

【証券コード 5589】

株式会社 **オートサーバー**  
**AUTO SERVER**

2024年12月期 第1四半期 決算説明資料

会社情報やIRニュースを配信しています

IRサイト

当社の事業内容や強み、成長戦略などの情報をわかりやすく紹介しています。



IRメールサービス

右側のQRコードからメールアドレスをご登録いただくとIR関連のメールを配信いたします。



# 2024年12月期 第1四半期決算ダイジェスト

- 売上高 中古車流通が減少する中、各種の営業施策が奏功。前年比+18%、第1四半期として過去最高値
- 経常利益 高収益サービス「ASワンプラ」が利益押し上げ**前年比+43.7%**、第1四半期として過去最高値
- 取引台数 中古車価格の上昇を背景にASワンプラ利用増。ASNET全体で+7.5%を達成

	23/12期 1Q	24/12期 1Q	増減率 前年同期比
売上高	1,406	<b>1,660</b>	<b>+254</b> <b>+18.0%</b>
経常利益	500	<b>718</b>	<b>+218</b> <b>+43.7%</b>
純利益	305	<b>449</b>	<b>+143</b> <b>+47.2%</b>

※23/12期1Qは参考値  
単位：百万円  
(端数未満切捨)

(台数)	23/12期 1Q	24/12期 1Q	増減率 前年同期比
オークション代行	38,951	<b>34,724</b>	<b>▲4,227</b> -10.9%
ASワンプラ	18,826	<b>27,360</b>	<b>+8,534</b> <b>+45.3%</b>
ASNET全体	57,777	<b>62,084</b>	<b>+4,307</b> <b>+7.5%</b>
ASNET関与率	3.25%	<b>3.46%</b>	<b>+0.21%</b>

(端数未満四捨五入)  
※業績の数値は単体となります  
※ASNET関与率とは中古車流通台数に占めるASNET取引台数の比をいいます

# 2024年12月期第1四半期業績状況 および 今後の見通し

# 事業環境

■ 2023年  
中古車流通は穏やかに回復  
価格は高水準だった前年（2022年）  
から下落し、その後持ち直し。

■ 2024年1Q  
新車 3ヶ月連続前年割れ  
（前年同期間比81.9%）

中古車 1-2月順調も3月下落  
（前年同期間比100.9%）

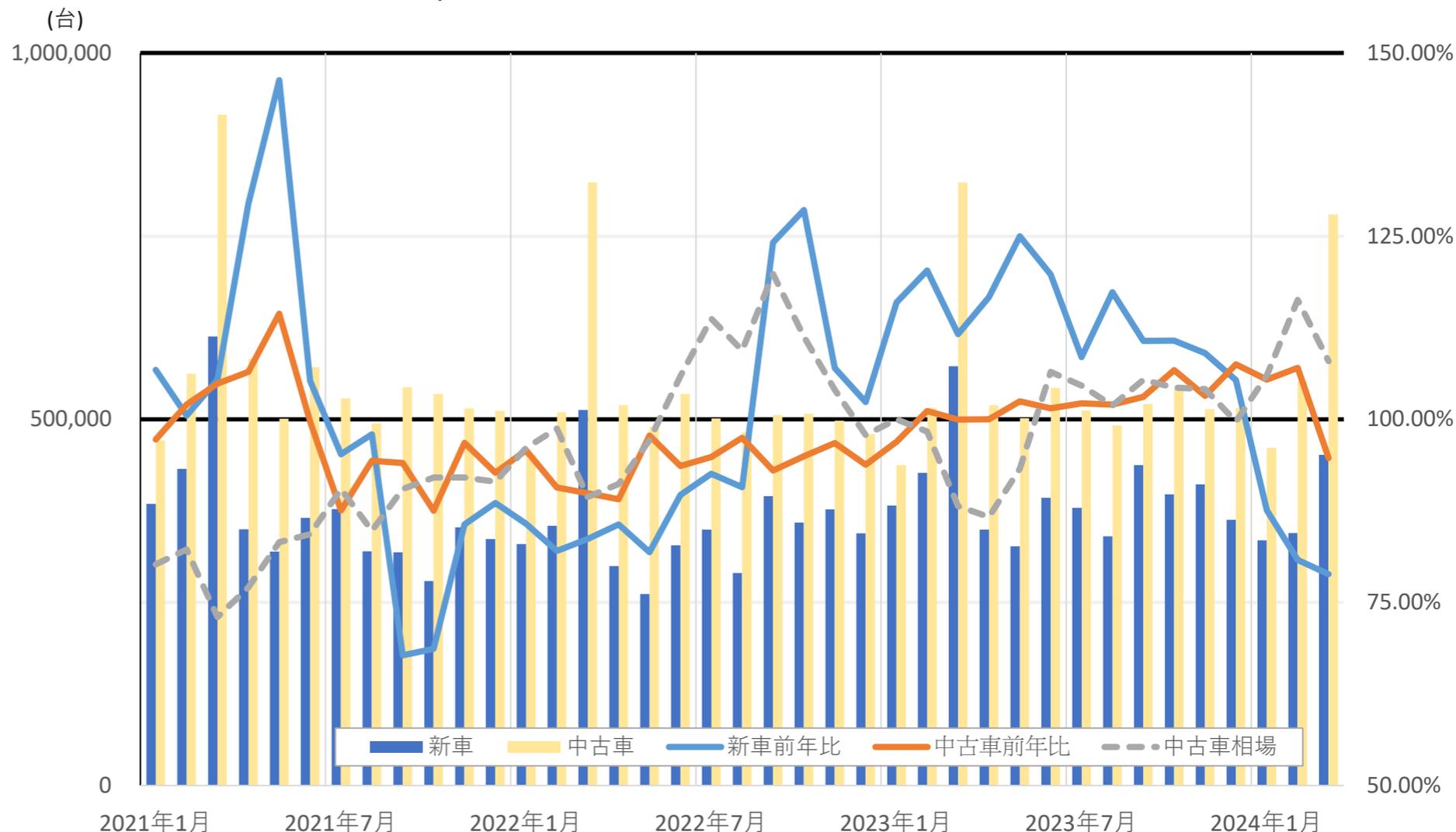
価格 年明け以降に急上昇

## ■ コロナ禍前後の販売流通の比較

新車 2019.4-2020.3 504万台  
2023.4-2024.3 453万台 ▲10.0%

中古車 2019.4-2020.3 693万台  
2023.4-2024.3 645万台 ▲6.9%

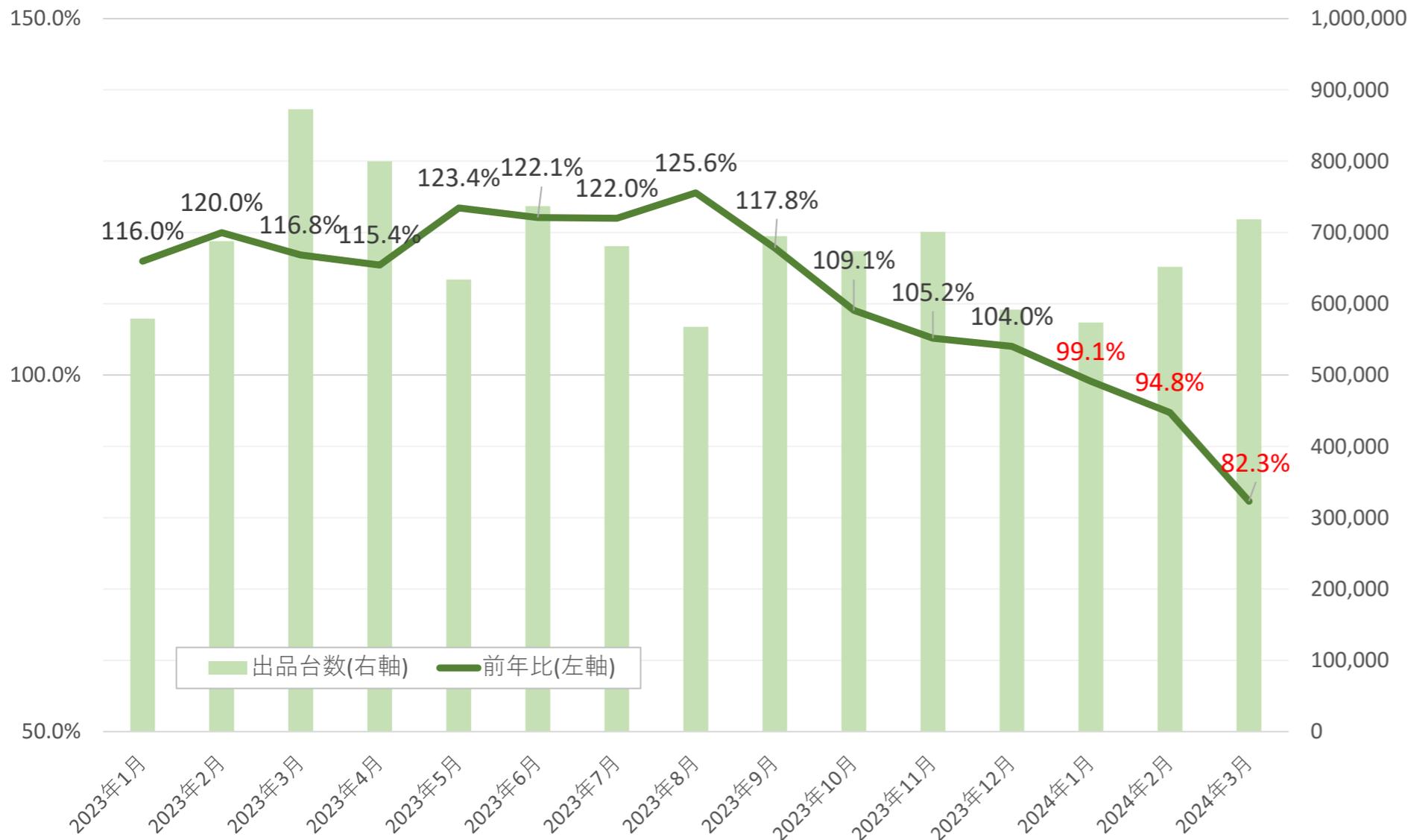
### 新車/中古車の販売・流通台数と中古車価格



注)中古車流通台数は、(一社)日本自動車販売協会連合会の「中古車登録台数」及び(一社)全国軽自動車協会連合会の「軽四輪車販売台数」の合計  
注)中古車相場は、株式会社ユー・エス・エスが発表するオークション成約車両単価を基に、2023年1月を基準として当社にて算出

