



SHIZOGAS

静岡ガス株式会社

**2014年第2四半期
決算説明会**

2 0 1 4 年 8 月 8 日

SECURITIES CODE : 9543

目次

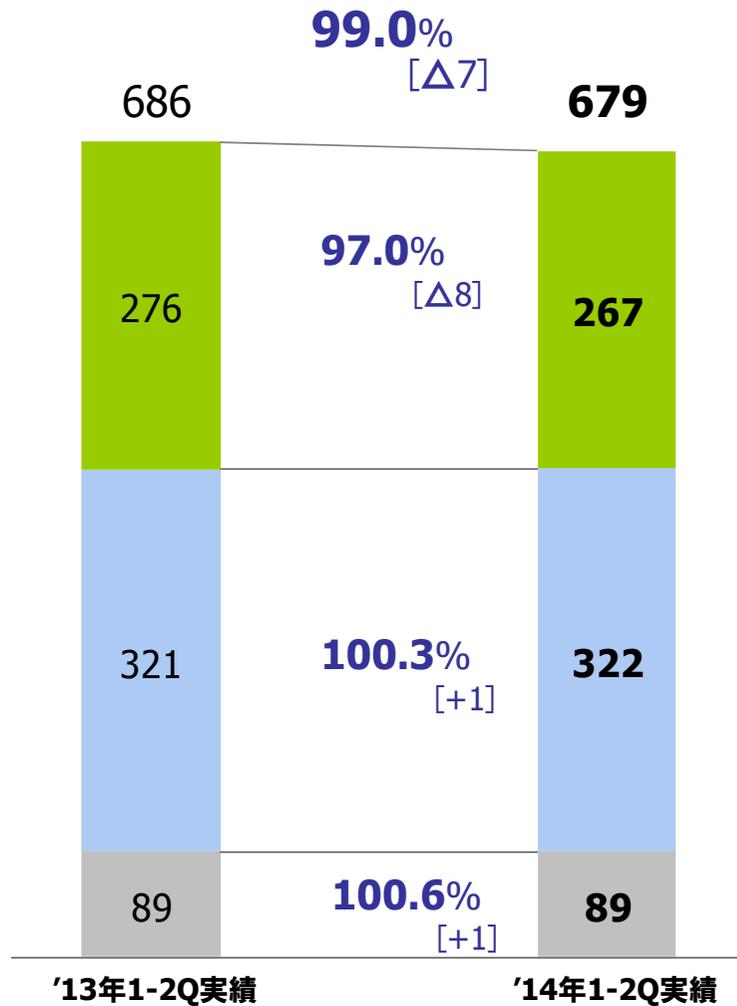
I. 第2四半期決算の概要	... 3
II. 年間の見通し	... 9
III. トピックス	... 14
IV. 参考資料	... 19

注意
<p>-本情報は、2014年8月8日現在の将来に関する前提、見通し、計画に基づく予測が含まれています。</p> <p>-経済・競合状況等にかかわるリスクや不確定要因により、実際の業績が記載の予測と大幅に異なる可能性があります。</p>

I . 第2四半期決算の概要

SHIZGAS

ガス販売量実績 個別



単位: 百万m³(45MJ)

* []内は、販売量増減(百万m³)を表示

- 卸供給**
 - ・ 卸先の購入量の変動 [Δ8]
 - (年間購入量は変わらず)
- 大口**
 - ・ 2013年新規開拓先の通年稼働 [+2]
 - ・ 既存需要の変動 [Δ1]
- 小口**
 - ・ 気温影響等 [+1]

