

2016年3月期第2四半期

決算補足説明資料

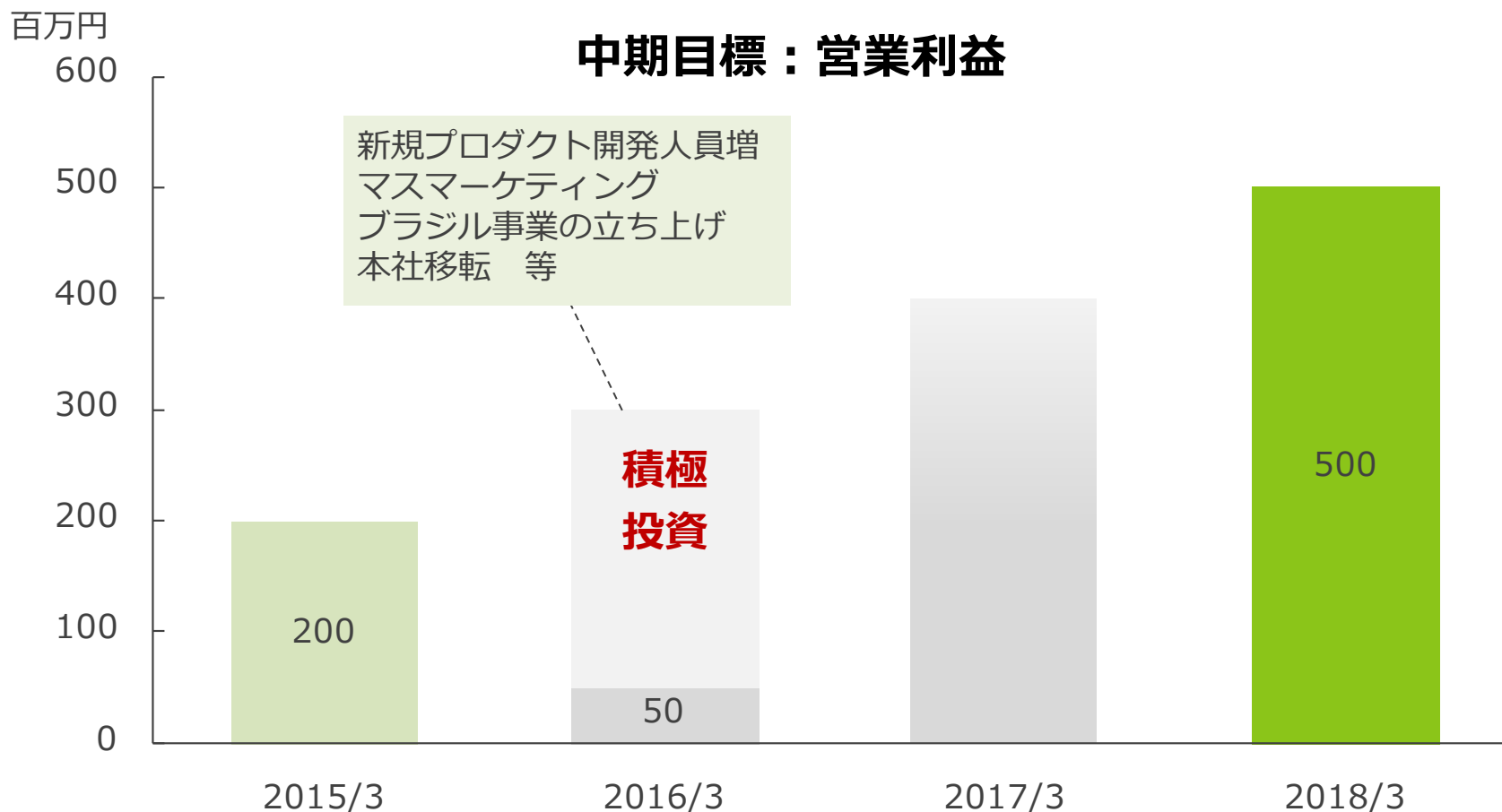
2015年11月16日

株式会社レアジョブ

1. 中期目標について（おさらい）

中期目標（営業利益目標）

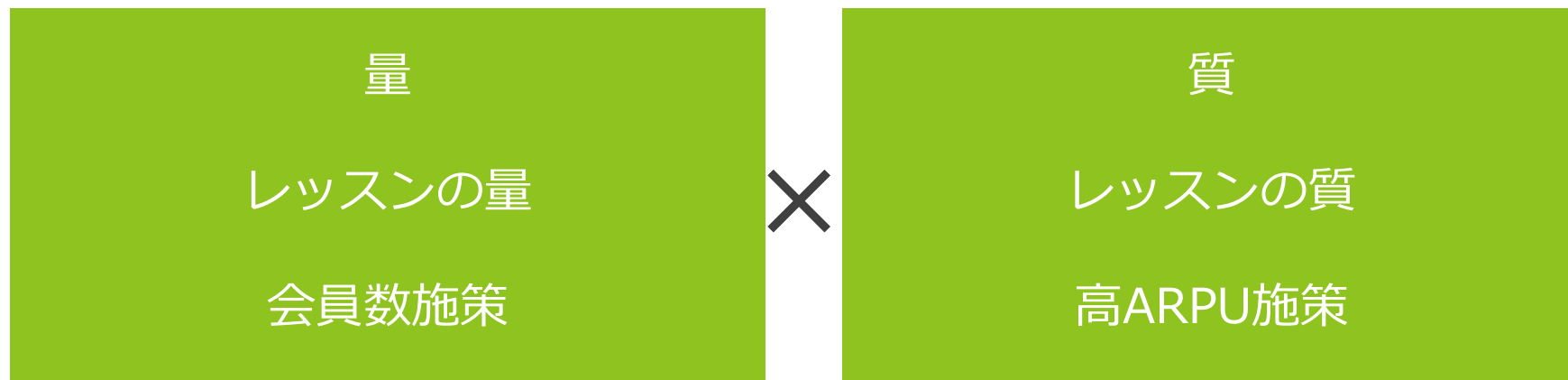
2018年3月期営業利益5億円を中期目標としております。この中期目標達成のため、2016年3月期は積極的な投資を行う計画でおります。



今後の取り組みの方向性

これまでの英語のレッスンの「量」に加え「質」に重点を置く方針であります。レッスンの量・質の充実により、会員数の量と高ARPU（※）の両面を実現し、収益性の向上を図る方針であります。

