

2023年3月期 第2四半期決算説明資料

株式会社ヌーラボ（証券コード：5033）

2022年11月14日



nulab

1.会社概要

2.サービス内容

3.成長戦略

4.業績ハイライト

会社概要

nulab

An illustration on a dark blue background showing several hands of different skin tones (orange, brown, pink, teal, grey) reaching upwards. Many white paper airplanes are scattered throughout the scene, some in flight and some being held. The overall theme is teamwork and global impact.

“このチームで

一緒に仕事できてよかった”

を世界中に生み出していく。

nulab

To make creating simple and enjoyable

創造を易しく楽しくする

Try First

いつも学び、実践しよう。すごいを超えた価値を届けるために、常識や現状ボーダーにとらわれず挑戦しよう。

Value.1

Love Differences

まずは受け入れることから始めよう。立場、技術、文化、嗜好、すべての違いは力に変えられる。楽しい雰囲気の中でオープンマインドを持ってお互いを尊重しよう。

Value.2

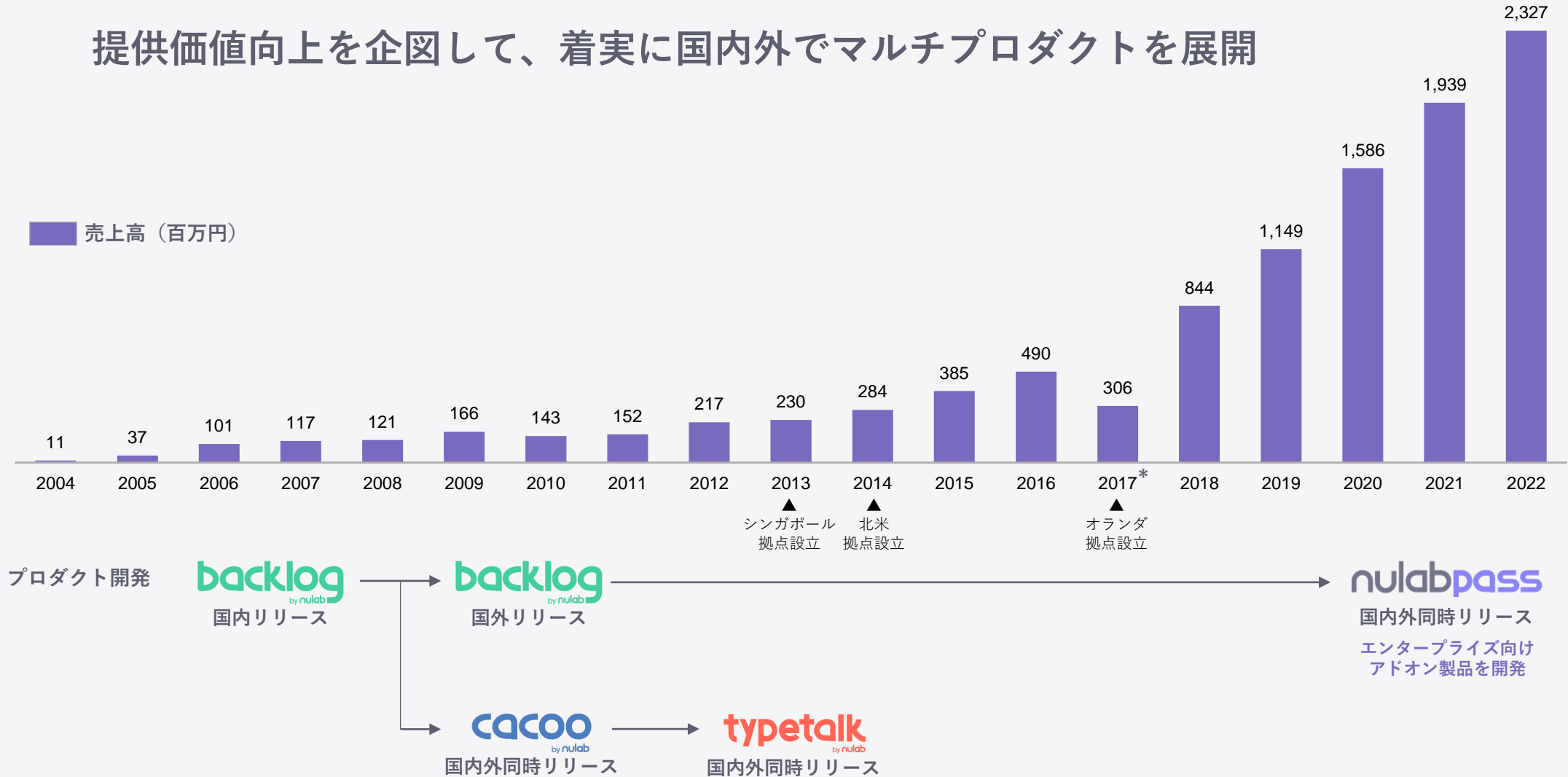
Goal Oriented

本質を見失わないよう、オープンな場でゴールを議論し、共有しよう。そして、喜びや悲しみを分かち合いながら共に目的地にたどりつこう。

Value.3

社名	株式会社ヌーラボ
設立	2004年3月
所在地	福岡県福岡市中央区大名
従業員数	146名（2022年4月30日現在、グループ全体）
主要株主	橋本 正徳：1,554,245株（24.1%） 田端 辰輔：1,497,900株（23.2%）
国内拠点	東京事務所、京都事務所
海外子会社	Nulab USA, Inc.（ニューヨーク） Nulab Singapore Pte.Ltd.（シンガポール） Nulab Netherlands B.V.（アムステルダム）

