

2018年3月期 第1四半期決算説明資料

2017年7月31日

2018年3月期 第1四半期決算概要

業績ハイライト

売上高	518 百万円	—	前年同期比	1.4 倍
営業利益	139 百万円	—	前年同期比	1.8 倍
経常利益	139 百万円	—	前年同期比	1.8 倍
四半期純利益	90 百万円	—	前年同期比	1.8 倍

事業トピックス

- 弁護士マーケティング支援サービスが順調に拡大
- クラウドサインの導入企業数が **8,000社**、累計契約締結件数が **80,000件**を突破。
プロダクトの拡充に加え、kintone、Boxなどのクラウドサービスとの連携を開始。
※2017年7月31日時点で導入企業数は**9,000社**、累計契約締結件数は**90,000件**を突破。

2018年3月期 第1四半期 業績概要

売上高・各利益において、**前年同期比大幅の増収増益を達成**

(単位:百万円)

	2018.3 1Q 実績	2017.3 1Q 業績	増減率	2017.3 4Q 実績	増減率
売上高	518	358	44.6%	482	7.4%
売上原価	57	37	54.2%	50	15.6%
売上総利益	460	321	43.5%	432	6.5%
販売費及び一般管理費	321	242	32.3%	304	5.5%
営業利益	139	78	78.2%	128	8.8%
営業利益率	26.9%	21.8%	+5.1pt	26.5%	+0.3pt
経常利益	139	77	79.9%	129	7.8%
四半期純利益	90	50	78.5%	79	14.0%

2018年3月期 通期予想に対する進捗

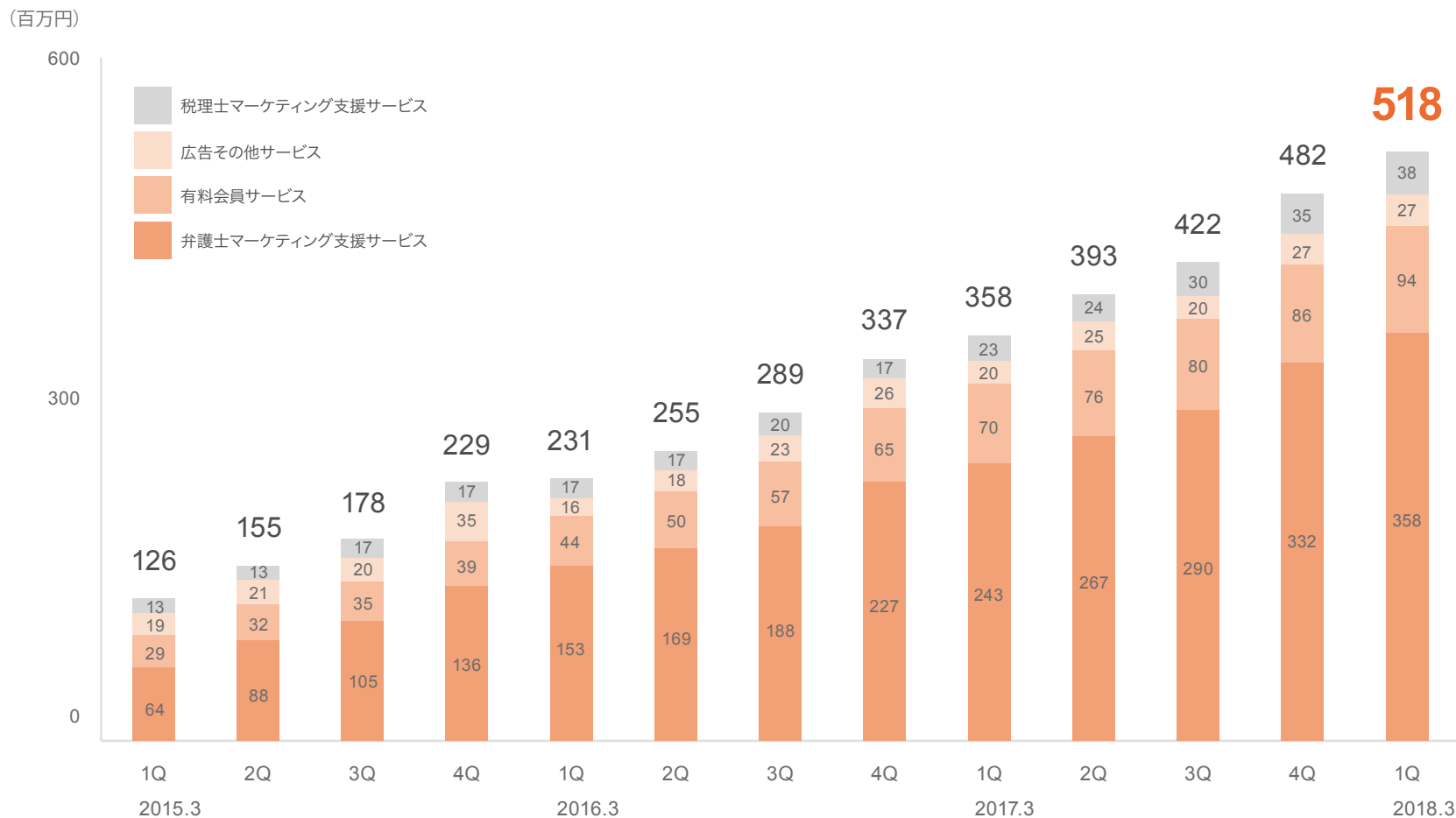
通期予想の達成にむけて順調に進捗

(単位:百万円)

	2018.3 1Q 実績	2018.3上期 予想	進捗率	2018.3通期 予想	進捗率
売上高	518	1,040	49.9%	2,240	23.1%
営業利益	139	230	60.6%	500	27.9%
経常利益	139	230	60.6%	500	27.9%
四半期(当期)純利益	90	140	64.6%	310	29.2%

