登録



- 2021年3月末までに、新アプリで約5万名の会員登録があり、新規会員獲得に貢献
- アプリ機能を充実させることで、会員の電子化を推進し、はがき販促費の削減を図る

教室受講料推移



- 受講者数は回復傾向にあり、引続き人数制限などのコロナウイルス対策を実施

WEB講習会のトライアル開始

- 非接触型の講習会として一部店舗でWEB講習会のトライアルを開始

ネットで予約

材料が届く

自宅で講習

おうちでプロから教わる

WEB講習会

はじめました

帆布で作る
ショルダーバッグ

vol.1

開催日 2021年 4月17日(土)/5月1日(土)

初回スペシャル価格で開催!



モデル店改装の実施

実施店舗報告

➤ 第3四半期期間において3店舗の改装を実施、顧客アンケートや販売データを検証し、今後の店舗づくりに反映させる

クラフトハートトーカー イオンタウン名西店
(2月16日リニューアルオープン)



クラフトハートトーカー MARK IS静岡店
(2月19日リニューアルオープン)



クラフトハートトーカー 醍醐店
(2月19日リニューアルオープン)



計画



＜改装イメージ図＞クラフトハートトイカイ 福井店（6月上旬リニューアルオープン予定）



（株）エポック社コーナーの導入

- （株）エポック社と2月15日に業務提携契約を締結
- 協業による売場づくり
- 当社店舗内に（株）エポック社商品の専門コーナーを設置予定（福井店、高崎店）
- 手作りとの融合を提案し、新たなシルバニアファミリーの魅力を発信
- 巣ごもりで好調なジグソーパズルも販売
- 豊富な作品と教室開催による体験型コーナーで、量販店と差異化
- 8月までに計10店舗の導入を計画中

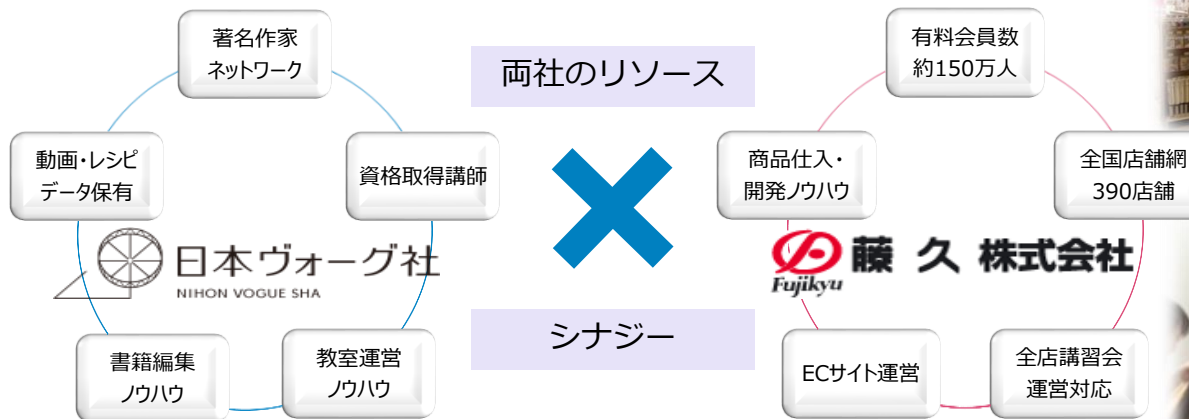


＜改装イメージ図＞クラフトハートトイカイ 高崎店（5月下旬リニューアルオープン予定）

(株)日本ヴォーグ社との業務提携契約締結 【2021年5月13日適時開示】

背景とねらい

- (株)日本ヴォーグ社は業界屈指の教室事業と出版事業を有し、知名度も高い企業
- 両社の持つ専門性の高いリソースを活かし、教室運営・商品開発の部門でシナジーを得る