提供価値向上を企図して、着実に国内外でマルチプロダクトを展開



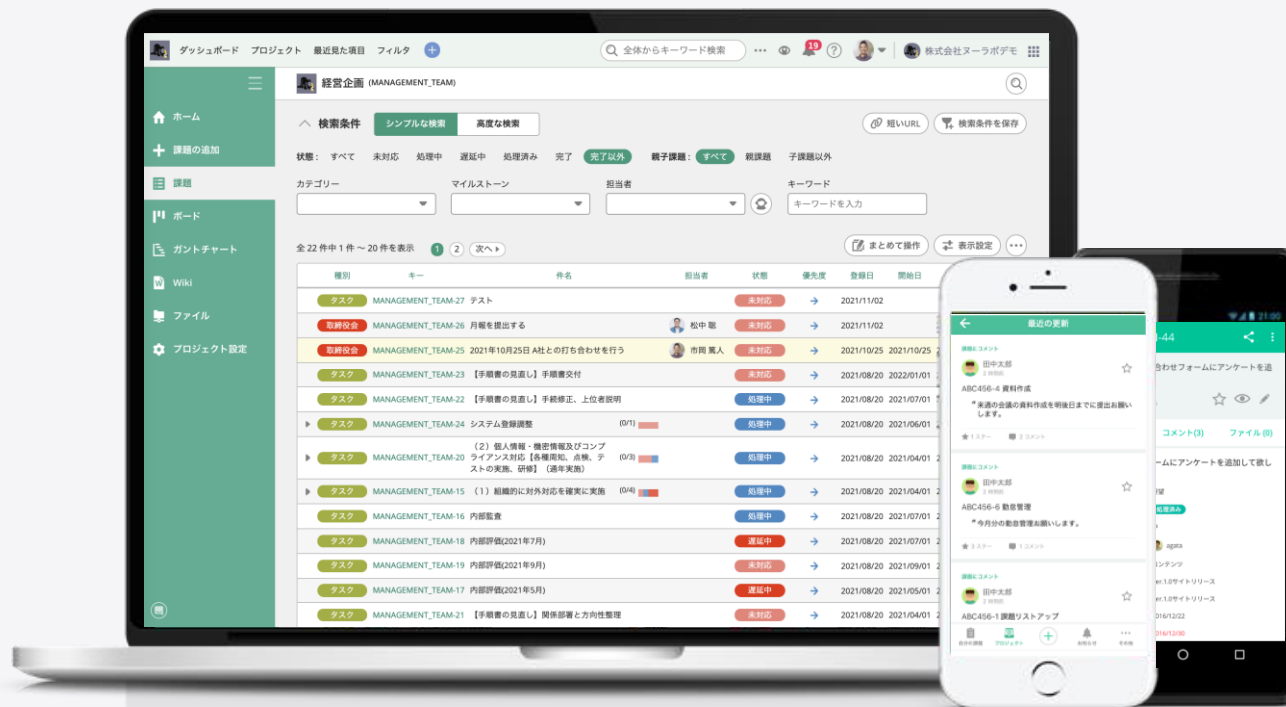
注記：2017年に決算期の変更を行った為、2016年10月1日から2017年3月31日分までを反映

サービス内容

nulab

“進んでるね！”で、チームは進む。
みんなが使う簡単、便利なプロジェクト・タスク管理ツール

backlog
by nulab



「プロジェクト管理」に必要な機能がオールインワン

課題の設定・進捗の共有・ファイルの管理・権限管理まで幅広くこなすプロジェクト管理ツールで、面倒な準備の手間なく、すぐにプロジェクト管理が始められます。

基本となるタスク管理機能

The screenshot displays the Nulab project management interface. On the left is a navigation sidebar with options like Home, Add Task, Tasks, Board, Gantt Chart, Wiki, Files, and Project Settings. The main area shows a task list for the 'BACKOFFICE' department. The list includes columns for task type, key, name, assignee, status, priority, registration date, deadline, and attachments. The tasks listed are:

種別	キー	件名	担当者	状態	優先度	登録日	期限日	添付
タスク	BACKOFFICE-14	8月特産コンテンツのレポートを作成する	三宅 彩	未対応	↑	2022/01/21	2022/02/07	
タスク	BACKOFFICE-15	コーディングに必要なサイトの基本情報	三宅 彩	未対応	→	2022/03/15		
タスク	BACKOFFICE-11	8月特産コンテンツを制作する	三宅 彩	未対応	→	2022/01/21	2022/03/04	
タスク	BACKOFFICE-13	8月特産コンテンツ原稿再確認	仁井 ゆかり	未対応	→	2022/01/21	2022/01/28	
タスク	BACKOFFICE-12	8月特産コンテンツの原稿初稿確認	仁井 ゆかり	未対応	→	2022/01/21	2022/01/28	
タスク	BACKOFFICE-5	アンケートフォームの作成	六平 圭佑	処理済み	→	2020/10/06	2022/01/21	
タスク	BACKOFFICE-9	プレスリリース確認	仁井 ゆかり	未対応	→	2022/01/18	2022/02/21	
タスク	BACKOFFICE-10	プラン変更について連絡する	志村 俊輔	未対応	→	2022/01/18	2022/01/26	
タスク	BACKOFFICE-3	デザインを作成する	市岡 篤人	処理中	→	2020/04/02	2022/01/11	
タスク	BACKOFFICE-2	カテゴリを検討する	仁井 ゆかり	処理中	→	2019/12/24	2022/01/04	
タスク	BACKOFFICE-4	備品の整理	後藤 真司	完了	→	2020/04/02	2022/01/28	
タスク	BACKOFFICE-8	会議資料の準備	仁井 ゆかり	未対応	→	2020/10/20	2022/01/28	
タスク	BACKOFFICE-1	新入社員の備品を購入する (市岡さん)	市岡 篤人	処理中	→	2019/07/26	2022/01/28	
タスク	BACKOFFICE-7	新入社員向けのガイドを作成する	市岡 篤人	未対応	→	2020/10/20	2022/01/31	



Wiki



モバイルアプリ



ファイル共有



データエクスポート



絵文字



メールへの通知

業務が可視化されることによって、進捗状況や“ボール”がどこにあるかを誰でもリアルタイムに把握できます。チームの生産性向上を実現することで心に余裕が生まれ、チームのパフォーマンスを引き出すことが可能です。