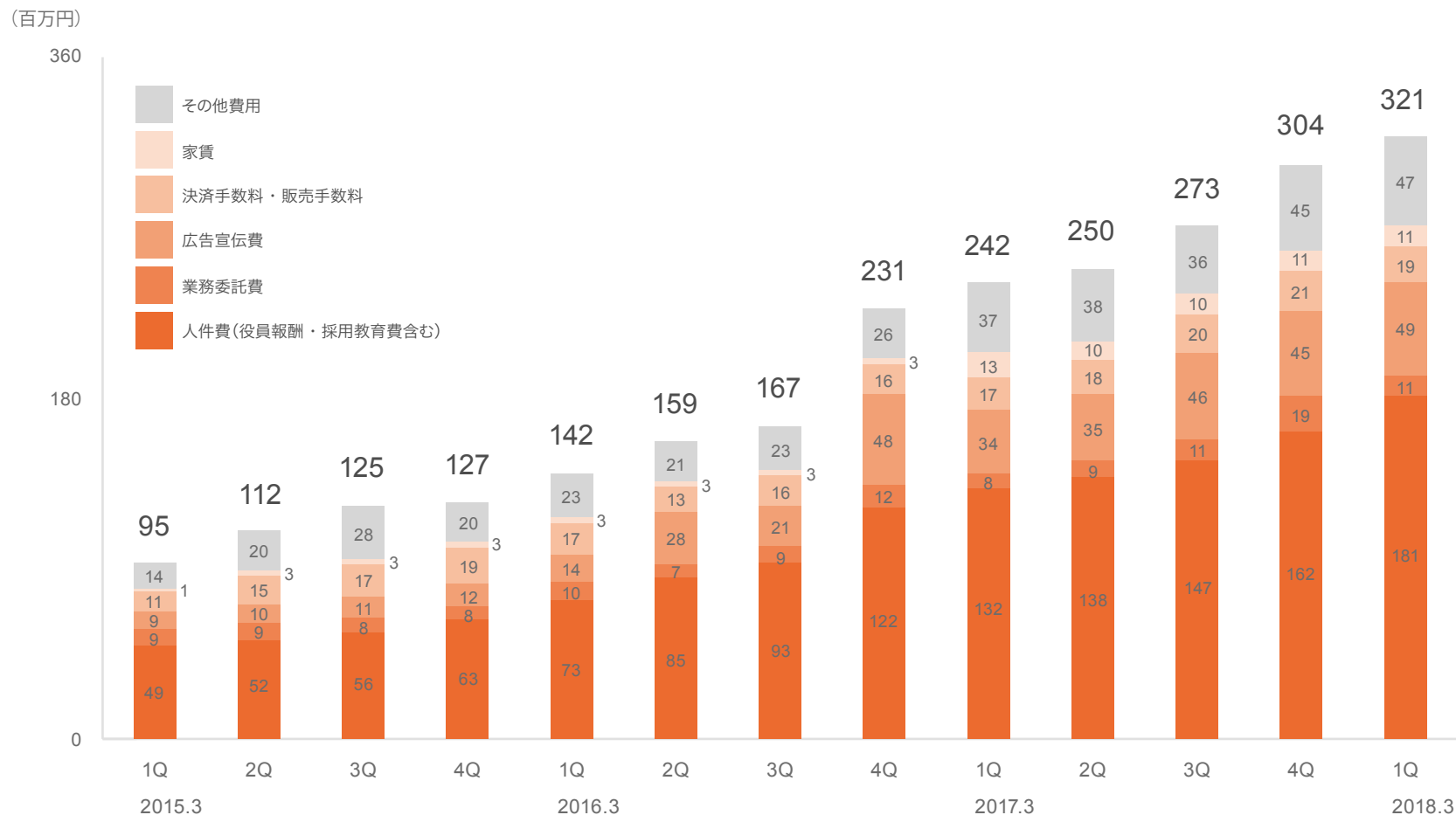
売上高の四半期推移

弁護士マーケティング支援サービスを中心に**順調に拡大**



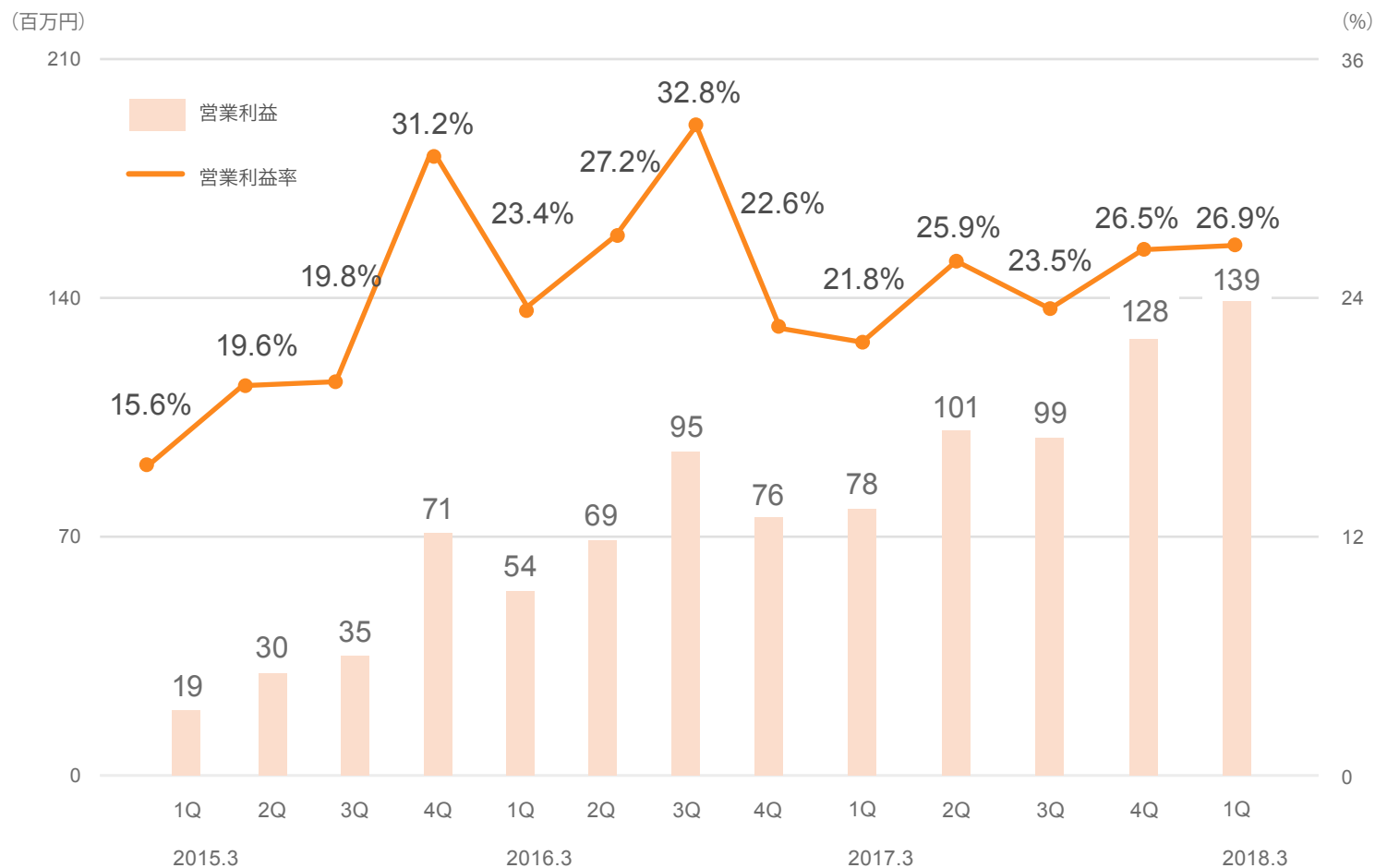
販売費及び一般管理費の四半期推移

継続的な人材採用により人件費が増加 ※今回から人件費に役員報酬を加え、業務委託費、家賃を個別に表示。



営業利益の四半期推移

費用の期ずれなどにより、**営業利益および営業利益率は想定を上回り推移**



利益剰余金の増加により純資産が115百万円増加

	2017年6月末	2017年3月末	前四半期末比
流動資産	1,261	1,228	+32
現金及び預金	990	974	+16
固定資産	204	194	+10
総資産	1,466	1,423	+42
流動負債	170	243	-72
固定負債	-	-	-
純資産	1,295	1,179	+115
自己資本比率	88.3%	82.9%	+5.4pt

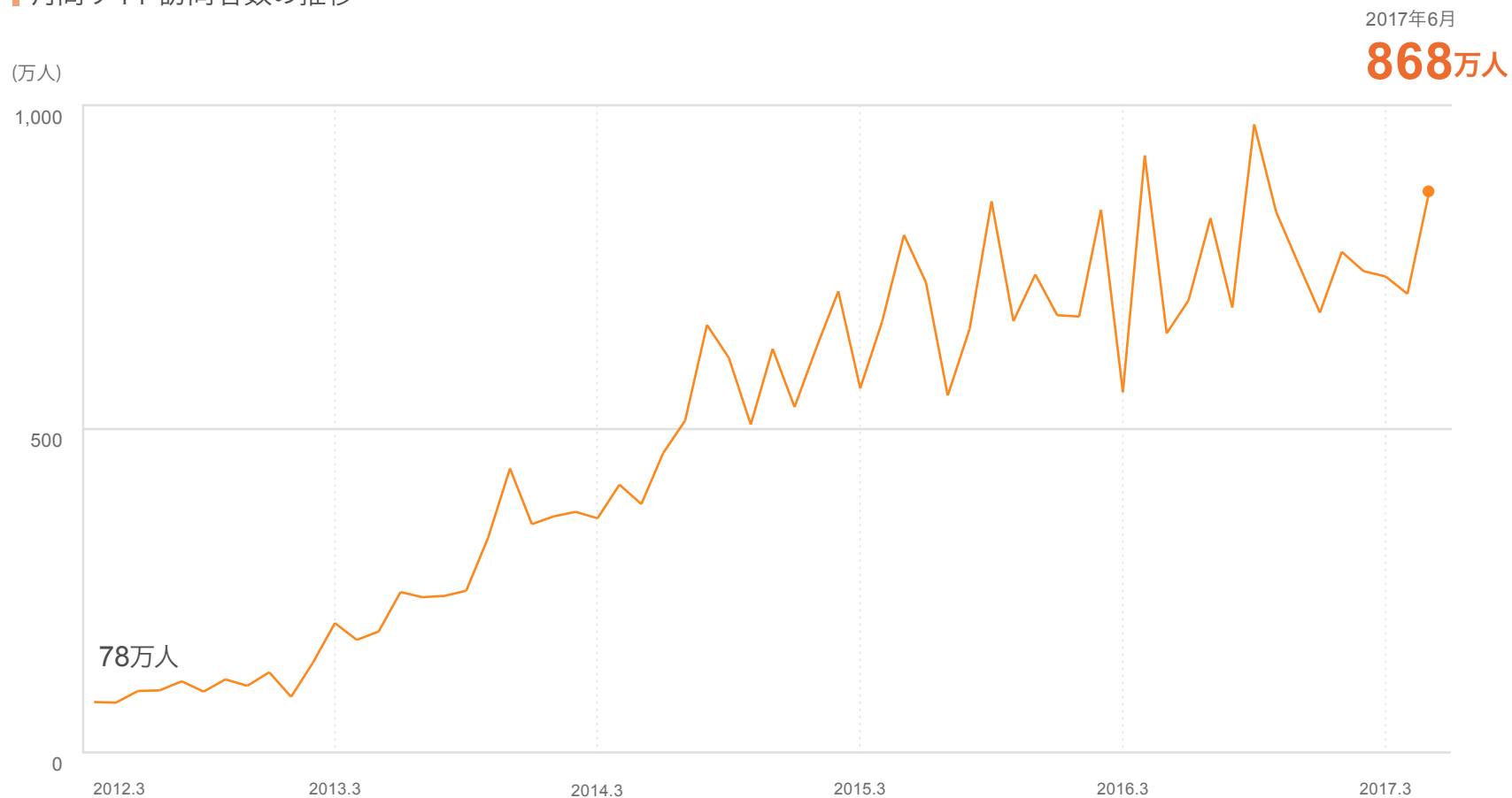
(単位:百万円)

