

平成28年12月14日

各 位

会 社 名 株式会社ワイレスゲート  
(コード9419：東証第一部)  
住 所 東京都品川区東品川2-2-20  
天王洲郵船ビル5階  
代表者 代表取締役CEO 池田 武弘  
問合せ 取締役CIO  
執行役員IR本部長 須永 直樹  
(TEL. 03-6433-2045)

個人投資家向け会社説明会 説明資料

この度、株式会社ワイレスゲートは平成28年12月15日(木)に日本証券新聞社の主催により、個人投資家向け会社説明会を開催いたします。つきましては使用予定の資料を開示いたしますのでお知らせいたします。

○ 開催要項

開催日時	平成28年12月15日(木) 14:30~15:20
開催場所	東京証券会館8階ホール 東京都中央区日本橋茅場町1丁目5-8
説明者	代表取締役CEO 池田 武弘 (いけだ たけひろ)
説明内容	事業内容等について

【資料】

次頁以下に当説明会にて使用予定の資料を開示させていただきますのでご覧ください。  
なお、お申し込みは主催の日本証券新聞社を通じて受付しております。

以 上

# 個人投資家向け 会社説明会

2016年12月15日  
株式会社ワイヤレスゲート  
(東証第一部 : 9419)



# 本日のご説明内容

---

- 会社概要
- 投資対象としてのワイヤレスゲート
- 事業内容
- 今後の成長戦略
- 最近のトピック

# 会社概要

---

# ワイヤレスゲートは何をする会社？

---

無線通信に関する深い理解をもとに  
マーケット(お客様)指向なサービスを提供する  
ビジネス創造企業です

# 事業方針

## 持続的かつ安定的にサービスを提供する

- 技術の変化、市場の変化への柔軟な対応
- 付加価値をつけたサービスでの差別化
- 低固定コストな企業経営
- 安定した収益基盤
- 協業パートナーとWin-Winの関係

## 社員一人当たりの収益力

従業員数 18名

(東証第一部で3番目に少ない社員数\*)

- 売上：628,380,000円 (7位\*\*)
- 営業利益：60,434,615円 (9位\*\*\*)

出典： \*スプリングキャピタル \*\*東洋経済オンライン 2016.6 \*\*\*Forbes JAPAN 2015.5

# 投資対象としての ワイヤレスゲート



# 投資対象としてのワイヤレスゲート

安定した  
収益基盤

多くの  
成長機会

企業価値向上

中長期的な

キャピタルゲイン

インカムゲイン

# 株主還元方針

## DOE を重視

(2015年:10.7%\*)

### ROE

(2015年:27.6%)

資本・業務提携/M&Aも  
活用した収益機会拡大

×

### 配当性向

(2015年:38.8%)

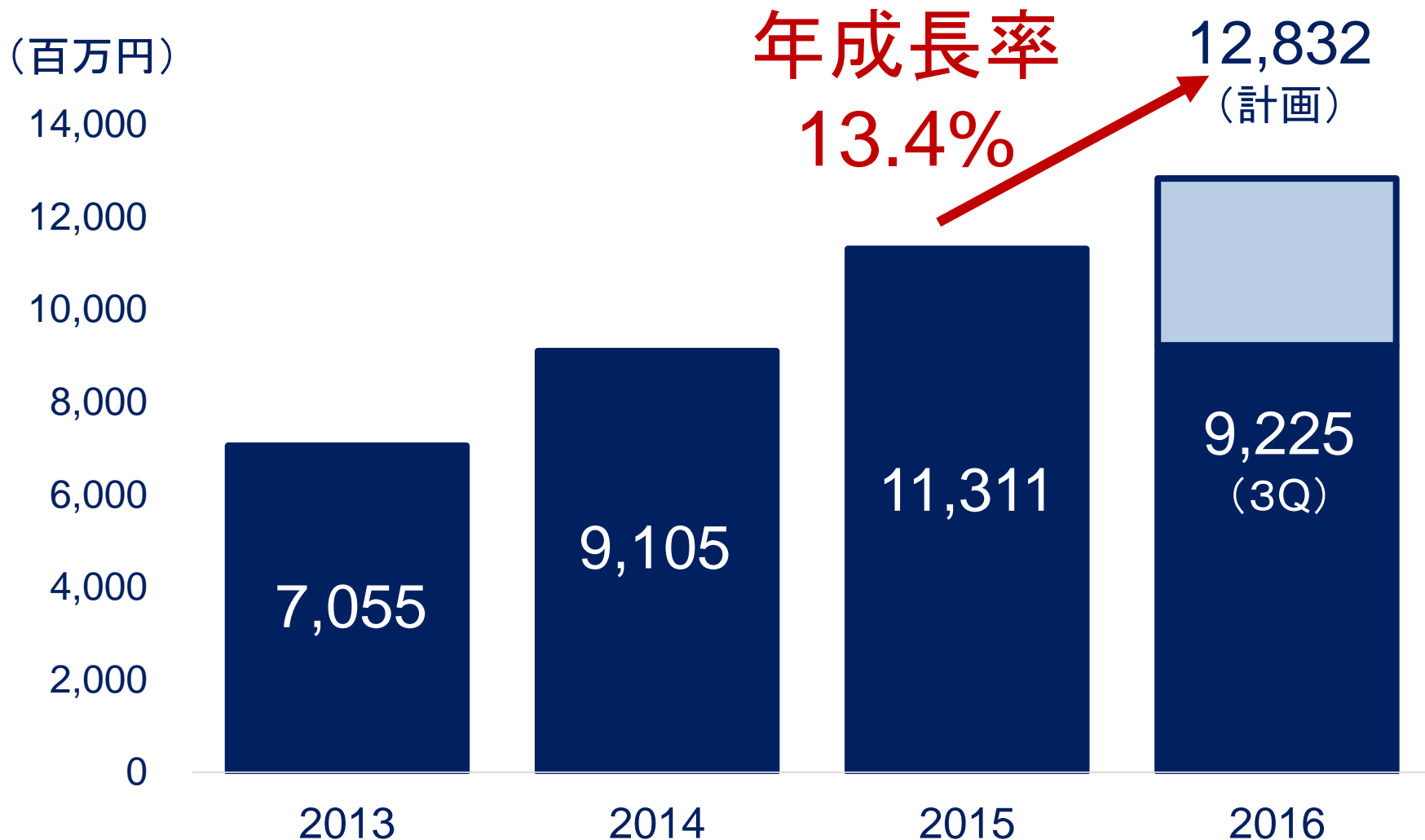
安定的な配当

+

## 機動的かつ柔軟な自社株買い

\* スプリングキャピタル社「経営指標ランキング」対象の3,238社の内、**38位**

# 売上高の推移



# 営業利益の推移

(百万円)