# (参考)中古車業者間売買の直近の状況

## オークション出品台数



オークション出品台数は2024年に入ってから3ヶ月連続で前年割れ

特に中古車流通の繁忙期である3月に下落率が拡大していることがわかる

※オークション出品台数は当社オークション代行サービスにおいてASNETに掲載した出品台数

# 直近の業績動向(取引台数)

- オークション代行      オークション会場での出品減少/仕入れ競争激化（成約率上昇）、取引台数が低下
- ASワンプラ              価格上昇局面で取引ニーズ上昇。前年同月のハードルも低く前年比+45.3%業績達成
- ASNET関与率              中古車流通が横ばい～減少のなかでも順調に利用者を獲得。関与率は前年比+0.21%

※増減値は前年同期比となります

	2023/1Q				2023/2Q	2023/3Q	2023/4Q	2024/1Q				前年同期比
	2023/1	2023/2	2023/3	小計	2023/4-6	2023/7-9	2023/10-12	2024/1	2024/2	2024/3	小計	
オークション代行サービス	10,735	13,191	15,025	38,951	36,835	34,698	33,290	10,069	11,820	12,835	34,724	▲4,227
前年比	106.5%	112.4%	103.4%	107.2%	106.4%	122.5%	102.4%	93.8%	89.6%	85.4%	89.1%	▲10.9%
ASワンプラサービス	6,018	6,381	6,427	18,826	21,376	23,477	20,720	8,349	9,681	9,330	27,360	+8,534
前年比	80.4%	85.0%	89.4%	84.9%	96.2%	95.2%	122.9%	138.7%	151.7%	145.2%	145.3%	+45.3%
ASNET合計	16,753	19,572	21,452	57,777	58,211	58,175	54,010	18,418	21,501	22,165	62,084	+4,307
前年比	95.4%	101.7%	98.8%	98.7%	102.4%	109.8%	109.4%	109.9%	109.9%	103.3%	107.5%	+7.5%
(参考) 中古車流通台数	437,253	515,445	823,110	1,775,808	1,563,311	1,524,735	1,571,062	460,860	551,691	779,571	1,792,122	+16,314
前年比	96.9%	101.1%	100.0%	99.5%	101.3%	102.4%	105.8%	105.4%	107.0%	94.7%	100.9%	+0.9%
ASNET関与率	3.83%	3.80%	2.61%	3.25%	3.72%	3.82%	3.44%	4.00%	3.90%	2.84%	3.46%	+0.21%

※中古車流通台数は、（一社）日本自動車販売協会連合会の「中古車登録台数」及び（一社）全国軽自動車協会連合会の「軽四輪車販売台数」の合計

※ASNET関与率とは中古車流通台数に占めるASNET取引台数の比をいいます

※業績の数値は単体となります

# 売上高・利益

## ■ 2020-2021期

コロナ禍の影響等により中古車流通が活性化。EC化も進む

## ■ 2022/12期

新車供給が停滞、中古車も供給不足/輸出需要増から在庫払拭

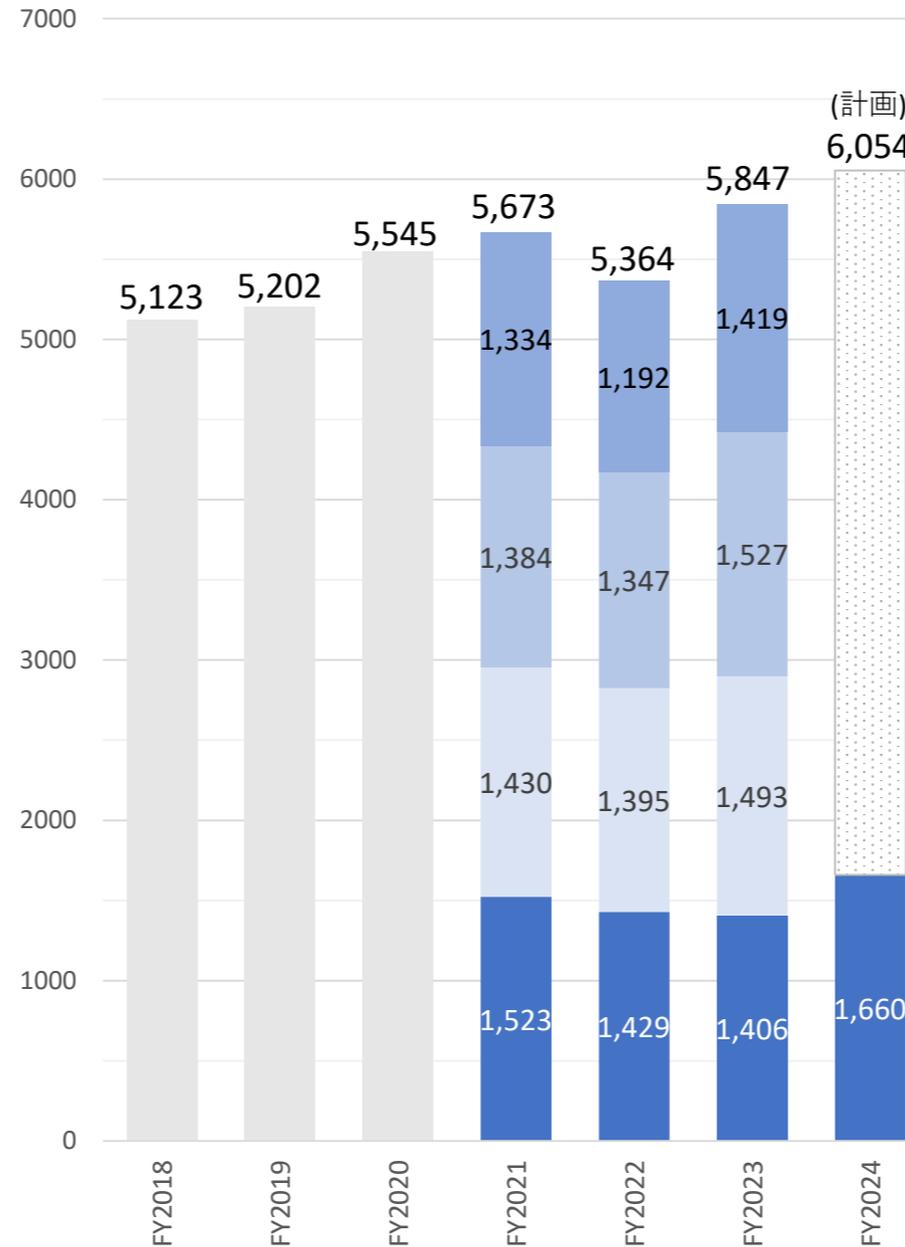
## ■ 2023/12期

年明けから流通状況が改善  
営業施策も奏功し業績回復

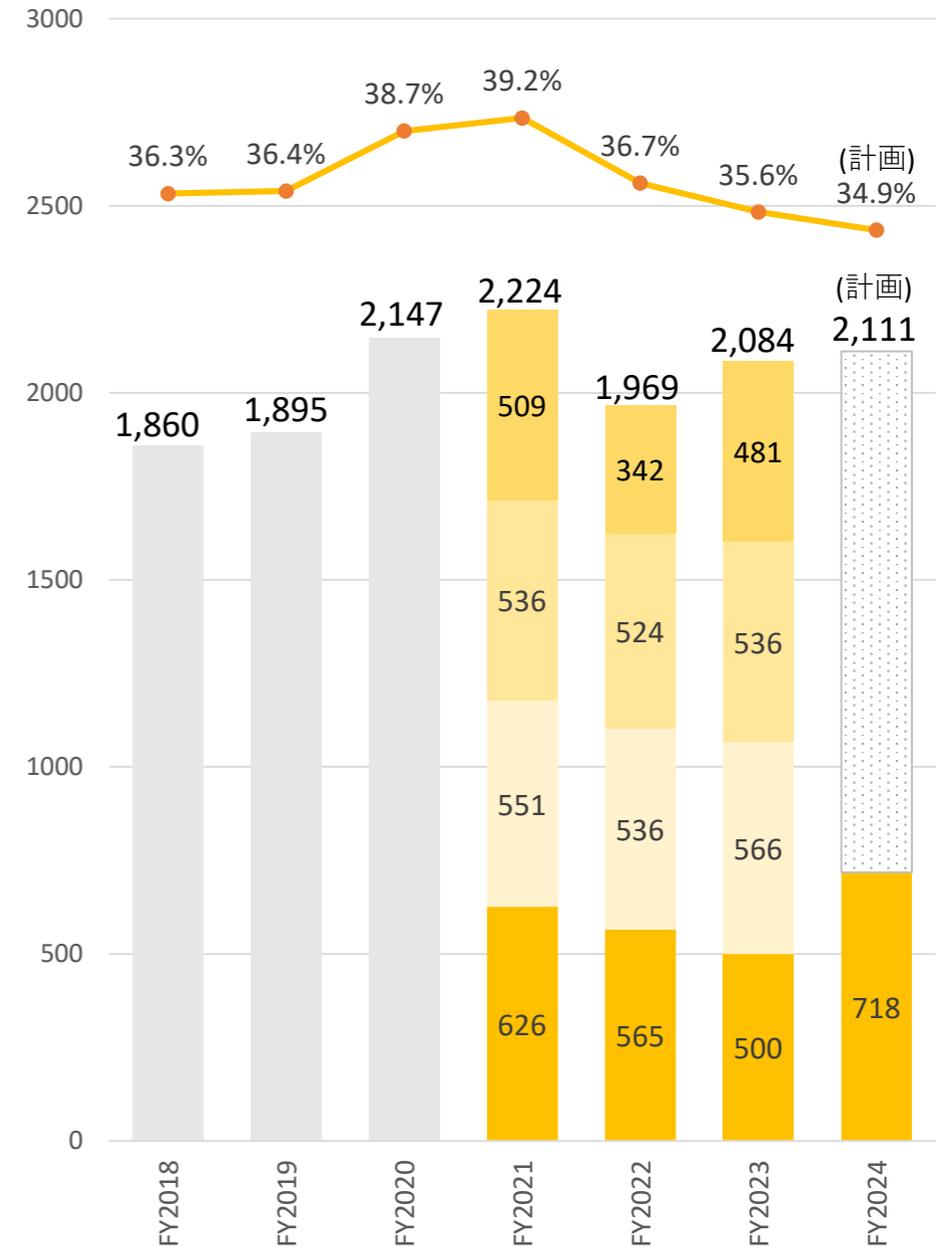
## ■ 2024/12期 (1Q)

