



## 2019年3月期決算説明資料

2019年5月13日

01

**2019年3月期決算概要** (P3-P9)

02

**各事業の概況** (P10-P27)

03

**2020年3月期業績予想** (P28-P31)

04

**ご参考** (P32-P60)

経営理念

## 専門家をもっと身近に

世界中の人達が「生きる知恵＝知的情報」をより自由に活用できる社会を創り、人々が幸せに暮らせる社会を創造するため、「**専門家をもっと身近に**」を理念として、人々と専門家をつなぐポータルサイト「弁護士ドットコム」「税理士ドットコム」「ビジネスロイヤーズ」Web完結型クラウド契約サービス「クラウドサイン」を提供しています。



# 2019年3月期 決算概要

## 2019年3月期 業績ハイライト

---

上場来、**5期連続増収増益**を達成  
売上高は前期比**35.1%増加**

売上高	<b>3,132</b>	百万円	—	前期比	<b>35.1</b>	%増
営業利益	<b>510</b>	百万円	—	前期比	<b>1.4</b>	%増
経常利益	<b>511</b>	百万円	—	前期比	<b>1.2</b>	%増
当期純利益	<b>333</b>	百万円	—	前期比	<b>3.1</b>	%増

# 2019年3月期 業績概要

売上高、各利益ともに業績予想を上回って着地  
計画通り、先行投資を実行

(単位：百万円)

	2019.3 実績	2019.3 業績予想	2019.3 業績予想比	2018.3 実績	2018.3 実績比
売上高	<b>3,132</b>	3,100	+1.0%	2,318	+35.1%
売上原価	<b>464</b>	460	+0.9%	288	+60.9%
売上総利益	<b>2,668</b>	2,640	+1.1%	2,030	+31.4%
販売費及び 一般管理費	<b>2,157</b>	2,130	+1.3%	1,526	+41.3%
営業利益	<b>510</b>	510	+0.1%	503	+1.4%
営業利益率	<b>16.3%</b>	16.5%	-0.2pt	21.7%	-5.4pt
経常利益	<b>511</b>	510	+0.3%	505	+1.2%
当期純利益	<b>333</b>	330	+1.0%	323	+3.1%

# 貸借対照表

利益剰余金の増加により純資産が2018年3月末比**338百万円増加**

※ 『税効果会計に係る会計基準』の一部改正等の適用により、繰延税金資産は投資その他の資産の区分（固定資産）に含んでおります。

(単位：百万円)

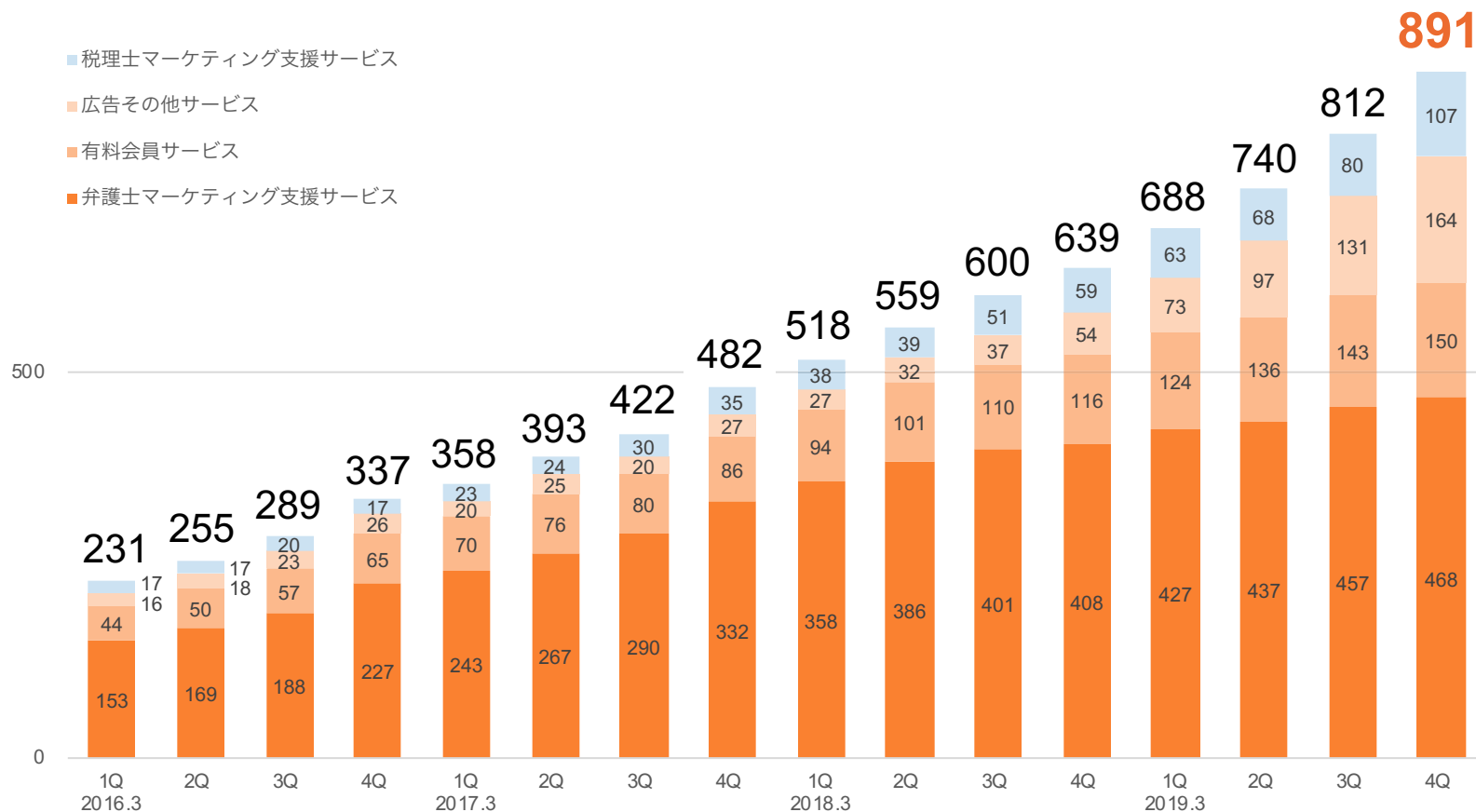
	2019年3月末	2018年3月末	2018年3月末比
流動資産	<b>1,896</b>	1,589	+306
現金及び預金	<b>1,395</b>	1,256	+138
固定資産	<b>357</b>	287	+69
総資産	<b>2,253</b>	1,877	+375
流動負債	<b>384</b>	346	+37
固定負債	-	-	-
純資産	<b>1,869</b>	1,531	+338
自己資本比率	<b>82.9%</b>	81.5%	+1.4pt

# 売上高の四半期推移

第4四半期は、**広告その他サービス**および**税理士マーケティング支援サービス**が増収を牽引

(百万円)

1,000





# 販売費及び一般管理費の四半期推移

第4四半期は、クラウドサインにおける広告宣伝費・販売手数料が増加

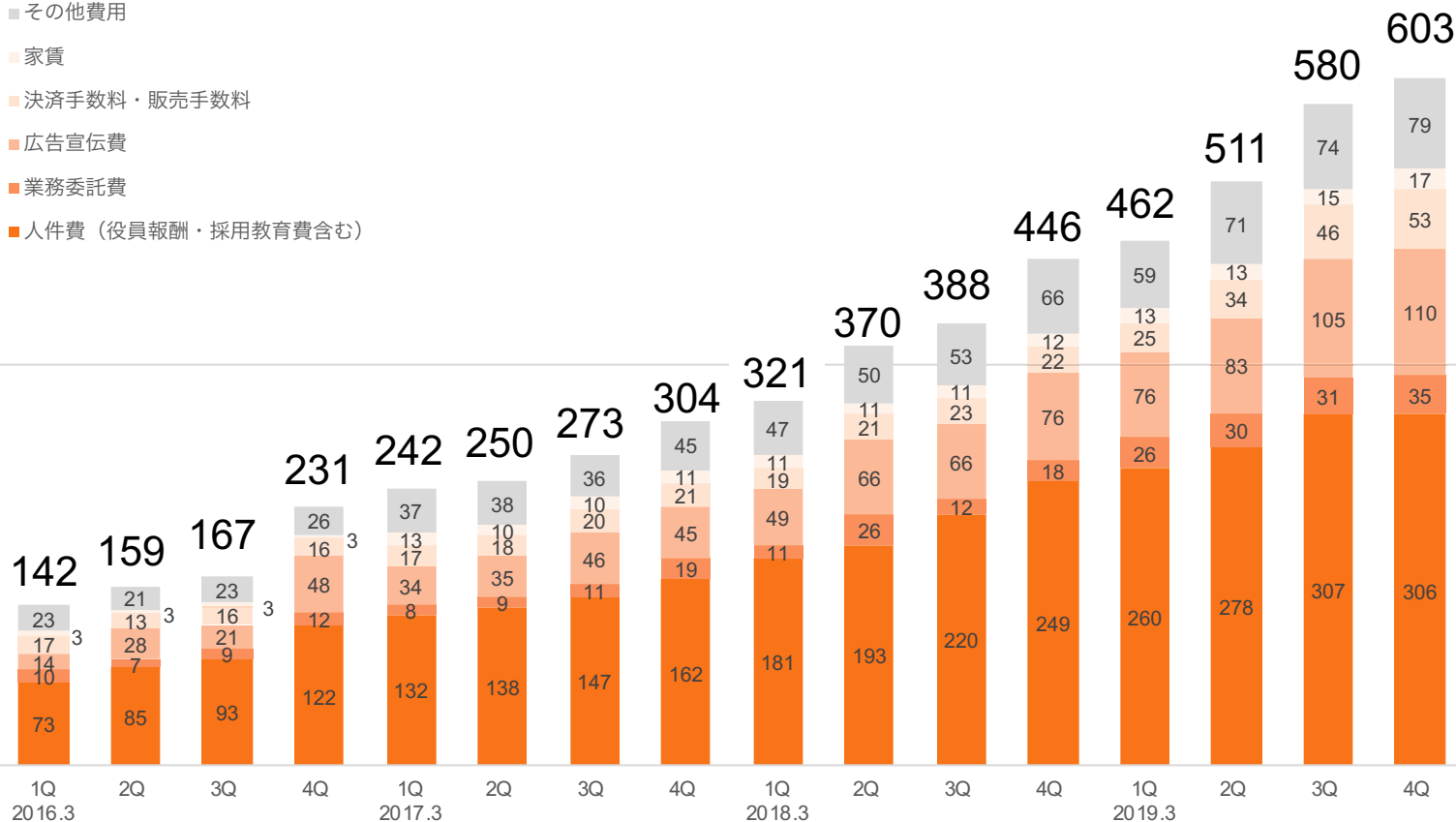
(百万円)

