

2025年5月期 (第39期)

決算説明資料

株式会社ウェザーニューズ

2025年7月7日

1**2025年5月期
(第39期)**

- ◆ 実績サマリ
- ◆ Domain別売上
- ◆ Sea Domain、
Internet Domainの詳細

2**2026年5月期
(第40期)**

- ◆ 中期経営計画の進捗
- ◆ 通期業績予想
- ◆ Domain別 売上予想
- ◆ AI時代における経営環境

【売上】過去最高の売上高を16期連続で更新

【利益】業績予想の上方修正を更に上回り、各段階利益で最高益を更新

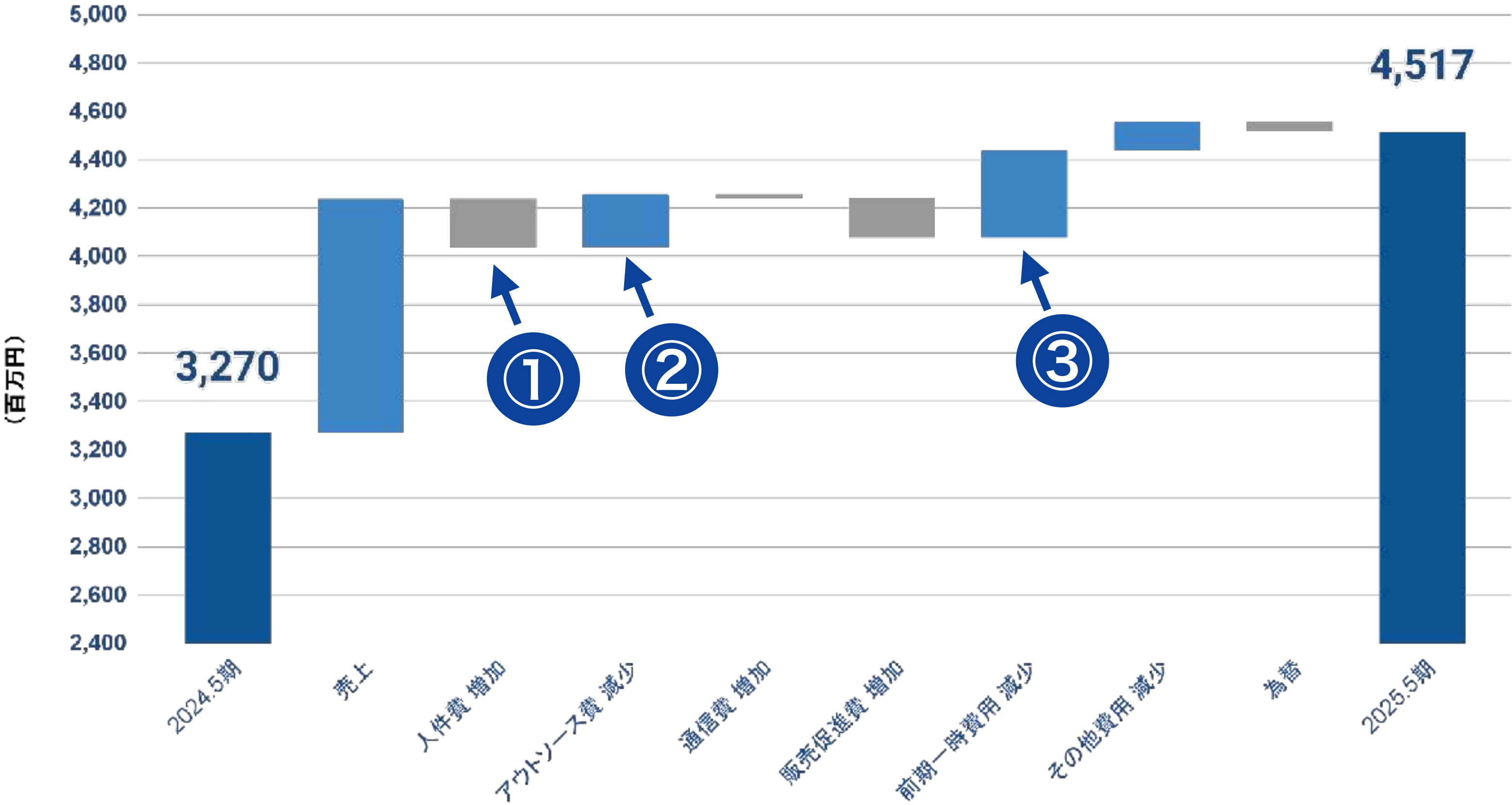
(※1)

単位：百万円	2024.5期 実績	2025.5期 (※1) 修正計画値	2025.5期 実績	前期比	計画比
売上高	22,242	23,500	23,505	+5.7%	±0.0%
営業利益	3,270	4,200	4,517	+38.1%	+7.5%
営業利益率 (%)	14.7	17.9	19.2	+ 4.5Pt	+1.3Pt
経常利益	3,341	4,200	4,468	+33.7%	+6.4%
親会社株主に帰属する 当期純利益	2,437	2,900	3,115	+27.8%	+7.4%
EPS (円) (※2)	110.4	131.1	140.8	+30.3円	+9.7円
ROE (%)	12.8	14.3	15.1	+2.3Pt	+0.8Pt
為替 (USD/JPY) (円)	147.9	150.0	150.9	+3.0円	+0.9円

(※1) 2025年5月期第3四半期の決算発表の同日（2025年4月7日）に通期連結業績予想の修正を行っております。

(※2) EPS：株式分割後の金額を記載しております。（効力発生日：2024年12月1日）

- ① AIを活用した運営効率化が進み、当初想定より人件費の増加幅が縮まる
- ② 開発や運営体制の見直しによりアウトソース費が減少
- ③ 前期の一時費用（外注費等）が減少



