



2019年3月期第3四半期決算説明資料

株式会社イントラスト
〈証券コード：7191〉



本資料に記載された意見や予測などは資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性を保証するものではありません。
さまざまな要因の変化により実際の業績や結果とは大きく異なる可能性があることをご承知おきください。

- 1. 会社情報**
- 2. 2019年3月期第3四半期業績**
- 3. トピックス**

1. 会社情報

- 会社名：株式会社イントラスト
- 設立：2006年3月
- 資本金：10億32百万円
- 上場市場：東証1部【証券コード7191】
- 決算：3月
- 代表取締役：桑原 豊
- 本社所在地：東京都千代田区麹町1-4
- 主な拠点：仙台、秋田、富山、名古屋、大阪、福岡
横浜ソリューションセンター
- 従業員数：94名
- 事業内容：総合保証サービス業



2つの事業で、
マーケットニーズに応える、カスタマイズサービスを提供

保証事業

滞納リスク+専門業務サービスを提供

膨大な
大手企業
マーケット



ソリューション事業

保証に関わる専門業務サービスを提供



滞納リスク+専門業務サービスを提供

保証事業

様々な契約時に必要とされる連帯保証人をイントラストがその立場を引き受けて、代行する制度



例えば、家賃債務保証の場合

借借人

賃貸人



連帯保証人



連帯保証人が必要な賃貸借契約において、成約率を向上させるメリットがあり、機関保証のニーズは年々拡大

保証に関わる専門業務サービスを提供








ソリューション事業

保証事業


蓄積したスキル・ノウハウ

専門業務サービスに展開


1. C&O(コンサル&オペレーション)サービス

審査業務 	契約管理 	集金代行 	未入金案内 
調査訪問 	法対応支援 	滞納管理 	

2. Doc-onサービス

 コールセンター機能
支払い・督促通知機能
クレジットカード決済機能

3. 保険デスクサービス

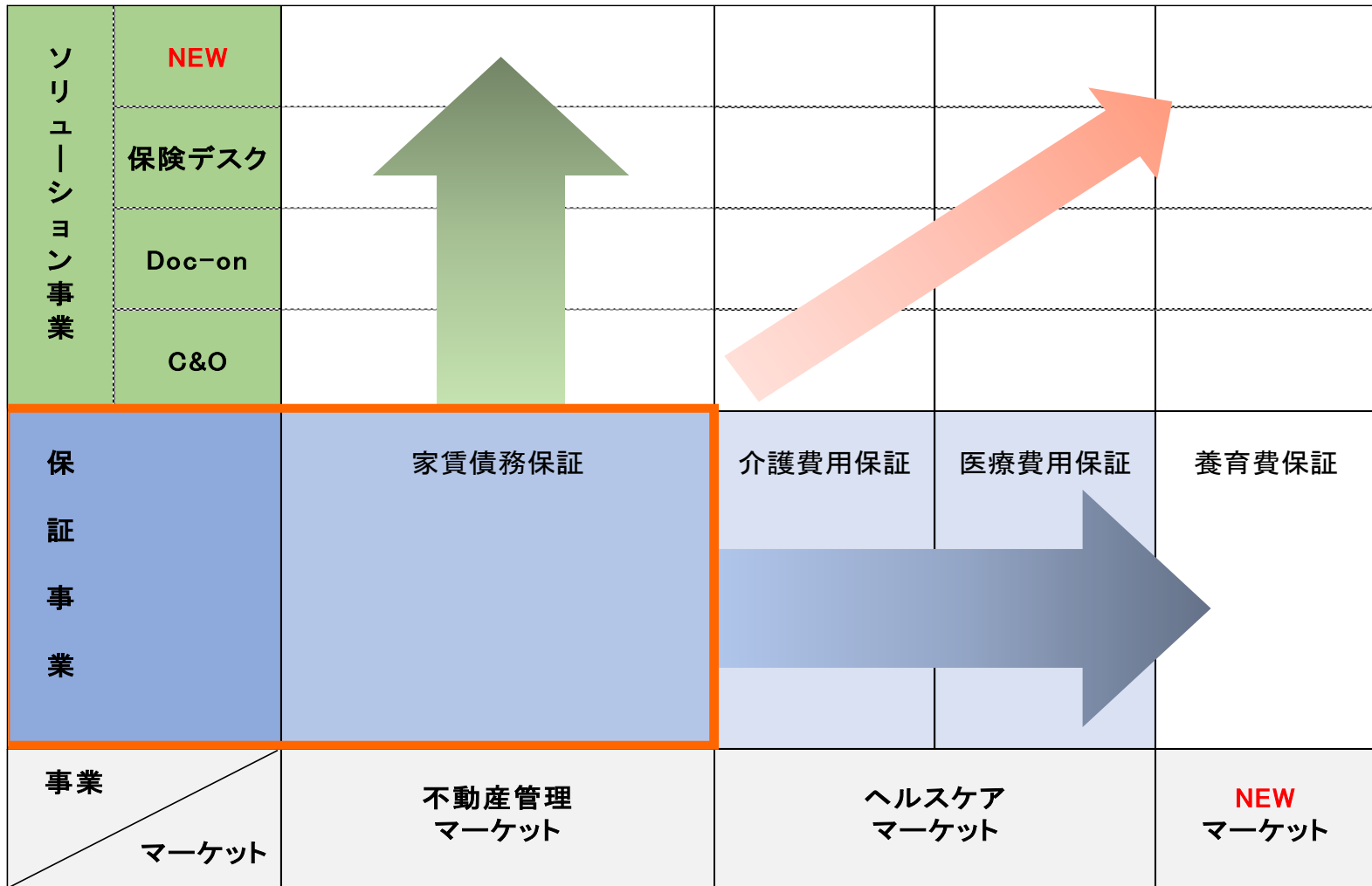
 保険募集業務
コールセンター機能
コンプライアンスに準拠したオペレーション

顧客の固有ニーズに合わせてデザイン

