

# 第13期 第2四半期決算説明会

(2016年1月1日～6月30日)

2016年8月5日  
株式会社ワイヤレスゲート  
(東証第一部:9419)



# 中間連結業績ハイライト

1. 過去最高の売上高、営業利益
2. 個人向け事業の堅実な成長と  
更なる成長に向けた法人事業の手ごたえ
3. 東証第一部へ市場変更

# 中間連結業績サマリー

(百万円、%)

	2015年 中間実績 (連結)	2016年 中間実績 (連結)	増減	前年同期比
売上高	5,477	6,129	651	111.9%
営業利益	506	637	130	125.8%
経常利益	506	535	28	105.7%
親会社株主に帰属 する四半期純利益	322	330	8	102.5%

# 売上高の推移

(百万円)

14,000

12,000

10,000

8,000

6,000

4,000

2,000

0

■ 第2四半期

■ 通期

通期見通しに対する  
進捗率: 47.8%

(通期見通し)

12,832

3,346

7,055

4,204

9,105

5,477

11,311

6,129

2013

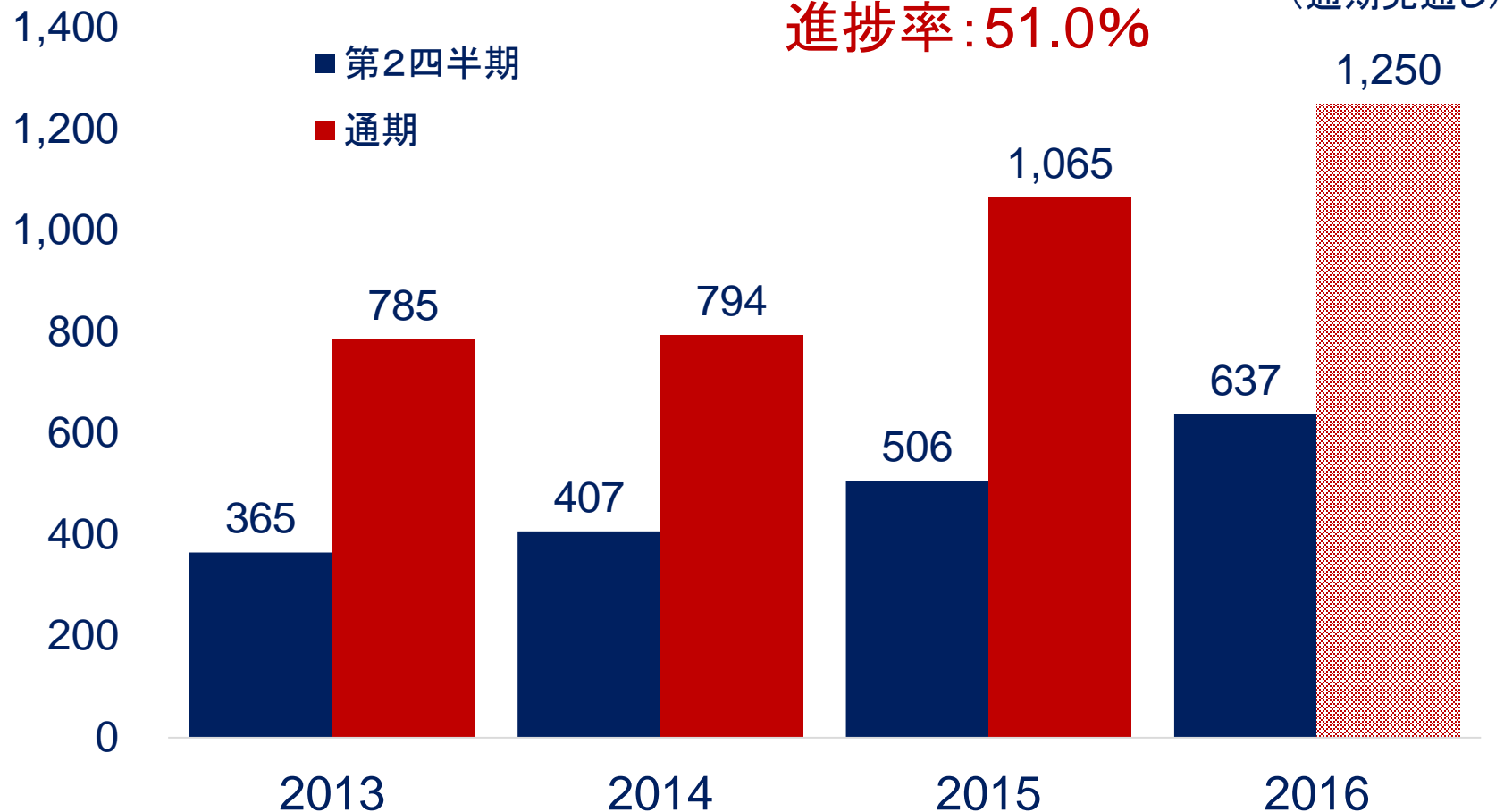
2014

2015

2016

# 営業利益の推移

(百万円)



# 事業領域のマッピング

個人ユーザ

法人ユーザ

Wi-Fi  
(無線LAN)

事業免許が不要

公衆無線LAN  
サービス

Wi-Fi インフラ  
事業

WiMAX/  
LTE

事業免許が必要

モバイル  
インターネット  
サービス

IoT  
サービス  
  
プリペイドSIM  
サービス

## サービス別 ① ワイヤレス・ブロードバンド事業

---

### イ. モバイルインターネットサービス

売上高 5,653百万円（前年同期比 15.2 % 増）

- ・「Wi-Fi + WiMAX (WiMAX2+)」が堅調に推移
- ・「WirelessGate SIM FON プレミアム Wi-Fi」の投入  
他社との差別化に成功

### ロ. 公衆無線LANサービス

売上高 349百万円（前年同期比 12.8 % 減）

- ・「FON プレミアム Wi-Fi」を新たに投入

## サービス別 ② ワイヤレス・プラットフォーム事業

---

売上高 70百万円（前年同期比 25.9 % 増）

- ・「電話リモートサービス」が引き続き堅調
- ・認証プラットフォーム活用案件の継続



## サービス別 ③ その他

売上高 55百万円（前年同期比 50.6 % 減）

・IoTサービスにて前年に法人向け大型案件の売上計上があったため

- Wi-Fiインフラ事業
  - 銀座フリーWi-Fiのエリア拡大（東急プラザ銀座）
  - FONルータを活用したエリアの拡大（浅草）
  - 通信と広告連動等の通信以外の手段での収益化
  
- IoTサービス
  - IoTサービスでの継続収入
  
- プリペイドSIMサービス
  - 国内外販売チャネルの開拓

# 中間会社計画との差異

---

## 第13期 会社計画の前提(売上)

---

- 個人向けサービス
  - － 会員数が第12期と同程度の純増を想定
  
- 法人向けサービス
  - － スtock収益として第12期実績を踏襲
  - － 案件の受注見込みは未想定

## 第13期 会社計画の前提(コスト)

- 営業内費用
  - － 会員数増加に伴い原価・販管費が増加
  - － 「Wi-Fi + LTE SIMカード」サービス見直しに伴う一時的な販促費
  - － 管理体制強化に向けた人材採用に伴う人件費増加
  - － 案件獲得に伴う技術人材や業務委託の増加
  - － 収益貢献に見合ったインセンティブプランの導入
- 営業外費用
  - － フォン・ジャパン株式会社の持分法適用会社化に伴うのれん償却費(10年)
  - － 市場変更関連費用

# 2016年12月期中間業績予想との差異

## 差異要因

売上高 「ワイヤレスゲートWi-Fi+WiMAX」サービスを中心に概ね計画通りに進捗  
 営業利益 売上高及び売上総利益の増加に伴う増益効果、販売環境の変化に対応し、販売関連費等の費用対効果を検証し、適正化に努めた

(百万円、%)

	2016年12月期 第2四半期累計期間実績(連結)			2016年12月期 第2四半期累計期間 業績予想(連結)	
	実績	売上高 構成比	達成率	予想	売上高 構成比
売上高	6,129	100.0%	99.2%	6,179	100.0%
営業利益	637	10.4%	116.1%	549	8.9%
経常利益	535	8.7%	119.5%	448	7.3%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	330	5.4%	121.2%	272	4.4%

# 会社計画 差異と変動要素への対応

---

# 第13期会社計画(第2四半期実績及び進捗率)

(百万円、%)

決算期 項目	2016年12月期 第2四半期 累計期間 (実績)		2016年12月期 通期 (予想)				2015年12月期 通期 (実績)	
	実績	構成比	予想	構成比	進捗率	増減比	実績	構成比
売上高	6,129	100.0	12,832	100.0	47.8	13.4	11,311	100.0
営業利益	637	10.4	1,250	9.7	51.0	17.4	1,065	9.4
経常利益	535	8.7	1,067	8.3	50.1	0.5	1,062	9.4
親会社株主に 帰属する 当期(四半期) 純利益	330	5.4	660	5.1	50.0	△3.5	684	6.0

# 計画差異と変動要素について

## ポジティブ

- ① Wi-Fiサービスの減少幅が想定より良
- ② 販売環境の変化に対応し、販売関連費等の適正効果
- ③ 位置情報ゲームによる通信手段の多様化ニーズ（定額SIMとWi-Fiスポット構築など）
- ④ FONとのシナジーによるWi-Fiインフラ事業の立ち上がりとビジネスモデルの多様化

## ニュートラル

- ① WiMAX2+の新規獲得は順調ではあるものの、退会が想定を上回る月があった
- ② フォン・ジャパンの持分法適用化によるのれんの償却開始（10年） 勘定科目／持分法による投資損失

## ネガティブ

SIM競争の激化



# 計画差異と変動要素への対応

## ポジティブ

- ① Wi-Fiサービスの減少幅が想定より良
- ② 販売環境の変化に対応し、販売関連費等の適正効果
- ③ 位置情報ゲームによる通信手段の多様化ニーズ(定額SIMとWi-Fiスポット構築など)
- ④ FONとのシナジーによるWi-Fiインフラ事業の立ち上がりとビジネスモデルの多様化

## ネガティブ

SIM競争の激化

# 位置情報ゲームによる通信手段の多様化ニーズ

**話題のゲームにピッタリ  
セットの  
安心パッケージ!**

月額 **1,680円** データ通信使い放題!