前期一時費用：
38期に計上した一時的な
外注費等やRadar処分費用

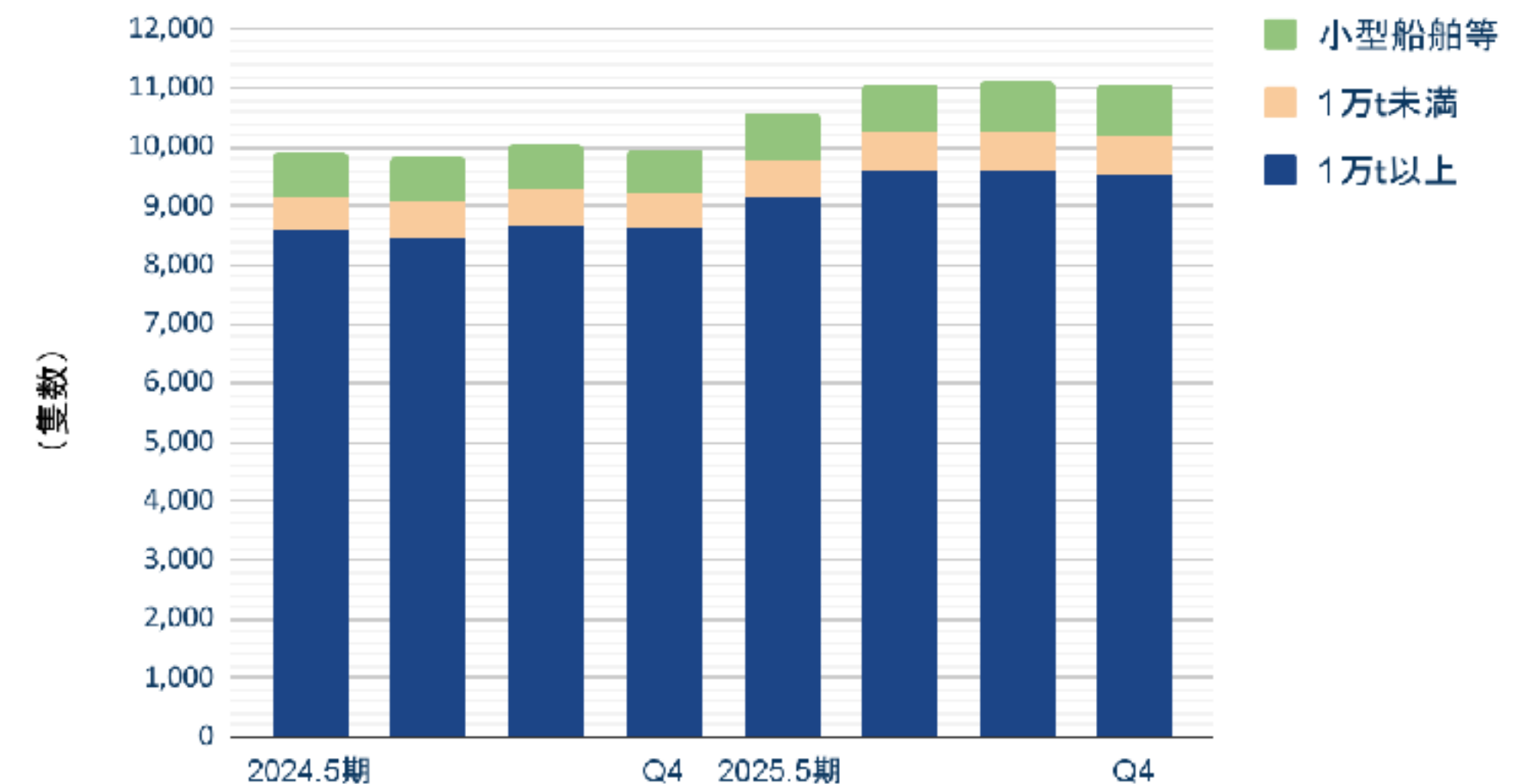
単位：百万円	2024.5期 実績	2025.5期 実績	前期比	事業状況
Sea Domain	5,813	6,139	+5.6%	・ 欧州市場を中心にカスタマーサクセスの強化を通じて売上増加 ・ 一部の大型顧客にてアップセル。為替影響も寄与し増収
Sky Domain	1,210	1,319	+9.0%	・ エアライン市場において国内外の旅客需要が好調に推移 ・ 国内ヘリ市場やアジアのエアライン市場にて増収
Land Domain	6,301	6,749	+7.1%	・ 高速道路市場の顧客数が増加 ・ エネルギー市場や小売市場にてWxTechサービス（SaaS型プロダクト）を拡販し増収 ・ 建設、物流、施設、工場などの市場向けにもWxTechサービスを拡販開始
Internet Domain	8,082	8,281	+2.5%	・ 広告投資や新コンテンツの充実でユーザー数が増加。サブスク売上や広告収入が増収 ・ キャリア向け売上は低迷が継続するも、Domain全体では増収
ストック売上 合計	21,407	22,490	+5.1%	-
フロー売上	835	1,015	+21.5%	(将来のストック売上につながる一時的な調査やシステム販売などの売上)
総計	22,242	23,505	+5.7%	-

【市況】 中東情勢に起因する物流混乱の継続や、米国の関税引き上げの影響で海運市況はやや軟化
【業績】 提供航海数やサービス提供隻数が増加。一部顧客のアップセルや為替の影響で増収

売上高および提供航海数の四半期推移



サービス提供隻数



予報精度
No.1

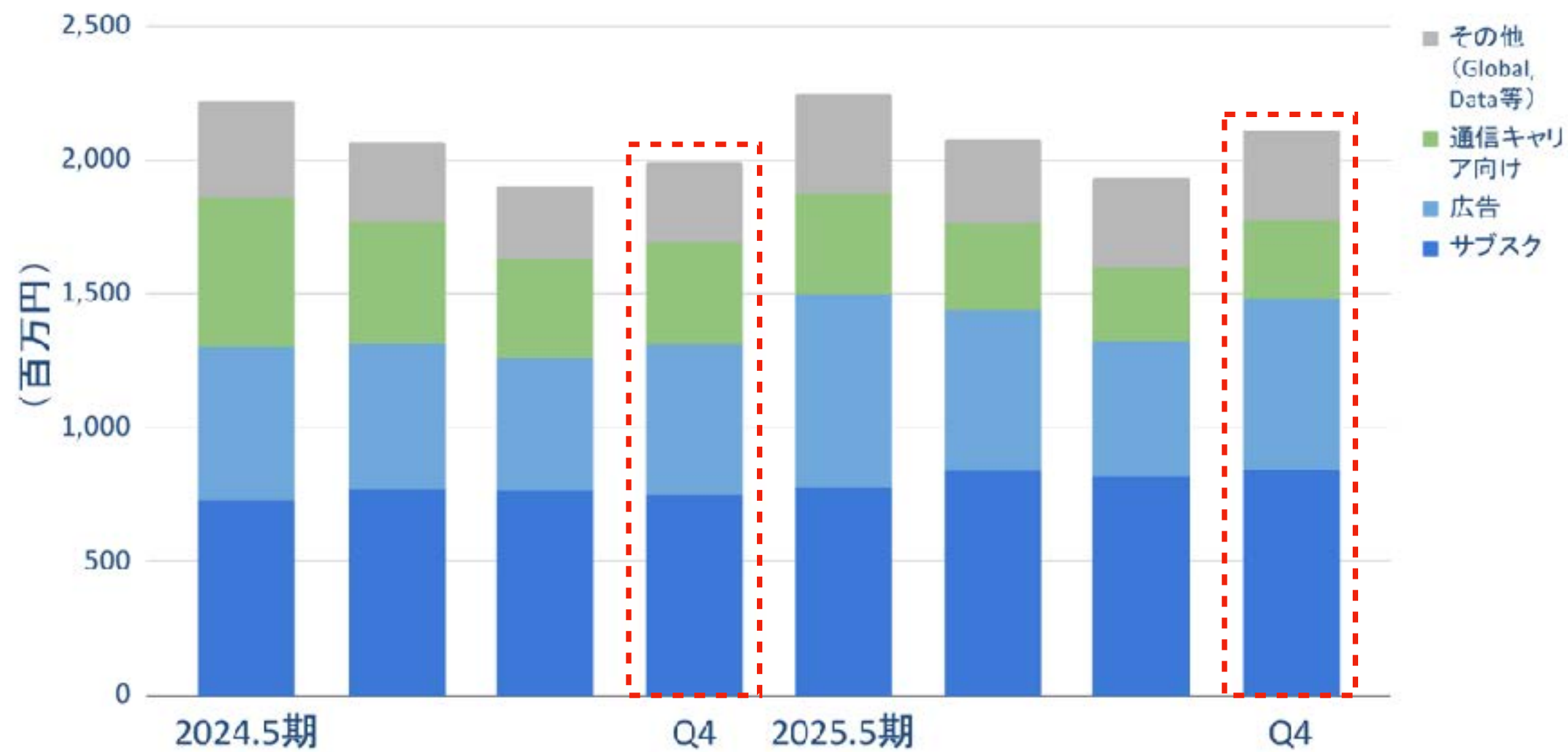
3年連続

*調査方法：デスクリサーチ／調査期間：2024年1月1日～12月31日／調査概要：天気予報精度調査／
調査実施：東京商工リサーチ／比較対象企業：気象予報5サービス



