

2025年9月30日

各位

会社名 株式会社 TWOSTONE&Sons  
代表者名 代表取締役 CEO 河端 保志  
(コード番号: 7352 東証グロース)  
問合せ先 取締役 CFO 経営戦略本部長 加藤 真  
(TEL. 03-6416-0057)

## 連結子会社株式会社 enableX による、株式会社ストラテジーキャンパスの 株式の取得（子会社化）に関するお知らせ

株式会社 TWOSTONE&Sons（所在地：東京都渋谷区、代表取締役 CEO：河端保志、代表取締役 COO：高原克弥、証券コード：7352、以下 TWOSTONE&Sons）は 2025 年 9 月 30 日に TWOSTONE&Sons の子会社である株式会社 enableX（以下 enableX）を通じて、株式会社ストラテジーキャンパス（所在地：東京都渋谷区、代表取締役：中村陽二、以下ストラテジーキャンパス）の全株式を取得し、子会社化することについて決議いたしましたので、お知らせいたします。

なお、本株式取得は、東京証券取引所における適時開示基準に該当しませんが、有用な情報と判断し任意開示を行うものであります。

### 記

#### 1. 株式取得の理由

TWOSTONE&Sons は「BREAK THE RULES」を経営ビジョンに掲げ、「テクノロジー×HR (Human Resources)」をテーマに、IT エンジニア支援を中心とした企業成長を支援する事業を行っております。TWOSTONE&Sons の事業は、IT エンジニアにはキャリア開発の機会と安心して就業できる機会を提供し、その IT エンジニアのリソースを、従来の雇用形態に捉われない様々な形で IT サービスの開発力不足に悩む企業に提供することで、国内における IT エンジニアの人材不足を解決するソリューションを提供しております。

TWOSTONE&Sons グループの子会社の一つであるテクノロジーコンサルティングサービスを展開する enableX は、DX（デジタルトランスフォーメーション）ニーズの増加を背景に毎期増収を実現しておりましたが、そのような中、DX ニーズの多様化、及び求められる業務の高度化に際し、多様なコンサルティング人材の確保、及び高度な業務に対応することのできるコンサルティングチーム組成体制の構築が必要であると認識しておりました。

ストラテジーキャンパスは、これまで多数のプロジェクトに携わり、大手企業を中心に多種多様な事業創出実績とノウハウを有しています。enableX は、人材戦略や生成 AI をはじめとしたデジタル技術を活用した経営支援や事業開発支援を展開しており、今回の買収により支援領域の大幅な拡大が見込め、支援を提供するチーム体制が整います。これにより、クライアントの経営課題に対して上流から下流まで一貫した支援が可能となり、さらなる競争力と付加価値の向上が期待されます。具体的には、ストラテジーキャンパスが保有する支援実績とノウハウと TWOSTONE&Sons グループのネットワークを掛け合わせることで、クロスセルの拡大や新規顧客獲得を促進し、双方の事業成長を加速させてまいります。

TWOSTONE&Sons は今後もエンジニア事業やコンサル事業など、自社の展開する周辺領域を中心に、ロールアップ戦略を駆使した事業シナジーとスケールの最大化を目指した、戦略的な M&A を積極的に検討・実行してまいります。

## 2. 本株式取得を行う連結子会社の概要

(1) 名 称	株式会社 enableX
(2) 所 在 地	東京都千代田区麴町 3-5-17 晴花ビル 4階・7階
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 CEO 釧持 駿
(4) 事 業 内 容	経営コンサルティングサービス
(5) 資 本 金	2,499 万円

## 3. 株式を取得する会社の概要

### 株式会社ストラテジーキャンパス

(1) 名 称	株式会社ストラテジーキャンパス
(2) 所 在 地	東京都渋谷区神宮前六丁目 23 番 4 号 桑野ビル 2階
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 中村 陽二
(4) 事 業 内 容	戦略コンサルティング
(5) 役 員 の 経 歴	<p>代表取締役 中村 陽二</p> <p>幼稚園・小学校をインド・ニューデリーにある American Embassy School で過ごした後日本へ。東京大学工学部電気電子工学科卒業・東京大学工学研究科修了。大学院在学中にコンピュータサイエンス領域で行った研究発表が評価され、一般社団法人 情報処理学会 (IPSJ) より 2014 年度コンピュータサイエンス領域奨励賞を受賞。</p> <p>新卒でマッキンゼー&amp;カンパニー入社。製造業、IT、オイル&amp;ガス。成長戦略、M&amp;A、JV に主に携わる。</p> <p>マッキンゼー&amp;カンパニー退社後、株式会社サイシード創業。人材関連企業を買収し、代表取締役として事業再生を実行。営業利益-3,000 万円の状態から+4,000 万円の状態に再生し売却。</p> <p>売却先の企業で取締役役に就任。2021 年 6 月に東証グロース市場に上場。上場企業経営に取締役として携わる。</p> <p>代表を務める会社において AI 事業を立ち上げ成長を牽引。事業開始 6 年で売上は 20 億円、営業利益は 11 億円に到達。2023 年 5 月投資ファンドへ売却。</p> <p>創業まもなく取締役として参画したプロジェクトカンパニーが 2021 年 9 月東証グロース市場上場。</p> <p>売上 500 億円以上の企業を中心とした新規事業・投資アドバイザリーを、株式会社ストラテジーキャンパス代表取締役として多数経験。特に</p>

	北米・欧州地域における成長戦略策定、参入実務、M&Aを含む資本業務提携を推進。
--	---

#### 4. 日 程

(1) 取締役会決議日	2025年9月30日
(2) 契約締結日	2025年9月30日
(3) 株式譲渡実行日	2025年9月30日

#### 5. 今後の見通し

本件による当社の2026年8月期の業績への影響は軽微ですが、今後の業績に大きな影響を与えることが判明した場合には、速やかにお知らせいたします。

以 上