1,500

年成長率

17.4%

1,250  
(計画)

1,000

1,065

986  
(3Q)

500

785

794

0

2013

2014

2015

2016

# 期末分配可能額

(百万円)

1,400

1,200

1,000

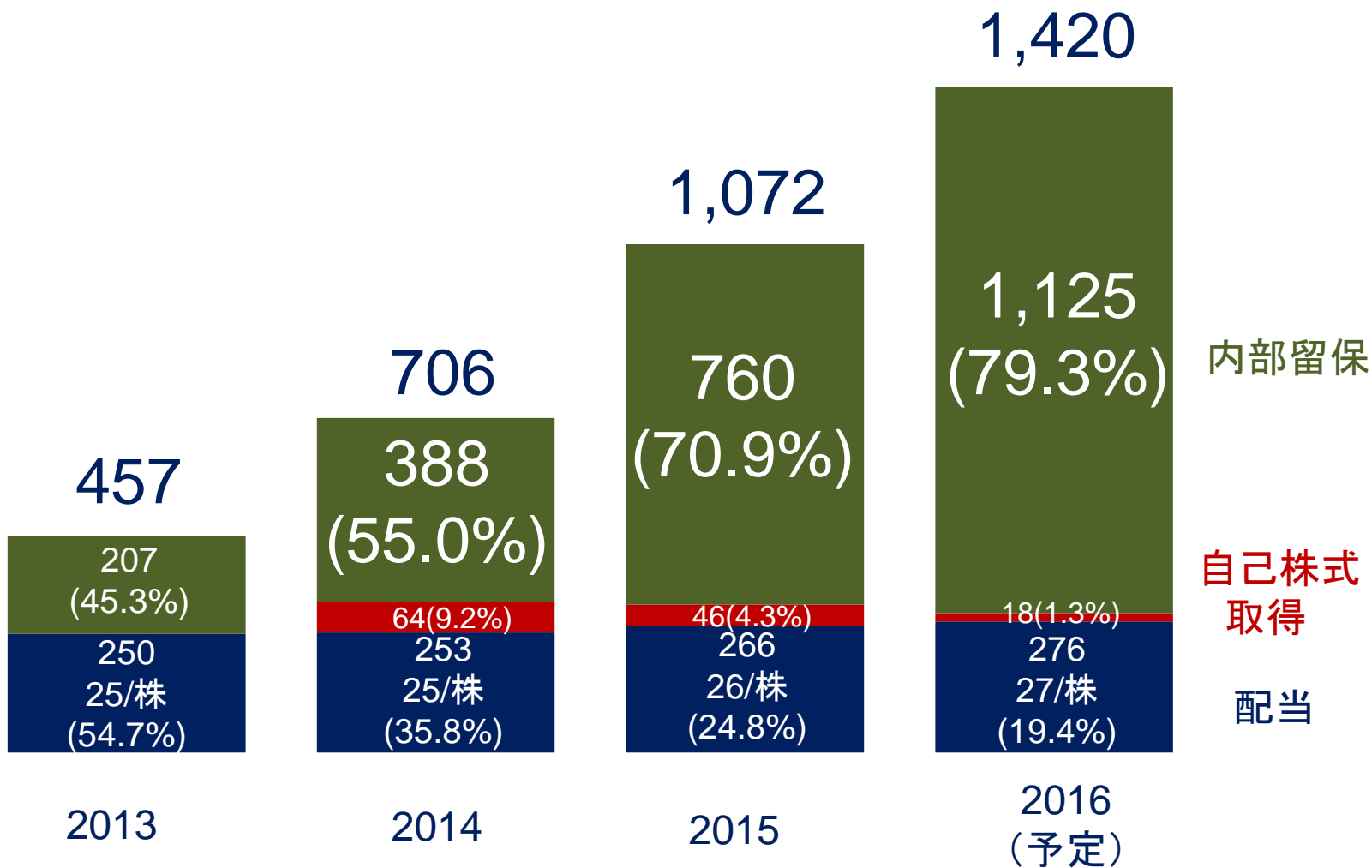
800

600

400

200

0



## 第13期 配当予定

2016年12月期  
期末配当実施予定

第12期26円/株 → **第13期27円/株**

**配当性向41.9%**

# 事業内容

---

# 事業ドメイン

## BtoC事業

データヘビーユーザ向け  