サービスの状況

月間サイト訪問者数の推移

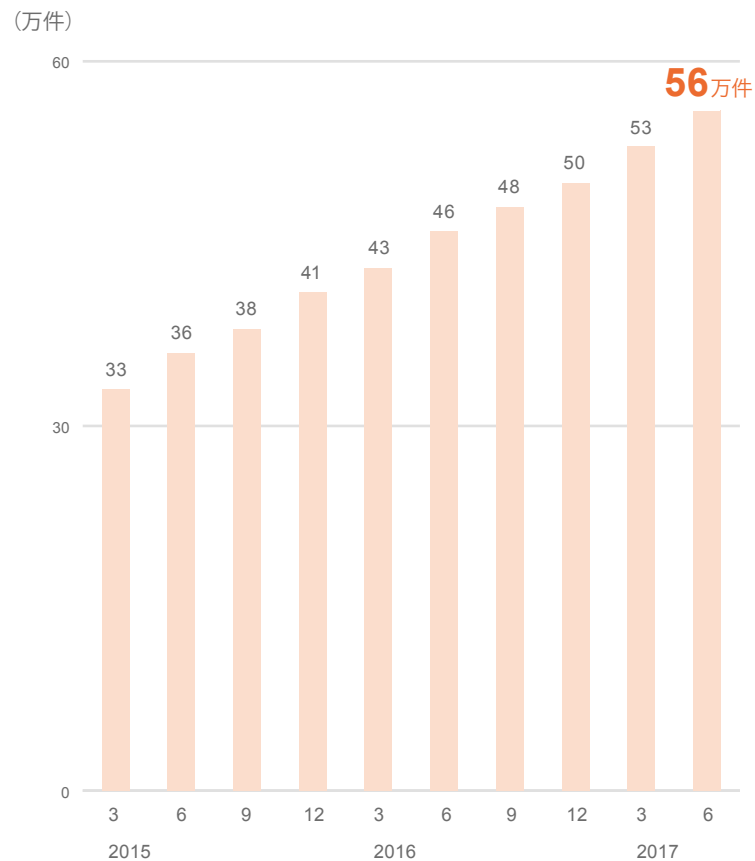
弁護士ドットコムニュースによる変動はあるが月間サイト訪問者数は順調に推移

月間サイト訪問者数の推移

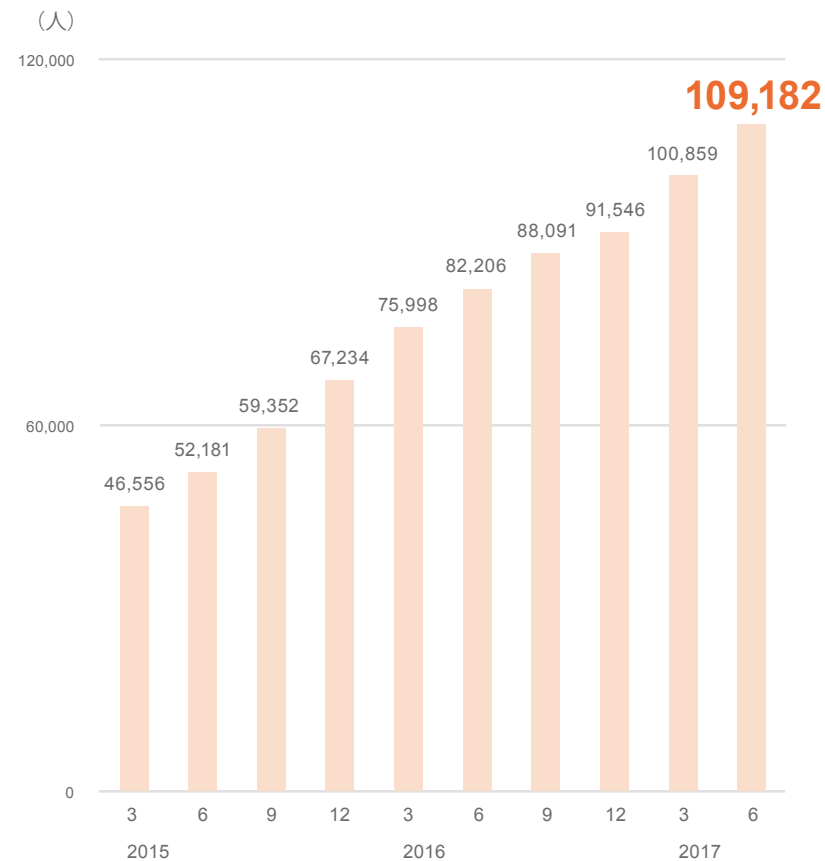


累計法律相談件数および有料会員数は**順調に増加**

累計法律相談件数の推移 (月末時点)

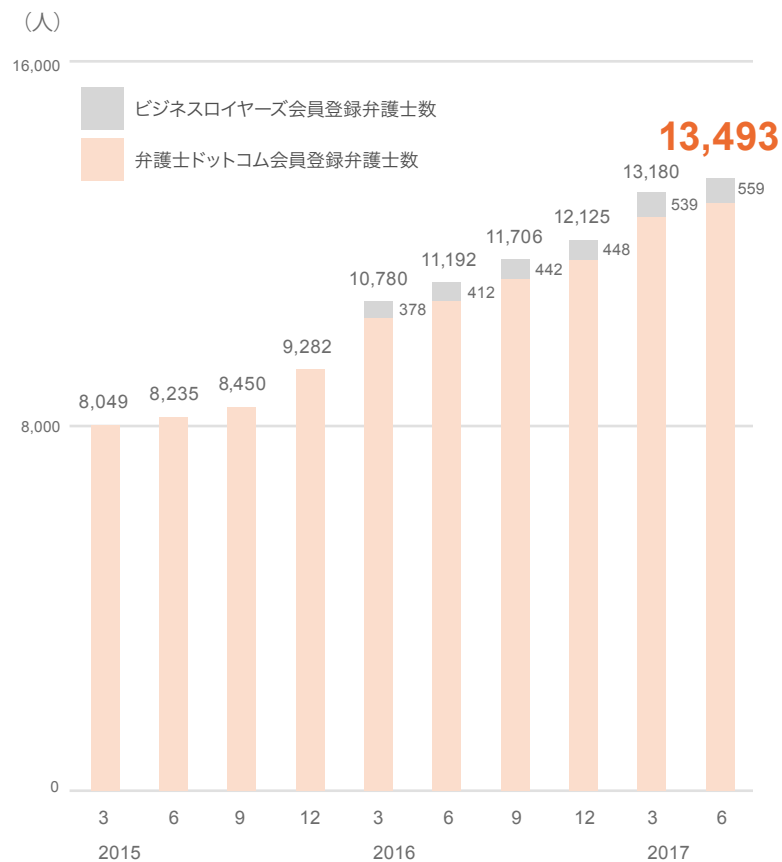


有料会員数の推移 (月末時点)



