



2025年3月10日

各位

会社名 アジャイルメディア・ネットワーク株式会社  
代表者名 代表取締役社長 寺本 直樹  
(コード番号 6573 グロース)  
問合せ先 取締役 CFO 野口 敦司  
(TEL 03-6435-7130 (代表))

## 株式会社 cadre の株式取得(子会社化)に関するお知らせ

当社は、本日開催の取締役会において、以下の通り、株式会社 cadre（本社：東京都渋谷区、代表取締役：藤巻滉平 以下、「cadre」と言います）の発行済株式のうち 51%を取得(以下「本件株式取得」と言います)し、当社の子会社とすることを決議いたしましたので、下記のとおりお知らせします。

### 記

#### 1. 本件株式取得の理由

当社グループは「世界中の“好き”を加速する」をビジョンに掲げて、ファンの育成や活性化を目的とした中長期のマーケティングコミュニケーション支援を様々な企業に提供してきました。設計し運用してきたファンコミュニティの実績は、200 ブランド以上・累計 240 万人にも及びます。

また 2024 年 6 月 3 日付開示「当社及び当社子会社による新たな事業（EC による小売業）の開始に関するお知らせ」にて公表のとおり「EC による小売業」を開始しており、音楽・映像(CD・DVD)、家電、モバイル通信、コスメ、コンタクトレンズなど多岐にわたる商品を取り扱っています。

cadre は、“new for you (新しいをあなたに)” をコンセプトに、2022 年 7 月に設立された革新的な総合家電・美容商品メーカーです。

実業家としても著名なヒカル氏と、総合格闘家の朝倉未来氏という二人の人気 YouTuber による”起業家育成リアリティショーYouTube 番組”「Nontitle」をきっかけに創業した会社で、同番組において初めての EXIT 事例となります。

同社は、シンプルかつ先進的なテクノロジー、D2C (Direct to Consumer) ビジネスモデルによるデータ活用、そして生活空間に溶け込む美しいデザイン性を融合させることで、「生活の質を向上させる家電」という本質的価値を再定義し、家電業界のニュースタンダードを創出するライフスタイルブランドとして急成長しています。

主力商品である次世代ヘアドライヤー「cadre Hair Dryer」は、直感的操作と卓越したデザイン・機能性が高く評価され、発売初日に 1 億円の売上を達成。さらに 2023 年度グッドデザイン賞等著名なデザイン賞を受賞している他、高級外資ホテルやゴルフ場等に導入されております。

同社のプロダクトラインナップとしては、「72 時間ダメージ補修効果が持続する最先端ヘアオイル」2WAY HEAT REPAIR OIL や、果物・野菜の残留農薬、大腸菌やブドウ球菌を 99%除去可能なコードレス食品洗淨器「cadre Bio Fresher」など、独創的かつ高機能な製品が揃っており、その商品開発力は高く評価されています。

これらの商品は、楽天市場や Amazon でランキング 1 位を獲得する等、市場での高い評価を得ており、E コマースだけでなく主要家電量販店でも取り扱いを拡大しています。

またマーケティング面においては、YouTube、Instagram、X (旧 Twitter) などの SNS プラットフォームを戦略的に活用し、人気ユーチューバーやインフルエンサーとのコラボレーションによる効果的なプロモーション展開で、幅広い潜在顧客層への認知拡大に成功しています。

一方で、現時点では大部分の業務を外部の業務委託契約人材で推進しており、特に社内の営業部門が未整備であることから、さらなる事業拡大のためには組織基盤及び営業力の強化が課題となっていました。

このたび当社は cadre の発行済全株式の 51%を取得し、同社を子会社化することを決定いたしました。本件株式取得により、当社は cadre の革新的な家電製品の製造販売による安定的な収益確保が可能となります。

また、cadre がこれまで構築してきた効果的なデジタルマーケティング基盤に、当社が保有するアンバサダー・インフルエンサーネットワークを組み合わせることで、両社のマーケティング効果を相乗的に高め、さらなる市場開拓と事業成長を実現します。

加えて、当社グループが展開する EC 小売事業においても cadre 製品のラインナップを拡充することで、グループ全体の収益基盤強化と顧客満足度向上に大きく貢献するものと確信しております。