700

- その他費用
- 家賃
- 決済手数料・販売手数料
- 広告宣伝費
- 業務委託費
- 人件費（役員報酬・採用教育費含む）

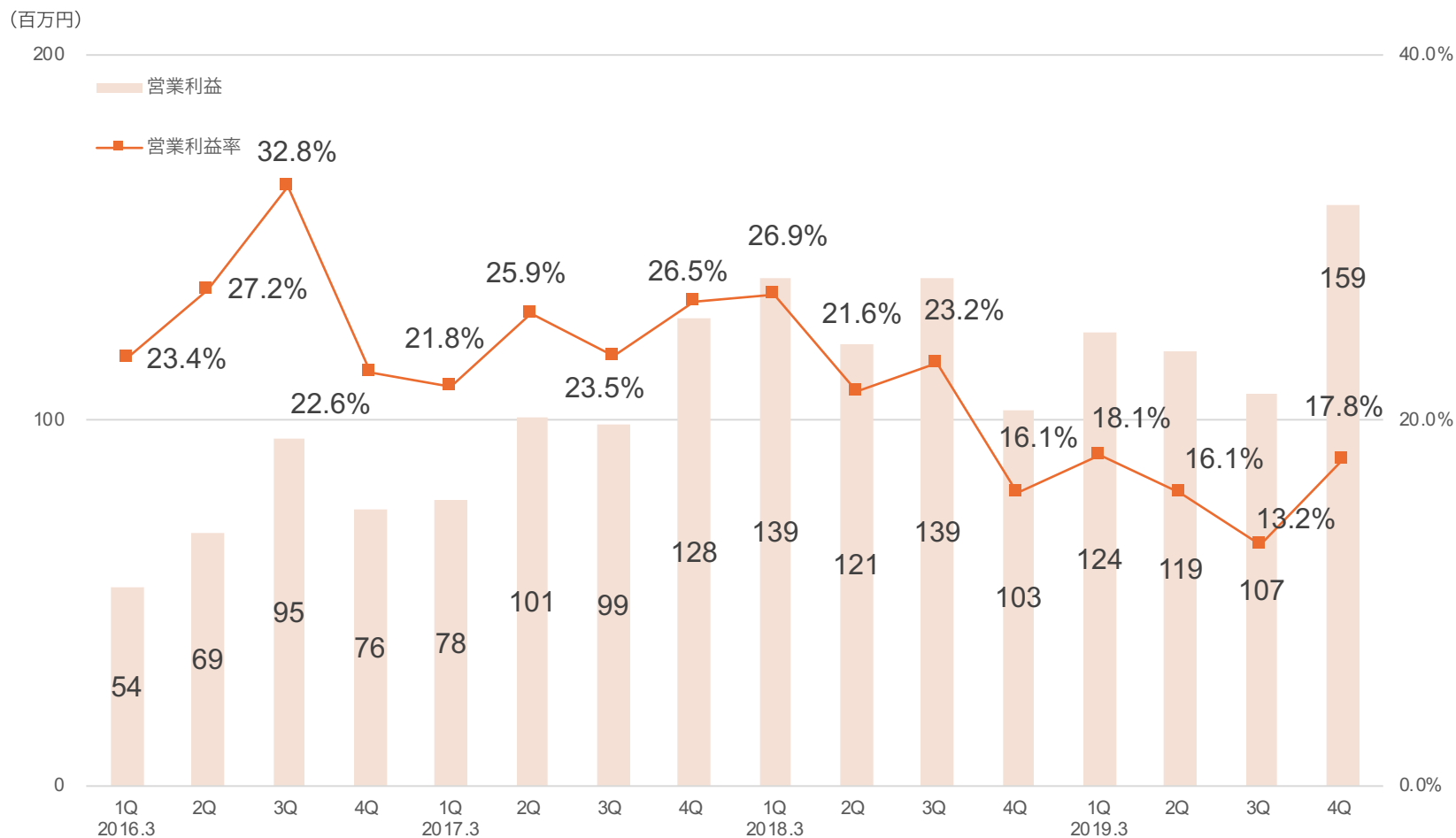
350

0



# 営業利益の四半期推移

第4四半期は、売上高の増加により**159百万円**に

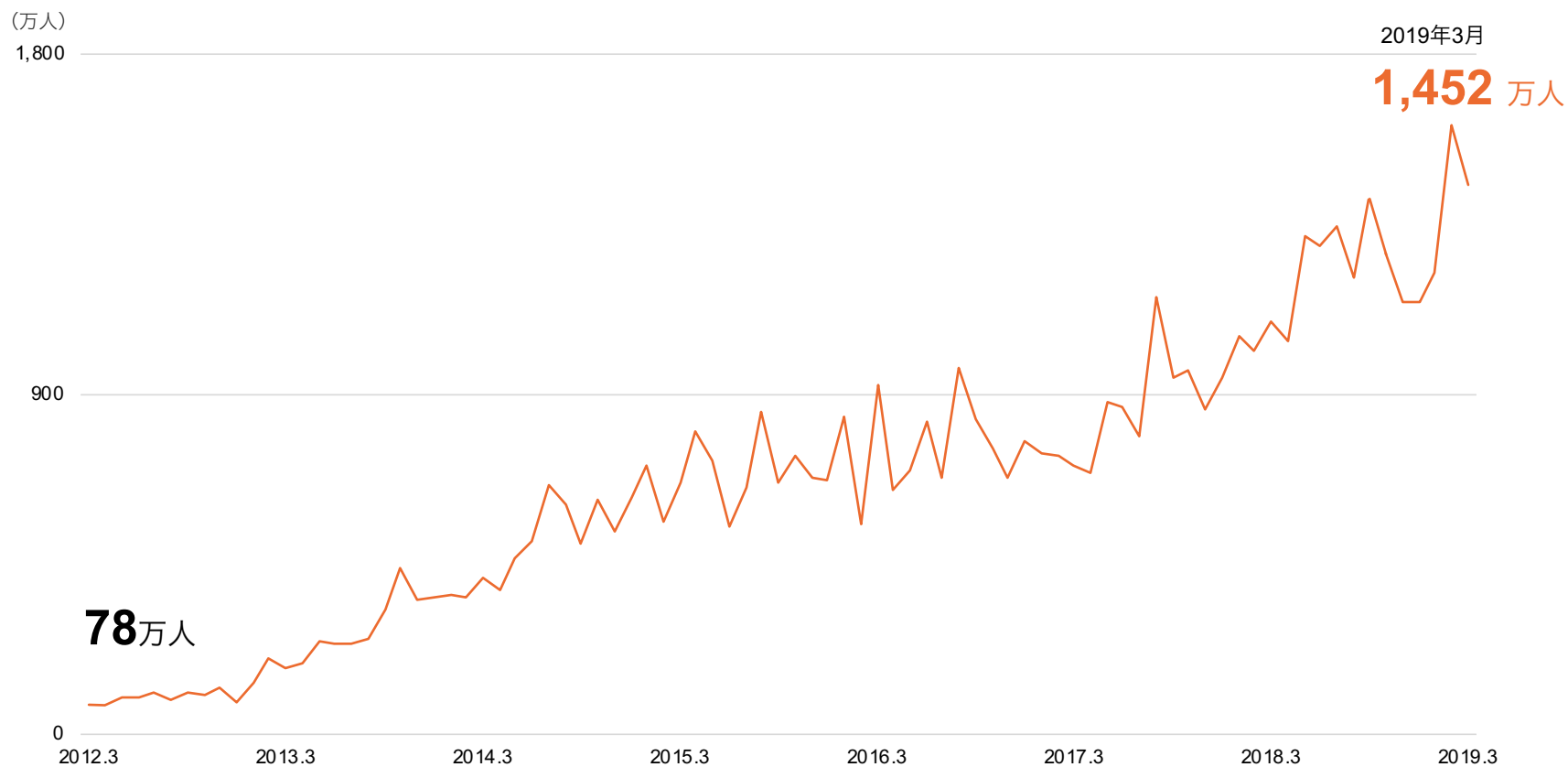


# 弁護士ドットコム

# 月間サイト訪問者数の推移

月間サイト訪問者数は2019年2月に過去最高の**1,612万人**を記録し、順調に推移

## 月間サイト訪問者数の推移



# 有料会員数の推移（個人）

個人の有料会員数は計画を上回り着地

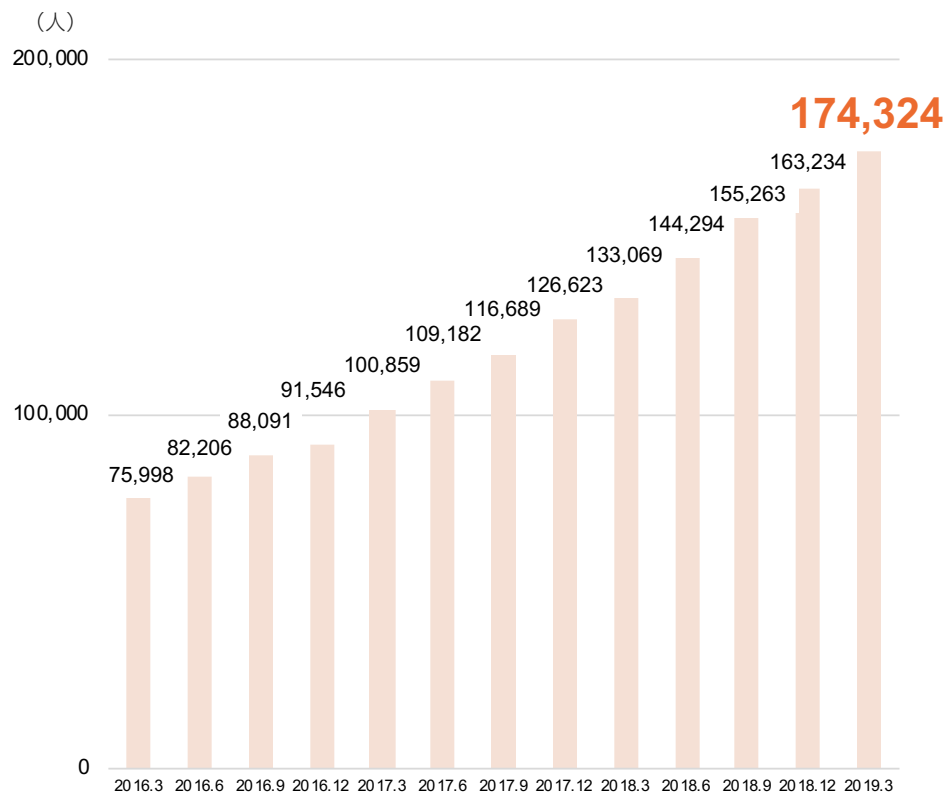
有料会員は月額300円(税抜)で他人の法律相談に対する弁護士回答が閲覧可能

## 有料会員サービス登録後の画面



弁護士回答は  
有料会員のみ閲覧可

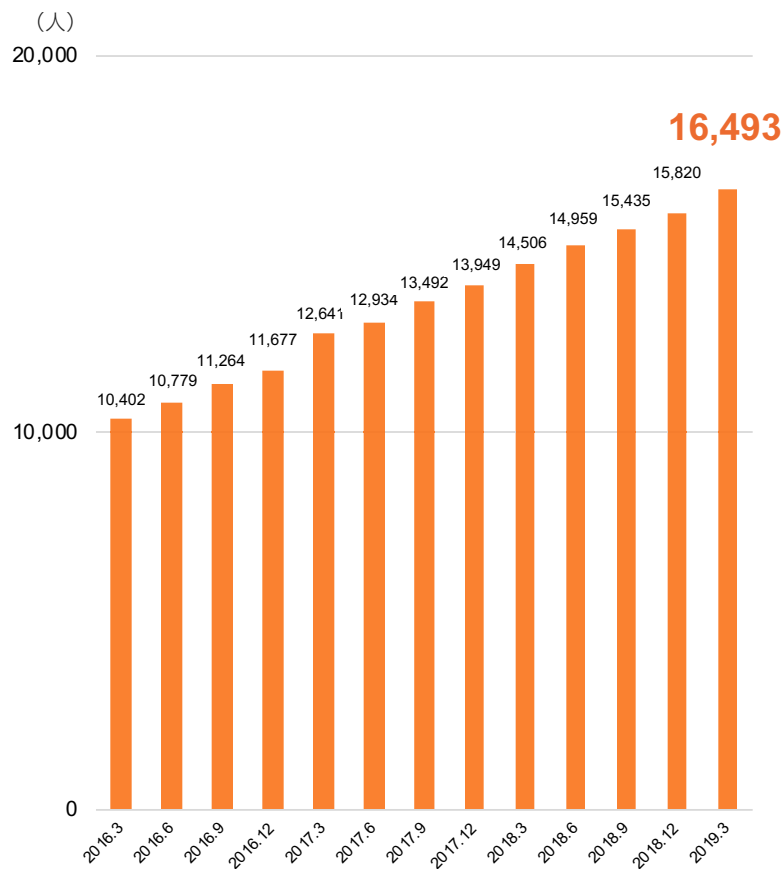
## 有料会員数推移



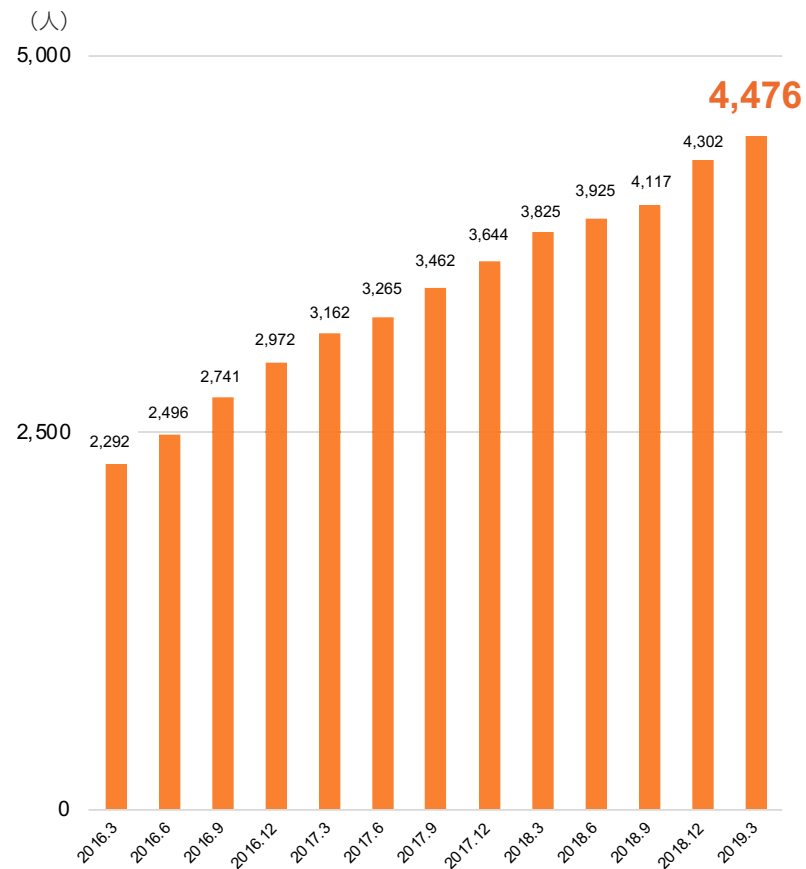
# 登録弁護士数の推移

登録弁護士数は国内弁護士の**4割強の16,000人を突破**、有料登録弁護士は**年間純増数651人**と計画を上回り着地

## 登録弁護士数の推移 (月末時点)

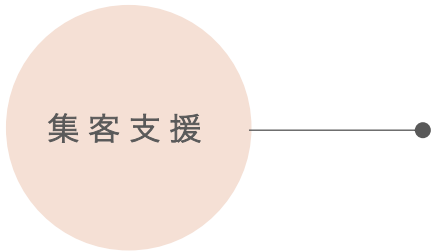


## 有料登録弁護士数の推移 (月末時点)

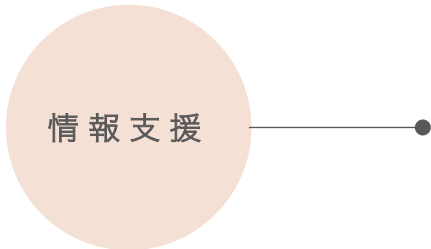


# 登録弁護士拡大に向けて

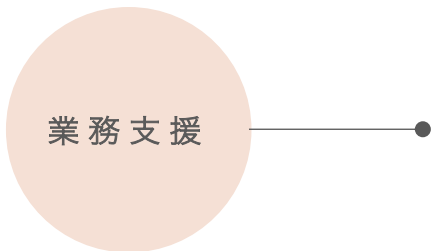
集客支援に加え、情報支援および業務支援におけるサービスを拡充していくことで、より多くの**弁護士が利用するプラットフォーム**に



- 集客支援サービス（弁護士個人向け・弁護士事務所向け）



- 情報配信（月刊弁護士ドットコム・デイリーニュース）
- **弁護士SNS**
- **オンラインセミナー**
- **オンライン書籍閲覧**（予定）



- 電話代行
- ホームページ作成支援
- 人材紹介「弁護士ドットコムキャリア」
- **案件管理ツール**（予定）