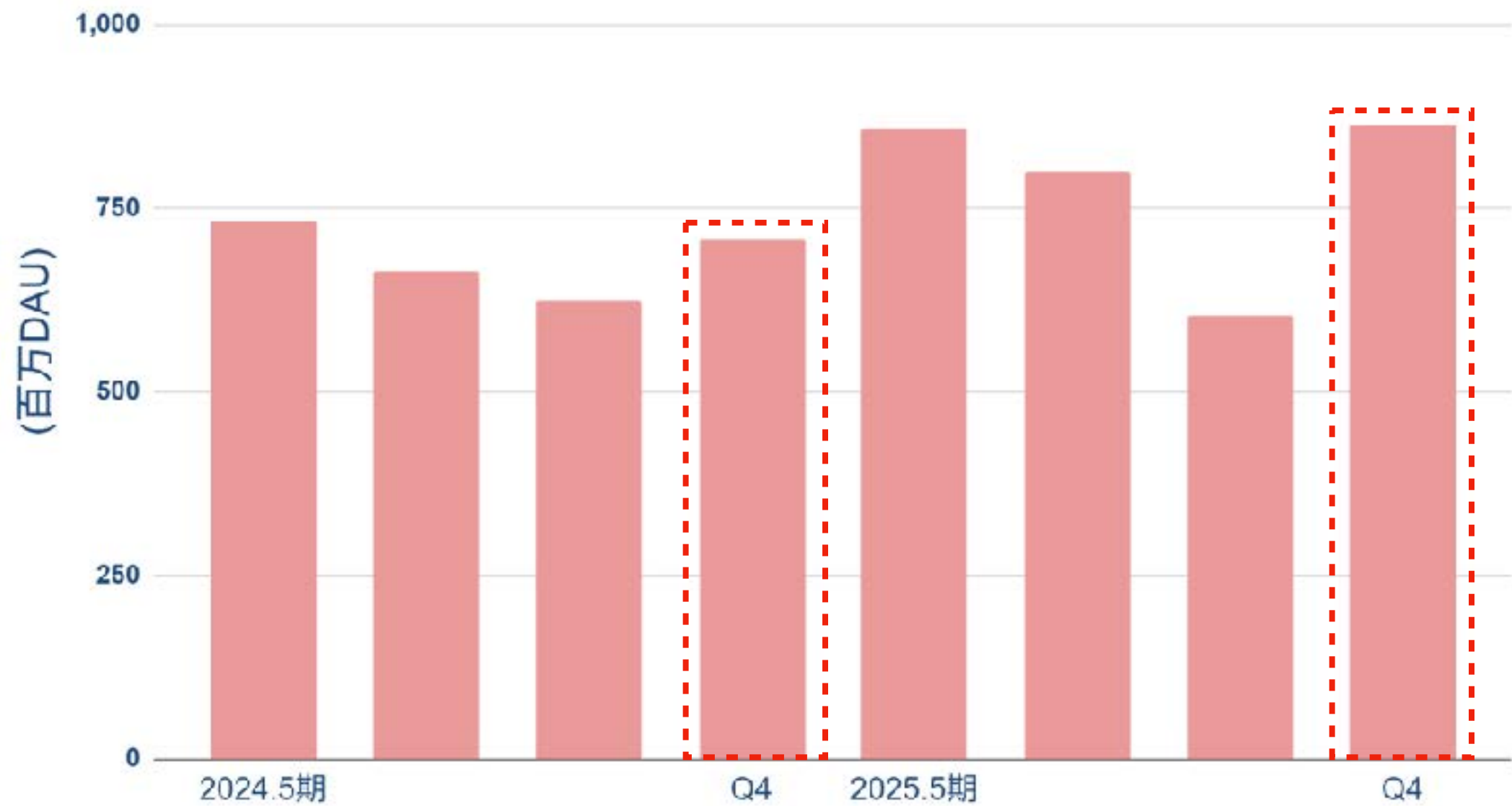
- ◆ 予報精度No.1 評価でアプリの売上が堅調に推移し、前期比でサブスク売上、広告収入が共に増加
- ◆ 累計DAUは、広告投資によるアプリ利用者の増加に加え、コンテンツの充実により増加

売上高 四半期推移



注) 2025.5期 Q1より売上高グラフの構成を細分化しました。
◆ 自社サブスクと通信キャリア向けを別掲 / 広告に含めていた一部の海外売上を「その他」に変更

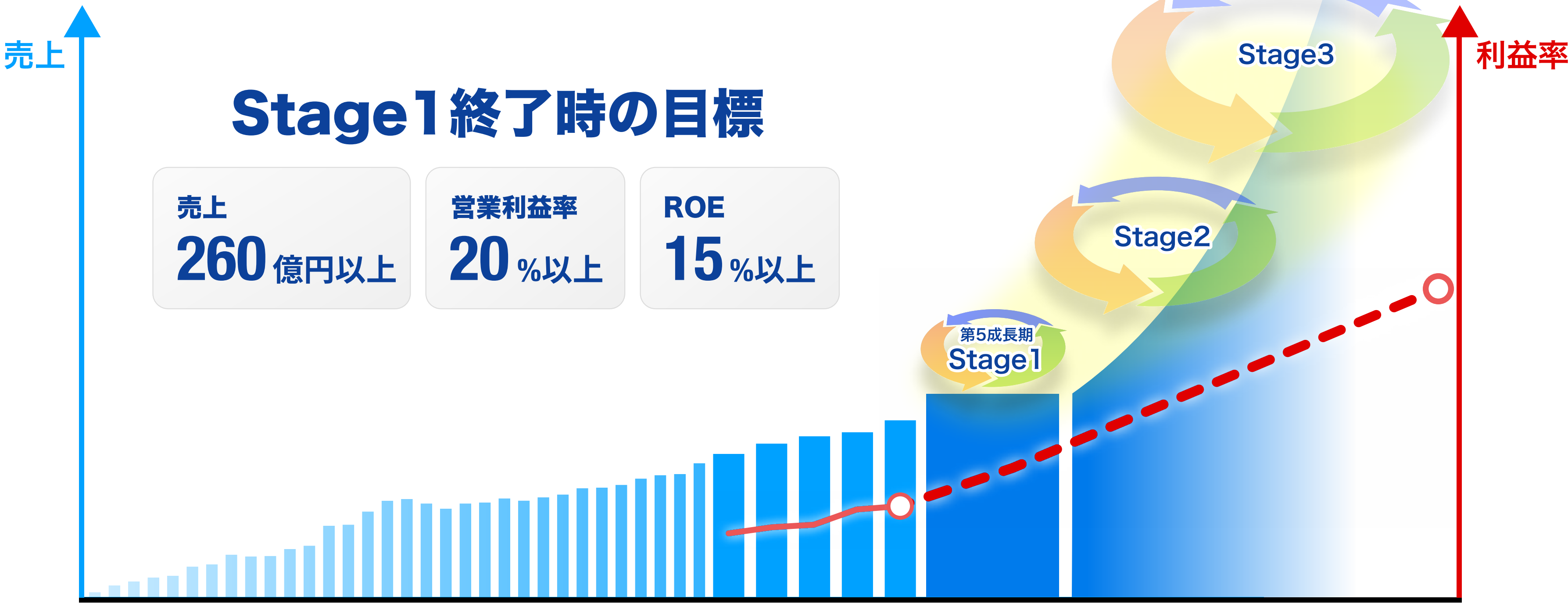
累積DAU 四半期推移



注) 2025.5期Q1より、売上構成比の変化や自社コンテンツへのアクセスをより適切に表現するため、累積DAUの集計対象を一部変更しました。
また、一部で計測方法を修正しました。

