



## 2025年9月期第1四半期 決算説明資料

株式会社グローバルキッズCOMPANY 2025年1月31日

## 将来見通し等に関する注意事項

本資料に記載されている計画や見通し、戦略などは本資料の作成時点において取得可能な情報に基づく将来の業績に関する見通しであり、これらにはリスクや不確実性が内在しております。

かかるリスク及び不確実性により、実際の業績等はこれらの見通しや予想とは異なる結果となる可能性があります。

当社が事業環境の説明を行う上で、参考となると考える情報を掲載しております。掲載データについては、調査方法や調査時期により結果が異なる可能性があります。本資料に含まれる当社以外に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、かかる情報の正確性、適切性等について当社は何らの検証も行っておらず、またこれを保証するものではありません。

※本資料の著作権は株式会社グローバルキッズCOMPANYに属し、その目的を問わず無断で複製、引用することを禁じます。

2025年9月期第1四半期 決算の概要	4
2025年9月期 業績見通し	12
付属資料	14

## 2025年9月期第1四半期ハイライト

### 2025年9月期 第1四半期業績

- 売上高は、公定価格上昇が寄与したものの施設譲渡・閉鎖が影響し前年同月比減収。譲渡・閉鎖の影響を除くと同1.9%増収
  - 売上高 6,325百万円（前年同期比-3.6%）
- 不採算施設譲渡・閉鎖が寄与した一方、ICT費用増加等によりEBITDAは前年同期比微減
  - EBITDA 371百万円（前年同期比-4.3%）

### 2025年9月期 通期業績予想

- 売上高は譲渡・閉鎖の影響で微減見込み。EBITDAは、職員配置適正化等の収支改善施策の効果の寄与を見込み前期比8.1%増を想定
  - 売上高 25,800百万円（前期比-2.5%）
  - EBITDA 1,750百万円（前期比+8.1%）
  - 配当 1株当たり40円（前期比+5円）

### TOPICS

- 社内向けに、保育の質向上を目的とした「イエナプラン」導入に関する保育方針発表会を開催
- 「Snow Peak KANUMA Campfield & Spa」にて秋のキッズキャンプを開催
- 今期より中間配当を実施予定(中間配当20円、期末配当20円)