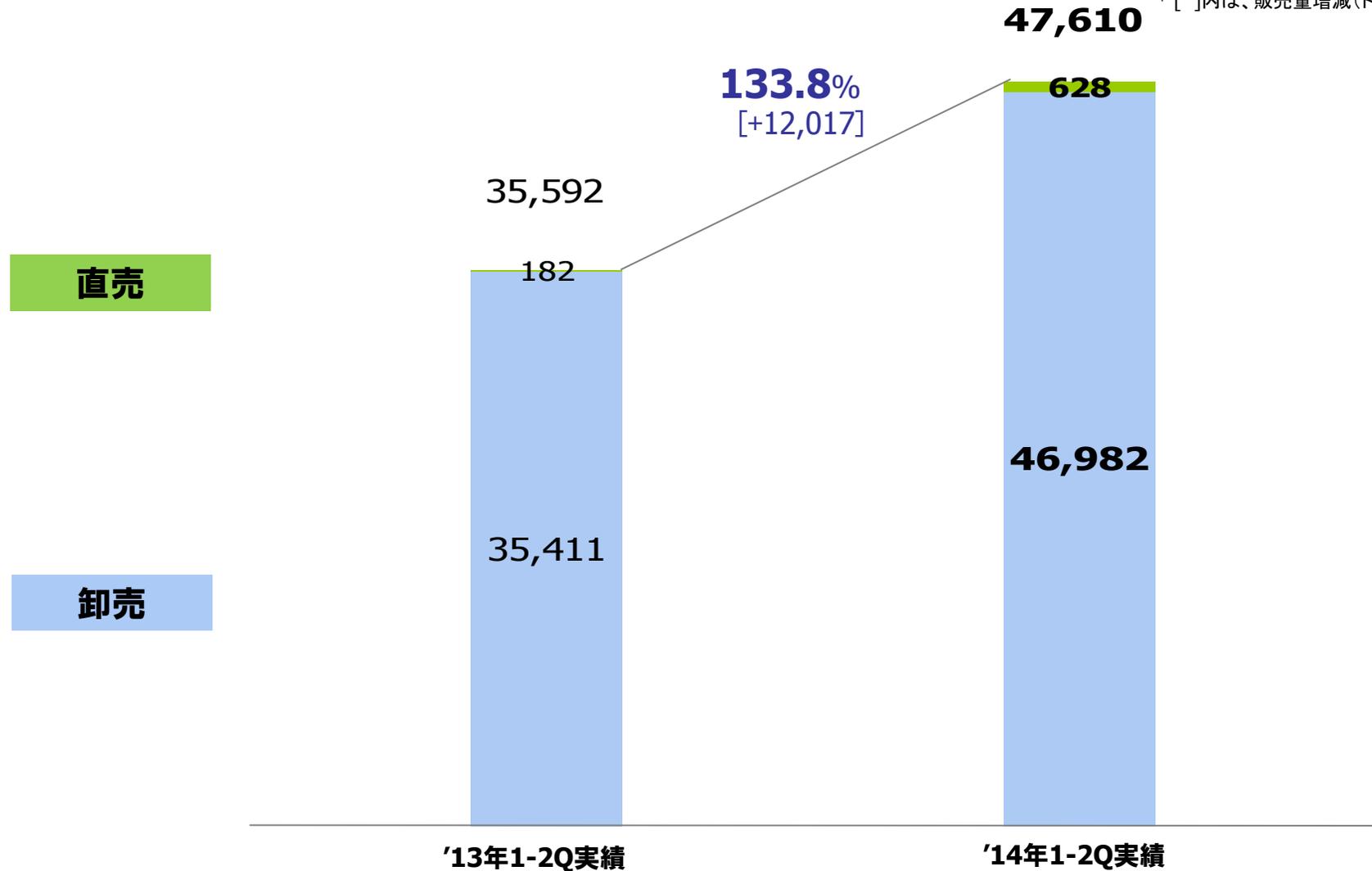
*百万m³未満四捨五入

LNG液売り実績

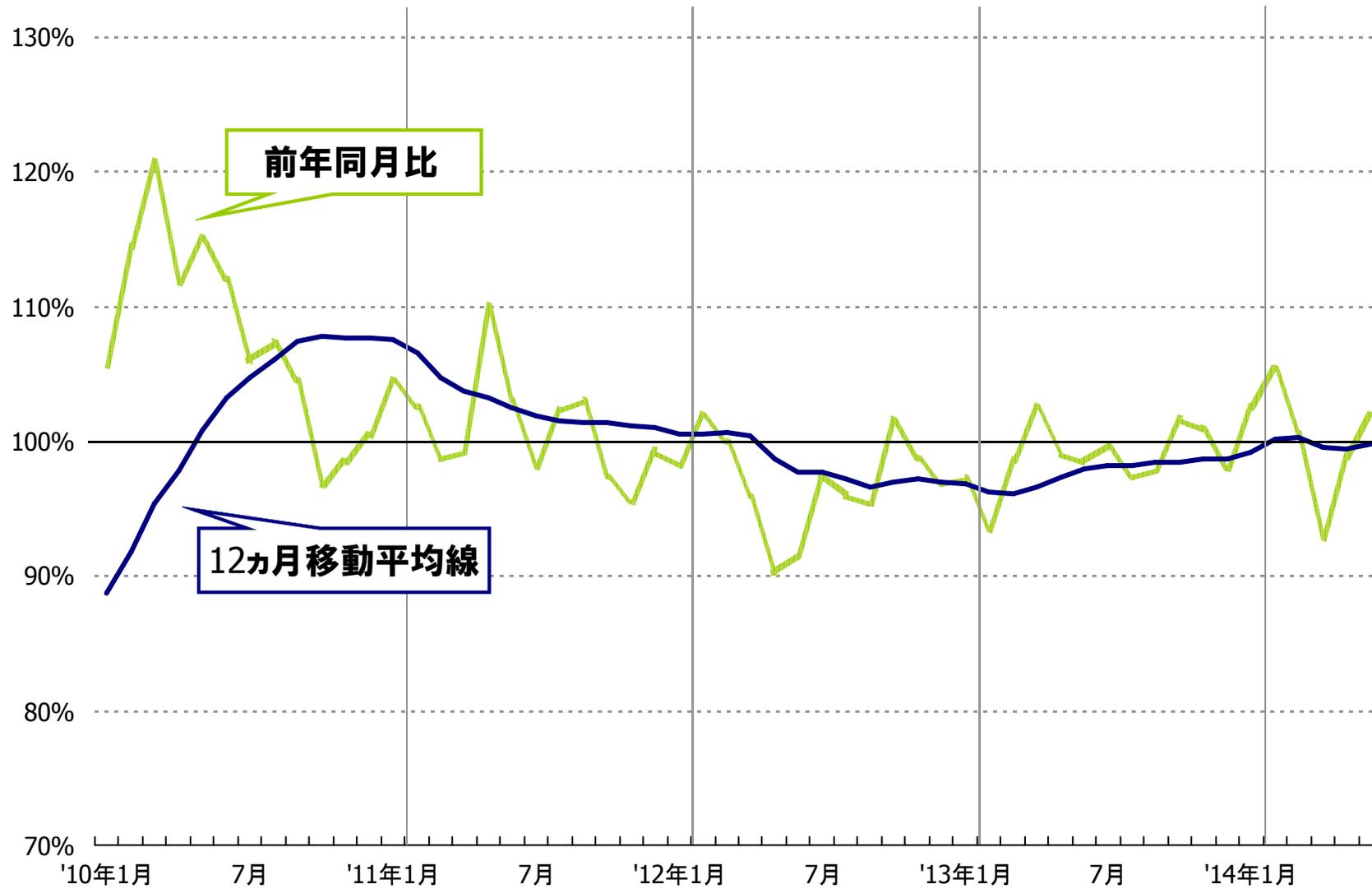


単位:トン

* []内は、販売量増減(トン)を表示

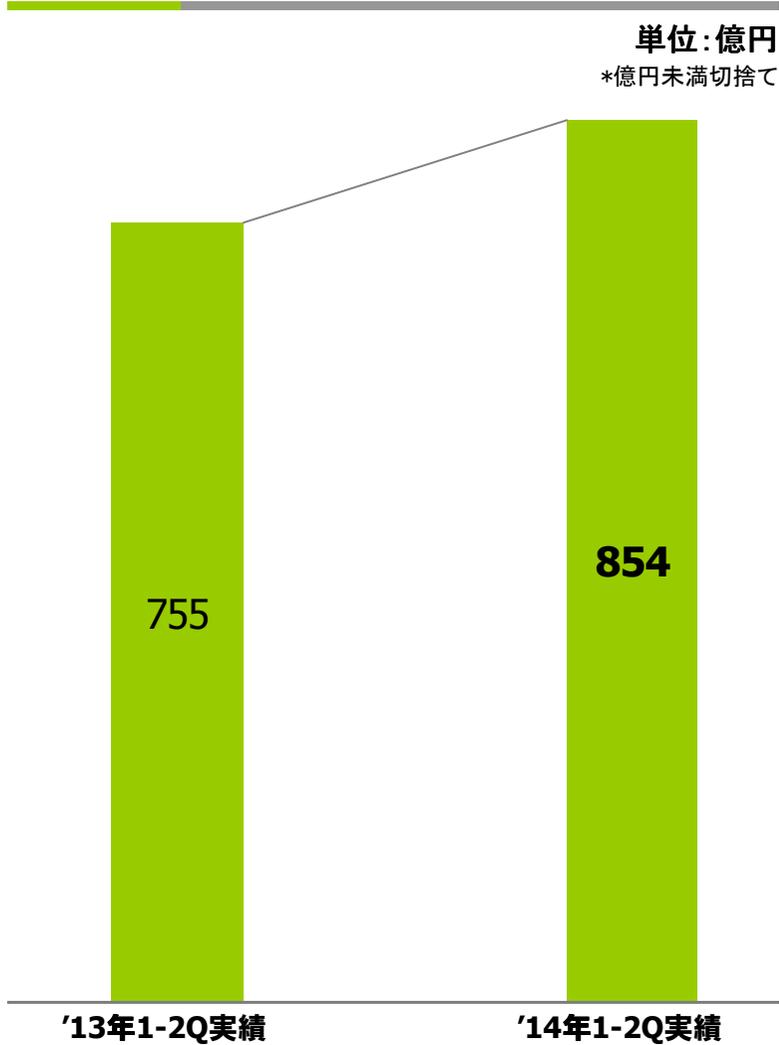


産業用ガス販売量の前年同月比較

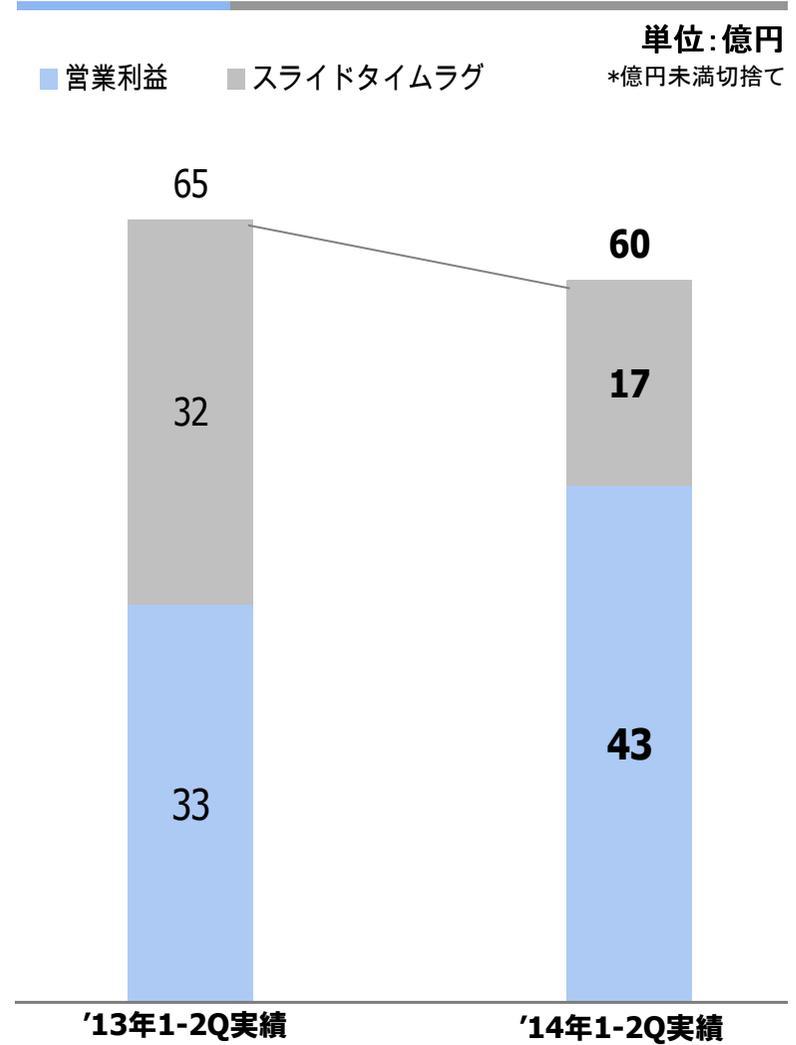


売上高 / 営業利益

売上高



営業利益・スライドタイムラグ



