



2025年7月14日

各位

会社名 DAIWA CYCLE株式会社
代表者名 代表取締役社長 涌本 宜央
(コード号: 5888 東証グロース市場)
問合せ先 取締役管理本部長 齋藤 勇治
(TEL: 06-6380-3338)

2026年1月期6月度 売上速報に関するお知らせ

1. 2026年1月期 売上高 前年同月比 (直営店のみ)

(単位: %)

		2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月
全店	売上高	118.3	115.3	117.2	112.6	111.8							
	客数	108.6	108.2	108.6	107.5	109.5							
	客単価	108.9	106.6	107.9	104.7	102.1							
既存店	売上高	110.2	106.7	108.6	103.6	100.7							
	客数	102.8	101.2	102.2	100.3	100.7							
	客単価	107.2	105.4	106.3	103.3	100.0							

- (注) 1. 上記数値は監査前の速報版のため、実際の決算の数値とは差異が発生する場合があります。
2. 既存店を月末現在に開店日又は直営化日から13か月以上営業が継続している店舗と定義し、既存店の当月の各指標を前年同月と比較しております。
3. 比率(%)は、小数点以下第2位を四捨五入しております。

2. 2026年1月期 店舗数の状況

(単位: 店)

	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月
直営店	130	133	133	137	139							
FC店	6	6	6	5	4							
計	136	139	139	142	143							

3. 月次コメント

6月は、好調であった前年同月(全店売上高135.7%、既存店売上高127.5%)に比べ、土日の数が1日少なかったものの、全店売上高は前年同月比111.8%、既存店売上高は前年同月比100.7%(土日の影響を勘案すると約104%と推察)と前年を上回る結果となりました。既存店の売上高増加要因は、主に修理売上の好調によるものです。既存店の客単価が前月比で低下した要因は、主に修理売上比率が高まったことによるものです。

6月の新規出店につきまして、6月27日にダイワサイクルSTYLE HAT神戸アイスクャンパス店（兵庫県神戸市）を新規出店しました。また、フランチャイズ店舗であったダイワサイクル新長田店（兵庫県神戸市）を直営化しました。退店はございません。

次回の売上速報に関するお知らせは、2025年8月15日（金）を予定しております。

（ご参考）

1. 2025年1月期 売上高 前年同月比（直営店のみ）

（単位：％）

		2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月
全店	売上高	116.4	132.1	112.3	120.9	135.7	107.5	112.7	126.7	120.1	124.0	112.6	115.5
	客数	109.7	114.5	106.5	108.8	116.1	102.3	110.7	116.6	110.0	113.5	106.2	108.0
	客単価	106.1	115.4	105.4	111.1	116.8	105.1	101.8	108.7	109.2	109.2	106.0	106.9
既存店	売上高	107.8	123.6	104.0	115.8	127.5	102.2	107.3	118.0	113.0	116.4	109.4	108.5
	客数	102.3	107.0	99.2	103.5	110.8	97.9	106.5	110.8	104.9	108.3	102.9	103.4
	客単価	105.4	115.6	104.8	111.9	115.1	104.4	100.7	106.5	107.7	107.5	106.3	104.9

2. 2025年1月期 店舗数の状況

（単位：店）

	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月
直営店	118	119	120	120	121	123	124	125	126	126	127	128
FC店	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6
計	124	125	126	126	127	129	130	131	132	132	133	134

以上