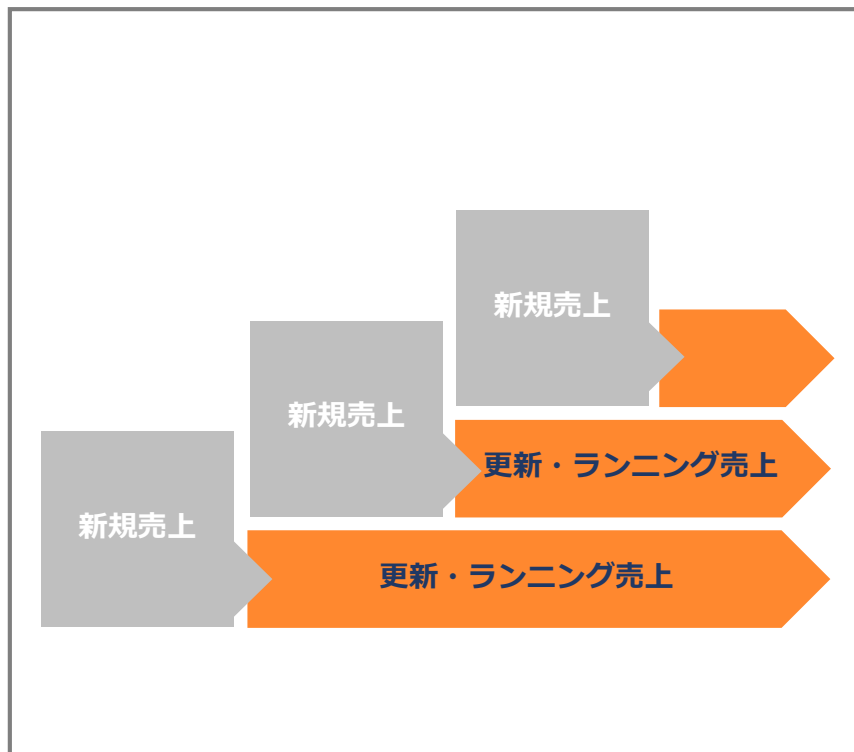
柔軟な解決策を提示

個別固有の問題を解決

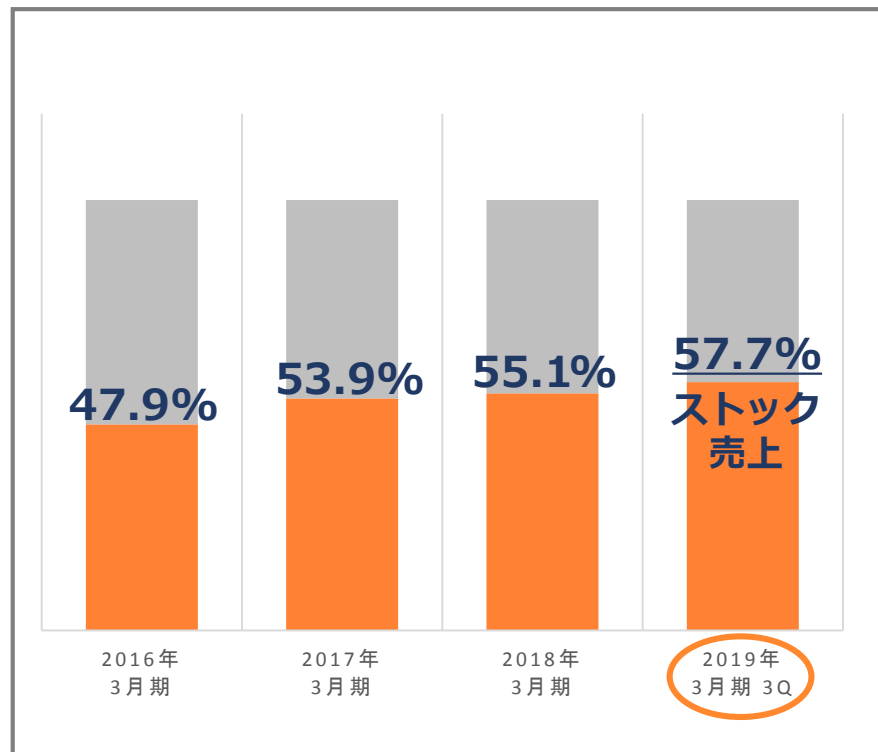
総合保証サービス会社として新たな市場を創造し、あらゆるニーズに応える保証商品及びソリューションサービスを提供



ストック型ビジネス



ストック売上高構成比率



2. 2019年3月期第3四半期業績

売上高

2,278百万円 (前年同期比**105.2%**)

営業利益

576百万円 (前年同期比**102.9%**)

四半期純利益

378百万円 (前年同期比**107.1%**)

増収増益

主な要因

- ・売上は保証事業(前年同期比0.7%減)に反転の兆し。主力の家賃債務保証に加え、医療/介護費用保証が対前年約3倍の伸び
- ・また、ソリューション事業(前年同期比11.4%増)が成長を牽引。横浜ソリューションセンターで運営する保険デスクサービスと入居申込審査業務が貢献
- ・営業利益ではオペレーションの効率アップ等による適正な費用の抑制が増益に寄与