一方、ユーザー様においても、量と質の両面で、英会話のラーニングサイクルを回すことで、より効果的に英会話の習得ができるようになります。



ユーザー様) 効果的な英会話の習得が可能
当社) 収益性の向上

会員数施策としては、2つの方向性で会員数の増加を図ります。

新規獲得施策



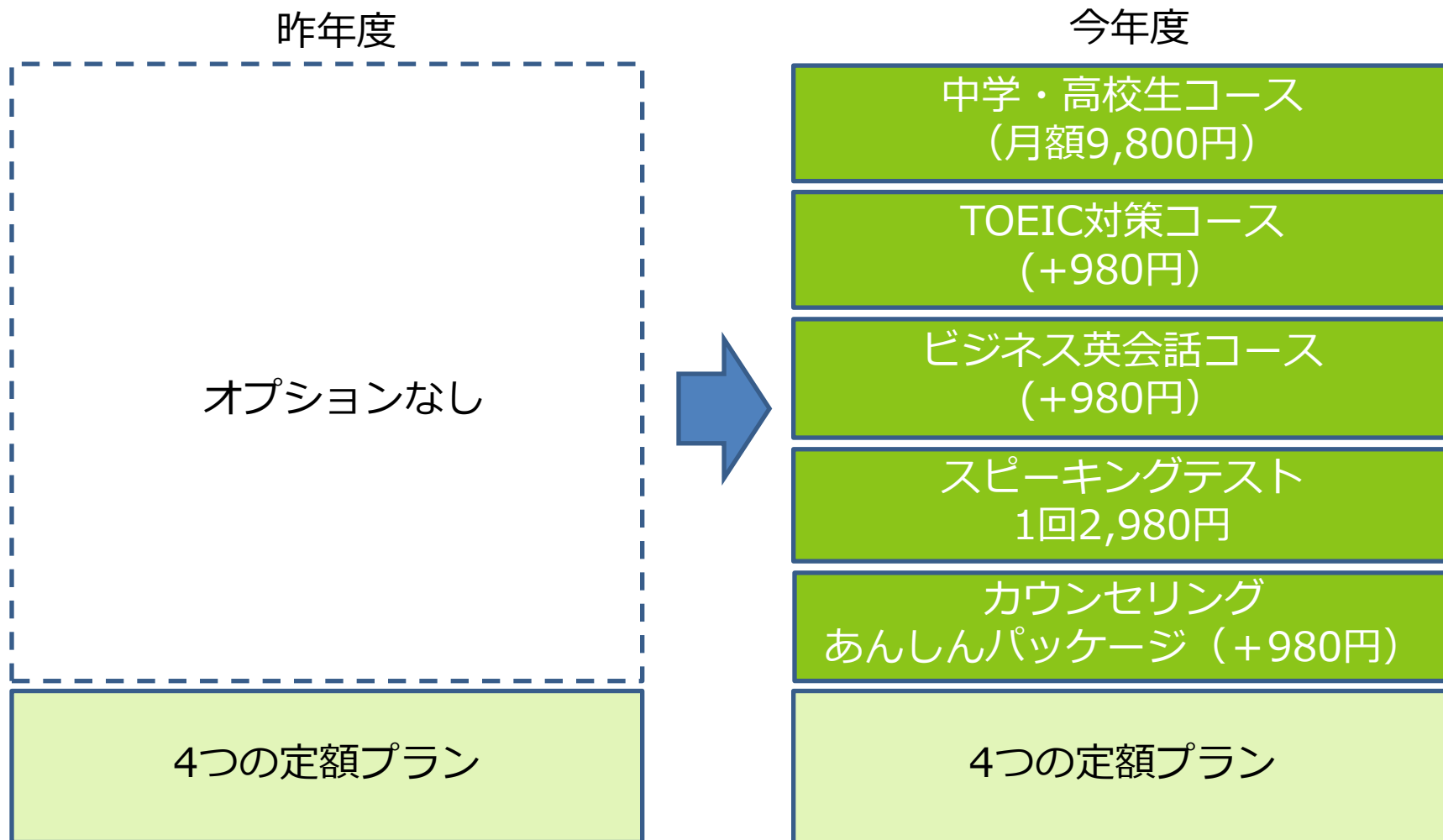
継続施策

- 1)法人向けアウトバウンド営業の強化
- 2)学校・学生事業の促進
- 3)新規顧客層の拡大に向けた教材、講師の質の向上及びサービスの開発
- 4)ブラジル事業のスタート

- 1)カウンセリングサービス他、「続けやすさ」を高めるサービスの開発
- 2)ユーザー様と講師のマッチングの精度向上等

今後の取り組み 高ARPU施策

2016年3月期は、コース化、オプション課金によるARPUの改善を図ります。



2. 2016年3月期第2四半期について

① 前年同期比で増収減益

売上：

＜前年＞ 1,007百万円⇒＜実績＞ 1,169百万円（前年同期比116%）

営業利益：

＜前年＞ 98百万円⇒＜実績＞ △69百万円（前年同期比 ー%）

中期目標達成のため戦略的投資を継続しております

② スクール事業の強化

学校・学生事業への本格参入

レアジョブ英会話「中学・高校生コース」の提供を開始

