

2024年12月期 第1四半期決算説明資料

STOCK CODE: 6026

GMO TECH

代表取締役社長CEO 鈴木 明人

2024年5月8日

目次

1. はじめに
2. 結論と要約
3. 2024年第1四半期決算概要
4. サービス別概況
5. 総括

1

はじめに

はじめに | 今期見通し

今期の業績見通しを上方修正します

(単位：百万円)

	通期業績見通し 前回開示	通期業績予想 今回開示	増加額
売上高	6,800	7,200	+400
営業利益	800	1,040	+240
経常利益	797	1,037	+240
親会社株主に帰属する 当期純利益	500	640	+140

セグメント別 業績	集客支援事業 (前回開示比)	不動産テック (前回開示比)
売上高	6,910 (+6.0%)	290 (+3.6%)
営業利益	1,180(+24.2%)	▲140 (+6.7%)

2

結論と要約

結論と要約 | 決算サマリ (連結)

売上、利益ともに大きく成長

(単位：百万円)

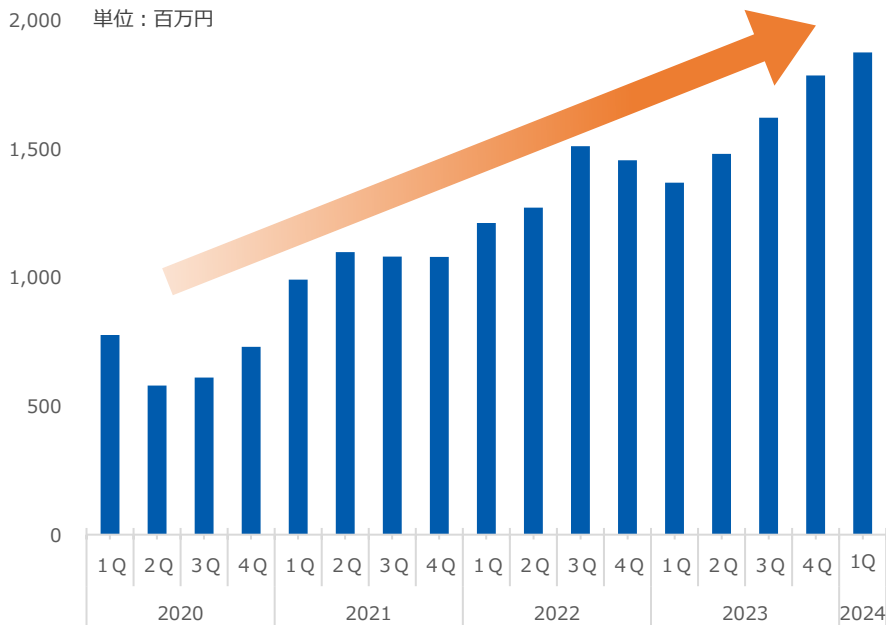
	2023年/ 1Q	2024年/ 1Q	対前年 同期差額
売上高	1,368	1,874	+506
営業利益	139	273	+134
経常利益	139	275	+136
親会社株主に帰属する 当期純利益	112	194	+81