高収益サービスASワンプラ好調  
売上高1,660百万円 (前期比+18.0%)  
経常利益718百万円 (前期比+43.7%)  
と順調な滑り出し。  
1Qの売上/経常利益率：43.3%。

【売上高】



【経常利益/利益率】



※FY2021-FY2023/1Qまでは参考値  
※業績の数値は単体となります  
※単位：百万円 (Q毎に端数未満切捨)

# 四半期毎 PL指標推移

単位：百万円（端数未満切捨）

比率：％（端数未満四捨五入）

		2021				2022				2023				2024
		1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q
売上	オークション代行	779	716	612	565	687	654	537	615	766	776	740	715	749
	ASワンプラ	649	622	681	679	652	650	720	493	551	621	687	608	796
	その他	94	92	90	89	89	91	89	83	88	95	99	94	114
	合計	1,523	1,430	1,384	1,334	1,429	1,395	1,347	1,192	1,406	1,493	1,527	1,419	1,660
	前年同期比	-	-	-	-	93.8%	97.6%	97.3%	89.4%	98.4%	107.0%	113.4%	119.0%	118.1%
売上原価	合計	429	398	353	328	396	379	320	351	431	426	412	399	428
	売上/原価率	28.2%	27.8%	25.5%	24.6%	27.7%	27.2%	23.8%	29.4%	30.7%	28.5%	27.0%	28.1%	25.8%
売上総利益	合計	1,093	1,032	1,031	1,005	1,032	1,016	1,026	840	974	1,066	1,115	1,019	1,231
販売管理費	合計	465	479	492	497	464	477	498	496	471	497	560(*)	536	511
	売上/販管费率	30.5%	33.5%	35.5%	37.3%	32.5%	34.2%	37.0%	41.6%	33.5%	33.3%	36.7%	37.8%	30.8%
営業利益	合計	628	553	538	508	567	538	528	344	502	569	554	483	720
経常利益	合計	626	551	536	509	565	536	524	342	500	566	536	481	718
	売上/経常利益率	41.1%	38.5%	38.7%	38.2%	39.5%	38.4%	38.9%	28.7%	35.6%	37.9%	35.1%	33.9%	43.3%
四半期利益	合計	390	340	330	308	349	332	322	203	305	351	357	286	449
	前年同期比	-	-	-	-	89.5%	97.6%	97.6%	65.9%	87.4%	105.7%	110.9%	140.9%	147.2%

(\*)2023年12月期第3四半期の販売管理費には2023年1-9月度の外形標準課税（43.4百万円）が含まれます。

※FY2021-FY2023/1Qまでは参考値

# 貸借対照表の概要

■ 取引台数の成長による **立替金需要\*** に対応する資産構成

■ 自己資本比率 **64.5%** ROA **7.8%** ROE **12.1%**

※ROA/ROEは純利益基準  
(2023/12月期)

(単位：百万円)	22/12期	23/12期	24/12期1Q
<b>資産の部</b>			
<b>流動資産</b>			
現金及び預金	9,585	11,965	12,775
未収入金(*)	739	966	4,128
<b>流動資産合計</b>	<b>10,404</b>	<b>13,024</b>	<b>17,083</b>
<b>固定資産</b>			
有形固定資産合計	342	371	355
無形固定資産			
のれん	3,190	2,954	2,895
<b>無形固定資産合計</b>	<b>3,445</b>	<b>3,221</b>	<b>3,160</b>
投資その他の資産	122	121	125
<b>固定資産合計</b>	<b>3,909</b>	<b>3,714</b>	<b>3,640</b>
<b>資産合計</b>	<b>14,312</b>	<b>16,738</b>	<b>20,723</b>

(単位：百万円)	22/12期	23/12期	24/12期1Q
<b>負債の部</b>			
<b>流動負債</b>			
短期借入金	3,200	2,900	2,900
未払金(*)	1,332	1,759	5,527
<b>流動負債合計</b>	<b>5,387</b>	<b>5,730</b>	<b>9,678</b>
<b>固定負債合計</b>	<b>183</b>	<b>216</b>	<b>227</b>
<b>負債合計</b>	<b>5,571</b>	<b>5,947</b>	<b>9,905</b>
<b>純資産の部</b>			
<b>株主資本</b>			
資本金	100	650	653
資本剰余金	3,100	3,650	3,653
利益剰余金	5,541	6,491	6,511
株主資本合計	8,741	10,791	10,818
<b>純資産合計</b>	<b>8,741</b>	<b>10,791</b>	<b>10,818</b>
<b>負債純資産合計</b>	<b>14,312</b>	<b>16,738</b>	<b>20,723</b>

※ASNET会員が車両を落札した場合、当社は車両代金等をオークション会場（オークション代行サービス）や出品者（ASワンプラサービス）に立て替え払いした後、落札会員から支払いを受けることがあります。（落札会員からの支払い期限は取引後3～7日間）。

※業績の数値は単体となります  
※百万円未満四捨五入

# 2024年12月期 業績見通し

■ **計画作成時** (2023/12月) 中古車流通は緩やかに回復もメーカー生産停止等により新車/中古車供給が不透明

(百万円、台)	23/12期	24/12期計画	対前年同期比	
			金額	増減率
売上高	5,847	<b>6,055</b>	+208	+3.56%
経常利益	2,084	<b>2,112</b>	+27	+1.31%
当期純利益	1,302	<b>1,330</b>	+28	+2.20%
ASNET取引台数	228,173	<b>232,035</b>	+3,862	+1.69%

■ **1Q終了時** 価格上昇/流通台数減少でASワンプラ利用増。ただし新車3ヶ月連続前年割れ、中古車流通も3月急減

(百万円、台)	23/1Q	24/1Q	対前年同期比	
			金額	増減率
売上高	1,406	<b>1,660</b> (進捗率27.4%)	+254	+18.0%
経常利益	500	<b>718</b> (進捗率34.0%)	+218	+43.7%
当期純利益	305	<b>449</b> (進捗率33.8%)	+143	+47.2%
ASNET取引台数	57,777	<b>62,084</b>	+4,307	+7.5%



現段階では  
**「通期業績予想」**  
**変更せず**

(今後、修正が必要となった場合には、速やかに公表)

# 配当状況

■ 配当性向 基本方針：30%  
※期末株数ベース

■ 2023年12月期配当

当初計画 55円 (50+5)

↓  
2023/11月 60円 (55+5)

↓  
2024年2月 61円 (56+5)

■ 2024年12月期 (計画) 57円

## 「配当性向」をベースに「安定的な配当」の実施をめざす



※2017年～2022年の配当額は、2023年3月に実施の株式分割（20分割）が2017年に行われたと仮定して算出  
※2023年12月期の配当性向は期中平均株数により算出しております  
※業績の数値は単体となります

# 会社概要、事業内容

# 会社概要・沿革

- 1997年6月  
中古車卸売業を営んでいた萩原が  
**インターネット利用による中古車  
流通の効率化**をめざし創業
- 1998年5月  
ASワンプラサービス開始
- 1999年9月  
オークション代行サービス開始  
多数のユーザーを確保
- 2013年9月  
北京にて「車通天下」事業開始  
(2014年11月中断)
- 2014年1月  
台湾グレート証券市場へ上場  
(現株方式)
- 2016年3月  
国内成長へ特化、MBO実施  
(台湾での上場を廃止)
- 2023年9月  
国内にて株式上場

東京本社	東京都中央区晴海1丁目8番8号 晴海トリトンスクエアW棟14階
代表取締役会長（創業者）	萩原 外志仁
代表取締役社長	高田 典明
資本金	651,355千円（2024年2月末時点）
発行済み株式数	7,040,300株（2024年2月末時点）
従業員数	118名（2023年12月）
子会社	AUTOSERVER VIETNAM CO.,LTD. (在ベトナム100%子会社*) ※連結決算対象外

1997年 6月	代表取締役会長である萩原が愛知県豊橋市にて創業
1998年 5月	「ASNET」運営開始、「ASワンプラ」サービス開始
1999年 9月	「オークション代行」サービス開始
2008年 8月	東京都中央区に本社移転
2012年 3月	代表取締役社長である高田が経営に参画
2013年 9月 2014年 1月	北京において「車通天下」を開始（2014年11月中断） 台湾GTSM市場に株式上場
2016年 3月	MBO実施・国内成長に経営資源を集中（GTSM市場を上場廃止）
2023年 9月	知名度/信頼性向上を目途として株式上場 (東証スタンダード市場・名証メイン市場)

# 事業内容

- 事業目的  
「中古車流通市場の活性化」
- 会員制BtoB中古車ECプラットフォーム「ASNET」を運営  
(単一事業セグメント)
- ミッション  
すべてのASNET会員様に、
  - ・ 売しやすい
  - ・ 買しやすい
  - ・ 安心/便利な中古車流通サービスを提供する

中古車流通市場において  
選ばれ続けるプラットフォーム



「入会金・月会費」 不要

「売しやすい」 × 「安心」  
「買しやすい」 × 「便利」

ASNET  
主要2サービス

オークション代行  
AUCTION

国内145会場のオークション会場での取引を代行

ASワンプラ  
エーエス・ワンプラ

当社が運営する中古車B2B ECマーケット (取引仲介)

