



nova system

think,challenge,advance

2023年12月期
上期決算説明会資料

ノバシステム株式会社
(2023年8月30日)

【1】 当社の概要・沿革・事業内容

【2】 要旨・全社ハイライト

【3】 売上高

【4】 売上総利益 ～ 経常利益

【5】 通期の見込み

【参考情報】

前期四半期実績（数表）

当社の特長・強み等

【 1 】 当社の概要 ・ 沿革 ・ 事業内容

会社概要

社名	ノバシステム株式会社	
代表者	代表取締役社長 芳山 政安	
設立	1982年9月	
資本金	298,105千円	
本社所在地	大阪本社：大阪府大阪市西区江戸堀一丁目3番15号 東京本社：東京都品川区大崎2丁目11番1号 大崎ウイズタワー21階 広島オフィス：広島市中区紙屋町1-2-22 広島トランヴェールビルディング9階	
従業員数	479名（2023年6月現在）	
事業内容	生損保・銀行向けを中心としたシステムインテグレーション クラウドサービス （飲食店向け店舗運営支援システム、受付業務支援システム、 顔認証入退室システム）	
役員構成	代表取締役社長	芳山 政安
	取締役副社長	川上 秀樹
	取締役経営企画部長	加藤 博久
	取締役営業部長	平山 雅浩
	社外取締役	新谷 庄司
	社外取締役	倉田 亨
	常勤監査役	大山 功
	社外監査役	松村 真恵
	社外監査役	森岡 久晃
認定一覧	ISMS認証取得企業 （登録番号：JQA-IM0843） プライバシーマーク使用許諾事業者 （認定番号：第20000684（09）号） OMG認定UML技術者資格試験プログラム （OCUP認定ユーザー企業） Python認定インテグレーター（プラチナ認定インテグレーター）	

沿革

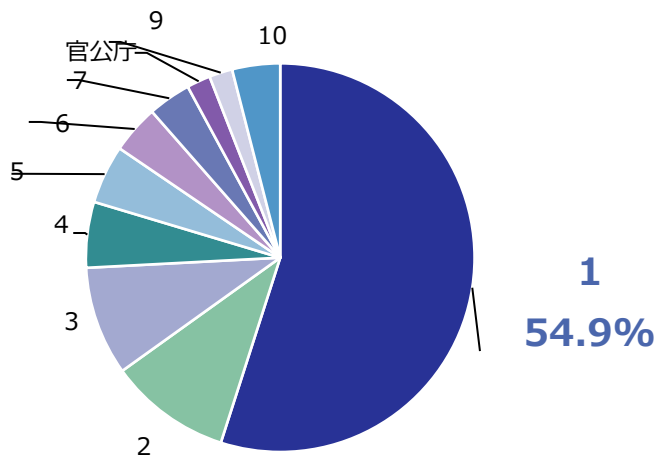
1982年	9月	中小企業汎用機向けのシステム開発を目的としてノバシステム株式会社を設立
1983年	9月	大型汎用機向けのシステム開発事業を開始（現システムインテグレーション）
1985年	4月	生命保険業界向けシステム開発事業を開始
1999年	6月	東京本社を開設
	7月	ニッセイ情報テクノロジー(株)との取引を開始
2010年	4月	ISMS認定を取得
	12月	飲食店向け店舗運営支援システム「Order Revolution」の提供開始（現クラウドサービス）
2016年	12月	労働者派遣事業許可を取得
2021年	2月	受付業務支援システム「アイウェルコ」の提供開始
	7月	開発委託及び共同研究を目的として、VIET NHAT SOFTWARE JOINT STOCK COMPANY（ベトナムハノイ市）に出資
2023年	3月	東京証券取引所スタンダード市場に上場
	7月	広島オフィスを開設

システムインテグレーション

(売上高構成比98.5%) ※

- 生命保険会社、損害保険会社、銀行、信託銀行等の金融業界向けを中心とした業務用情報処理システムの開発

2022年12月期 業種別売上高構成比



クラウドサービス

(売上高構成比1.5%) ※

- 飲食店向け店舗運営支援システム「Order Revolution」



- 受付業務支援システム「アイウェルコ」



- 顔認証入退室システム「アイウェルコツール」



※ 2023年12月期 第2四半期累計実績

【2】 要旨・全社ハイライト

システムインテグレーション

- 期初計画を上回り、売上高、利益ともに順調に推移
- 第1四半期において、想定を上回る新規受注、追加受注が発生
- 要員の確保、受注単価の向上、既存要員での対応、機動的な要員配置

クラウドサービス

- 期初計画をやや下回り推移
- 新たな拡販施策を実施

通期の見込み

- 通期業績予想を上方修正

売上高：5,290百万円（対期初計画+90百万円、前期比114.3%）

営業利益：423百万円（　　〃　　+ 3百万円、前期比128.3%）

経常利益：413百万円（　　〃　　+ 9百万円、前期比122.6%）

売上高が期初計画に対して+46百万円（計画比101.8%）、
売上総利益が+43百万円（同 107.1%）となり、



営業利益 : +48百万円（同 125.3%）

経常利益 : +53百万円（同 131.0%）

上期純利益 : +42百万円（同 137.8%） となりました。

金額単位：百万円

上期累計	期初計画	実績	差額	計画比	前年実績 2022/12 2Q	前年比
売上高	2,544	2,590	+ 46	101.8%	2,185	118.5%
売上原価	1,930	1,933	+ 2	100.1%	1,707	113.2%
売上総利益	613	657	+ 43	107.1%	478	137.3%
販管費	422	417	△ 4	98.8%	342	121.8%
営業利益	191	239	+ 48	125.3%	135	176.6%
営業外収益	8	9	1	113.1%	10	94.8%
営業外費用	26	22	△ 4	84.1%	3	585.6%
経常利益	173	226	+ 53	131.0%	141	159.8%
四半期純利益	111	153	+ 42	137.8%	89	172.3%

