



2024年11月12日

各 位

会社名 株式会社エフ・コード
代表者名 代表取締役社長 工藤 勉
(コード番号：9211 東証グロース)
問合せ先 取締役経営管理本部長 山崎 晋一
(TEL. 03-6272-8991)

当社連結子会社による株式会社アクティブの新設分割会社の株式取得（孫会社化） に関するお知らせ

当社及び当社連結子会社である株式会社SAKIYOMI（以下「SAKIYOMI社」）は、2024年11月12日開催の取締役会において、株式会社アクティブ（東京都新宿区、代表取締役 溝口 優也、以下「アクティブ社」）が提供するSNSスクールおよびマーケティング事業を新設分割して設立予定の新会社である株式会社BUZZ（以下「BUZZ社」）の株式をSAKIYOMI社が取得し、連結子会社化することについて決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 株式取得の理由

当社は急速な成長を続ける DX 市場・デジタルマーケティング領域において、顧客体験を改善するテクノロジー・SaaS を軸に、近年ニーズが増加するマーケティング・クリエイティブの領域にも展開し、ウェブサイト構築から集客、リピート促進まで一気通貫でのご支援を行っております。また、継続型収益中心のビジネスモデルにより高速かつ安定的な売上成長と高い利益率を実現するとともに、顧客価値の最大化を目指しております。

アクティブ社が提供する SNS スクールおよびマーケティング事業では、Instagram を中心としたスキルアップスクール「BuzzCollege」を展開しており、Instagram 運用ノウハウを体系化した 100 種類以上の講座コンテンツ及び個別コンサルティングを提供しております。SNS 市場に加え、副業・複業市場の拡大を受け、アクティブ社は 3 年間で 12,000 人以上の受講実績を積み上げてまいりました。

今回の株式取得により、アクティブ社が蓄積してきた SNS スクール運営実績や支援ノウハウを活用することを通じて、SAKIYOMI 社グループとして SNS 支援に関するケイパビリティを対法人・対個人の両面で強化することが可能となり、ひいては当社および当社グループによる最適な DX 推進と CX の改善及び顧客価値の最大化につながるものと考えております。

これらを総合的に勘案した結果、当社グループのより一層の収益性の向上や競争力の強化に資するものと判断したため、株式取得を行うことといたしました。

2. 本件株式取得を行なう連結子会社の概要

(1) 名 称	株式会社 SAKIYOMI
(2) 所 在 地	大阪府大阪市北区曾根崎新地 2 丁目 6-24 MF 桜橋 2 ビル 7 階
(3) 代表者名の役職・氏名	代表取締役 吉田 睦史
(4) 事 業 内 容	SNS マーケティング支援等
(5) 資 本 金	49 百万円

3. 異動する子会社の概要 (予定)

(1) 名 称	株式会社 BUZZ
(2) 所 在 地	東京都新宿区西新宿 3-7-30 フロンティアグラン 西新宿 4 F
(3) 代表者名の役職・氏名	代表取締役 溝口優也
(4) 事 業 内 容	インスタグラム運用代行者育成事業 SNS コンサルティング事業 インフルエンサーマーケティング事業 インスタグラム運用代行サービス
(5) 資 本 金	1 万円
(6) 設 立 年 月 日	2024 年 11 月 15 日
(7) 純 資 産 ※1	未定
(8) 総 資 産 ※1	未定
(9) 大 株 主 及 び 持 株 比 率	株式会社アクティブ (分割会社) 100%
(10) 上場会社と当該会社の関係	記載すべき資本関係、人的関係、取引関係はありません。 また、関連当事者にも該当いたしません。
(11) 当該会社の直近の経営成績 ※2	売上高 1,346 百万円

※1 新設会社の設立時の純資産、総資産は現時点で精査中です。数値が定まった段階で開示を行う予定です。

※2 当該会社は、新設分割により設立する会社であるため、確定した最終事業年度はありません。そのため、売上高の金額は分割される事業の直前の事業年度 (2024 年 4 月期) における売上高に収益認識基準適用による影響等を加味して修正を行った上で記載しております。

なお、取得後の年間業績見込みとしては直近業績や必要コスト等を勘案し、売上高約 16 億円～・営業利益約 1.6 億円～程度を想定しております。

売上総利益等の財務数値に関する情報については精査の上、追って公表させていただきます。

4. 株式取得の相手先の概要

(1) 名 称	株式会社アクティブ
(2) 所 在 地	東京都新宿区西新宿3-7-30 フロンティアグラン西新宿4F
(3) 代表者名の役職・氏名	代表取締役 溝口 優也
(4) 事 業 内 容	SNS コンサルティング事業 インフルエンサーマーケティング事業 インスタグラム運用代行サービス インスタグラム運用代行育成事業 シーシャ・カフェバー事業 営業サポート
(5) 資 本 金	1百万円
(6) 設 立 年 月 日	2022年5月2日
(7) 大株主及び持株比率	溝口 優也 (50.00%)、阿部川 将平 (50.00%)
(8) 上場会社と当該会社の関係	記載すべき資本関係、人的関係、取引関係はありません。 また、関連当事者にも該当いたしません。

(注) 純資産、総資産につきましては、相手先の意向により非公開とさせていただきます。

5. 取得株式数及び取得前後の所有株式の状況

(1) 異動前の所有株式数	0株 (議決権の数：0個) (議決権所有割合：0.00%)
(2) 取得株式数	10,000株 (議決権の数：10,000個)
(3) 異動後の所有株式数	10,000株 (議決権の数：10,000個) (議決権所有割合：100.00%)
(4) 取得価額	新設予定の法人(BUZZ社)の普通株式 667百万円 アドバイザー費用等 6百万円 合計 673百万円

(注) 相手先との間で事業譲渡前及び事業譲渡後の誓約事項と譲渡対価の調整に関する合意がなされており、当該事業の業績等の状況に応じて追加対価の支払いまたは取得対価の減額調整が発生する可能性があります。当該事象が発生した場合は、判明次第速やかにお知らせいたします。

6. 日程

(1) 取締役会決議日	2024年11月12日
(2) 契約締結日	2024年11月12日
(3) 会社分割による新設会社の設立日	2024年11月15日(予定)
(4) 株式譲渡実行日	2024年11月28日(予定)

7. 今後の見通し

本件による連結決算上ののれん及びその他の無形固定資産等の計上額並びに2024年12月期の連結決算業績に与える影響については現在精査中であり、株式取得が完了した後に、判明次第速やかにお知らせします。

(参考) 当期業績予想(2024年2月14日公表分)及び前期実績

(単位:百万円)

	売上高	営業利益	税引前利益	当期利益
当期業績予想 (2024年12月期)	4,633	1,350	1,274	822
前期実績 (2023年12月期)	2,482	651	612	484

以上