※赤字が2019年3月期以降に取組んでいるもの

# クラウドサイン



# クラウドサインの概要

契約締結から契約書管理まで可能な**クラウド型の電子契約**サービス

契約交渉が済んだ完成済の契約書をアップロードし、相手方が承認するだけで契約を締結することができます  
書類の受信者はクラウドサインに登録する必要がありません



# 導入メリット

---



## 契約締結のスピード化

すべてがクラウド上で完結するので、早ければたったの数分でお互いの作業を終えることができます。契約締結がスピードアップすれば、取引先とのコミュニケーションもよりスムーズになります。



## コスト削減

郵送代・紙代・インク代は当然のこと、印紙代もかかりません。また紙での作業がなくなるため、事務作業にかかる間接的なコストも削減することができます。



## コンプライアンスの強化

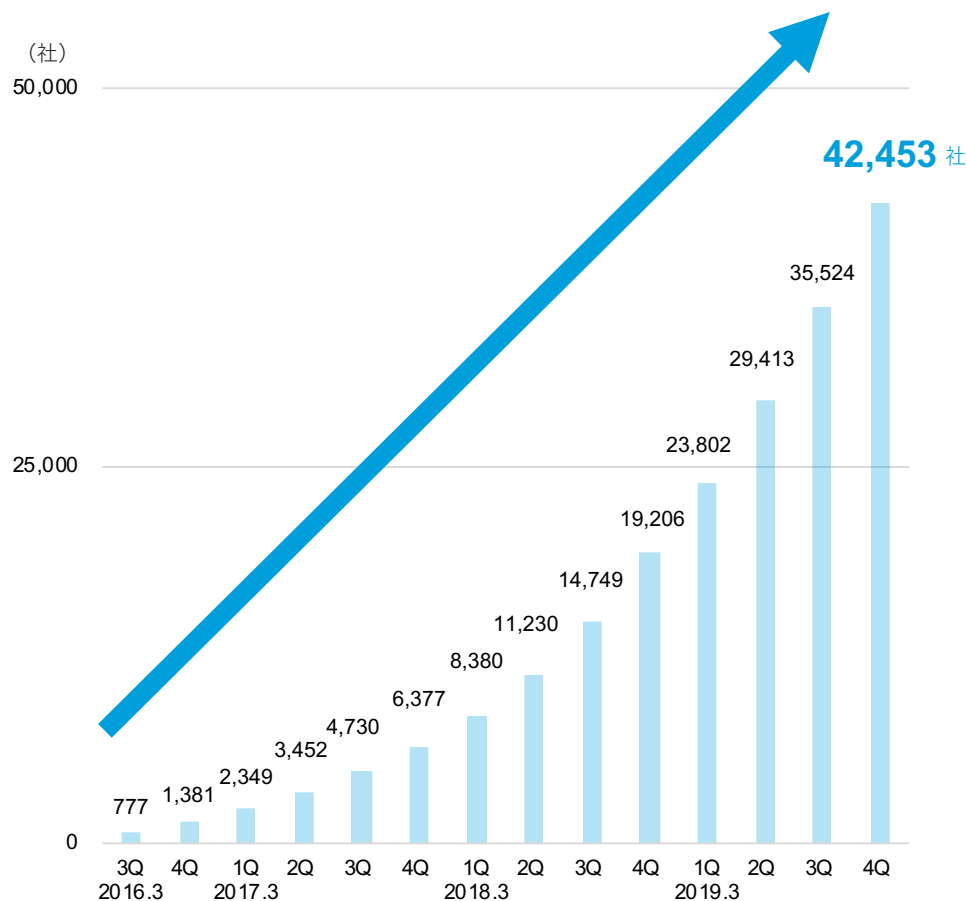
契約書をクラウド上で一元管理することで、業務の透明性が向上し、抜け・漏れを少なくすることができます。またバックアップデータも写しではなく原本ですので、原本保全の確実性が高まります。

# 導入企業数の推移

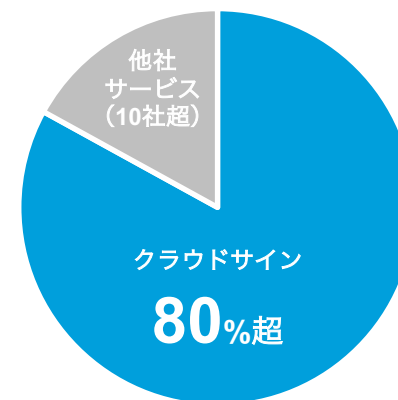
ネットワーク効果により導入企業が増加、**業界シェアは80%超**

導入企業数および業界シェアが参入障壁となり、独占的ポジションを構築

## 導入企業数の推移（四半期末時点）



## 導入企業数のシェア

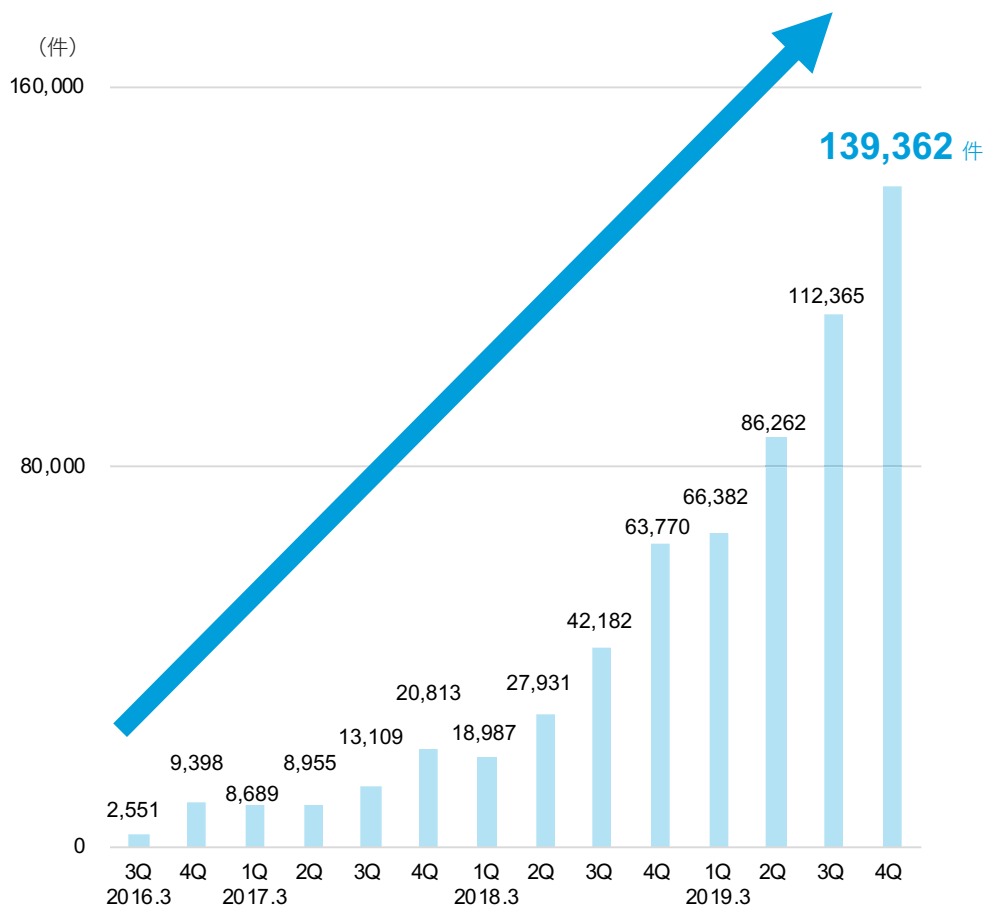


2018年8月末時点 矢野経済研究所株式会社調べ

# 契約締結件数の推移

契約締結件数は時期により変動はあるが順調に増加  
導入企業によるクラウドサインの活用が進む

## 契約締結件数の推移



## 導入企業 (一部抜粋)

NOMURA



ヤマトフィナンシャル

三菱UFJモルガン・スタンレー証券



みずほ証券



SQUARE ENIX



# 料金体系の変更および機能拡充

2018年11月 Freeプランにおける契約送信件数の上限を**10件から5件に**

2019年 3月 Standardプランにおける送信件数毎の金額を**100円から200円に** (※)