無線通信サービス事業

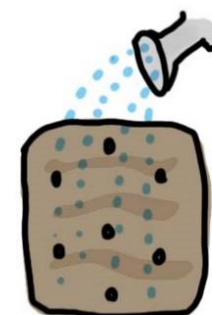


## BtoB事業

Wi-Fi インフラ事業



IoT 事業





# お客様が望まれる無線通信サービス

---

速い

安い

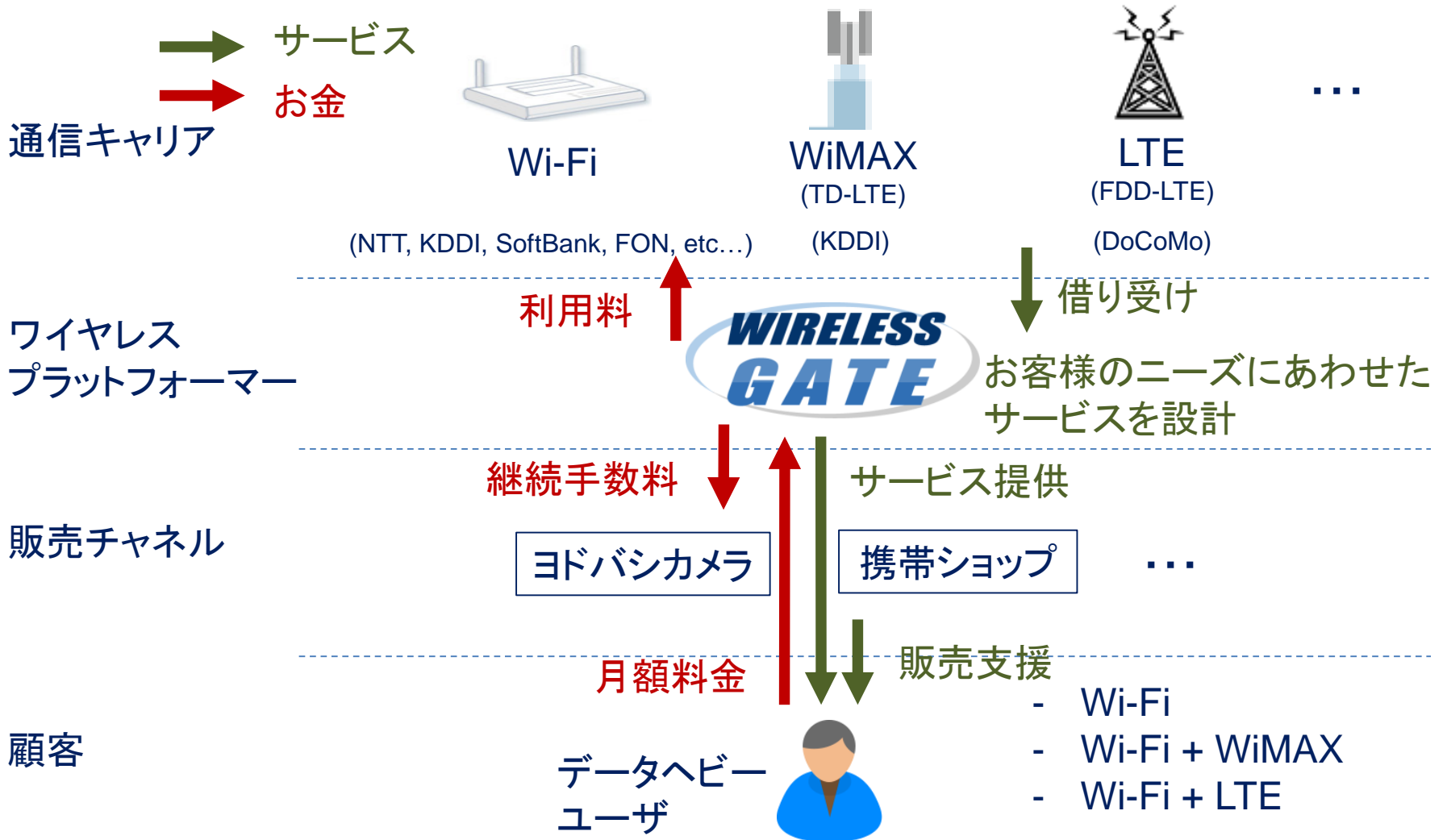
どこでもつながる

# 無線通信技術比較

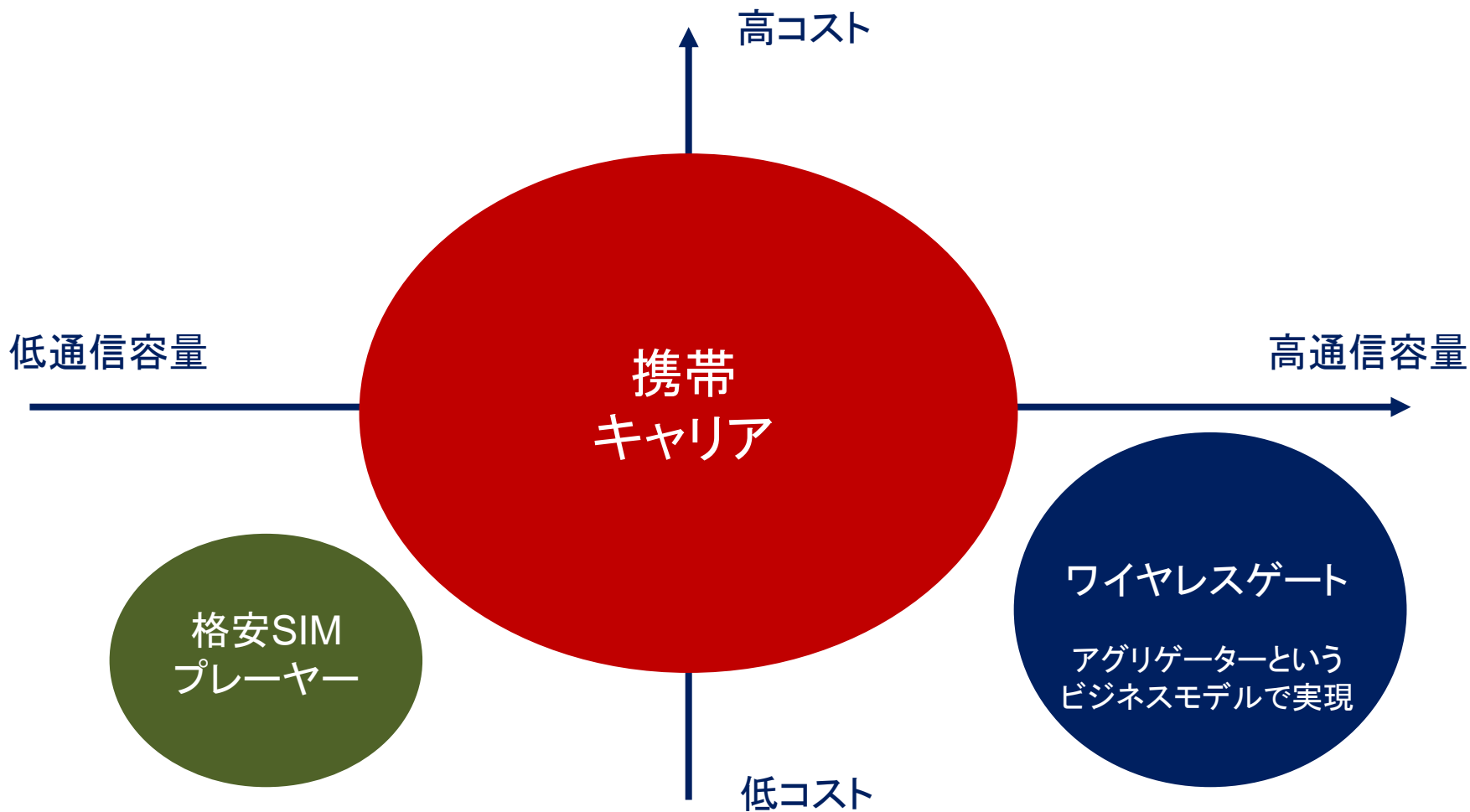
	実効速度	通信料金	サービスエリア
Wi-Fi (無線LAN)	↑ 速い ○	↑ 安い ○	↑ 狭い ×
WiMAX			
LTE	↓ 遅い ×	↓ 高い ×	↓ 広い ○