協業内容

1) 講習会での協業

- (株)日本ヴォーグ社の講師を店舗へ派遣することによるレパートリーの拡充
- 出版物と連動した講習会の開催

2) 限定商品の開発

- (株)日本ヴォーグ社が有する作家・デザイナーのネットワークを活かした、ハイセンスな手芸キットの開発
- 出版物と連動したオリジナル商品の開発

3) 顧客の相互送客

- 互いの会員に両社の情報を発信することによる送客

4) 売場づくりでの協業

- 書籍や手芸キットの売場で協業し、動画と連動した魅力的なコーナーを作成

教室ビジネスの拡大を柱として、ソフト拡充によって得られる新規顧客獲得と既存会員のベネフィット向上を狙う

利益配分の基本方針：収益の状況や配当性向等を総合的に勘案して、株主様に利益還元を行う

株主優待（基準日：2021年6月30日）

1）株主優待お買物券

- 保有株式数100株（1単元）以上
- 2,500円相当のお買物券（500円×5枚）



2）創立60周年記念株主優待品の贈呈

【2021年5月13日適時開示】

- 保有株式数500株（5単元）以上
- (株)エポック社とのコラボレーション
「シルバニアファミリー限定品」1点の贈呈



© EPOCH

* 画像は試作品です 仕様は予告なく変更となる場合がございます

貸借銘柄に選定 【2021年5月6日適時開示】

2021年5月7日を選定日とし、当社株式が東京証券取引所市場第一部ならびに名古屋証券取引所市場第一部の貸借銘柄に選定

会社概要

会社概要

会社情報

商号	藤久株式会社 (FUJIKYU CORPORATION)	
設立	1961年(昭和36年)3月1日	
資本金	31億2,584万250円	
代表取締役	堤 智章	
本社所在地	名古屋市名東区高社一丁目210番地	
店舗数	390店舗	
従業員数	184名	
事業内容	毛糸・手芸用品・生地・和洋裁服飾品・衣料品及び生活雑貨等の店頭販売、通信販売	
沿革	1952年 4月	故後藤久一が「後藤縫糸」の名称で名古屋市中村区にて絹糸類の加工販売を開始
	1961年 3月	藤久株式会社として法人に改組。資本金180万円
	1968年 7月	手芸専門店のチェーン展開を開始
	1983年 6月	「手芸センタートーカイ」第1号店を名古屋市千種区に開店
	1994年 4月	日本証券業協会に登録、店頭登録銘柄として株式公開
	2003年 8月	東京証券取引所市場第二部及び名古屋証券取引所市場第二部に株式を上場
	2013年 5月	東京証券取引所市場第一部及び名古屋証券取引所市場第一部銘柄に指定
	2015年 4月	オンラインショップ「クラフトハートトーカイ.com」を開始
	2018年 5月	スマートフォン向けアプリ「Tokaiグループアプリ」のサービス開始
	2020年 6月	株式会社キーストーン・パートナーズとの資本業務連携
2021年 3月	創立60周年	