2019年 4月 **Businessプランを新設**、内部統制に関わる機能を充実させ中堅・大企業のニーズを満たすプロダクトに

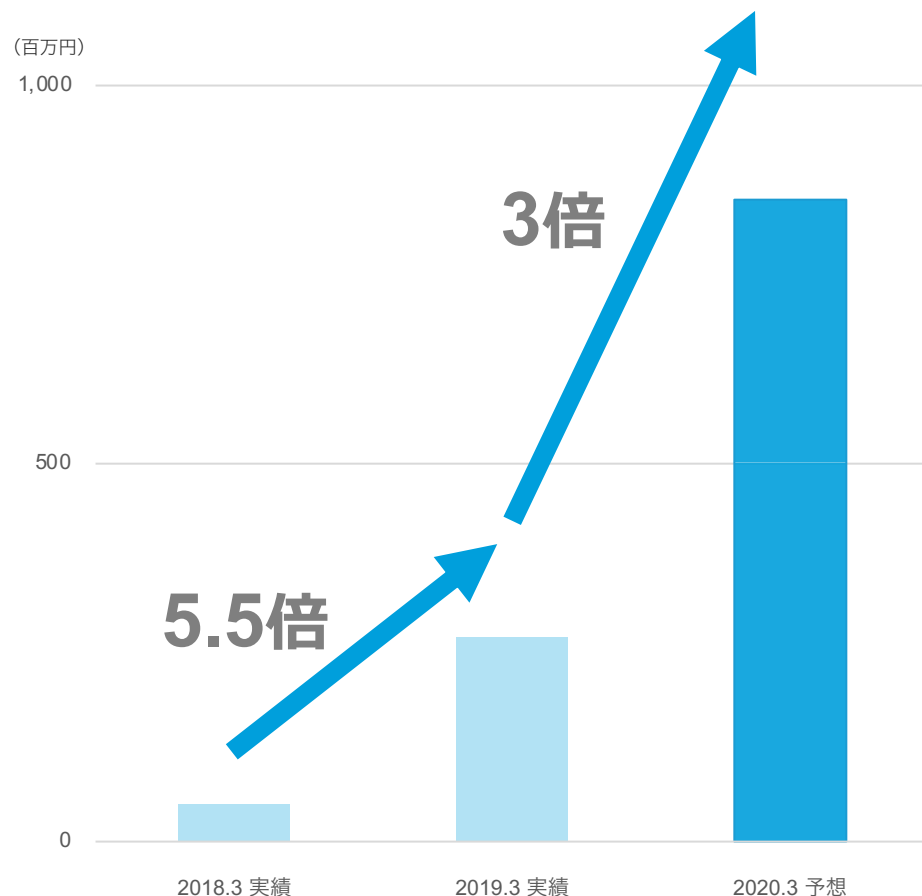
Free	Standard	Business
固定費用 : 0円/月 送信件数ごと : 0円/件	固定費用 : 10,000円/月 送信件数ごと : 200円/件	固定費用 : 100,000円/月 送信件数ごと : 200円/件
プラン内容 ユーザー数 : 1ユーザー 契約送信件数 : 5件	プラン内容 ユーザー数 : 無制限 契約送信件数 : 無制限	プラン内容 ユーザー数 : 無制限 契約送信件数 : 無制限
機能 ・ 契約書の送信、保管、検索	機能 ・ Freeプランに備わっている機能 ・ 一括書類作成/送信機能 ・ 書類テンプレート機能 ・ アラート機能 ・ 2段階認証機能 ・ API連携など	機能 ・ Standardプランに備わっている機能 ・ 契約承認者の制限 ・ 社内利用者の制限 ・ IPアドレスによるアクセス制限 ・ シングルサインオン (予定)

※ 2019年3月以降にStandardプランに登録した企業から適用

# 売上高は拡大フェーズへ

クラウドサインの売上を構成する「**固定売上**」および「**従量売上**」を伸ばすための施策を実行  
特に従量売上を増加させ、**ユニットエコノミクス**を向上させる

## クラウドサインの売上高



クラウドサイン売上

||

固定売上

有料社数×1社当たり固定費用

+

従量売上

有料社数×1社当たり送信件数×送信単価

# 税理士ドットコム

# 税理士ドットコムについて

月間サイト訪問者数約**239万人**、日本最大級の税務相談ポータルサイト

## 1. 税理士紹介サービス

- 会員登録税理士3,068人の中から、経験豊富な税理士コーディネーターが最適な税理士をご紹介します

## 2. みんなの税務相談

- 税務に関する**無料Q&Aサービス**税理士に税務に関する相談が可能

## 3. 税理士プロフィール・税理士検索

- 地域、注力分野などから自身に最適な税理士を検索

上記数値は2019年3月末時実績数値

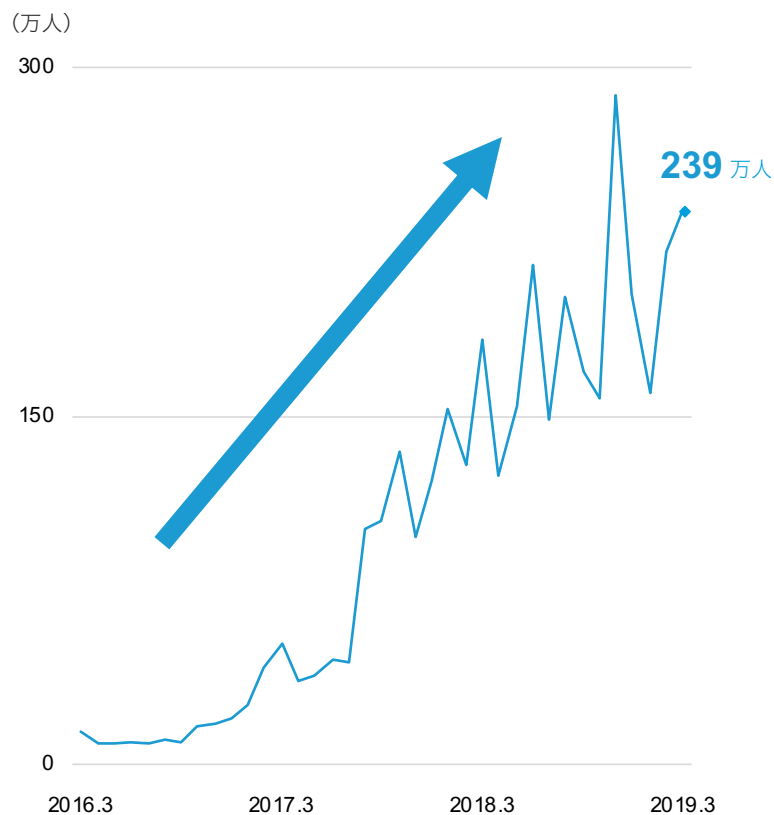




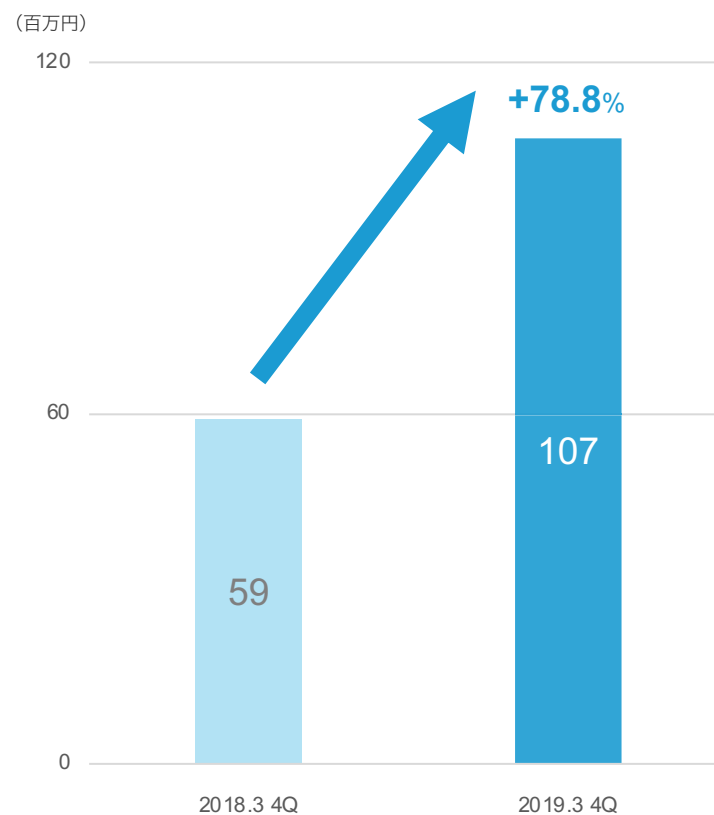
# 月間サイト訪問者数および売上高

月間サイト訪問者数および売上高は順調に拡大

## 月間サイト訪問者数の推移



## 売上高 (前年同期比)



※上記グラフの売上高は百万円未満を切下げした数値

# ビジネスロイヤーズ

# ビジネスロイヤーズについて

月間サイト訪問者数約**56万人**、日本最大級の企業法務ポータルサイト

## 1. 登録弁護士

- 西村あさひ法律事務所、森・濱田松本法律事務所、長島・大野・常松法律事務所、アンダーソン・毛利・友常法律事務所等に所属し企業法務の第一線で活躍する弁護士  
**71事務所、805人**

## 2. 最新の法改正、判例を弁護士が解説

- 最新の法改正や判例のポイントを弁護士がわかりやすく解説、実務への影響をタイムリーにお届け

## 3. 具体的な場面を想定した約1,000本のQ&A

- 会社法、M&A、人事労務、ファイナンス、知的財産など幅広い分野をカバーし、業務で起こる様々な場面を想定したQ&A解説を掲載

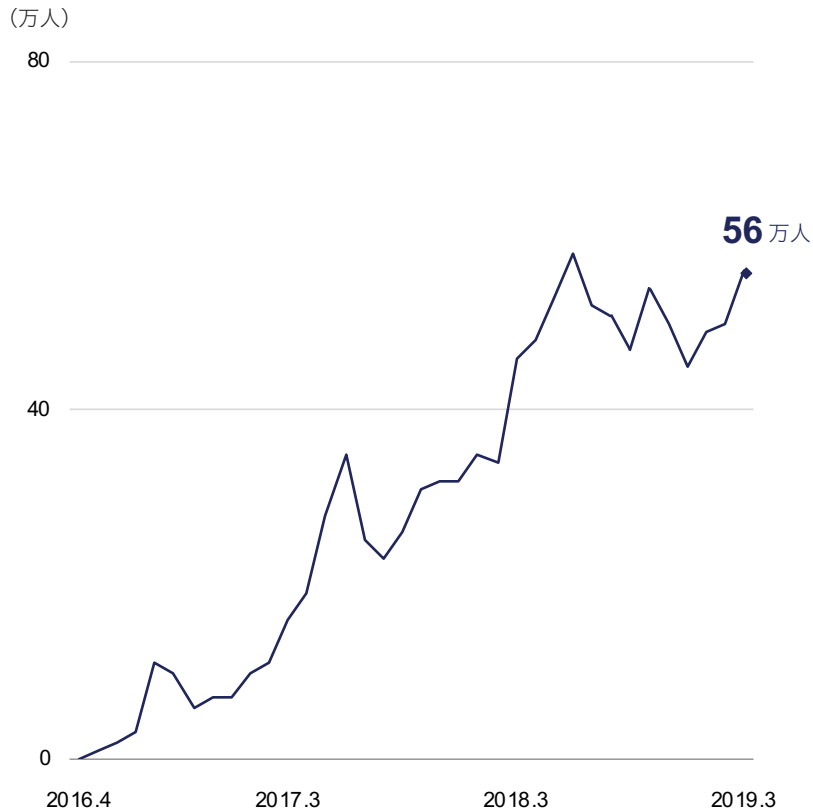


上記数値は2019年3月末時実績数値

# 月間サイト訪問者数および会員数

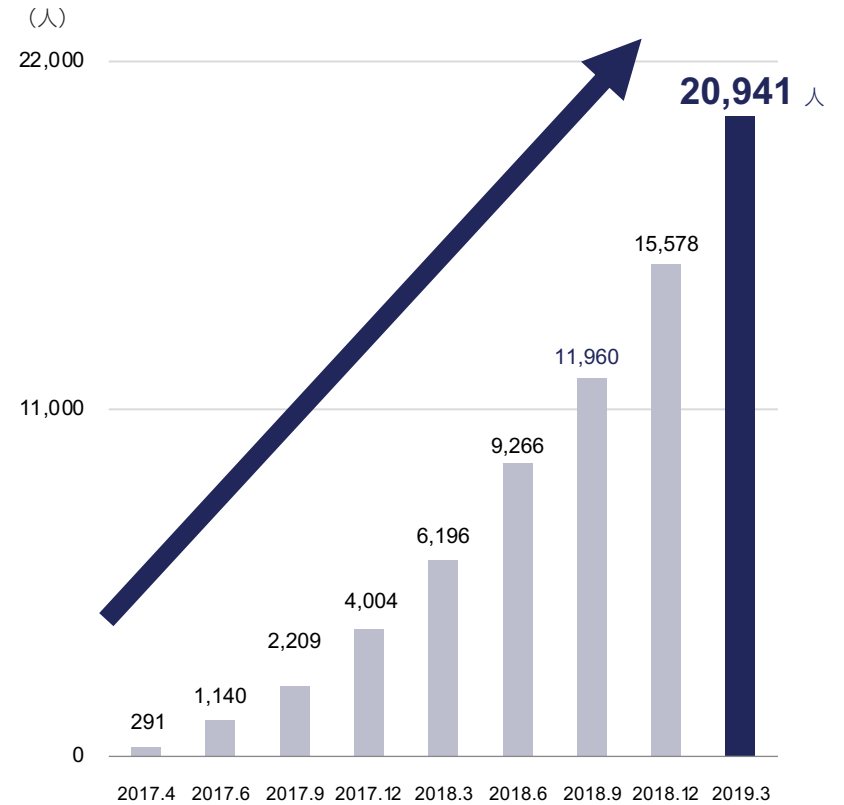
月間サイト訪問者数は季節要因により変動はあるが、会員数は順調に拡大し収益基盤を構築