売上が期初計画に対して+46百万円（計画比101.8%）、
売上総利益が+43百万円（同 107.1%）となり、



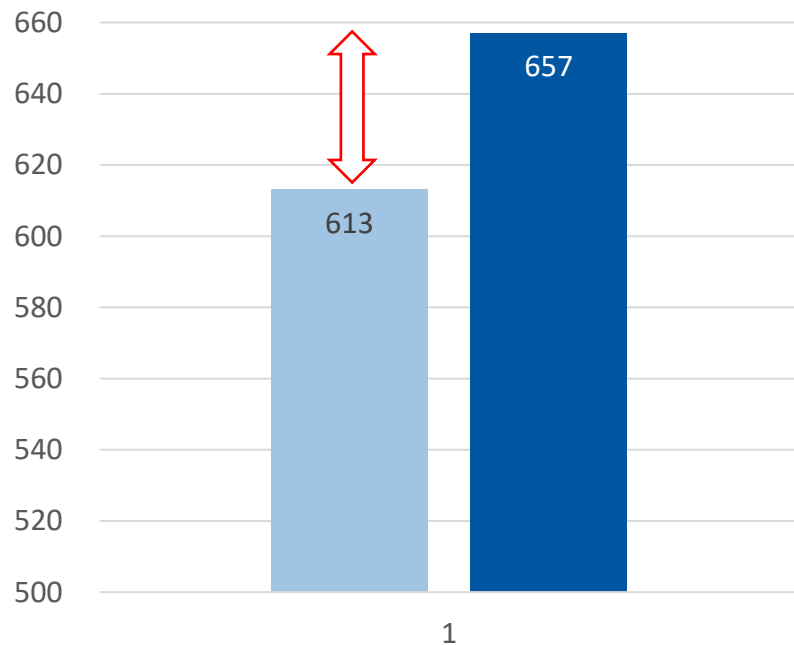
営業利益 : +48百万円（同 125.3%）

経常利益 : +53百万円（同 131.0%）

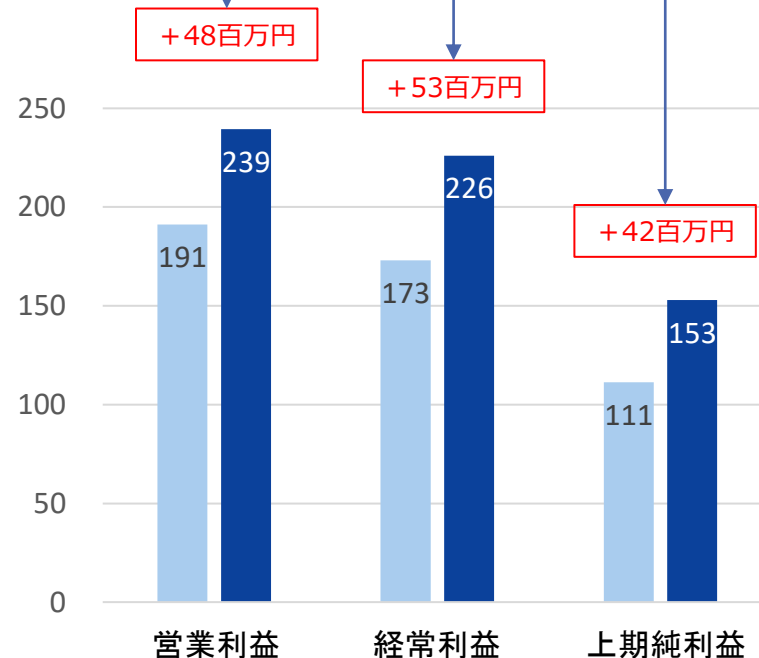
上期純利益 : +42百万円（同 137.8%） となりました。

単位：百万円

+43百万円



■ 系列1 ■ 系列2



■ 系列1 ■ 系列2

【3】売上高

事業別売上高

期初計画を上回り、2,550百万円（期初計画+60百万円）となりました。

- 第1四半期：新規受注、追加受注、要員の確保、受注単価の向上
- 第2四半期：第1四半期に引き続き、順調に推移

金額単位：百万円

売上高	第1四半期				第2四半期			
	期初計画	実績	計画比	差額	期初計画	実績	計画比	差額
システムインテグレーション	1,235	1,306	105.8%	+ 71	1,254	1,243	99.1%	△ 11
クラウドサービス	26	26	98.7%	△0.3	27	13	49.7%	△ 13
オーダーレボリューション	26	25	94.7%	△ 1	22	13	58.8%	△ 9
アイウェルコ	0.2	0.2	100.0%	-	4	0.2	4.4%	△3.8
合計（全社）	1,262	1,333	105.6%	+ 70	1,281	1,257	98.1%	△ 24

売上高	上期累計			
	期初計画	実績	計画比	差額
システムインテグレーション	2,490	2,550	102.4%	+ 60
クラウドサービス	53	39	74.1%	△ 13
オーダーレボリューション	49	39	80.4%	△ 9
アイウェルコ	4	0.4	8.6%	△3.6
合計（全社）	2,544	2,590	101.8%	+ 46