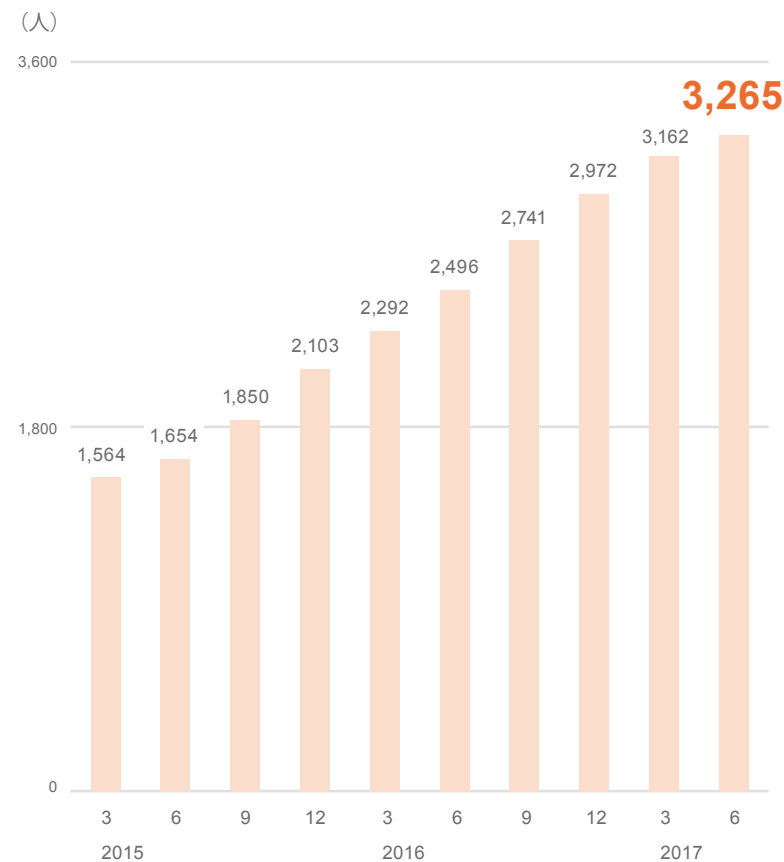
会員登録弁護士数および有料会員登録弁護士数は**順調に増加**

会員登録弁護士数の推移 (月末時点)



※ビジネスロイヤーズ会員登録弁護士数は、弁護士ドットコム会員登録弁護士との重複人数および外国特別会員人数を除いた数値

有料会員登録弁護士数の推移 (月末時点)



クラウドサインは2015年10月にリリースした**無料で利用可能な日本初のWeb完結型クラウド契約サービス**です

導入メリット

- 契約締結作業の**スピードアップ**
- 郵送代、紙代、インク代、印紙代などの**コスト削減**
- 業務の透明性向上による**コンプライアンス強化**

導入シーン

秘密保持契約書や業務委託契約書など企業間の契約書類、
見積書、発注書、請書、納品書、検収書、請求書、入社書類など

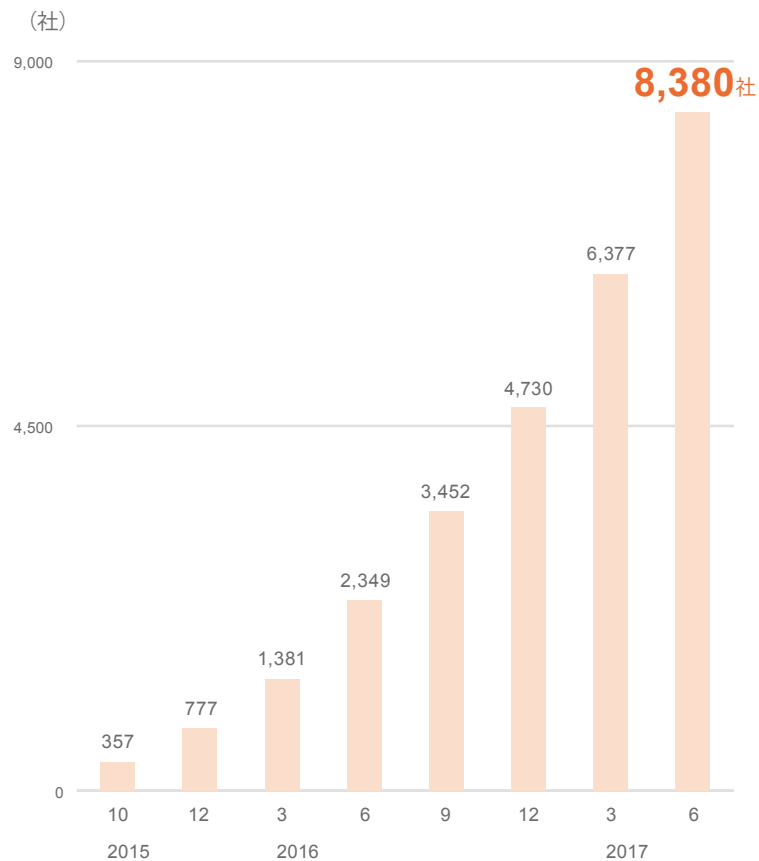
利用料金

	フリー	スタンダード
月額固定料金	0円	10,000円
1通当たりの料金	0円	50円
ユーザー数	1人	制限なし
契約締結件数	10件/月	制限なし

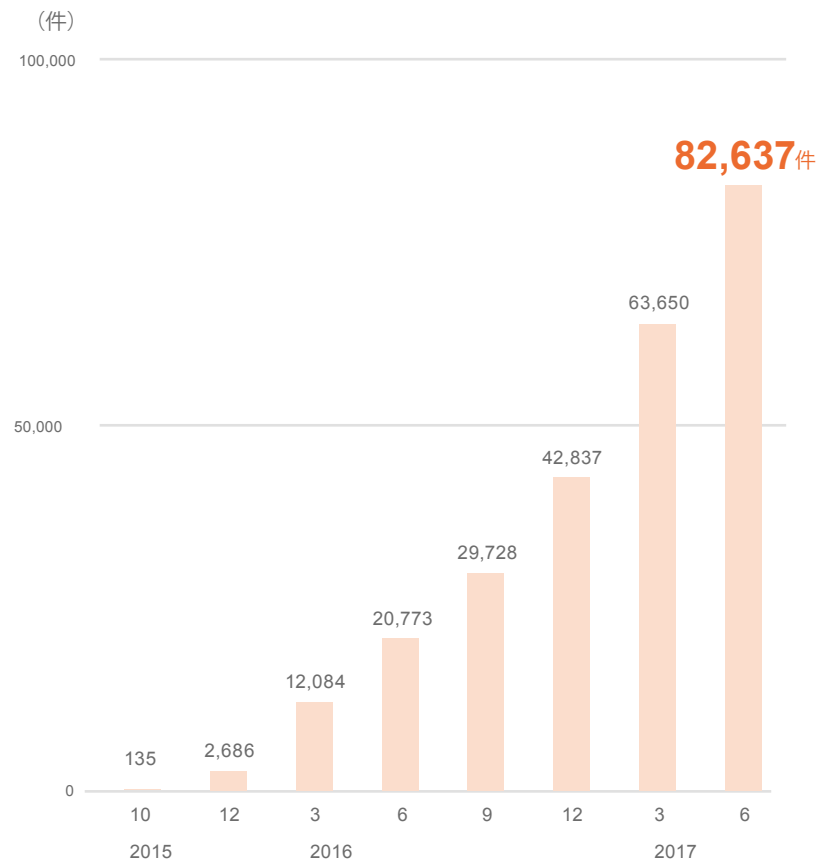
導入企業数および累計契約締結件数について

クラウドサインの導入企業数および累計契約締結件数は**順調に増加**

導入企業数の推移 (月末時点)



累計契約締結件数の推移 (月末時点)



1. kintoneとのサービス連携

2017年5月リリース。

kintone（サイボウズ株式会社提供）と連携し、kintone内の顧客アプリや契約アプリで管理している情報を元に、自動で帳票を作成し、クラウドサインにログインすることなく、シームレスに相手先に送信することが可能に。