ヨドバシカメラオリジナル **WIRELESS GATE SIM** パッケージ価格 3,240円

**新登場** と同時購入で  
大容量7800mAhの  
バッテリーと  
Wi-Fiルーターが1つに!

●モバイル端末へのUSB急速給電とWi-Fi接続通信が同時に利用できる

**Battery Wi-Fi MF855**

ワイヤレスゲート SIMセットだけの 発売記念特別割引 **3,000円** 割引で

通常価格 17,800円  
**今だけ 14,800円**

※全て消費税8%込みの金額です。 ※詳しくはお近くの販売員までお尋ね下さい。

ヨドバシカメラ  
www.yodobashi.com

“『Pokémon GO』対応 安心パッケージ”を発売



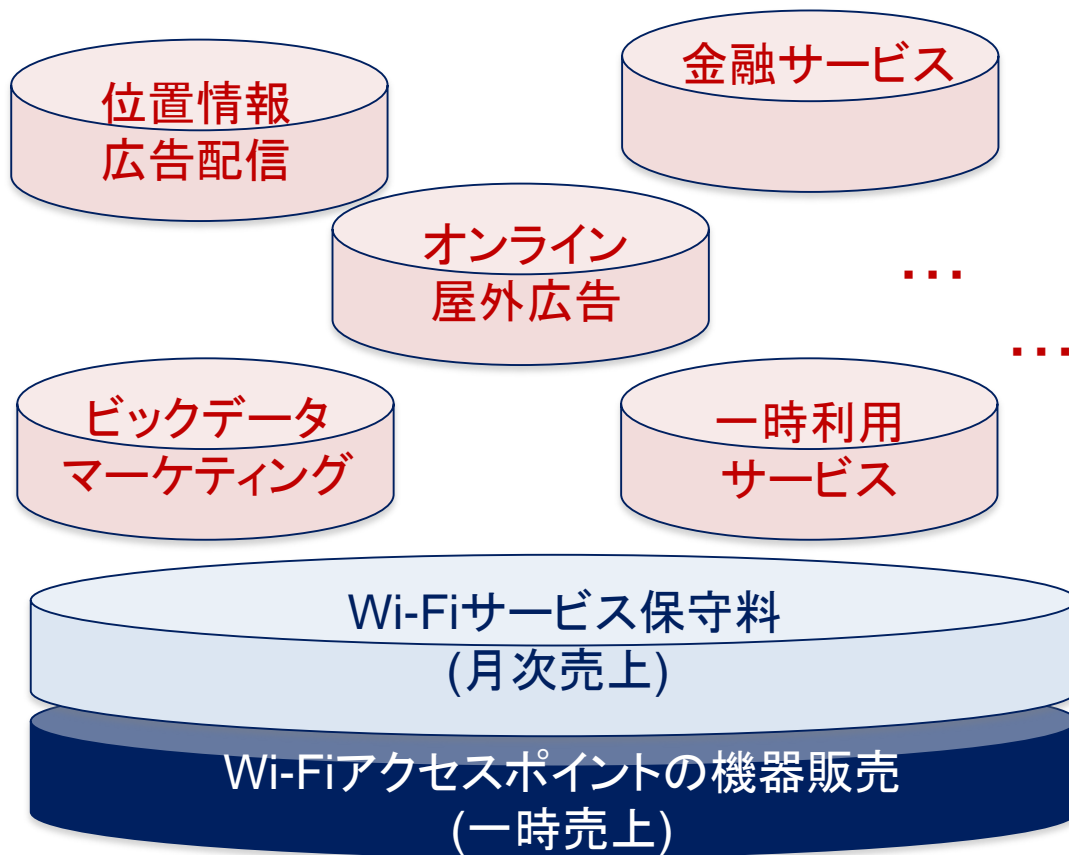
- ※ すべてのブランド、製品名、会社名、商標、サービスマークは各社に権利が帰属します。
- ※ 本サービスは、『Pokémon GO』(発売元: Niantic, Inc.)とは関係するものではありません。

# サービス紹介 SIM

LTE/3G通信に加えて、Wi-Fiスポットが使い放題

プラン	月額料金	概要
	480円	日本国内で使えるdocomoのXi/FOMAネットワークを通信速度最大250kbpsで利用できるほか、専用アプリから日本国内約40,000か所以上のWi-Fiスポットも使い放題
	[データ通信専用] 1,680円	日本国内で使えるdocomoのXi/FOMAネットワークを通信速度最大3Mbpsで利用できるほか、専用アプリから日本国内約40,000か所以上のWi-Fiスポットも使い放題  さらに、世界約2,000万か所のFonスポットも利用可能
	[音声通話対応] 2,980円	
	2,650円～ 3,980円	LTE、3G、Wi-Fiが利用できる訪日外国人向けプリペイド型SIMカード 販売チャネル毎に、料金・サービス内容がカスタマイズ可能

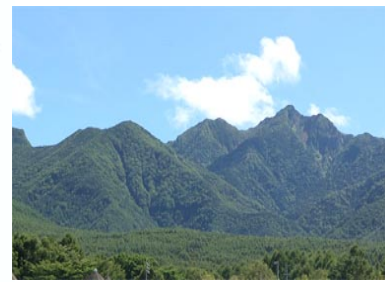
# 収益モデル (Wi-Fiインフラ事業)



Wi-Fiサービス提供主体含む  
パートナー企業との  
レベニューシェア

ストックベースの安定した収益

# Wi-Fiインフラ事業主要スポット



# 事例：浅草エリアの取り組み

2016年4月

国家戦略特区に向けた  
実証実験(1回目)

2016年10月

国家戦略特区に向けた  
実証実験(2回目)

2017年4月(予定)

国家戦略特区として運用開始



## Wi-Fiスポットの増大

- ・人の流れデータの集計開始
- ・Wi-Fiリダイレクトを活用した  
広告連動型サービスの検証

- ・興業再生に向けたストリート  
パフォーマーやイベントの支援
- ・電子マネー及び仮想通貨  
プラットフォームを活用した検証
- ・人の流れデータの行政連携

- ・観光客誘致を含めたマネタイズ施策
- ・検証施策をオリンピック、パラリンピック  
に向けた地域活性化施策として実施
- ・ニセコ、道の駅など、これまでの  
Wi-Fiインフラ展開先とサービスモデル  
を連携

⇒ 今後展開を予定する全国の地域・観光フィールドに向け横展開予定

# Wi-Fiスポットにおけるマネタイズ事例

## 位置情報連動型広告配信

Wi-Fiスポットへ接続した情報(位置情報)に加え、DSP※1・RTB※2の技術を活用して、ユーザ個々に地域情報を踏まえた情報発信を可能にしました！

例)



(※1)DSP (Demand Side Platform)

複数の広告枠の配信最適化および、効果検証などの一元管理を目的に開発された広告主向けシステム

(※2)RTB (Real Time Bidding)

広告の表示毎に閲覧ユーザーや広告掲載面、1ユーザーあたりの表示回数などの情報を分析して、最適と判断できる場合のみオークション方式で入札と配信が可能となる仕組み

# SIM競争の激化対応

## ■ 当社の特徴を生かした販売戦略

- ・ バッテリー機能付きSIMフリーWi-Fiルータとの  
“『Pokémon GO』対応 安心パッケージ”の販売
- ・ 第2、3弾のセット販売を計画中

※ すべてのブランド、製品名、会社名、商標、サービスマークは各社に権利が帰属します。  
※ 本サービスは、『Pokémon GO』（発売元：Niantic, Inc.）とは関係するものではありません。



# 計画差異と変動要素への対応

## ニュートラル

① WiMAX2+の新規獲得は順調ではあるものの、退会が想定を上回る月があった

② フォン・ジャパンの持分法適用化によるのれんの償却開始(10年)

勘定科目／持分法による投資損失

# ヨドバシカメラでの拡販

販売コーナーや店内広告が拡大中！

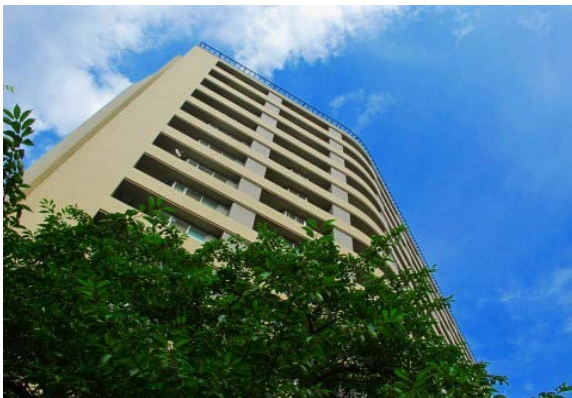


# WiMAXの法人向け販路拡大について

## ■ヨドバシカメラ販路以外への展開

- 不動産関連業種（賃貸、社宅管理）

- 新卒／転職関連業種



# コーポレート・ガバナンスと 株主還元方針について

---

# トピックス

- 東京証券取引所 市場第一部へ市場変更  
(2016年3月1日)



