



東証グロース9211

2026年12月期 第2四半期
決算説明資料

2026年8月14日

- 
- 1 | 2026年12月期 第2四半期 ハイライト
 - 2 | 2026年12月期 通期業績予想進捗
 - 3 | AIに関する取り組み
 - 4 | 事業概要・ビジネスモデル

2026年12月期 第2四半期 ハイライト

事業

- 2026年12月期 2Q実績は、売上収益82.0億円（前期比約1.6倍）、営業利益16.4億円（前期比約1.4倍）にて着地
- 今後の継続的事業成長のために事業/人材/AIへの投資も加速

M&A
バリュー
アップ

- 2026年12月期上期におけるM&Aは、計4件・総投資額約16億円以上を実行。営業利益の積上げは（通期換算で）約6億円以上
- M&A及びPMI/バリューアップ、人事・総務、財務・経理、内部統制等の豊富な専門経験を有する人材の採用・配置を継続

財務

- 上記のM&Aは全て銀行融資で調達。今後も借入調達余力の確保に注力
- 当社のれんのうち、支払済対価に対応する“確定しているのれん”は直近EBITDA水準で約3.1年（5年以内）での回収見込みであり、財務の安全性を確保

2026年12月期 第2四半期 決算サマリー

売上収益82.0億円（前期比約1.6倍） / 営業利益 16.4億円（同約1.4倍）に増加
売上・利益ともに継続的な高成長を実現

単位：百万円

	FY25 2Q実績	FY26 2Q実績	前年同期比
売上収益	5,212	8,200	157.3%
営業利益	1,162	1,646	141.6%
税引前利益	1,078	1,462	135.7%
親会社の所有者に 帰属する中間利益	635	860	135.3%