## 2025年9月期第1四半期 決算の概要



## 2025年9月期第1四半期 業績概要

### 2025年9月期第1四半期 連結業績概要(百万円)

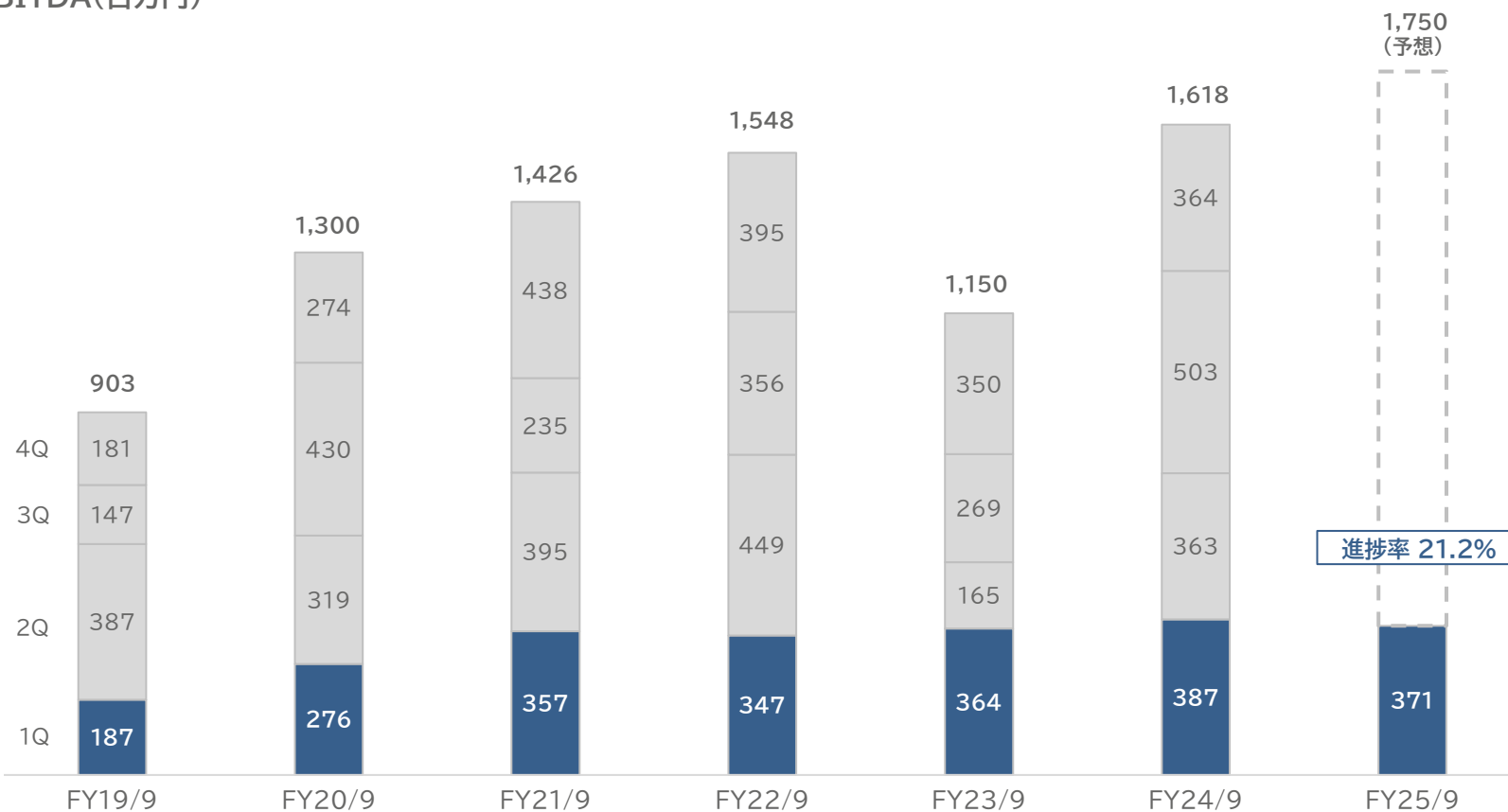
	FY2024/9 1Q	対売上高	FY2025/9 1Q	対売上高	前期比
売上高	6,564	-	6,325	-	-3.6%
売上総利益	630	9.6%	636	10.1%	+1.0%
EBITDA	387	5.9%	371	5.9%	-4.3%
営業利益	183	2.8%	163	2.6%	-11.0%
経常利益	181	2.8%	158	2.5%	-12.6%
親会社株主に帰属する四半期純利益	112	1.7%	99	1.6%	-12.2%