ASNET  
付帯サービス・アプリ

陸送手配

店頭商談NET  
TENTO-SHODAN

みるクルマ  
みる・クルマ

ASリアル  
エーエス・リアル

リパア・ダイレクト  
RepairsDirect

カー用品+

相場情報

ASワンプラ  
かんたん入力

ASNET  
マイページ

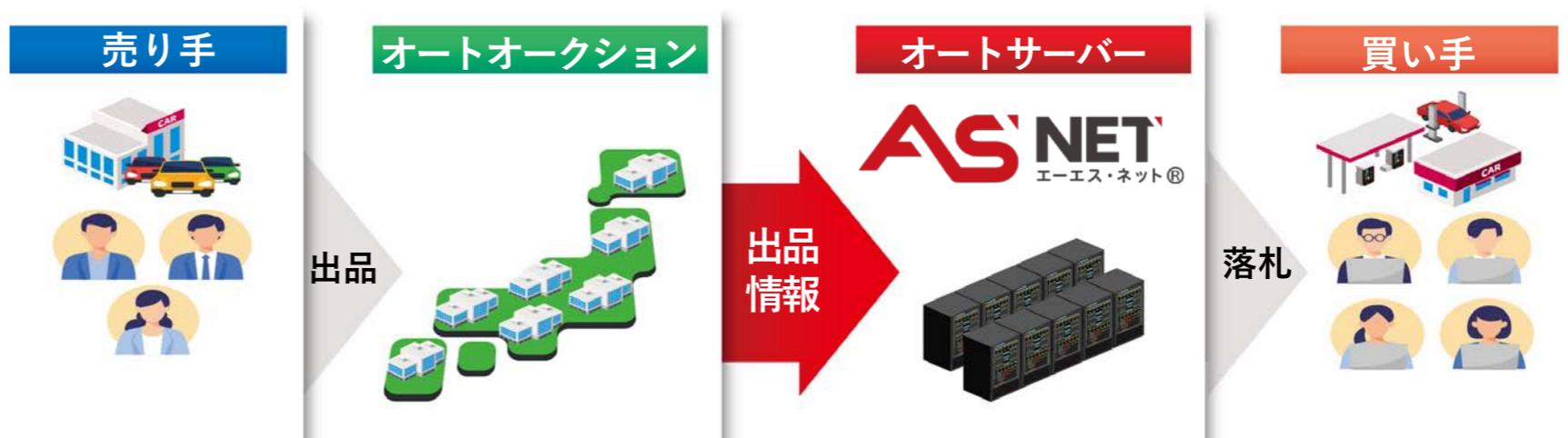


# オークション代行

- 国内には160以上の中古車オークション会場が存在\*
- ASNETは、うち145のオークション会場とデータ連携\*  
国内のオークションに出品される中古車情報のうち約96%を掲載。  
大多数のオークション出品情報を網羅している
- 当社は、オークションに出品される車両データをASNETに掲載し、ASNET会員の落札を代行  
(出品代行サービスも実施)

\*四輪/二輪/建機、入札会/ネット/サテライト会場含む  
(2023年12月時点、日刊自動車新聞・プロトコーポレーション調べ)

## オークション代行 AUCTION



国内145の  
オークション  
会場と  
データ提携

情報取扱いシェア

96%\*



※「オークションガイド2023」(日刊自動車新聞社発行)において2022年オークション/入札会出品台数7,412,132台のうち当社がASNETに掲載したオークション代行サービスの台数7,082,547台による。

# ASワンプラ

- ASNET会員間の売買を当社が仲介
- 2000年代よりマーケティング強化。サービス利用者/出品データ獲得
- 固定価格（ワンプライス）で売買できる取引スタイルが、既存の中古車事業者のニーズや、新たに中古車販売に参入する事業者のニーズと結びつき、取引が増大
- 店頭在庫のEC取引という特性にあわせ、安心して取引できるルールを確立  
「品質基準」  
「クレーム制度」
- ワンプライス取引において優位なポジションの確立に成功



特に2012年以降**急成長\***を遂げている

2007年

3754台

2012年  
23,079台  
x6.1

2017年  
73,499台  
x19.6

2023年  
84,399台  
x22.5

※2007年比

売り手

オートサーバー

買い手



掲載



2023年12月  
出品掲載台数  
18.2万台

落札



# ASNET事業の収益構造

- ASNET事業の主な収益源  
取引のつど発生する手数料収入  
(売上比 約95%)
- 車両価格によらず取引毎の定額制
- 「オークション代行サービス」  
利用者から手数料を受領  
オークション会場に手数料を払う
- 「ASワンプラサービス」  
売買双方から手数料が得られる  
= 収益性が高い



注) 上図は収益構造のイメージ図となります。オークション代行サービスにおいて当社がオークション会場に支払う手数料は会場毎に異なります。  
注) ASワンプラサービスにおいて他社連携取引（他社掲載の車両の売買）の場合は図と異なります。

**ASNETは取引手数料以外の固定コスト（入会/保証金・月会費等）が  
不要な課金体系 → 顧客層の多さにつながっている**

# ASNETの強み

## ■ 特長：会員数、顧客層の多様さ

→あらゆる中古車取扱事業者が  
会員獲得の対象となりうる

「整備板金業者」「ガソリンスタン  
ド事業者」「小規模な販売業者」と  
いった顧客属性に強い

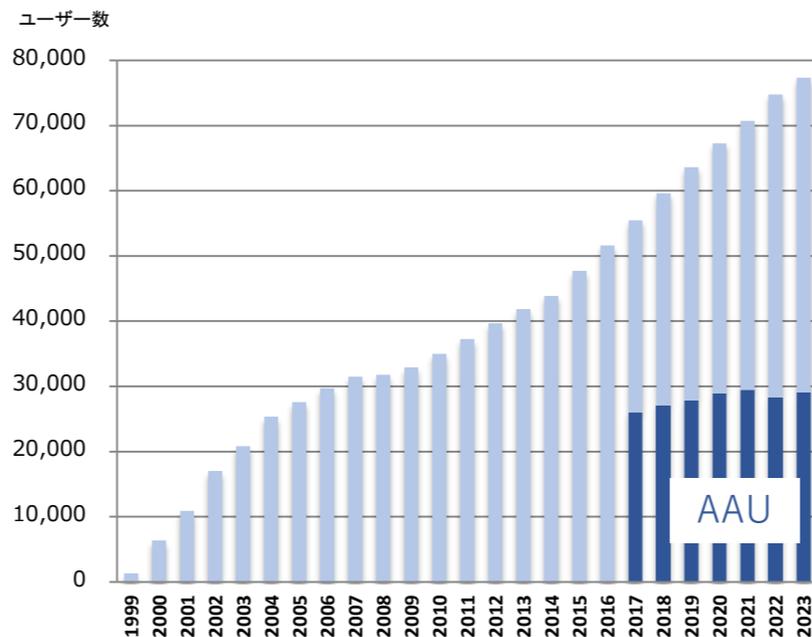
■ 幅広い会員による利用実績  
アクティブ率は年間約40%  
8割が月間取引台数が2台以下

→特定の大口利用者の利用動向に  
影響されにくく、安定的に事業  
運営できる顧客層を構築

※AAU…Annual Active User（年稼働ユーザー）  
ASNETで年1台以上取引をした会員をいいます。

## 安定的な実績 & 成長の理由

### ▶ 会員数 × 多種多様な顧客層



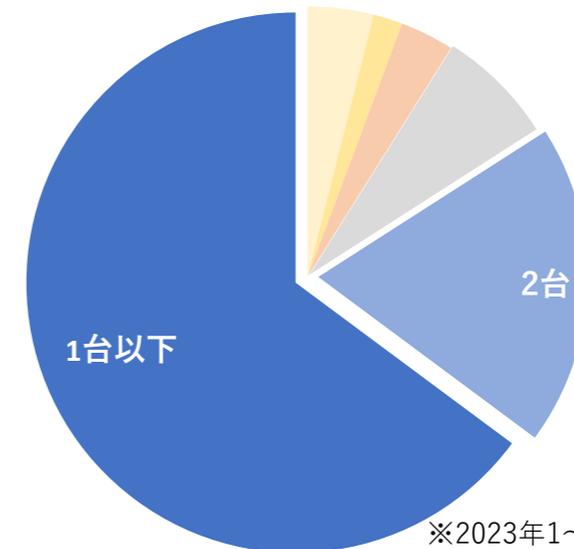
### 総ユーザー

**78,382** 法人・個人事業主の拠点数合計  
(2024年3月末)

### AAU\*

**28,933** (2020-2023平均)

### 落札台数ごとの会員割合



※2023年1～12月平均実績

- ASNETは**中古車売買ポータル**
- 過半数のユーザーが**毎日ログイン**

ログイン率※ **51.2%**

ログイン回数※ **45回/ID**

※2024年3月度  
※ログイン率・・・ユーザー数に占めるログインユーザー割合  
※ログイン回数・・・ログインIDあたり月ログインした回数

# 取引台数推移

- 2012年～  
ASワンプラサービス取引が増加
- 2016年～  
営業資力を新規ユーザー獲得やASNET改良、スマホアプリ開発等に投下。UX獲得を続けている
- 重要KPI  
「ASNET全体の取引台数」