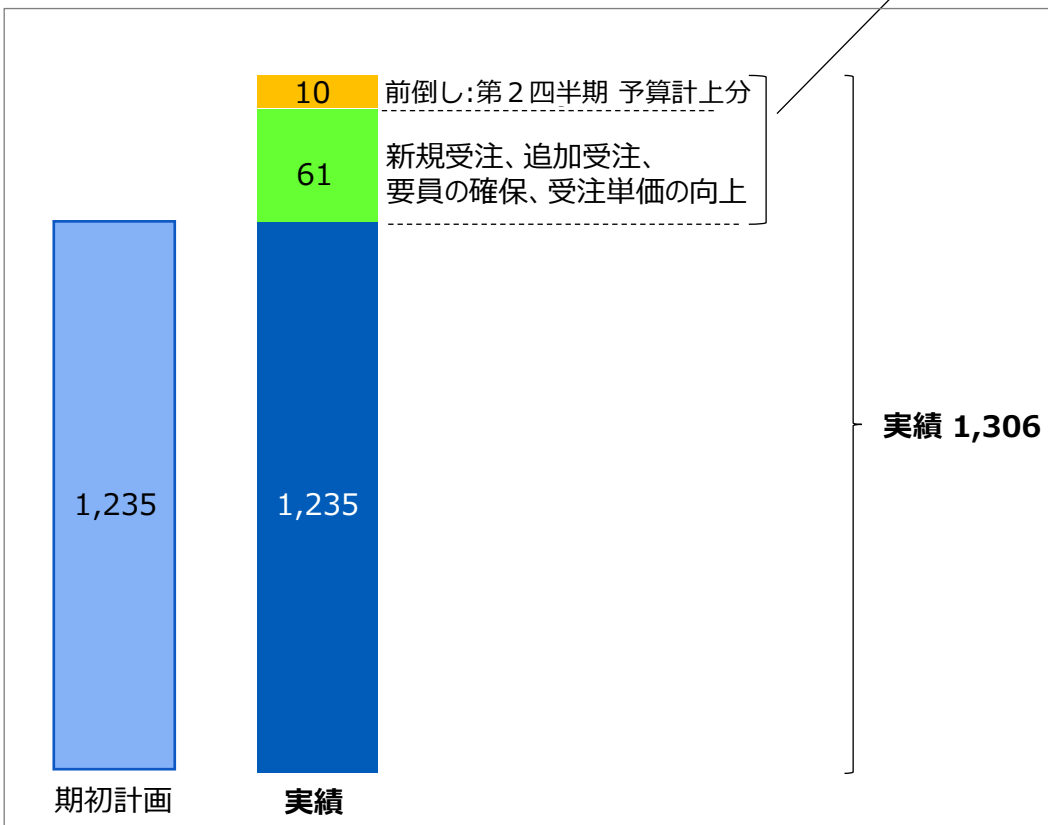
次ページにて

事業別売上高（システムインテグレーション）

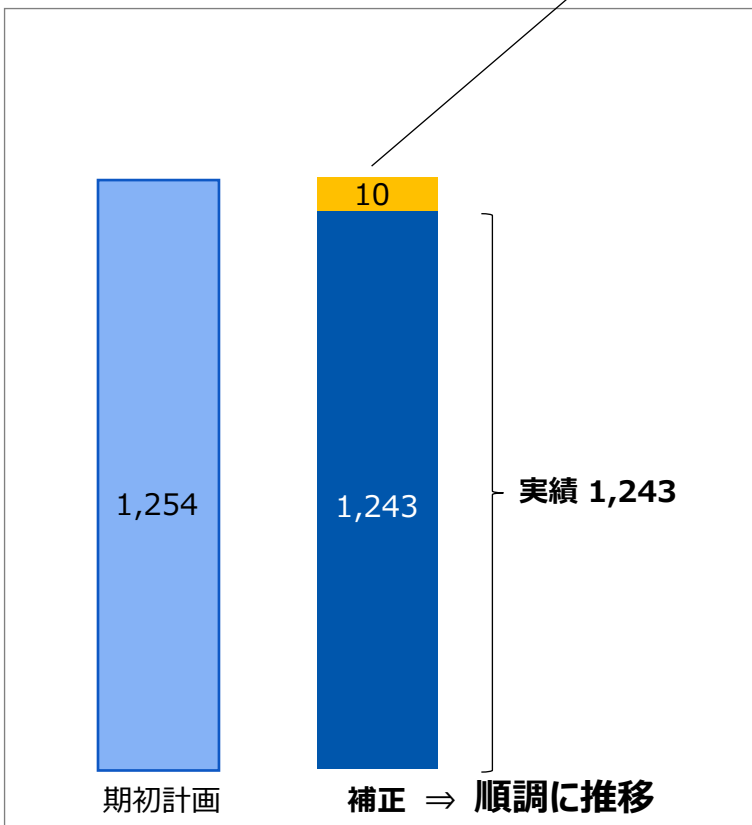
金額単位：百万円

売上高	第1四半期				第2四半期			
	期初計画	実績	計画比	差額	期初計画	実績	計画比	差額
システムインテグレーション	1,235	1,306	105.8%	+ 71	1,254	1,243	99.1%	△ 11

第1四半期



第2四半期

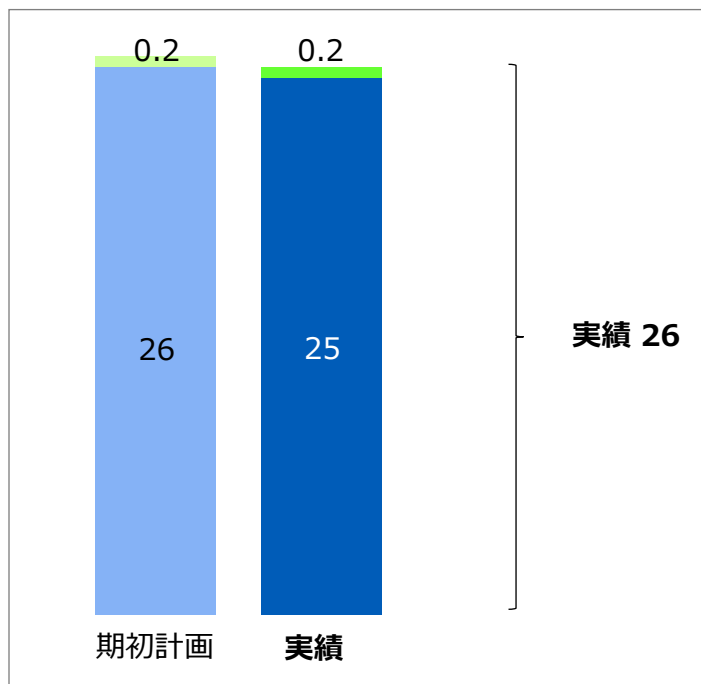


事業別売上高（クラウドサービス）

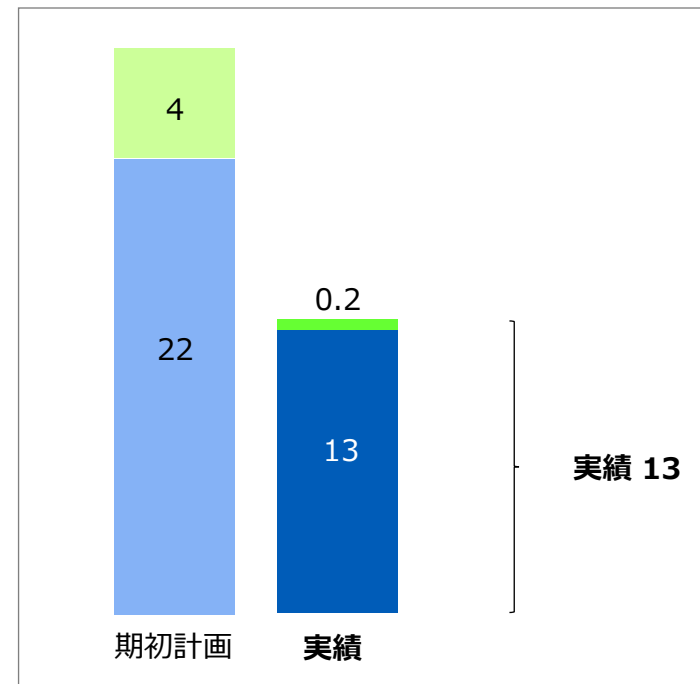
金額単位：百万円

売上高	第1四半期				第2四半期			
	期初計画	実績	計画比	差額	期初計画	実績	計画比	差額
クラウドサービス	26	26	98.7%	△0.3	27	13	49.7%	△ 13
■ オーダーレボリューション	26	25	94.7%	△ 1	22	13	58.8%	△ 9
■ アイウェルコ	0.2	0.2	100.0%	—	4	0.2	4.4%	△3.8

第1四半期



第2四半期



【4】 売上総利益 ～ 営業利益

事業別売上総利益

■ システムインテグレーション

追加受注分につきましては、既存要員での対応を進めると共に、機動的な要員配置、受注単価の向上等により656百万円（売上総利益率 25.7%）となりました。

■ クラウドサービス

0.4百万円（構成比0.1%）となりました。

金額単位：百万円

売上総利益	期初計画	実績	計画比	差額
システムインテグレーション	—	656	—	—
クラウドサービス	—	0.4	—	—
合計（全社）	613	657	107.1%	+ 43

	売上高	売上総利益	売上総利益率
システムインテグレーション	2,550	656	25.7%
クラウドサービス	39	0.4	1.2%
合計（全社）	2,590	657	25.4%

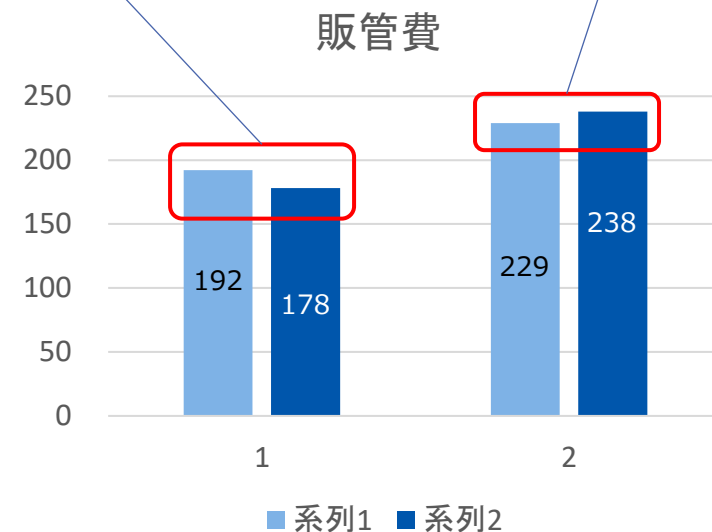
販管費～営業利益

販管費：期初計画で第1四半期に見込んでいた費用が第2四半期計上になりました
 販管費：期初計画で第1四半期に見込んでいた費用の一部が未発生となりました

金額単位：百万円

	第1四半期				第2四半期			
	期初計画	実績	計画比	差額	期初計画	実績	計画比	差額
売上総利益	290	345	118.9%	+54	323	311	96.4%	△11
販管費	192	178	92.8%	△13	229	238	103.9%	+8
営業利益	97	166	170.4%	+68	93	73	78.2%	△20