③ 質の強化

「レアジョブ英会話」のサービスリニューアル

⇒これまでの「量」だけでなく「質」を強化することで、
より効果的な英語学習方法の提供および収益性の向上へ

①2016年3月期第2四半期 業績概要

前年第2四半期と比較して、有料会員数、有料会員当たり月額単価がともに上昇し、売上高は増収となりました。一方、営業およびプロダクト強化のための積極採用による人件費増やTVCMの実施、ブラジル展開、本社移転等の戦略的投資により、営業利益は前期を下回りました。なお、公表済みの通期予想について変更はありません。

単位：百万円

	2016年3月期 第2四半期累計	2015年3月期 第2四半期累計	前年 同期比	2016年3月期 通期予想	進捗率
売上高	1,169	1,007	116%	2,500	47%
営業利益	△69	98	-	50	-
営業利益率	-	9.8%	-	2.0%	-
経常利益	△81	71	-	30	-
当期純利益	△56	36	-	15	-

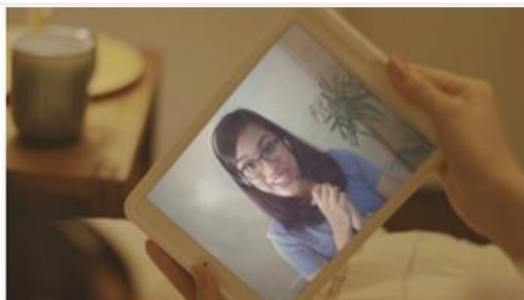
① 2016年3月期第2四半期 戦略的投資の内容

- ・ 営業および新規プロダクト開発に向けた人員の増加
- ・ TVCMによるテストマーケティングの実施
- ・ ブラジル事業の立ち上げ費用
- ・ 本社移転に伴う家賃の上昇と移転一時費用の計上