業績 長期Vision

第5成長期中に事業のスケール化を達成し、売上規模を急拡大。
同時に利益体質へ転換し、地球環境へも大きな貢献を目指す。



中期経営計画 Stage1 の重点施策

- 1 SaaSモデルによる新たな顧客層の開拓**
- 2 データ分析から始まる新たなAI型運営モデルの確立**
- 3 個人と法人を繋ぐシナジー効果による価値創造**
- 4 将来への継続的成長に向けたGlobal体制の構築**
- 5 CO₂削減サービスを通じた地球環境への貢献**

重点施策 1 SaaSモデルによる新たな顧客層の開拓

売り方を変えて

シンプルな価格体系で

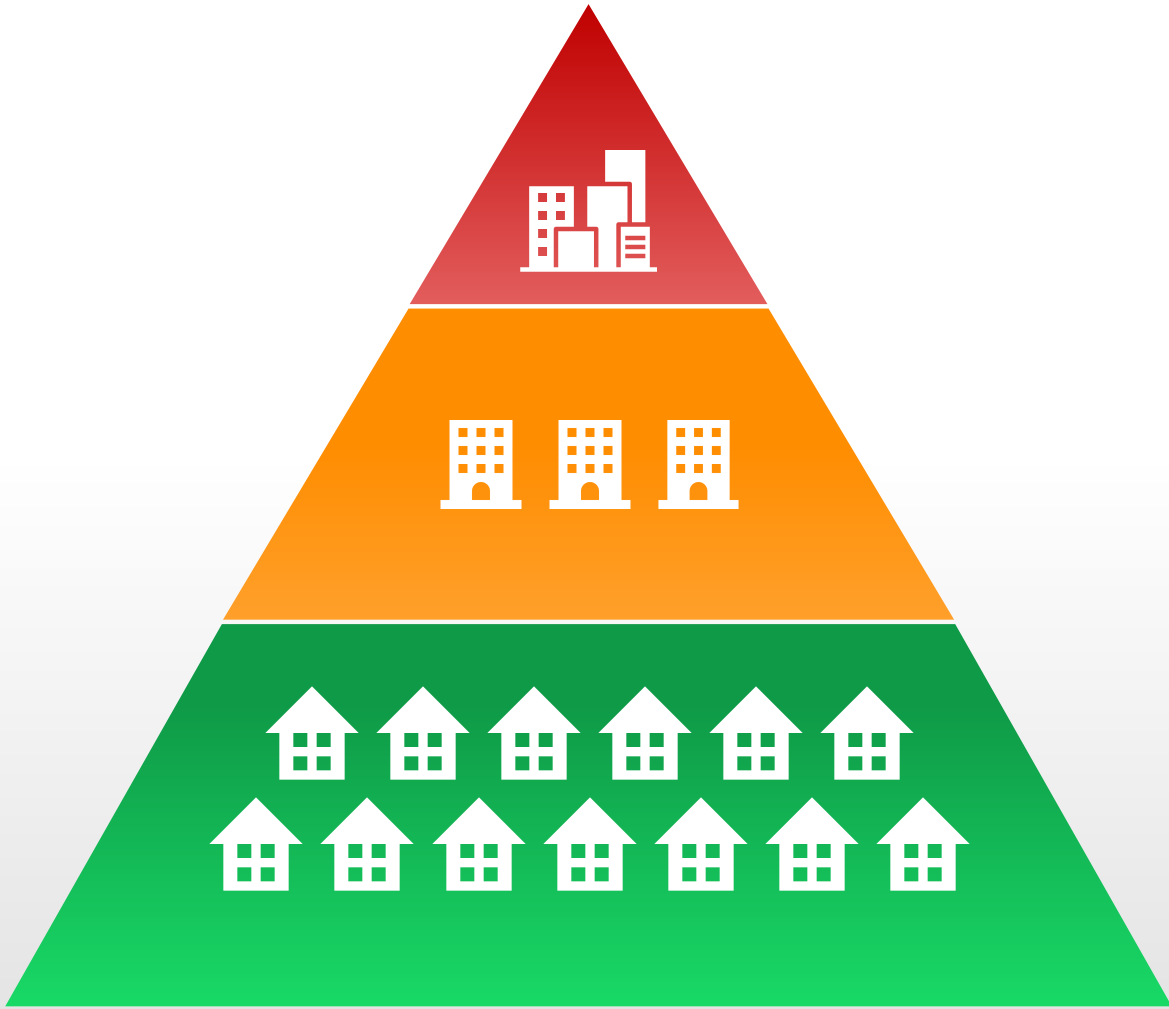
より多くの企業をサポート
できるSaaS型サービスへ



フィールドセールスに加えて
インターネットや独自メディア
としての強みを活かした
グローバルなセールスフォースを構築

	Basic	Business	Enterprise
Service A	✓	✓	✓
Service B		✓	✓
Service C		✓	✓
Service D			✓

個別の契約ごとに異なっていたサービ
ス価格を、スケール可能なプロダクト
によるシンプルな価格体系へシフト



大企業・中小企業からスモールビジネスまで
様々なニーズに応えられるSaaSを提供

重点施策 ① SaaSモデルによる新たな顧客層の開拓

売り方を変えて

シンプルで価格体系で

より多くの企業をサポート
できるSaaS型サービスへ

フィールドセールスに加えて
インターネットや独自メディア
としての強みを活かした
グローバルなセールスフォースを構築

	Basic	Business	Enterprise
Service A	✓	✓	✓
Service B		✓	✓
Service C		✓	✓
Service D			✓

個別の契約ごとに異なっていたサービス価格を、スケール可能なプロダクトによるシンプルな価格体系へシフト

大企業・中小企業からスモールビジネスまで
様々なニーズに応えられるSaaSを提供

売り方を変えて

デジタル営業が加速。
ウェブサイトを充実させ、SEO・
トラフィックを最大限に集める

WN weathernews

業種別ソリューション ▼ 気象別ソリューション ▼ サービス ▼ 導入事例 ▼ セミナー・イベント

お問い合わせ

トップ

業種別ソリューション

施設・工場気象

施設・工場気象

荒天リスクを先読みした、
安全・安定の施設運営
雷のリスク時間帯を予測して、
工場など大型施設の継続操業を実現します

こんなお悩みありませんか？

瞬低影響による
製品廃棄や作り直しを
避けたい
製造ラインの停止を
避けたい

従業員の命を
熱中症から守りたい
作業能率が落ちるのを
避けたい

屋外物件への影響を
定量的に把握したい
水害時の対策をしたい

災害級の荒天時に
従業員の安全な
出退勤判断をしたい
作業能率の低下を
避けたい

沿岸部の倉庫では、
越波の対策をしたい
越波の対策をしたい

お悩み 1 ▼

お悩み 2 ▼

お悩み 3 ▼

お悩み 4 ▼

お悩み 5 ▼

お悩み 1

瞬低影響による製品廃棄や作り直しを避けたい

工場などの生産施設では、瞬低や停電により製造ラインが止まる可

重点施策 ① SaaSモデルによる新たな顧客層の開拓

売り方を変えて

シンプルで価格体系で

より多くの企業をサポートできるSaaS型サービスへ

フィールドセールスに加えてインターネットや独自メディアとしての強みを活かしたグローバルなセールスフォースを構築

	Basic	Business	Enterprise
Service A	✓	✓	✓
Service B		✓	✓
Service C		✓	✓
Service D			✓