2. Boxとのサービス連携

2017年6月リリース。

Box（株式会社Box Japan提供）と連携し、Box上に保管されている契約書ファイルをクラウドサインにログインすることなく、シームレスに相手先に送信。契約データの一元管理が可能に。

3. テラスカイとの業務提携

2017年7月リリース。

株式会社テラスカイと業務提携し、Salesforceとの連携ソリューションとして、テラスカイがクラウドサインを販売。

4. 対応言語に英語を追加

2017年7月リリース。

クラウドサインの受信者側のインターフェースの対応言語に英語を追加することで、日本企業と海外企業・外国人従業員等との契約締結が便利に。



サービス

状況



弁護士ドットコムのメディア力を背景に、
弁護士マーケティング支援サービスが業績を牽引。
2017年7月に「月刊弁護士ドットコム」に加え、
弁護士向け書籍情報誌「**Book for Lawyers**」を開始。



メディア力が堅調に成長し、
税理士マーケティング支援サービスの売上が拡大。



月間サイト訪問者数が30万人を突破。
2017年4月に会員登録機能を実装し、会員向けに新たなコ
ンテンツ・機能を提供。
企業法務ポータルサイトとして育成中。



前ページご参照

ご参考

会社名	弁護士ドットコム株式会社
所在地	東京都港区六本木四丁目1番4号
設立日	2005年7月4日
代表者	<small>もと え</small> 元榮 太一郎、内田 陽介
従業員	114名 (2017年6月末時点)

経営理念

専門家をもっと身近に

世界中の人達が「生きる知恵＝知的情報」をより自由に活用できる社会を創り、
人々が幸せに暮らせる社会を創造するため、「**専門家をもっと身近に**」を理念として、
人々と専門家をつなぐポータルサイト「弁護士ドットコム」「税理士ドットコム」「ビジネスロイヤーズ」、
弁護士事務所および税理士事務所の業務支援サービス
「弁護士ドットコムPro」「税理士ドットコムPro」「弁護士ドットコムキャリア」、
Web完結型クラウド契約サービス「クラウドサイン」を提供しています。