営業利益の分析（対2013年1-2Q実績）

SHIGAS

単位：億円

*億円未満切捨て

*[]内は、対2013年1-2Q実績増減

*セグメント間取引消去後の数値より作成

売上高 **854** [+99]

ガス	734	[+82]
LPG	70	[+8]
その他	49	[+8]

営業利益 **43** [+10]

スライドタイムラグ **△17** [+15]

※ スライドタイムラグは個別

売上総利益 **175** [+20]

ガス **146** [+15]

■ **売上高** **734** [+82]

ガス販売量の減少 $\Delta 0$

スライド単価の上昇 +67

LNG液売販売量の増加 +15

■ **売上原価** **587** [+66]

ガス原料の減量 $\Delta 2$

原料価格の上昇 +54

LNG液売原料の増量 +14

LPG・その他 **28** [+5]

販売管理費 **131** [+10]

— II. 年間の見通し

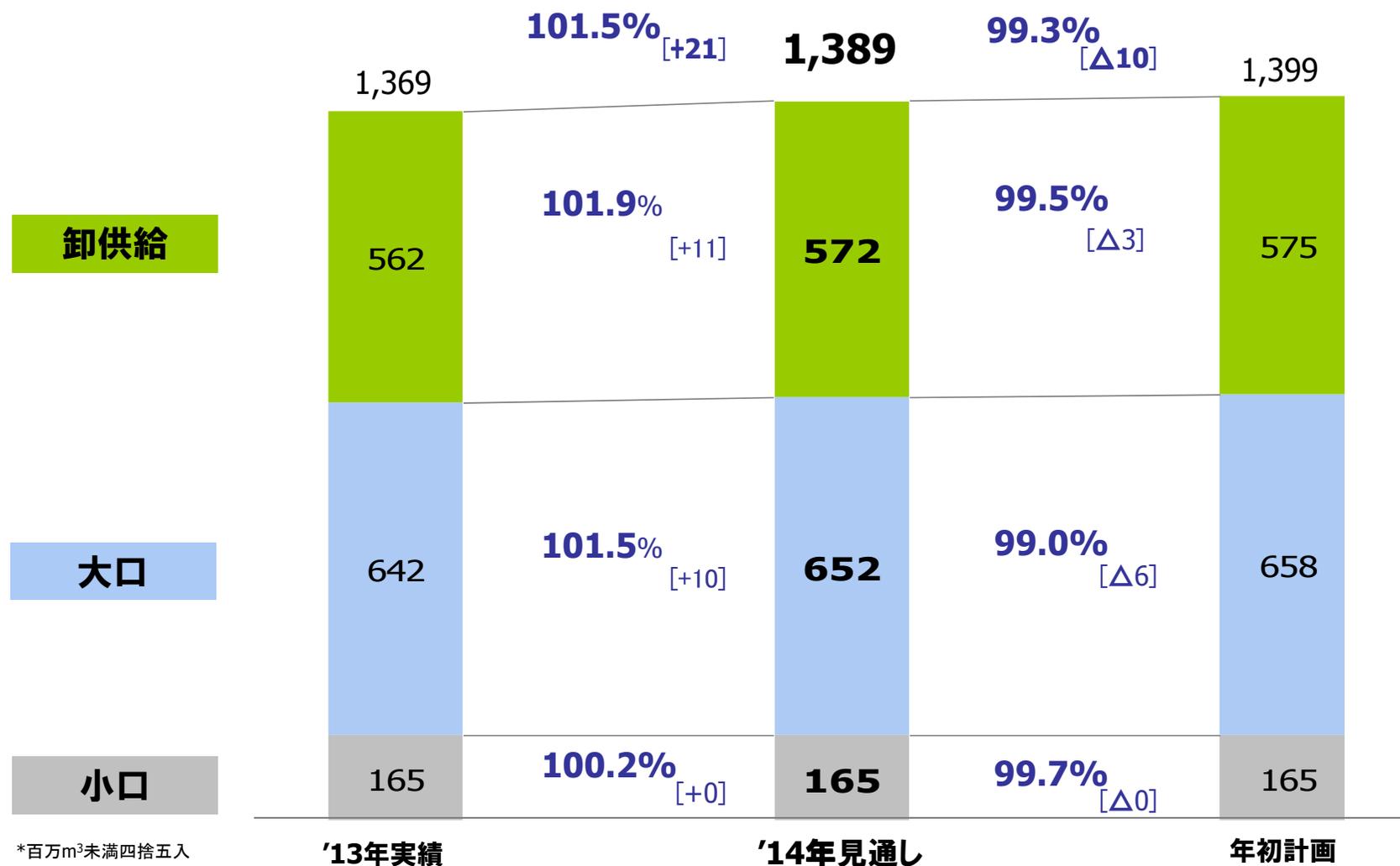
— SHIZGAS —

ガス販売量見通し 個別



単位:百万m³(45MJ)