個別の契約ごとに異なっていたサービス価格を、スケール可能なプロダクトによるシンプルな価格体系へシフト

大企業・中小企業からスモールビジネスまで様々なニーズに応えられるSaaSを提供

売り方を変えて

デジタル営業が加速。
ウェブサイトを充実させ、SEO・トラフィックを最大限に集める

WN weathernews

業種別ソリューション 気象別ソリューション サービス 導入事例 セミナー・イベント お問い合わせ

トップ 導入事例一覧

導入事例一覧

絞り込み

高精度な気象データで台風接近時における避難所の開設判断を迅速化、夏祭りの安全対策にも活用

つくば市

関連 防災気象

規模 1001~5000名

サービス ウェザーニュース for business

自動車の雹災対策の最前線、全国の自動車ディーラーと「ひょうアラーム」を活用して被害を未然に防ぐ

損害保険ジャパン株式会社

関連 保険気象

規模 5001名~

サービス ウェザーニュース for business

ドライバーの命と食の安定供給を守りたい、道路状況の先読みで荒天時のトラブルや事故ゼロに

株式会社旭フーズ

関連 物流 流通 施設・工場気象

規模 51~300名

サービス ウェザーニュース for business

河川工事の水害対応タイムラインに流域の雨量予測を活用、那珂川の増水リスクを把握して工事中断や重機を回避

清水建設株式会社

関連 建設気象

規模 5001名~

サービス ウェザーニュース for business

ラーメン店に生麺を安定的に供給するため交通影響予測を活用、荒天時は早めの発注を促して配送社員の安全も確保

株式会社めんつう

関連 施設・工場 物流気象

規模 51~300名

サービス ウェザーニュース for business

野菜のハウス栽培に気象IoTセンサーを活用、外気環境モニタリングで安定生産と効率的な働き方を実現

有限会社だんだんファーム掛合

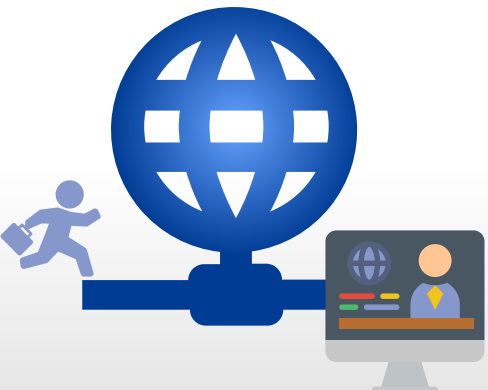
関連 農業気象

規模 1~50名

サービス ソラテラPro

重点施策 ① SaaSモデルによる新たな顧客層の開拓

売り方を変えて



フィールドセールスに加えてインターネットや独自メディアとしての強みを活かしたグローバルなセールスフォースを構築

シンプルな価格体系で

	Basic	Business	Enterprise
Service A	✓	✓	✓
Service B		✓	✓
Service C		✓	✓
Service D			✓

個別の契約ごとに異なっていたサービス価格を、スケール可能なプロダクトによるシンプルな価格体系へシフト

より多くの企業をサポートできるSaaS型サービスへ



大企業・中小企業からスモールビジネスまで様々なニーズに応えられるSaaSを提供

ウェザーニュース *for business*



企業向け専用の気象情報をスマホやPCで確認

WxTech® Data



気象データをAPIで分析や予測・システム開発に活用

シンプルな価格体系で

Agile型開発で利便性・品質を継続的に向上。
2025.5期は75の新機能を実装。

ウェザーニュース Ads



国内最大級のお天気メディアに広告出稿

ソラテナPro®



小型・軽量・省電力を実現した便利な気象センサー

重点施策 ① SaaSモデルによる新たな顧客層の開拓

売り方を変えて

シンプルで価格体系で

より多くの企業をサポート
できるSaaS型サービスへ



フィールドセールスに加えてインターネットや独自メディアとしての強みを活かしたグローバルなセールスフォースを構築

	Basic	Business	Enterprise
Service A	✓	✓	✓
Service B		✓	✓
Service C		✓	✓
Service D			✓

個別の契約ごとに異なっていたサービス価格を、スケール可能なプロダクトによるシンプルな価格体系へシフト



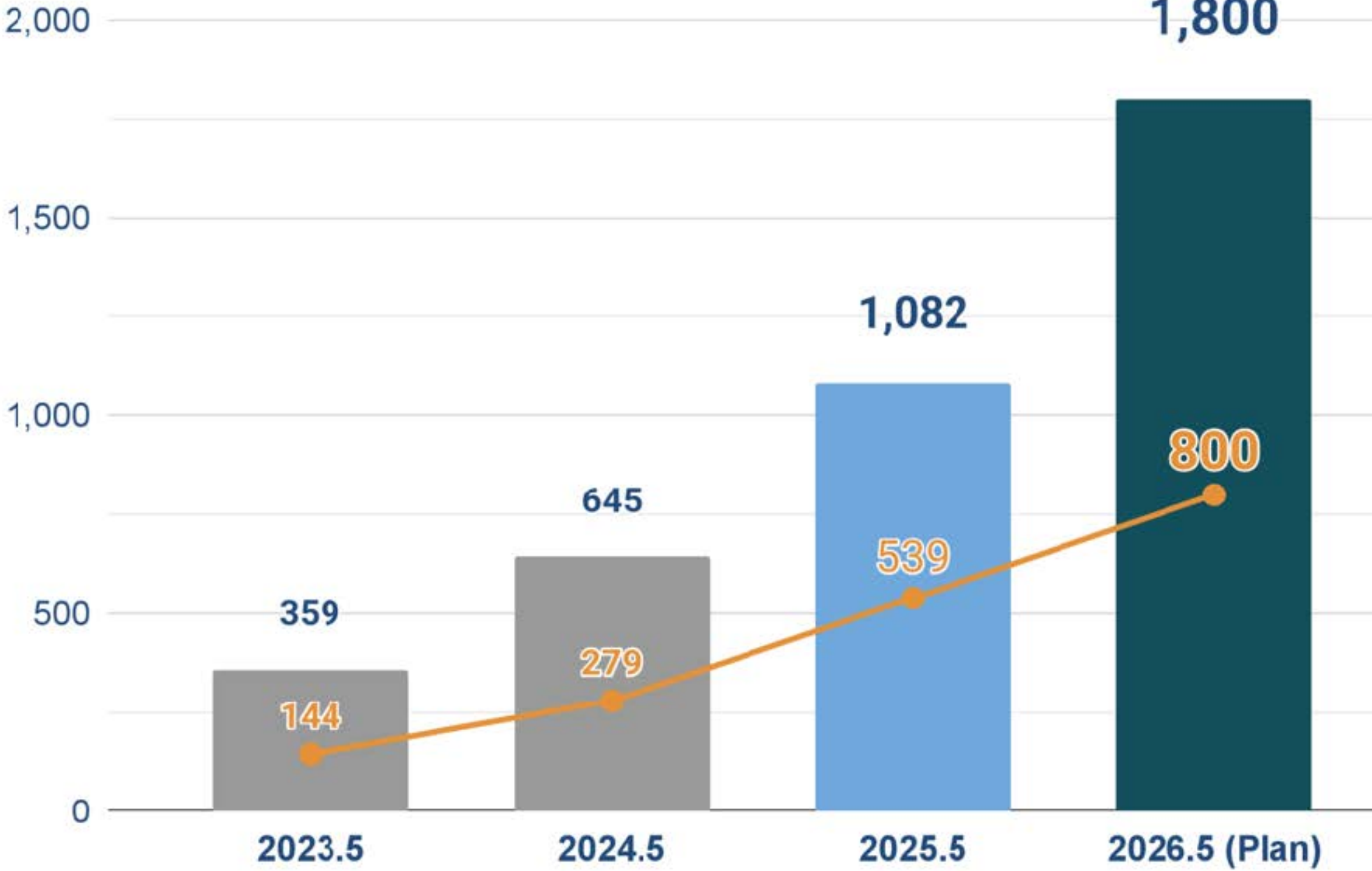
大企業・中小企業からスモールビジネスまで様々なニーズに応えられるSaaSを提供

より多くの企業をサポート
できるSaaS型サービスへ

新たな顧客層へのリーチが進み、ARRは継続して増加。
解約率も低位で推移しており、
今後も安定的な成長を見込む。

WxTech(ウェザーテック)の主要KPI

■ ARR(左軸、百万円) ● 契約社数(右軸)



