



株式会社MS-Japan
(東証第一部：6539)

2021年3月期 第2四半期決算説明



I. ハイライト

① 2021年3月第2四半期実績

- ・売上高 **16.3億円** (前年同期比**80.1%**)
 - ・当期純利益 **4.1億円** (前年同期比**62.7%**)
- ⇒新規求人獲得数については緊急事態宣言時より回復

② 新規事業の進捗

- ・ **MS Jobs掲載求人数の増加**
⇒掲載求人数が1,000件突破！正式リリースに向けて開発を進行
- ・ **Manegy PV数、Manegy toBサービス掲載数の増加**
⇒掲載サービス数が100件突破！マーケティングコスト先行投資で収益拡大を見込む

③ メディア事業の収益加速

- ・ **Manegy及びManegy toBのメディア売上高が前年同期比128.8%**
⇒Manegyの記事広告売上が順調に伸長。
- ・ **通期で前年同期比296.0%の1.5億円を目指す。**
⇒先行投資を行い、加速度的な成長を目指す。新たな収益基盤の確立。



Ⅱ. 2021年3月期 第2四半期決算概要

高効率経営を引き続き追求することで、**高い利益率を維持**

(単位：百万円)

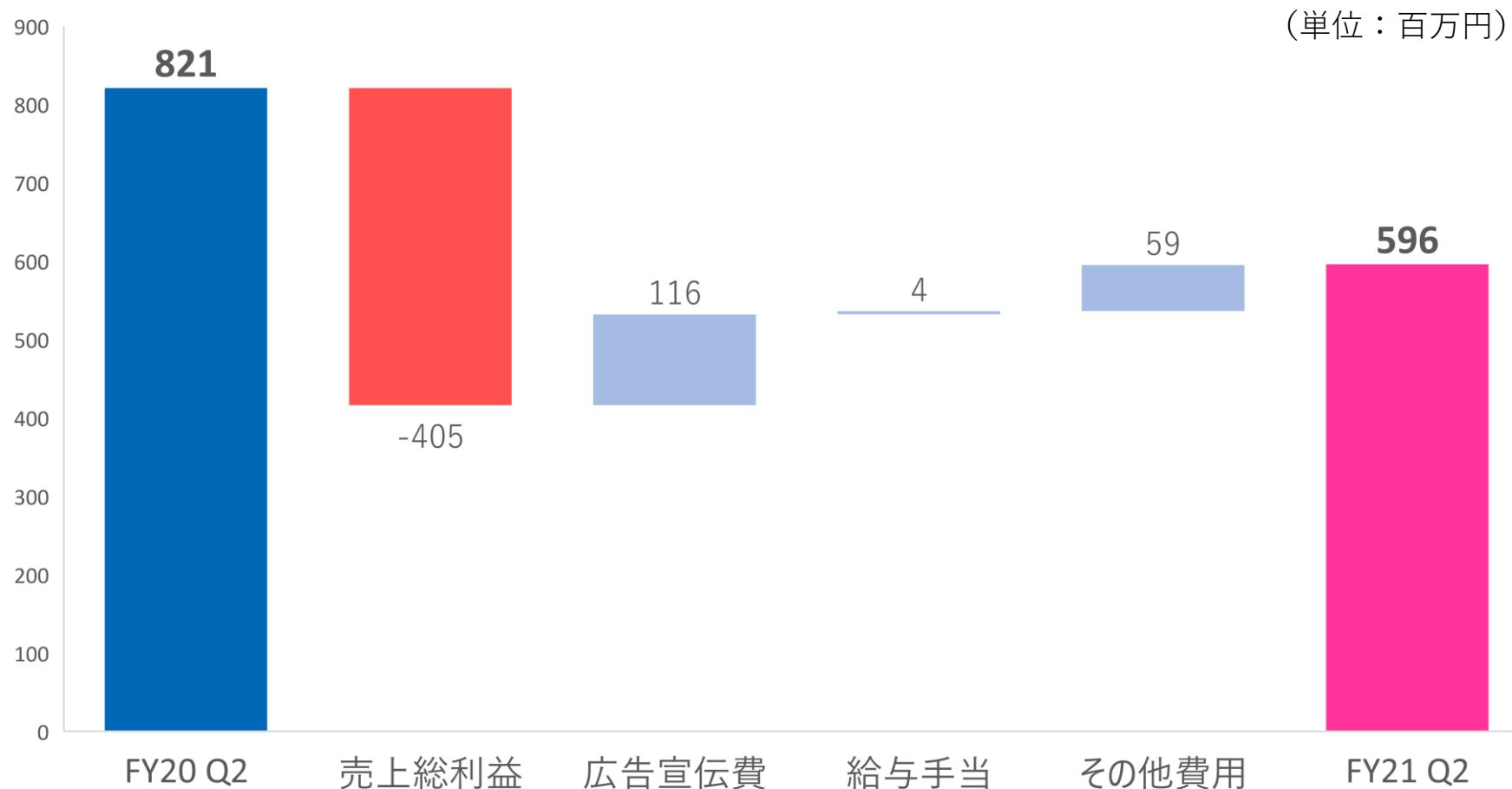
	FY20 Q2		FY21 Q2		前期比
	金額	売上高比率	金額	売上高比率	
売上高	2,043	-	1,637	-	80.1%
営業利益	821	40.2%	596	36.4%	72.6%
経常利益	967	47.3%	609	37.2%	63.0%
当期純利益	659	32.3%	413	25.2%	62.7%