結論と要約 | 売上高・営業利益推移（連結）

1Q売上高・営業利益については成長

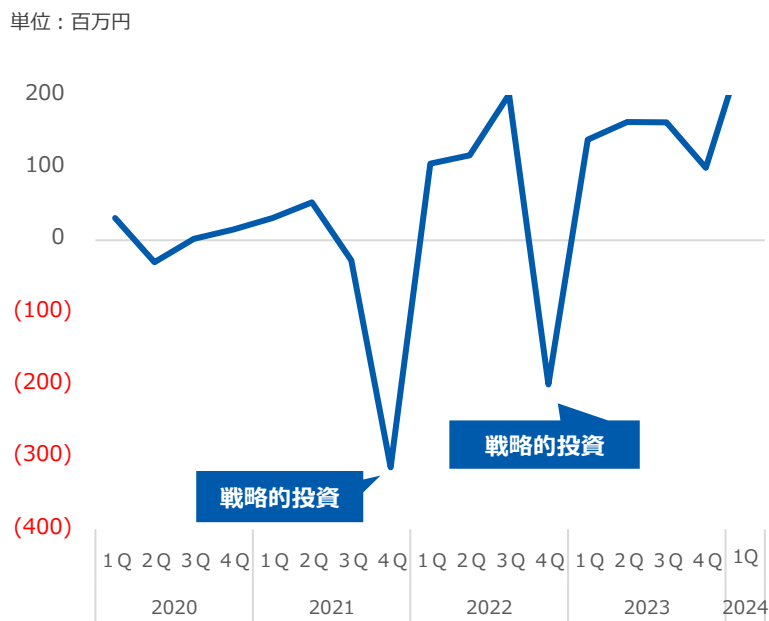
四半期売上高推移

2,000 単位：百万円



四半期営業利益推移

単位：百万円



3

2024年第1四半期決算概要

2024年第1四半期決算概要 | 貸借対照表サマリ (連結)

(単位：百万円)

	2023年/ 12月末	2024年/ 3月末	増減(%)
流動資産	2,463	2,181	-11.5%
(現金預金)	1,279	898	-29.8%
固定資産	292	263	-9.9%
資産合計	2,756	2,445	-11.3%
流動負債	1,728	1,446	-16.3%
固定負債	221	204	-7.9%
負債合計	1,949	1,650	-15.4%
純資産	806	794	-1.5%
株主資本	799	791	-1.0%
負債純資産合計	2,756	2,445	-11.3%

2024年第1四半期決算概要 | 損益計算書サマリ (連結)

(単位：百万円)

	2023年/ 第1四半期	2024年/ 第1四半期	対前期 差異
売上高	1,368	1,874	+506
売上原価	846	1,143	
売上総利益	522	731	
販売管理費	383	457	
営業利益	139	273	+134
営業利益率	10.2%	14.6%	
営業外収益	1	3	
営業外費用	1	0	
経常利益	139	275	+136
特別損益	0	0	
法人税等	26	81	
親会社株主に帰属する 当期純利益	112	194	+81