	上期累計			
	期初計画	実績	計画比	差額
売上総利益	613	657	107.1%	+43
販管費	422	417	98.8%	△4
営業利益	191	239	125.3%	+48

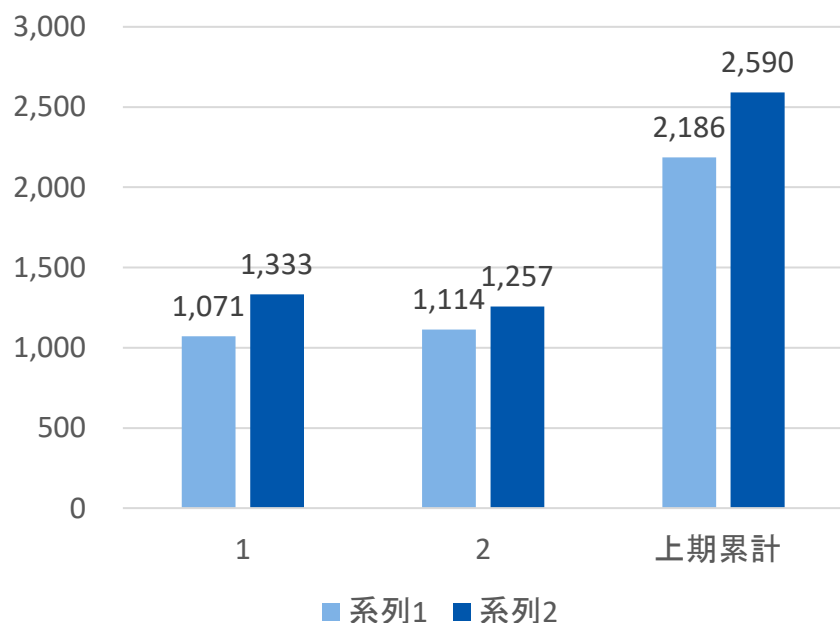


対前年比較（対2022/12期）

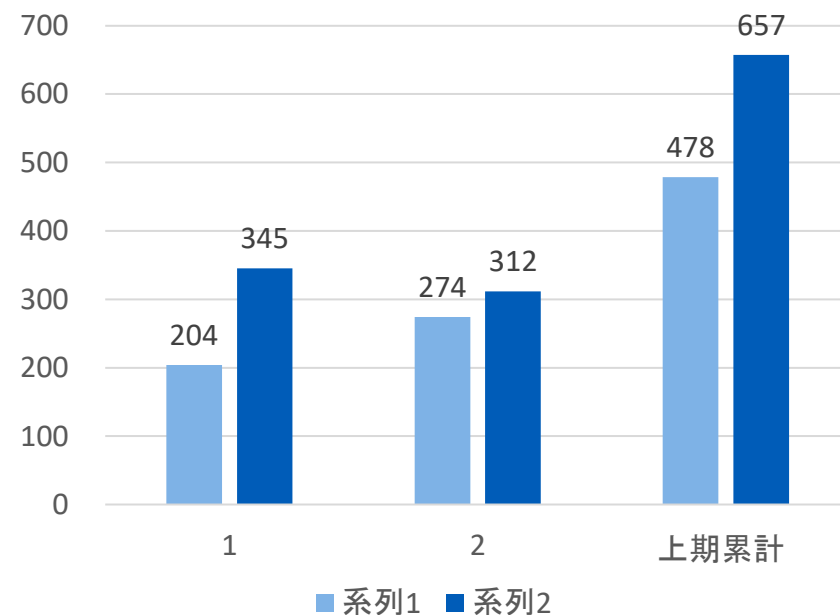
金額単位：百万円

実績	第1四半期			第2四半期			上期累計		
	2022	2023	前年比	2022	2023	前年比	2022	2023	前年比
売上高	1,071	1,333	124.4%	1,114	1,257	112.8%	2,185	2,590	118.5%
売上総利益	204	345	169.1%	274	311	113.7%	478	657	137.3%
売上総利益率	19.1%	25.9%	—	24.6%	24.8%	—	21.9%	25.4%	+ 3.5%