長年にわたる高収益性の継続により、**強固な財務体質を引き続き維持**

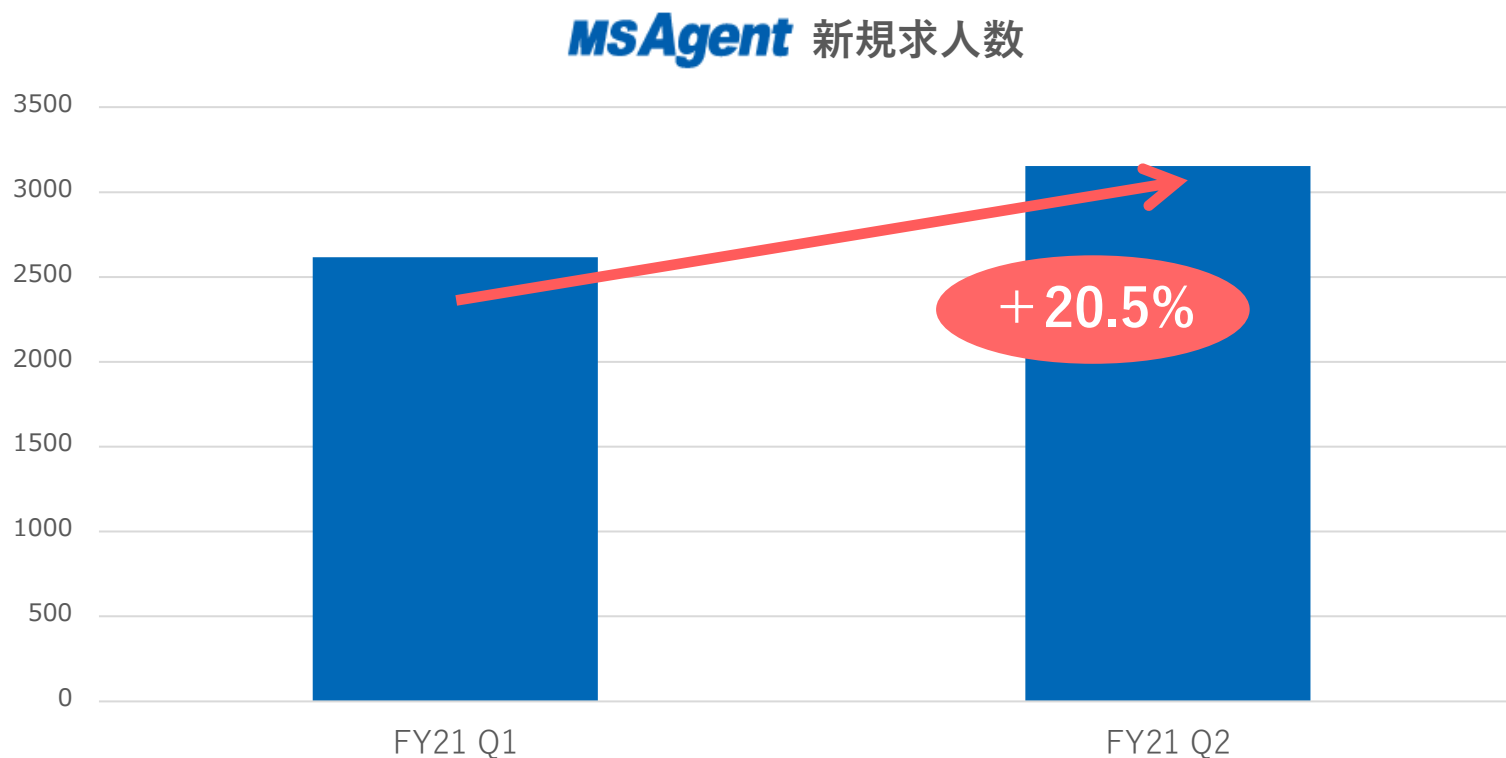
(単位：百万円)

