

2016年3月期第3四半期

# 決算補足説明資料

2016年2月15日

株式会社レアジョブ



# 1. 2016年3月期第3四半期について

---

## 2016年3月期第3四半期 業績概要

前年第3四半期と比較して、有料会員数、有料会員当たり月額単価がともに上昇し、売上高は増収となりました。一方、営業およびプロダクト強化のための積極採用による人件費増やTVCMの実施、ブラジル展開、本社移転等の戦略的投資により、営業利益は前期を下回りました。

なお、公表済みの通期予想については、2/15付で修正いたしました。

(次ページ参照)

単位：百万円

	2016年3月期 第3四半期累計	2015年3月期 第3四半期累計	前年 同期比
売上高	<b>1,758</b>	1,557	113%
営業利益	<b>△17</b>	198	—
営業利益率	<b>—</b>	13%	—
経常利益	<b>51</b>	152	34%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	<b>75</b>	82	91%

## 2016年3月期 業績予想の修正（2016/2/15）

売上：法人導入社数や顧客単価は堅調に推移しているものの、TVCM等による有料会員獲得が想定を下回る見込みです。

利益：売上高の減少や新規サービスに向けたサービス開発投資に伴い営業利益は減少するものの経常利益はフィリピン人講師に関する源泉税負担損失引当金の戻入により増益となる見込みです。

単位：百万円

	2016年3月期 修正見通し	2016年3月期 期首見通し	2015年3月期 実績	前年比
売上高	<b>2,350</b>	2,500	2,112	111%
営業利益	<b>0</b>	50	200	-
営業利益率	-	2%	10%	-
経常利益	<b>60</b>	30	145	41%
親会社株主に帰属する 当期純利益	<b>80</b>	15	107	75%