* []内は、販売量増減(百万m³)を表示



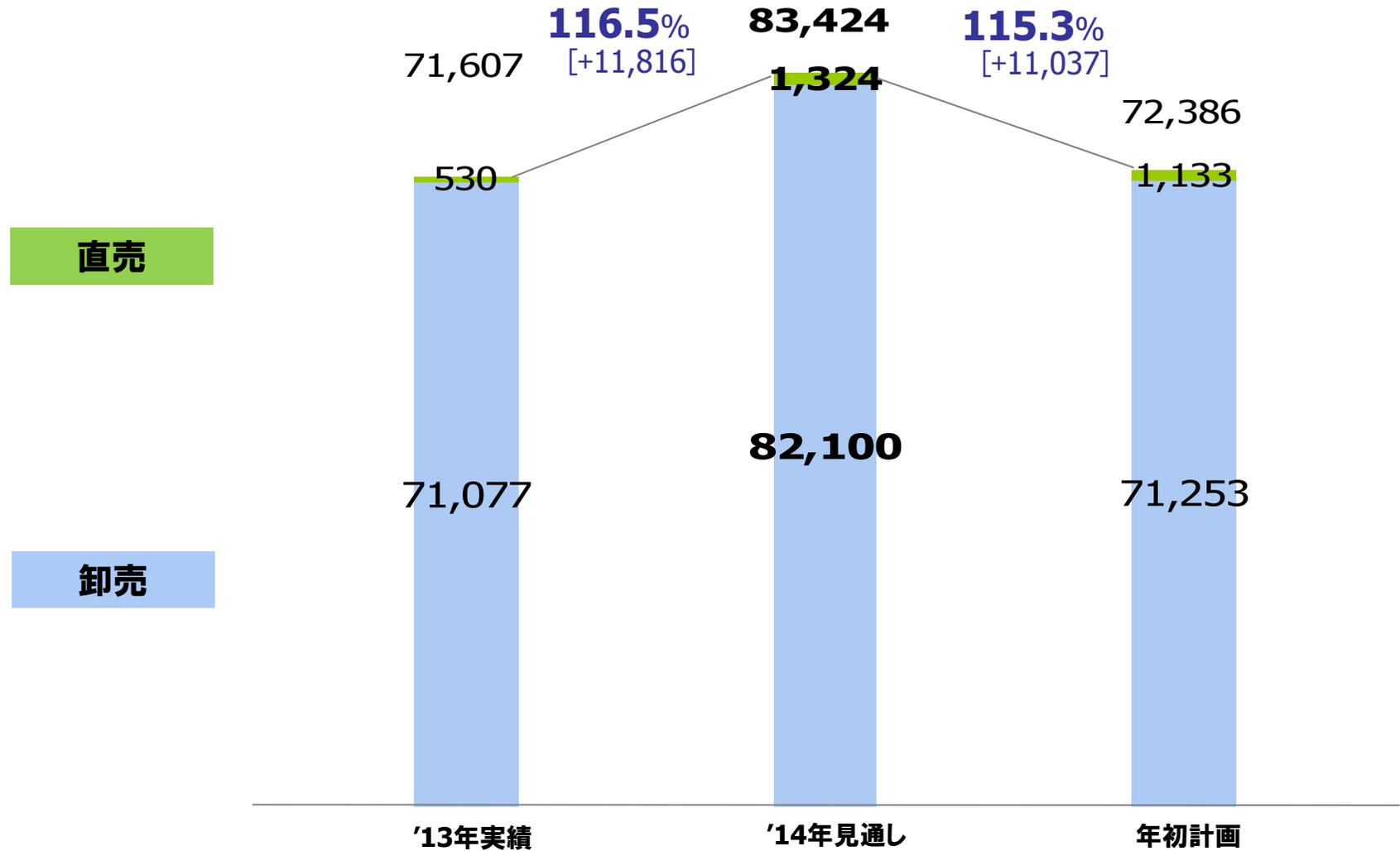
*百万m³未満四捨五入

LNG液売り実績見通し



単位:トン

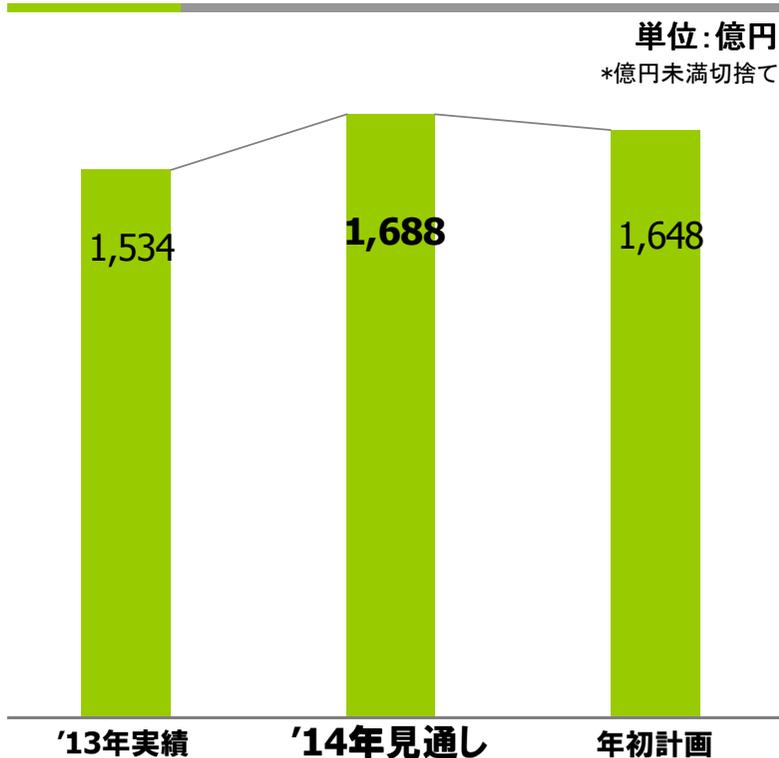
* []内は、販売量増減(トン)を表示



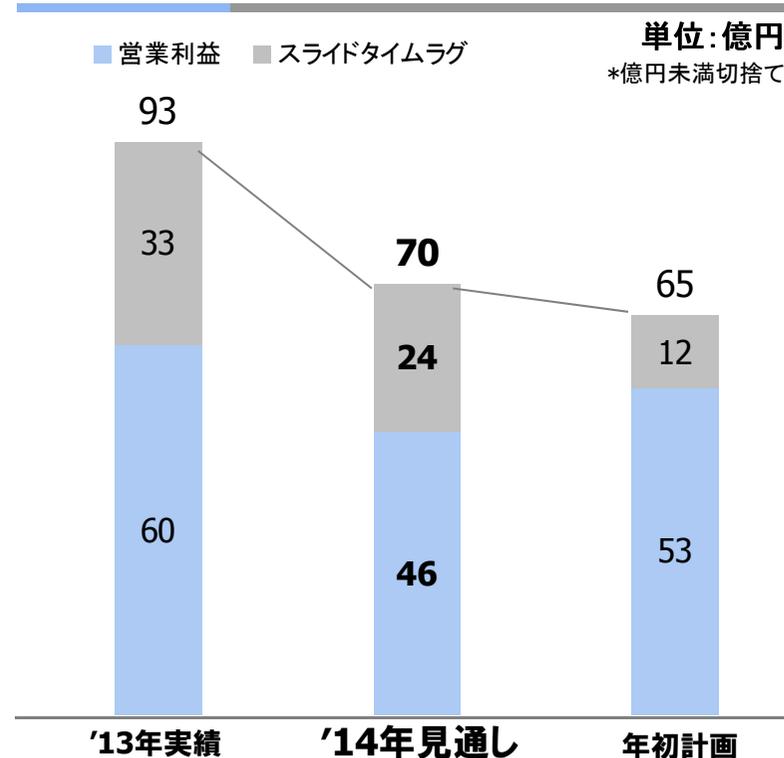
売上高/営業利益見通し



売上高



営業利益・スライドタイムラグ



	'14年1-2Q実績	'14年3Q見通し	'14年4Q見通し
為替レート (円/\$)	102.7	102	102
原油価格 (\$/bbl) C I F (J C C)	110.6	113	113

粗利影響感度 (3-4Q)	
(+) 1円/\$	△1.7億円
(+) 1\$/bbl	△0.9億円

営業利益見通しの年初計画比較

SHIGAS

単位:億円

*億円未満切捨て

*[]内は、対年初計画増減

*セグメント間取引消去後の数値より作成

売上高 **1,688** [+40]

ガス	1,461	[+29]
LPG	129	[+7]
その他	97	[+3]

営業利益 **46** [Δ6]

スライドタイムラグ **Δ24** [Δ12]

※ スライドタイムラグは個別

売上総利益 **320** [Δ9]

ガス	271	[Δ10]
■ 売上高	1,461	[+29]
ガス販売量の減少	Δ10	
スライド単価の上昇	+21	
LNG液売販売量の増加	+18	
■ 売上原価	1,190	[+40]
ガス原料の減量	Δ8	
原料価格の上昇	+30	
LNG液売原料の増量	+17	
LPG・その他	49	[+2]

販売管理費 **274** [Δ2]

Ⅲ. トピックス

SHIZGAS

ガス

- 事業エリアの拡大 (p.15)

