



東証グロース9211

2026年12月期 第1四半期
決算説明資料

2026年5月18日

- 1 | 2026年12月期 第1四半期 ハイライト
- 2 | 2026年12月期 通期業績予想進捗
- 3 | M&A・財務・成長モデル
- 4 | 事業概要・ビジネスモデル

2026年12月期 第1四半期 サマリー

事業

- 2026年12月期1Q実績は、売上高39.0億円（前期比約1.6倍）、営業利益7.8億円（前期比約1.4倍）
- 中期経営計画である27年12月期営業利益50億円に向けて、事業及び人材への投資も加速

M&A
バリュー
アップ

- 2026年12月期1QM&A実行は、計3件・総投資額約14億円・営業利益（通期換算で）約6億円を実行。
- M&A及びPMI/バリューアップ、事業推進・コーポレート等の豊富な専門経験を有する人材の採用・配置を継続

財務

- 上記のM&Aは全て銀行融資で調達。借入調達に注力
- 増加する事業利益を背景に今後、借入主体で50%利益成長が可能と試算

2026年12月期 第1四半期 決算サマリー

売上収益39.0億円（前期比約1.6倍） / 営業利益 7.8億円（同約1.4倍）に増加。売上・利益ともに継続的な高成長を実現。

単位：百万円

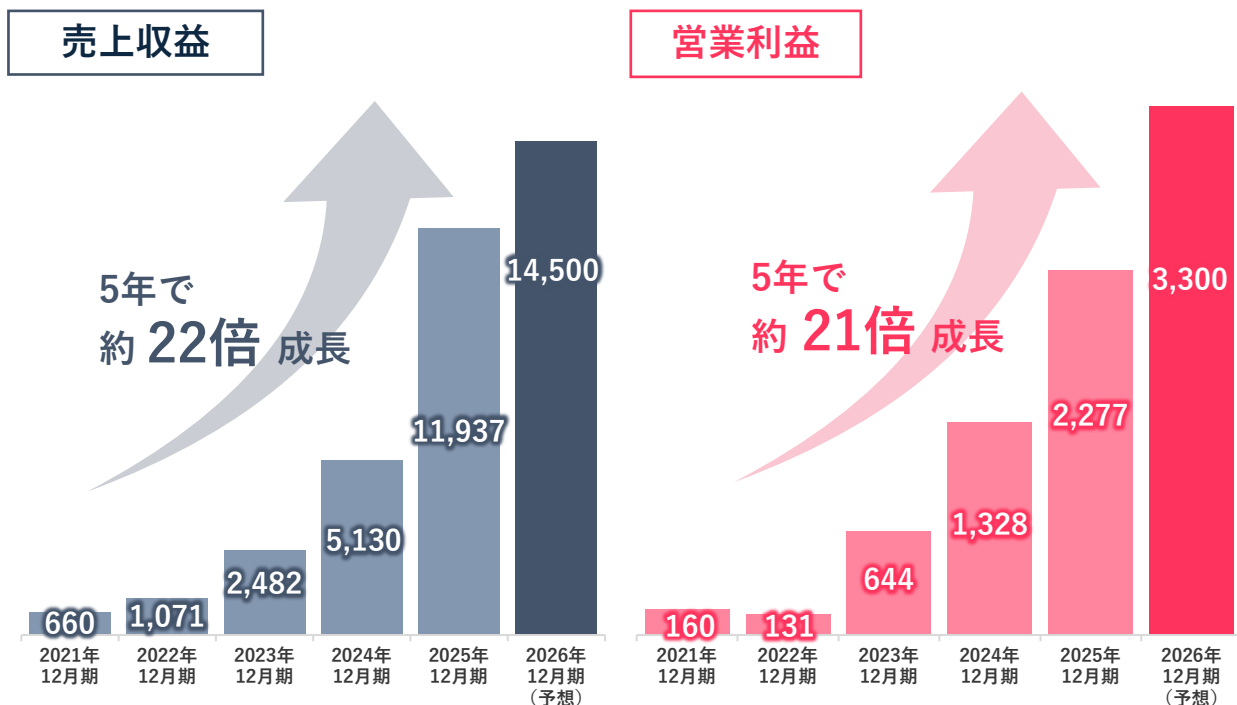
	FY25 1Q実績	FY26 1Q実績	前年同期比
売上収益	2,416	3,904	161.6%
営業利益	566	785	138.6%
税引前利益	534	742	138.9%
親会社の所有者に 帰属する当期利益	320	460	143.7%

2 2026年12月期 通期業績予想 進捗

再掲 2026年12月期 通期業績予想 | 売上収益・営業利益の推移

上場後5年間で約**22倍**の売上成長、約**21倍**の営業利益成長を見込む

売上収益及び営業利益の推移



2026年12月期 通期業績予想 進捗 (1Q)

売上収益は順調に進捗。AI・Technology領域の先行投資により、営業利益進捗率は23.8%ながら、**想定内の進捗** 2Q以降の進捗により通期予想達成を目論む

	FY26 通期業績予想	FY26 1Q実績	進捗率
売上収益	14,500	3,904	26.9%
営業利益	3,300	785	23.8%
税引前利益	3,000	742	24.7%
親会社の所有者に 帰属する当期利益	1,900	460	24.3%