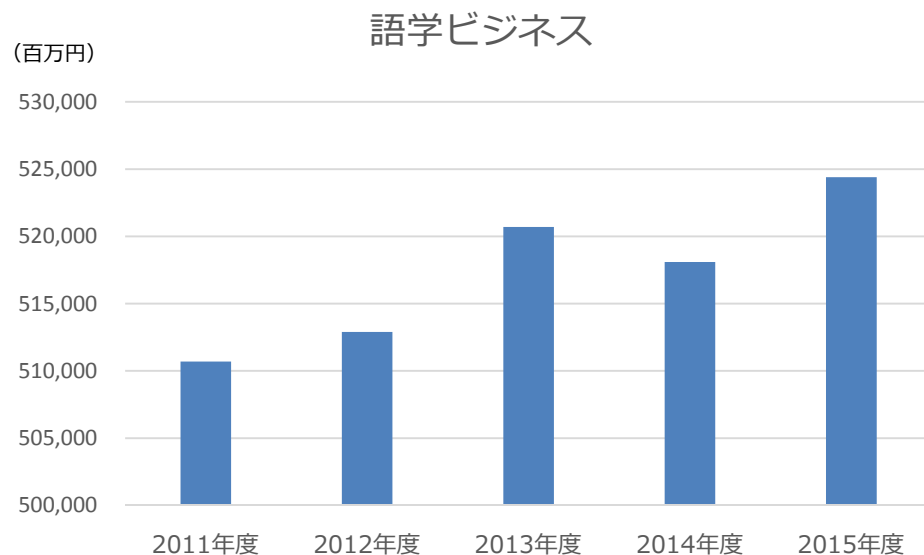
## 2. 今後の取り組みについて

---

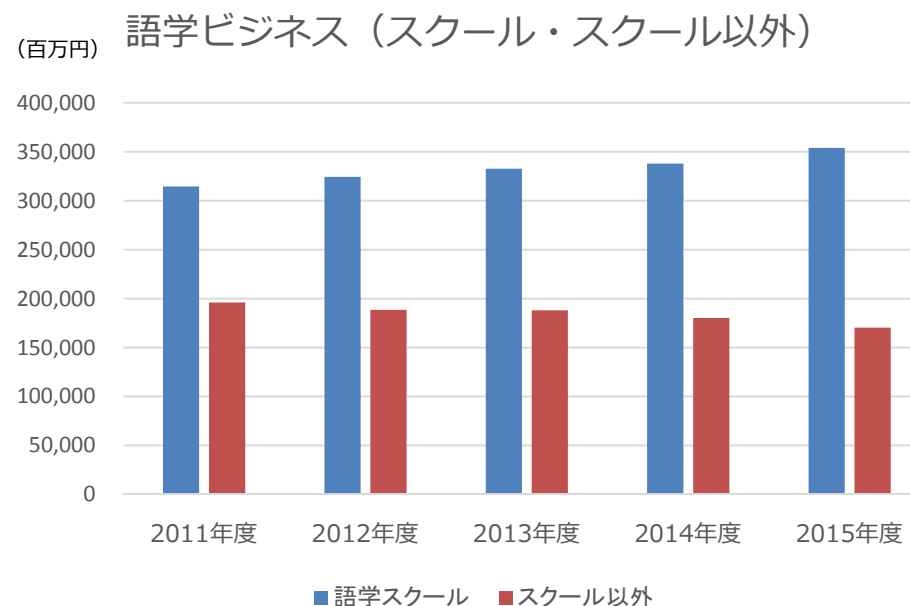
## 外部環境 (1/3)

語学ビジネス市場は、2014年度は通信教育市場等の減少で落ち込むものの、語学スクールにおける成人向け英会話教室、幼児・子供向け英会話教室の拡大により、2015年度は市場拡大が見込まれております。スクール以外の市場は、e-learningは増加傾向にあるものの、通信教育や独習用教材市場の減少にあり、市場全体では増加しておりません。

語学ビジネス市場は約5,244億円  
(2015年度) まで拡大が見込まれる



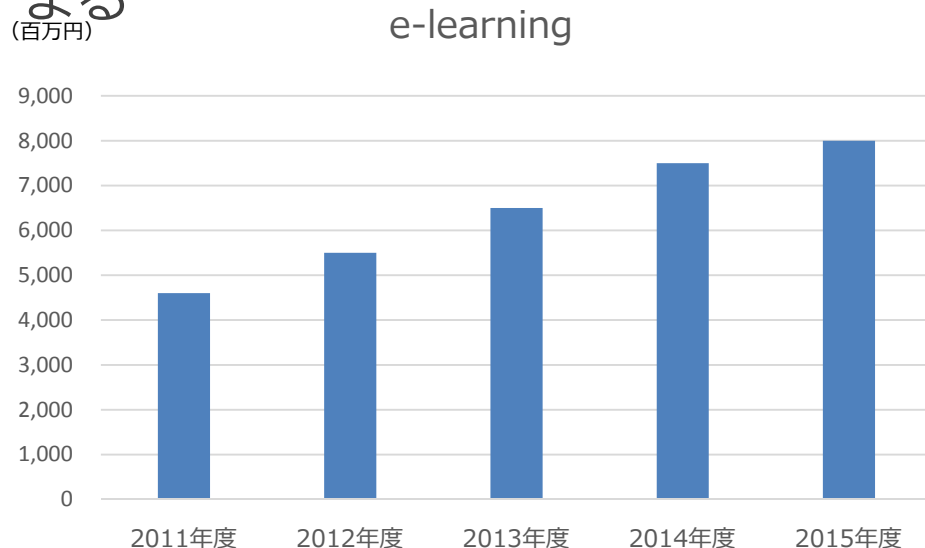
語学スクール市場は約3,540億円  
(2015年度) まで成長



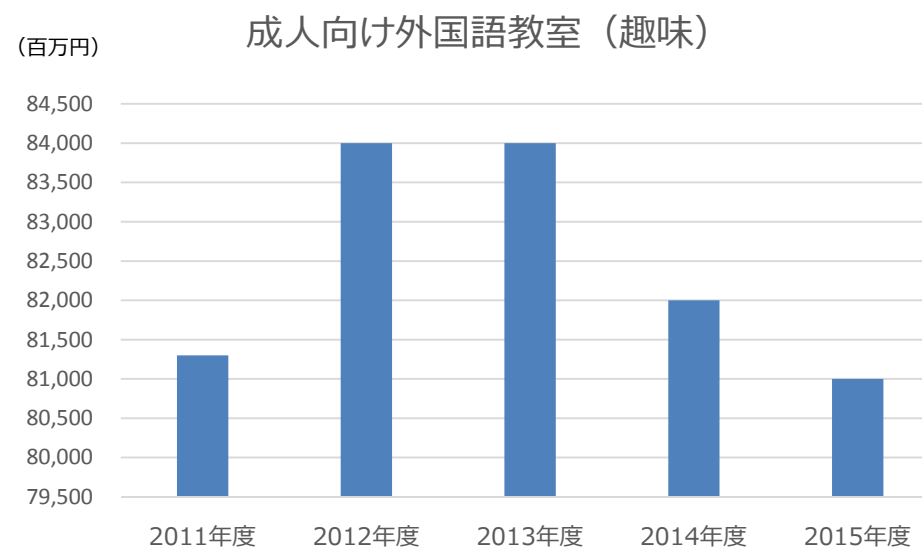
## 外部環境(2/3)