Excelを使ってタスク管理



1人の管理者が集中的に管理するので、常に最新の状態ではない。各チームの進捗が見えづらい。

メールやチャットでタスク管理



受信メールが多く、どのメールが、どのタスクを指しているのか、分からず、混乱する。

可読性の高いユーザーインターフェースで、プロジェクトやタスクを簡単に管理できる親しみやすいサービスです。



進捗状況を選ぶだけ

課題は4つの状態から
選択するだけ

未対応

処理中

処理済み

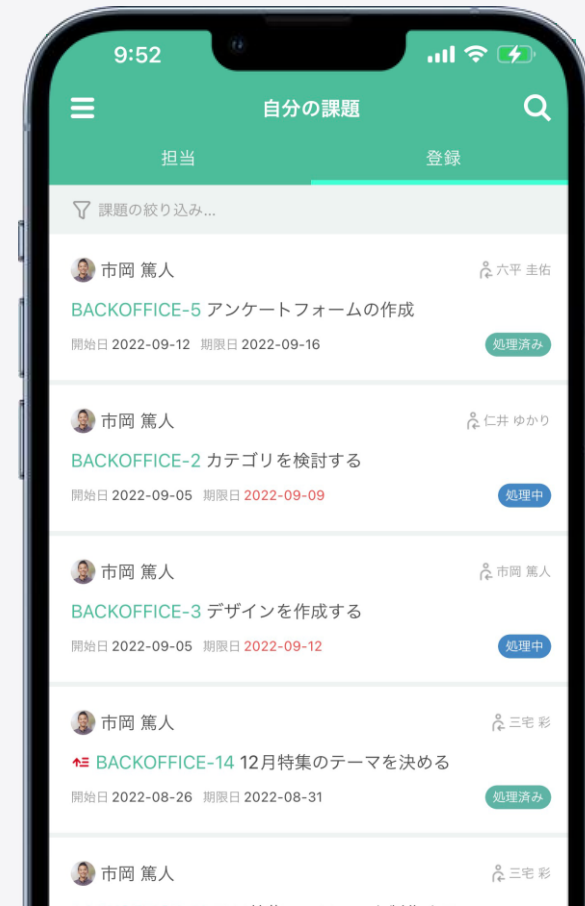
完了

※1つのプロジェクトにつき最大8つまで
状態を追加することもできます。

特別なITスキルがなくても安心

Backlogのモバイル・タブレットアプリケーションを利用することで、メンバーからのコメントやプロジェクトの進捗をいつでもどこからでも確認できます。

いつでも・どこからでも
プロジェクトを管理



幅広い顧客ラインアップ

よろこびがつなぐ世界へ



テレワークセキュリティ賞

BOXIL SaaS AWARD 2021
テレワークセキュリティ賞



ITreview Grid Award 2022 Fall
プロジェクト管理部門、タスク管理部門
チームコラボレーション部門、業務可視化ツール部門
「Leader」

2023年1月11日適用開始：Backlogの料金改定について

料金改定による収益性の向上により、サービスの中長期的な安定稼働や更なるBacklogユーザーへの提供価値向上にむけた体制強化を図る。

スタープラン	スタンダードプラン	プレミアムプラン	プラチナプラン
従来の料金	従来の料金	従来の料金	従来の料金
¥2,640 /月 ¥26,400 /年	¥12,980 /月 ¥129,800 /年	¥21,780 /月 ¥217,800 /年	¥55,000 /月 ¥550,000 /年
改定後の料金	改定後の料金	改定後の料金	改定後の料金
¥2,970 /月 ¥33,858 /年	¥17,600 /月 ¥200,640 /年	¥29,700 /月 ¥338,580 /年	¥82,500 /月 ¥940,500 /年

※価格はすべて税込み価格です。改定後の年払い料金には5%割引が適用されています。

注力する取り組み

- サービス運用環境の強化
- 情報セキュリティ対策の強化
- サービス開発体制の強化
- 顧客サポート体制の強化

Backlogと他社サービスとの料金比較

ユーザー数に依存しない料金体系により大人数での利用時に価格競争力を発揮。

	Backlog		他社サービス①		他社サービス②	
契約単位	契約単位		ユーザー単位		ユーザー単位	
フリープラン	○		○		○	
プラン①	スターター	33,858円	-		-	
プラン②	スタンダード	200,640円	-		-	
プラン③	プレミアム	338,580円	Standard	920,000円	Premium	1,440,000円
プラン④	プラチナ	940,500円	Premium	1,810,000円	Business	3,240,000円

注記1. Backlogの料金は2023年1月11日に適用を開始する改定後料金を記載。他社サービスについては2022年11月14日時点の料金

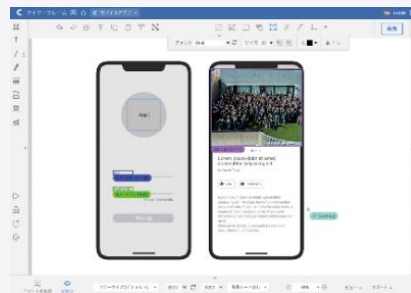
2. Backlogのスタータープランの利用可能人数は30人まで

3. 他社サービスは1契約あたり100ユーザーと仮定して算出した年払料金を記載

共同編集可能な オンライン作図ツール

- ウェブサイトのレイアウト、作業計画などをオンライン上で簡単に作成 / 共有
- ワイヤフレーム、フローチャート、組織図、マインドマップなどの豊富なテンプレートやステンシル
- コメント機能、バージョン管理でチームコラボレーションを促進
- SaaS版 / インストール版の2つの形態で提供

利用ユーザー数*は世界で300万人以上



リアルタイムで共同編集！

Cacooの特長は、何と言ってもオンラインで作図ができること。チームメンバーにURLで図を共有することでリアルタイムで共同編集できます。



豊富な図形やテンプレート

フローチャート、ネットワーク構成図や組織図など、豊富なテンプレートと図形を活用して、プロジェクトで使える図を簡単に作成しましょう。



図の更新履歴をチェック！

図をバージョン管理できます。編集前の図のバージョンを保存することで、変更前と変更後の図を比較できます。



自動更新される埋め込み機能

作成した図は、ブログやwikiなどに埋め込み可能。埋め込んだ後に、図を編集した場合でもその内容は自動的に反映されます。

チームコミュニケーションのための ビジネスチャットツール

- 組織に新しいアイデアを生み出すビジネスチャットツール
- Typetalk独自の「まとめ機能」「ライン返信機能」や「いいね機能」が、チームのコミュニケーションをより楽しく、円滑に
- BacklogやCacooとの高い連携性も特長