売上高



売上総利益

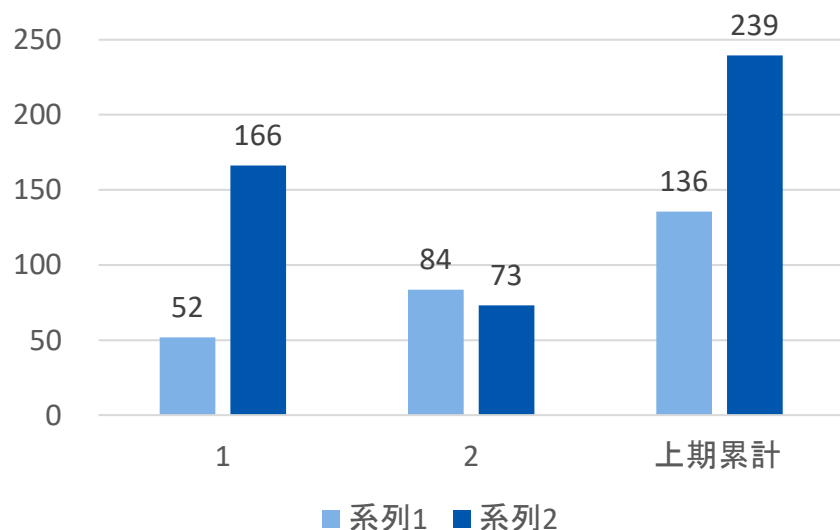


対前年比較（対2022/12期）

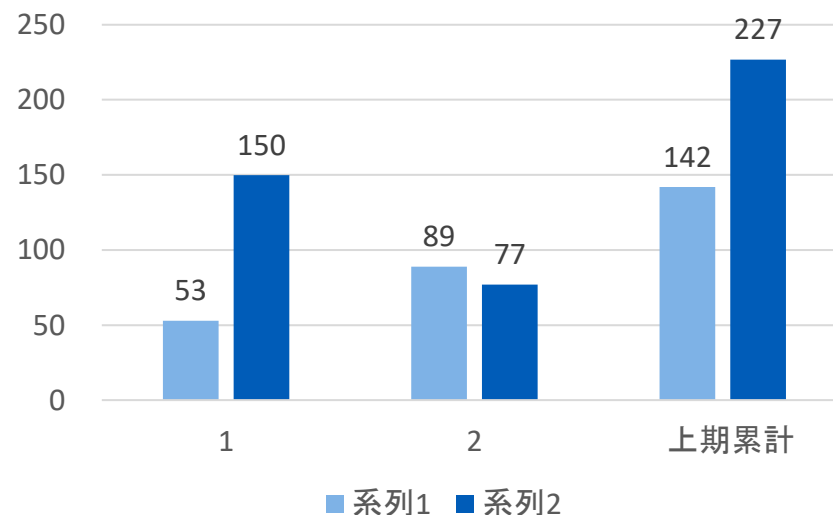
金額単位：百万円

実績	第1四半期			第2四半期			上期累計		
	2022	2023	前年比	2022	2023	前年比	2022	2023	前年比
販管費	152	178	117.5%	190	238	125.2%	342	417	121.8%
営業利益	51	166	320.5%	83	73	87.4%	135	239	176.6%
営業利益率	4.8%	12.5%	—	7.5%	5.8%	—	6.2%	9.2%	+ 3.0%
経常利益	28	102	359.3%	60	51	84.6%	89	153	159.8%
経常利益率	4.9%	11.2%	—	8.0%	6.1%	—	6.5%	8.8%	+ 2.3%

営業利益



経常利益



【 5 】 通期の見込み

- 下期の売上高～売上総利益は、システムインテグレーションを中心に堅調な推移を見込んでおります。
- 営業利益以下は軽微な修正を行っております。売上高の増加に伴う売上総利益の増加はあるものの、販管費で対期初計画+約37百万円の増加を見込むことによるものであります。

金額単位：百万円

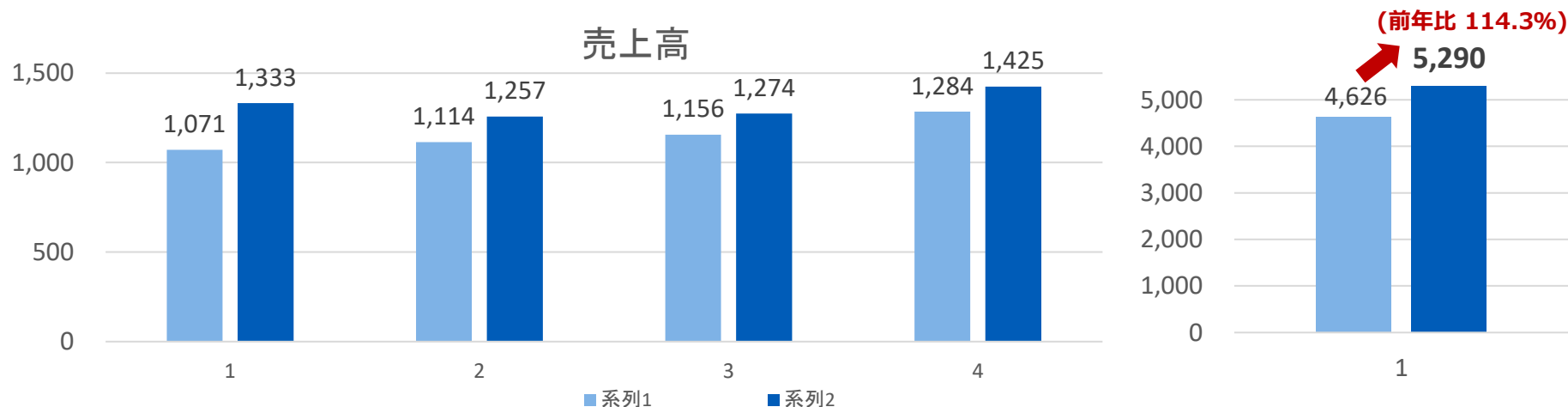
	通期予想 3/30公表	期初 上期計画	上期実績	下期見込 7/31公表	通期予想 7/31公表	前年比	百分比	ご参考 2022実績	百分比
売上高	5,253	2,544	2,590	2,700	↑ 5,290	114.3%	100.0%	4,626	100.0%
システムインテグレーション	5,137	2,490	2,550	2,649	5,199	114.8%	98.3%	4,529	97.9%
クラウドサービス	116	53	39	50	90	93.5%	1.7%	97	2.1%
売上原価	4,013	1,930	1,933	2,076	4,009	111.4%	75.2%	3,598	77.8%
売上総利益	1,240	613	657	623	↑ 1,280	124.6%	↑24.2%	1,028	22.2%
販管費	820	422	417	439	 857	122.8%	16.2%	698	15.1%
営業利益	420	191	239	184	423	128.3%	↑ 8.0%	330	7.1%
営業外収益	15	8	9	7	16	89.7%	0.3%	18	0.4%
営業外費用	31	26	22	4	26	237.5%	0.5%	11	0.2%
経常利益	404	173	226	187	413	122.6%	7.8%	337	7.3%
当期(四半期)純利益	260	111	153	113	266	125.4%	5.0%	212	4.6%

対前年比較（対2022/12期）

金額単位：百万円

実績	第1四半期			第2四半期			上期累計		
	2022	2023	前年比	2022	2023	前年比	2022	2023	前年比
売上高	1,071	1,333	124.4%	1,114	1,257	112.8%	2,185	2,590	118.5%
システムインテグレーション	1,047	1,306	124.7%	1,091	1,243	114.0%	2,138	2,550	119.3%
クラウドサービス	23	26	105.8%	23	13	58.1%	46	39	85.0%

実績・予想	第3四半期			第4四半期			下期累計		
	2022	2023予	前年比	2022	2023予	前年比	2022	2023予	前年比
売上高	1,156	1,274	110.2%	1,284	1,425	111.0%	2,440	2,699	110.6%
システムインテグレーション	1,138	1,251	110.0%	1,252	1,397	111.6%	2,390	2,648	110.8%
クラウドサービス	18	22	124.6%	31	27	88.0%	50	50	101.4%