4

サービス別概況

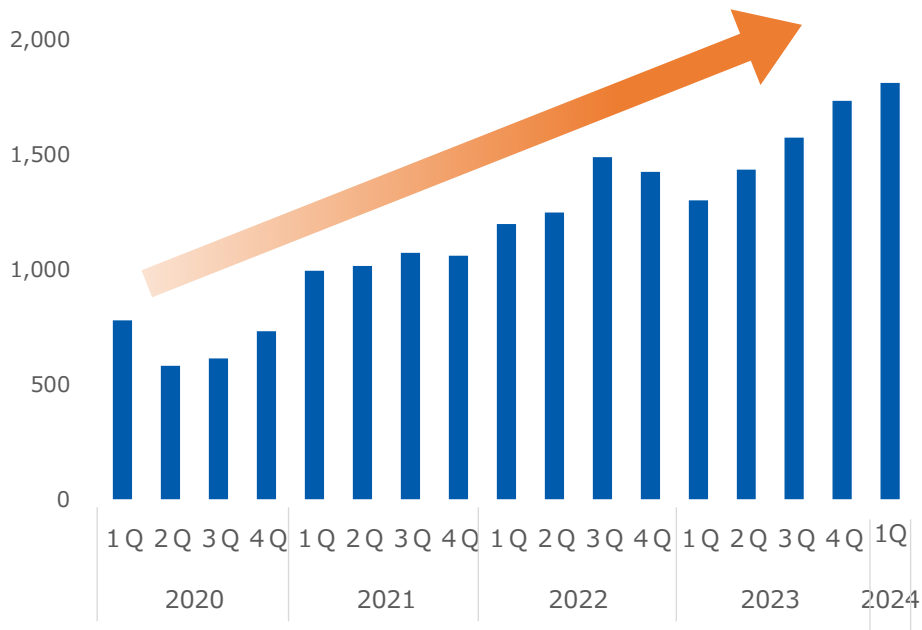
集客支援事業

集客支援事業

連結数値と同様に、売上高・営業利益を順調に伸ばしている

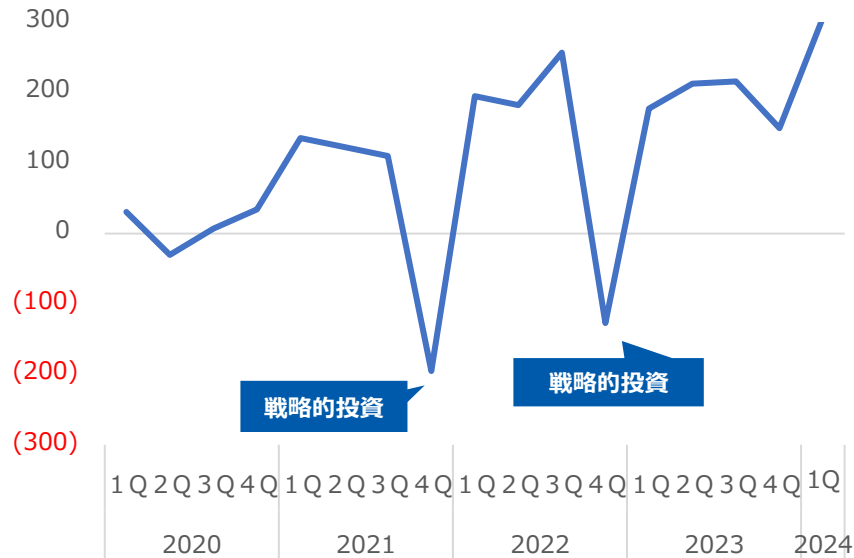
集客支援 四半期売上推移

単位：百万円



集客支援 四半期営業利益推移

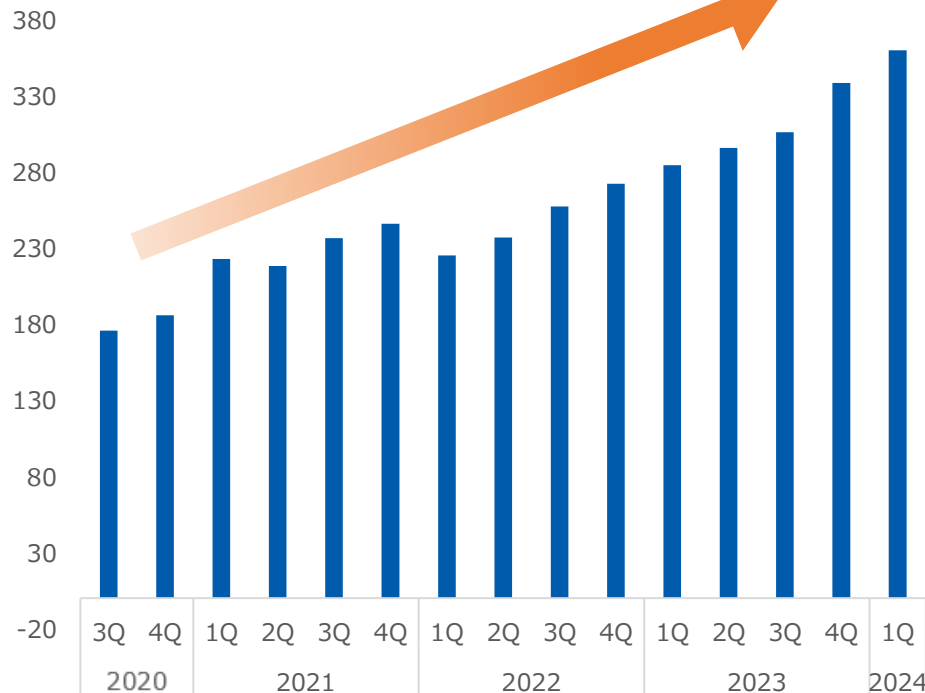
単位：百万円



MEOサービス

MEOサービス四半期売上高推移

単位：百万円



サービス別 四半期概況

売上高前年同期比

+27%

- 販売パートナー開拓が好調推移継続
- CSの組織強化
- AI機能の強化開発・コンサル強化

MEOサービス

USEN FB Innovationに対し、
AIを活用した施策・運用管理の支援を開始

GMOTECH

USEN
FB Innovation
USEN-NEXT GROUP **U**

MEOサービス