子会社化後は、創業者であり現在の代表取締役である藤巻滉平氏が引き続き代表取締役を務める予定です。

なお本件株式取得にあたっては、当社とのシナジーが得られる業界を対象とした M&A のために情報収集をしていたところ、当社株主である株式会社玉光堂（本社：東京都港区、代表取締役社長：鈴木伸也）より M&A 仲介をされている株式会社 OSD（本社：静岡県静岡市、代表取締役：寺崎公彦）より cadre をご紹介いただき、協議を経て諸条件を調整したうえで、今回の決定に至りました。紹介にあたり当社から玉光堂に対する紹介料等の支払いは発生しておりません。

## 2. 異動する子会社の概要

(1) 名称	株式会社cadre
(2) 所在地	東京都渋谷区道玄坂一丁目 1 0 番 8 号渋谷道玄坂東急ビル 2 F - C
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 藤巻滉平
(4) 事業内容	日用家庭用品及び日用品雑貨衣料品、衣料雑貨品、装身具、家具、鞆、時計、文房具の企画、製造、販売及び輸出入
(5) 資本金	1 百万円
(6) 設立年月日	2022年7月14日
(7) 大株主及び持株比率	藤巻滉平 (100.0%)

(8) 上場会社と当該会社との間の関係	資本関係	該当事項はありません。		
	人的関係	該当事項はありません。		
	取引関係	該当事項はありません。		
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。		
(9) 当該会社の最近3年間の経営成績及び財務状況				(単位:千円)
決算期	2023年6月期	2024年6月期		
純資産	4,990	20,474		
総資産	48,826	58,145		
1株当たり純資産(円)	49,906	204,741		
売上高	184,910	97,214		
営業利益	5,369	21,872		
経常利益	5,264	22,575		
当期純利益	3,990	15,483		
1株当たり当期純利益(円)	39,906.93	154,834.81		
1株当たり配当金(円)	0.00	0.00		

※2022年7月設立のため、2年分の数値となっております。

### 3. 取得の相手先の概要

(1)	氏名	藤巻滉平
(2)	住所	神奈川県横浜市
(3)	上場会社と当該個人との間の関係	該当事項はありません。

### 4. 取得株式数、取得価額及び取得前後の所有株式の状況

(1)	異動前の所有株式数	0株 (議決権の数:0個) (議決権所有割合:0%)
(2)	取得株式数	5,100株 (議決権の数:5,100個)
(3)	取得価額	株式会社 cadre の普通株式 10,200千円
		アドバイザー費用等 (概算額) 8,000千円
		合計(概算額) 18,200千円
(4)	異動後の所有株式数	5,100株 (議決権の数:51個) (議決権所有割合:51.0%)

※取得価額の算定にあたっては、当社にてデューデリジェンスを実施し、事業計画に基づき投資回収期間を2025年12月期から2030年12月期までの約6か年と設定し、この間の当該企業における利益計画(営業利益)をもとに、妥当な金額を算出して決定しております。

上記投資回収期間における利益として、初年度で6,700千円、期間中合計20,000千円を計画しています。

※本件株式取得以降の当社による株式取得の追加取得については、cadreにおける今後の業績により検討し、開示が必要となったタイミングで開示いたします。

※上記表(3)記載の取得価額である18,200千円については、第11回新株予約権、第12回新株予約権及び第13

回新株予約権（2024年10月31日付「第三者割当による第11回新株予約権、第12回新株予約権及び第13回新株予約権（行使価額修正条項付）の発行並びに買取契約（第13回新株予約権につきコミット条項付）の締結に関するお知らせ」参照）により調達した資金（銀行口座にて管理しております）を資金調達の使用用途「④ M&A 及び新規事業投資(1,873百万円)」より充当しております。

## 5. 日程

- (1) 取締役会決議日 : 2025年3月10日
- (2) 株式譲渡契約締結日 : 2025年3月10日
- (3) 株式譲渡実行日 : 2025年4月1日(予定)
- (4) 事業開始日 : 2025年4月1日(予定)

## 6. 今後の見通し

本株式譲渡が当社の2025年12月期連結業績に与える影響については現在精査中ではありますが、適時開示が必要になった場合には速やかにお知らせいたします。

以上