# コーポレート・ガバナンスについて

- ・監査等委員会設置会社へ移行(2016年3月)
- 監査等委員3名のうち、社外取締役2名
  
- ・「コーポレートガバナンス・コード」適用開始に伴い、  
「コーポレート・ガバナンスに関する基本方針」の制定(2016年5月)
- URL: <http://www.wirelessgate.co.jp/investors/governance-policy.html>

コーポレートガバナンス・コード総数: 73項目中

Comply: 67項目 Explain: 6項目

## 【Explain項目】

- ・招集通知の早期開示
- ・招集通知の英訳
- ・招集通知での取締役個々の選任理由の記載
- ・中期経営計画の策定
- ・中期経営計画の開示
- ・取締役会評価



**持続的な成長と中期的な企業価値のさらなる向上**

# 業績連動型株式報酬の導入

■ 信託における当社株式を取引所市場より、2016年5月に取得済

ご参考

- 対象：取締役（社外取締役を除く）
- 金額上限：総額150,000,000円
- 信託期間：2016年5月12日～2019年4月30日（予定）
- 業績目標達成率：連結営業利益の業績予想値

直近の3事業年度の 業績目標達成率の平均値	業績連動係数
100%超	1.0
70%～100%	0.7～1.0
70%未満	0.0

※直前の事業年度の業績目標達成率が70%を下回る場合は  
直近の3事業年度の業績目標達成率の平均値にかかわらず株式報酬を無報酬とする

# 株主還元方針

## DOE を重視

(2015年:10.7%\*)

### ROE

(2015年:27.6%)

資本・業務提携/M&Aも  
活用した収益機会拡大

×

### 配当性向

(2015年:38.8%)

安定的な配当

+

## 機動的かつ柔軟な自社株買い

\* スプリングキャピタル社「経営指標ランキング」対象の3,238社の内、**38位**



## 第13期 配当予定

2016年12月期  
期末配当実施予定

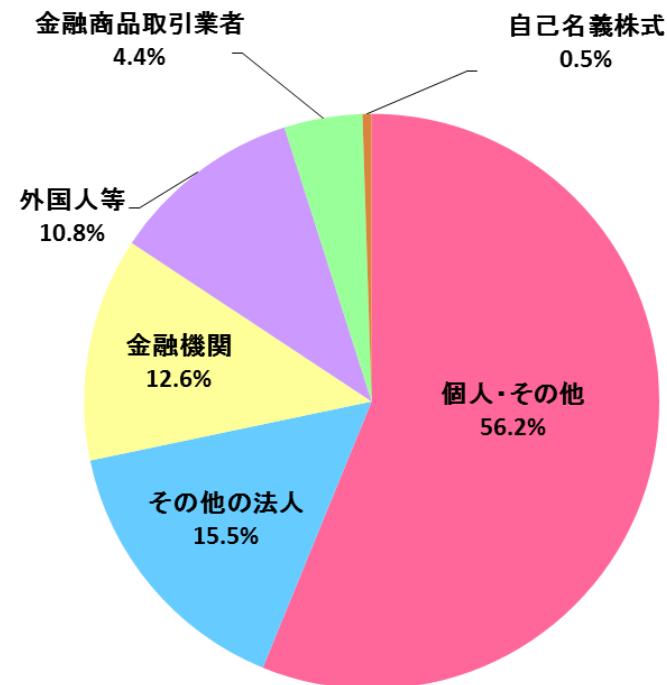
第12期26円/株 → **第13期27円/株**

**配当性向41.9%**

# 大株主の状況・所有者別株式分布状況

株主名	持株数 (株)	持株比率 (%)
株式会社ヨドバシカメラ	1,416,400	13.7
池田 武弘	556,000	5.4
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	421,900	4.1
藤沢 昭和	400,000	3.9
ザ バンク オブ ニューヨーク 133612	211,900	2.0
日本生命保険相互会社	180,000	1.7
ザ バンク オブ ニューヨーク 133524	169,400	1.6
株式会社SBI証券	151,800	1.5
資産管理サービス信託銀行株式会社(証券投資信託口)	146,000	1.4
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	134,400	1.3

発行済株式数  
10,355,200株



株主数  
9,704名

(注)持株比率は、小数点以下第2位を四捨五入して表示しております。

(注)2016年 6月30日時点

## IR／SR計画

---

- 海外IRの実施
  - － シンガポール／香港／台湾において、  
機関投資家向けIRロードショーの実施（2016年6月）
  
- 今後の予定
  - － 機関投資家向けIRロードショー（国内外）
    - 主に欧州／北米／アジアなど
  
  - － 個人投資家説明会

# 経営理念



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、  
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」

# 第13期 第2四半期決算説明会

***DATABOOK***

株式会社ワイヤレスゲート

# 前期比(2016年対2015年)

(百万円、%)

	2016年12月期 第2四半期累計期間 実績(連結)			コメント	2015年12月期 第2四半期累計期間 実績(連結)	
	実績	構成比	増減比		実績	構成比
売上高	6,129	100.0%	11.9%	会員数の増加による。	5,477	100.0%
売上総利益	1,533	25.0%	3.9%	同上	1,476	27.0%
販売費及び一般管理費	896	14.6%	-7.6%	—	969	17.7%
支払手数料	578	9.4%	-16.6%	モバイルインターネットサービスの費用対効果の適正化に努めた結果。	693	12.7%
人件費等	135	2.2%	2.9%	—	131	2.4%
販売促進費	80	1.3%	58.7%	会員獲得に注力したため。	50	0.9%
業務委託費	45	0.7%	0.5%	—	45	0.8%
その他	56	0.9%	15.1%	—	48	0.9%
営業利益	637	10.4%	25.8%	上記の結果	506	9.3%
営業外損益	-102	-1.7%	—	フォン・ジャパン株式会社の持分法適用会社化に伴うのれん償却費、市場変更関連費用による。	0	0.0%
経常利益	535	8.7%	5.7%	上記の結果	506	9.2%
特別損益	—	—	—	—	-1	0.0%
税引前四半期純利益	535	8.7%	6.0%	上記の結果	505	9.2%
法人税等	205	3.3%	12.0%	—	183	3.3%
法人税、住民税及び事業税	198	3.2%	6.8%	—	186	3.4%
法人税等調整額	6	0.1%	—	—	-2	-0.1%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	330	5.4%	2.5%	上記の結果	322	5.9%

# 2016年12月期業績予想

(百万円、%)

	2016年12月期 業績予想							2015年12月期 通期	
	上期	構成比	下期	構成比	通期	構成比	増減比	実績	構成比
売上高	6,179	100.0%	6,653	100.0%	12,832	100.0%	13.4%	11,311	100.0%
営業利益	549	8.9%	700	10.5%	1,250	9.7%	17.4%	1,065	9.4%
経常利益	448	7.3%	619	9.3%	1,067	8.3%	0.5%	1,062	9.4%
当期純利益	272	4.4%	387	5.8%	660	5.1%	-3.5%	684	6.0%
1株当たり当期純利益(円)	26.61	-	37.87	-	64.49	-	-	67.08	-

## 将来見通しに対する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報 (forward-looking statements)」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。



# 参考資料集

## 第13期

# 第2四半期決算説明会

(2016年1月1日～6月30日)

2016年8月5日

株式会社ワイヤレスゲート  
(東証第一部：9419)