① 戦略的投資：TVCMによるテストマーケティング実施

2015年7月4日（土）より一部地域にて「レアジョブ英会話」のTVCMを放映開始。テストマーケティングを実施いたしました。

「レアジョブ英会話」TVCM 『寝室』篇（15秒・30秒）



「レアジョブ英会話」TVCM 『リビング』篇（15秒・30秒）



• 放映エリア

名古屋、福岡、北海道、仙台、
福島、新潟、長野、静岡、広島、
岡山、香川、愛媛、熊本、鹿児島

① 戦略的投資：法人営業の全国展開

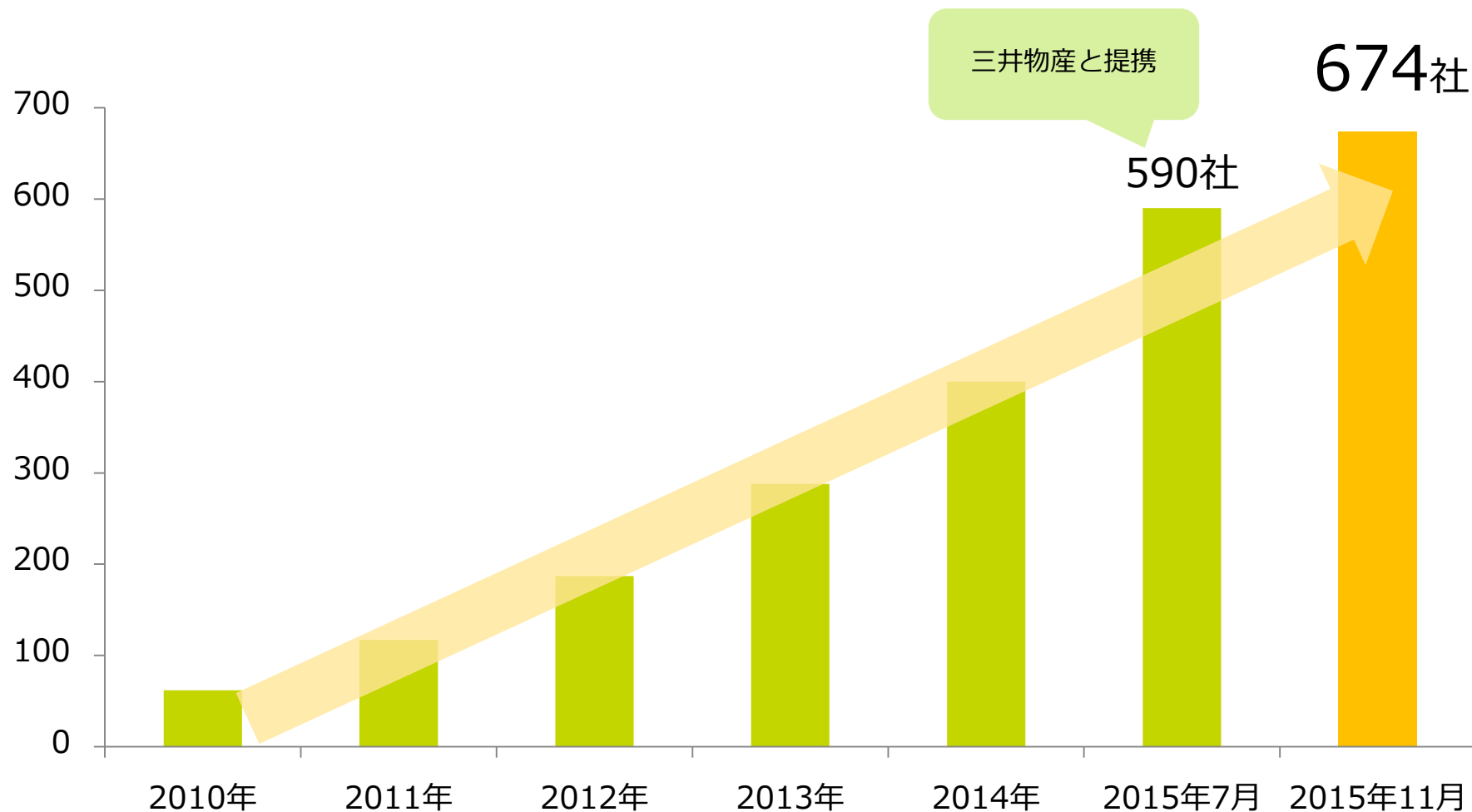
首都圏以外でも、積極的に法人営業を展開しております。



三井物産との連携を強化し、関西方面の営業強化を図ります。

①戦略的投資：法人営業の導入社数

三井物産との提携等により、法人導入社数は590社から674社(※)へ。5年以内に3,000社とし、英会話サービス法人導入業界No.1を目指してまいります。



① 戦略的投資：ブラジルでの事業展開「ENPOWER」

三井物産との提携によりブラジル事業の成功を早期に実現し、その他海外展開を目指してまいります。

ENPOWER
ENGLISH POWER

cadastre-se Login Dúvidas

Sobre nós Professores Passo-a-passo até a aula Aula teste Material Pagamento

Aulas Particulares de Inglês pelo Skype!
Aprenda a falar Inglês aonde
for que você esteja!

CLIQUE AQUI E AGENDE 2 AULAS GRÁTIS

PORQUE O NOSSO MÉTODO
FUNCIONA TÃO BEM?

TODO MUNDO PODE TODO OS DIAS EM QUALQUER LUGAR

■ サービス概要

- ・ オンライン英会話の提供（B to C）
- ・ サービス時間
ブラジル時間19:00~25:00
（日本時間7:00~13:00）
- ・ プランは毎日25分、毎日50分、月8回

既存サービスの機能を利用しつつ、
ブラジル向けに最適化を実施。

①戦略的投資：オフィス移転による本社セミナースペースの活用

ユーザー交流会や採用イベント等のオフラインの場として積極活用しております。



②スクール事業の強化 マーケット環境（1）

2020年より大学入試の英語科目は4技能（リスニング、リーディング、スピーキング、ライティング）を直接測定されることが予定されています。大学入試に新たに「スピーキング」が導入されること、また、直接測定に変わること、英会話教育の新しい市場が創出されると考えております。



小学校：

3年生から英会話導入
(2018～)

中学校：

英語による授業
(2018～)

高校：

英語による授業
(すでに導入)
英語での討論・発表
(2018～)