	FY20	FY21 Q2	期末増減額
流動資産	7,088	6,717	△371
固定資産	1,718	3,093	1,375
総資産	8,806	9,811	1,005
負債	844	827	△17
純資産	7,961	8,983	1,022
自己資本比率	90.4%	91.6%	1.2

営業利益の変動要因については、売上高減少と広告宣伝費等の費用を抑制し調整



新規求人数については、緊急事態宣言の影響を受け第1四半期では低調に推移したものの、**第2四半期においては回復。**



新規登録者数については人材の採用の厳格化に伴う決定率の状況を注視しつつ、意図的に獲得者数を抑制し、マーケティングコストを最適化。新規登録者数の獲得単価については、Manegyからの送客等により、自然検索による流入割合が前年比で大幅に増加し、前年同期比で改善。（28千円→20千円、△28%）



Ⅲ. ビジネスモデルと 成長戦略

管理部門と会計・法律分野の職種に特化し、下記3つの事業を展開

企業の管理部門



有資格者



エージェント事業



国内特化型**NO.1**の
人材紹介事業

メディア事業



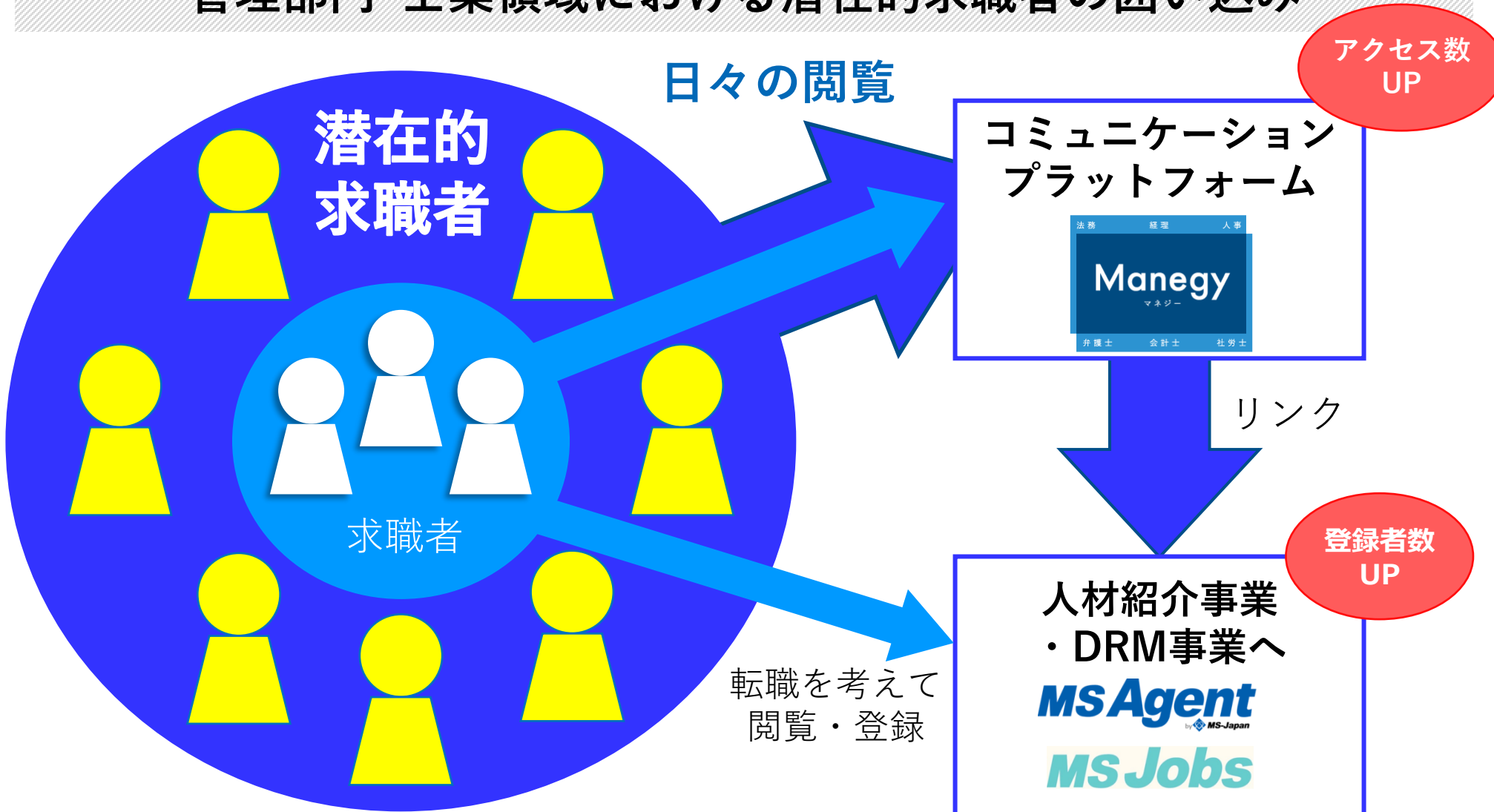
国内最大級の経営管理ポータル
& **BtoBプラットフォーム**

HR-tech事業



ダイレクトリクルーティング
メディア (**DRM**)

管理部門・士業領域における潜在的求職者の囲い込み



Manegy月間PV数の増加

新コンテンツやメニューの充実により**PV数の成長を継続!**

前年同月比
170.6%