代表取締役会長 元榮 太一郎

アンダーソン・毛利・友常法律事務所入所後、
法律事務所オーセンスを設立

2005年7月当社設立、代表取締役社長兼CEO就任

2017年6月代表取締役会長就任

社外取締役 石丸 文彦

(株)アコード・ベンチャーズ代表取締役

(株)デジタルガレージ執行役員、

(株)DGインキュベーション取締役COOを歴任

多数のインターネット企業へ投資実行

2012年8月社外取締役就任

代表取締役社長 内田 陽介

(株)カカコム取締役、

(株)みんなのウェディング代表取締役を歴任

2015年10月社外取締役就任

2017年6月代表取締役社長就任

社外取締役 村上 敦浩

(株)カカコム取締役

「食べログ」を創設し利用者数国内No.1の

グルメサイトに成長させる

2013年当社顧問として参画

2014年8月社外取締役就任

取締役 渡邊 陽介

エン・ジャパン(株)、(株)オロ等で営業に従事

2012年当社入社

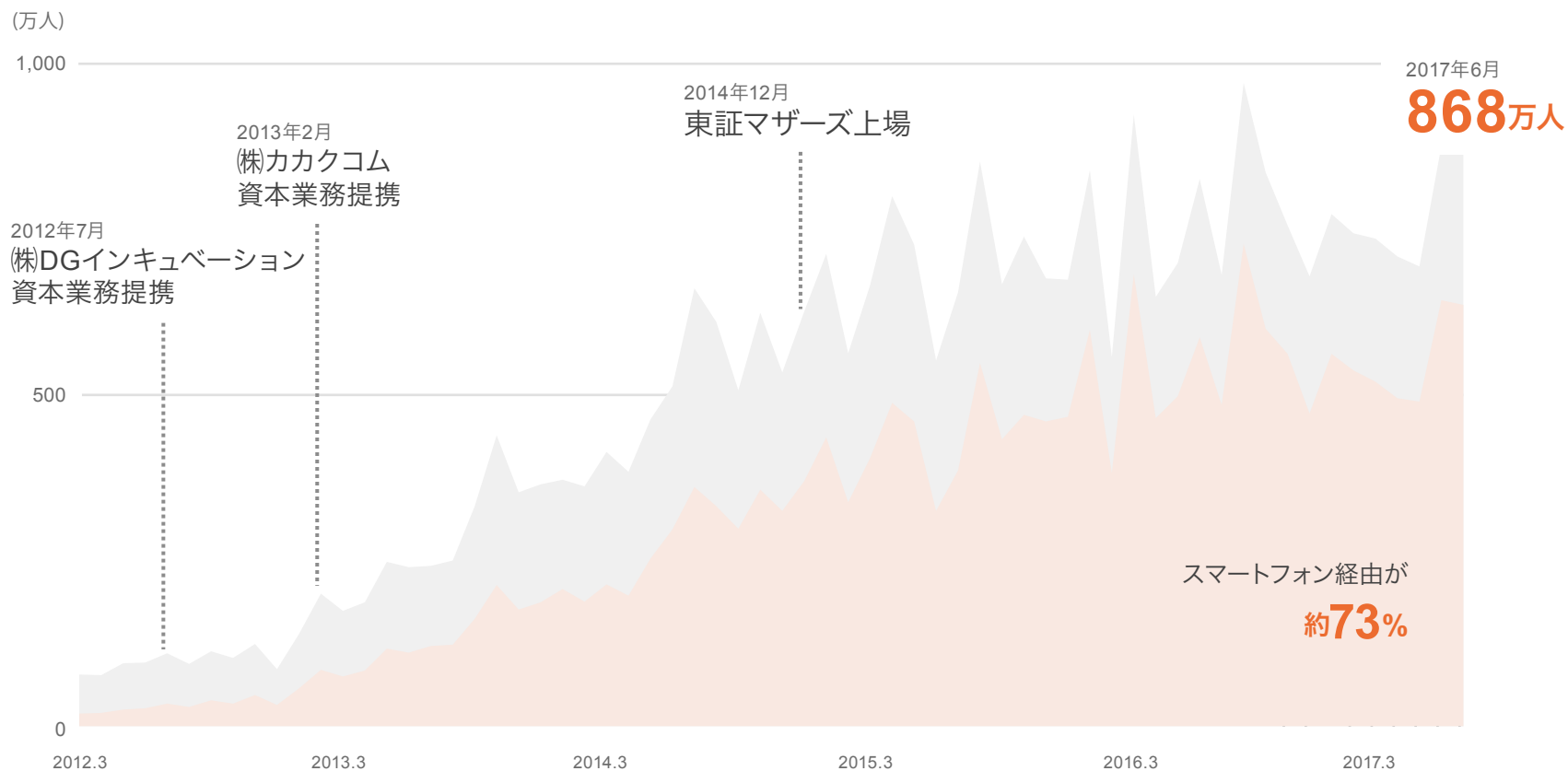
弁護士マーケティング支援サービスを立上げ、

事業責任者として成長させる

2016年6月取締役就任

プライバシーがより確保されるスマートフォン端末とコンテンツとの親和性を背景に、
法律相談ポータルサイトとしてのメディア力が成長

■ 月間サイト訪問者数の推移と主要沿革



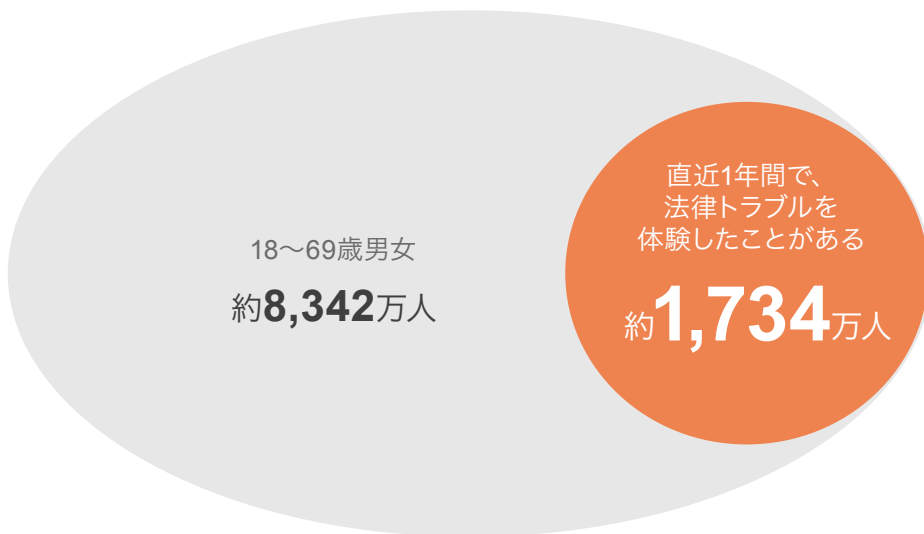
1年間に何らかの法律トラブルにあってる人が約**1,734万人**

実際に弁護士に相談する人は**23.8%**

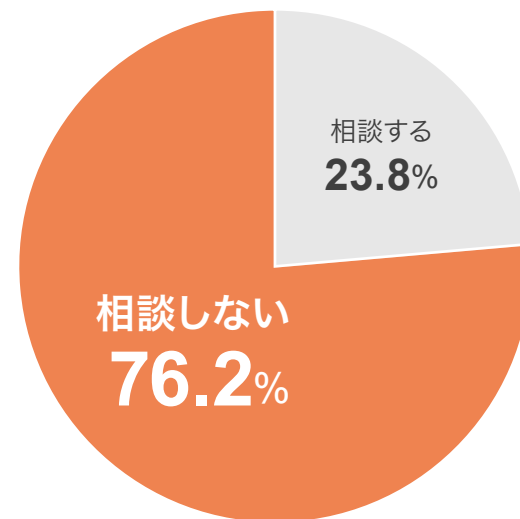
相談しない理由は「費用面での不安」**53.2%**、「頼む程では無い」**51.1%**、