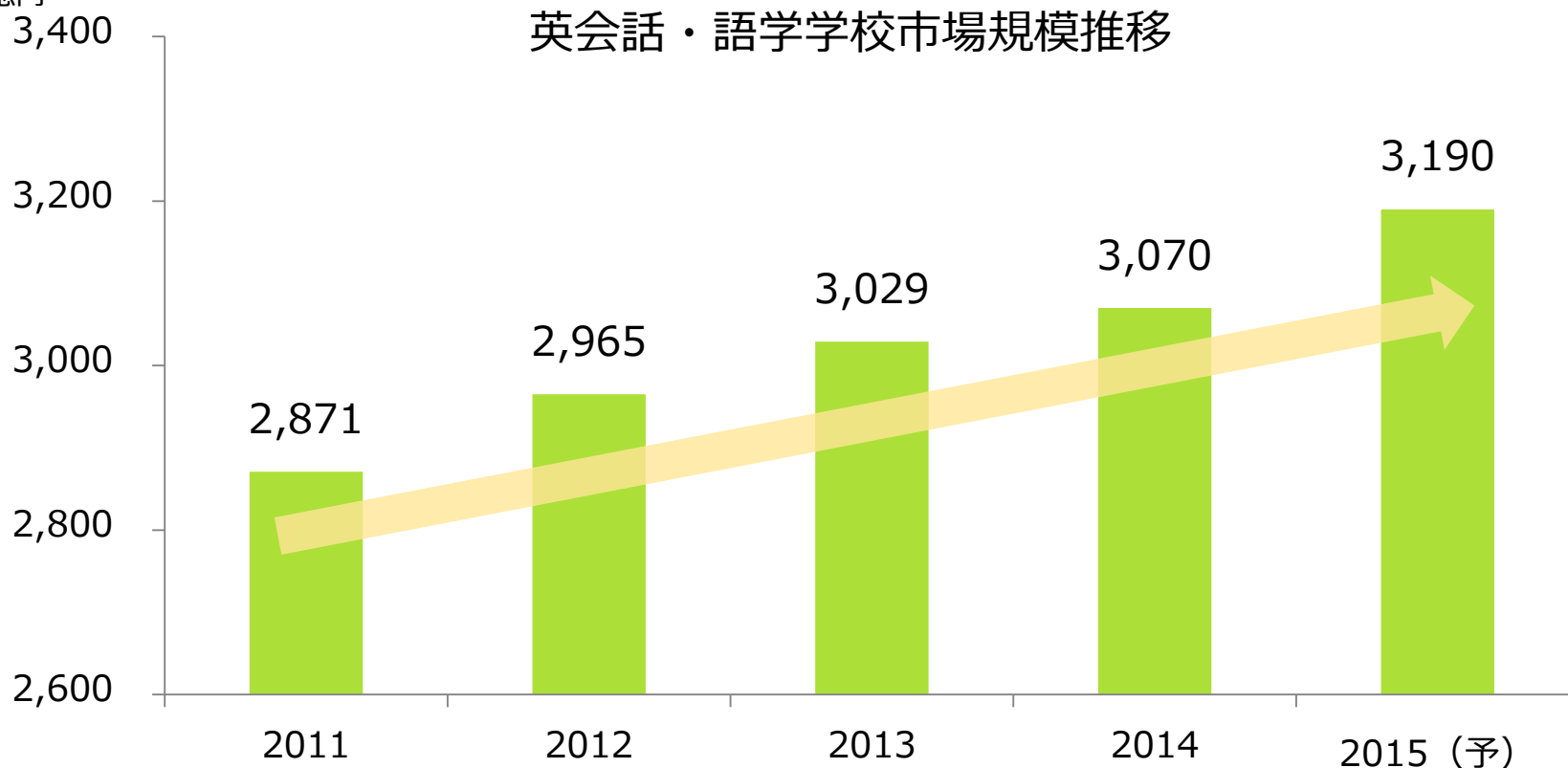
大学入試：

センター試験に代えて学力
評価テストの導入。
英語科目は4技能（リス
ニング、リーディング、ス
ピーキング、ライティン
グ）すべてを直接測定
(2020～)

②スクール事業の強化 マーケット環境（２）

成人向け市場は横ばいも、文部科学省の小・中・高等学校を通じた英語教育全体の抜本的改革計画による早期英語教育需要の高まりを受けて全体の市場規模は拡大しております。

単位：億円



出典：矢野経済研究所「教育産業市場に関する調査結果 2015」

②スクール事業の強化 中学・高校生コースの提供

今後の大学入試改革に伴い必要性が高まっている英語4技能（聞く・話す・読む・書く）をバランスよく強化し、英検®二次試験面接対策も行える、中学・高校生コースの提供を開始しました。



レアジョブ英会話

レアジョブ英会話中学・高校生コース

[マイページへ](#)

中学・高校生コース



[監修者コメント](#)

[レアジョブ英会話とは](#)