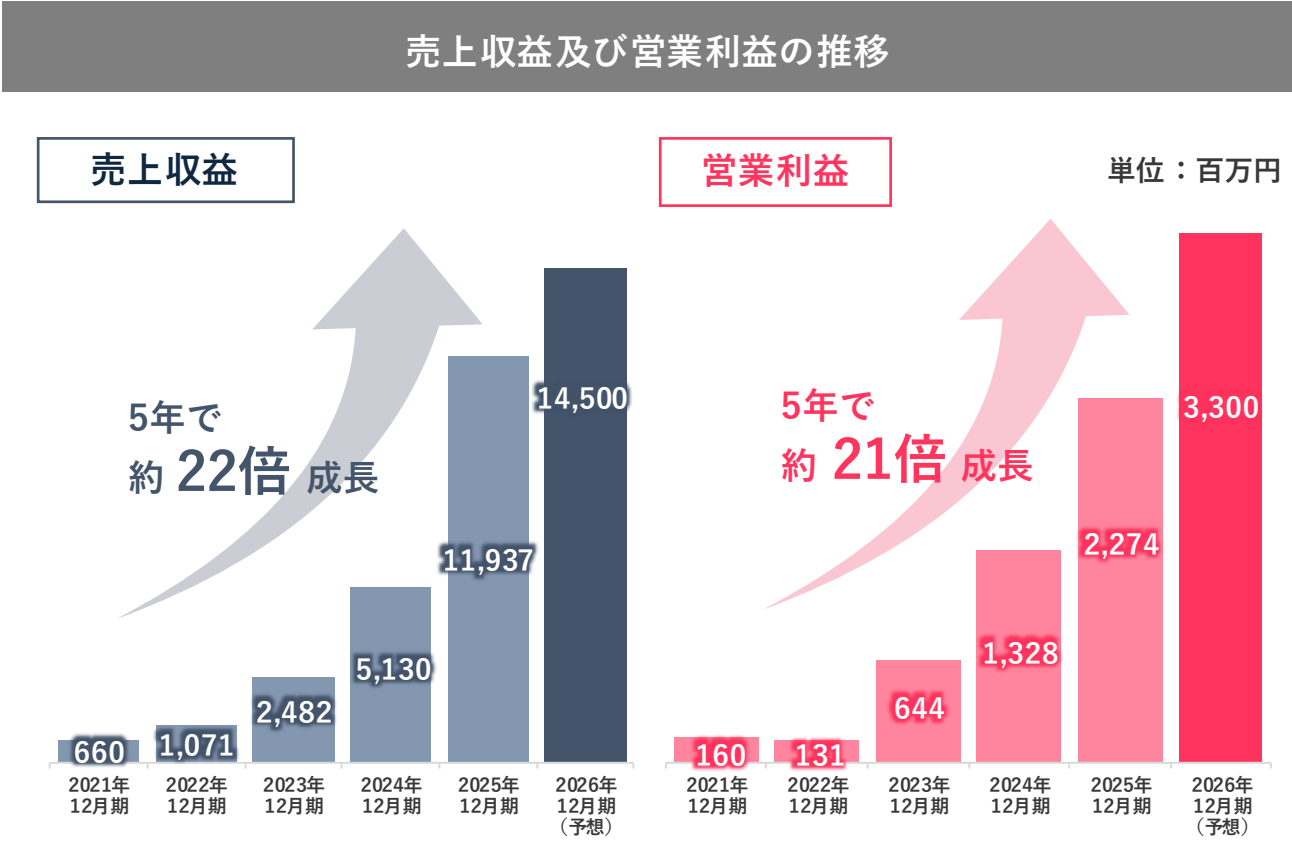
2

2026年12月期 通期業績予想 進捗

再掲

2026年12月期 通期業績予想 | 売上収益・営業利益の推移

上場後5年間で約**22倍**の売上成長、約**21倍**の営業利益成長を見込む



2026年12月期 通期業績予想 進捗（2Q）

売上収益は順調に進捗

AI・Technology領域の先行投資により、営業利益進捗率は50%程度と**想定通りの進捗**

投資と収益性のバランスをとりながらさらなる成長を目指す

	FY26 通期業績予想	FY26 2Q実績	進捗率
売上収益	14,500	8,200	56.6%
営業利益	3,300	1,646	49.9%
税引前利益	3,000	1,462	48.8%
親会社の所有者に 帰属する当期利益	1,900	860	45.3%

AIに関する当社の取組方針

当社グループは、AIを下記3つの機会と捉え各々の取組を推進（詳細後述）

サービスとしての
新たな収益機会

事業部門の
生産性・付加価値向上機会

管理部門の
生産性向上機会

M&A対象領域も、AI導入を通じて価値向上可能な領域に集中
以上を実現するためのM&A投資に加え、内部投資にも取り組む

グループでのAI活用（AX）の全体像

AIを追い風にして

「サービス化」「事業部門」「管理部門」の3軸でAIの取組を全社展開

サービス化 | AIを収益機会に

生成AI横断ツール「Ai Comp.」

提供中

生成AI実務活用 法人研修

提供開始

LLMO対策・AI最適化ポータル

提供中

マーケティングダッシュボード

提供中

経理支援ツール「仕訳・振込くん」

提供開始

スクール講座のAIナイズ

提供中

自動資料作成AIツール

提供開始

業種特化AI・AI通話サービス

今後展開予定

事業部門 | 業務の生産性・付加価値向上

広告審査チェックAIツール

業務活用中

提案資料・レポートAIエージェント化

Gr内運用中

営業商談の分析・改善エージェント

業務活用中

AIエージェントによる内製開発

拡大中

SNSモニタリングの完全自動化

運用中

AIスキル研修・ナレッジ共有

全社推進中

管理部門 | コーポレートの生産性向上

経営数値ダッシュボード

運用中

リーガルチェックのAI活用

活用中

AIナレッジ管理システム

活用中

Slack業務効率化コマンド群

運用中

経理業務のAIツール適用

活用中

※ 記載内容は2026年8月時点。「今後展開予定」は開発・検討中の取り組みを含み、提供時期や内容は変更となる可能性があります

※ 外販サービスの一部はグループ内でも活用しており、社内活用で得た改善をプロダクトへ還元しています

当社グループ事業領域

当社グループはMarketing&School領域とAI・Technology領域において事業を展開し、クライアントのデジタル改革を支援

Marketing&School

マーケティングSaaS

データアナリティクス

SNSマーケティング

マーケターマッチング

AIマーケティング

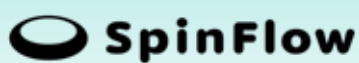
LTVマーケティング

マーケター教育

D2C支援



ROOMBOX



生成AIエンジニアリング

AIリスティング

システムエンジニアリングサービス

サイト制作

システム・アプリ開発

プロダクト企画・開発

インフラ構築

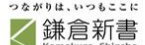
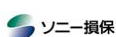
CMS導入

AI・Technology

主なクライアント様事例

法人様

継続取引で2,500社様以上のクライアント様をご支援



個人様

累計40,000名様以上の教育ご支援

エンジニアリング

Web制作

AI基礎・実践

Webデザイン

Webマーケティング

法人営業

動画制作・編集

SNS運用

EC

ECプラットフォーム運用

AI関連の新規プロダクトの展開加速

昨年度ローンチした生成AIツール
提供10,000ID突破、現在も月々2,000ID以上増加、
AX支援をさらに加速

Ai Comp.で
生成AI導入に関わる
悩みを**全て解決！**

OpenAI, Gemini, Claude, Sonnetの主要AIモデルを統合し、
ビジネスの主要な切り替えます。最新のAI機能も毎日追加し、
貴社の成長を支援します。

今すぐ始める

社内のAI活用状況が
ハッキリ見える！

- 主要5社のAIモデルが全て利用できる
- 機密なセキュリティ体制 (SaaS管理)
- テンプレート1000個以上

Ai Comp. (生成AIの横断利用ツール)

1つの入口で複数の生成AIの利用が可能！

より速く、実務に使えるアウトプットの生成に寄与！

企業様の生成AI導入・活用（AX）のお悩みを解決

利用できる生成AIモデル



OpenAI
ChatGPT 4.0



Claude
Sonnet 4



Merit01

Microsoft Copilot統合で
業務生産性が劇的に向上



Merit02

契約管理の手間を大幅削減
(5社を1つに集約)



Merit03

請求書も一筆化でき
経理処理も簡単



Merit04

Copilotを含む5大AIモデルの
比較・使い分けが簡単



Merit05

最新のAI活用事例やTipsを
毎日配信



Merit06

Copilot活用度を含む
組織全体のAI活用度を分析可能