それ、いいね！を伝えよう

面白いアイデアや楽しいメッセージ、いいニュースなどには「いいね！」しましょう。きっとチャットがもっと楽しくなります。



いいねの輪を広げよう

あなたがもらった「いいね」や送った「いいね」はもちろん、他のみんなが「いいね」したメッセージもチェックすることができます。



ディスカッションをまとめて保存

まとめはメッセージ用のフォルダのようなものです。メッセージを選んでまとめとして保存しましょう。これでもう見失うことはありません。

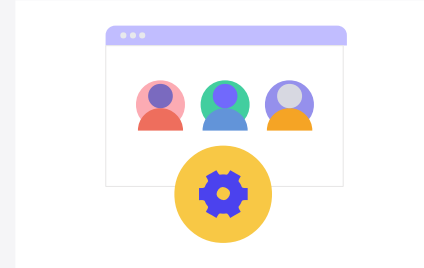


いつでもディスカッション

iOSとAndroidアプリを使えば、いつでもどこでもあなたのチームのプロジェクトの状況や予定を確認できます。

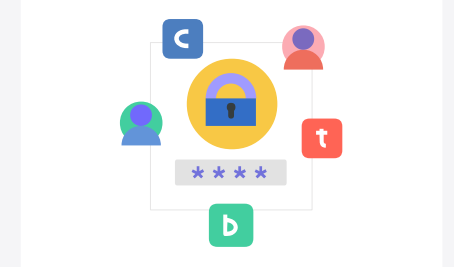
シンプルでスケーラブルな セキュリティ対策

- 管理者はヌーラボ製品にアクセスする手段を一括して安全に管理できます
- Nulab PassとIDプロバイダーを連携



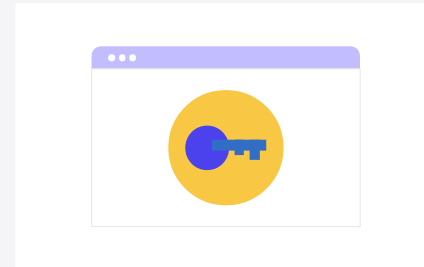
組織のアカウントを一括で管理

管理者はヌーラボ製品にアクセスする手段を一括して安全に管理できます。



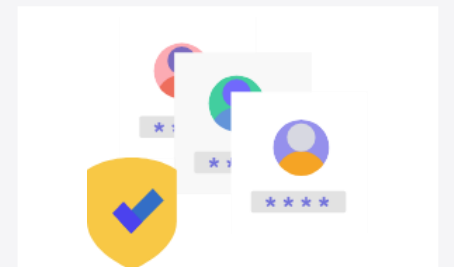
効率化させるシングルサインオン

Nulab Passが提供する「SAML認証によるシングルサインオン」はお客様がご利用のIDプロバイダーを介してヌーラボ製品のアカウントを認証します。



SAMLでデータを保護する

セキュリティアサーションマークアップ言語（SAML）により、お客様のセキュリティ基準を満たしたIDプロバイダーを介してアカウントを認証できます。



監査ログデータを取得する

「誰が」「いつ」「どこから」「何をしたか」の情報を管理者がいつでも取得でき、情報漏えいなどのインシデント発生時にただちに不審なアクティビティを特定可能となります。

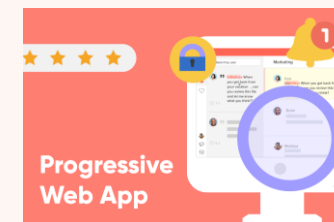
ユーザーの利便性向上



- Google Chat: 連携ツール機能
- Gitプルリクエストの差分画面分割表示
- 課題の複製を別プロジェクトに行う機能
- 課題一覧で課題キーと件名を一括コピーする機能
- 通知先の選択時に通知頻度の高い順に並べる機能