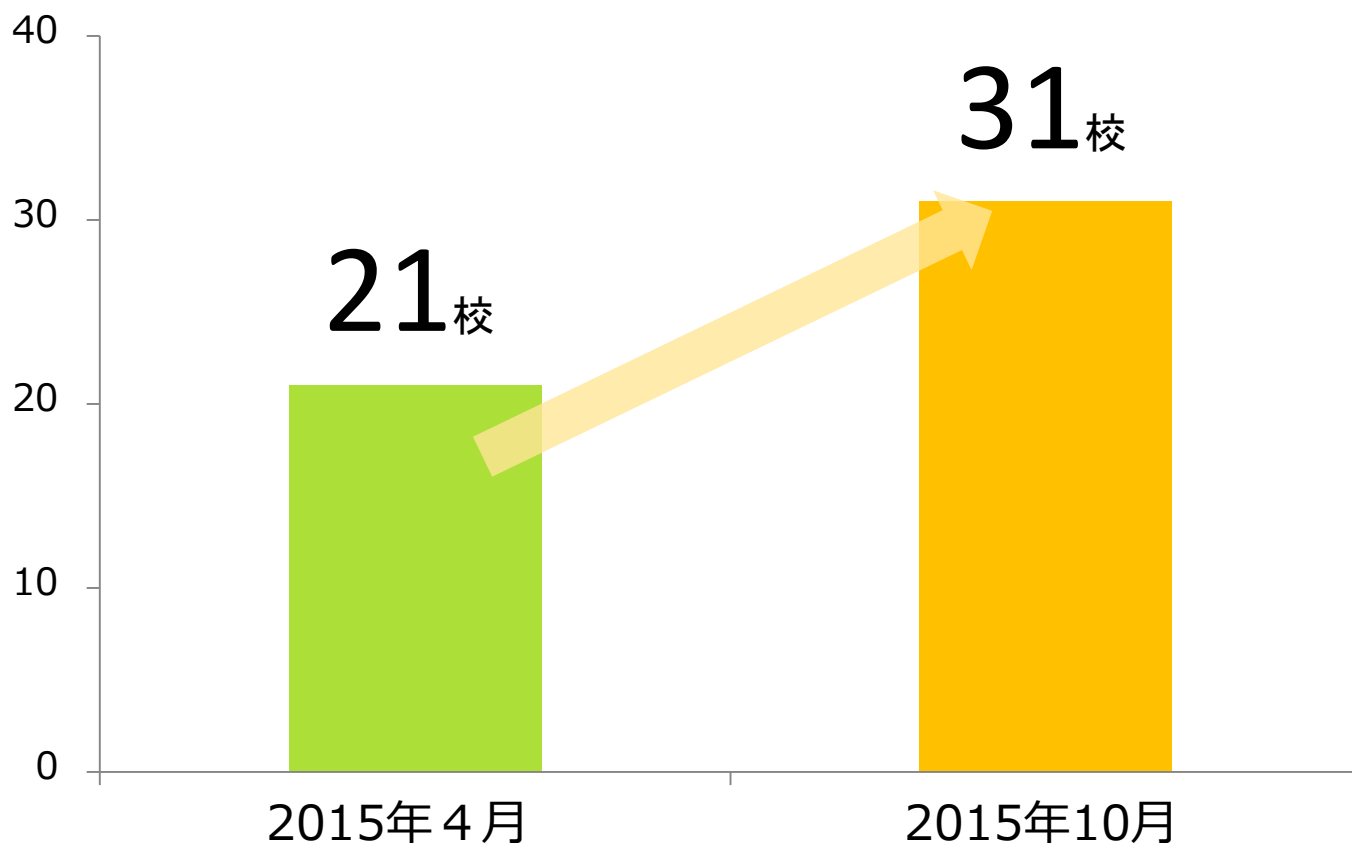
[4つの特長](#)

[利用方法](#)

[料金のご案内](#)