期	ARR(百万円)	契約社数
2023.5	359	144
2024.5	645	279
2025.5	1,082	539
2026.5 (Plan)	1,800	800

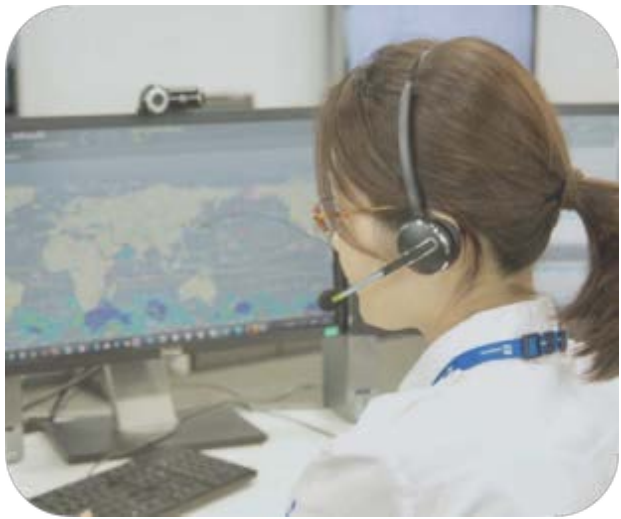
注1：スポット契約を除く

注2：実績の精査を行い一部数値修正

重点施策 2 データ分析から始まる新たなAI型運営モデルの確立

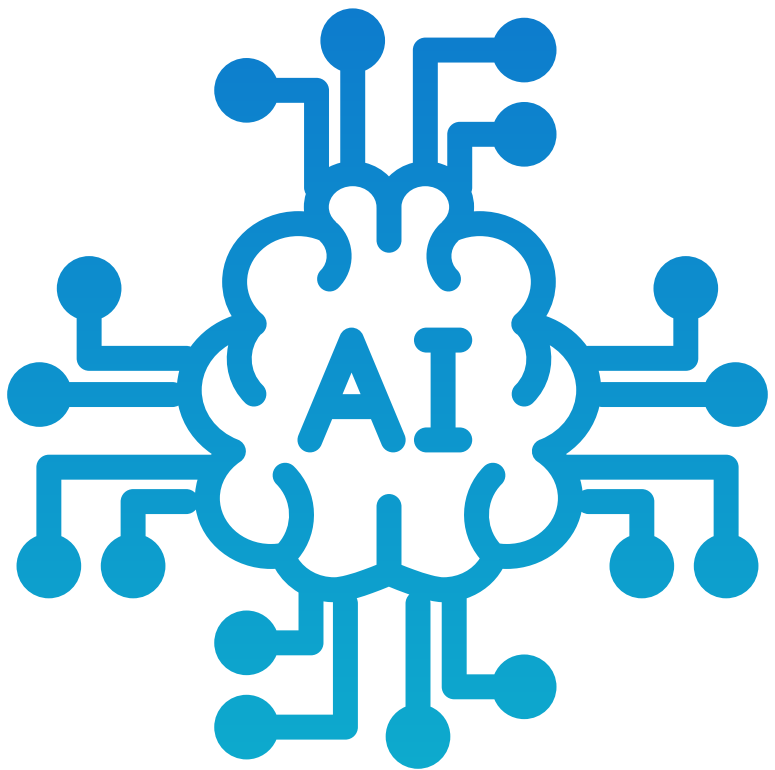


これまでのサービスで蓄積された
大量な気象/気候 x ビジネスデータ



リスクコミュニケーターの経験に
裏打ちされた様々な運営ノウハウ

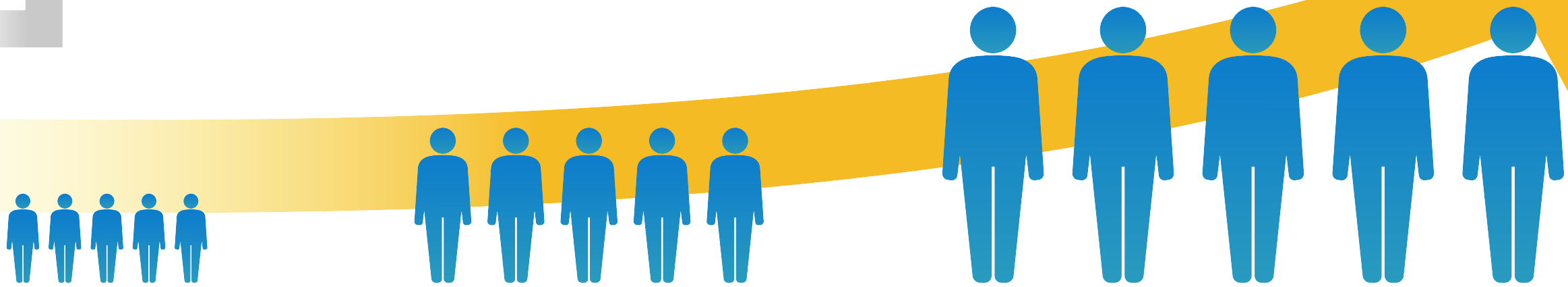
Deep Learning
AI Model



Customer & Supporter



従来のリスクコミュニケーターからなる
世界最強のカスタマーサクセスの集団が
SaaSをサポート



重点施策 2 データ分析から始まる新たなAI型運営モデルの確立



重点施策 2 データ分析から始まる新たなAI型運営モデルの確立

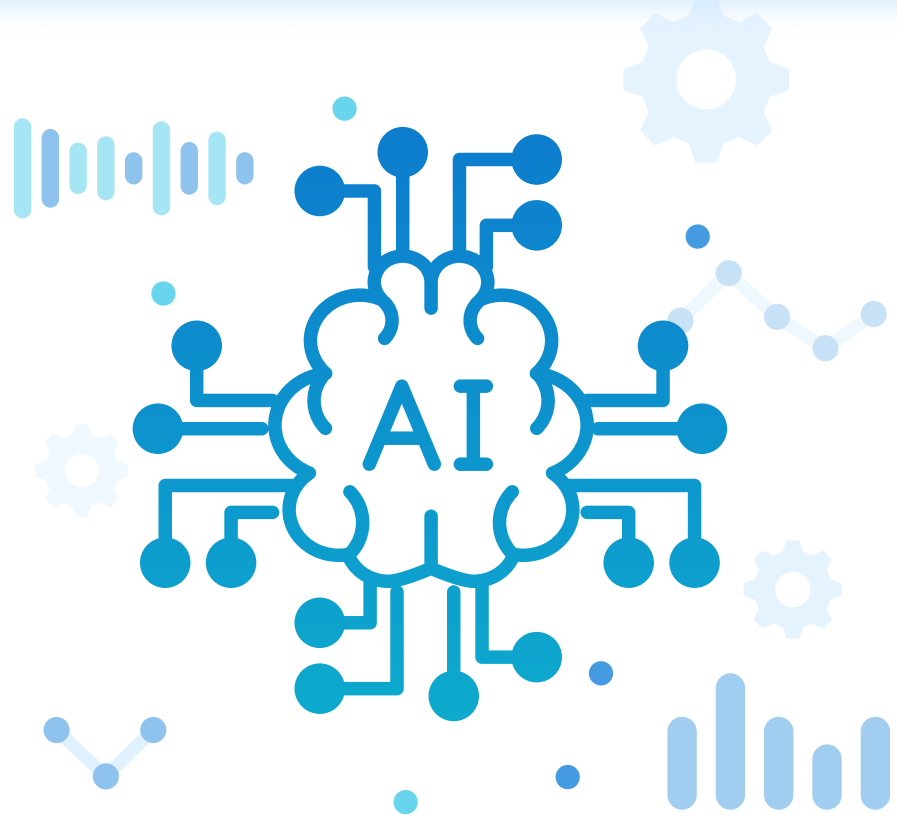
New Product

Onboarding

Adaptation

Renewal
& Upselling

Customer
& Supporter



menu A
menu B × Account = Price
menu C

