



2020年10月12日

各 位

会 社 名 ブリッジインターナショナル株式会社  
代 表 者 名 代表取締役社長 吉田 融正  
(コード番号：7039 東証マザーズ)  
問 合 せ 先 取締役常務執行役員 金澤 史英  
経営企画本部長  
(TEL. 03-5787-3030)

### 株式会社WorkVisionとの業務提携に関するお知らせ

当社は、添付のとおり、株式会社WorkVision（本社：東京都品川区 取締役社長：大和田昭彦、以下「ワークビジョン」）と、法人営業活動のデジタルトランスフォーメーション（DX）化に向けた戦略策定から実現・運用基盤の構築、導入、メンテナンスまでを共同で提供することを目的とした業務提携を行うことで合意致しました。

本業務提携による2020年12月期の当社業績に与える影響は軽微と見込んでおりますが、両社の持つ強みを活かした提携により、中長期的な業績向上に資するものと考えております。

（添付）「株式会社WorkVisionと法人営業のDX化推進事業で業務提携」

以上

# News Release

報道関係各位

2020年10月12日

ブリッジインターナショナル株式会社

## 株式会社WorkVisionと法人営業のDX化推進事業で業務提携

ブリッジインターナショナル株式会社（本社：東京都世田谷区、代表取締役社長：吉田融正、以下「ブリッジ」）は、株式会社WorkVision（本社：東京都品川区 取締役社長：大和田昭彦、以下「ワークビジョン」）と、法人営業活動のデジタルトランスフォーメーション（DX）化に向けた戦略策定から実現・運用基盤の構築、導入、メンテナンスまでを共同で提供することを目的とした業務提携を行うことで合意致しました。

昨今の新型コロナウイルス拡大を機に、多くの企業活動に対するテレワークの活用が浸透してきています。法人営業の現場においても従来の訪問を前提としたスタイルから、電話・メール・オンライン商談・チャットなどの非対面コミュニケーションを軸とした顧客接点のデジタル化を始めとするDX化への対応と変革が求められています。

ブリッジはワークビジョンに対して、アフターコロナの時代に顧客企業から求められる営業モデルに対応した営業DX化の戦略策定と実行施策立案をコンサルタントの立場から支援します。プロジェクトにはブリッジの子会社であるClieXito株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：秋谷亮、以下「クライエクシート」）が参画し、「顧客接点」「情報集約と活用」「自動化・省力化」をテーマに、ワークビジョンが新しい営業スタイルを通じて顧客体感の向上を実現することを目指します。

さらにブリッジは今後、営業・マーケティング活動のDX化に課題を持つワークビジョンの顧客企業に向けて、今回の取組みを事例としつつ、ワークビジョンと共同でDX対応に必要なソリューションを一体的に提供することで合意しました。

具体的には、顧客企業の法人営業の課題抽出・ソリューション提案をブリッジが行い、ワークビジョンがDX化に必要な必要となる情報基盤プラットフォームとIT施策を実現するシステム・インテグレーションサービスを提供します。顧客体感を起点としたカスタマージャーニーの設定や、個別IT施策の立案はクライエクシートが進めます。

今回の業務提携を機に、新たな営業・マーケティング活動に求められる戦略とそれを実現するITインテグレーションサービスを提供することにより、顧客企業の更なるビジネス成長と成功に貢献できるソリューションを一層強化して参ります。

## 【ワークビジョンとブリッジが共同で提供するサービス概要】

営業DX化に必要な情報基盤プラットフォーム/  
IT施策を実現できる貴社SIカ



営業DX化の達成に必要な構想設計・タスク整理などを  
具体化する弊社コンサルティングカ

For ; Afterコロナ時代における“ニューノーマル営業”戦略立案・実現を検討されている**貴社既存顧客**

戦略策定から実現・運用基盤の構築、導入、メンテナンスまでを一気通貫に提供するパートナーシップのご提供を実現する

両社によるシナジー 戦略から実行までを支援するパートナーシップ	WorkVisionの新規ビジネスへの支援 Prime体制によるサービス提供	DX化IT基盤の実装を全般的に支援 戦略実行を支援する統一的インフラの提供
<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 施策（IT領域以外）の詳細計画</li> <li>・ 情報基盤等、ITインフラの計画策定</li> <li>・ SIによる情報インフラ導入</li> <li>・ 情報インフラのメンテナンス</li> <li>・ 営業DX構想設計</li> <li>・ カスタマージャーニー設計</li> <li>・ サービスフループリント策定</li> <li>・ 施策（IT領域以外）の詳細計画</li> </ul>	<p>WorkVision既存顧客</p> <p>戦略・上流ビジネスを含めて提案・支援されることで、貴社の新たな付加価値を顧客にご提供いただけると考えます</p>	

## 【株式会社WorkVision 会社概要】

社名 : 株式会社WorkVision <https://workvision.net/>

設立 : 2012年10月

本社 : 東京都品川区東品川2-2-4 天王洲ファーストタワー

資本金 : 10,000万円

代表者 : 取締役社長 大和田昭彦

事業内容 :

- ・ クラウド／パッケージを主体としたIT関連ソリューション商品企画
- ・ コンサルティング、販売、ソフトウェアの設計・開発、運用・保守サポート

## 【ブリッジインターナショナル株式会社 会社概要】

社名 : ブリッジインターナショナル株式会社 <https://bridge-g.com/>

設立 : 2002年1月

本社 : 東京都世田谷区若林1-18-10 みかみビル

資本金 : 53,050万円

代表者 : 代表取締役社長 吉田融正

事業内容 :

- ・ MAコンサルティング
- ・ インサイドセールス・アセスメント／研修
- ・ MAアウトソーシング
- ・ CRM/SFA実装支援サービス
- ・ インサイドセールス・コンサルティング
- ・ インサイドセールス・アウトソーシング
- ・ MA実装支援サービス
- ・ 営業活動支援ツール

## 【ClieXito株式会社 会社概要】

- 社名 : ClieXito株式会社 <https://cliexito.com/>  
設立 : 2020年4月  
所在地 : 東京都千代田区丸の内1-1-3 日本生命丸の内ガーデンタワー  
資本金 : 3,000万円  
代表者 : 代表取締役社長 秋谷亮  
事業内容 :
- ・CRM/DX/CX/マーケティング・営業戦略の立案、ロードマップ、実行プランの策定および遂行までのコンサルティングおよび伴走支援
  - ・CRM活動のデータからリアルタイムに判断を促す情報を導く、分析テクノロジーやシステムの導入支援
  - ・インサイドセールスやマーケティングオートメーションの導入コンサルティング
  - ・自社でインサイドセールスを運用されているお客様向けの導入・運用総合支援サービス「ANSWERS」

## 【報道関係のお問い合わせ先】

ブリッジインターナショナル株式会社  
コンサルティング本部 マーケティング&コミュニケーション  
〒154-0023 東京都世田谷区若林1-18-10 みかみビル  
TEL : 03-5787-3080 (代表) E-mail:mktg@bridge-g.com