第3四半期 計画達成

通期(予想)達成に向けて順調に推移

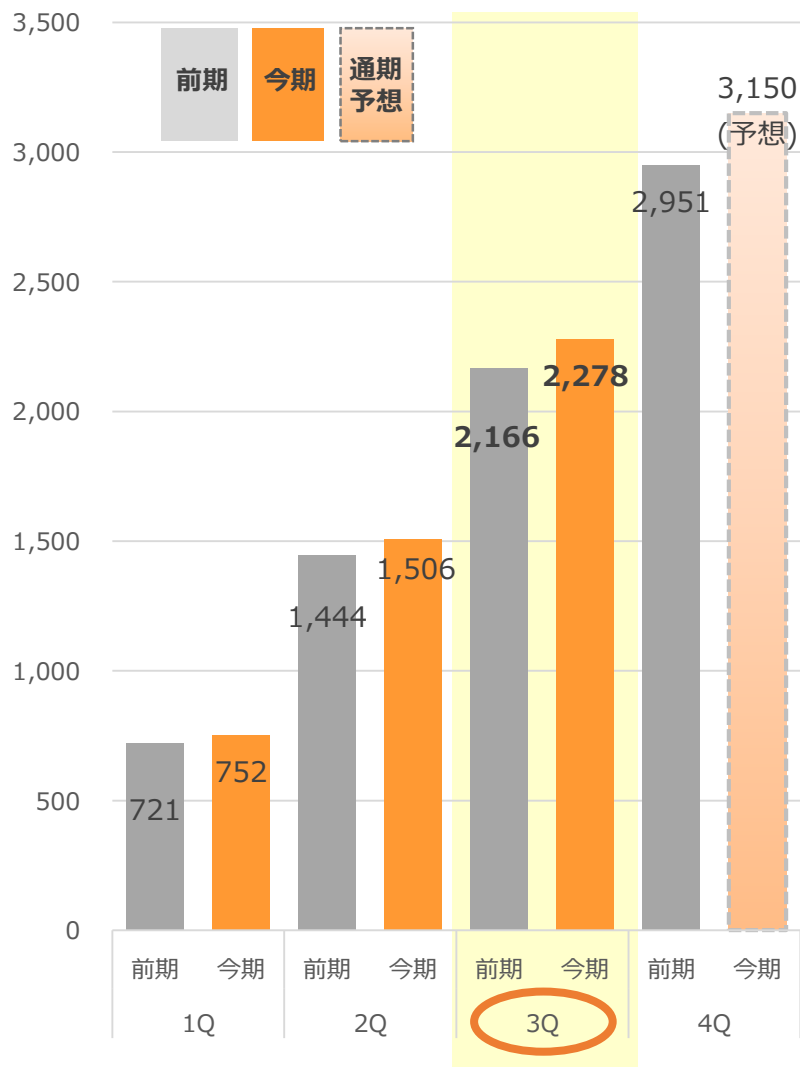
(単位：百万円)	2018/3期 3Q	2019/3期 3Q	対前年 同期比	3Q計画	達成率	通期(予想)	進捗率
売上高	2,166	2,278	105.2%	2,274	100.2%	3,150	72.3%
営業利益	560	576	102.9%	543	106.1%	810	71.2%
営業利益率	25.9%	25.3%	-0.6P	23.9%	+1.4P	25.7%	--
四半期 純利益	353	378	107.1%	352	107.3%	545	69.5%