新型コロナウイルスによるニュースへの一時的な流入増が落ち着くも、**2020年8月に Manegy toB をリリース**し、再び増加傾向へ。UU（ユニークユーザー）数も2020年9月で**35万UU**と前年同月比で**249.9%**の数値と順調に増加している。

MS Jobs (ダイレクトリクルーティングメディア)

経営管理領域におけるマーケティング力を活かし、高単価・都市部限定の人材紹介だけではなく、日本全国および中小企業も顧客ターゲットとなるダイレクトリクルーティングメディアのβ版を5月11日にリリース！マネタイズポイントとしての**新たな出口戦略**。

Webマーケティングにて獲得した求職者



年間登録約

20,000名
(FY20)



既存の人材紹介サービス



年間**2,200**名程度成 (FY20)



求人企業 (既存の人材紹介利用)
主に都市部を想定



(高単価)



ダイレクト
リクルーティングメディア
「MS Jobs」



求人企業 (サイト利用)
全国に対応



↑ 人材紹介にも登録

Manegyを利用する
管理部門・士業
ユーザー

Manegy



2020年10月末現在、**OPENから5カ月弱で1000件の求人が既に掲載!**

直接応募やスカウトが可能に!
人材紹介と比べ価格帯も下がり、
中小企業も顧客ターゲットに!

順調に求人掲載数を増やし、**2020年10月中旬には、のべ掲載数が1,000件を突破！**

MSJobs 新機能

機能が全て活用頂くには会員登録が必要です 求人検索 求人企業の皆様へ

あなたが主役の
仕事探しを
MSJobsではじめよう!