- PWA対応アプリの機能制限改善



- 無限キャンバス対応
- 基本図形の編集機能強化



組織管理体制の強化



9月20日：ユーザーのプロジェクト所属確認管理機能プロジェクトの確認機能

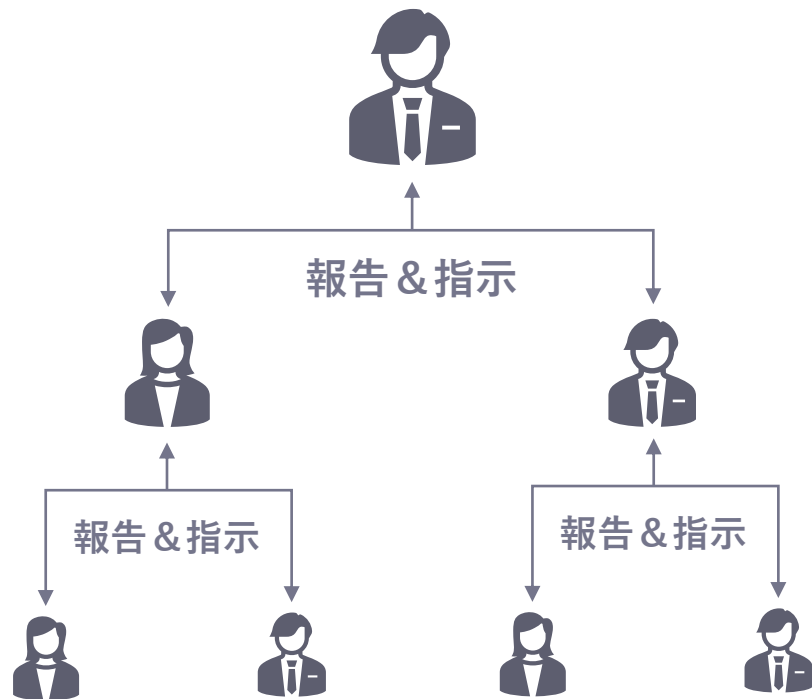


8月5日：トピックとメンバーリストをCSVファイルエクスポート

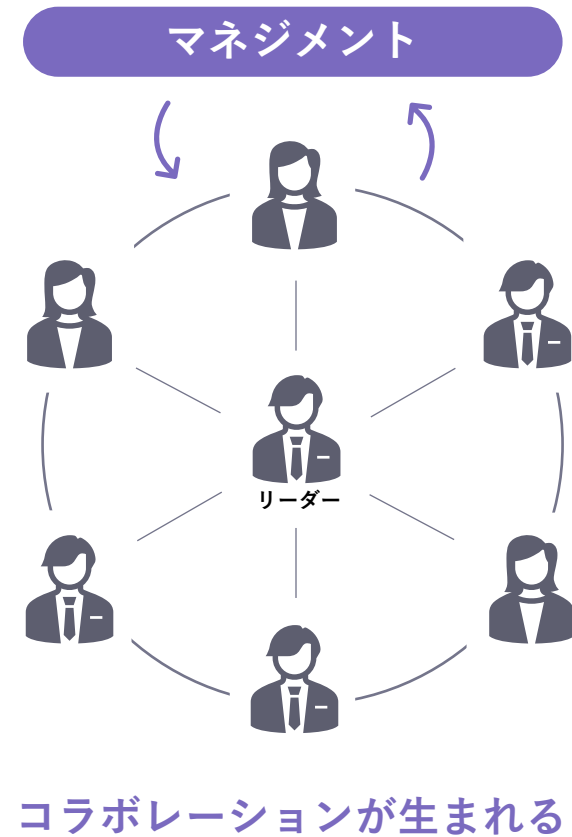
成長戦略

nulab

従来型のマネジメント



当社製品を使用した場合



注記：上記は当社の想定に基づく

新しいユーザー層に積極的にアプローチ

従来のイメージ

セルフオンボーディング

- ・サポートなし

高いITスキルを求められる

- ・エンジニアなどITスキルが高い人が利用

一時的なプロジェクトでの利用

新しいイメージ

導入・活用支援強化

- ・パートナーの技術/導入支援
- ・マニュアル Q&A
- ・導入前後ウェビナー

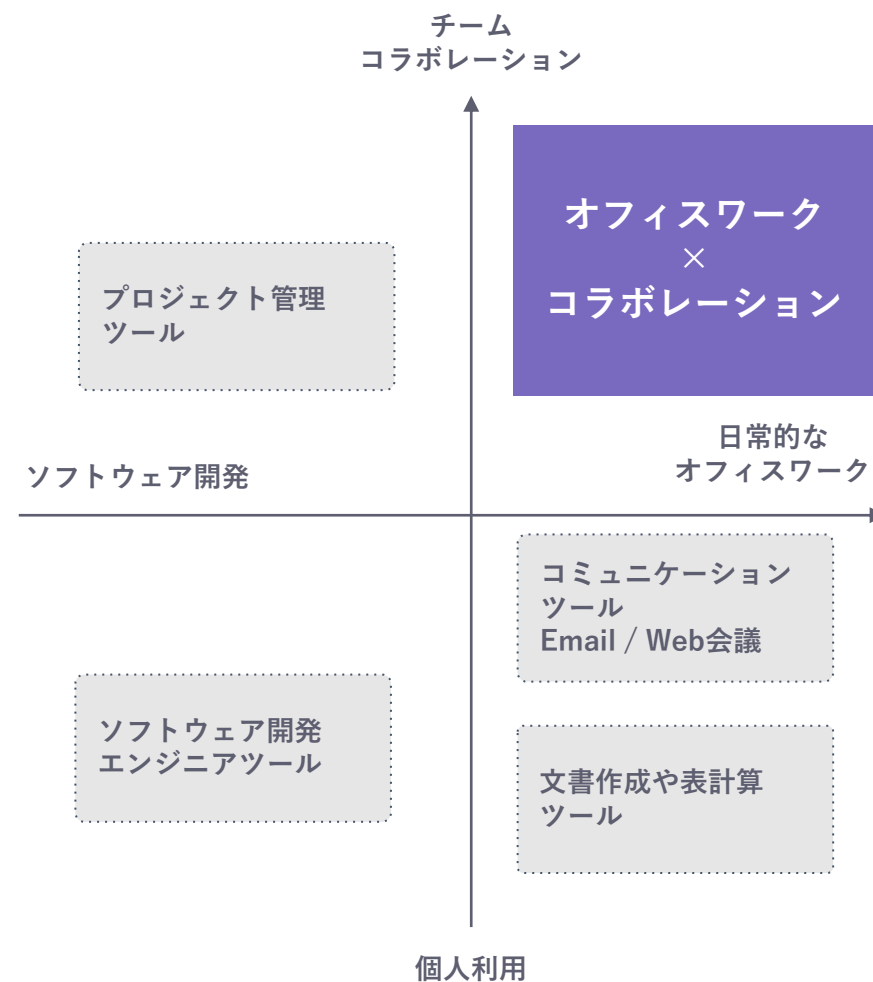
多職種で使いやすいイメージ訴求

- ・営業
- ・管理部門
- ・バックオフィスなど

日常的な組織の業務フロー

リモートワークの拡大、業務効率化・DX推進の気運

- ・新型コロナウイルス／多様な働き方の浸透
- ・ツール活用裾野が多種多様な業界・職種へ



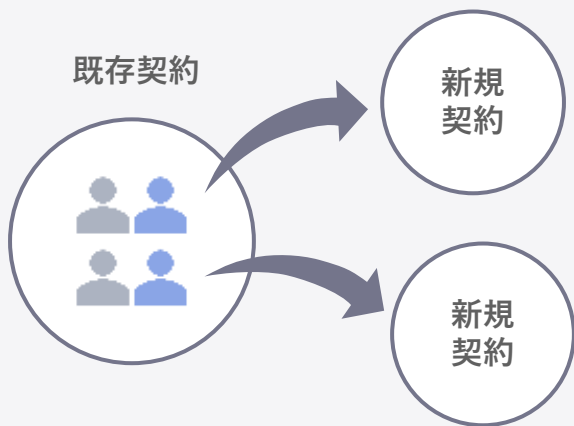
SMBやエンタープライズの両方においてPLGにてユーザー基盤を拡大し、Nulab Passを中心軸として大企業向けの販売を強化。