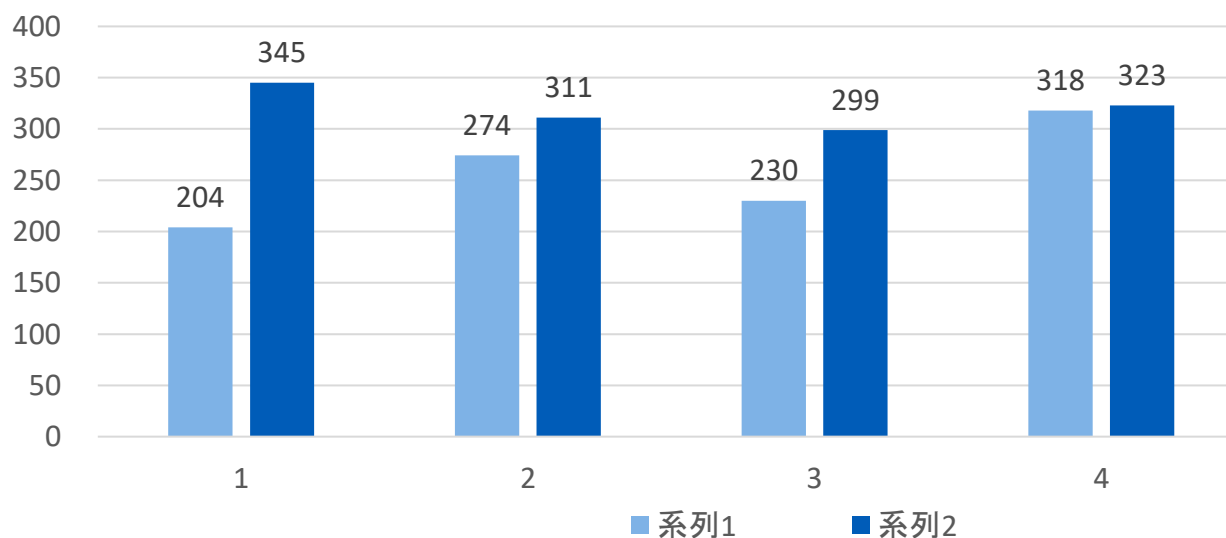
対前年比較（対2022/12期）

金額単位：百万円

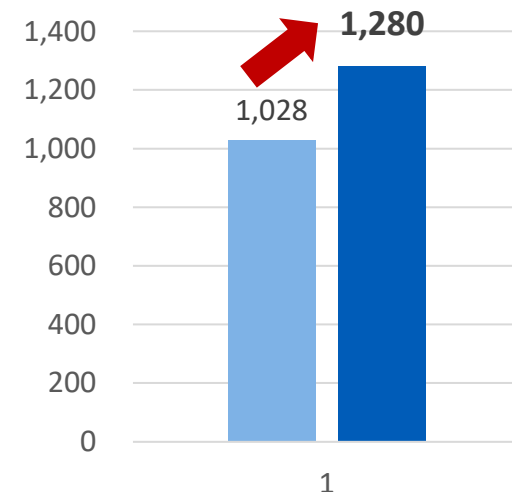
実績	第1四半期			第2四半期			上期累計		
	2022	2023	前年比	2022	2023	前年比	2022	2023	前年比
売上総利益	204	345	169.1%	274	311	113.7%	478	657	137.3%

実績・予想	第3四半期			第4四半期			下期累計		
	2022	2023予	前年比	2022	2023予	前年比	2022	2023予	前年比
売上総利益	230	299	129.9%	318	323	101.5%	549	623	113.4%