KPIベンチマーク  
中古車流通台数（前年比）

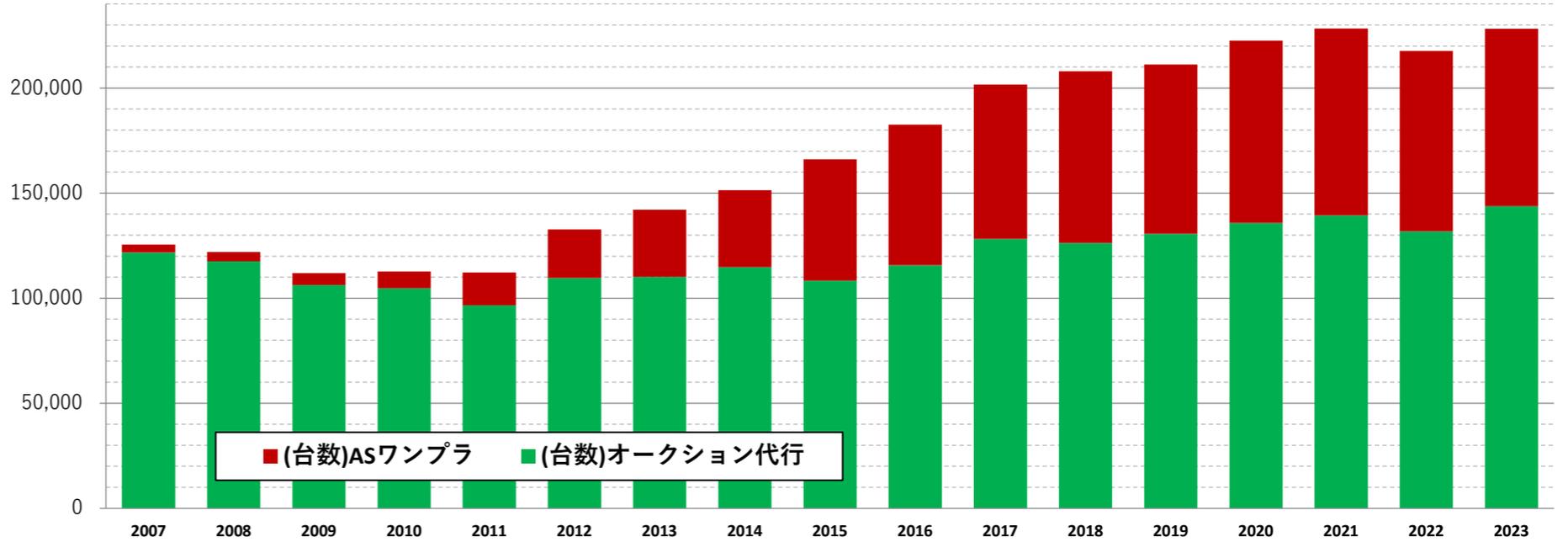
➡多くの期間でベンチマークを上回る実績を獲得

※業績の数値は単体となります

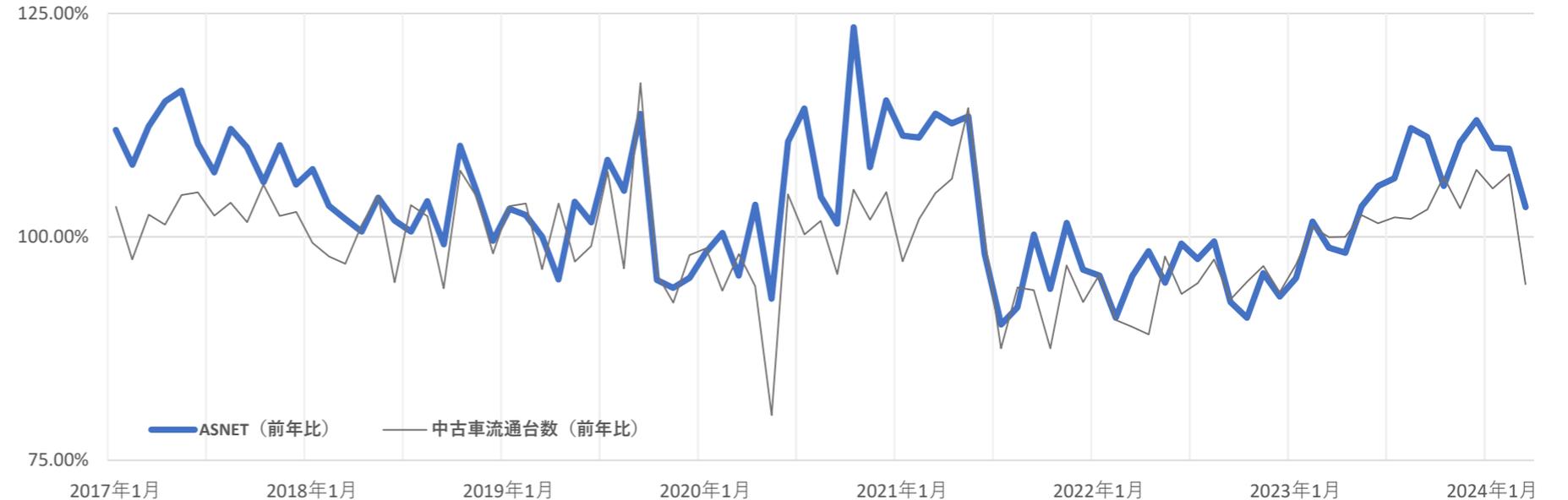
注)中古車流通台数は、(一社)日本自動車販売協会連合会の「中古車登録台数」及び(一社)全国軽自動車協会連合会の「軽四輪車販売台数」の合計

単位:台

## サービス別 取引台数 (2007-2023)



## ベンチマークとの比較 (2017.1-2024.3)

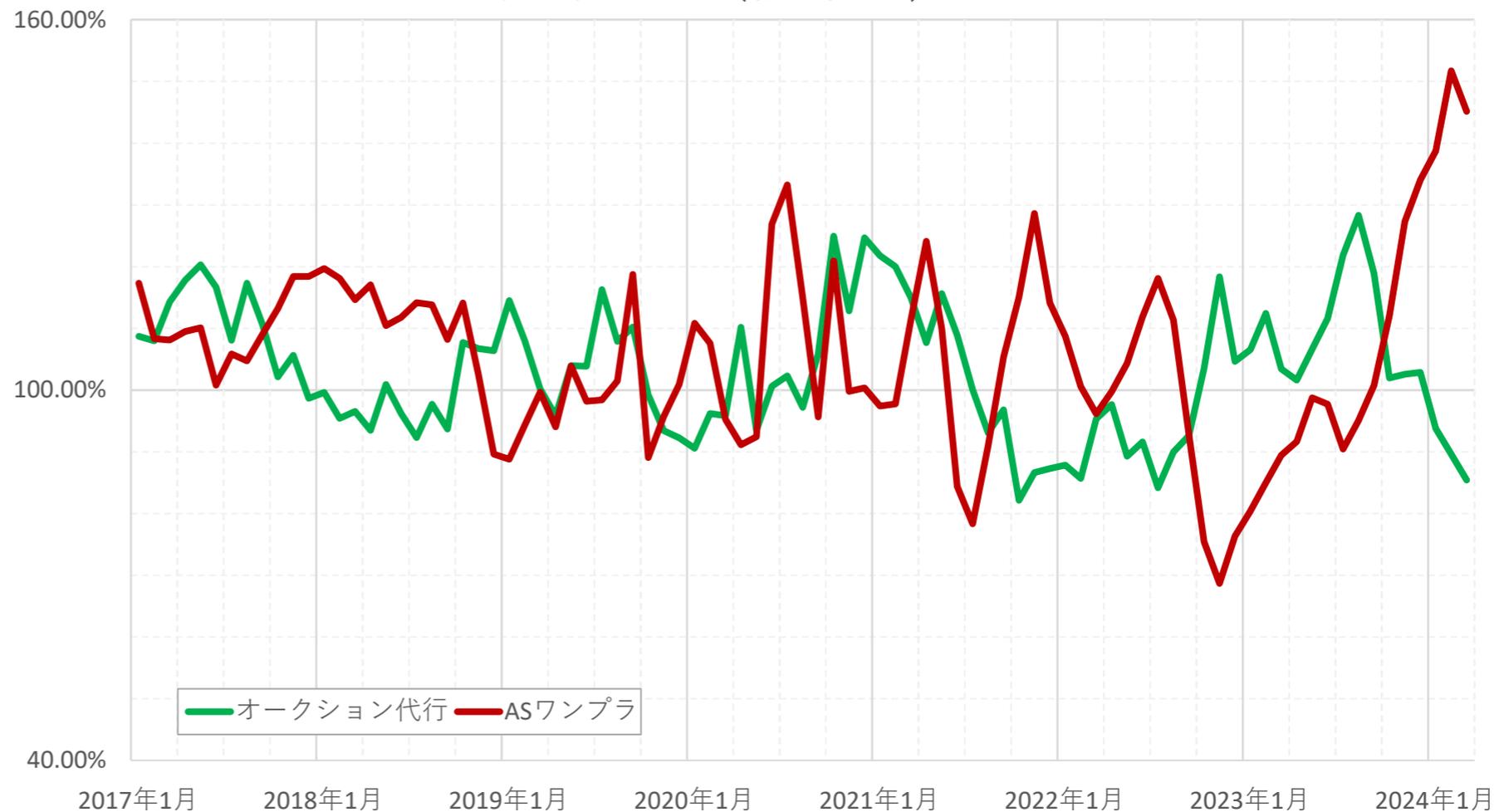


## 2サービスの強み

### ▶中古車流通のさまざまな状況でASNETの利用機会

- 「オークション代行」「ASワンプラ」の2サービスがあることにより、さまざまな状況においても、いずれかのサービスが利用される状況を構築
- 2017年以降の実績では、「オークション代行」と「ASワンプラ」両サービスが6～12ヶ月程度のタームで増減を繰り返す傾向