運営会社

 **藤久株式会社**
Fujikyū

手芸専門店

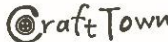
   

353店舗 24店舗 2店舗 2店舗

手芸情報サイト

公式通販サイト

生活雑貨専門店







9店舗

<店舗イメージ> クラフトハートトーカイ コースカベイサイド店



※各情報は2021年3月末時点



当社は2021年3月に創立60周年を迎えました

※記念ロゴマーク

店舗展開

地域別の店舗数

北海道地方	13
東北地方	38
関東地方	96
中部地方	122
近畿地方	48
中国地方	29
四国地方	9
九州地方	33
沖縄地方	2

合計 390

ロードサイド/SC別

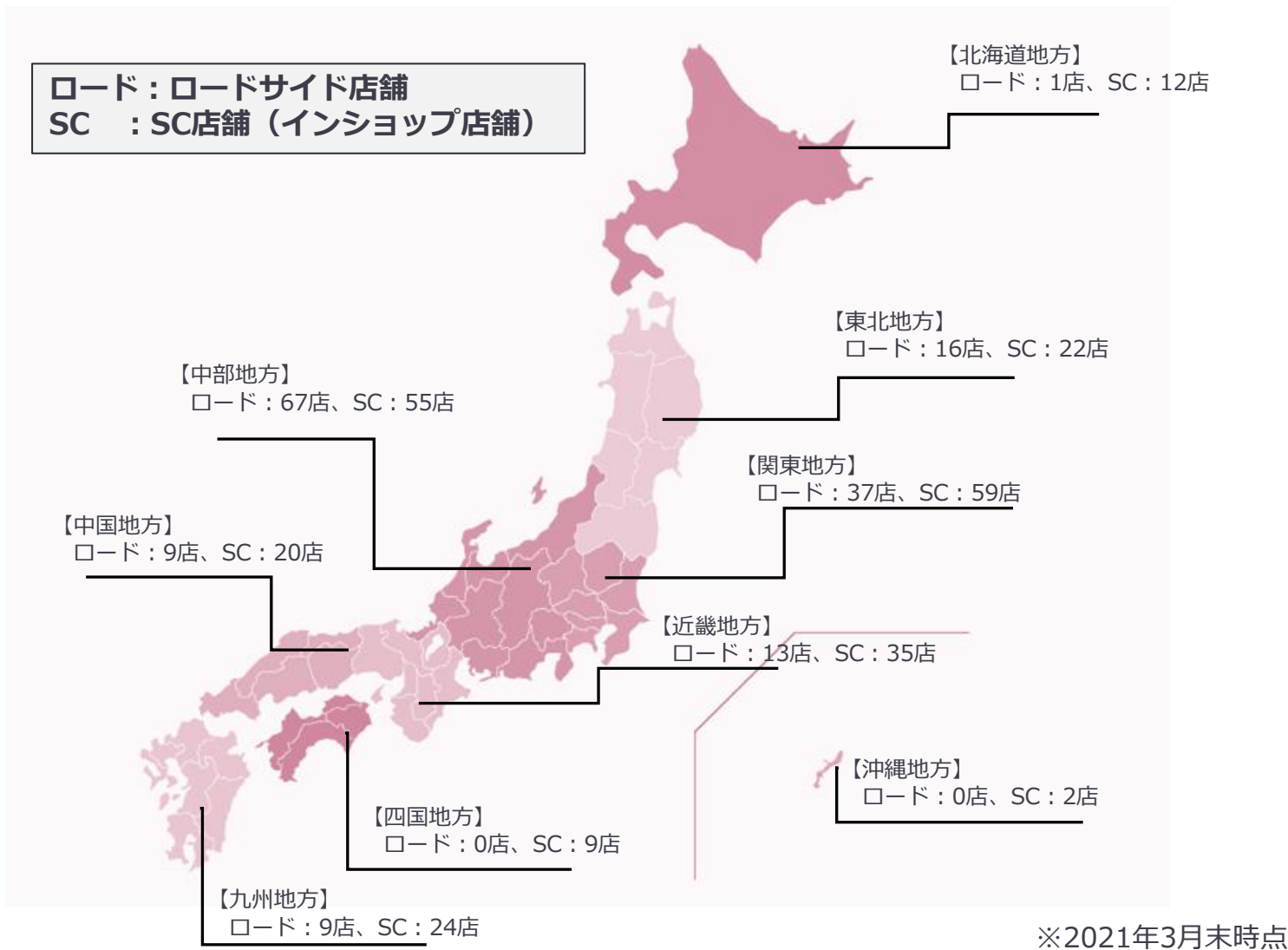
ロードサイド店舗	152
SC店舗	238

合計 390

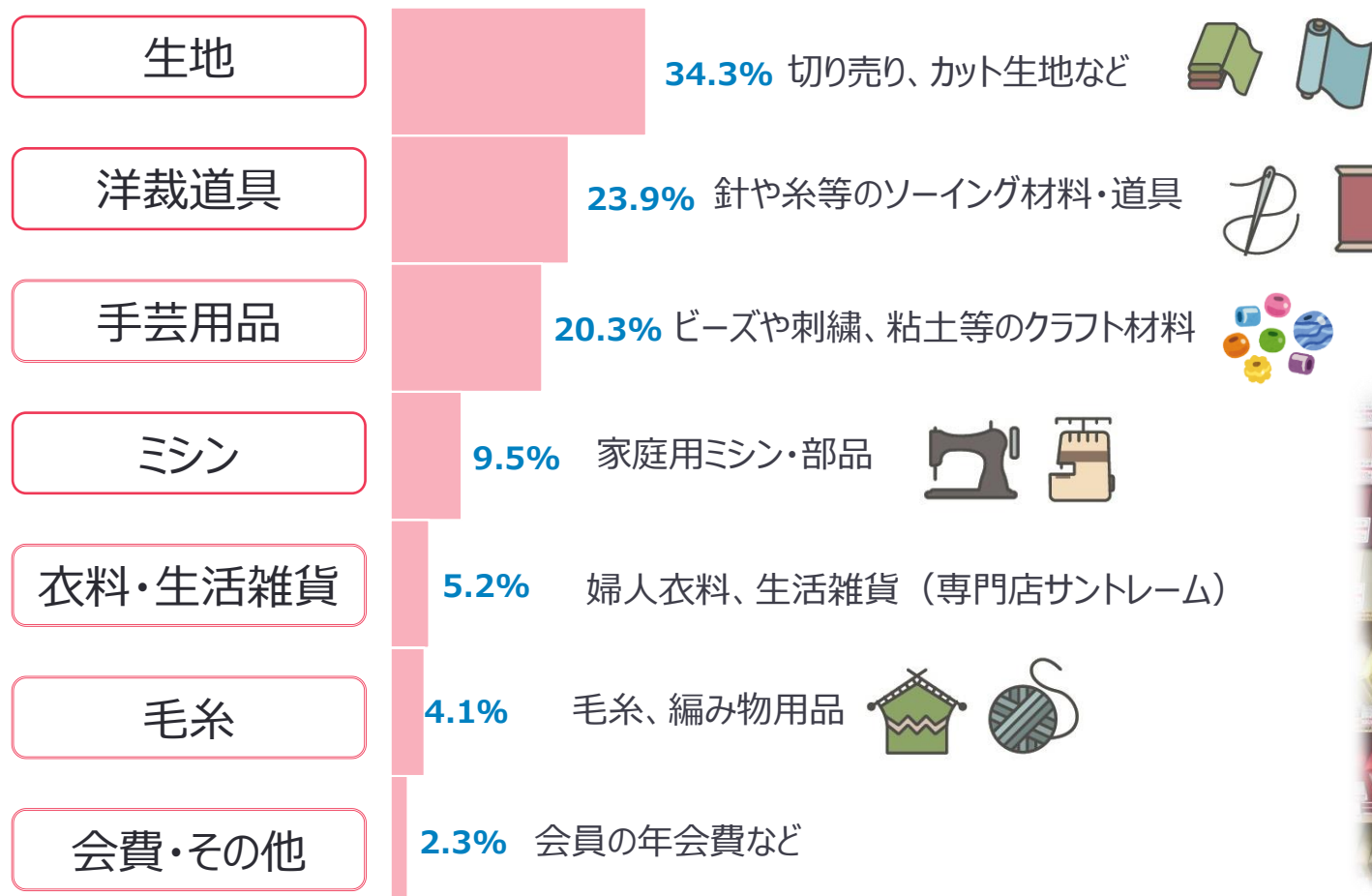
直営/オーナーシステム別

直営	251
オーナーシステム店	139

合計 390



取扱品目と売上構成比



<イメージ> 生地売り場

※2021年6月期第3四半期累計実績

本資料及び当社IRに関するお問合せ先

- ◆本資料は、会社内容をご理解いただくための資料であり、投資勧誘を目的とするものではありません。
- ◆本資料に記載された業績予想及び将来予測については、資料作成時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものであり、リスクや不確実性を含むため、将来の経営成績の結果を保証するものではありません。
- ◆実際の業績等については、環境の変化などにより、本資料における将来見通しと異なる場合がございます。
- ◆万が一、この情報に基づいて被ったいかなる損害についても、当社は一切の責任を負いません。

本資料及び当社IRに関するお問合せ先



お問合せ先	藤久株式会社 経営企画部
所在地	〒465-8511 愛知県名古屋市名東区高社一丁目210番地
電話	052-774-1181
HP	https://www.fujikyū-corp.co.jp/index.html