MS Jobsが選ばれる5つの理由

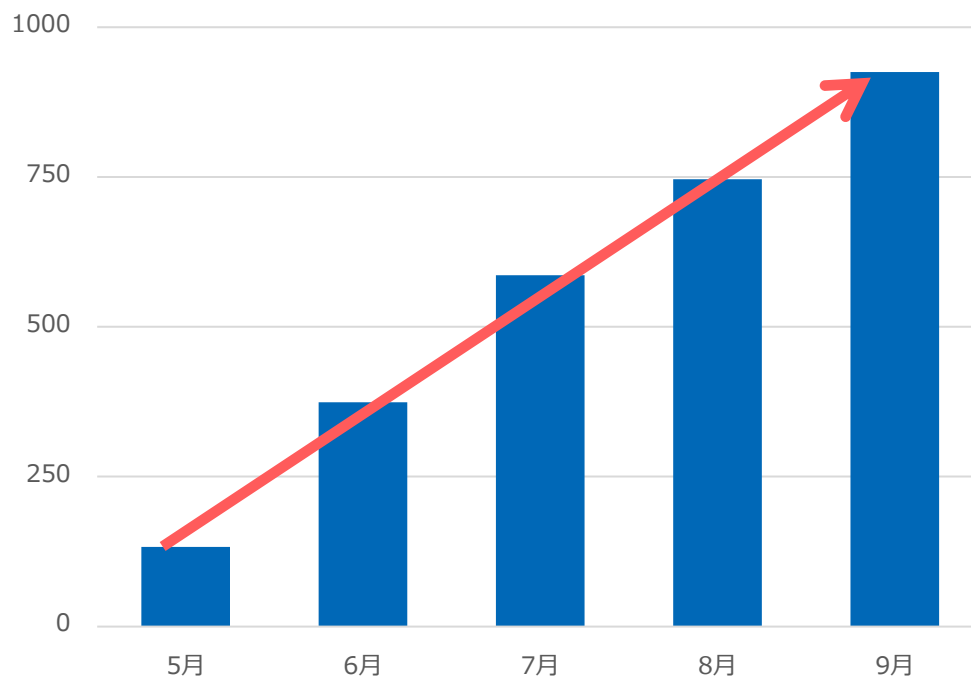
- 管理部門・工業専門**
掲載求人は管理部門・工業の求人情報だけ！あなたにマッチした求人が探しやすい。
- 希望企業に挑戦**
希望企業に自由アタッチ！紹介会社の得意を待っているだけでは出会えない企業を発見。
- 充実のサポート体制**
あなたの転職を成功に導くコンテンツが充実！更にMS Agentに同時登録すれば転職相談も可能。
- エントリー情報を記録**
履歴のプロフィール情報入力は一歩だけ！会員登録をしたらからの求人応募がおすすめ。
- 直接スカウトが届く**
あなたに興味を持った企業から直接スカウト！あなたの可能性を企業が見つけてくれる。

※【MS Jobsで転職が決まった方へ】アンケートにご回答いただくとギフト券を贈呈。

有名企業・優良事務所からもスカウトが届く！

Nidec -All for dreams pwc 法・本郷 税理士法人 住友林業 200-0000 コンプライズ カオナビ

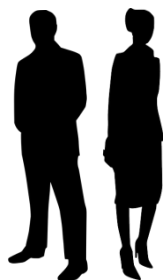
MSJobs 新規掲載求人延べ数



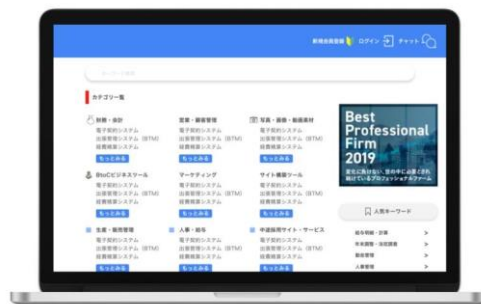
BtoBプラットフォーム『Manegy toB』正式リリース

Manegyの新たな注力コンテンツとして、経理財務・人事労務・法務総務など、SaaS等のtech系に限定せず、経営管理領域に関するあらゆるサービスを網羅した**国内最大級のBtoBプラットフォーム**を**2020年8月3日に正式リリース**。新たな収益の柱として成長を促進。