サービス別取引台数（前年比） 2017.1-2024.3



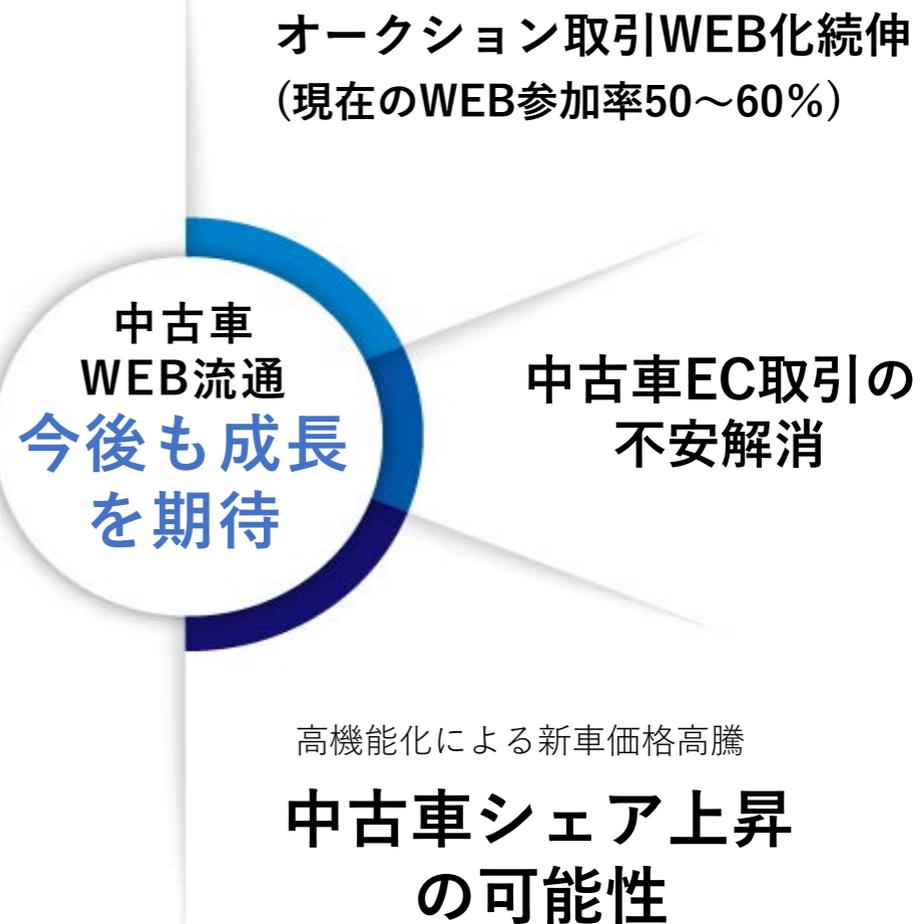
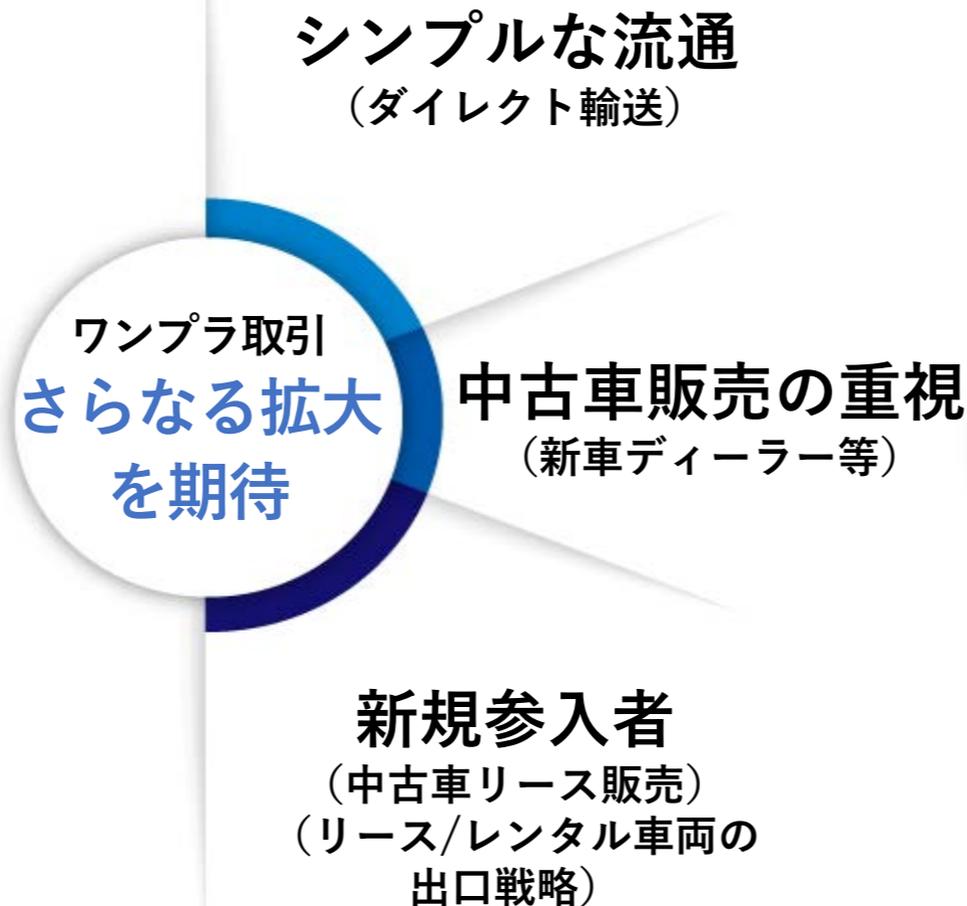
# 成長戦略

# 社会課題と成長可能性

- 働き方改革や人手不足などによる輸送キャパ縮小[2024年問題]
  - ダイレクト輸送ニーズ  
中古車販売機会の重視  
新規参入事業者の増加
  - ワンプライン取引のニーズ拡大期待
- 中古車流通においてオークション取引のWEB化の余地は大きい
  - OBD車検（24年10月導入）  
検査の高度化・情報化  
中古車EC取引の不安解消
  - 中古車売買のEC化の拡大期待
- 新車価格は上昇中  
中古車ニーズが高まる可能性も

▶ ASワンプライン ニーズ拡大を期待

▶ 中古車売買 EC化が進む可能性



# 成長戦略

▶短-中期 「取引台数」拡大 × 「手数料単価」増大

▶中-長期 新取引サービスの開発/拡大 + 海外展開等の検討

## 取引台数の拡大

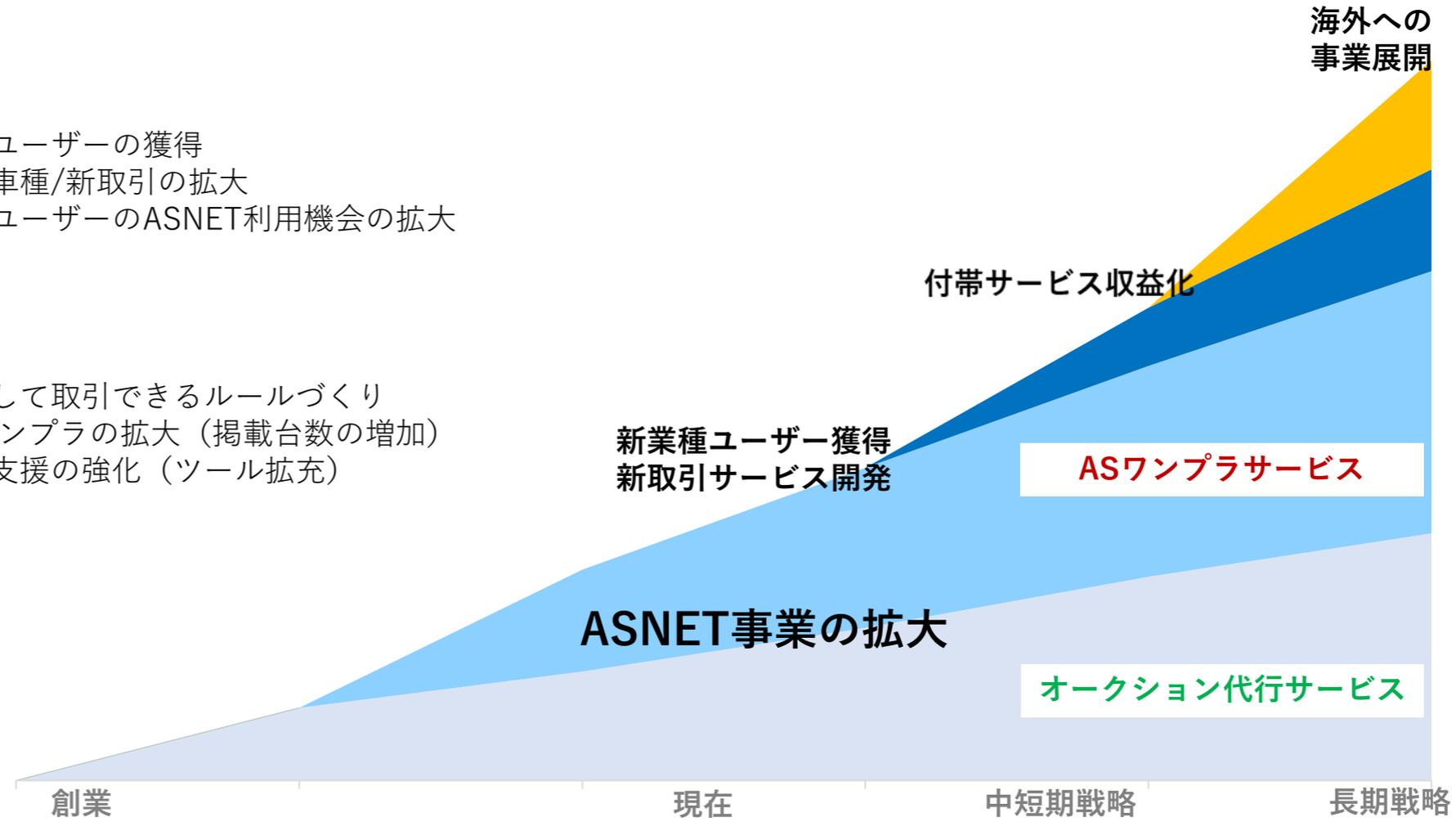
- ✓ 新規ユーザーの獲得
- ✓ 取扱車種/新取引の拡大
- ✓ 既存ユーザーのASNET利用機会の拡大