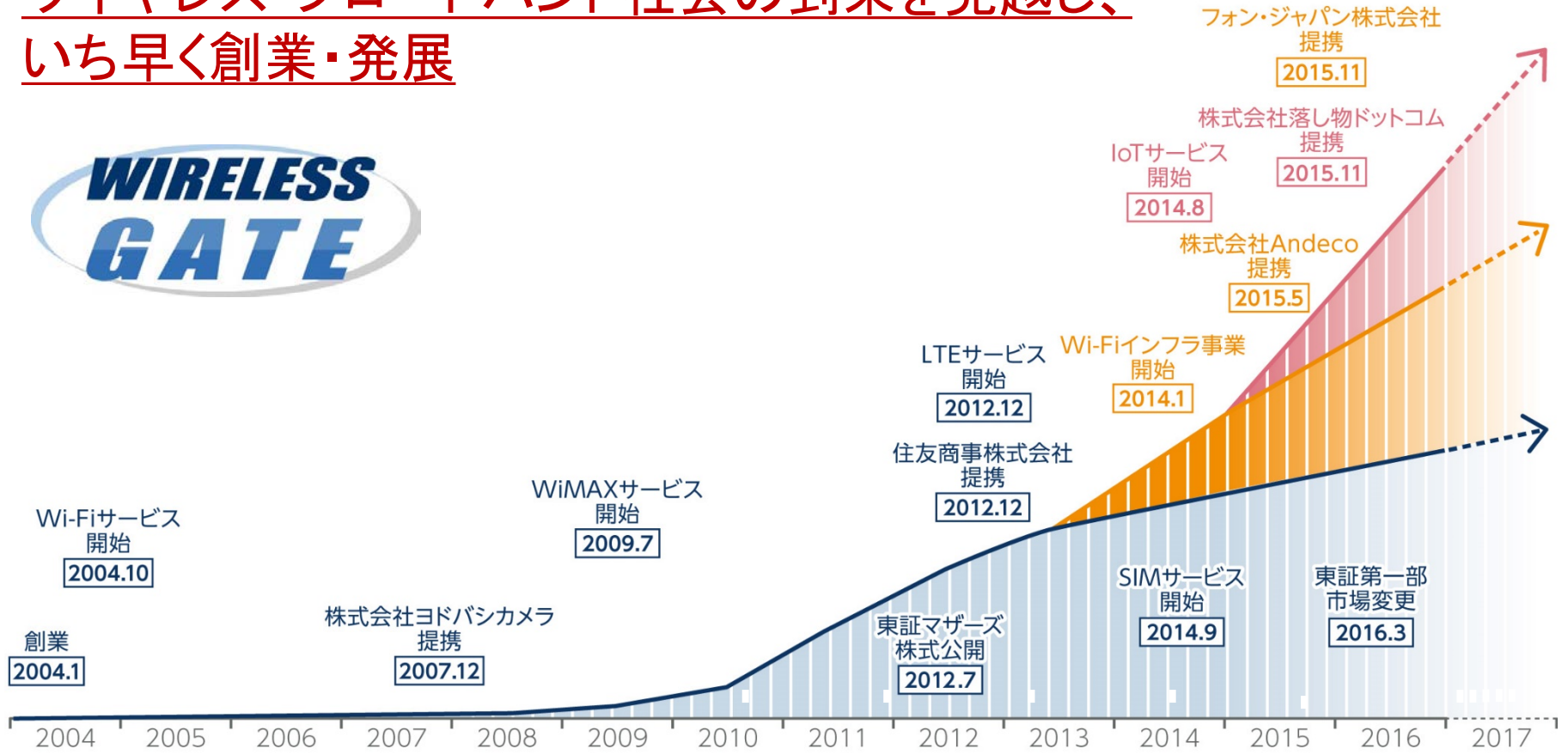


# 会社概要

商号	株式会社ワイヤレスゲート
本社	東京都品川区東品川2-2-20 天王洲郵船ビル5F
設立	2004年1月26日設立
代表取締役CEO	池田 武弘(工学博士、創業者)
資本金	865,499,300円(2016年6月30日現在)
従業員数	19名(2016年6月30日現在)
主要取引先	株式会社ヨドバシカメラ、UQコミュニケーションズ株式会社、ソフトバンク株式会社、株式会社NTTドコモ、株式会社ケイ・オプティコム、株式会社電通グループ、住友商事株式会社など
事業内容	ワイヤレス・ブロードバンドサービスの提供 Wi-Fiインフラ事業、IoTサービス、プリペイドSIMサービス  コーポレートサイト <a href="http://www.wirelessgate.co.jp/">http://www.wirelessgate.co.jp/</a> IRサイト <a href="http://www.wirelessgate.co.jp/ir/">http://www.wirelessgate.co.jp/ir/</a>

# 沿革

## ワイヤレス・ブロードバンド社会の到来を見越し、いち早く創業・発展



# 無線通信技術比較

複数の無線通信技術を組み合わせることが重要

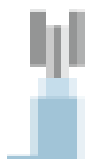
	Wi-Fi	WiMAX	LTE
スピード	◎	○	○
エリアカバレッジ	×	○	◎
料金	◎	△	×
利用可能端末	◎	×	△
データ容量制限	◎	◎	△
周波数帯	非免許帯	免許帯	免許帯

# ポジショニング

無線通信  
キャリア



Wi-Fi



WiMAX  
(TD-LTE)



LTE  
(FDD-LTE)

...

ワイヤレス  
プラットフォーム

Wi-Fi  
インフラ



借り受け

ワイヤレス  
サービス

協業

販売チャネル/  
事業パートナー

量販店/  
小売店

デバイス  
ベンダー

ソリューション  
プロバイダー

ロケーション  
オーナー

...