オンライン英会話が含まれるe-learning市場は堅調も、未だ80億円程度。  
一方で、オンライン英会話へのシフトが進んだ外国語教室（趣味）の市場は  
すでに減少傾向にあります。

e-learning市場は成長しているもの  
の、未だ約80億円（2015年度）に留  
まる



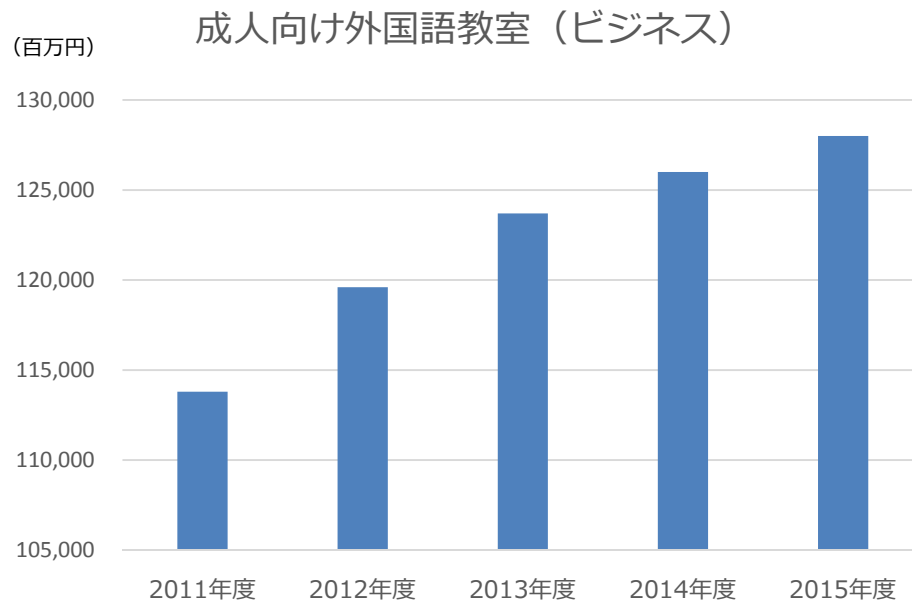
成人向け外国語市場（趣味）は約  
810億円（2015年度）に減少



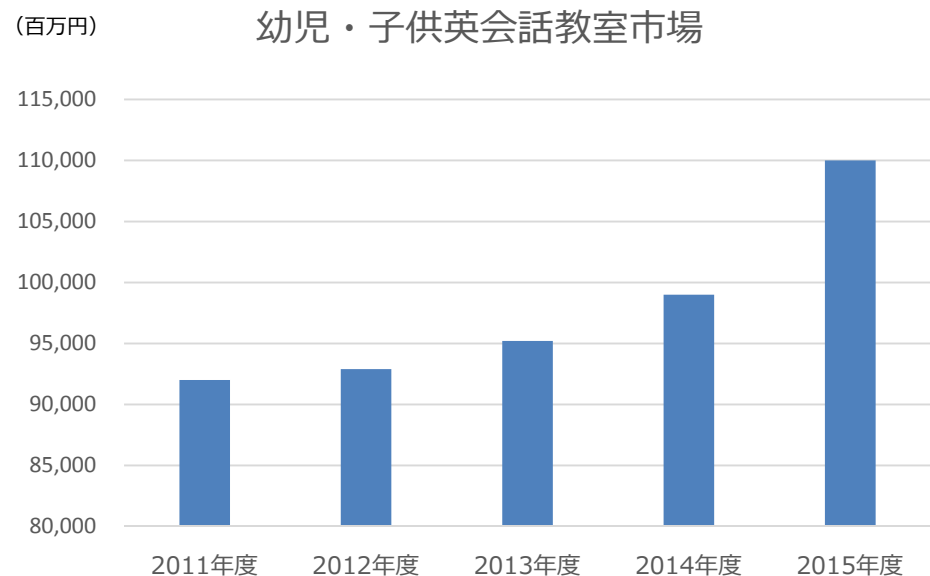
## 外部環境(3/3)