## 手数料単価UP

- ✓ 安心して取引できるルールづくり
- ✓ ASワンプラの拡大（掲載台数の増加）
- ✓ 小売支援の強化（ツール拡充）

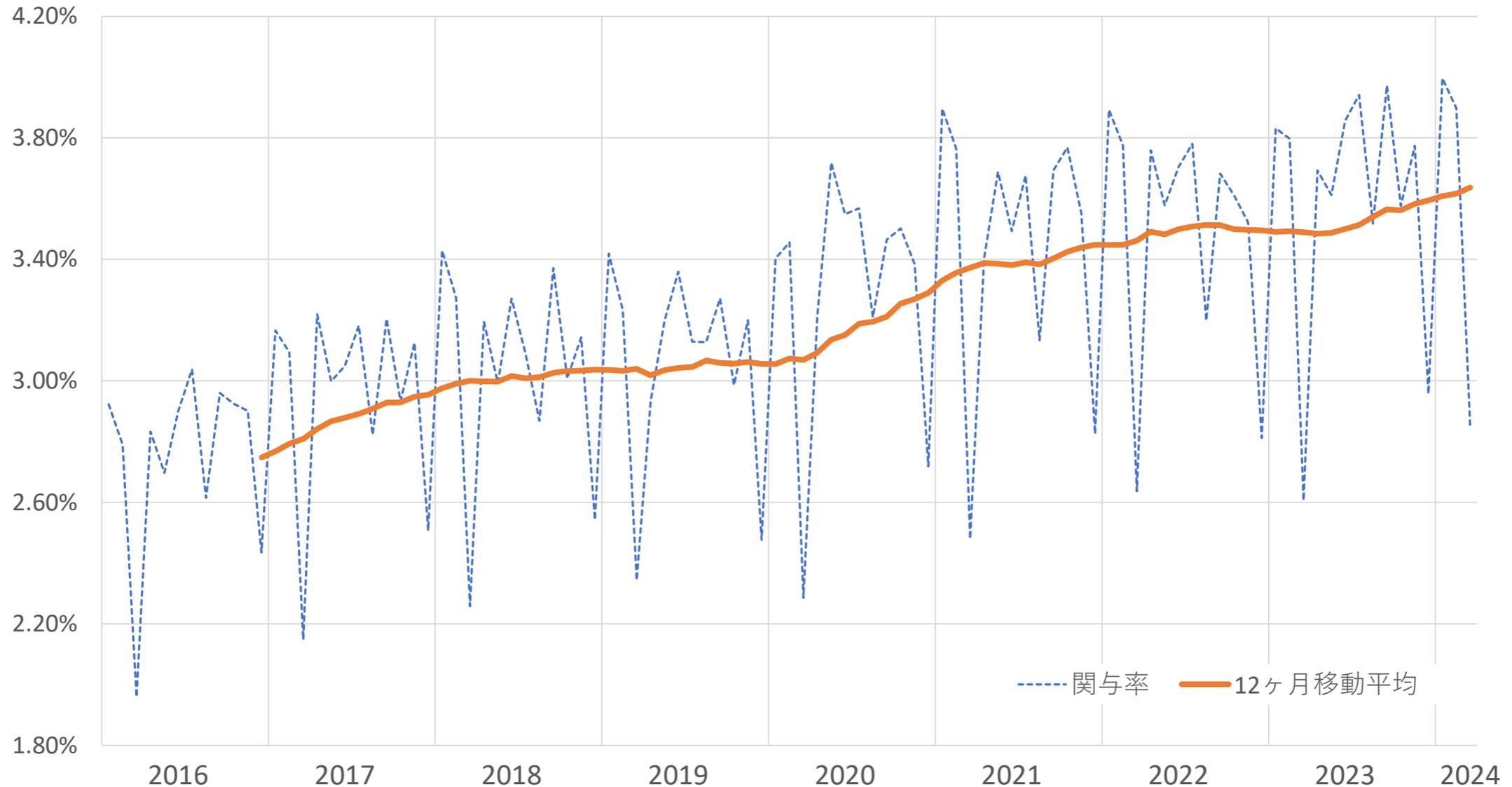
例) ASワンプラ利用率の向上



※図表は当社の成長戦略をイメージしたものであり、具体的な数値の計画や達成を保証するものではありません。

# ASNETの存在感は着実に高まっている

中古車流通におけるASNET関与率(2016.1~2024.3)



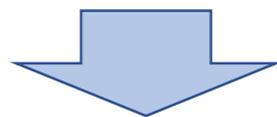
※関与率とは中古車流通台数に占めるASNET取引台数の比をいいます  
※中古車流通台数は(一社)日本自動車販売協会連合会の「中古車登録台数」及び(一社)全国軽自動車協会連合会の「軽四輪車販売台数」の合計