# EBITDA

第1四半期のEBITDAは371百万円。

今期予想に対する進捗率は21.2%。

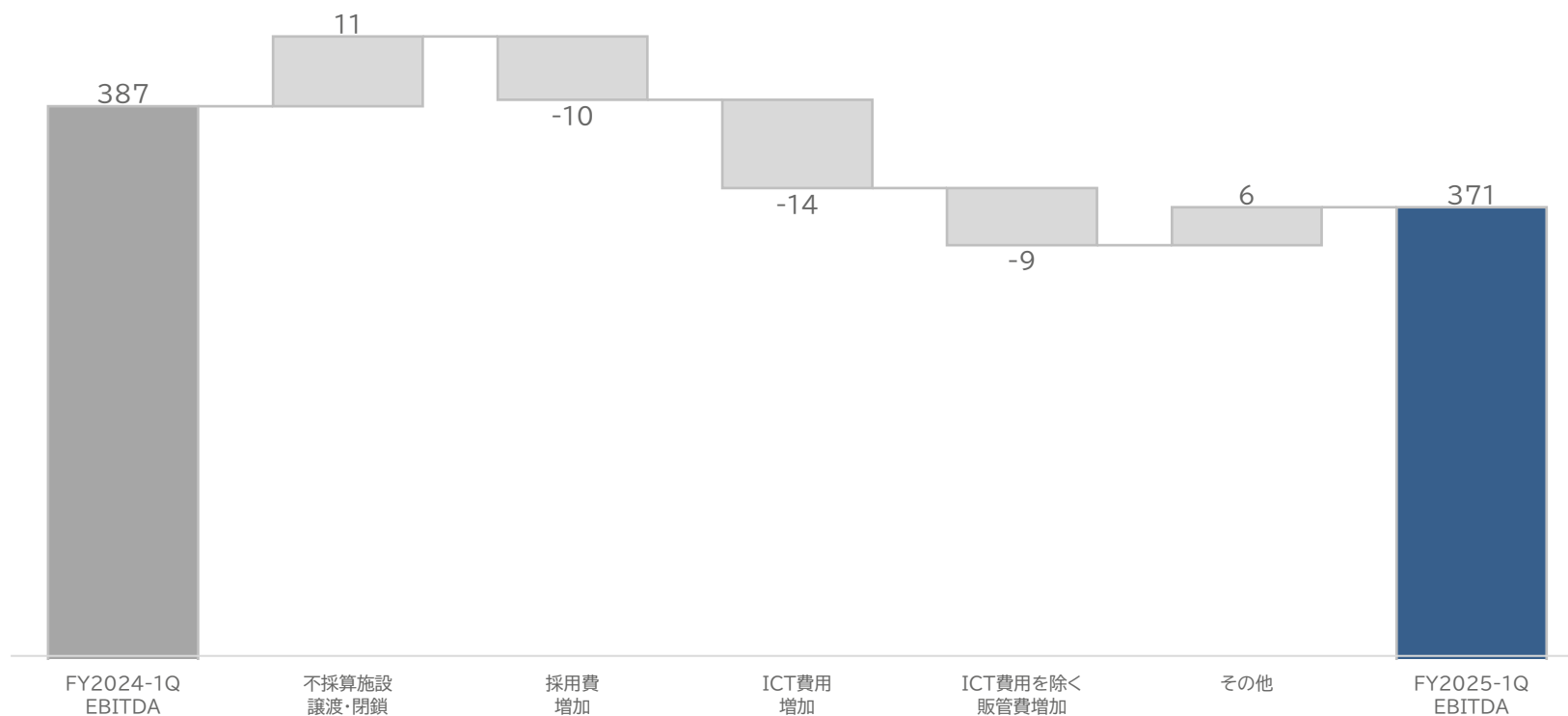
EBITDA(百万円)



## EBITDA変動要因

不採算施設譲渡・閉鎖が寄与したものの、戦略的に積み増しているICT費用増加や採用費増加が影響。

EBITDA変動要因(百万円)