単一の技術でお客様ニーズを満たすことは難しい

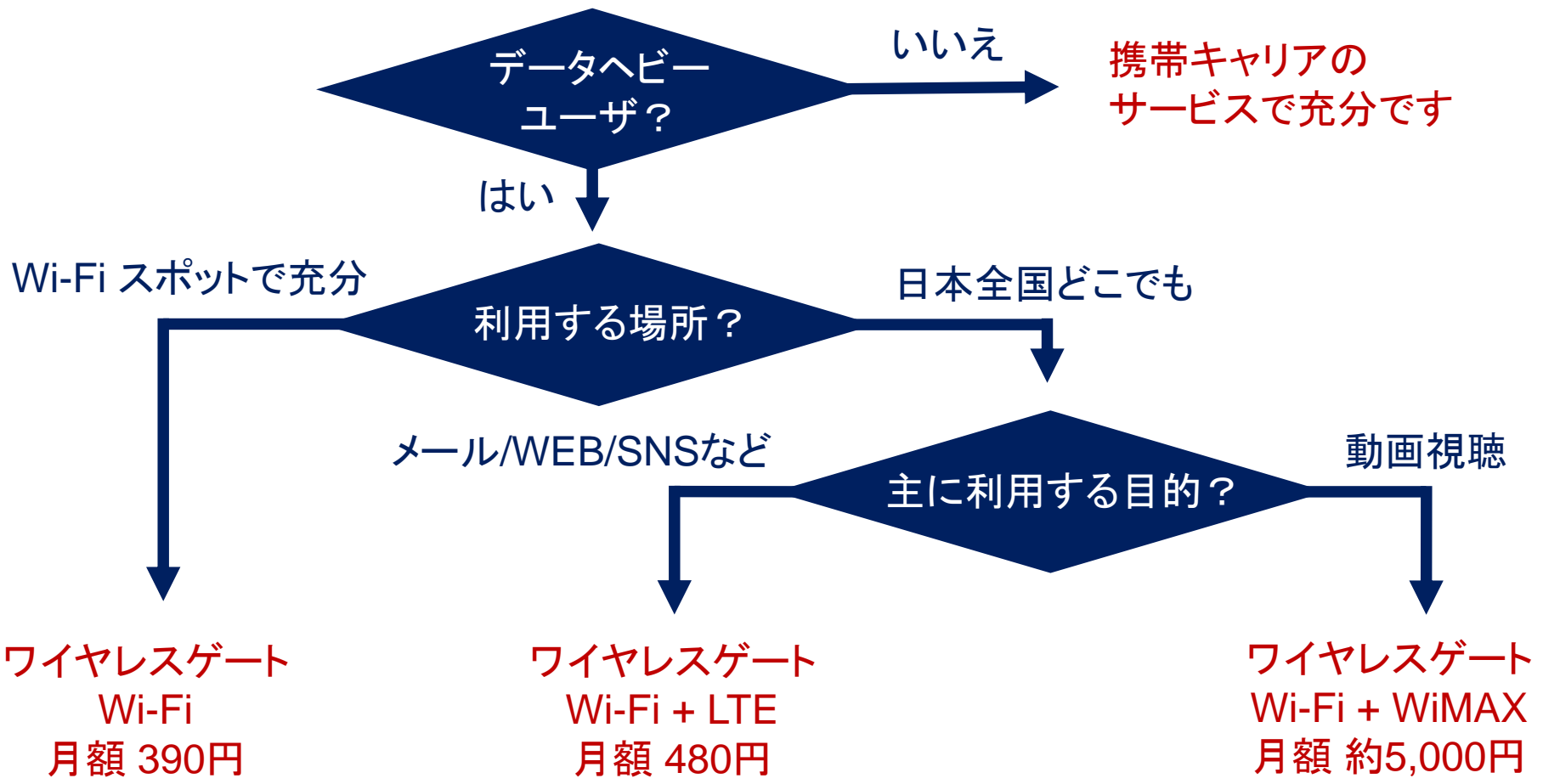
# ビジネスモデル



# ターゲットユーザ



# オススメプラン



すべてのプランが安心の通信容量無制限

# データヘビーユーザの定義

月間通信容量 > 20GB

## 【20GBの目安】

- メールの送受信: 約42,000通/月
- WEB閲覧: 約70,000ページ/月
- 動画視聴: 約20時間/月
- 音楽ダウンロード: 約5,000曲/月