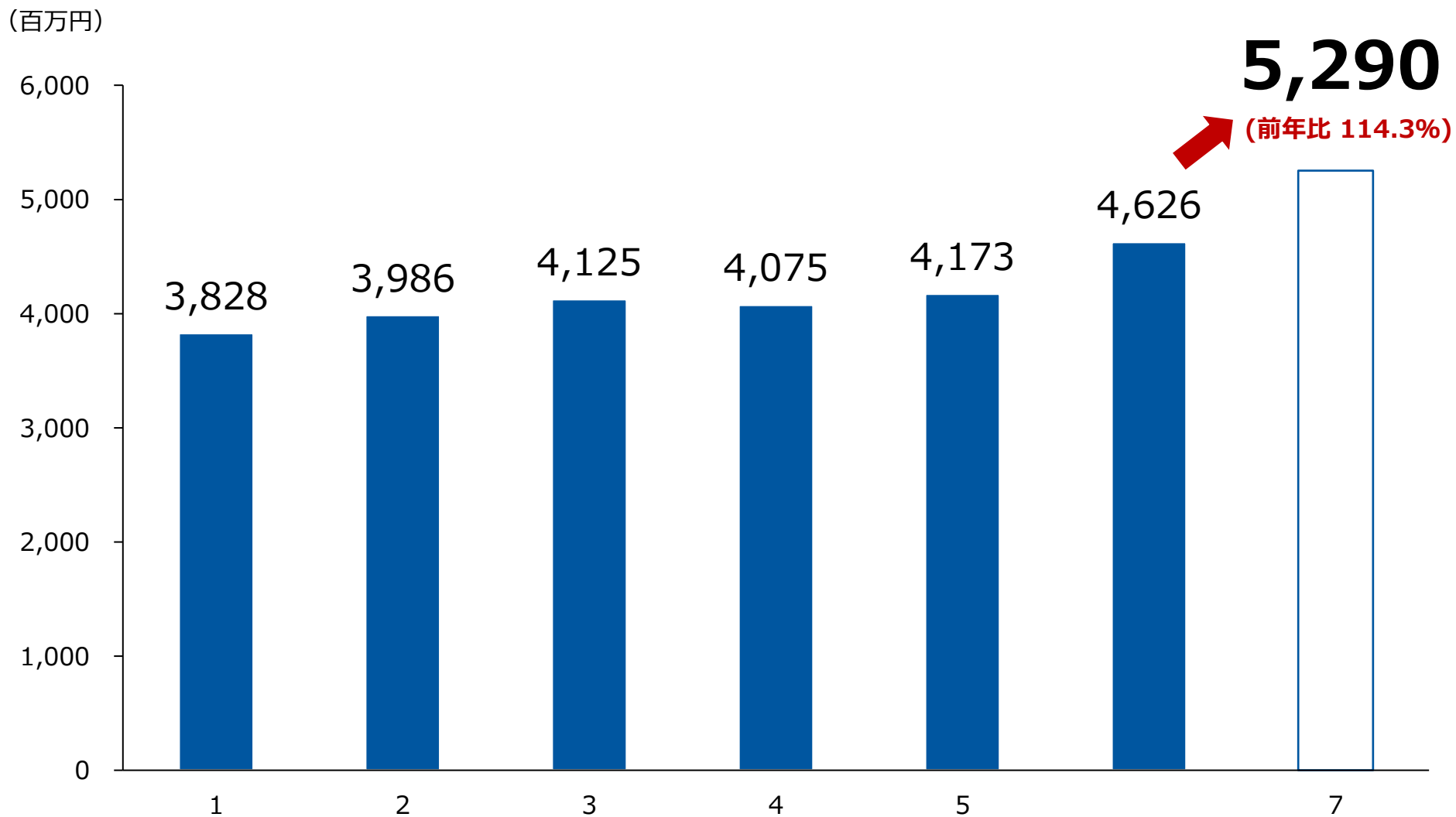
売上総利益



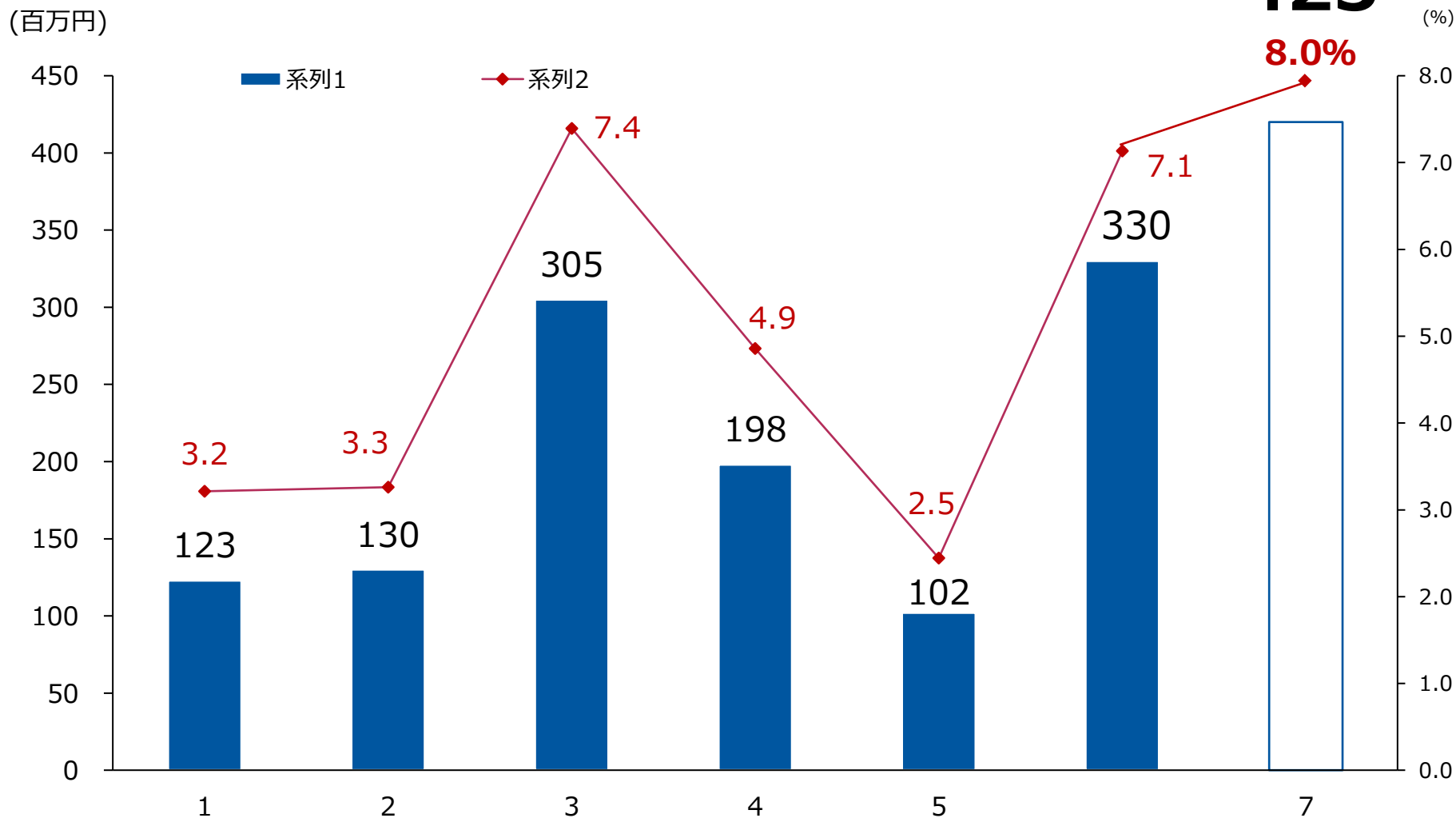
(前年比 124.6%)



売上高（2017/12期～2023/12期予想）



営業利益（2017/12期～2023/12期予想）



事業別売上高（クラウドサービス）

■ 下期のキャッチアップ施策について

① Order Revolution

1. 継続して販売代理店の拡大を図る
2. キャンペーンの継続
3. 配膳ロボとの連動のPR

⇒ 代理店が販売しやすい環境・状況を作っていき、フォローアップしていくことで売上拡大を見込む

② アイウェルコ

1. 営業代行企業の活用
2. 販売代理店の拡大を図る

⇒ アポイント量を増やして商談数を拡充し、見込客を増加して売上拡大を見込む

③ アイウェルコトール

1. 新製品の販売開始

⇒ 新製品の販売を開始し、新たな顧客からの売上を見込む



nova system

think,challenge,advance

次ページ以降、参考情報を添付しております。

【参考情報】

前期四半期実績（数表）

四半期実績 (2022/12期) ・ 実績構成比

金額単位：百万円

実績	第1Q	第2Q	第3Q	第4Q	上期	下期	第3Q累計	通期
売上高	1,071	1,114	1,156	1,284	2,185	2,440	3,342	4,626
売上原価	867	840	925	965	1,707	1,890	2,632	3,598
売上総利益	204	274	230	318	478	549	709	1,028
販管費	152	190	172	182	342	355	515	698
営業利益	51	83	58	135	135	194	194	330
経常利益	52	88	59	136	141	195	201	337
四半期純利益	28	60	31	92	89	123	120	212

実績構成比	第1Q	第2Q	第3Q	第4Q	上期	下期	第3Q累計	通期
売上高	23.2%	24.1%	25.0%	27.8%	47.2%	52.8%	72.2%	100.0%
売上原価	24.1%	23.3%	25.7%	26.8%	47.5%	52.5%	73.2%	100.0%
売上総利益	19.9%	26.7%	22.5%	31.0%	46.5%	53.5%	69.0%	100.0%
販管費	21.8%	27.3%	24.7%	26.2%	49.1%	50.9%	73.8%	100.0%
営業利益	15.7%	25.3%	17.8%	41.2%	41.1%	58.9%	58.8%	100.0%
経常利益	15.7%	26.4%	17.7%	40.3%	42.0%	58.0%	59.7%	100.0%
四半期純利益	13.4%	28.5%	14.7%	43.3%	41.9%	58.1%	56.7%	100.0%

四半期実績 (2022/12期) ・ 売上高百分比

金額単位：百万円

実績	第1Q	第2Q	第3Q	第4Q	上期	下期	第3Q累計	通期
売上高	1,071	1,114	1,156	1,284	2,185	2,440	3,342	4,626
売上原価	867	840	925	965	1,707	1,890	2,632	3,598
売上総利益	204	274	230	318	478	549	709	1,028
販管費	152	190	172	182	342	355	515	698
営業利益	51	83	58	135	135	194	194	330
経常利益	52	88	59	136	141	195	201	337
四半期純利益	28	60	31	92	89	123	120	212

【参考情報】

当社の特長・強み等

業務知識

業務知識

業界特性

事業環境

事業内容

許認可

個別事情

・・・等

- 顧客業界における様々な知識・経験の蓄積
- 一朝一夕で身に付くものではなく、長年による積み重ね
- 業界特化型戦略

業務知識の多寡



提案力
要件定義力



顧客からの信頼



継続的受注へ



IT系の開発技術

IT技術者として最低限必要なもの

主要取引先一覧

当社が元請となる取引先（約45%）

ニッセイ情報テクノロジー(株) (日本生命保険(相))

スミセイ情報システム(株) (住友生命保険(相))

かんぼシステムソリューションズ(株) (株)かんぼ生命保険)

ロジスティードソリューションズ(株) (旧社名 日立物流ソフトウェア(株))

稲畑産業(株)