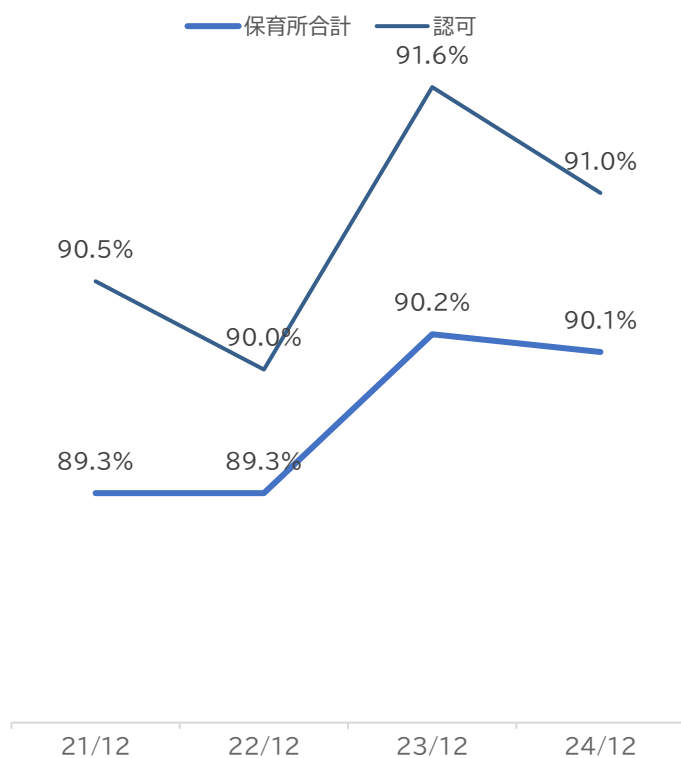




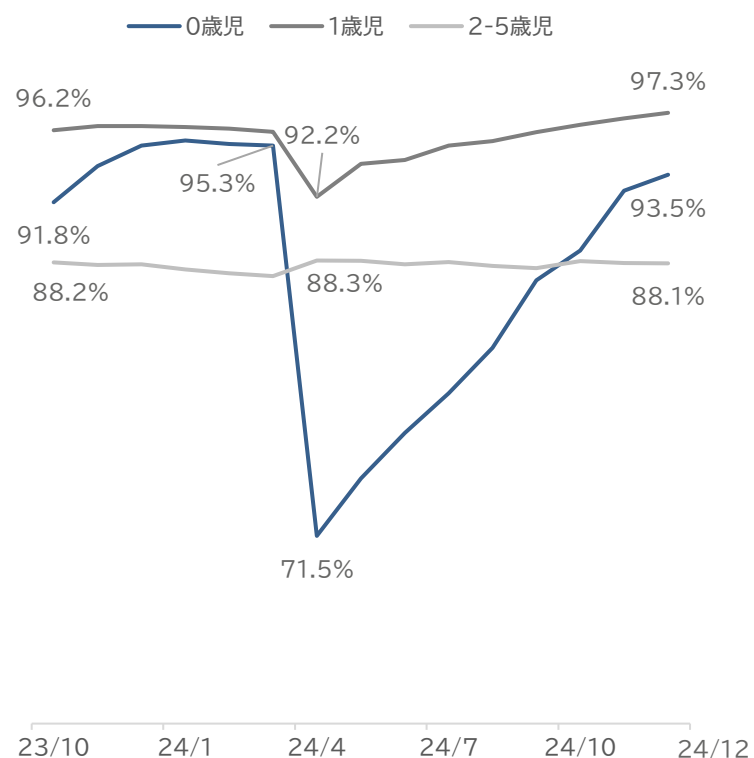
## 売上高：入所率

認可保育施設は、前年同月比0.6pt低下したものの、一部施設の譲渡・閉鎖により保育所合計では同-0.1ptに留まる。  
 歳児別では、4月に低下した0歳児の入所率が順調に回復。