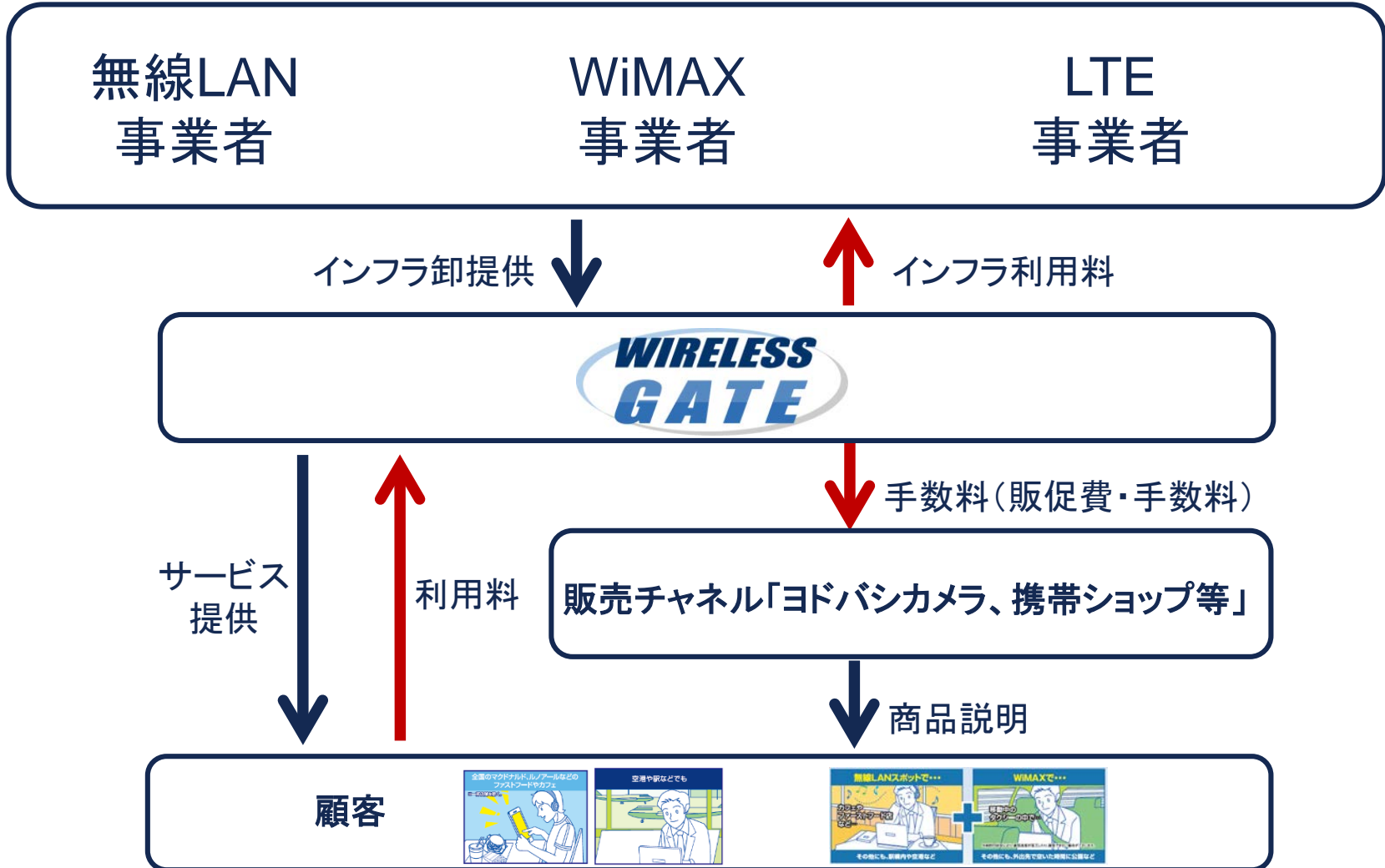
顧客

個人ユーザ

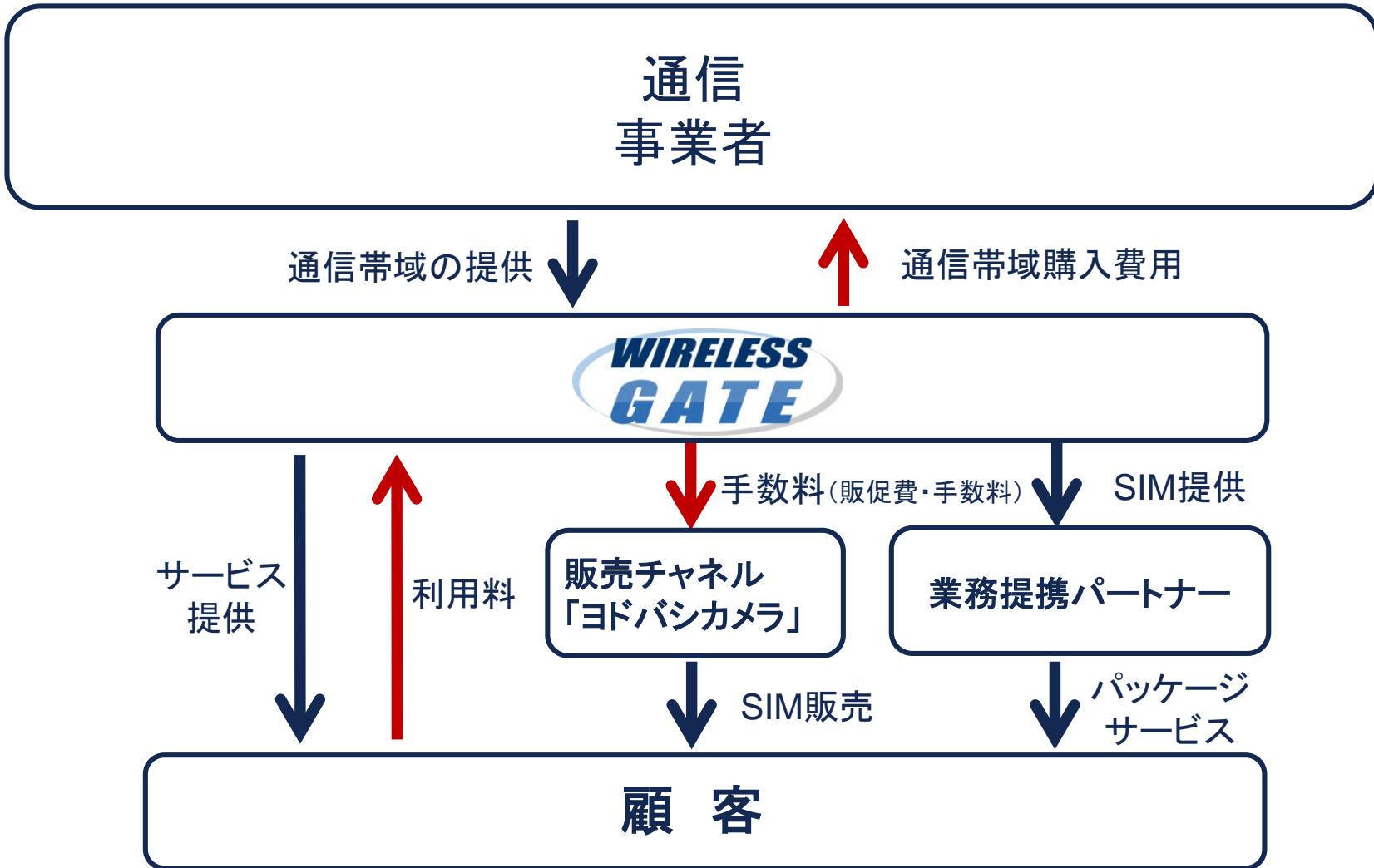
ビジネスユーザ

...

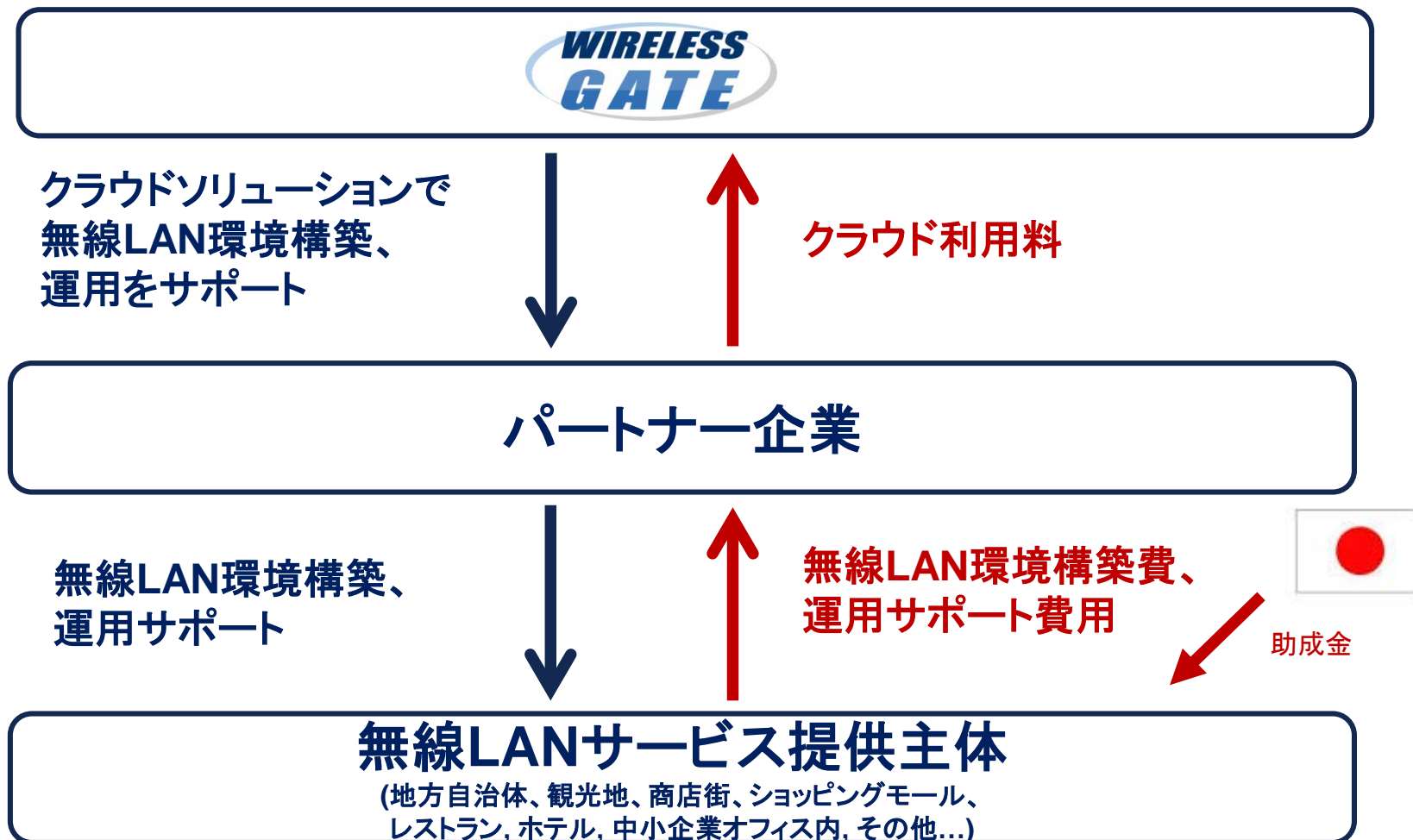
# ビジネス構造 (ワイヤレス・ブロードバンド事業)



# ビジネス構造 (SIM事業)



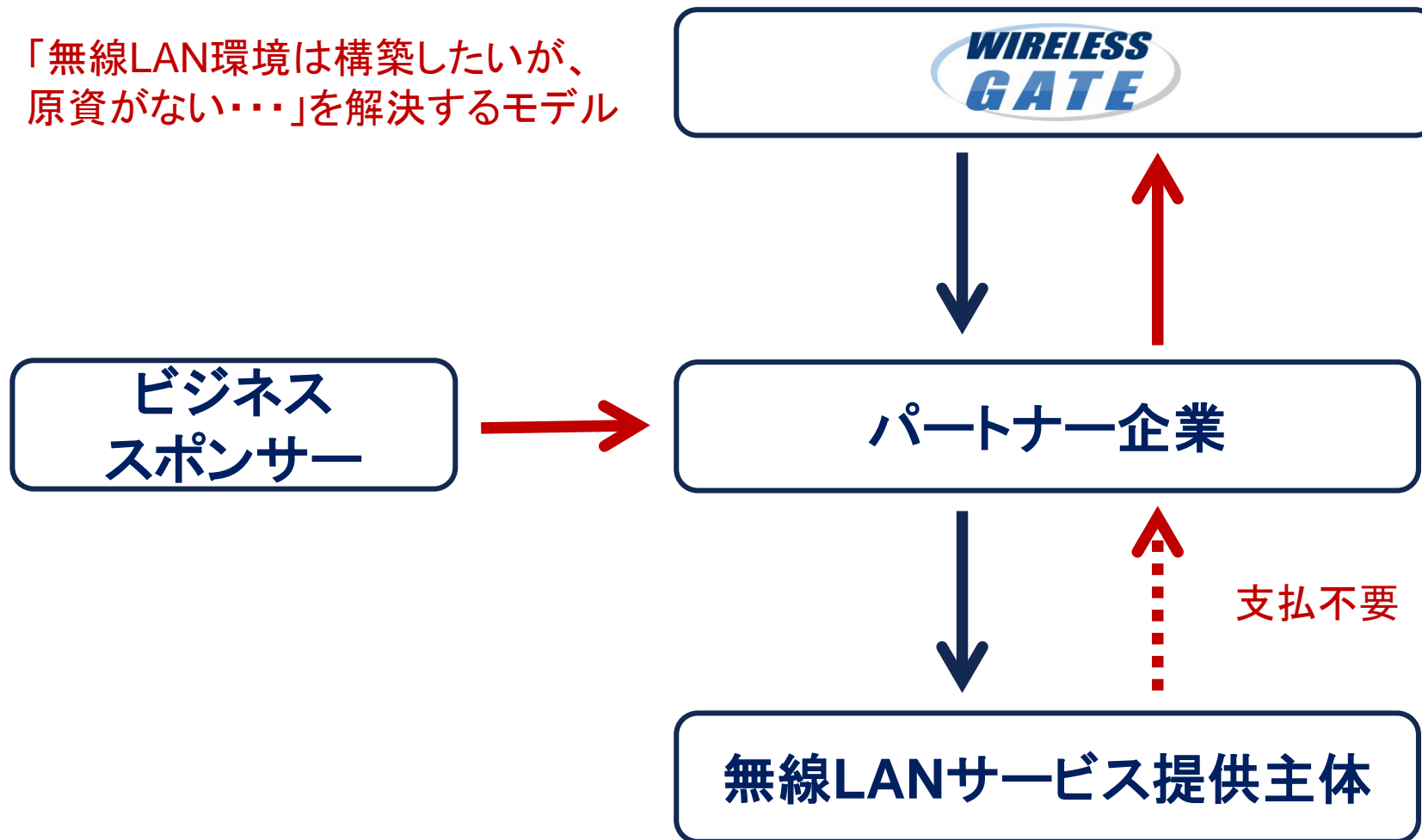
# ビジネスモデル (Wi-Fiインフラ事業)