Customer Success

高品質&プロフェッショナルなサービスと
低い解約率は維持しながら運営を変化

利益率を大幅に改善するAI型の運営モデルを確立

重点施策 2 データ分析から始まる新たなAI型運営モデルの確立

これまでのサービスで蓄積された
大量な気象/気候 x ビジネスデータ

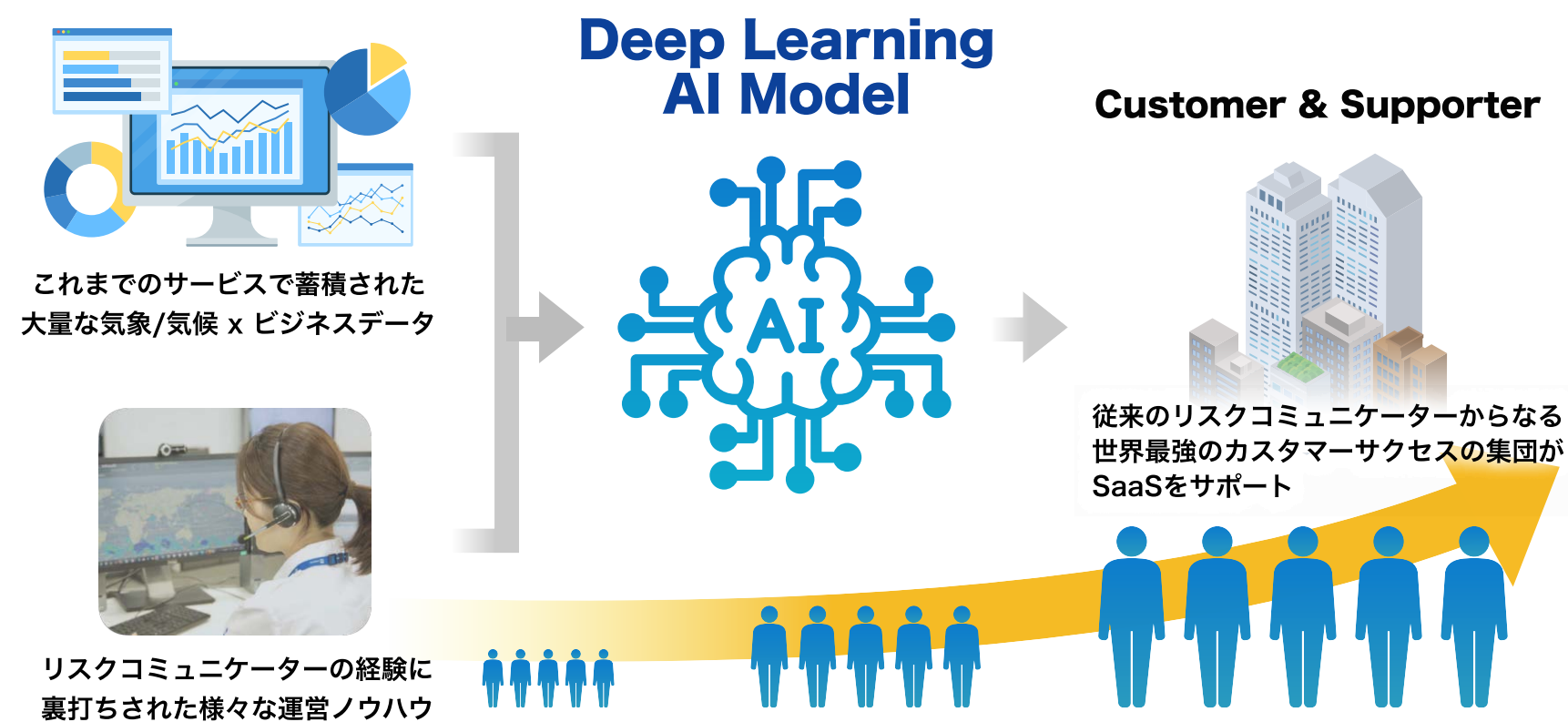
リスクコミュニケーターの経験に
裏打ちされた様々な運営ノウハウ

Deep Learning
AI Model

Customer & Supporter

従来のリスクコミュニケーターからなる
世界最強のカスタマーサクセスの集団が
SaaSをサポート

重点施策 ② データ分析から始まる新たなAI型運営モデルの確立



業務効率化の取り組み



- ◆電話の自動応答と会話内容の要約
- ◆画像解析や報告書作成の自動化など

AI型運営モデル

AIを活用し、運営業務のDX化
を積極的に推進。
2025.5末には7,000時間/月
を削減。

AI活用の全社的な推進



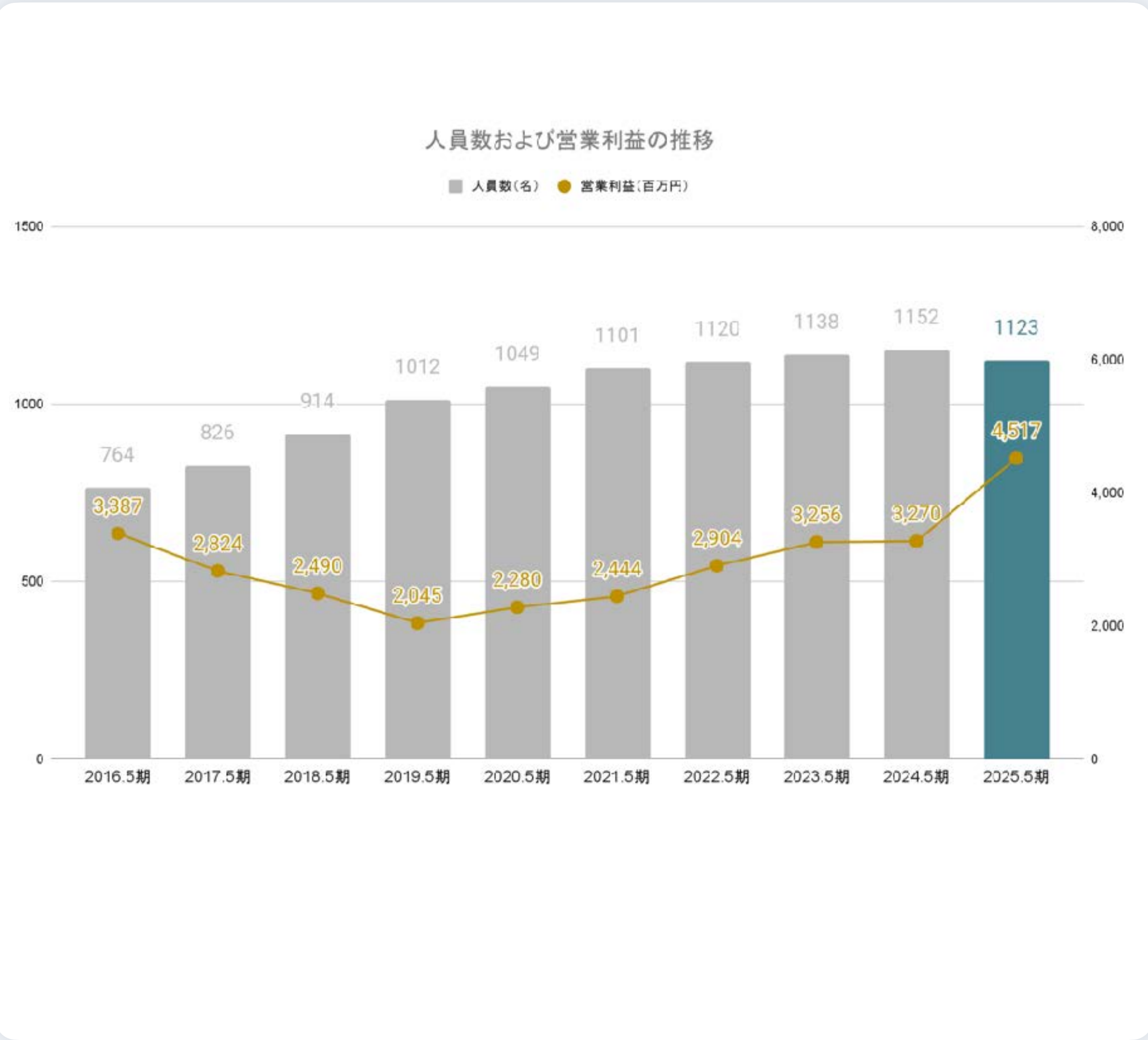
- ◆全社員を対象にしたAI活用ハッカソンを実施。
本社以外も含め800名近くの国内
スタッフが参加
- ◆2026.5期は海外拠点でも実施を
計画するとともに、
今後はAIを用いた新たなサービス
創出にも注力する

重点施策 ② データ分析から始まる新たなAI型運営モデルの確立



Customer Success

人員増加せずに利益成長が可能なフェーズへ