## 月間サイト訪問者数の推移



## 会員数の推移 (月末時点)

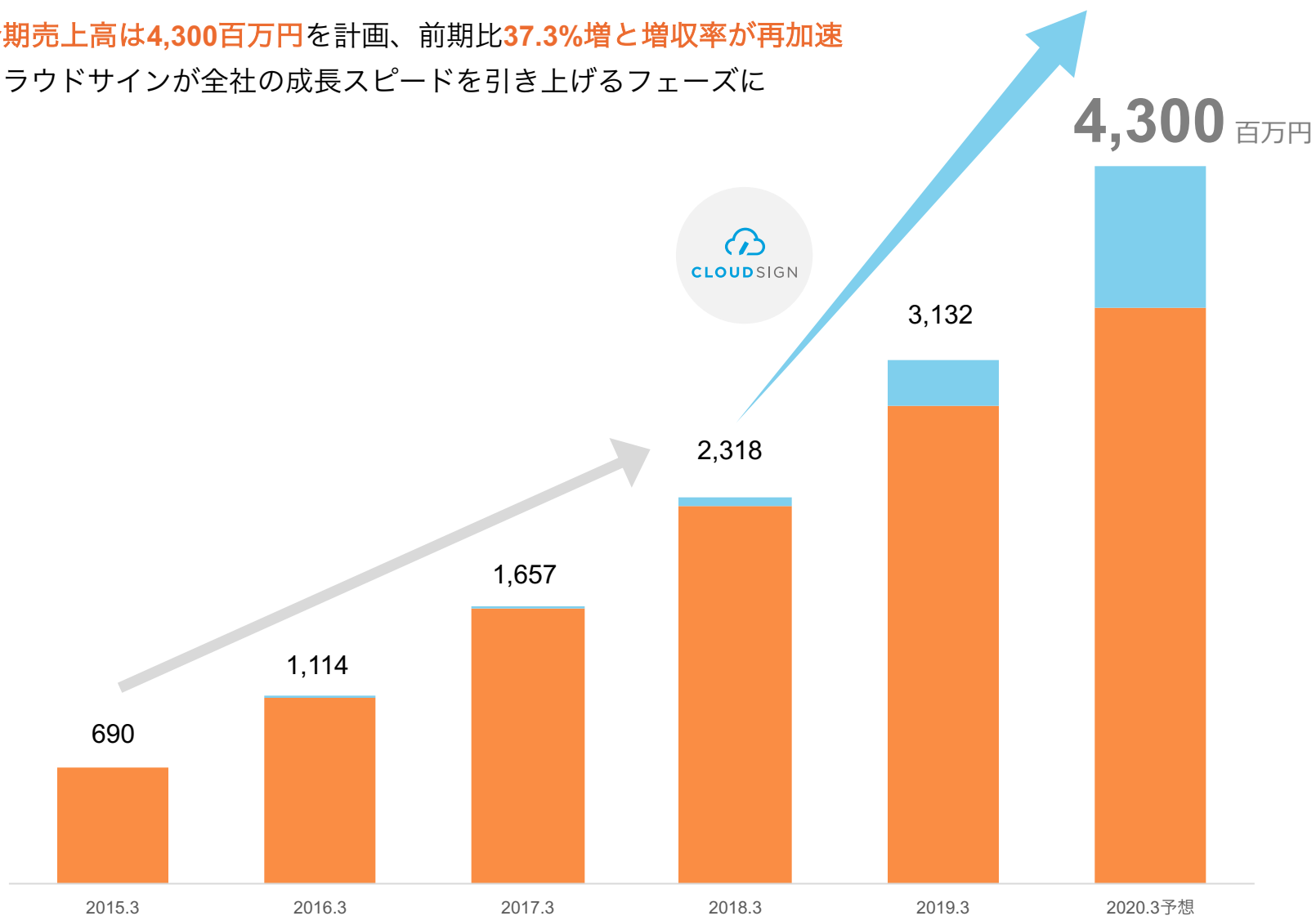
※会員登録（無料）することで、ビジネスロイヤーズの全コンテンツが閲覧可能となります



# 2020年3月期 業績予想

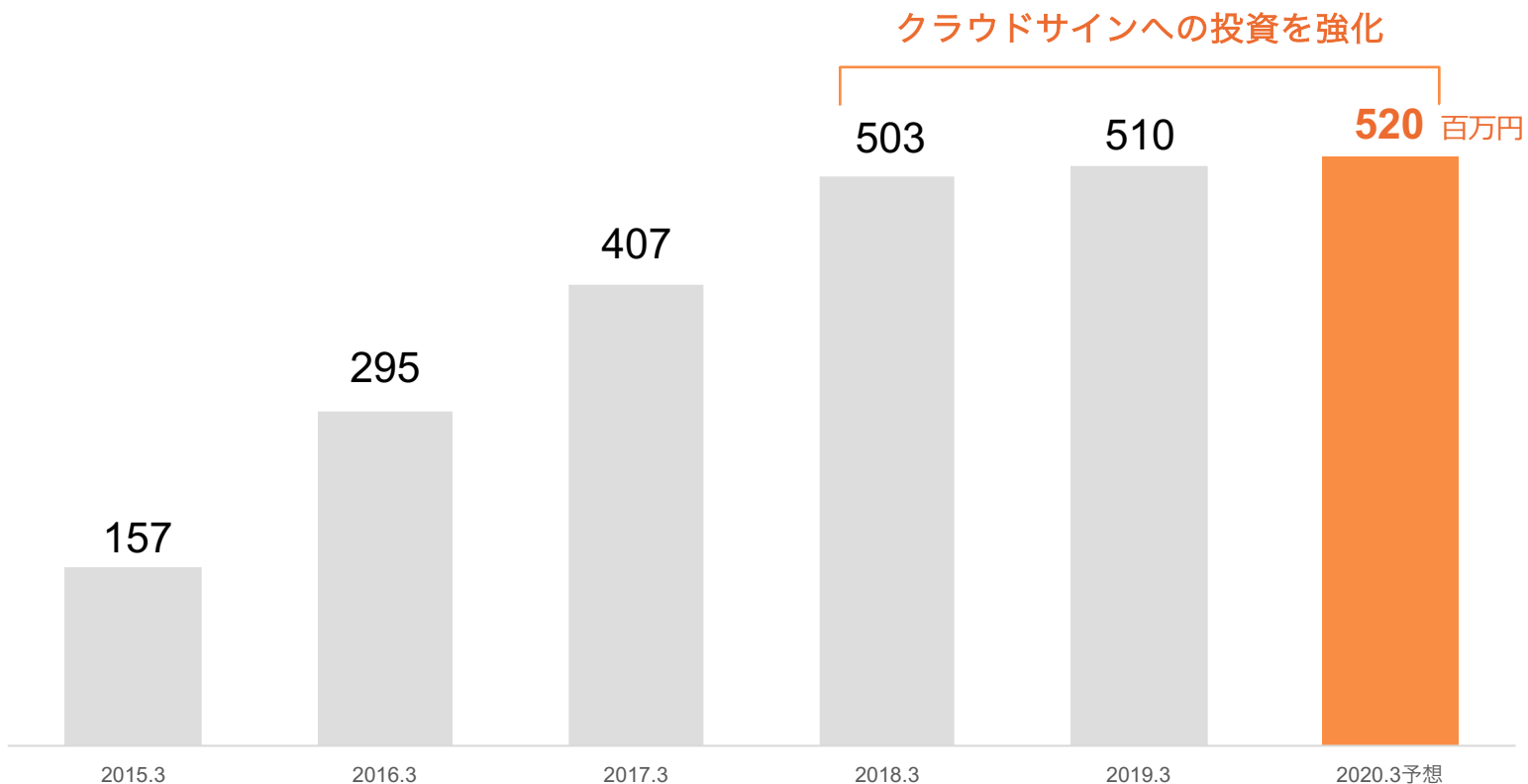
# 売上高の推移および今期計画

今期売上高は**4,300**百万円を計画、前期比**37.3%増**と増収率が再加速  
クラウドサインが全社の成長スピードを引き上げるフェーズに



# 営業利益の推移および今期計画

2023年に5,500億円市場に成長すると想定される電子契約市場で圧倒的No.1となるため、  
クラウドサインへの投資を今期も継続



# 今後の成長イメージ

クラウドサインを弁護士マーケティング支援サービスに次ぐ  
中長期的な事業の柱とする

## 売上高イメージ

クラウドサインを中心とした  
リーガルテックサービス



弁護士マーケティング支援サービス  
を中心とした既存サービス



# ご参考

会社	弁護士ドットコム株式会社
所在地	東京都港区六本木四丁目1番4号
設立日	2005年7月4日
代表者	もとえ 元榮 太一郎、内田 陽介
従業員	190 名 (2019年3月末時点)

# 経営陣プロフィール

---

## 代表取締役会長 元榮 太一郎

アンダーソン・毛利・友常法律事務所入所後、  
法律事務所オーセンスを設立  
2005年7月当社設立、代表取締役社長 兼 CEO就任  
2017年6月代表取締役会長就任

## 代表取締役社長 内田 陽介

(株)カカクコム取締役、(株)みんなのウェディング代表取締役を歴任  
2015年10月社外取締役就任  
2017年6月代表取締役社長就任

## 取締役 渡邊 陽介

エン・ジャパン(株)、(株)オロ等で営業に従事  
2012年当社入社  
弁護士マーケティング支援サービスを立上げ、  
事業責任者として成長させる  
2016年6月取締役就任

## 社外取締役 石丸 文彦

(株)アコード・ベンチャーズ代表取締役  
(株)デジタルガレージ執行役員、  
(株)DGインキュベーション取締役COOを歴任  
多数のインターネット企業へ投資実行  
2012年8月社外取締役就任

## 社外取締役 村上 敦浩

(株)カカクコム取締役  
「食べログ」を創設し利用者数国内No.1の  
グルメサイトに成長させる  
2013年当社顧問として参画  
2014年8月社外取締役就任