# 拡張ビジネスモデル(スポンサーモデル)

「無線LAN環境は構築したいが、  
原資がない・・・」を解決するモデル

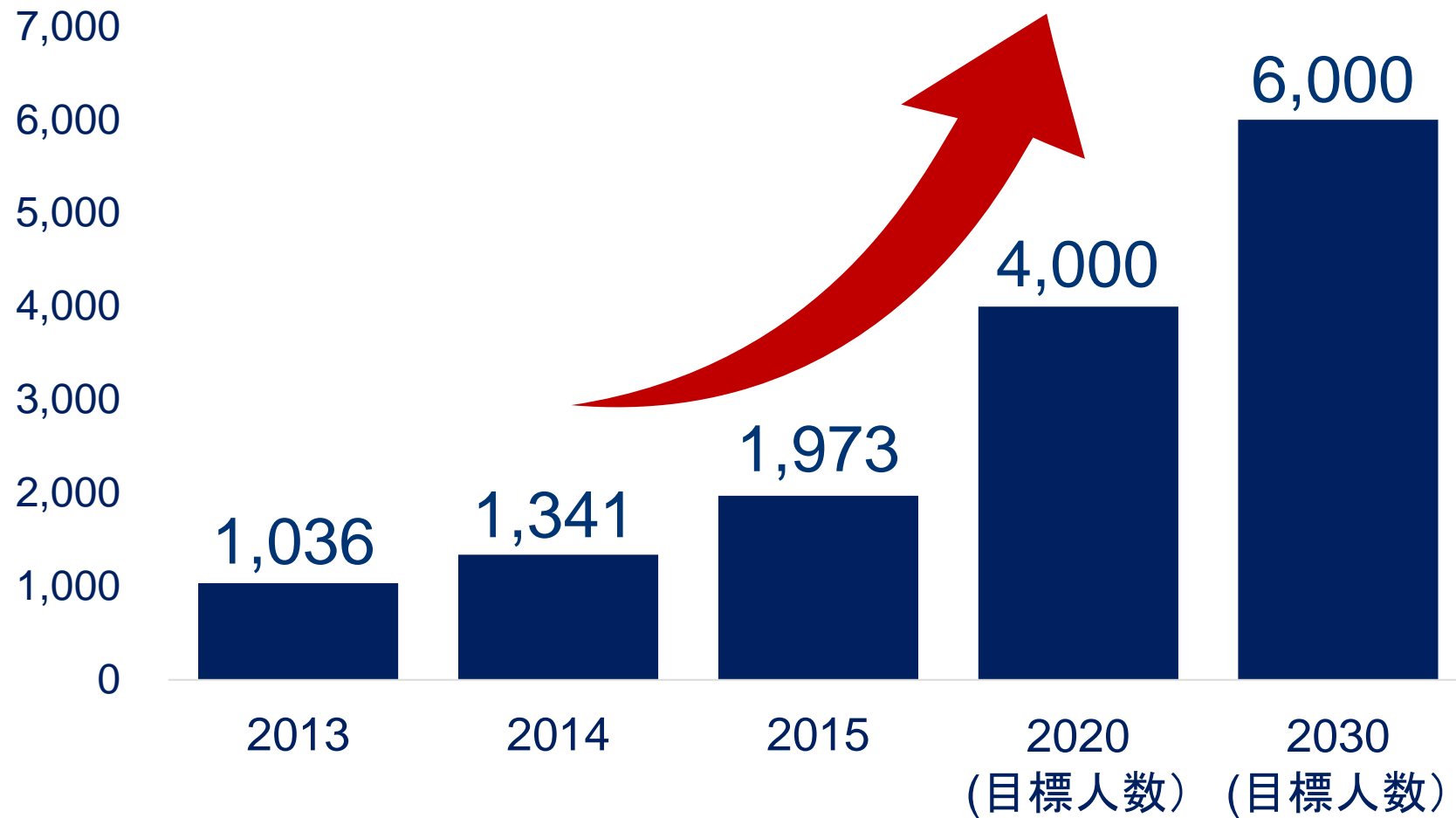


# インバウンド市場

---

# 訪日外国人数の推移

(万人)



出所:「明日の日本を支える観光ビジョン」施策集のデータをもとに当社作成

# 訪日外国人が旅行中困ったこと

無料公衆無線LAN環境



コミュニケーション



多言語表示(観光案内板等)



多言語地図、パンフレットの  
入手場所が少ない



割引チケット、企画乗車券の  
情報入手

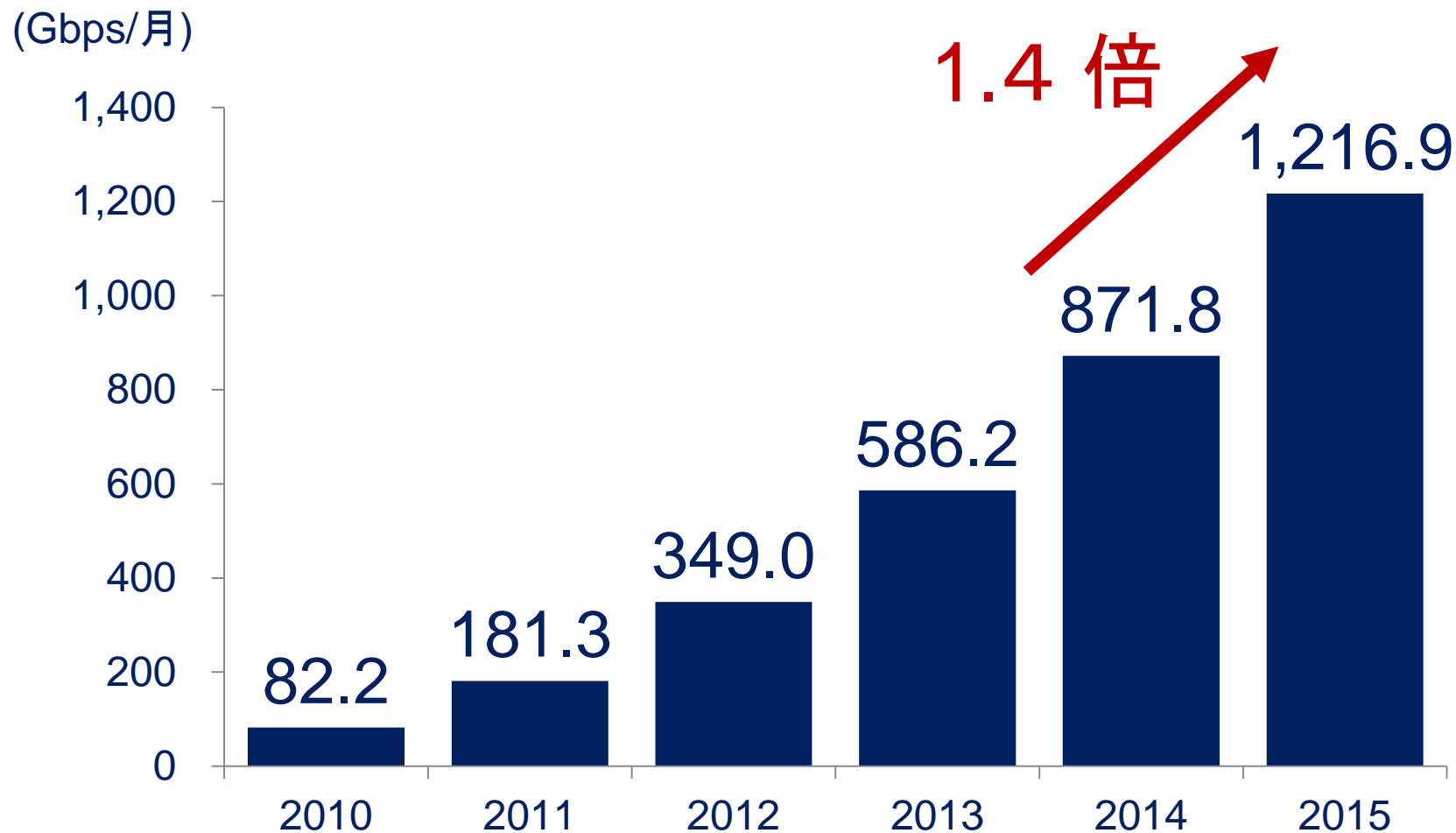


0 10 20 30 40 50 (%)

出典:総務省・観光庁「訪日外国人旅行者の国内における受入環境整備に関する現状調査」結果(平成28年1月12日)