『MEO Dashboard byGMO』と「Yahoo!プレイス」が
API連携を開始

MEO Dashboard
byGMO

YAHOO! プレイス
JAPAN

MEOサービス

契約件数増

- 高効率のマーケティング施策の継続実施
- パートナーネットワーク強化と精査

単価向上 利益率向上

- 新機能開発の継続
- AI・RPAなどの積極活用（生産性UP）

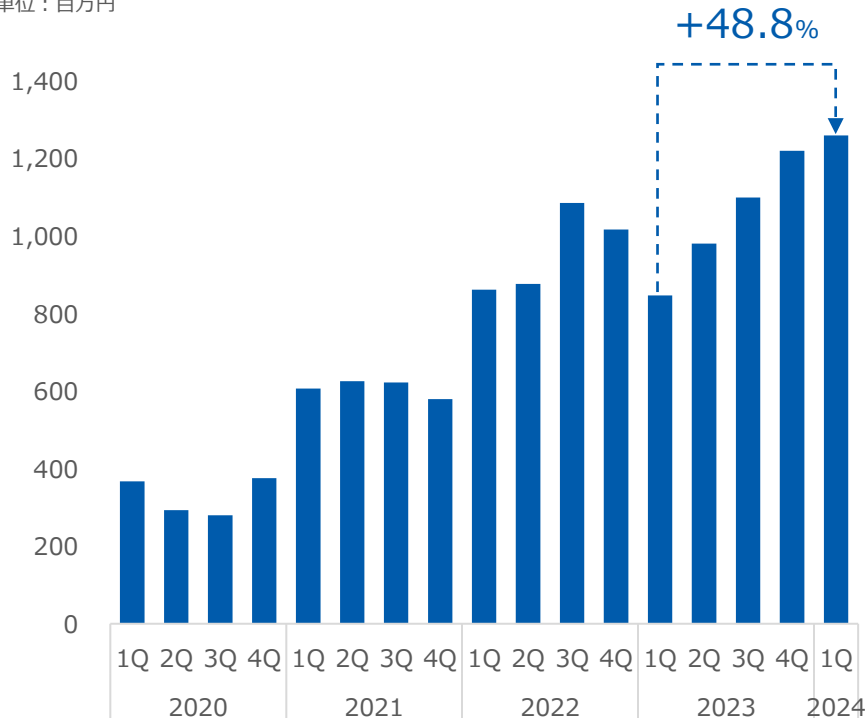
製品強化

- AI技術の製品実装
- 提携Platformの拡大
- AIエンジニアの積極採用

アフィリエイトサービス

アフィリエイトサービス 四半期売上高推移

単位：百万円



サービス別 四半期概況

売上高 前年同期比

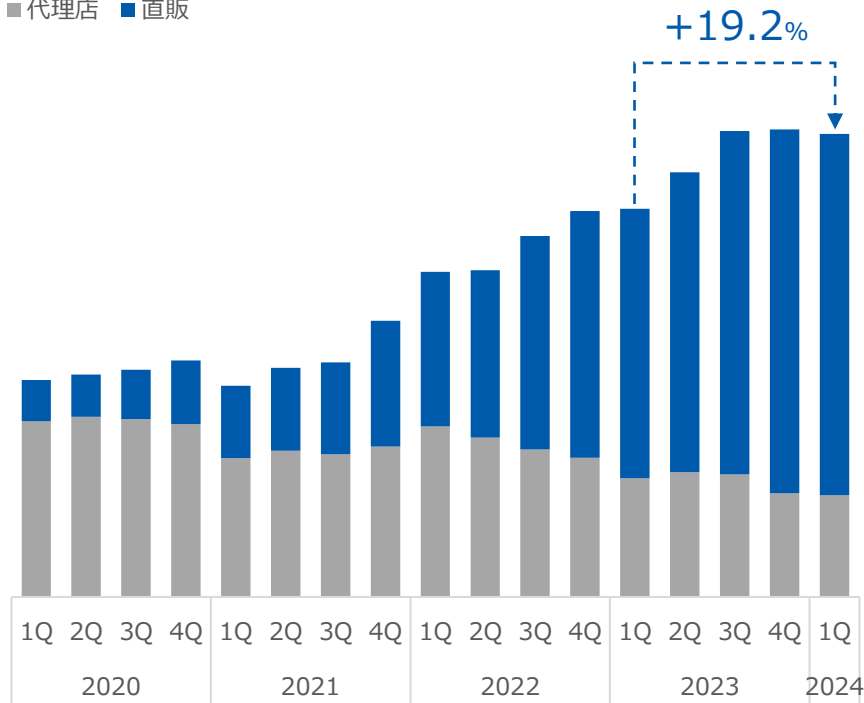
+48.8%

- ・前年同期比では+48.8%と大幅成長
- ・前年第4四半期比は+3.2%
- ・本年度第1四半期は過去最高の売上

アフィリエイトサービス