### 保育所計



### 歳児別

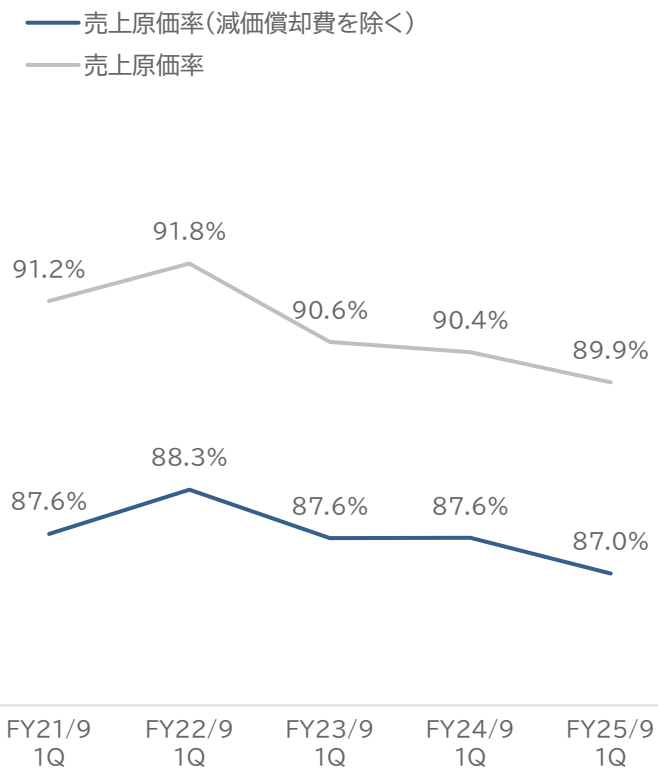


## 売上原価率・販売管理費率

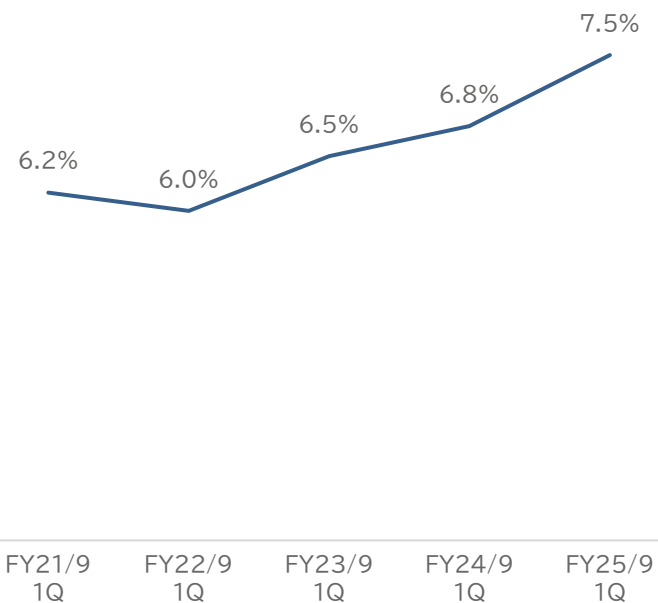
不採算施設譲渡・閉鎖の寄与により売上原価率(減価償却費を除く)は前年同期比0.5pt低下。