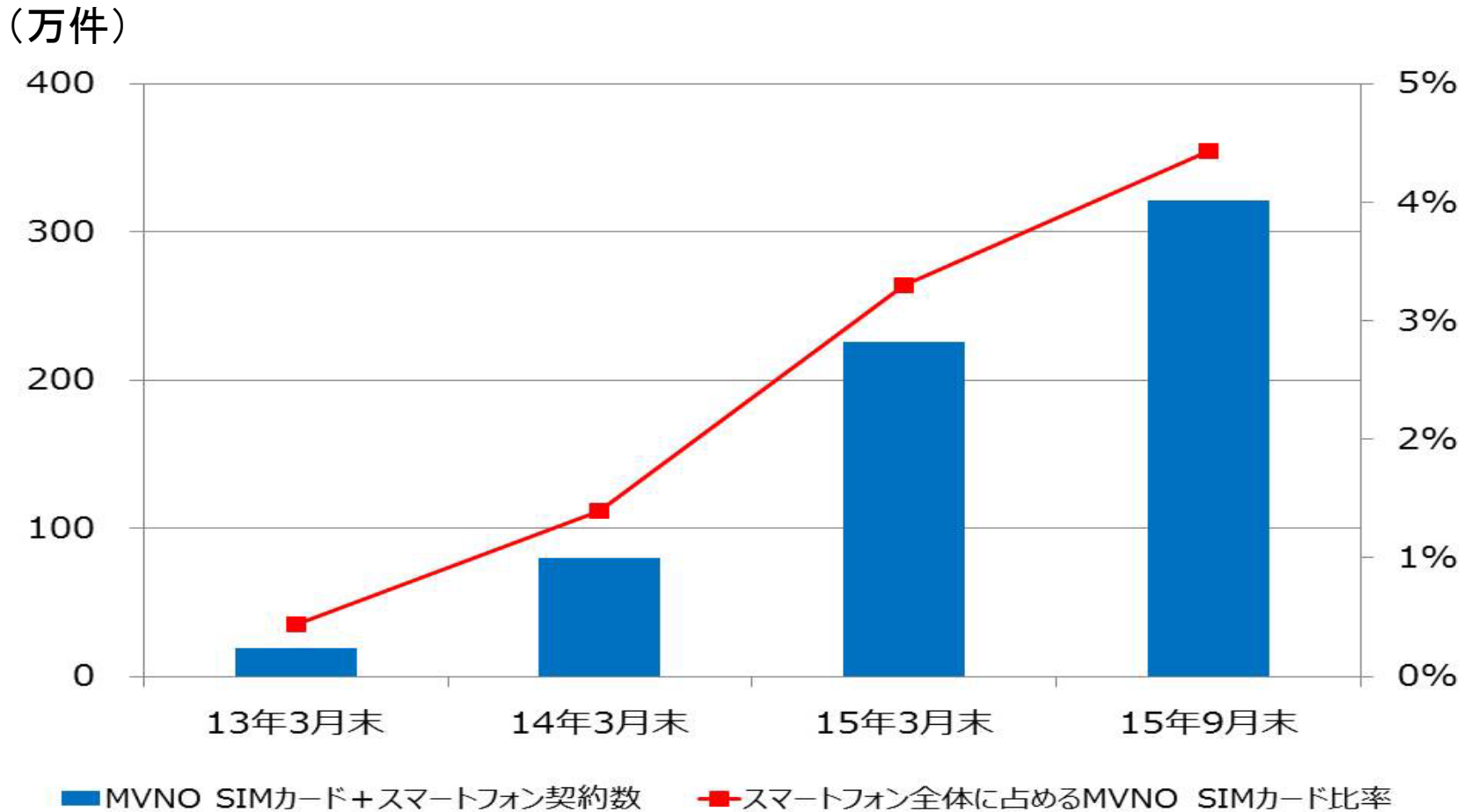
## 国内MVNO市場環境

# 日本のモバイルデータトラフィックの推移



出典：総務省

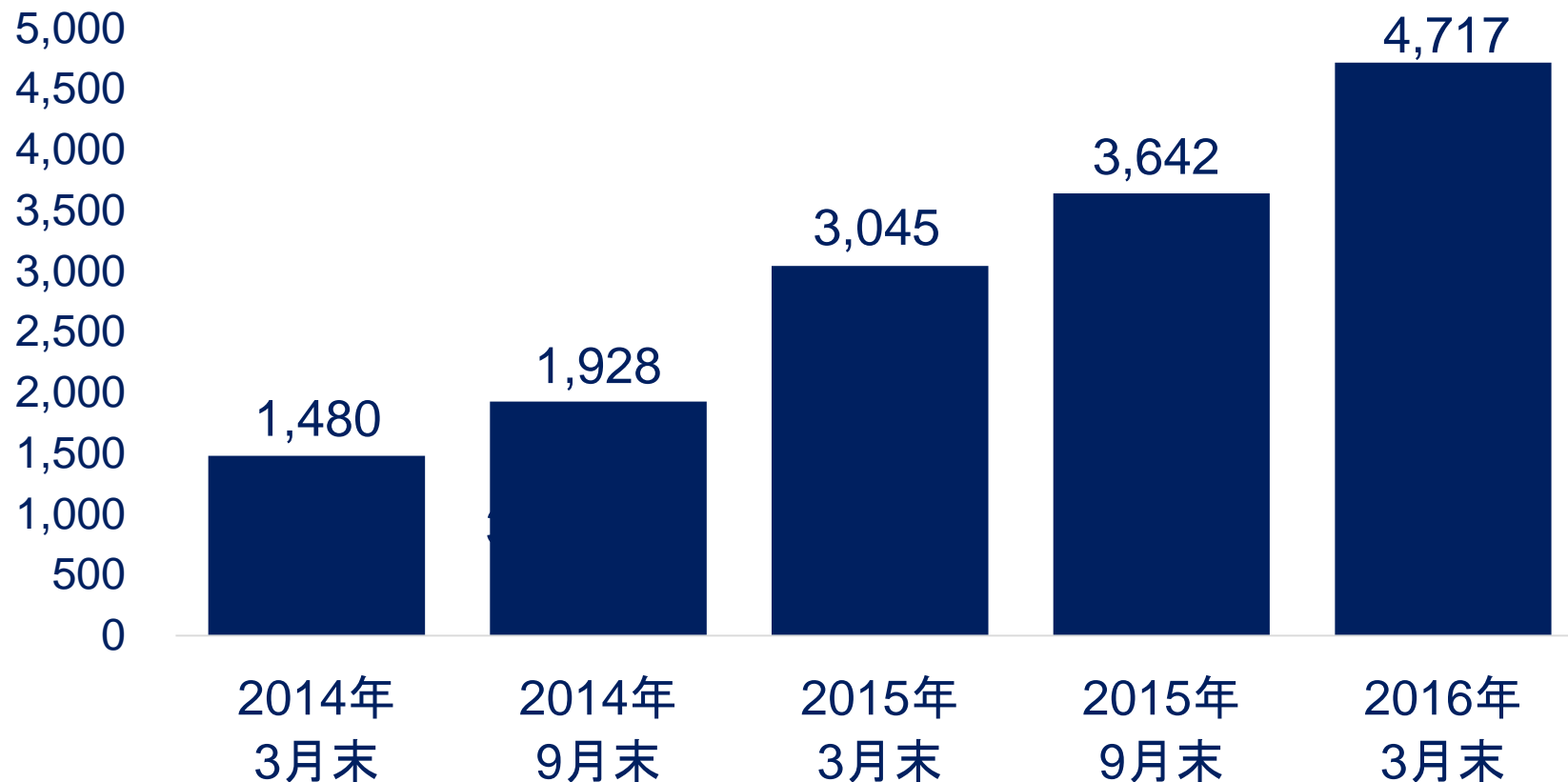
# MVNO SIM+スマートフォン契約数



出典:MM総研「SIMフリースマートフォン市場規模の推移・予測(2015年9月末)」

# MVNO市場規模実績(契約回線数)

(万回線)