今後のレアジョブとしては成長市場である語学スクール市場のうち、**成人向け英会話教室**、**幼児・子供英会話教室市場**での市場占有率を高める必要があります。そのためには、**ビジネスや受験に向けた成果訴求のプログラム**や**販売体制の強化**を提供していく必要があると認識しております。

成人向け外国語教室（ビジネス）市場は、約1,280億円まで拡大。



学生向け英会話教室市場は、約1,100億円まで拡大。





# 日本人1,000万人を**英語が話せる**ようにする。

レアジョブ英会話は、あなたが英語が話せるようになるまでつきそいます。  
ともに学ぶ大勢のユーザー様がいます。  
講師たちはあなたのためを思っています。  
困ったときは私たちスタッフを頼ってください。  
仲間がいる。だから頑張れる。だから続く。だから伸びる。  
日本人が世界中の人からより必要とされる日を、  
いち早くつくりたいと考えています。



「英語が話せる」という成果を高めるサービスの開発と販売体制を強化してまいります。

## 中期戦略

成長市場に向け、自社における開発・販売の強化とともに、三井物産様、そして、今回の増進会出版社（Z会）様との提携により、市場占有率を高めていきます。これにより、ミッションである「日本人1,000万人が英語を話せるようになる」を目指します。

成人向け外国語教室（ビジネス）市場向け



- ①ラーニングサイクルに沿ったプロダクトの開発（インプット学習アプリ：瞬間英単語、瞬間英文法）
- ②オフライン×オンライン（レアジョブ本気塾）による成果訴求サービスの開始
- ③三井物産様との業務提携による販売及びプロダクトの開発強化
- ④法人営業の強化