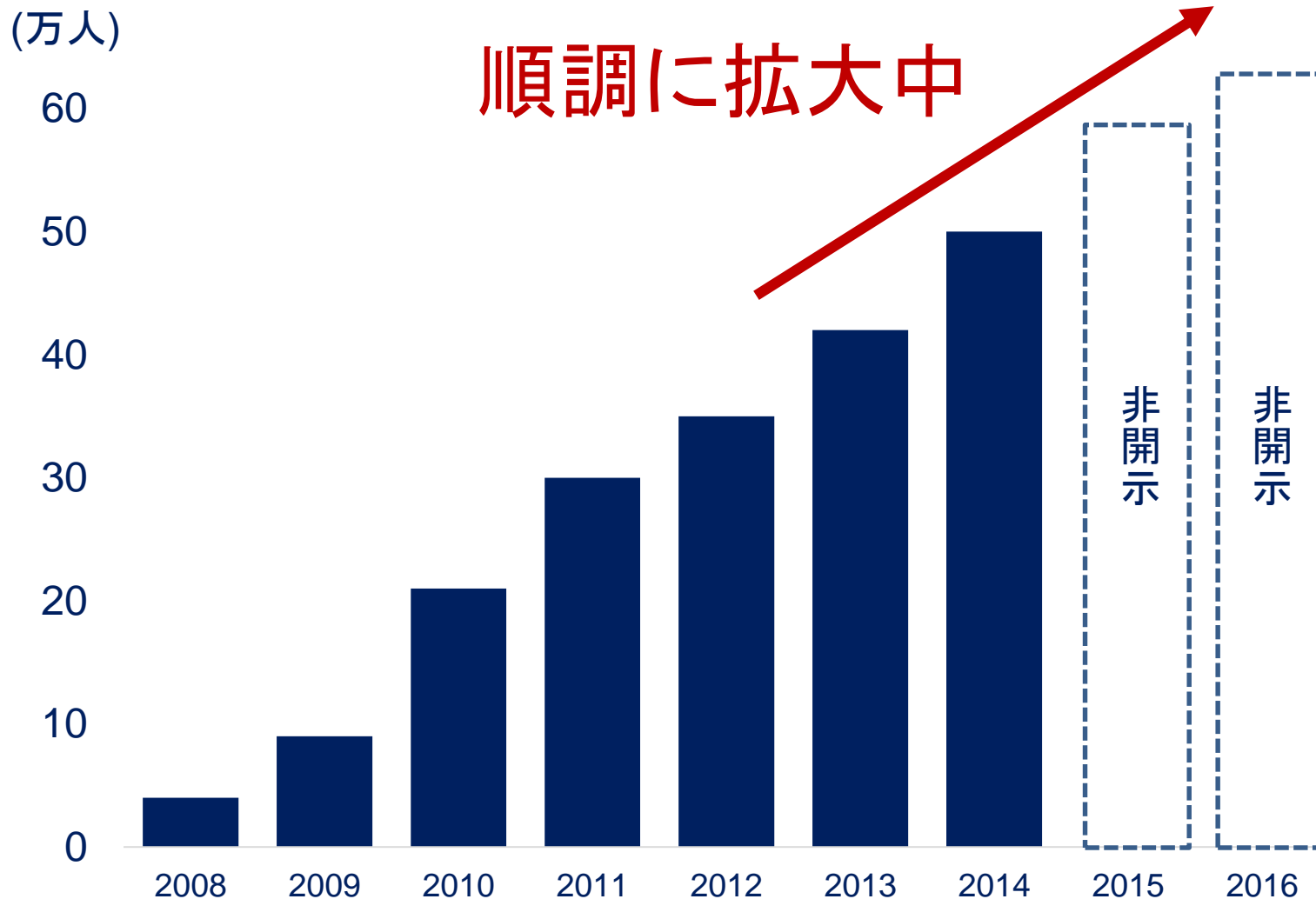
## 累積会員数によるストックビジネス

---

月次売上 =

会員数 × 顧客単価

# 会員数推移





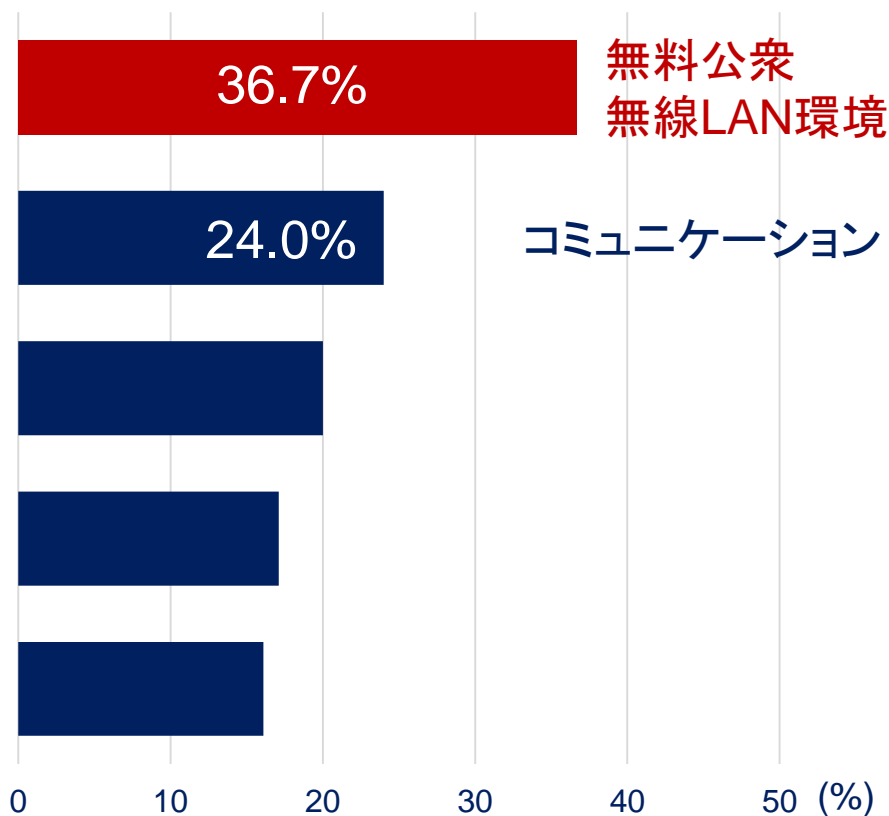
---

## Wi-Fi インフラ事業

---

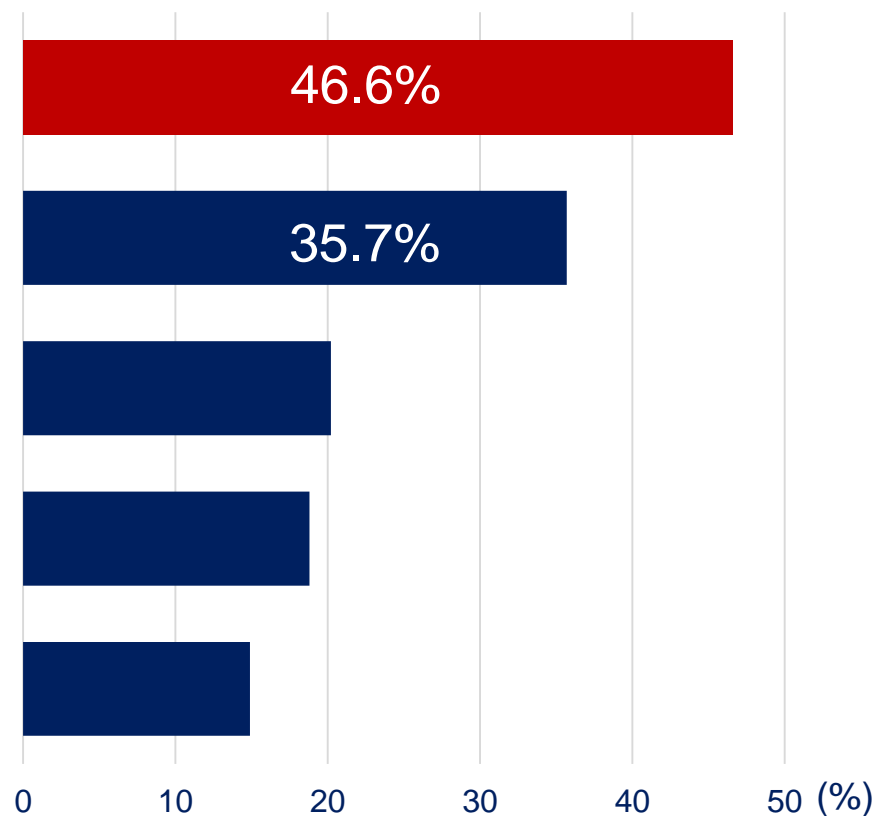
# 訪日外国人が旅行中に困ったこと

2011年



観光庁：第2回外国人観光案内所のあり方に関するWG  
(平成23年11月1日)

2016年



総務省・観光庁「訪日外国人旅行者の国内における受入環境整備に関する現状調査」結果(平成28年1月12日)

なぜ？

訪日外国人が使いにくい仕様なのは？



「無料Wi-Fi」の国際的なスタンダードの導入

# 「無料Wi-Fi」の国際的なスタンダード



全世界で 2,000万スポット以上

フォン・ジャパンを持分法適用会社化



Paris, France



London, U.K



Brussels, Belgium



Athens, Greek



Lisbon, Portugal



Rio de Janeiro, Brazil

# サービス概要

## ■対象とするお客様

Wi-Fi サービスを提供したい方  
(地方自治体、エリアオーナー、店舗経営者など)

## ■提供するサービス

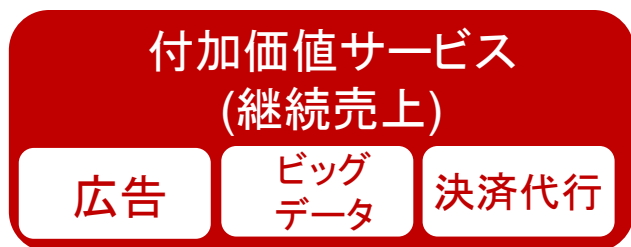
- ・ 簡単に導入できるWi-Fi サービス構築、運用支援
- ・ Wi-Fi インフラが収益を生む付加価値サービスの導入支援