Backlogを軸としたリファラル中心の安定成長に加え、Nulab Passによるアップセル、他製品のクロスセルにより更なる成長を目指す。

創業来安定成長を実現

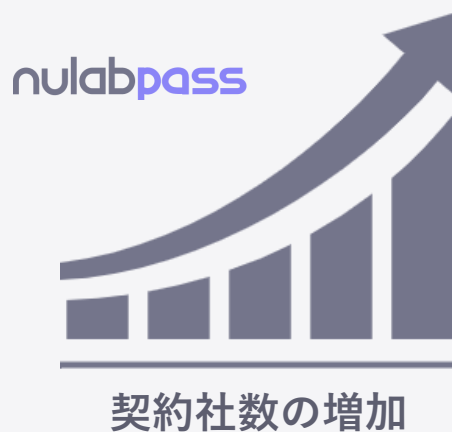
①リファラル中心の安定成長



社内外での活発なコミュニケーションを促し利用者から次々と新規契約を獲得

足許の注力領域

②Nulab Passの提供



1契約あたりのユーザー数が多いエンタープライズ顧客を中心にユーザー課金によるアップセルを実現

中長期的な開拓余地

③他製品の導入促進



Nulab Pass導入後のエンタープライズ顧客を中心に他製品の販売を強化

業績ハイライト

nulab

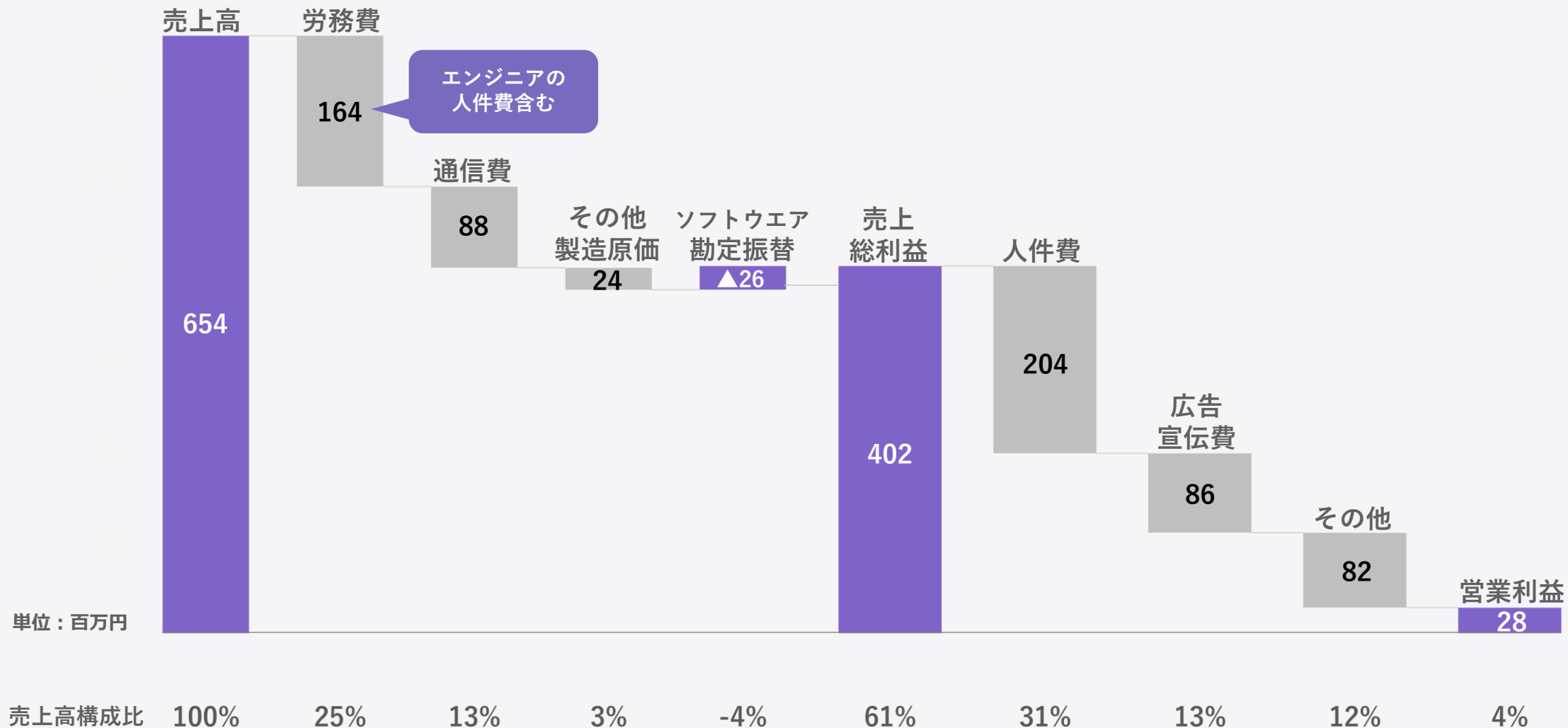
Backlogの広告効率悪化を背景とした2Q売上高は654百万円（うちBacklog609百万円、前年同期比+14.4%）となり、計画比若干の未達。広告宣伝費・人件費の積極投下、円安による通信費（サーバー費用を含む）増加といったコスト増要因は継続するも、営業黒字を確保。利益ベースでは概ね計画通りの着地。

(百万円)	2022/3期-2Q			2022/3期-2Q累計			【参考】 2023/3期 (通期計画)
	前年	当期	前年同期比	前年	当期	前年同期比	
売上高	571	654	+14.4%	1,116	1,289	+15.4%	2,771
Backlog	538	609	+13.3%	1,051	1,203	+14.5%	-
Cacoo	28	29	+6.2%	56	59	+5.8%	-
Typetalk	4	4	+10.9%	8	8	+9.9%	-
Nulab Pass	1	10	+645.4%	1	17	+870.0%	-
営業利益	44	28	△35.5%	67	8	△88.0%	87
利益率	7.7%	4.4%	-	6.0%	0.6%	-	3.1%
経常利益又は損失 (△)	43	24	△44.9%	67	△5	-	76
当期純利益又は損失 (△)	54	14	△73.2%	75	△2	-	77

補足情報

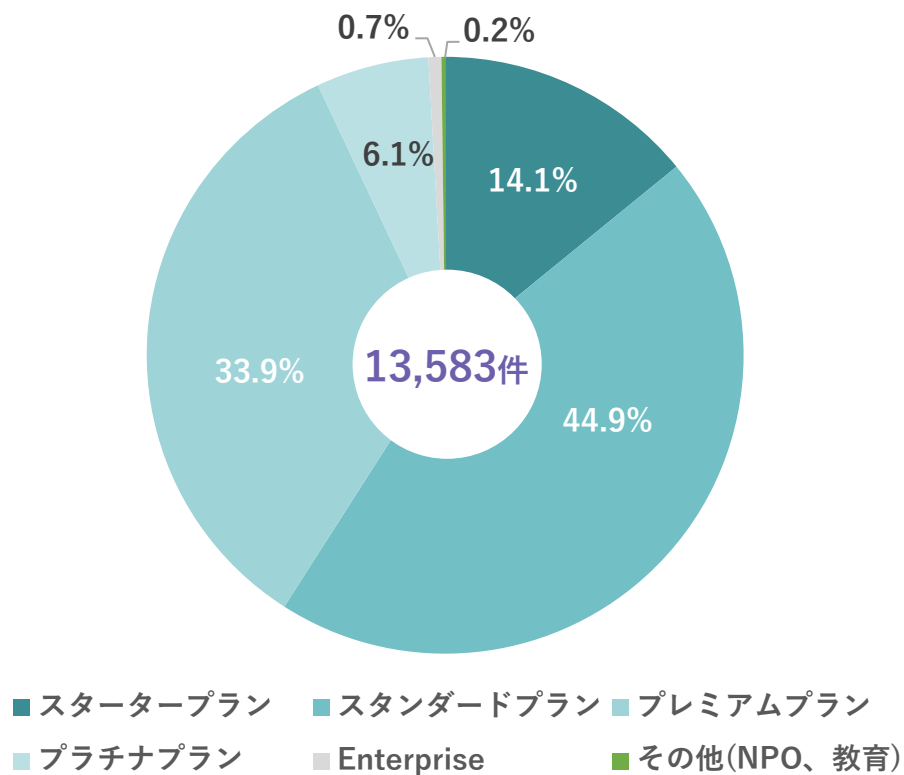
- Backlogの広告効率悪化（詳細はP31ご参照）を背景にBacklogの新規契約件数が当初計画比未達である一方、Backlog上位プランの獲得が堅調であることや解約率が低水準で推移したことから、全社売上高は計画比若干の未達で着地
- Nulab Passは計画を超えるペースの成長を継続
- 国内売上が全社売上の96.6%を占める（2023/3期2Q累計）