経営理念

## 専門家をもっと身近に

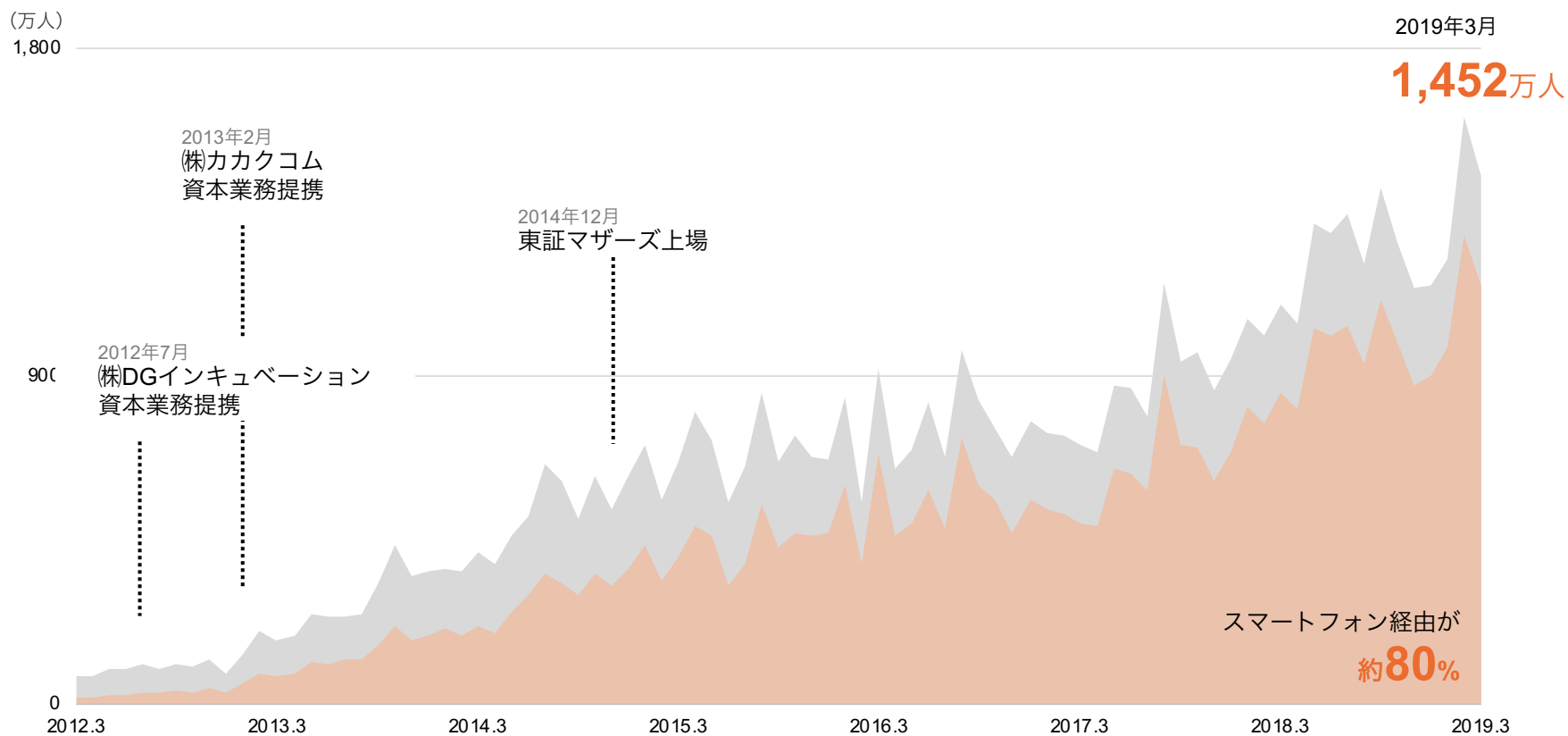
世界中の人達が「生きる知恵＝知的情報」をより自由に活用できる社会を創り、人々が幸せに暮らせる社会を創造するため、「**専門家をもっと身近に**」を理念として、人々と専門家をつなぐポータルサイト「弁護士ドットコム」「税理士ドットコム」「ビジネスロイヤーズ」Web完結型クラウド契約サービス「クラウドサイン」を提供しています。



# 会社沿革

プライバシーがより確保されるスマートフォン端末とコンテンツとの親和性を背景に  
法律相談ポータルサイトとしてのメディア力が成長

## 月間サイト訪問者数の推移と主要沿革



# 弁護士ドットコムについて

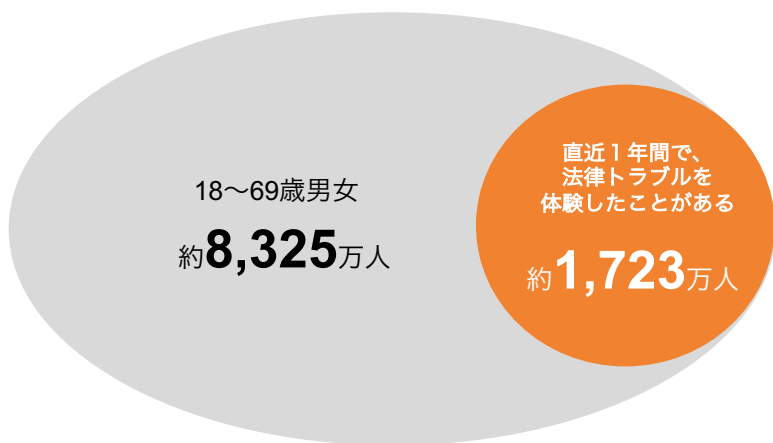
# 法律相談に関する社会的課題

1年間に何らかの法律トラブルにあってる人が約**1,723万人 (20.7%)**

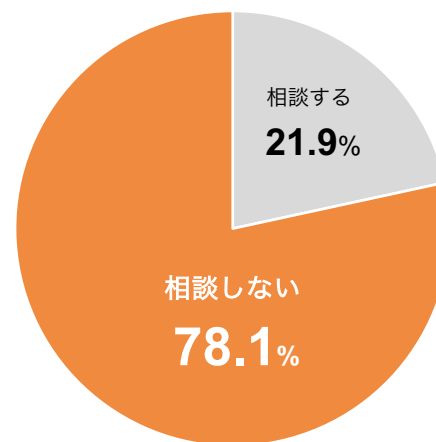
実際に弁護士に相談する人は**21.9%**

相談しない理由は「費用面での不安」**55.6%**、「頼む程では無い」**30.2%**、「相談でも費用が請求されそう」**27.7%**

## 直近1年間で、法律トラブルにあった人の数



## 直近1年間で弁護士に相談した人の割合

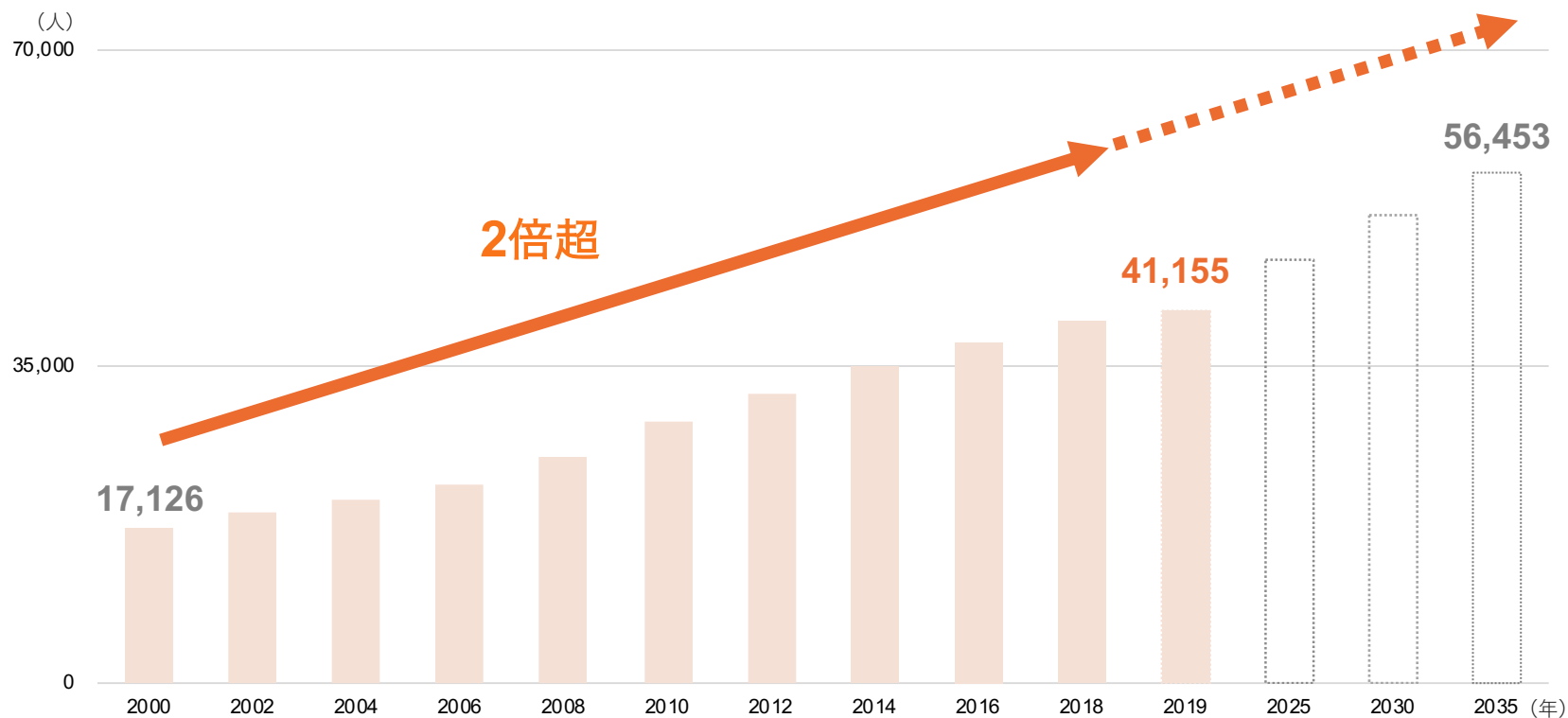


2018年12月 マクロミル調べ  
調査対象者：18歳~69歳 男女個人 1,200名対象

# 弁護士業界の動向

弁護士広告の解禁、弁護士報酬の自由化、第1回新司法試験の実施など  
2000年以降の司法制度改革により弁護士業界は大きな変化が起きている

## 弁護士数の推移



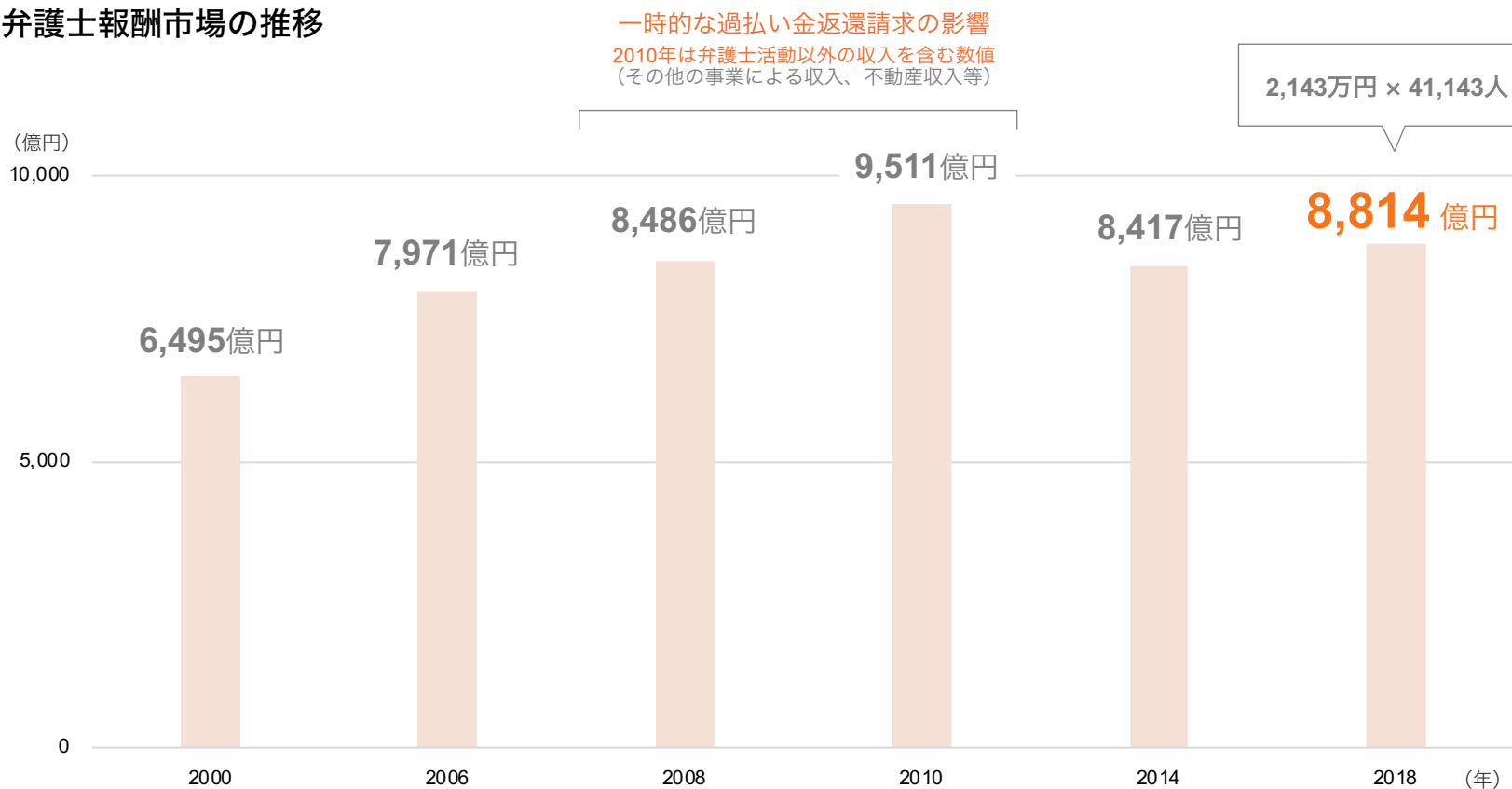
日本弁護士連合会発刊「弁護士白書2018年版」 弁護士人口将来予測（司法試験合格者数1,500名維持の場合）より抜粋