再掲

調達・投資・成長サイクル

上場後3年間で公募増資を2回実施し、**+100%**の利益成長率を実現
増資に拠らずとも事業利益を背景とした借入調達で**+50%**の利益成長率が実現
可能と試算

上場後3年の調達・投資のサイクル



FY2025以降の調達・投資のサイクル



豊富な経験・ノウハウを有する本社人材

グループ経営において重要となる各領域において、豊富な専門経験を有する人材の採用・配置を継続

M&A

執行役員・責任者



- ▶ メガバンク、大手M&A仲介、PEファンドを経験
- ▶ バイサイド・セルサイド・仲介・FA等50件以上の豊富なM&A実績を保持

マネジャー



- ▶ 大手ERP出身、コンサルティングファームを経験
- ▶ 大手向けコンサル経験が長く、デジタルマーケティング領域にも豊富な知見を保有

PMI/バリューアップ

本部長



- ▶ 大手ファブレスメーカー、人材系上場企業、医療系メーカーの経営も経験
- ▶ エンタープライズ向け営業やM&A等により企業価値を向上に寄与

マネジャー



- ▶ 大手広告代理店、SaaS企業、起業による経営、独立系VCでの投資、事業会社での経営企画・事業責任者の経験を有する

人事・総務

エグゼクティブマネジャー



- ▶ プライム上場・日系大手素材メーカー、ITベンチャー、グロース上場ファブレスメーカー等でコーポレート本部長や人事総務部長経験を有する

エグゼクティブマネジャー



- ▶ 大手人材・金融機関等を経て、大手ITインフラ企業、スタートアップSaaSベンダー、DX戦略コンサルファーム等で人事ヘッドを務める

財務・経理

財務・IRエグゼクティブマネジャー



- ▶ 長期信用銀行出身。上場企業において経営企画、組織再編、M&A、上場準備等を経験。直近は財務経理・IR責任者を経験

財務・経理部長



- ▶ 税理士法人出身。複数の新興上場企業における財務経理マネジャー経験を有する

内部統制

内部監査室室長



- ▶ 4大監査法人出身、公認会計士
- ▶ 複数企業の社外監査役経験を有する。当社元常勤監査等委員取締役

マネジャー



- ▶ 4大監査法人出身、公認会計士
- ▶ 上場前後のベンチャー企業の監査、上場支援に従事。事業会社において経理財務部長、事業副本部長としてIPOも経験

当社グループ事業領域

当社グループはMarketing&School領域とAI・Technology領域において事業を展開し、クライアントのデジタル改革を支援

Marketing&School

マーケティングSaaS

データアナリティクス

SNSマーケティング

マーケターマッチング

AIマーケティング

LTVマーケティング

マーケター教育

D2C支援



ROOMBOX



F-CODE
Group



JITT



生成AIエンジニアリング

AIRスキリング

システムエンジニアリングサービス

サイト制作

システム・アプリ開発

プロダクト企画・開発

インフラ構築

CMS導入

AI・Technology

主なクライアント様事例

法人様

継続取引で2,500社様以上のクライアント様をご支援



SBI Holdings



HONDA
Honda Mobility Solutions



AOKI'



dinos

CO-OP 共済

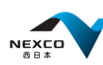
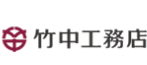
島根銀行

ソニー損保

SUNTORY
FROM FARM
Component in 100%



西武鉄道



REVAMP

FLEX

鎌倉新書
Kamakura Shinsho

SUNSTAR

熊谷組

個人様

累計40,000名様以上の教育ご支援

エンジニアリング

Web制作

AI基礎・実践

Webデザイン

Webマーケティング

法人営業

動画制作・編集

SNS運用

EC

ECプラットフォーム運用

AI関連の新規プロダクトの展開加速

昨年度ローンチした生成AIツール
提供5,000ID突破、現在も月々1,000ID以上増加、
AX支援をさらに加速

AiComp お問い合わせ

Ai Comp.で
生成AI導入に関わる
悩みを**全て解決!**

OpenAI, Gemini, Claude, Sonnetの主要AIモデルを統合し、ビジネスの主要な切り替えます。最新のAI情報も毎日お届けし、貴社の成長を支えます。

> 今すぐ始める

社内のAI活用状況がハッキリ見れる!

- ◎ 主要5社のAIモデルが全て即ける
- ◎ 異国なセキュリティ体制 (SMB高標準)
- ◎ テンプレート1000以上

Ai Comp. (生成AIの横断利用ツール)

1つの入口で複数生成AIの利用が可能!
より速く、実務に使えるアウトプットの生成に寄与!

企業様の生成AI導入・活用 (AX) のお悩みを解決

Merit01

Microsoft Copilot統合で業務生産性が劇的に向上

Merit02

契約管理の手間を大幅削減 (5社分を1つに集約)

Merit03

請求書も一本化でき経理処理も簡単

Merit04

Copilotを含む5大AIモデルの比較・使い分けが簡単

Merit05

最新のAI活用事例やTipsを毎日配信

Merit06

Copilot活用度を含む組織全体のAI活用度を分析可能

利用できる生成AIモデル



OpenAI
ChatGPT 4.0

Gemini

Claude
Sonnet 4