# 収益モデル

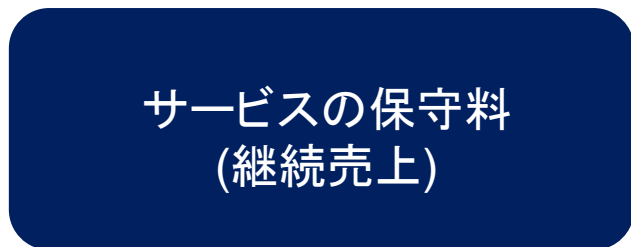
ワイヤレスゲート

パートナー企業

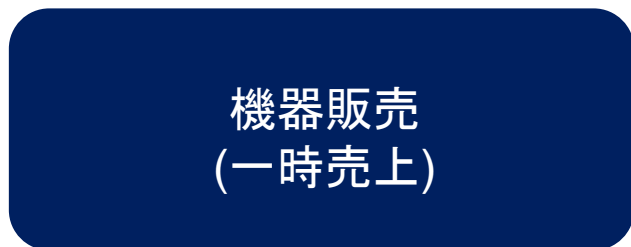
サービス導入者



レベニューシェア



レベニューシェア



レベニューシェア



# 導入実績



# IoT 事業

---



# サービス概要

---

## ■対象とするお客様

IoT サービス(人間ではなく、機械やモノが通信するサービス)を安価に導入したい方

## ■提供するサービス

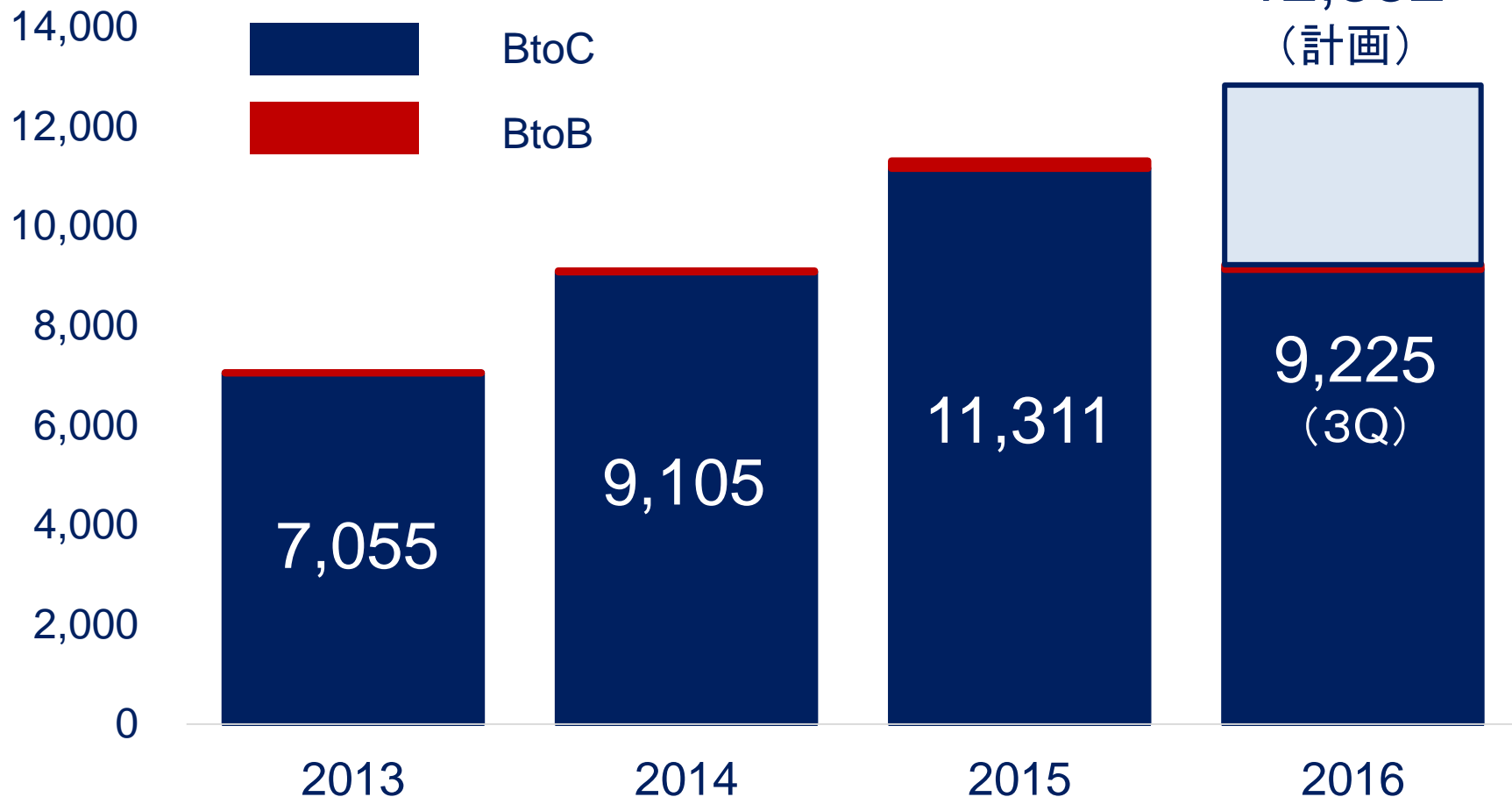
IoT サービスに適した無線通信サービス

# 今後の成長戦略

---

# 売上高の内訳

(百万円)



# 基本方針

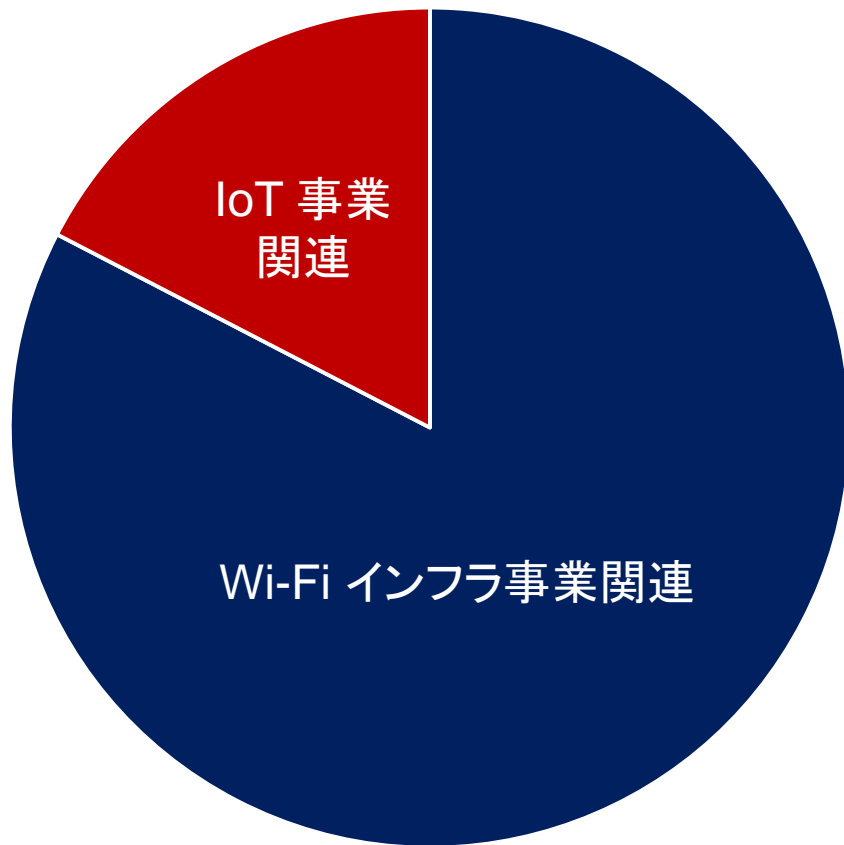
---

**BtoC事業で得られる安定的な利益基盤を活用し、  
BtoB事業を拡大**

## 【戦略】

- ・ 持続可能なビジネス領域の選定とビジネスモデルの確立
- ・ 出資も含めた戦略的パートナーの拡大

# 事業シナジーのある企業への戦略的な事業投資



累計投資額 約20億円

## 【主な事業投資先】

### IoT事業

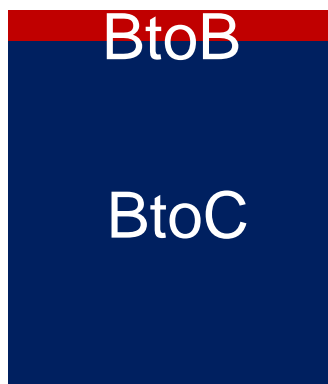
- ・nCore
- ・LTE-X
- ・MAMORIO
- ・アジュールパワー

### Wi-Fi インフラ事業

- ・フォン・ジャパン
- ・Andeco
- ・Tangerine
- ・デジサーフ
- ・関西ブロードバンド

# 202X年の営業利益のイメージ

BtoB事業が  
利益成長を牽引



2016年



202X年

## 最近のトピック

---

- 東証第一部への市場変更(2016年3月1日付)
- 企業価値向上の取り組みが顕著な企業50社に選定
  
- 海外IRの積極的实施
  - シンガポール/香港/台湾
  - ロンドン/エジンバラ
  - ニューヨーク

# 経営理念



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、  
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」



---

ご清聴ありがとうございました

IRサイト

<http://www.wirelessgate.co.jp/ir/>

## 将来見通しに対する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報 (forward-looking statements)」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

## ご参考資料

---

# 東証第一部の従業員数

出典:スプリングキャピタル

順位	企業名	業種	従業員数(人)
1	ランド	不動産業	4
2	ランドビジネス	不動産業	16
3	ワイヤレスゲート	情報・通信業	18
4	日本商業開発	不動産業	27
5	エコナックホールディングス	不動産業	31
6	M&Aキャピタルパートナーズ	サービス業	38
7	エス・サイエンス	非鉄金属	40
7	ファーストロジック	サービス業	40
7	京阪神ビルディング	不動産業	40
10	宮越ホールディングス	電気機器	41