アフィリエイトサービス 四半期案件数推移

■ 代理店 ■ 直販



サービス別 四半期概況

案件数 前年同期比

+19.2%

- ・前年同期比では+19.2%と大きく増加
- ・直販案件数の前年同期比は+34.1%
- ・直販比率は78%と高い水準をキープ

アフィリエイトサービス

直販営業力強化

- 引き続き営業リソースを直販顧客に集中し新規顧客数増加と粗利率向上を図る

媒体力強化

- 自社オファーウォール導入促進
- 大型媒体の自社専用掲載枠の確保

製品強化

- オファーウォール新機能開発
- 基幹システムの新機能改修
- AI・RPAなどを活用し生産性向上

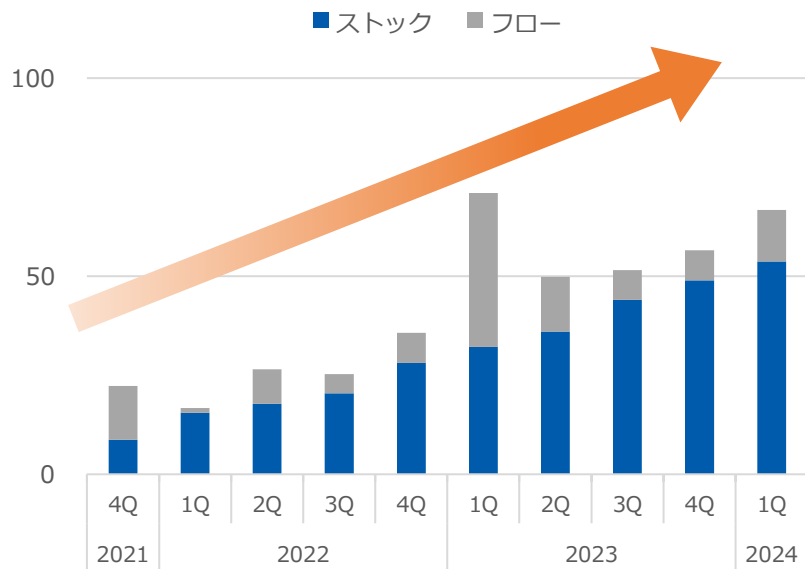
不動産テック事業

不動産テック事業

SaaS事業によるストック収益の確実な伸長で岩盤収益増加

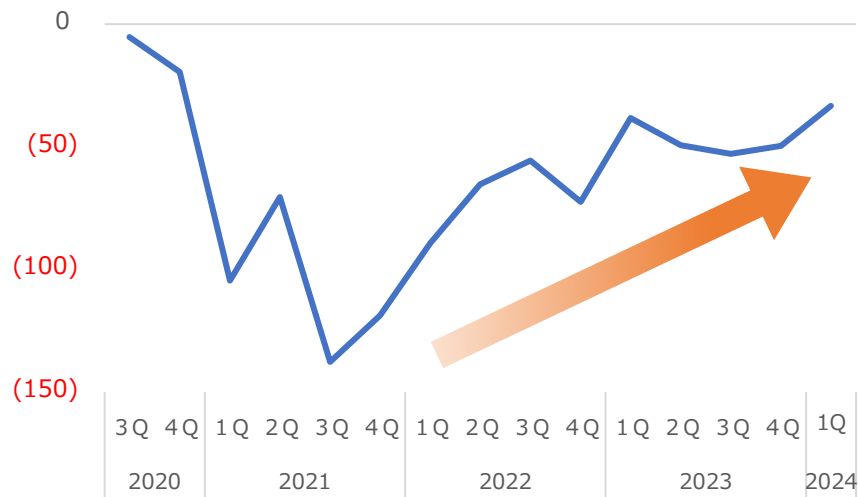
四半期売上高推移

単位：百万円



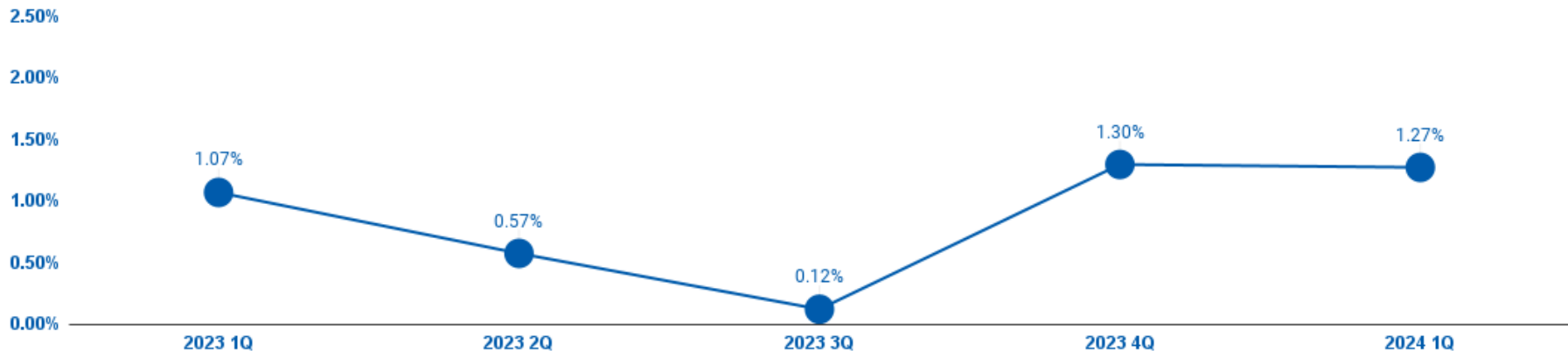