②スクール事業の強化 導入実績

学校現場においてスピーキング能力の強化が求められてきている流れを受け、2015年4月より正式にスタートし、導入実績は31校となっております。



③質の強化：サービスリニューアル

2015年4月

「レアジョブ英会話」サービスリニューアル

- ・無料レベルチェックテスト
- ・カウンセリングサービス
- ・ビジネス英会話コース
- ・スピーキングテスト
- ・あんしんパッケージ

2015年5月

「レアジョブ英会話」TOEIC®対策コースの提供開始

2015年9月

「レアジョブ英会話」講師マッチング機能の提供開始



レッスンの「質」の改善に向け
新サービスの提供を開始

3. 今後の取り組みについて

今後の取り組みについて

【量】の施策

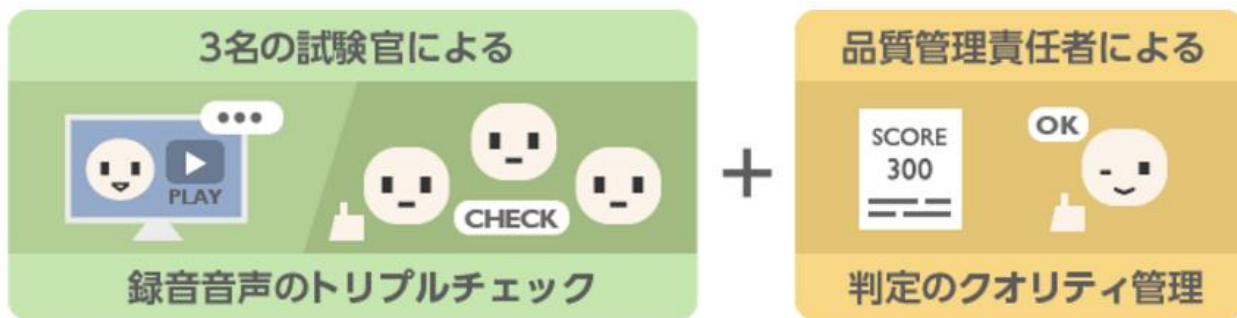
- ・法人、スクール営業の促進
- ・プロダクトの開発&量産&販売
- 他社との連携強化や既存サービスのブラッシュアップ等
- スピーキングテストの推進

【質】の施策

- ・ラーニングサイクルの設計
- インプット&練習&実践を融合したサービス開発

量の施策：スピーキングテストの推進による法人営業強化

「リスニング」 + 「スピーキング」スキルを総合的に評価
英語力の伸びを可視化



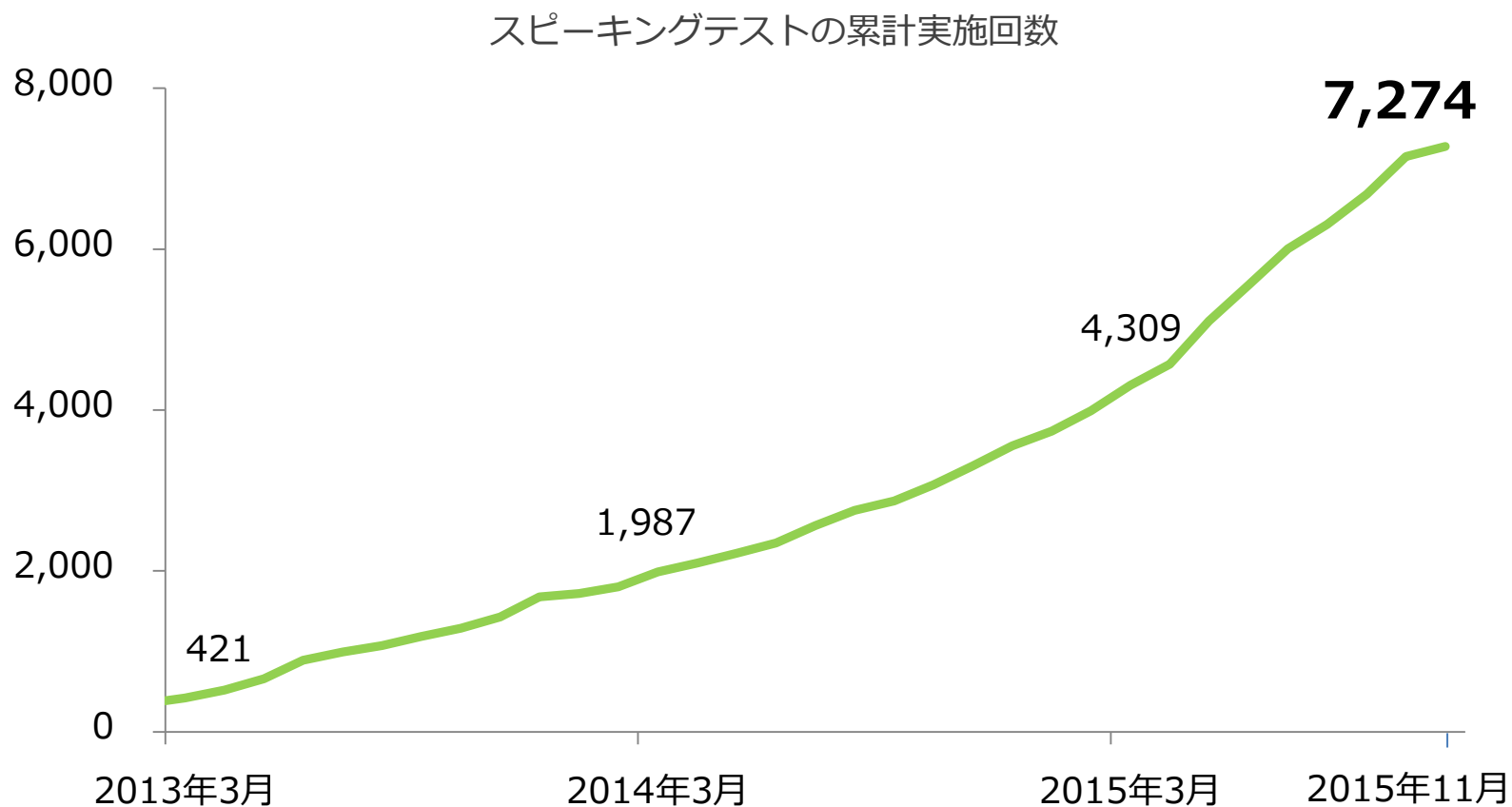
採点は通常、1週間～10日程度で完了します。300点満点で判定され、発音・文法・リスニングなど各分野の達成状況もわかります。テスト受験後、弊社にて採点を行い、今後の学習方法の提案を含んだスコアレポートをフィードバックします。これにより受講者はより効果的な今後の学習計画を立てることが可能です。