2019年3月期 第3四半期 四半期別推移



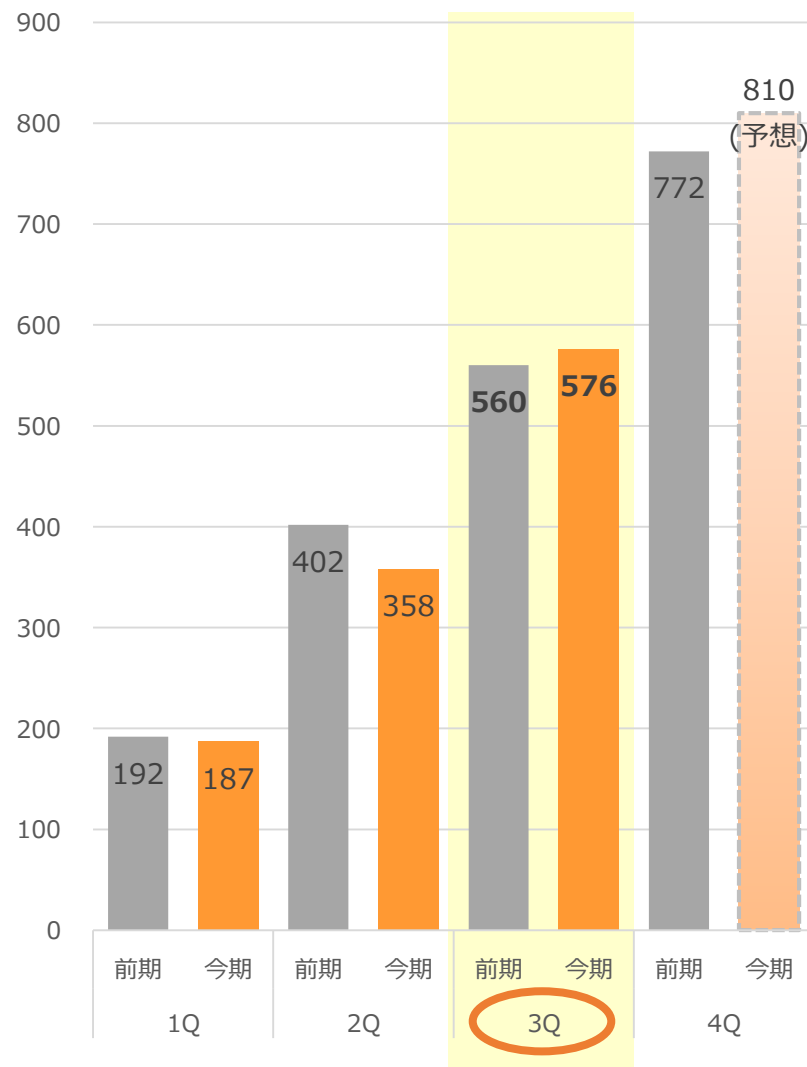
売上高 (前年同期比推移)