「相談でも費用が請求されそう」「弁護士に頼むのは最終手段」**25.5%**

直近1年間で、法律トラブルにあった人の数



直近1年間で、弁護士に相談した人の割合

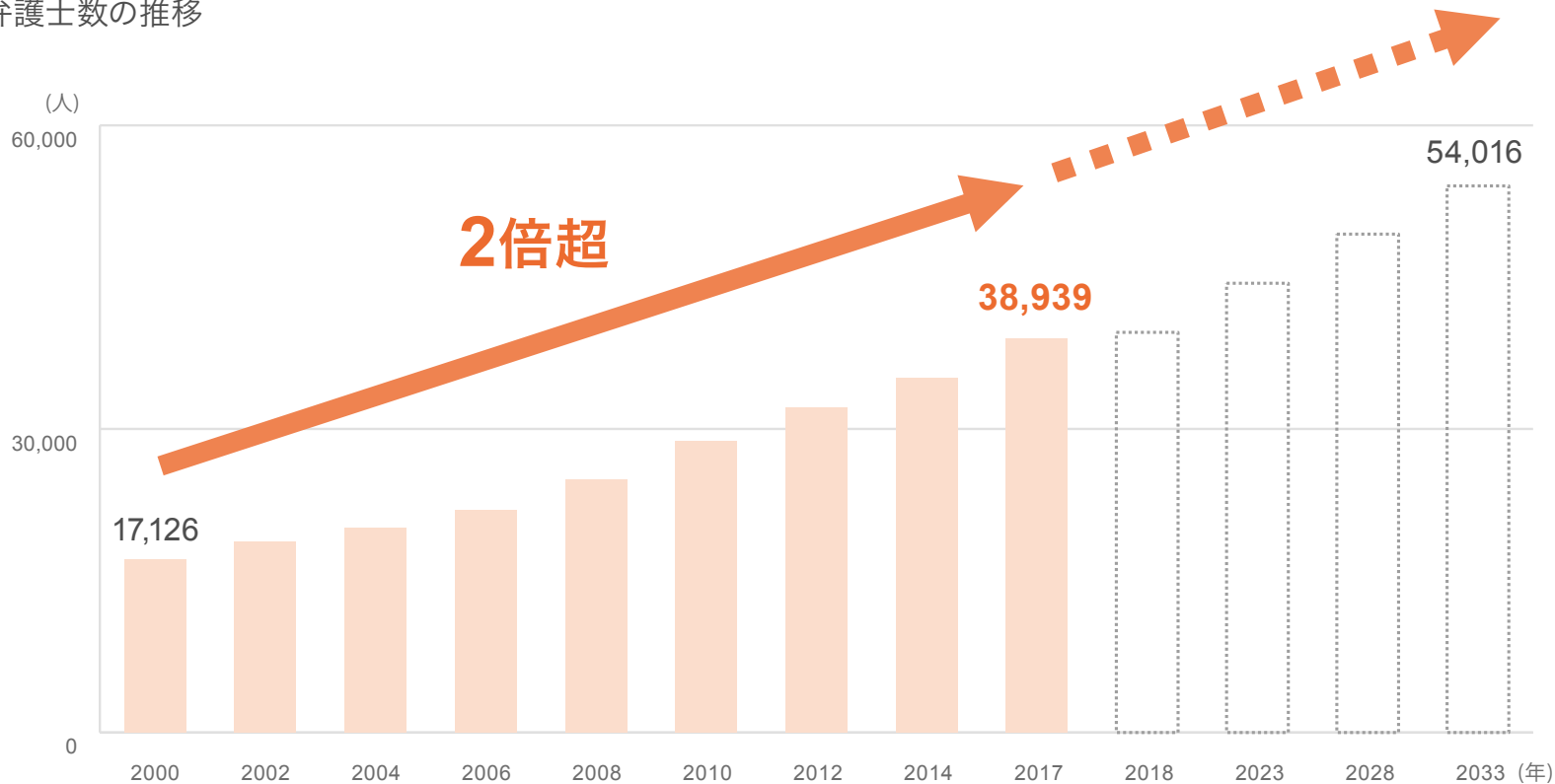


2016年12月 マクロミル調べ

調査対象者：18歳~69歳 男女個人 1,200名対象

弁護士広告の解禁、弁護士報酬の自由化、第1回新司法試験の実施など
2000年以降の司法制度改革により弁護士業界は大きな変化が起きている

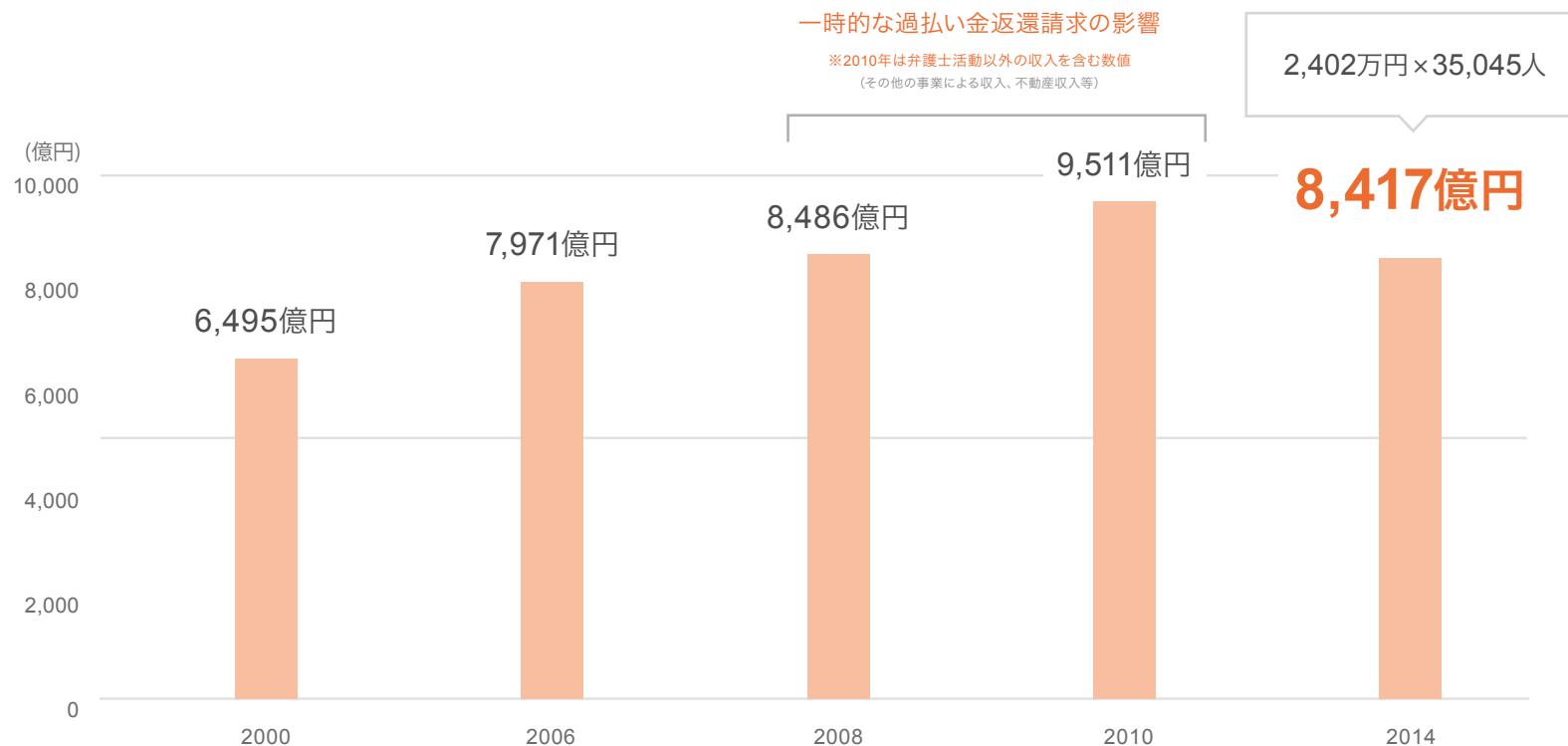
■ 弁護士数の推移



日本弁護士連合会発刊「弁護士白書2016年版」弁護士人口将来予測（司法試験合格者数1500名維持の場合）より抜粋

弁護士数の増加に伴い弁護士のマーケティングニーズの高まりから顧客開拓が進み、弁護士報酬市場は2000年から拡大している

■ 弁護士報酬市場の推移



日本弁護士連合会発刊「弁護士白書2015年版」「自由と正義2011臨時創刊号」より推測

「身近な司法」の実現のため一般ユーザーと弁護士を繋ぐ **プラットフォーム**

無料の法律相談や弁護士に関する詳細な情報を元に、ユーザーがより弁護士に繋がりがよくなるサービスを提供



月間サイト訪問者数約**868万人**、日本最大級の無料法律相談ポータルサイト

1. 弁護士が回答する無料インターネット法律相談

- 累計法律相談件数約**56万件**の圧倒的データベース

2. 豊富な弁護士データベース

- 登録弁護士数**12,934名** 国内弁護士約3.9万人の**3人に1人**が登録
- 弁護士の詳細なプロフィールを元に自分に合った弁護士を検索・問い合わせ
- 弁護士は顧客開拓メディアとして活用

3. ライトユーザーにもリーチするニュースメディア

- 時事問題の弁護士解説を中心としたメディア「弁護士ドットコムニュース」
- 法律×ニュースの独自のポジショニングで月間訪問者数約**498万人**

上記数値は全て2017年6月末実績数値



ユーザーの法律相談における深刻度に合わせた各コンテンツを提供

対象ユーザー	提供コンテンツ	ユーザーメリット
法的トラブルを抱えており、 すぐに弁護士に依頼したい ユーザー	弁護士プロフィール 弁護士検索	豊富な弁護士プロフィールと、 詳細な弁護士検索により、 ユーザーの法的トラブルに 最適な弁護士を 無料で検索することができます
法的トラブルを抱えており、 情報収集したいユーザー	みんなの法律相談	無料の法律相談投稿で弁護士に 相談することができます また、 他ユーザーの法律相談投稿と 弁護士の回答を閲覧することができます
法的トラブルを抱えていない 一般ユーザー	弁護士ドットコムニュース	法律に関する知識を高め、 いざという時のための 予防法務知識を身に着けることができます

注力分野検索結果の上位表示

見本 太郎 弁護士 | 法律事務所弁護士ドットコム

★ お気に入り追加

東京都港区六本木4-1-4

XXX-XXX-XXX | メールでお問い合わせ | 本日営業 09:00 - 23:00

注力分野: 離婚・男女問題

料金表をみる | 解決事例をみる

初回相談無料 | 法テラス利用可 | 後払いあり

これまでに100件以上の離婚問題を扱った経験豊富な弁護士が、あなたの再出発をお手伝いします。

弁護士プロフィールの詳細表示

見本 太郎 弁護士

XXX-XXX-XXX

弁護士ドットコム法律事務所 | 東京都港区六本木

離婚・男女問題

注力分野 | 解決事例 | 料金表 | 地図

項目	費用・内容説明
相談料	初回30分の相談は無料で承ります。通常は30分5,250円(税込)です。
着手金	交渉・調停の場合は15万7,500円(税込) 訴訟の場合は31万5,000円(税込)
成功報酬	9~24% 得た経済的利益が300万円までは24% 300万~3,000万円以下の部分は15% 3,000万円以上の部分は9%
その他の記入例	項目: 離婚協議書・離婚公正証書の作成 本文: 手数料として9万4,500円

弁護士プロフィールページ内、料金表の消費税に関して、新税率(8%)と旧税率(5%)が混在している可能性があります。個別料金に関しては、直接弁護士にご確認をいただくことをお勧めします。

離婚・男女問題 | 特徴をみる | 解決事例をみる

電話でお問い合わせ: XXX-XXX-XXX | メールでお問い合わせ

受付時間: 月曜 10:30 - 17:00 火曜 09:00 - 20:00 水曜 12:00 - 18:00 祝日 02:00 - 06:00

休日: 木金土日

備考: 営業時間の備考欄です。

対応地域: 全国

経歴・資格: 国際離婚相談経験, 元検事, 元弁護士, 元司法書士, 元公認会計士, 医師・薬剤師, 不動産鑑定士・宅建士, 一級・二級建築士, IT国家資格, 海外法実務者, 中小企業診断士, 一級FP・CFP

事務所の対応体制: 駐車場あり, 完全個室で相談, 民泊用・キッズルーム, バリアフリー, 英語, 中国語, 韓国語(朝鮮語), フランス語, スペイン語, ポルトガル語, ドイツ語

この弁護士に依頼したことがある方、感謝の声をおくりませんか? 賞金1万円とAmazonギフト券500円分プレゼント!