# 弁護士業界の市場環境

弁護士数の増加に伴い弁護士のマーケティングニーズの高まりから顧客開拓が進み、弁護士報酬市場は2000年から拡大している

## 弁護士報酬市場の推移



日本弁護士連合会発刊「弁護士白書2018年版」より推測

# 弁護士ドットコム<sup>®</sup>の役割

「身近な司法」の実現のため一般ユーザーと弁護士を繋ぐプラットフォーム  
無料の法律相談や弁護士に関する詳細な情報を元に、ユーザーがより弁護士に繋がりやすくなるサービスを提供



ユーザー

費用が不安  
頼む程ではない  
頼みづらい



弁護士

多くのユーザー繋がりたい

# 弁護士ドットコムの特徴

月間サイト訪問者数約**1,452万人**、日本最大級の無料法律相談ポータルサイト

## 1. 弁護士が回答する無料インターネット法律相談

- 累計法律相談件数約**77万件**の圧倒的データベース

## 2. 豊富な弁護士データベース

- 登録弁護士数**16,493名** 国内弁護士約4万人の**3人に1人超**が登録
- 弁護士のプロフィールを元に自分に合った弁護士を検索・問い合わせ
- 弁護士は顧客開拓メディアとして活用

## 3. ライトユーザーにもリーチするニュースメディア

- 時事問題の弁護士解説を中心としたメディア「弁護士ドットコムニュース」
- 法律×ニュースの独自のポジショニングで月間訪問者数約**770万人**



上記数値は2019年3月末時実績数値

# 弁護士ドットコムサービス

ユーザーの法律相談における深刻度に合わせた各コンテンツを提供

対象ユーザー	提供コンテンツ	ユーザーメリット
法的トラブルを抱えており、すぐに弁護士に依頼したいユーザー	弁護士プロフィール 弁護士検索	豊富な弁護士プロフィールと、詳細な弁護士検索により、ユーザーの法的トラブルに <b>最適な弁護士を無料で検索することができます</b>
法的トラブルを抱えており、情報収集したいユーザー	みんなの法律相談	無料の法律相談投稿で弁護士に相談することができます また、 <b>他ユーザーの法律相談投稿と弁護士の回答を閲覧することができます</b>
法的トラブルを抱えていない一般ユーザー	弁護士ドットコムニュース	法律に関する知識を高め、いざという時のための <b>予防法務知識を身に付けることができます</b>

# 弁護士マーケティング支援サービスの概要

## 注力分野検索結果の上位表示

見本 太郎 弁護士 法律事務所弁護士ドットコム  
★ お気に入りへ追加  
東京都港区六本木4-1-4  
XXX-XXX-XXX | メールでのお問い合わせ | 本営業 09:00 - 23:00  
注力分野 離婚・男女問題 料金表をみる 解決事例をみる  
初回相談無料 | 法テラス利用可 | 後払いあり  
これまでに100件以上の離婚問題を扱った経験豊富な弁護士が、あなたの再出発をお手伝いします。

見本 太郎 弁護士 法律事務所弁護士ドットコム  
★ お気に入りへ追加  
東京都港区六本木4-1-4  
XXX-XXX-XXX | メールでのお問い合わせ | 本営業 09:00 - 23:00  
注力分野 離婚・男女問題 料金表をみる 解決事例をみる  
初回相談無料 | 法テラス利用可 | 後払いあり  
これまでに100件以上の離婚問題を扱った経験豊富な弁護士が、あなたの再出発をお手伝いします。

見本 太郎 弁護士 法律事務所弁護士ドットコム  
★ お気に入りへ追加  
東京都港区六本木4-1-4  
XXX-XXX-XXX | メールでのお問い合わせ | 本営業 09:00 - 23:00  
注力分野 離婚・男女問題 料金表をみる 解決事例をみる  
初回相談無料 | 法テラス利用可 | 後払いあり  
これまでに100件以上の離婚問題を扱った経験豊富な弁護士が、あなたの再出発をお手伝いします。

見本 太郎 弁護士 法律事務所弁護士ドットコム  
★ お気に入りへ追加  
東京都港区六本木4-1-4

見本 太郎 弁護士 法律事務所弁護士ドットコム  
★ お気に入りへ追加  
東京都港区六本木4-1-4

## 弁護士プロフィールの詳細表示

注力分野  
解決事例

料金表

見本 太郎 弁護士  
XXX-XXX-XXX  
法律事務所弁護士ドットコム  
東京都港区六本木4-1-4  
離婚・男女問題

注力分野 解決事例 料金表 地図

項目	費用・内訳
初回相談	初回30分の相談は無料です。 通常は30分2,500円 (税込) です。
着手金	交渉・調停の費用は15万円/500万円 (税込) 訴訟の場合は31万円/500万円 (税込)
成功報酬	3~24% 専任費用利益が300万円まで24% 300万円~3,000万円まで15% 3,000万円以上の場合は9%
その他の取込	項目 離婚協議書・離婚合意書作成 本定 手数料として324,500円

弁護士プロフィールページが、料金表の右側に開いて、最新 (注) と初版 (注) が開いている可能性があります。  
個別料金に関しては、直接弁護士にご相談いただくことをお勧めします。

離婚・男女問題 特長をみる 解決事例をみる

東京までのお問い合わせ  
XXX-XXX-XXX | メールでのお問い合わせ

お気に入りから検索

営業時間  
平日 10:30 - 17:00  
火曜 09:00 - 20:00  
水曜 12:00 - 18:00  
休日 02:00 - 06:00  
休日 水、金、土、日  
夜間 営業時間のご案内です。

所在地  
全国

この弁護士に依頼したことが多く、感謝の声を多く聞かれました。  
お問い合わせ先: Adhagan 479-8000 (内線) | 03-5555-1111  
www.adhagan.com | 03-5555-1111

離婚・男女問題に強い弁護士を探す

有料登録弁護士  
無料登録弁護士

# 有料会員サービスの概要

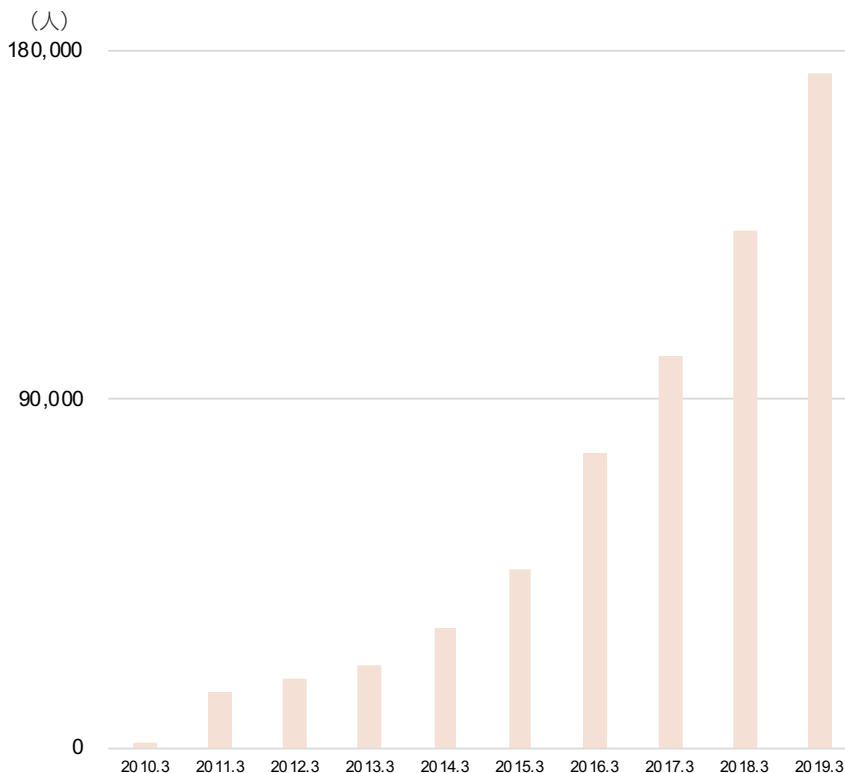
有料会員は月額300円(税抜)で携帯端末で法律相談DBの他ユーザー投稿への弁護士回答が閲覧可能に  
法律相談はユーザーのプライバシーがより確保される**携帯端末との親和性が高く**  
**スマートフォンからの流入により有料会員数が増加**