また、今後はWebRTC（※）を導入し、より品質&利便性の高いサービスを目指します。

※ビデオや音声、データをブラウザ間でやり取り可能にする規格のこと

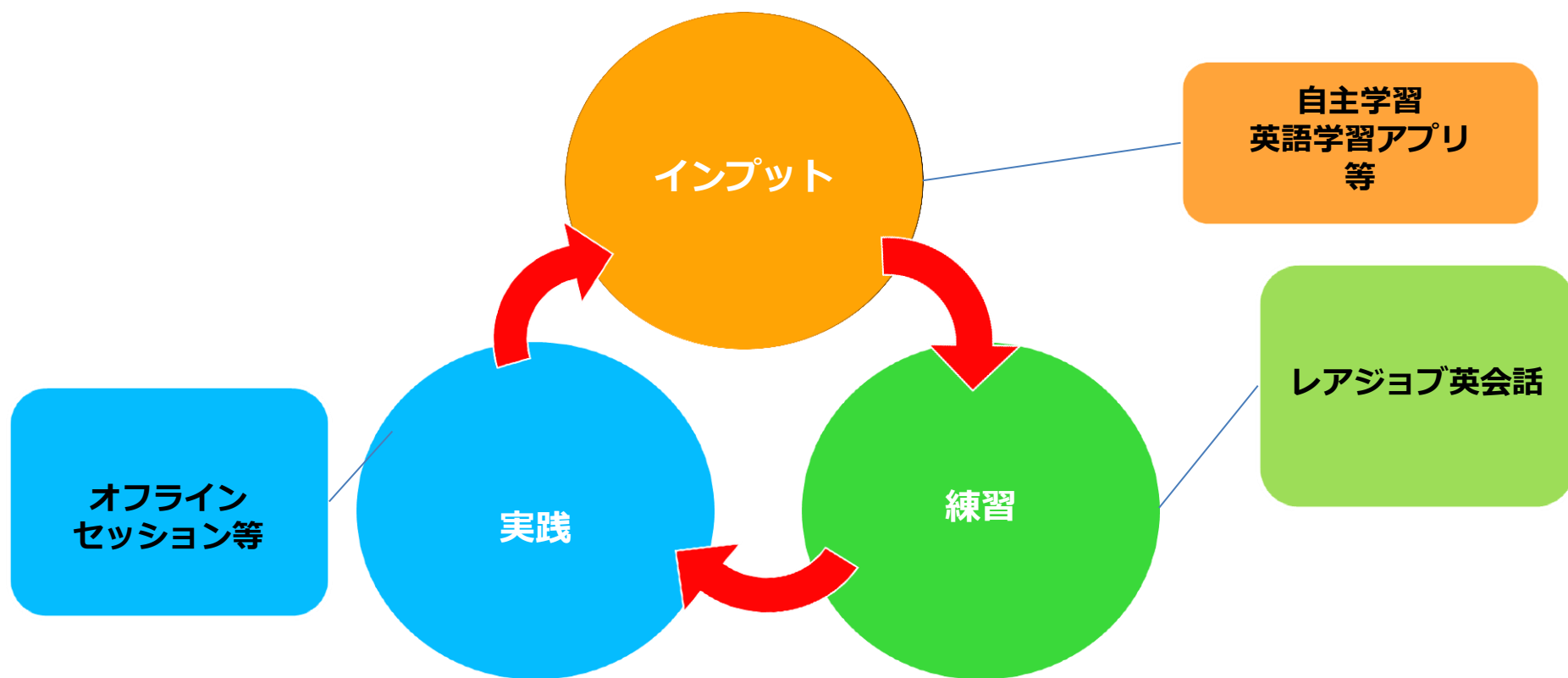
量の施策：スピーキングテスト導入累計

法人企業を中心に、続々とスピーキングテスト導入しております。



質の施策：ラーニングサイクル

レッスンゴールを共有した同じテーマの内容を、インプット→練習→実践のラーニングサイクルで、毎回学習を進めることにより英語の実践力を最大化します。



この資料は投資家の参考に資するため、株式会社レアジョブ（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。当資料において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

【お問い合わせ先】

株式会社レアジョブ IR担当

TEL : (03) 5468-7401

MAIL : ir@rarejob.co.jp