離婚・男女問題に強い弁護士を探す

注力分野
解決事例

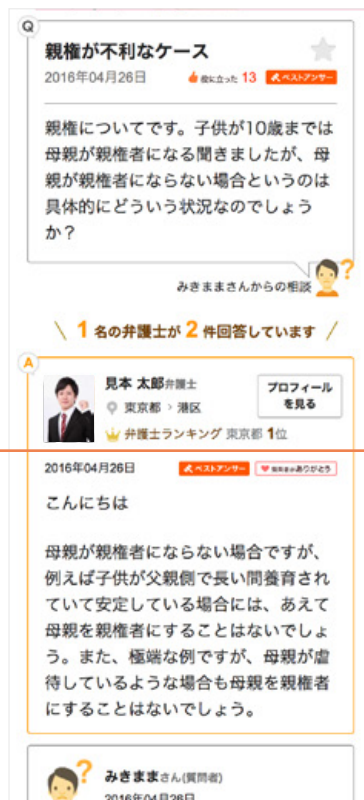
料金表

有料登録弁護士

無料登録弁護士

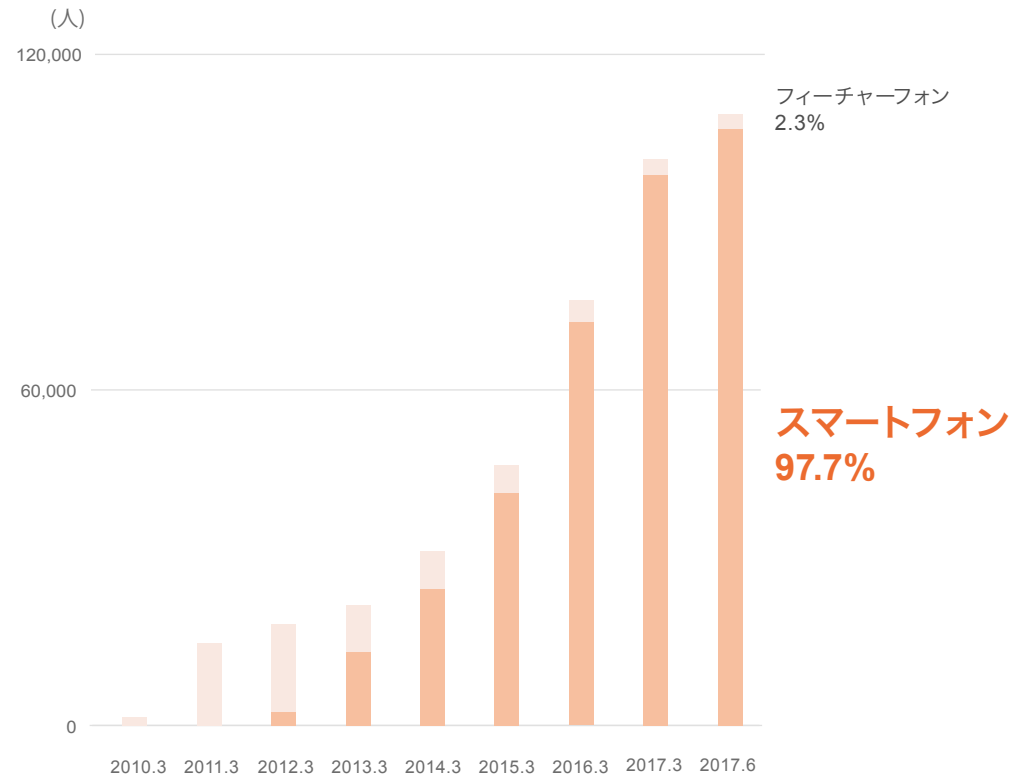
有料会員は月額300円(税抜)で携帯端末で法律相談データベースの他ユーザー投稿への弁護士回答が閲覧可能に
法律相談はユーザーのプライバシーがより確保される**携帯端末との親和性が高く**
スマートフォンシフトの流れに乗り、**スマートフォンからの流入、有料会員数が増加**

有料会員サービス登録後の画面



↓
弁護士の回答は
有料会員のみ閲覧可

有料会員数推移



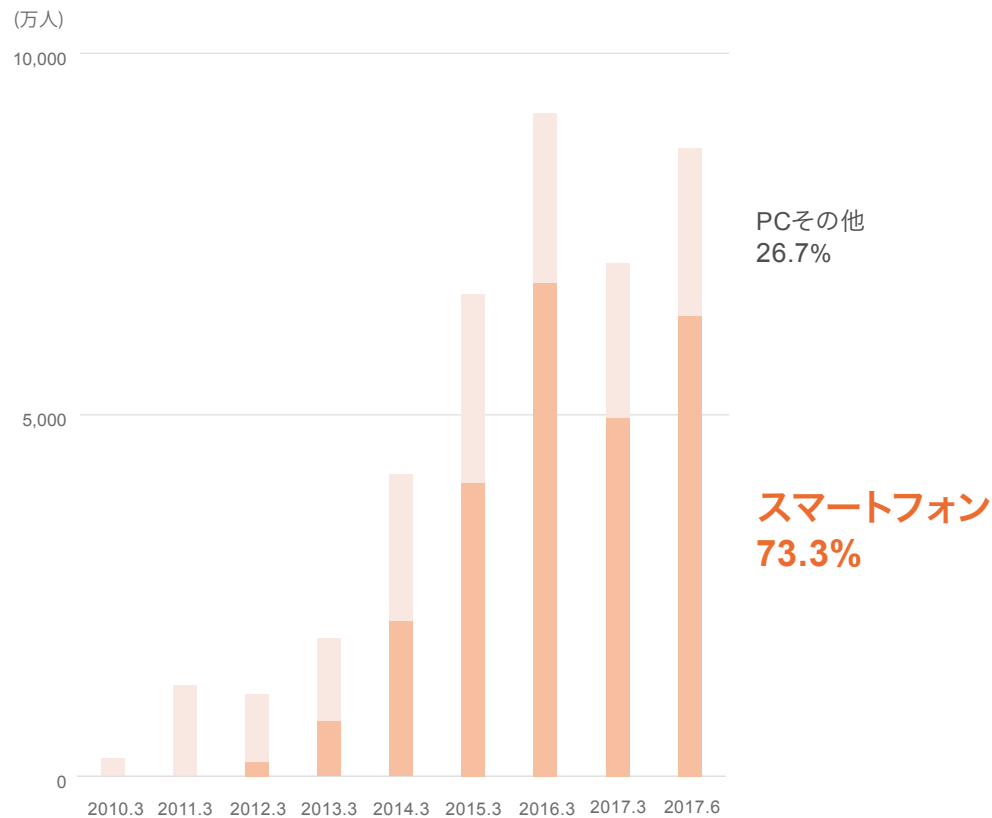
広告その他サービスの概要

サイト訪問者数が増加傾向にあり広告売上は安定的に推移
スマートフォン経由の流入が増加

サイトページ



月間サイト訪問者数推移

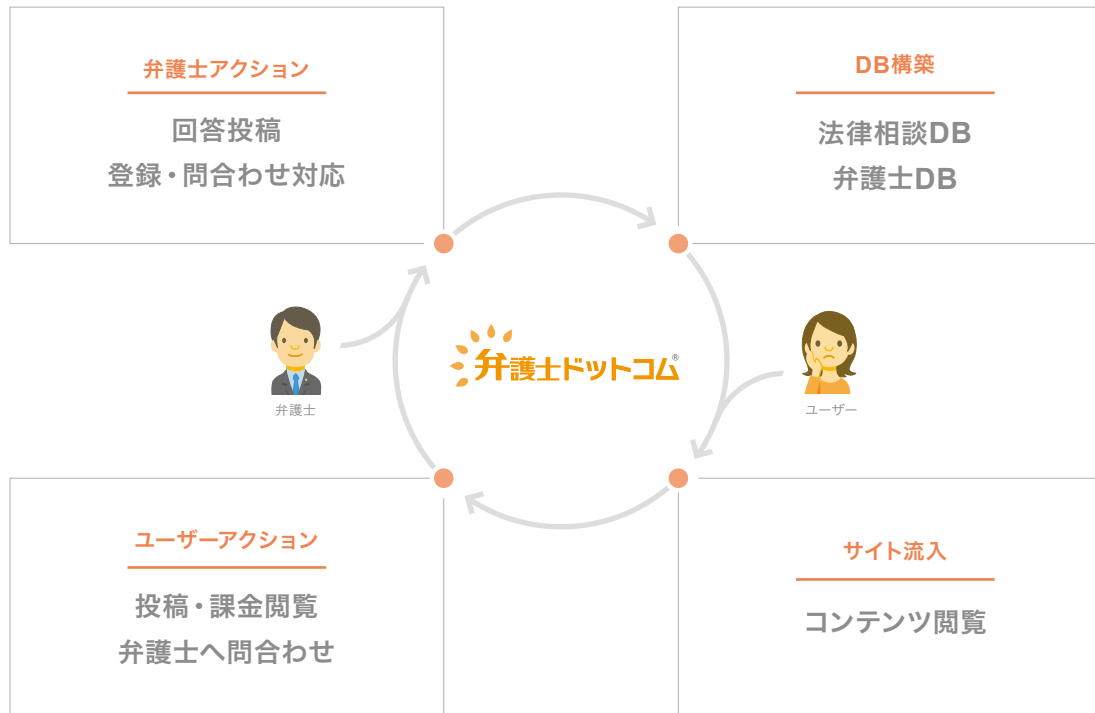


圧倒的な法律相談DB (データベース) を背景にサイト訪問者が増加

ユーザー投稿型コンテンツのため、相談投稿・弁護士回答が**日々自動増殖**

拡大したDBを目的にさらに訪問者が増え、増加した訪問者からの問い合わせに対応したい

登録弁護士のDBも拡大する成長サイクル



本資料の取り扱いについて

本資料に含まれる将来の見通しに関する記述等は、現時点における情報に基づき判断したものであり、マクロ経済動向及び市場環境や当社の関連する業界動向、その他内部・外部要因等により変動する可能性があります。従いまして、実際の業績が本資料に記載されている将来の見通しに関する記述等と異なるリスクや不確実性がありますことを、予めご了承ください。