



2024年10月11日

各位

会社名 ジャパンM&Aソリューション株式会社
(コード番号：9236 東証グロース)
代表者名 代表取締役社長 三橋 透
問合せ先 取締役管理部長 河合 寿士
(TEL.03-6261-0403)

経営方針の改定に関するお知らせ

1. 背景

当社は、創業以来「相談されたら断らない」というコーポレートメッセージを経営方針に掲げ、事業を展開してまいりました。1社でも多くの中小企業に対し、M&Aサービスを届けるべく全社一丸で取り組んでおります。当社を取り巻く環境として、中小企業庁の「中小M&A推進計画」に基づくM&A支援機関の登録制度の創設、官民が連携した自主規制団体である「一般社団法人M&A仲介協会」の創設等、M&A業界は進化を求められております。そのような中、持続的・長期的に成長し続ける上で、当社が社会に存在する意義を見つめ直し、企業活動における役職員の道しるべとすべく、今般、経営方針を改定することといたしました。

新たな経営方針の体系としては、「ミッション」「ビジョン」「バリュー」の3つで構成しております。この体系のもとで、全社一丸となって社会への貢献を続け、今後の持続的成長を確たるものにしてまいります。なお、これまでの「相談されたら断らない」経営方針は「バリュー」を構成する要素として位置づけ継承しております。



2. 新たな経営方針体系

①ミッション

「安心して相談できる M&A 会社であり続ける」とし、後継者不在・事業の先行きに不安を感じている方等、全ての方が安心して相談ができるよう、手数料体系・業界でのガイドライン遵守・相談を受けるアドバイザーの質の向上を目指してまいります。

②ビジョン

「日本で一番支持される M&A 会社を目指す」とし、相談を受ける M&A アドバイザーの姿勢、契約後から成約までに向けた迅速な行動、成約率の向上はかり、ご依頼者・提携者から満足を頂ける M&A アドバイザーサービスを提供を目指してまいります。

③バリュー

「相談されたら断らない」「お客様のために」は創業以来の方針とし“規模が小さいから”“赤字企業だから”といって断ることはいたしません。新たに「リーズナブルな手数料」という方針を加えることによって、世の中で M&A を必要としている全ての事業者に対し、M&A の依頼を容易にし、1社でも多く企業が抱える事業承継等の経営課題に取り組んでまいります。

以上