(単位：百万円)



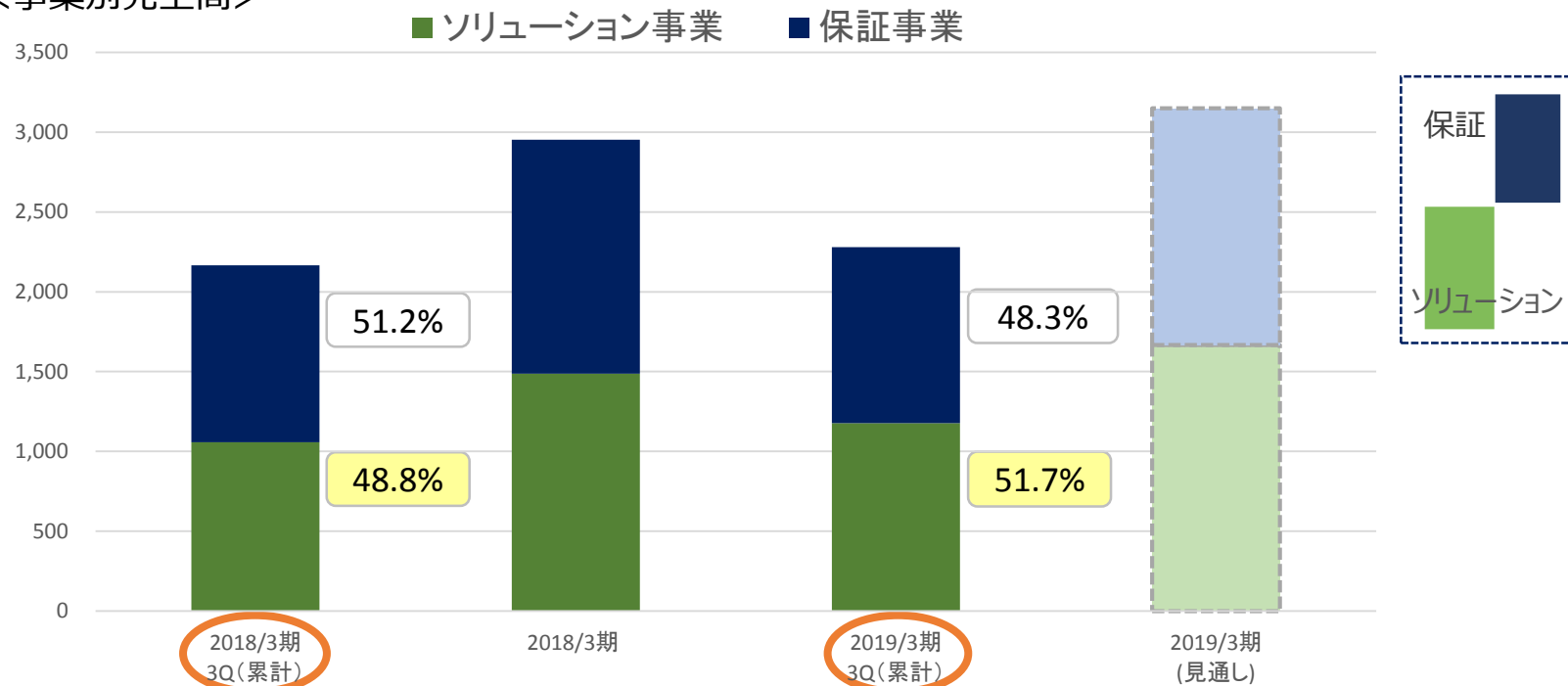
営業利益 (前年同期比推移)