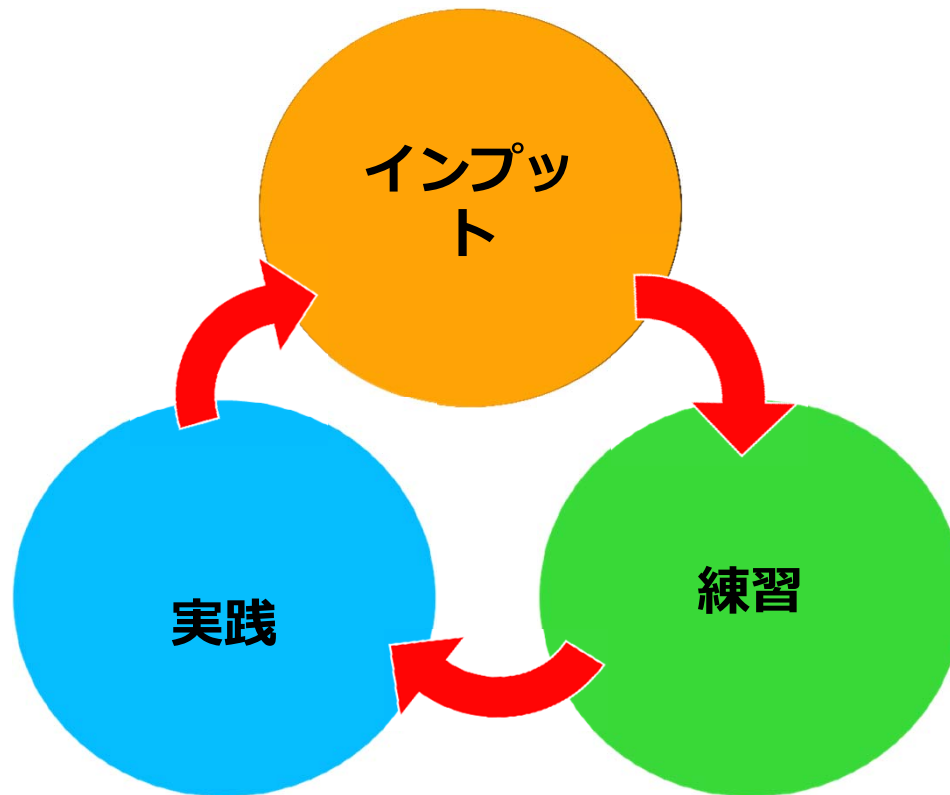
学生向け英会話教室市場向け



- ①増進会出版社（Z会）様との業務提携による販売及びプロダクトの開発強化
- ②学生向けのサービスの開発・販売
- ③学校法人営業の強化

# 成人向け（ビジネス）市場：ラーニングサイクル

成果を高めるためには、インプット→練習→実践のラーニングサイクルによる学習と、これらをモチベーション高く維持する仕組みが必要で、レアジョブでは関連サービスを強化しております。



## インプット

- ・アプリによるインプット学習  
(瞬間英単語)

## 練習

- ・大量のレアジョブレッスン

## 実践

- ・オフラインセッションでのロールプレイングやディスカッション等

## モチベーション管理

- ・カウンセリング
- ・オフライン×オンラインサービス

## アセスメント

- ・スピーキングテスト

# 成人向け（ビジネス）市場：瞬間英単語

2015年12月にリリース



## 4つの特徴

- ①回答時間の計測
- ②スピードランク機能
- ③覚えていない単語のみ登場する学習リスト
- ④最短10秒で終了するスキマ学習

TOEICテスト600点を目指す方のための、英単語学習アプリです。ラーニングサイクルに重要である単語習得という「インプット」の機会を提供いたします。そして収録英単語すべてを、1問1秒以内で答えられる瞬発力を身につけるまで、何度もテストに挑戦して確認を続けることで、“知っている”から“本当に覚えた”単語へと変えていきます。

**約18万ダウンロード達成！！**

# 成人向け（ビジネス）市場：瞬間英文法

2016年2月にリリース



## 4つの特徴

- ①豊富な問題数
- ②中学校で学習する英文法を網羅
- ③テストは最短20秒で終了
- ④いつも使うものだから美しく

「瞬間英文法」は、英語習得の基礎となる中学校3年間で学ぶ英文法30個を、繰り返し「パターン」で覚えていただくことで、まず瞬間で文の全体把握を行えるようになってもらうことを目指します。

**AppStoreの教育有料カテゴリにおいて、1位獲得** (2016年2月13日時点)

## 成人向け（ビジネス）市場：「オンライン×オフライン」

オフラインを絡め、ラーニングサイクルを回すことで短期間で効率的な成果を出すためのプログラム「レアジョブ本気塾」をスタートしました。個々に沿ったラーニングサイクルに沿った学習法を提供し、同時に、高いモチベーションを維持することで、効果的な英会話の習得を図るサービスです。