販売管理費率はICT関連費用及び本社人件費の増加を主因に上昇。

### 売上原価率



### 販売管理費率

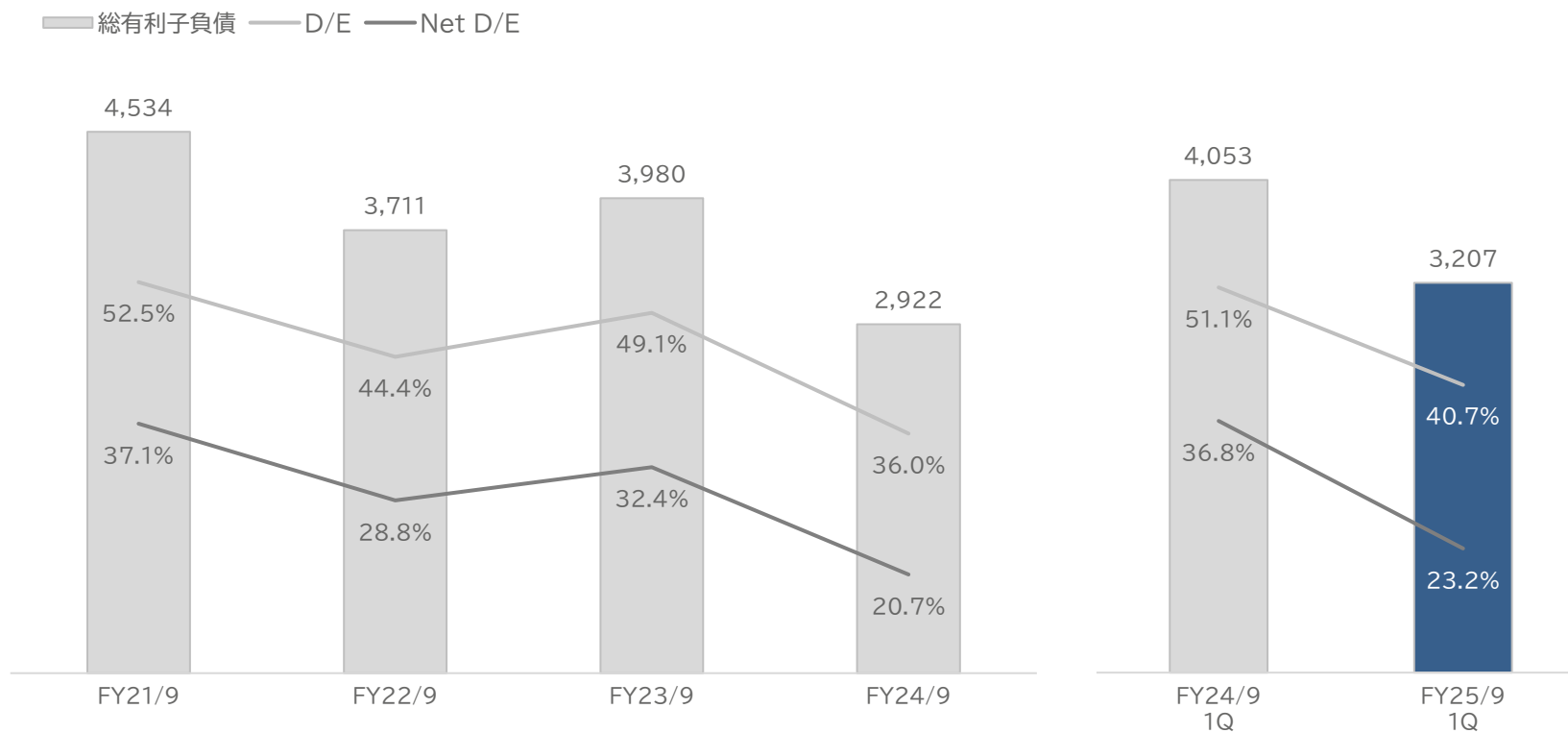


注: FY23/9に会計方針を見直し、施設に係る租税公課及び採用広告費を販売管理費から売上原価計上に変更。FY22/9以前は同様のベースに調整

## 財務健全性

2025年9月期第1四半期は、資金効率の改善やFCF積み上げに伴い有利子負債が減少。財務健全性は前年同期に比べ大幅改善。

D/Eレシオ、総有利子負債(百万円)



## ICT戦略

デジタル基盤構築により、ICTを活用した業務品質・効率化の向上については着実に進捗。

### デジタル基盤構築

- 新人事システム導入により、職員情報の一元管理を実現、関連業務の品質及び生産性が大幅に改善
- エンジニアバックグラウンドのデジタル人財を採用、ICT戦略推進体制を強化

### デジタル活用による業務改革の推進

- 職員配置管理・選考管理システムの利用が定着し、他施策と併せて本部管理業務の改善・改革が進展
- 業務品質向上・効率化施策として、売上管理業務、法定点検管理業務、行政監査管理業務を新たにシステム化
- 情報ポータルやチャットツール(Slack)をおはようキッズへも展開、グループ全社でコミュニケーション環境が改善
- 施設運営情報の一元化に向けた施設カルテの利用開始

## 2025年9月期 業績見通し

## 2025年9月期 業績見通し

2025年9月期の売上高は一部施設の譲渡・閉鎖の影響により微減を想定。職員配置適正化、不採算施設譲渡・閉鎖が寄与しEBITDA、営業利益とも過去最高益を更新する見込み。親会社に帰属する当期純利益は、特別損失減少を見込み大幅増加を予想。配当は財務状況および収支状況を勘案し5円増配、中間配当を実施予定。

(百万円)	FY2024/9 実績	FY2025/9 予想	前期比
売上高	26,448	25,800	-2.5%
EBITDA	1,618	1,750	+8.1%
営業利益	789	950	+20.3%
経常利益	820	920	+12.1%
親会社株主に帰属する当期純利益	256	600	+133.9%
1株当たり配当金	35円	40円	+5円