(単位：百万円)



大手顧客のサービスが保証からソリューションに切替り、 総売上は着実に増収。新規ソリューションも新たな成長要因

<事業別売上高>



(単位：百万円)

売上高	2018/3_3Q	2018/3	2019/3_3Q	2019/3(見通し)	3Q 前年同期比
保証	1,108	1,464	1,100	1,483	99.3%
ソリューション	1,057	1,487	1,178	1,666	111.4%
合計	2,166	2,951	2,278	3,150	105.2%

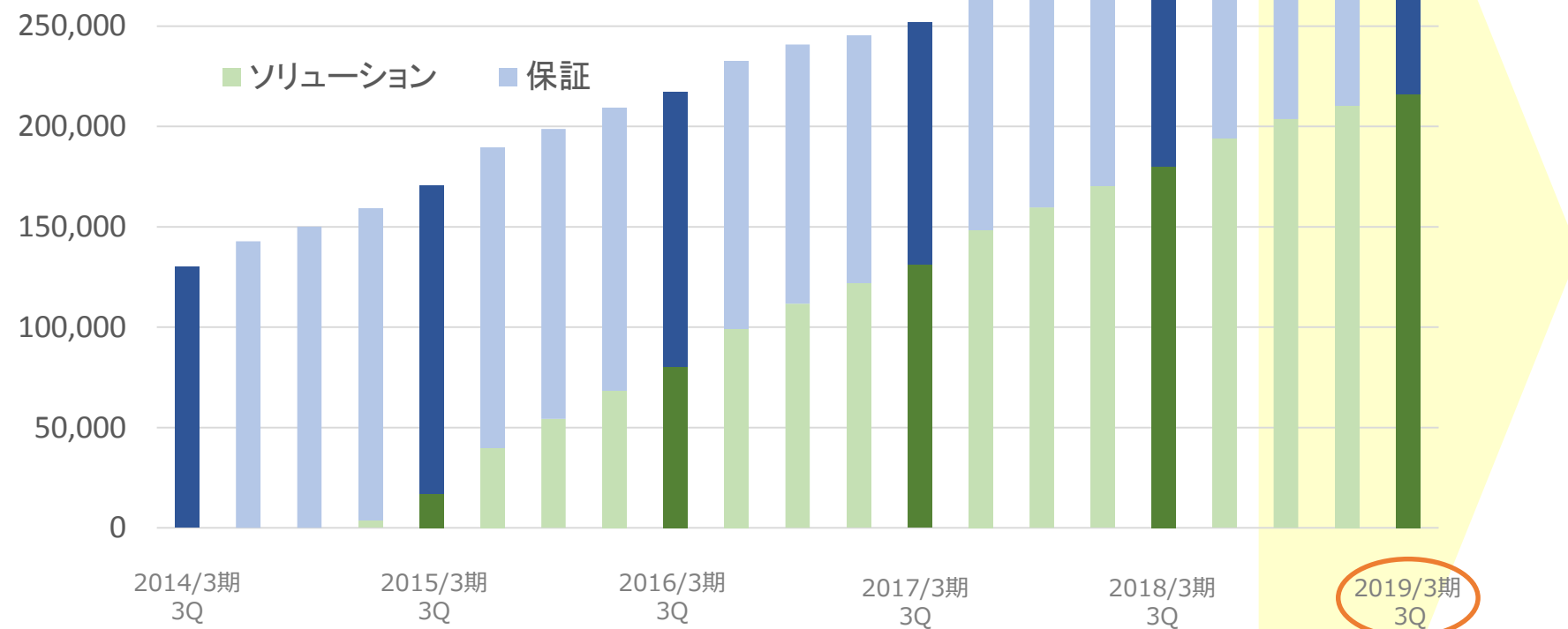
創業以来、保有契約件数 確実に成長

年平均成長率
(2013/12-2018/12)

19.8%

<家賃債務保証関連 保有契約件数>

(単位：件)	件数	2018/3_3Q	2019/3_3Q (概算)	前年同期比(%)
350,000	保証	110,469	105,659	95.6%
	ソリューション	179,907	216,018	120.1%
300,000	合計	290,376	321,677	110.8%



保証新分野：医療費用保証/介護費用保証 提供先増加

医療機関

〔提供機関〕

103 医療機関

〔前年同期比 **114%**〕

23,360 病床

〔前年同期比 **119%**〕

介護施設

〔提供機関〕

159 介護事業者

〔前年同期比 **114%**〕

(2018年12月末時点)

3. トピックス

養育費保証

～全国の自治体に波及～

2018年2月のサービス開始以来
自治体と情報連携を継続
全国初「養育費立替パイロット事業」
2018年11月より開始
全国の自治体から問い合わせ増加

特許取得ラッシュ

～知財保全・差別化戦略～

2018年12月、『楽クレ*』特許取得

* 楽クレは「Doc-onサービス」内蔵のクレジットカード決済機能

『債務管理プログラム』(2018/3)

『家賃保証審査モデル』(2018/6)

に続き、通算3件目の特許取得

医療費用保証

～営業展開で新機軸～

大手損害保険会社と協業して
病院負担型医療費用保証の拡販に注力
売上の大幅な伸びに貢献
更なる売上アップに向け営業基盤拡充

保険デスク

～ソリューション事業の成長ファクター～

保険デスクサービスの導入

今期2社(通算7社)

2016年9月、サービス開始以来
ソリューション事業の成長ファクターとして順調に推移

詳しくはこちら

<https://www.entrust-inc.jp/ir/news.html>

MISSION

イントラストは保証スキームで社会インフラを提供しサービスと流通の活性化を実現します。

資料中の業績見通し数値は、現時点において入手可能な情報から得られた判断・予想に基づくものですが、リスクや不確実性を含んでいる情報から得られた多くの仮定及び考えに基づきなされたものであります。実際の業績は、さまざまな要素によりこれら業績見通しとは大きく異なる結果となり得ることをご承知おきください。実際の業績に影響を与える要素には、事業環境、経済情勢の悪化、法令その他の関連する規制の動向、訴訟における不利な判決等がありますが、これらに限定されるものではありません。

問合せ窓口：株式会社イントラスト IR

Email : info@entrust-inc.jp