総合エネルギー

- 新電力「静岡ガス&パワー」の設立 (p.17)
 - 暮らし関連事業の強化 (p.18)
-

事業エリアの拡大

ガス

SHIZGAS

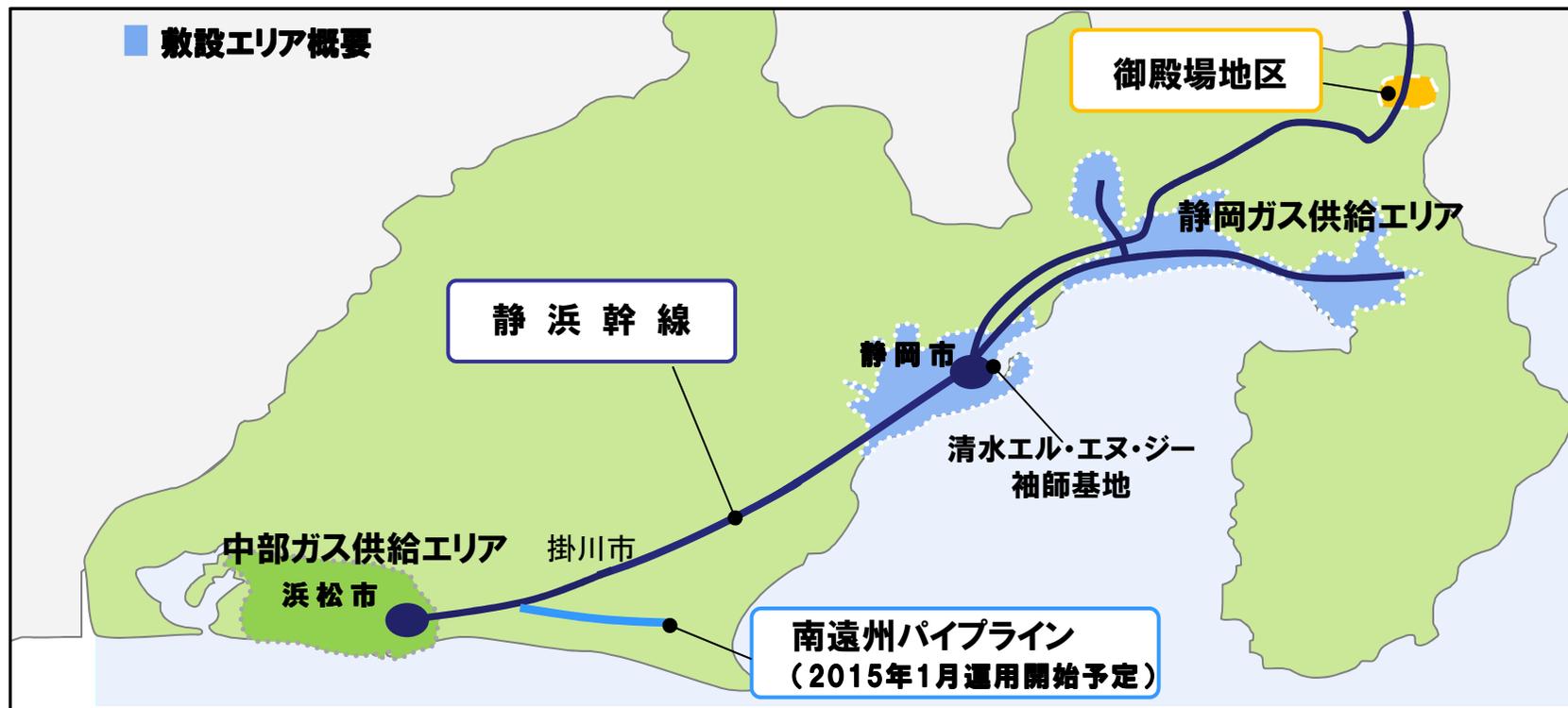
静浜幹線

2014年 1月 静岡市～掛川市まで部分開通

2015年 後半 全線開通予定

- 区間: 清水LNG袖師基地(静岡市清水区)～中部ガス南部供給所(浜松市南区)

御殿場地区へ 2014年8月供給開始



新電力「静岡ガス&パワー」の設立

総合エネルギー

SHIZUGAS

行政との取り組み

地域電力モデル
を検討

2014年7月
新会社設立

静岡県(2012年度～)

「分散型エネルギーシステム推進協議会」

- エネルギーの地産地消
- 電気や熱の有効利用

総務省・静岡県富士市(2013年度～)