## 有料会員サービス登録後の画面



弁護士の回答は  
有料会員のみ閲覧可

## 有料会員数推移



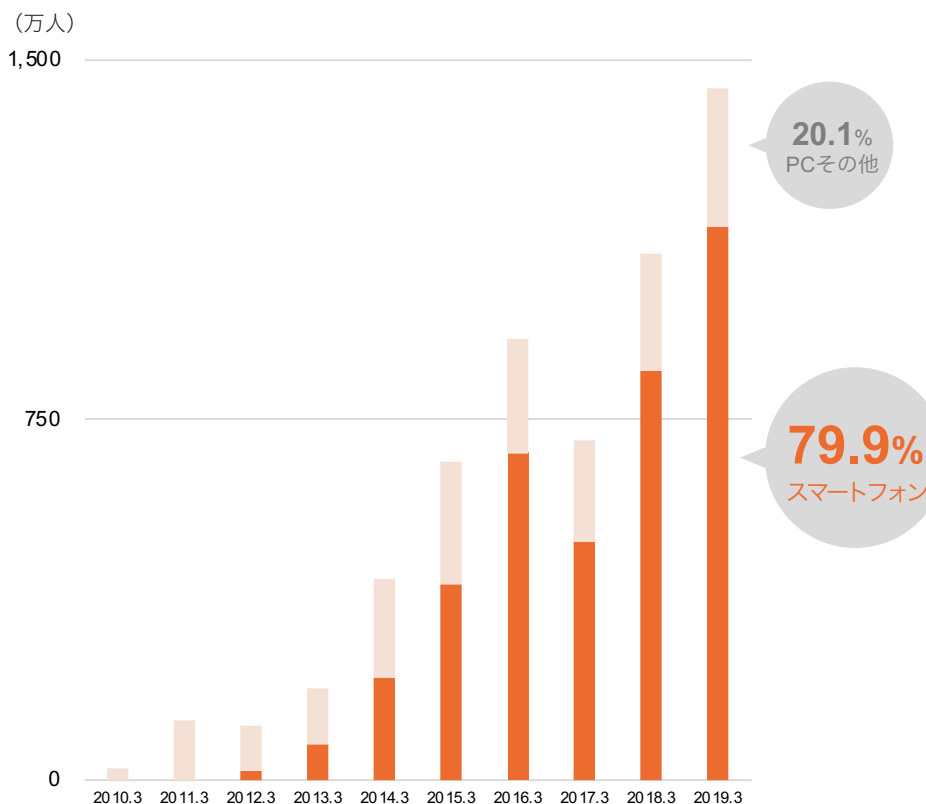
# 広告その他サービスの概要

サイト訪問者数が増加傾向にあり広告売上は安定的に推移  
スマートフォン経由の流入が増加

## サイトページ



## 月間サイト訪問者数推移



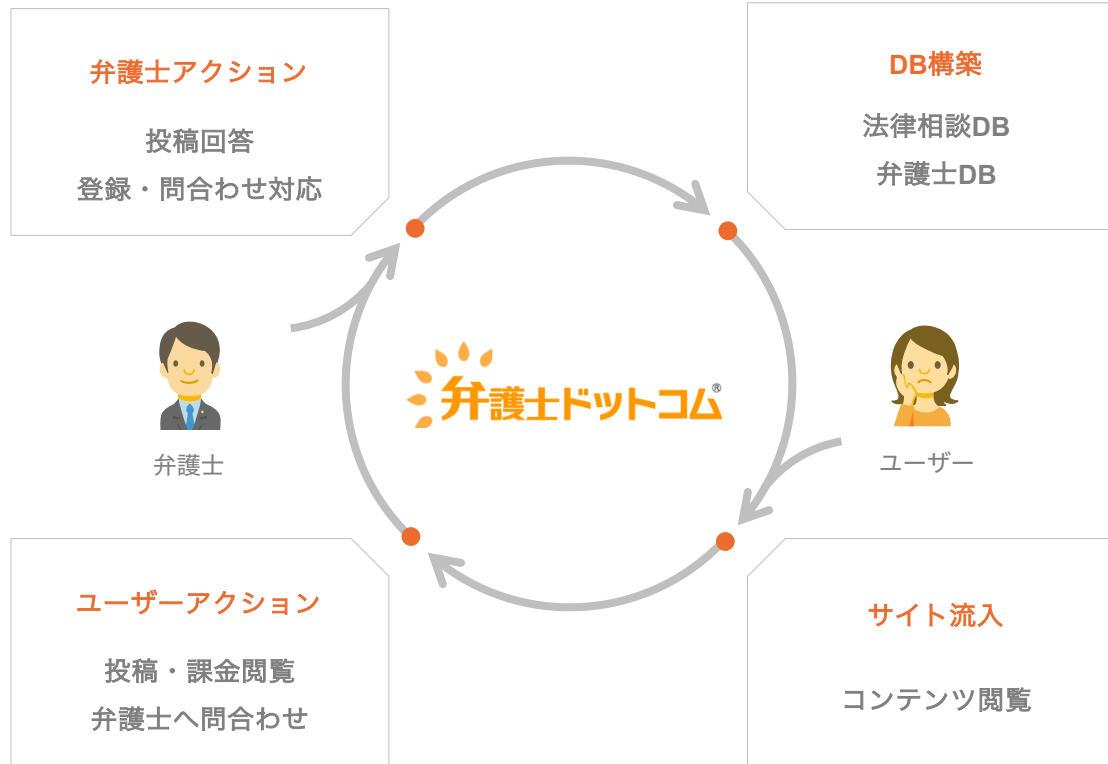
# 弁護士ドットコム<sup>®</sup>の成長サイクル

法律相談DB（データベース）を背景にサイト訪問者が増加

**ユーザー投稿型コンテンツ**のため、相談投稿・弁護士回答が**日々自動増殖**

拡大したDBを目的にさらに訪問者が増え、増加した訪問者からの問い合わせに対応したい

**登録弁護士のDBも拡大する成長サイクル**





# クラウドサインについて

## 契約締結から契約書管理まで可能な クラウド型の電子契約サービス

契約交渉が済んだ完成済の契約書をアップロードし、相手方が承認するだけで契約を締結することができます。  
書類の受信者はクラウドサインに登録する必要がありません。



# 利用イメージ

## 送信者側



### 1 書類をアップロード

PDF化した書類をアップロード

### 2 宛先入力

送付順を組むこともできます  
三者間契約なども可能です

### 3 帳票作成

書類の中にテキスト入力欄やチェック  
ボックスなどを、必要に応じて設置

### 4 送信

## 受信者側



### 1 メールで受信

スマートフォンでの操作にも対応

### 2 契約書確認・合意



# クラウドサインで使われている書類（一例）

## クラウドサインで使われている書類（一例）

- 秘密保持契約書
- 雇用契約書
- 物品購入契約書
- 債権譲渡契約書
- 建設請負契約書
- 代理店契約書
- 見積書
- 納品書
- 業務委託契約書
- 誓約書
- 売買基本契約書
- 連帯保証契約書
- リフォーム契約書
- フランチャイズ契約書
- 発注書
- 検収書
- 顧問契約書
- 個人情報同意書
- 投資契約書
- 人材紹介基本契約書
- 更新契約書
- 覚書
- 請書
- 請求書

上記は、申し込み時に各企業にヒアリングした利用書類類型の一例

# 導入メリット

---



## 契約締結のスピード化

すべてがクラウド上で完結するので、早ければたったの数分でお互いの作業を終えることができます。契約締結がスピードアップすれば、取引先とのコミュニケーションもよりスムーズになります。



## コスト削減

郵送代・紙代・インク代は当然のこと、印紙代もかかりません。また紙での作業がなくなるため、事務作業にかかる間接的なコストも削減することができます。



## コンプライアンスの強化

契約書をクラウド上で一元管理することで、業務の透明性が向上し、抜け・漏れを少なくすることができます。またバックアップデータも写しではなく原本ですので、原本保全の確実性が高まります。

# 各プランの内容

Free	Standard	Business
固定費用 : 0円/月 送信件数ごと : 0円/件	固定費用 : 10,000円/月 送信件数ごと : 200円/件	固定費用 : 100,000円/月 送信件数ごと : 200円/件
プラン内容 ユーザー数 : 1ユーザー 契約送信件数 : 5件	プラン内容 ユーザー数 : 無制限 契約送信件数 : 無制限	プラン内容 ユーザー数 : 無制限 契約送信件数 : 無制限
機能 ・ 契約書の送信、保管、検索	機能 ・ Freeプランに備わっている機能 ・ 一括書類作成/送信機能 ・ 書類テンプレート機能 ・ アラート機能 ・ 2段階認証機能 ・ API連携など	機能 ・ Standardプランに備わっている機能 ・ 契約承認者の制限 ・ 社内利用者の制限 ・ IPアドレスによるアクセス制限 ・ シングルサインオン (予定)

# クラウドサインの特徴

導入企業数**40,000社**、導入シェア**80%強**の電子契約サービス

## 1. 弁護士ドットコムが提供する電子契約サービス

- 日本の法律に深い理解と知見を持つ弁護士ドットコム株式会社が、弁護士監修のもと運営しており、法的に安心いただけるプロダクトを提供

## 2. 日本の商慣習に合わせた製品開発

- 日本では馴染みのなかった電子契約サービスを拡げるため、初めてのユーザーにも分かりやすいUIを開発
- 日本の商慣習に合わせて、4万社の導入企業の意見を参考にしながら、最善かつ迅速な製品開発

## 3. 業界No.1クラウド契約サービス

- 先行者メリットと電子契約によるネットワーク効果のもと、業界のスタンダードサービスとして普及



## クラウドサイン SCAN導入で 契約管理をかんたんに



スキャンやデータ入力の手間が不要

書類のスキャンからクラウドサインへの書類情報入力までを一貫して対応します。



取り込んだ契約書をすぐ検索・参照可能

契約締結日や自動更新の有無、部署名など様々な情報で検索。お探しの契約書がすぐに見つかります。



契約書の更新日、終了日の管理が可能

アラート機能を利用することで、更新日や終了日が近づいた際に管理者に自動でメールが送られてきます。



## 導入費用0円で、未回収を0円に

クラウドサインで契約書（請求書）を送るだけで、契約締結と同時にクレジットカードでの決済を受けられます。クレジットカード決済完了後はカード会社からの立替払いがされるため、取引先の未回収が実質ゼロに。



### 未回収ゼロ

契約の締結と同時に、クレジットカードでの支払いが確定。クレジットカード決済完了後はカード会社からの立替払いがされるため、実質未回収金額が0円に。



### 入金スピード化

月3回締め、5営業日後入金。振込による代金回収よりも入金サイクルが早まります。



### コンプライアンスの強化

決済手段はクレジットカードになるため、取引先与信リスクが軽減されます。

### コスト削減

請求書作成、印刷、送付、入金確認、督促などの事務作業が不要になり、人的・経済的コストが大幅に削減されます。

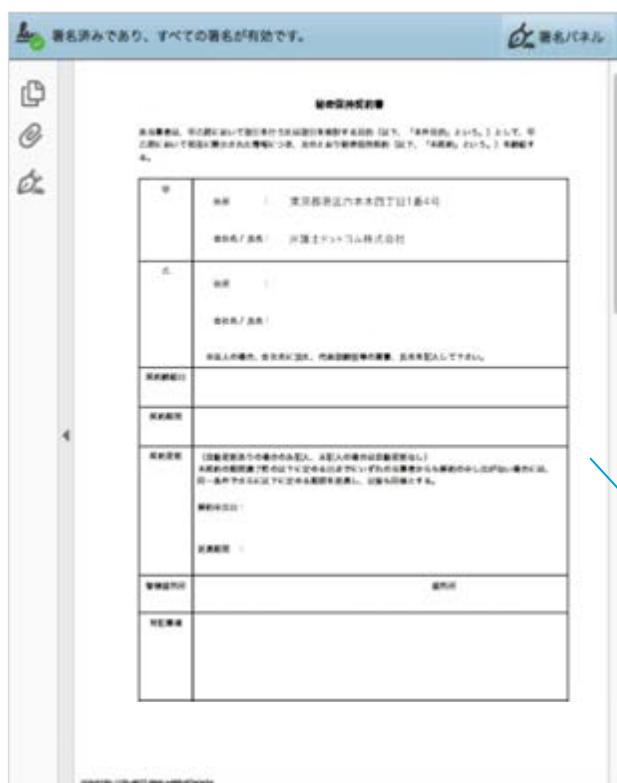
### 契約書・請求書を一括管理

監査対応などの際にすぐに取り出すことができ利便性が上がります。

# 法的証拠力（電子署名）

## 合意された書類に「弁護士ドットコム株式会社」名義で電子署名を付す方法で、証拠力を担保しております

締結済み契約書PDFは双方にメールでも送られます。



電子署名を施した書類をPDF閲覧ソフトであるAdobe Acrobat Reader(無料)で開くことによって、署名パネル欄から以下の事項を確認することができ、証拠力の保持が確認できます。

1. 送信者及び受信者が合意した日時(秒単位)
2. 送信者及び受信者のメールアドレス
3. 締結後、書面内容に改竄がなされていないこと



# 契約を証明するための仕組み①

---

以下の方法により本人の同一性の確認、および書類への改ざんがないことを証明しており、合意締結の証明に十分な証拠力を有します。

## 受信者の特定・認証

クラウドサインでは、送信者が書類を送ると、受信者のメールアドレス宛に、書類を閲覧・確認するためのユニークURLを都度発行いたします。このURLに悪意を持った第三者が不正にアクセスするためには、1秒間に1億回ランダムなURLを作成してアクセスを試みても、宇宙の寿命より長い期間が必要です。従って、このURLをクリックできるのはメールアドレスの保持者のみであり、これにより本人を特定しています。

また、万が一クラウドサインからのメールそのものが流出してしまった場合でも、送信者は、受信者が書類を開くためのアクセスコード（パスワード）を予め設定することができ、それを別途受信者に連絡しておくことで、当事者外による書類の閲覧を防ぐことができます。

## 双方の合意の意思表示の証明

クラウドサインでは、送信者が送ったPDFファイルに対して受信者が確認・同意することにより、合意締結が成立します。（確認完了済みのPDFファイルに、弁護士ドットコム株式会社が相互同意を示す改ざん不可能な電子署名を付与いたします）。

## 書類に対する改竄防止

クラウドサインで合意締結されたすべての書類には、クラウドサインのみが発行可能な電子署名が付与されますので、それにより真正な書類を判別することができます。電子署名の仕組みには、強固な暗号化方式によって守られている公開鍵暗号方式に基づくデジタル署名を採用しています。

## 契約を証明するための仕組み②

以下の方法により電子契約の「完全性」をより強固にしており、合意締結の証明に十分な証拠力を有します。

### 電子署名と認定タイムスタンプの利用による完全性の確保

電子データに電子署名とタイムスタンプを付与することで、「誰が」「何を」「いつ」合意したかが証明でき、電子契約の完全性がより強固になります。

クラウドサインでは、合意したPDFファイルの証拠力を担保し、安心して長期保管していただけるよう、弁護士ドットコム株式会社による電子署名に加え、認定タイムスタンプを付与しています。



### タイムスタンプの概要

スタンダードプラン以上では、時刻認証業務認定事業者（セイコーソリューションズ株式会社）の認定タイムスタンプを施しています。これにより、確定時刻に電子データが存在していたこと、並びに電子データがその時点から改ざんされていないことを証明可能です。

電子署名の有効期間は、タイムスタンプの付与により、10年間に延長されます（長期署名）。このことで、10年間に渡って改ざんを検知可能になります。

※フリープランでは、認定タイムスタンプは付与されず、電子署名の有効期間は1年となります。

「認定タイムスタンプを利用する事業者に関する登録制度」に基づく登録については、公式サイトで確認できます。

<https://www.dekyo.or.jp/touroku/contents/repository/index.html>



U0018-001（登録日2018.9.4）  
弁護士ドットコム株式会社

## 本資料の取り扱いについて

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述等は、現時点における情報に基づき判断したものであり、マクロ経済動向および市場環境や当社の関連する業界動向、その他内部・外部要因等により変動する可能性があります。従いまして、実際の業績が本資料に記載されている将来の見通しに関する記述等と異なるリスクや不確実性がありますことを、予めご了承ください。