全国の経営管理領域
で働くユーザー



比較検討
資料請求
ウェビナー参加



リード獲得
顧客開拓

人材紹介 & Manegyで
培った圧倒的ユーザー群と
DMP（興味関心データ）

経営管理領域の
サービス提供事業者

< 経理財務 >

会計システム

経費精算

資産管理

クラウド会計

与信管理

決済代行

ERP

税務関連システム

IR関連

VC

販売・仕入れ・在庫管理

IPOコンサル

< 人事労務 >

給与計算・明細

人事評価・目標管理

マイナンバー

人事管理・タレント管理

給与前払いサービス

社会保険・労働保険管理

メンタルヘルスケア

企業内コミュニケーション

年末調整・法定調書

教育研修

eラーニング

勤怠管理

採用管理ツール

< 総務法務 >

オフィス機器

オフィス・防災

移転・デザイン

反社チェック

出張管理

福利厚生

会社設立・登記

稟議決裁・ワークフロー

シェアオフィス

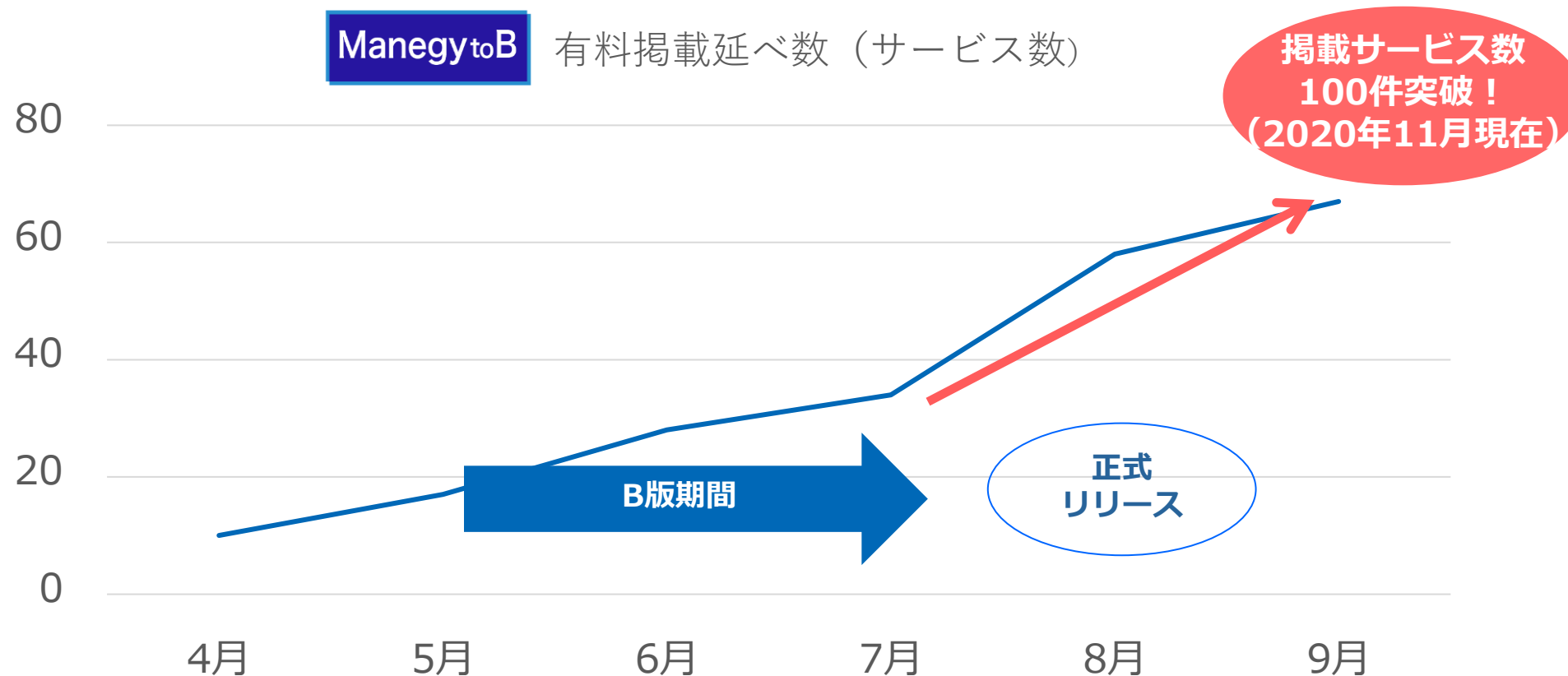
契約書レビュー

商標登録

株主総会

電子契約

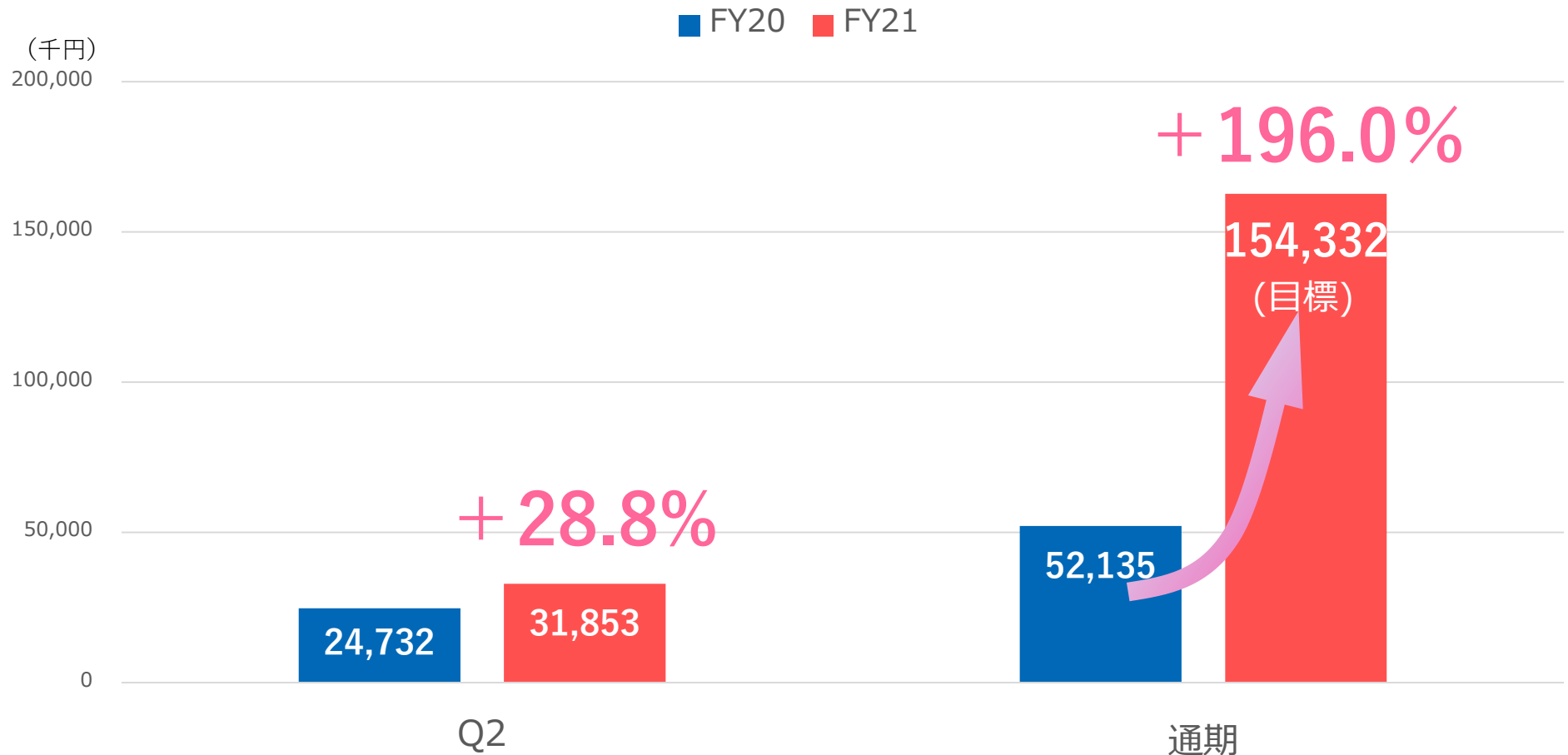
正式リリース後、順調に掲載増加。**掲載サービス数が現時点で100件を突破！**