2016年1月よりスタート



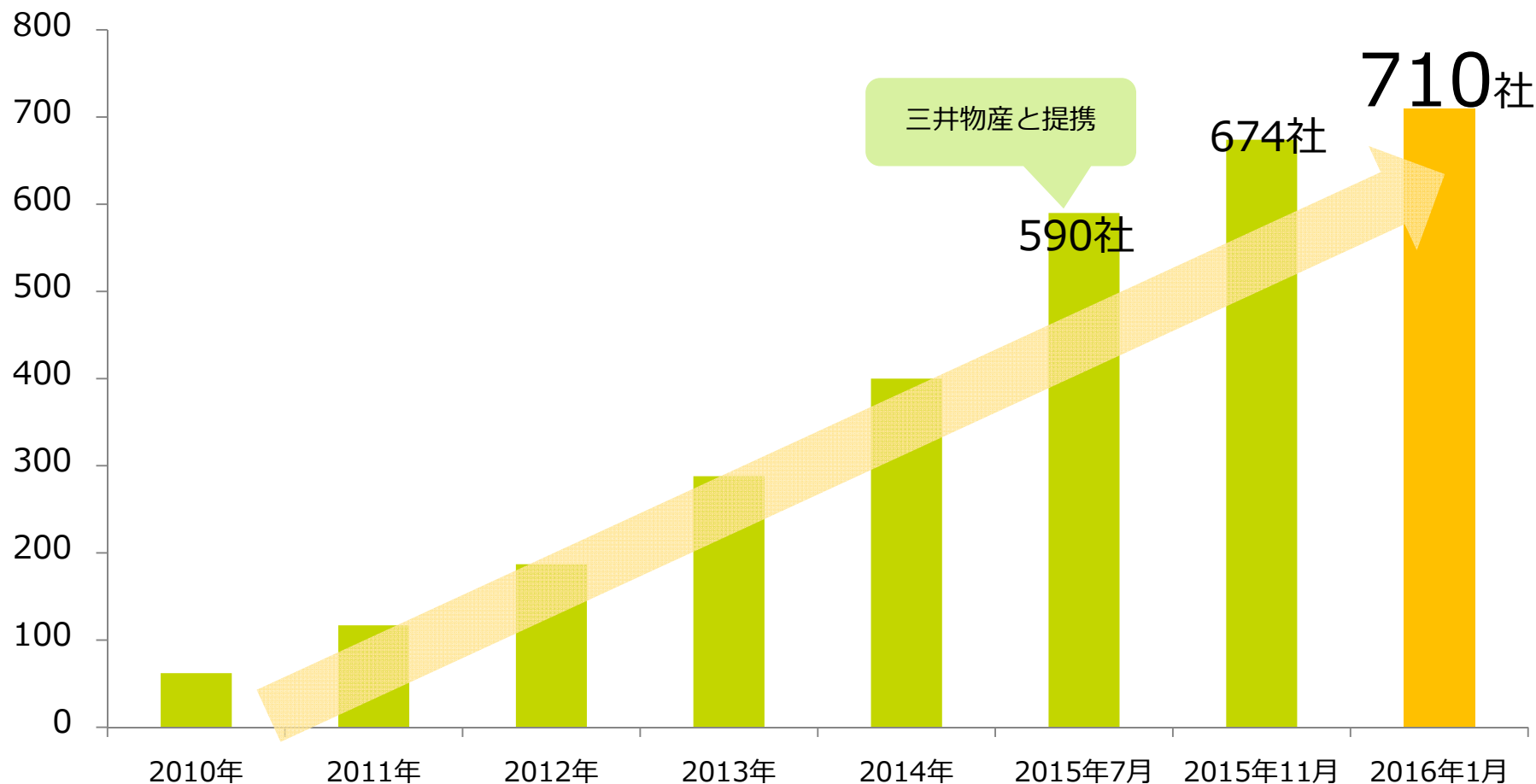
オンライン英会話のメリットとオフラインのメリットを融合したブレンディッドラーニングによるサービス

短期集中で学習仲間とラーニングサイクルによる効果的な学習を実行

収益性向上のための高ARPU（※）  
施策の一つとして今後も注力予定

## 法人営業の強化 導入実績

三井物産との提携等により、法人導入社数は710社(※)へ。  
5年以内に3,000社とし、英会話サービス法人導入業界No.1を目指してまいります。



## 学生向け市場：Z会グループとの業務提携

Z会グループと2016年2月に業務提携契約の締結を行いました。今回の業務提携を通じて、Z会グループ会員向け、あるいは学校向けの共同開発・販売を行ってまいります。

日本人の英語コミュニケーション能力向上に貢献  
英語教育サービスの共同開発





# マーケット環境

2020年より大学入試の英語科目は4技能（リスニング、リーディング、スピーキング、ライティング）を直接測定されることが予定されています。大学入試に新たに「スピーキング」が導入されること、また、直接測定に変わること、英会話教育の新しい市場が創出されると考えております。Z会グループとの提携により、戦略を強化してまいります。



## 小学校：

3年生から英会話導入  
(2018～)

## 中学校：

英語による授業  
(2018～)

## 高校：

英語による授業  
(すでに導入)  
英語での討論・発表  
(2018～)