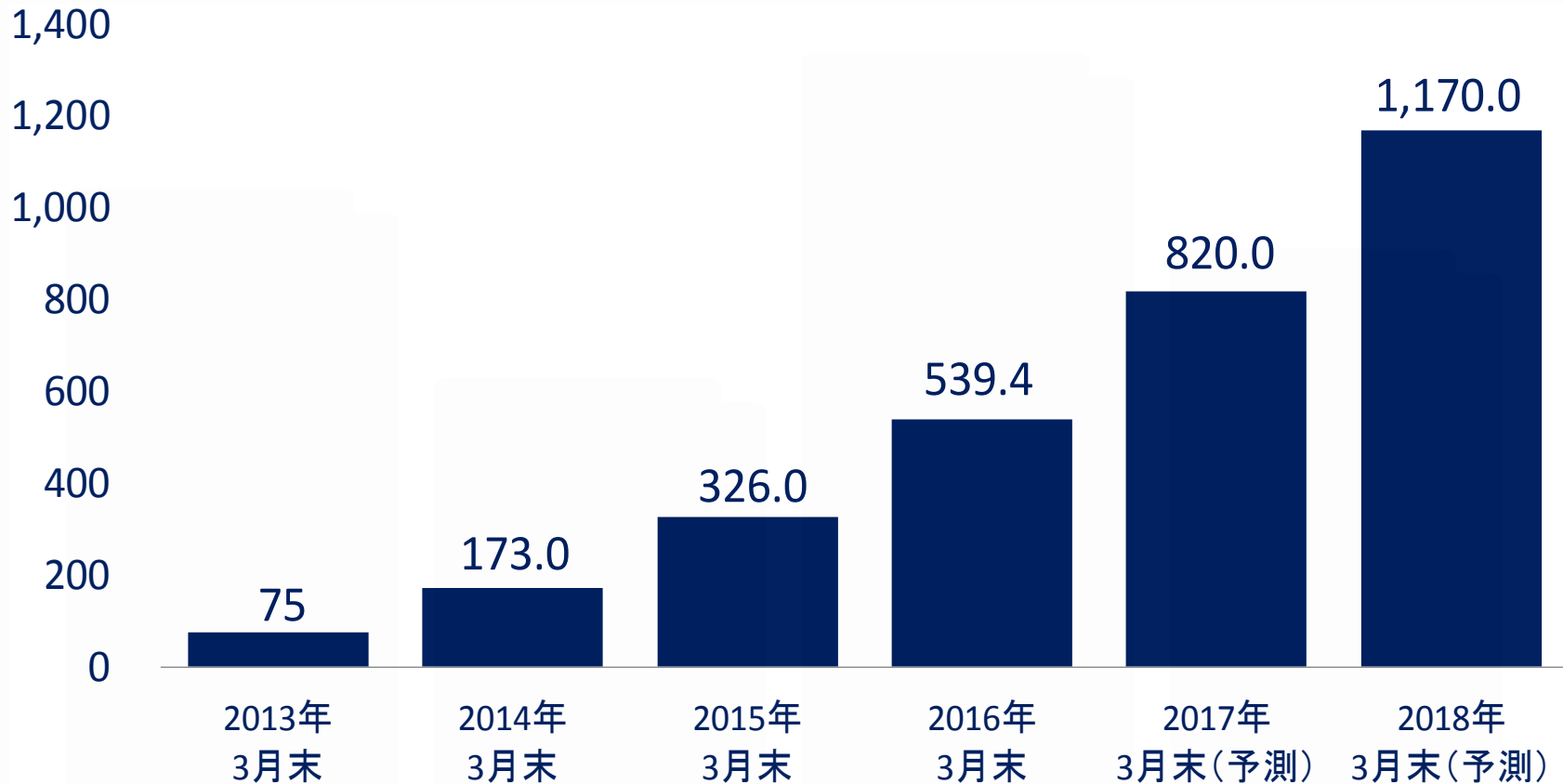
※MM総研調査による推定値

出典:MM総研「国内MVNO市場規模の推移(2016年3月末)」



# 独自サービス型SIM\*の市場規模実績および予測(契約回線数)

(万回線)



\*独立系MVNO事業者がSIMカードを活用し、独自の料金プランで提供する個人／法人向けの各種サービスをさす

※MM総研調査による推定値

出典:MM総研「国内MVNO市場規模の推移(2016年3月末)」

# サービス紹介

---

# サービス紹介 Wi-Fi

全国のWi-Fiスポットに1つのIDで簡単接続

プラン	月額料金	概要
	<p>390円</p>	<p>マクドナルド、スターバックス、ルノアール、東海道新幹線(東京～新大阪間)のN700系車内等、JR主要駅、主要空港、空港リムジンバス、高速バス、商業施設など、日本国内約40,000か所以上のWi-Fiスポットが利用できる月額定額プラン</p>
	<p>580円</p>	<p>日本国内約40,000か所以上のWi-Fiスポットに加えて、世界約2,000万か所のFonスポットも利用可能な月額定額プラン</p>

# サービス紹介 SIM

LTE/3G通信に加えて、Wi-Fiスポットが使い放題

プラン	月額料金	概要
	480円	日本国内で使えるdocomoのXi/FOMAネットワークを通信速度最大250kbpsで利用できるほか、専用アプリから日本国内約40,000か所以上のWi-Fiスポットも使い放題
	[データ通信専用] 1,680円	日本国内で使えるdocomoのXi/FOMAネットワークを通信速度最大3Mbpsで利用できるほか、専用アプリから日本国内約40,000か所以上のWi-Fiスポットも使い放題  さらに、世界約2,000万か所のFonスポットも利用可能
	[音声通話対応] 2,980円	
	2,650円～ 3,980円	LTE、3G、Wi-Fiが利用できる訪日外国人向けプリペイド型SIMカード 販売チャネル毎に、料金・サービス内容がカスタマイズ可能

# サービス紹介 WiMAX2+

## データ通信専用

対応端末では、2016年7月より

**下り最大370Mbps\*<sup>1</sup>**の高速通信を実現

上り下り最大54Mbpsの

「ワイヤレスゲートWi-Fi」サービスも使い放題



プラン	月額料金	特徴
<p style="text-align: center;">ワイヤレスゲート <b>Wi-Fi+WiMAX2+</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>4,730円*<sup>2</sup></b> (ギガ放題)</p> <p><small>*<sup>2</sup> 2年契約でおトク割540円/月を適用の場合の月額料金 (最大25か月)</small></p>	<p><b>3つのモードが利用可能</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ WiMAX2+ (ハイスピードモード)</li> <li>▪ WiMAX (ノーリミットモード)</li> <li>▪ au4G LTE (ハイスピードプラスエリアモード)</li> </ul> <p>・ハイスピードプラスエリアモード利用時は、月額1,085円が別途掛かります。</p>

\*<sup>1</sup>ハイスピードプラスエリアモード設定時。370Mbpsは、東京都渋谷駅周辺エリアから提供開始予定

# オプションサービス

お客様のPCやスマートフォン等に関するトラブルを  
電話・リモート解決する総合サポートサービス

プラン	月額料金	特徴
<p>電話リモートサービス</p> 	<p>490円</p>	<p>PCやスマートフォンについて365日問合せが可能 操作方法や活用方法などを電話やリモートでサポート</p>

# オプションサービス

ウイルス対策からゲームまで、あらゆるジャンルの人気アプリが定額料金で使い放題になるサービス

プラン	月額料金	特徴
<p data-bbox="85 722 542 782">アプリ超ホーダイ</p>  <p data-bbox="117 1039 498 1071">厳選有料アプリが使い放題 100タイトル突破</p>	<p data-bbox="944 915 1116 972">388円</p>	<p data-bbox="1224 729 1843 1158">世界最高レベルのウイルス検出率を誇る「スマートフォンセキュリティ」や、人気ゲーム「ぷよぷよフィーバー TOUCH」など、厳選された100タイトル以上のアプリをラインアップ</p>

# オプションサービス

読める、聞ける  
何台で使っても料金は1台分  
安くて便利な新・留守電サービス

プラン	月額料金	特徴
<p><b>スマート留守電</b></p>  <p>これまでの留守電サービス</p> <p>スマート留守電</p> <p>便利でお得</p> <p>聞く</p> <p>聞く</p> <p>メールでも</p> <p>複数台でも</p> <p>海外でも</p> <p>+読める</p> <p>料金は1台分</p>	<p>313円</p>	<p>『聞く』が進化 メールでも、複数台でも、 海外でも、『読める』留守電</p> <p>留守電が文字と音声で届き 内容と発信者がすぐ分かる 新しい留守電アプリ</p>



# 経営理念

---



「ワイヤレス・ブロードバンドサービスを通じて、  
より創造性あふれる社会の実現を目指す。」

# 用語集

用語	読み	解説
MVNO	えむぶいえぬおー	仮想移動体通信事業者のこと インフラを自社では持たず、通信事業者から借り受けて通信サービスを提供する事業者のこと
ワイヤレス・ブロードバンド	—	インターネットをする際にケーブル等の線を接続せずに無線電波にて通信を行うこと
Wi-Fi	わいふあい	無線通信規格の一種
WIMAX2+	わいまっくすつーふらす	無線通信規格の一種 従来のWIMAXをより高速化し、また高速移動中でも通信できるよう拡張したもの 日本国内ではUQコミュニケーションズ株式会社等が提供している
LTE	えるていーいー	Long Term Evolutionの略称であり、第三世代(3G)データ通信を更に高速にした次世代携帯電話の通信規格 無線でありながら、光ケーブルなどの有線ブロードバンドサービスに迫るスピードで高速データ通信を行うことを可能とする
アグリゲーター	—	自らはアクセスポイント等の整備を設置せずに、各アクセスポイントを設置している事業者の複数の無線LANサービスを1つの認証で提供していること
ID・パスワードの認証プラットフォーム	—	IDとパスワード情報から当社グループのサービス契約者であることを認証するためのシステム
課金プラットフォーム	—	当社グループのサービス利用者からサービス利用料金を徴収する為の課金システム(クレジットカードにより利用料金を徴収)
3G	すりーじー	第三世代移動通信システム 例)FOMA
4G	ふおーじー	携帯電話やスマートフォンで利用される無線移動体通信技術の第四世代を指す 例)LTE-Advanced、WIMAX2+
Xi	くろっしー	NTTドコモが提供する高速データ通信規格LTEのサービスブランド名
ビックデータ	—	インターネットの普及や、コンピューターの処理速度の向上などに伴い生成される、大容量のデジタルデータ
クラウド	—	コンピュータリソースやシステムを自前で保有せず、インターネット上のサービスとして活用する新たなサービス形態
デジタルサイネージ	—	表示と通信にデジタル技術を活用して平面ディスプレイやプロジェクタなどによって映像や情報を表示する広告媒体
SIM	しむ	通信事業者が発行する IC カードで、携帯電話の電話番号を特定するための固有の ID 番号が記録されているもの
IoT	あいおーていー	モノのインターネット コンピュータなどの情報・通信機器だけでなく、世の中に存在する様々なモノに通信機能を持たせ、インターネットに接続させ相互に通信することにより、自動認識や自動制御、遠隔計測などを行うこと
LTE over WiFi	えるていーいーおーばーわいふあい	Wi-FiのアクセスポイントをLTE基地局のように動作させることで、LTEネットワークが持つ様々な機能をWi-Fi上で実現する技術

## 将来見通しに対する注意事項

- ✓ 本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報 (forward-looking statements)」を含みます。これらは現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ✓ これらリスクや不確実性には、一般的な業界並びに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内及び国際的な経済状況が含まれます。
- ✓ 今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。