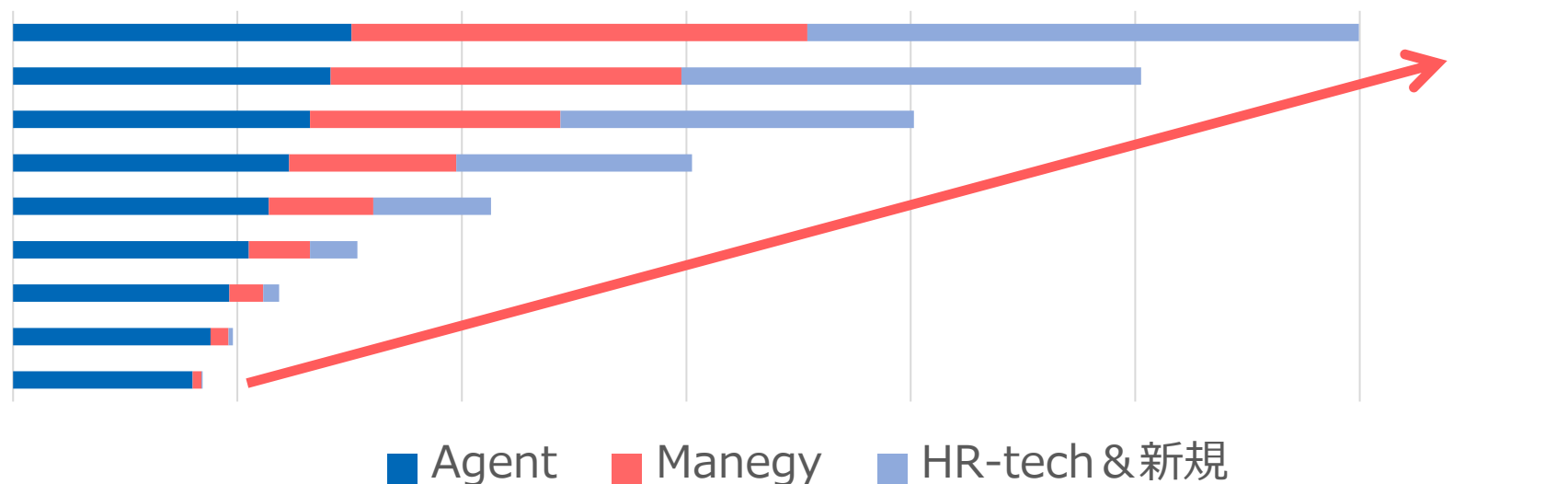
正式リリース後に掲載への問い合わせが増加し、**クラウド会計・HR-tech・Legal-tech等**、経営管理部門の著名なサービスを中心に日々掲載数を拡大。**資料ダウンロード**の他、**ホワイトペーパーのダウンロード**や**ウェビナーの視聴**も可能。UI/UXの改修や導線設計の充実、積極的なマーケティング施策により、CV強化を狙う。

Manegy toBのリリースにより**成長をさらに加速。**
通期目標においても積極的な先行投資により大幅な成長を目指す。

メディア売上高実績と通期目標



各事業が将来的に目指す姿（中期ビジョン）



当社領域に限定（経営管理）	マーケットサイズ（自社推計）	将来的に目指す姿
エージェント	約250億円 （人材紹介全体は約2500億円）	75億円
メディア	約1000億円 （インターネット広告全体は約2.1兆円）	100億円
HR-tech その他新規サービス	約1250億円 （スカウトメディア・フリーランス・副業等）	125億円

上記達成の目安となる時期については検討中であるが、現在の市場規模に対する到達目標として上記を目指していく。

国内のスタンダードを確立し、

世界一の経営管理プラットフォームを作り出す

「世界中の企業経営が、より効率的に、より効果的になる世界を実現します」

<コンテンツの充実>

- ・ 自社開発
- ・ 良質なコンテンツを持つ企業への積極的なM&A



国内だけでなく、海外での
人材ビジネスも展開が容易に

本資料は、当社の業界動向及び事業内容について、当社による現時点における予定、推定、見込み又は予想に基づいた将来展望についても言及しております。

これらの将来展望に関する表明の中には、様々なリスクや不確実性が内在します。既に知られたもしくは未だに知られていないリスク、不確実性その他の要因が、将来の展望に関する表明に含まれる内容と異なる結果を引き起こす可能性がございます。

当社の実際の将来における事業内容や業績等は本資料に記載されている将来展望と異なる場合がございます。

本資料における将来展望に関する表明は、利用可能な情報に基づいて当社によりなされたものであり、将来の出来事や状況を反映して、将来展望に関するいかなる表明の記載も更新し、変更するものではありません。