コスト構造（全社） 2023年3月期 第2四半期



有料契約数は上位プランの比率が拡大する一方、広告効率の悪化を背景に新規契約獲得に苦戦し有料契約数は計画比未達。月次解約率は想定を下回る水準で推移。

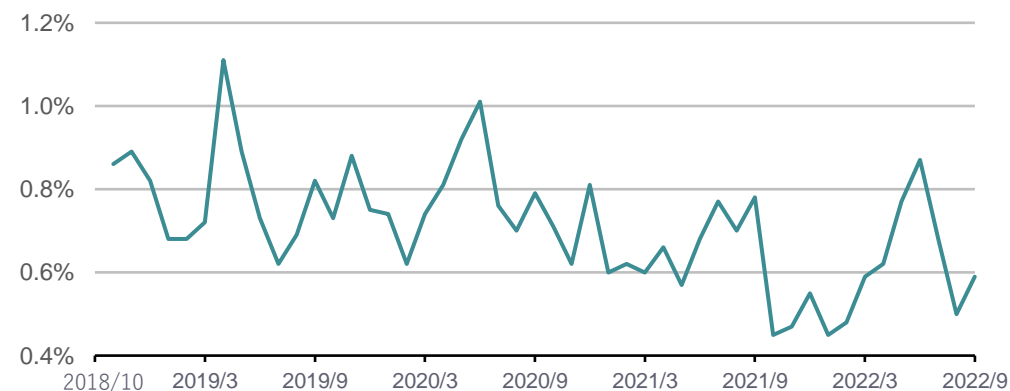
有料契約数*1とプラン別構成比



有料ユーザー数*2
112万人
(2022/9末時点)

月次解約率*3
0.59%
(2022/9末時点)

月次解約率の推移*3



注記1：2022年9月末時点の集計データ。プランの金額は税抜表示。値上げ前のプラン、旧課金体系で同程度の金額を支払っていた契約を含む

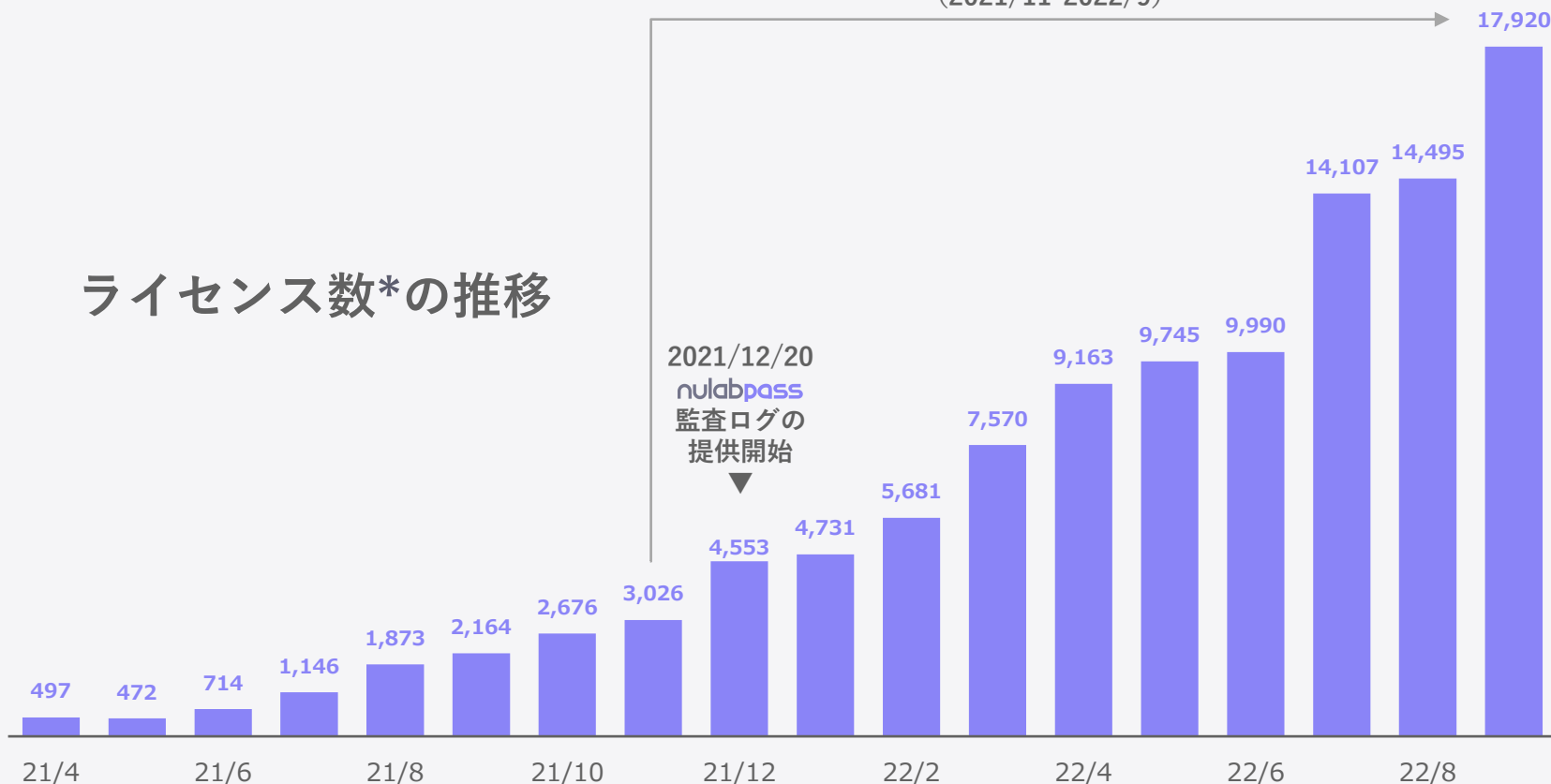
注記2：有料契約内でBacklogを使用している利用者数の合計契約者に招待されて同一スペースで使用しているユーザーを含む

注記3：各前月の月額利用料合計に占める解約に伴い減少した月額利用料合計の割合

2021年12月の「監査ログ」提供開始以降の成長ペースを維持し17,000ライセンス*を突破。
更なる提供価値の増大を目指し2023年1月に新機能追加を予定。

監査ログ提供開始後 **9カ月** で **約6倍** に
(2021/11-2022/9)