## 付属資料

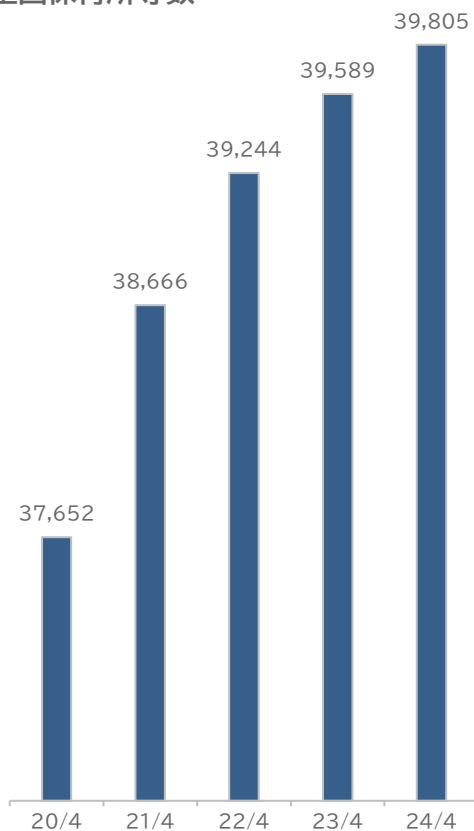
## 運営施設数の内訳

	FY15/9	FY16/9	FY17/9	FY18/9	FY19/9	FY20/9	FY21/9	FY22/9	FY23/9	FY24/9	FY25/9E
認可(東京都)	28	38	56	70	86	91	98	103	115	115	114
認可(神奈川県)	16	17	19	20	23	25	27	28	29	29	29
認可(その他)	3	5	6	8	9	9	10	10	10	5	2
東京都認証	21	22	20	20	17	17	16	15	15	4	4
認定こども園・ その他保育所	5	6	5	5	6	6	6	5	7	4	4
企業主導型	-	-	-	7	11	11	11	-	1	-	-
学童・児童館	10	11	12	12	13	13	12	10	11	11	11
児童発達支援	-	-	-	-	1	4	4	3	-	-	-
合計	83	99	118	142	166	176	184	174	188	168	164

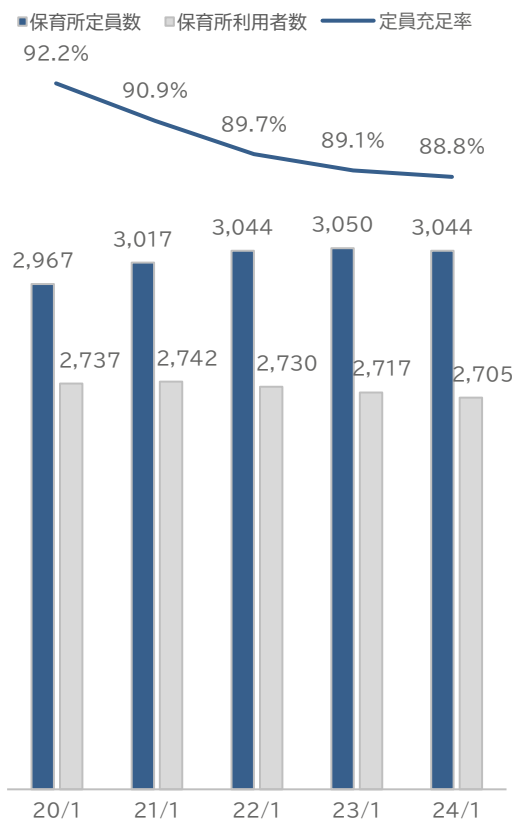


# 保育所数、定員充足率、待機児童数

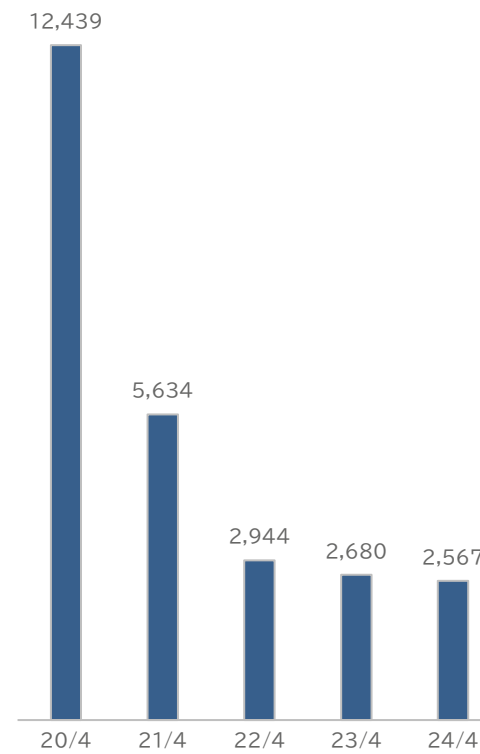
## 全国保育所等数



## 全国保育所の定員と利用状況(千人)



## 全国待機児童数(人)



## 保育サービス売上高ランキング

	社名	売上高(百万円)
1	JPホールディングス	37,856
2	ライク	30,407
3	こどもの森	28,143
4	ポピンズ	27,090
5	グローバルキッズCOMPANY	26,448
6	アイグラン	19,468
7	さくらさくプラス	17,212
8	HITOWAキッズライフ	12,732
9	テノ、ホールディングス	11,427
10	ソラスト	10,174

出所：日経MJ。当社は決算短信

注：当社、JPホールディングス、ライク、さくらさくプラス、ソラストは、2024年に期末となる決算期の売上高。他社は、2023年に期末となる決算期の売上高

2025年9月期第1四半期 決算説明資料



**GlobalKids** 