# 中短期における成長戦略

## ■ 中古車流通におけるASNETの関与率\*

2018	2019	2020	2021	2022	2023
2.99%	3.02%	3.08%	3.39%	3.45%	<b>3.55%</b>

※中古車流通台数に占めるASNET取引台数の比



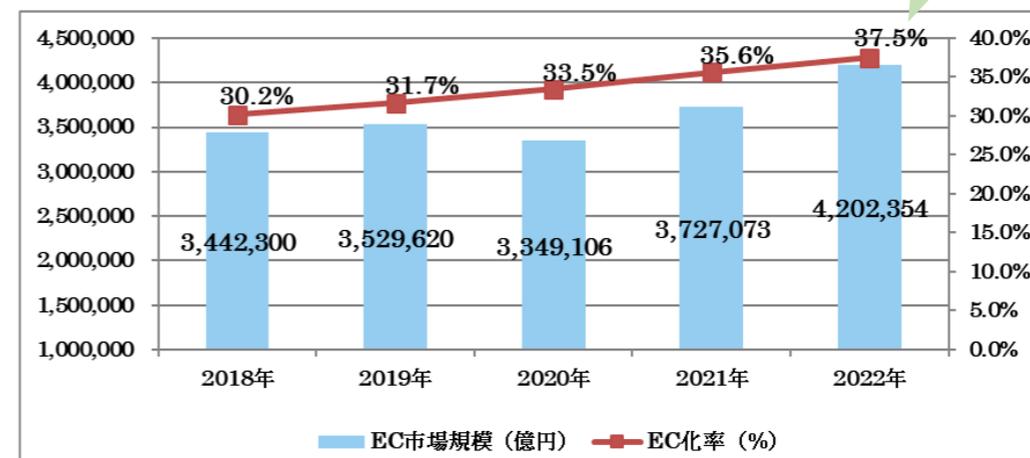
関与率アップを目指す

### 1.3 日本の BtoB-EC 市場規模

2022年の BtoB-EC 市場規模は、420兆2,354億円（前年比12.8%増の他）を除いた EC 化率は、前年から1.9ポイント増の37.5%であった。

国内BtoB取引  
420兆円以上  
EC化率 **37.5%**

図表 1-7 : BtoB-EC 市場規模の推移



出典 R5.8経済産業省「電子商取引に関する市場調査」

▶中古車市場（BtoB）におけるEC化の余地は大きい

▶ASNET事業の拡大による企業成長に注力

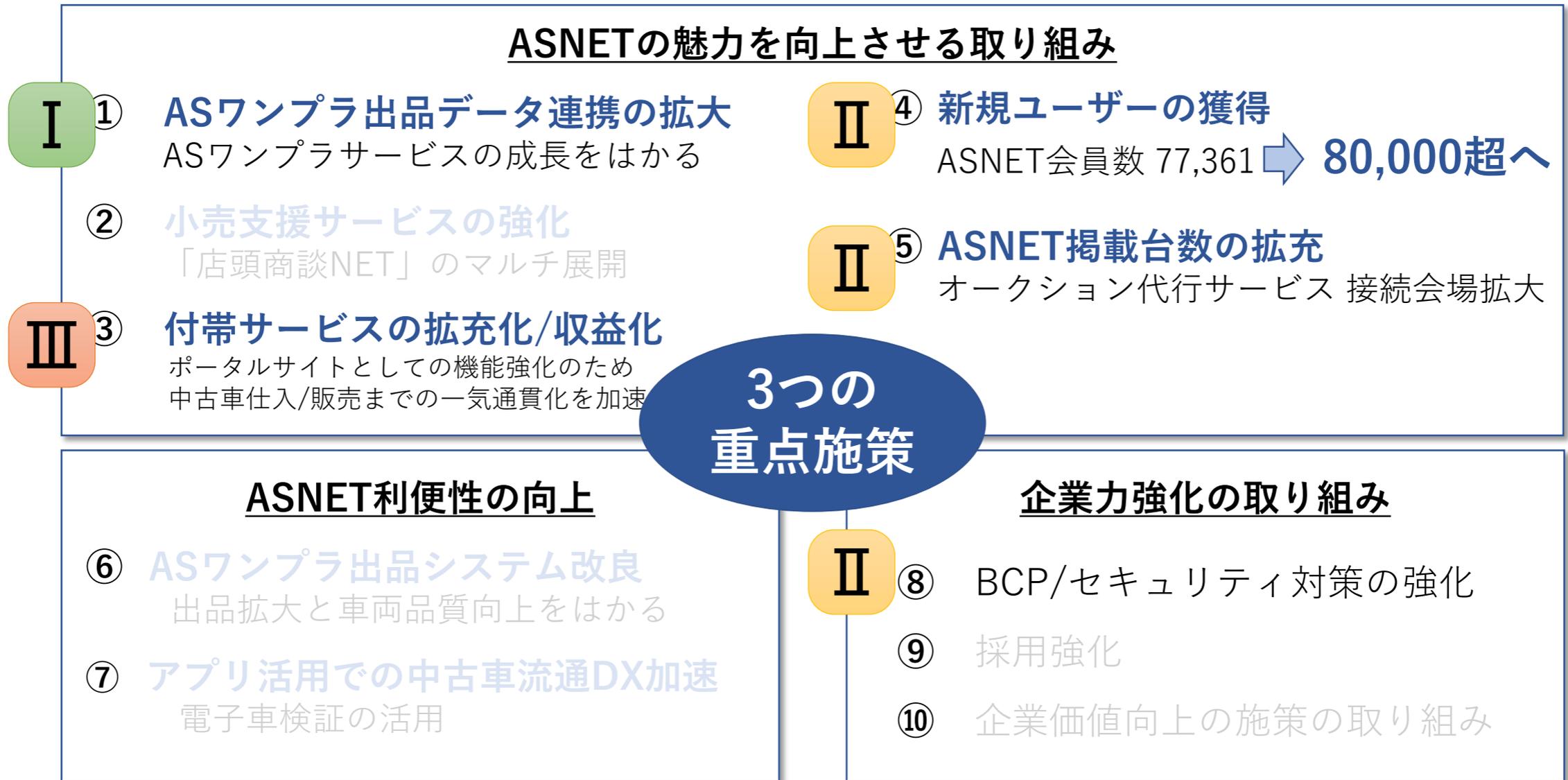
# ASNET事業成長デザイン



# 2024年12月期営業施策の進捗状況

# 今期の営業施策 進捗状況

■ ASNET事業拡大に向け、今期も以下の3分野に取り組んでいく



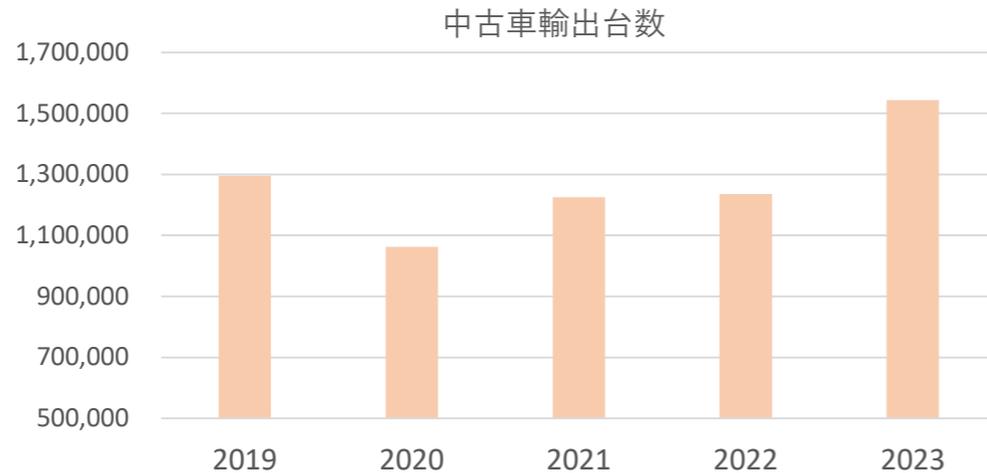
# I 営業施策の状況

## ▶ ASワンプラ出品データを活用しASワンプラ拡大をはかる

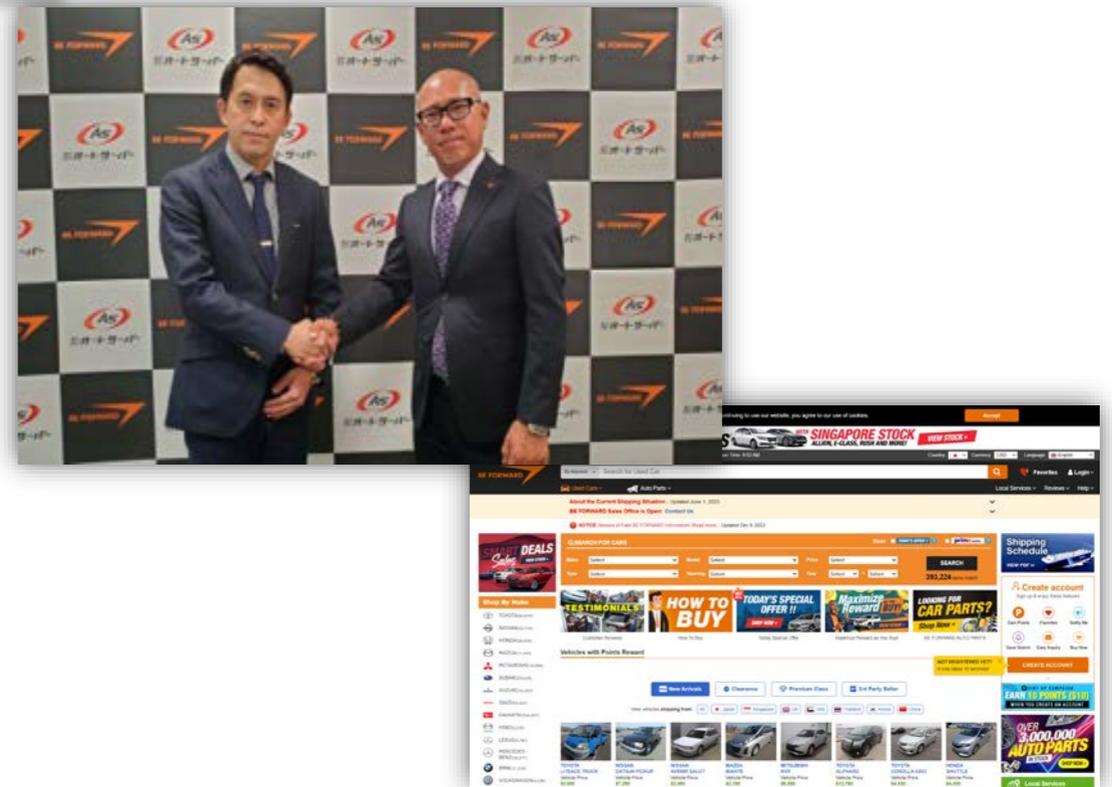
- ASワンプラ出品データを、中古車輸出業者・リース販売等へ提供
- 異業種(新規分野)の顧客を獲得、ASNET取引の増大

2024.3.25 開示

株式会社ビィ・フォワード（大手中古車輸出事業者）が運営する越境ECサイト「beforward.jp」に**ASワンプラのデータを提供**  
beforward.jp利用者（海外バイヤー）がASワンプラ出品車両を落札



※出典「ユーストカーNEWS」2023年は見込み台数



## Ⅱ 営業施策の状況

### ① ASNET機能強化

#### 金融支援サービスの拡充

オートクレジットサービス提供(近日リリース予定)

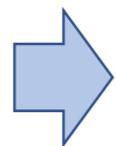
※2024/5/1開示

#### スマホアプリ機能拡充 etc.

#### オークション代行サービス

ASリアル  
対応会場

50会場



51会場

### ② 会員獲得/利用状況

	22/12末	23/12末	23/3末	24/3末	23/3末比
会員数	74,751	77,361	75,614	<b>78,382</b>	+2,768
稼働 会員数	28,314	29,073	17,297	<b>18,431</b>	+1,134

(稼働数 = 1-12月延べ)

(1-3月延べ)

※稼働会員とは対象期間中に1台以上の車両売買を行ったASNET会員をいいます

### ③ BCP対策の強化

#### 愛知県豊橋地区にデータセンター用地取得

※2024/2/13開示

# III 付帯サービス 拡充化/収益化のイメージ

## ■ 従来



✓ 業販システムの参加者がASNETへ加入

**ASNET会員が拡大**

✓ 車両データがASNETにも掲載

**ASNETでの取引拡大**

## ■ 業販システム導入後

当社が業販システム  
ハード/ソフトをOEM提供



# 当社のポジショニング

■ 当社の立ち位置

# BtoB/ECプラットフォーム\*

## 中古車関連市場

### BtoC 小売

  
[7599]IDOM

  
[3186]ネクステージ

  
[9856]ケーユーHD

  
[9832]オートバックス

  
[7676]グッドスピード

  
[7602]カーチスHD

  
[7593]VTHD

  
[2788]アップル

  
[4193]ファブリカ

  
[3673]ブロードリーフ

### BtoB プラットフォーム

 Used car System Solutions  
[4732]ユー・エス・エス (オークション事業 77%)

  
[3964]オークネット (オートモビル事業 29%)

 株式会社 **オートサーバー**  
AUTO SERVER  
[5589]オートサーバー (ASNET事業 94%)

### その他

  
[9028]ゼロ

  
[6036]KeePer技研

  
株式会社 プロトコーポレーション  
[4298]プロト

(参考)

## BtoBプラットフォーム3社比較

株価	PER	PBR	営業利益率	配当
4732ユー・エス・エス				
1,324円	18.2倍	3.25倍	50.1%	38円
3964オークネット				
2,602円	13.8倍	2.78倍	15.4%	53円
5589オートサーバー				
1,980円	10.5倍	1.29倍	36.1%	61円

※株価 2024/5/10終値  
※PER/PBR/利益率/配当 最新の通期決算値を基に当社調べ  
※構成比は売上高に基づき当社調べ

※記載の企業や分類は、類似性、規模等に基づき上場企業から当社が選定したものであり、完全性や網羅性等を保証するものではありません。  
※当社はECサイトでの自社在庫の中古車販売は行っていません。

# 本資料の取り扱いについて

- 本資料は、株式会社オートサーバー（以下「当社」といいます。）の関連情報等のご案内のみを目的として当社が作成したものであり、米国、日本国またはそれ以外の一切の法域における有価証券の買付けまたは売付け申し込みの勧誘を構成するものではありません。米国、日本国またはそれ以外の一切の法域において、適用法令に基づく登録もしくは届出またはこれらの免除を受けずに、当社の有価証券の募集または販売を行うことはできません。
- 本資料は、直接的か又は間接的かを問わず、米国内において又は米国向けに配布するものではありません（米国とは、その領土及び属領、州及びコロンビア特別区を含みます。）。また、米国内での証券の取得又は申込みの募集又は勧誘の一部を、構成又は形成するものでもありません。
- 本資料に記載した本株式は、1933年米国証券法（「証券法」）に基づく登録は行われておらず、今後も登録される予定はありません。
- 当社株式は、証券法の登録義務要件の適用除外規定に従う場合を除き、米国内において、募集又は販売を行うことはできません。米国内において証券の公募は行われません。
- 本資料に記載されている情報または意見は、現時点の経済、規制、市場等の状況を前提としていますが、その真実性、正確性または完全性について、当社は何ら表明及び保証するものではありません。本資料の使用または内容等に関して生じたいかなる損害についても、当社または当社のアドバイザーは一切の責任を負いません。
- 本資料に記載された情報は、事前に通知することなく変更されることがあります。本資料及びその記載内容について、当社の書面による事前の同意なしに、何人も、その他の目的で公開または利用することはできません。
- 将来の業績に関して本資料に記載された記述は、予想、目標に関する記述です。将来予想に関する記述には、これに限りませんが「信じる」、「予期する」、「計画」、「戦略」、「期待する」、「予想する」、「予測する」または「可能性」や将来の事業活動、業績、出来事や状況を説明するその他類似した表現を含みます。将来予想に関する記述は、現在入手可能な情報をもとにした当社の経営陣の判断に基づいています。そのため、これらの将来予想に関する記述は、様々なリスクや不確定要素に左右され、実際の業績は将来予想に関する記述に明示または黙示された予想とは大幅に異なる場合があります。したがって、将来予想に関する記述に全面的に依拠することのないようご注意ください。
- 本資料に記載されている当社以外の企業等に関する情報および第三者の作成に関する情報は、公開情報等から引用したものであり、そのデータ・指標等の正確性・適切性等について、当社は独自の検証は行っておらず、何らその責任を負うことはできません。
- 本資料のアップデートは今後、本決算の発表時期を目途として開示を行う予定ですが、当社は、新しい情報、将来の出来事又はその他の結果にかかわらず、将来に関する記述を含め、本資料を更新又は修正するいかなる義務も負うものではありません。
- 本資料は当社の著作物です。本資料のいかなる部分についても電子的または機械的な方法を問わず、いかなる目的であれ、無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。
- 本資料に記載された会社名、商品名またはサービス名等は、当社または各社の商標または登録商標です。