# 社員一人当たりの売上高

出典: 東洋経済オンライン 2016.6

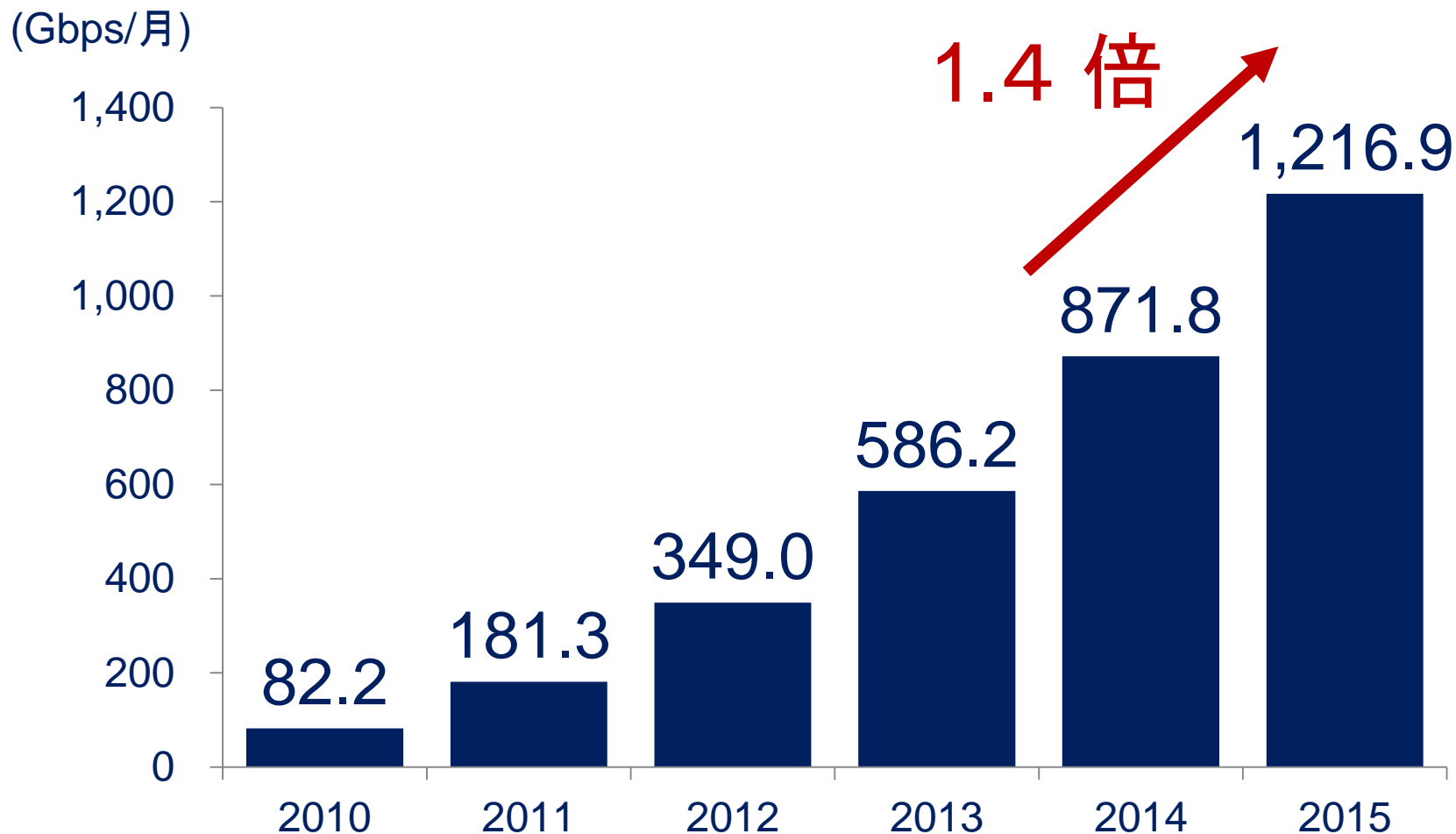
順位	企業名	業種	上場市場	一人当たり 売上高(万円)	従業員数 (人)
1	トーメンデバイス	卸売業	東証一部	163,251	116
2	フーマイスター エレクトロニクス	卸売業	東証JQS	153,226	69
3	東燃ゼネラル石油	石油・石炭製品	東証一部	77,678	3,383
4	アルデプロ	不動産業	東証二部	73,043	16
5	富士石油	石油・石炭製品	東証一部	64,767	657
6	日本商業開発	不動産業	東証一部	64,362	27
7	ワイヤレスゲート	情報・通信	東証一部	62,838	18
8	伊藤忠食品	卸売業	東証一部	60,632	1,077
9	エクセル	卸売業	東証一部	57,286	260
10	太洋物産	卸売業	東証JQS	55,738	44

# 社員一人当たりの営業利益

出典: Forbes JAPAN 2015.5

順位	企業名	業種	上場市場	一人当たり 営業利益(円)	従業員数 (人)
1	国際石油開発帝石	鉱業	東証一部	255,257,481	2,874
2	京阪神ビルディング	不動産業	東証一部	117,447,368	38
3	カブドットコム証券	証券業	東証一部	113,519,608	102
4	ガンホー・オンライン・エンターテイメント	情報・通信	東証一部	90,774,129	1,005
5	ランドビジネス	不動産業	東証一部	75,082,333	18
6	日本商業開発	不動産業	東証一部	68,596,476	21
7	全国保証	その他 金融業	東証一部	66,216,346	208
8	ヒューリック	不動産業	東証一部	63,155,759	461
9	ワイヤレスゲート	情報・通信	東証M	60,434,615	13
10	ゴールドクレスト	不動産業	東証一部	47,041,322	121

# 日本のモバイルデータトラフィックの推移



出典:総務省

# 訪日外国人が旅行中困ったこと(平成23年)

無料公衆無線LAN環境



コミュニケーション



目的地までの公共交通の経路情報の入手



公共交通の利用方法(乗り方)、利用料金



両替、クレジットカード利用



0 10 20 30 40 (%)

※観光庁:第2回外国人観光案内所のあり方に関するWG  
(平成23年11月1日)資料



# 訪日外国人が旅行中困ったこと(平成28年)

無料公衆無線LAN環境



コミュニケーション



多言語表示(観光案内板等)



多言語地図、パンフレットの  
入手場所が少ない



割引チケット、企画乗車券の  
情報入手



0 10 20 30 40 50 (%)

出典:総務省・観光庁「訪日外国人旅行者の国内における受入環境整備に関する現状調査」結果(平成28年1月12日)