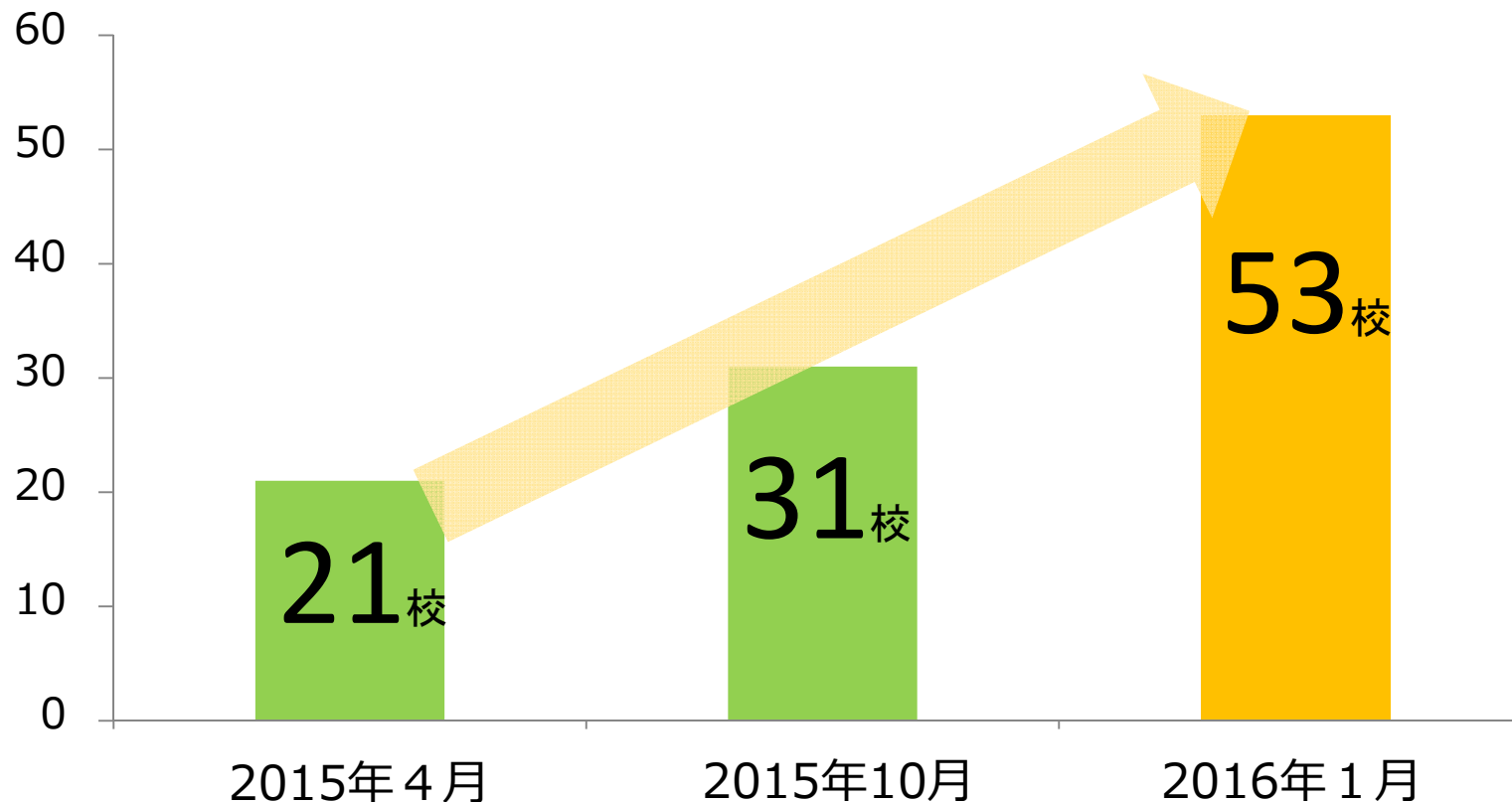


## 大学入試：

センター試験に代えて学力  
評価テストの導入。  
英語科目は4技能（リス  
ニング、リーディング、ス  
ピーキング、ライティン  
グ）すべてを直接測定  
(2020～)

## 学校法人営業の強化 導入実績

学校現場においてスピーキング能力の強化が求められてきている流れを受け、2015年4月より正式にスクール事業をスタートし、導入実績は53校となっております。



## 最後に

英会話の習得の成果を高める取り組みは、時間がかかる部分もありますが、レアジョブとしましては、ミッション「日本人1,000万人が英語を話せるようにする」の実現に向け、今後も日本のグローバル化や、成人及び学生の英会話力向上に向けたサービス開発、販売を着実に進めてまいります。

今後とも、ご支援をよろしくお願いいたします。

この資料は投資家の参考に資するため、株式会社レアジョブ（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。当資料において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

#### 【お問い合わせ先】

株式会社レアジョブ IR担当

TEL : (03) 5468-7401

MAIL : ir@rarejob.co.jp