ライセンス数*の推移



2023年1月16日 新組織管理機能リリース

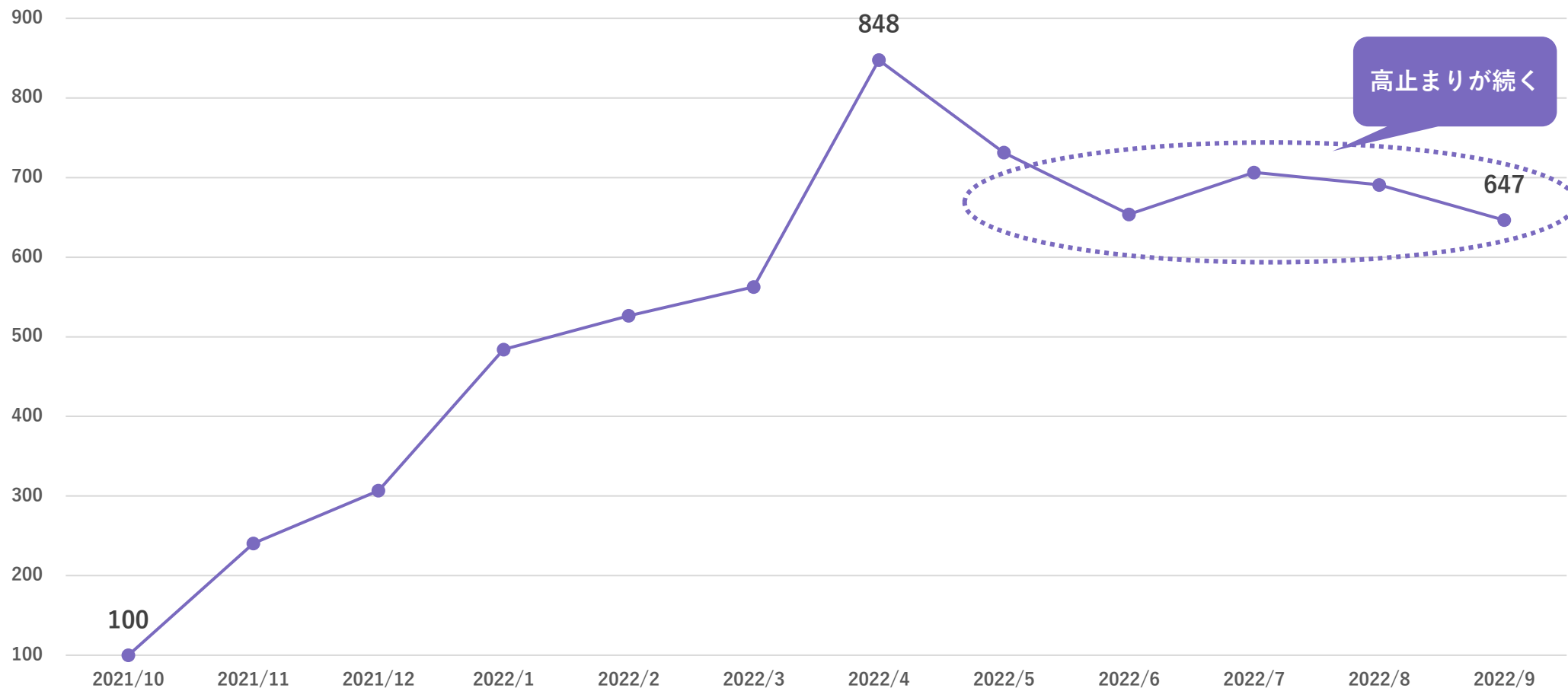
複数の組織のセキュリティを一括管理する「複数組織対応」機能をリリース予定

大手企業など、複数契約をお持ちのお客さまの管理体制をサポート

広告効率の悪化～検索広告のクリック単価の上昇～

「Backlog」の指名キーワードの入札競争激化により、クリック単価*が上昇し高止まりが続く。
広告効率の悪化によるサイト訪問者の伸び悩みが主因となり検索広告経由の新規契約獲得が苦戦。

指名キーワードによるクリック単価*の推移



注記：2021年10月の特定の検索サイトにおける「Backlog」キーワード検索への広告経由のサービスサイト1訪問者あたりの獲得コストを100とした指標

Backlogの期末有料契約件数は計画未達が想定されるものの、料金改定による契約単価上昇を織り込み通期業績予想は据え置き。ただし、1月以降の新規契約件数・解約率の動向に注視が必要。

売上高/KPI
の見通し

- 通期業績予想は据え置き
 - ✓ Backlogのサービスサイト訪問者獲得単価の高止まりは少なくとも期中は継続する想定。このため期末の契約件数は計画未達の見込み
 - ✓ 3Q末までの解約率は当初計画並~若干下回る水準で推移するものと想定。料金改定後の4Qは一定の解約増加が見込まれるも、料金改定による契約単価の上昇が売上高の底上げに寄与する見込み

利益/費用
の見通し

- 4Qにおける積み上がりにより業績予想の水準で着地を想定
 - ✓ 為替等の外部要因に注視が必要であるものの、4Qに利益が積み上がる見込み
 - ✓ 下半期のマーケティング費用は、サイト訪問者数の最大化の方針から有料ユーザーへの転換率を重視する方針に転換して投資を継続する予定。投資総額は当初計画比抑制される可能性あり

料金改定の影響
について

- 料金改定日以降の新規契約件数・解約率の動向に注視が必要
 - ✓ 改定日以降一定の解約率の上昇・新規契約件数の落ち込みを想定
 - ✓ 料金改定が業績予想の修正要因として作用しない想定も、料金改定以降の動向を慎重に見極める方針
 - ✓ 既存契約には契約更新日ベースで改定後料金が順次適用

- 本資料は、当社及びその子会社の関連情報の開示のみを目的として作成したものであり、国内外を問わず、当社の発行する株式その他の有価証券の勧誘を構成するものではありません。
- 本資料には、将来予想に関する記述を構成する記載（推定値、予想値、目標値及び計画値を含みます。）が含まれる場合があります。当該将来予想に関する記述は、将来の業績について当社の経営陣が保証していることを示すものではありません。当社は、将来予想に関する記述を特定するために、「目指す」、「予測する」、「確信する」、「継続する」、「試みる」、「見積もる」、「予期する」、「施策」、「意図する」、「可能性がある」、「計画」、「潜在的な」、「蓋然性」、「企画」、「リスク」、「追求する」、「はずである」、「努力する」、「目標とする」、「予定である」等の用語及びこれらに類似する表現を使用する場合があります。本資料に記載されている将来予想に関する記述は、当社が現在入手可能な情報を勘案した上での、当社の現時点における仮定及び判断に基づくものであり、既知及び未知のリスク、不確実性その他の要因を含んでいます。当該リスク、不確実性その他の要因により、当社の実際の業績又は財務状態が、将来予想に関する記述により表示又は示唆されている将来の業績又は財務状態から大きく乖離する可能性があります。
- 上記の実際の結果に影響を与える要因としては、国内外の経済状況の変化や、当社が事業を展開する業界の動向などが含まれますが、これらに限られるものではありません。
- 本資料は、本資料の日付現在において有効な経済、規制、市場及びその他の条件に基づいており、当社又は当社の代表者のいずれも、本資料の情報が正確又は完全であることを保証するものではありません。今後の動向が本資料に含まれる情報に影響を与える可能性があります。当社又は当社の代表者のいずれも、本資料に含まれる情報を更新、改訂又は確認する義務を負いません。本資料に含まれる情報は、事前に通知することなく変更されることがあり、当該情報の変更が重大なものとなる可能性もあります。本資料及びその記載内容について、当社の書面による事前の同意なしに、公開又は利用することはできません。
- また、当社以外の事項・組織に関する情報が含まれる場合があります。当該情報は、一般に公開されている情報に基づいており、当社はそのような一般に公開されている情報の正確性や適切性を検証しておらず、保証しておりません。

nulab