四半期営業利益推移

単位：百万円



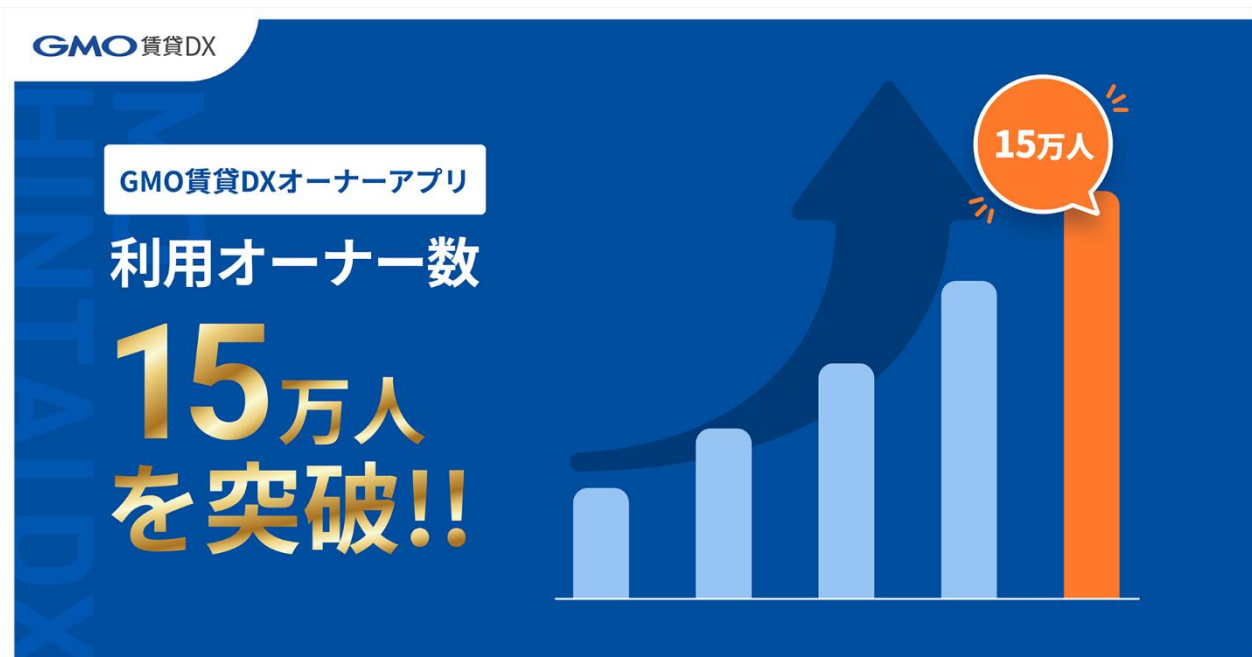
不動産テック事業

当社サービスの解約率は1%程度と低い水準にある



※グロスレベニューチャーンレート：各四半期毎に月次の解約率の平均を計算

不動産オーナー向けアプリ
利用オーナー数 15万人を突破し業界No.1サービスへ



2024/3/5

不動産テック事業

不動産オーナー向けエグゼクティブクラブを開始
第1弾としてコレクタブルカー共同所有サービス「ランデブー」と連携

GMO 賃貸DX

不動産オーナーに非日常体験を

ロイヤリティプログラム

Executive Club by GMO賃貸DX

を提供開始

~第一弾としてコレクタブルカー共同所有サービス
「RENDEZ-VOUS」と連携~



2024/4/10

建物診断レポート機能の写真撮影で COSOJIと連携

GMO ReTech

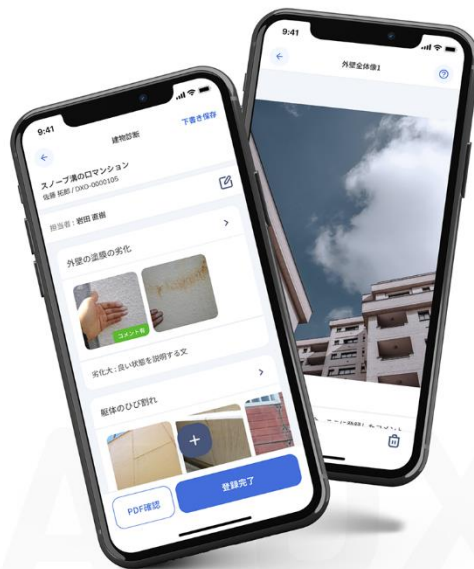