大阪府

公益財団法人日本産業廃棄物処理振興センター

売上高構成比（上位3社）
72.0%
（2022年12月期）

大手システムインテグレーション企業

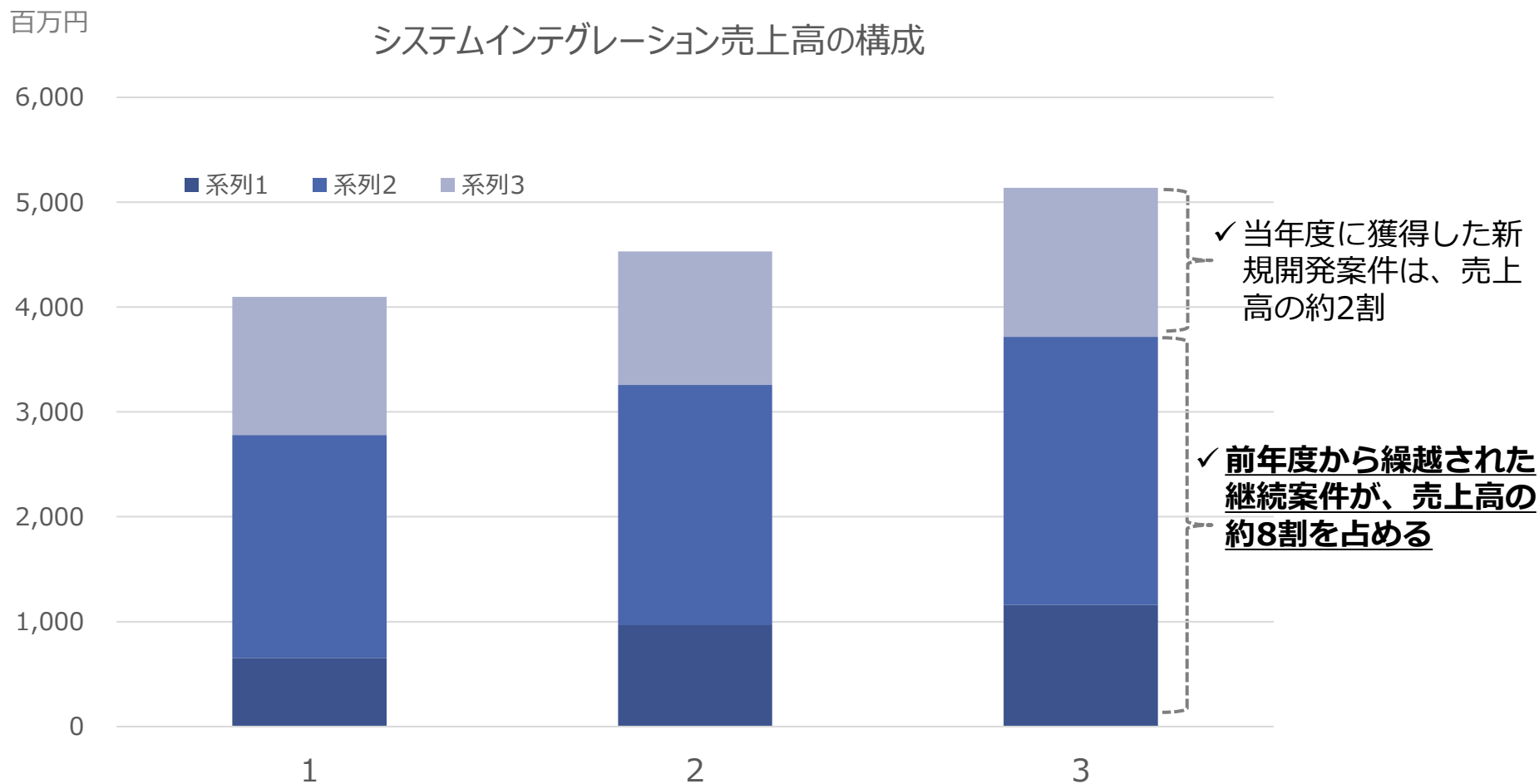
SCSK(株)

日本アイ・ビーエム(株)

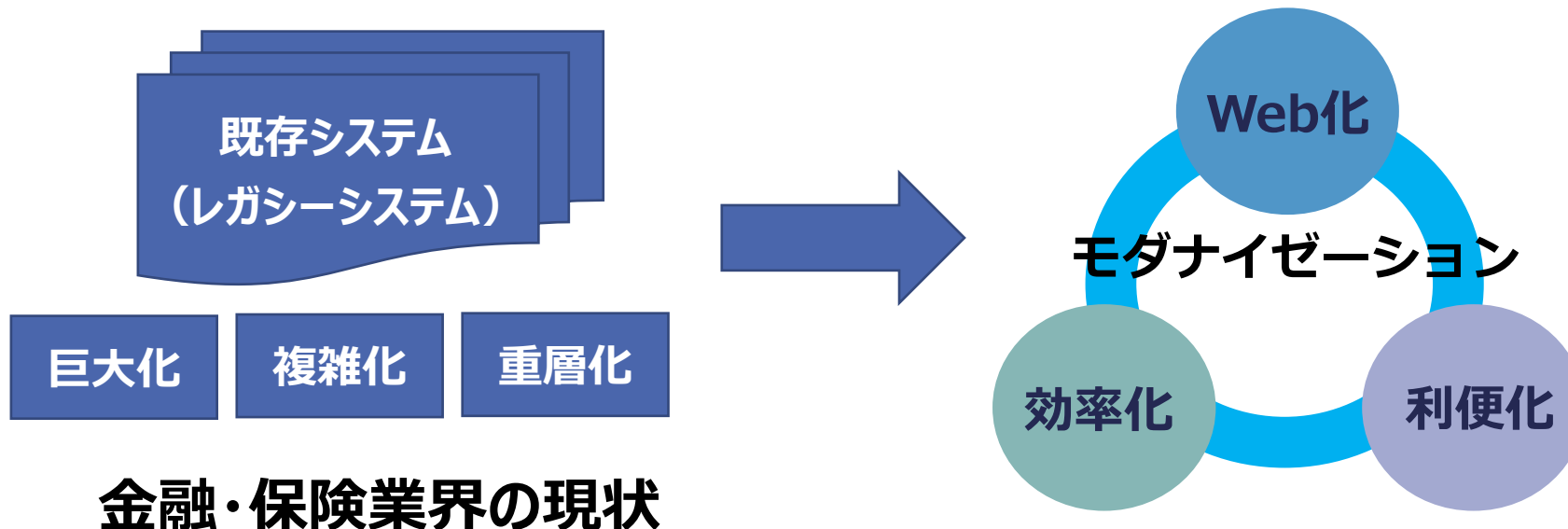
富士通(株)

(株)エヌ・ティ・ティ・データ関西

継続案件による売上高が約8割



既存システムのモダナイゼーション (近代化)



DX投資需要の拡大



拡大するDX投資需要の獲得

クラウドサービスの拡大

■ 飲食店向け店舗運営支援システム 「Order Revolution」

- セルフオーダーによる既存POSレジとの連動
- セルフオーダー機能他多機能備え
- ハード：iPad
- クラウド上で一括管理



■ 企業向け受付業務支援システム 「アイウェルコ」

- 顔検知機能・顔認証機能
- 体温検知機能
- 音声認識機能
- 受付業務の省力化・非接触化



■ 顔認証入退室システム 「アイウェルコトール」

- 顔認証、体温計測、なりすまし判定
- 顔認証用の顔登録機能
- 在室状況確認
- 入退室管理ログの参照





nova system

think,challenge,advance

ご注意

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、その達成を当社として約束する趣旨のものではありません。実際の業績等は今後の様々な要因によって予想数値と異なる場合があります。