「分散型エネルギーインフラプロジェクト」

- 地場産業の製紙業等への低廉なエネルギー供給による産業振興

静岡ガス&パワー株式会社

- 自家発余剰電力等の活用
- 自社電源による電力(質および量)の調整
- 顧客ニーズに沿ったエネルギー(電力・ガス等)の提供

➡分散型電源による地域活性化モデルの構築

2014年7月 特定規模電気事業者(新電力)を届出

2014年秋～ 自社電源(ガスコジェネ)の建設開始

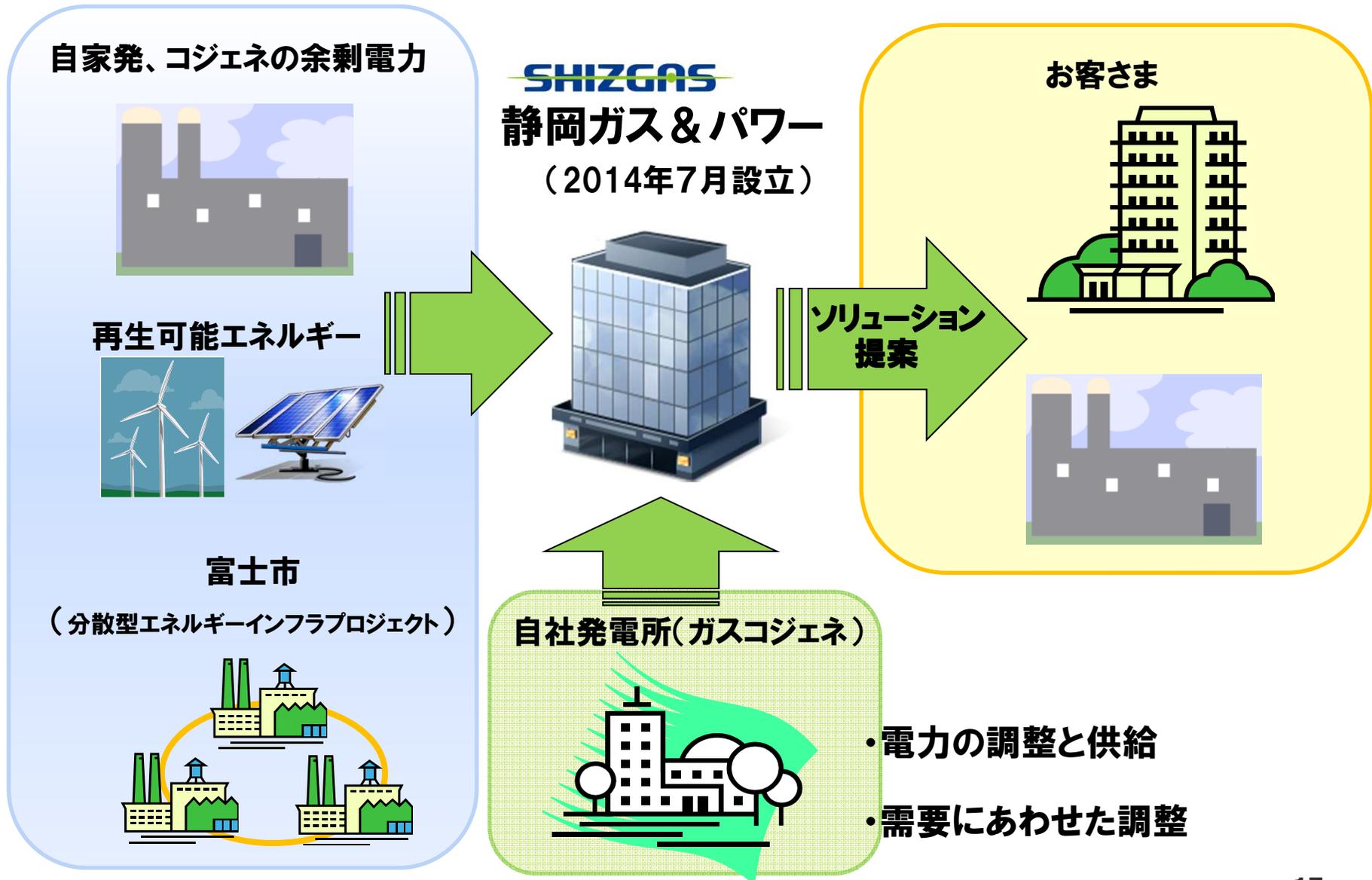
2016年4月～ 静岡県東部地域(50Hz)から
電力供給開始

エネルギー事業者として地域への貢献をさらに深めていく

新電力「静岡ガス&パワー」の設立

総合エネルギー

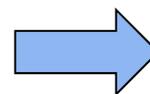
SHIZGAS



2014年10月 “Advancedエネリア”誕生

静岡ガスによる直営エネリア

“Advancedエネリア”



くらし関連事業を担う
エネリアへ

“Advancedエネリア”
(実験店)

- マーケットのリサーチ
 - ・くらしに関する多様なニーズ
 - ・新たなお客さまニーズの掘り起こし
- サービス
 - ・新しい商材やサービスの創出
- 企画立案
 - ・新たなサービスをエネリアへ展開



成功事例を横展開

新たな営業手法・売り方
成功事例
人材の育成

エリアカンパニー
“エネリア”

IV. 參考資料

SHIZGAS

ガス販売計画 個別



単位:百万m³
*百万m³未満四捨五入

	2014年 1-2Q実績	2013年 1-2Q実績	対前年同期		2014年 見通し
ガス販売量	679	686	△7	99.0%	1,389
直売	411	410	+2	100.4%	817
家庭用	53	53	+0	100.3%	88
業務用	32	31	+1	101.9%	68
工業用	327	326	+1	100.2%	661
卸供給	267	276	△8	97.0%	572

〈うち大口供給(直売)〉

大口販売量	322	321	+1	100.3%	652
構成比	78.3%	78.4%			79.8%

※ 大口供給:年間ガス使用量10万m³以上

損益計算書



単位: 億円
*億円未満切捨て

	2014年 1-2Q実績	2013年 1-2Q実績	対前年同期		2014年 見通し
売上高	854	755	+ 99	113.2%	1,688
売上原価	679	599	+ 79	113.2%	1,367
売上総利益	175	155	+ 20	113.0%	320
販売管理費	131	121	+ 9	108.2%	274
諸給与	49	49	+0	101.0%	101
諸経費	45	42	+ 3	108.3%	98
減価償却費	36	30	+5	119.7%	75
営業利益	43	33	+10	130.5%	46
経常利益	47	35	+12	135.3%	48
四半期(当期)純利益	28	18	+10	157.9%	23

くらしを考え、明日をつくる。

SHIZOGAS

静岡ガス