GMO 賃貸DX
オーナーアプリ

COSOJI

GMO賃貸DX オーナーアプリ

『建物診断レポート機能』の
写真撮影が「COSOJI」へ
アウトソース可能に

~効率的な建物診断の実現により売上機会を創出~



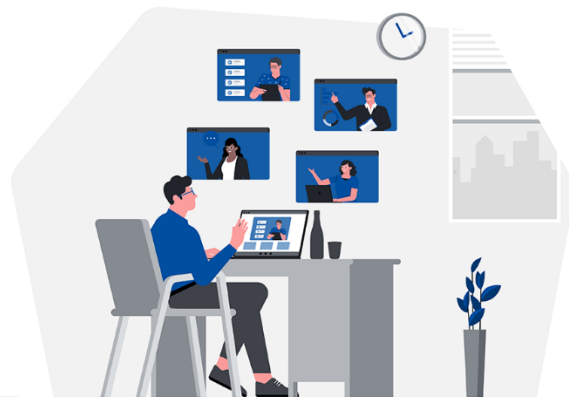
2024/4/18

生成AIによるZoom会議の議事録を自動作成

GMO ReTech

Zoomミーティング における

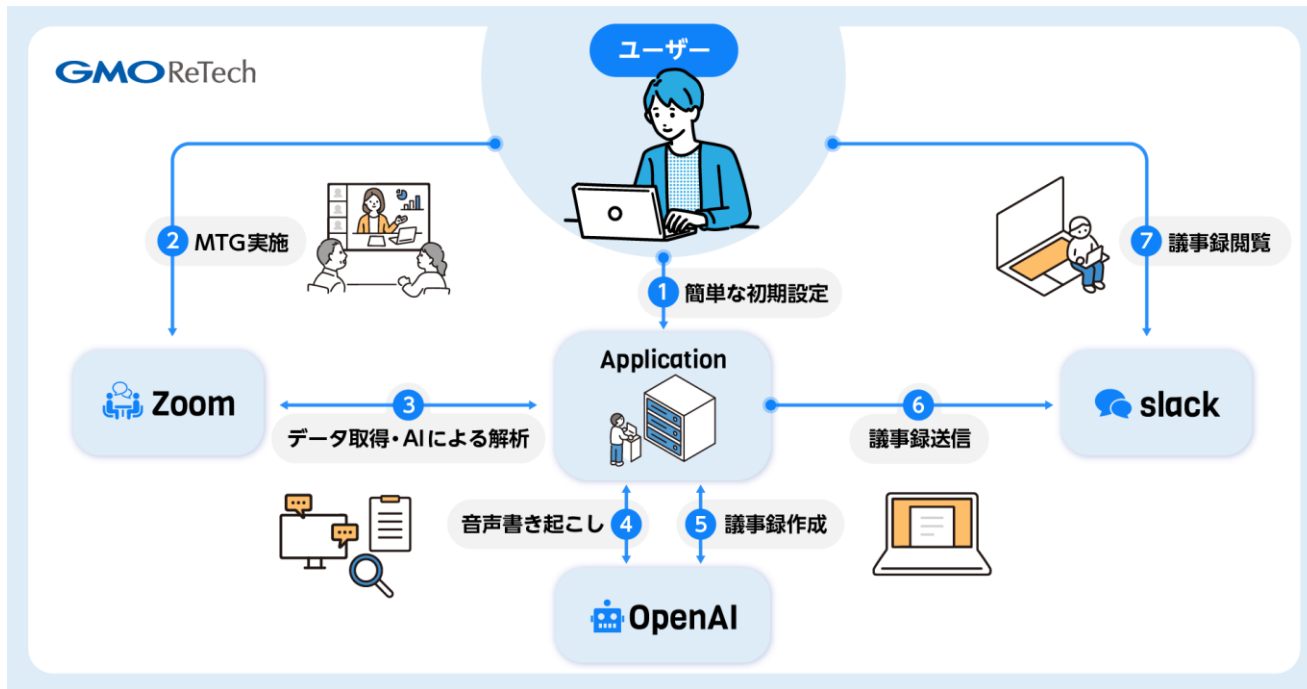
AI議事録 自動作成システム を開発



~商談や会議の議事録をAIが完全自動化し業務効率を大幅改善~

2024/4/25

生成AIによるZoom会議の議事録を自動作成



2024/4/25

5

総括

総括

1Q 振り返り

- アフィリエイト事業における海外案件の伸長が、売上高、営業利益の伸びを牽引
- MEOと不動産テック事業の安定したストック収益の積み上げ
- 継続的に取り組んできた業務効率改善、生産性向上効果による営業利益の向上

2Q以降 アクション

- 主要3事業の安定的な業績成長を継続するため、業績指標管理の徹底と適切な打ち手の実行
- 人材育成
- AIで未来を創るNo.1企業グループに向けてAI活用を中心とした生産性向上施策を継続

GMO TECH

本資料には、本日現在の将来に関する前提、見通し、計画等に基づく予測が含まれています。世界経済、競合状況、為替の変動等にかかわるリスクや天変地異などの不確定要因により実際の業績が記載の予測と大きく異なる可能性があります。

また本資料に掲載されている情報は、情報の提供を目的としたものであり、投資の勧誘を目的としたものではありません。また本資料内に記載されている業績予想などの将来の予測に関するものは、リスクや不確定要因を含みます。実際の業績は経済情勢や市場環境など、さまざまな要因により、かかる予想とは大きく異なることがあることをご承知おきください。当該情報に基づいて被ったいかなる損害に関しても、その理由の如何に関わらず一切の責任を負うものではありません。