重点施策 3 個人と法人を繋ぐシナジー効果による価値創造

積極投資によって、個人サポーターの増加と
両者の持つアセットのシナジー効果を狙う



S（個人）のサポーターとB（企業）が繋がる、価値創造は新たなステージへ

BtoS

SNS・動画サイト・アプリストアなど
多種多様なメディアを通じて得られる
圧倒的なリーチ力とNo.1ブランド

BtoB

40以上の業界・2,600社以上へサービス
してきたことによって蓄積された
法人向けビジネスソリューションのノウハウ

◆周囲の気象状況から精確なコメントをAIが生成



18:01

レーダー

お天気エージェントによる解説

WN ウェザーニュース

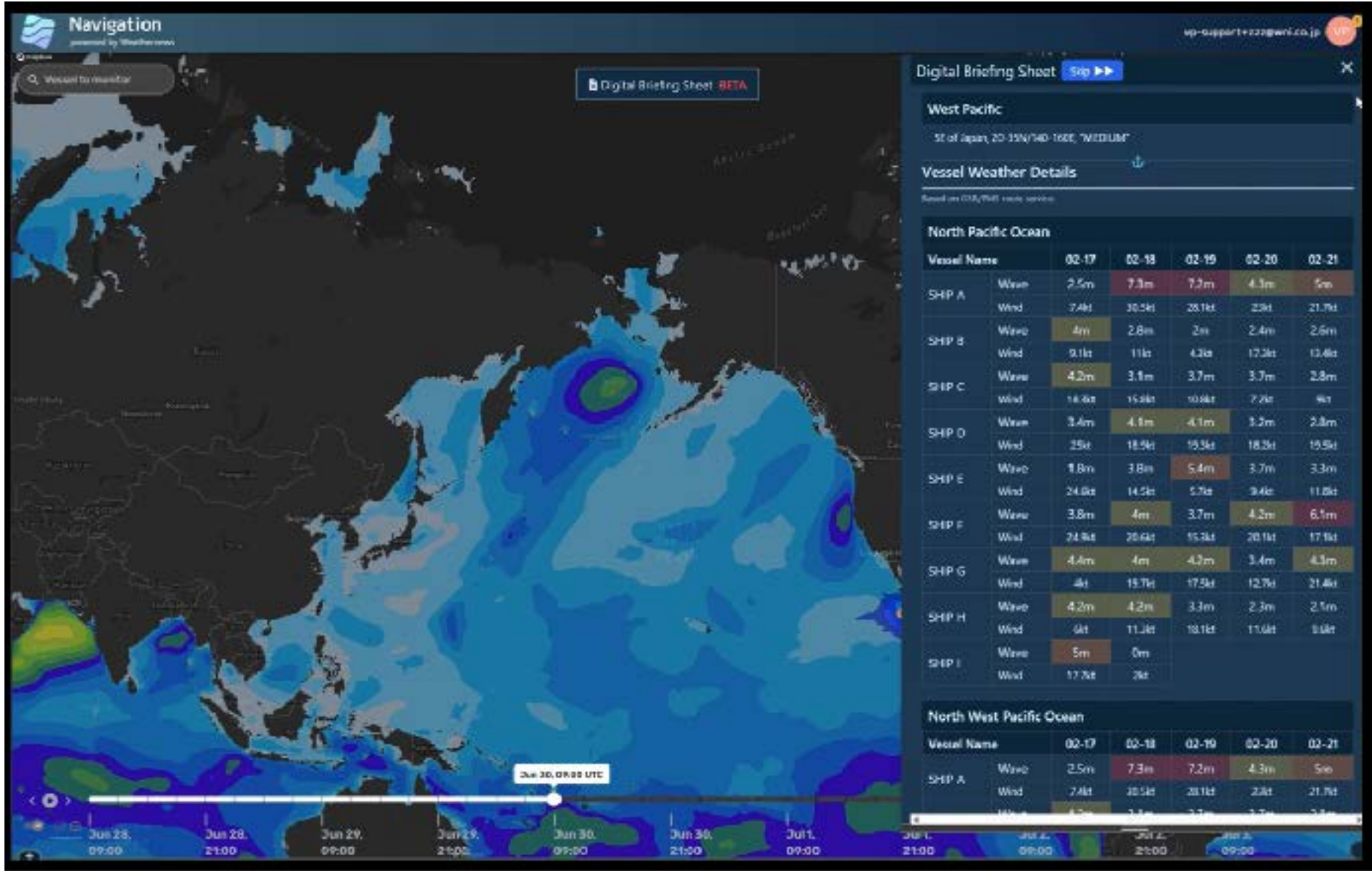
超高解像度雨雲レーダーに
AIによる解説を追加

現地ユーザーの投稿から
AIが精確なコメントを生成

周辺は梅雨空で、ザーザー降りの雨やリーツと降る雨など、様々な降り方をしています。風も少し強く、ジメジメした体感です。

17時55分

◆気象概況情報とサマリーを生成AIで自動作成



Navigation

Digital Briefing Sheet BETA

West Pacific

31st of Japan, 20-35N/140-160E, "WEDLUB"

Vessel Weather Details

North Pacific Ocean

Vessel Name	02-17	02-18	02-19	02-20	02-21
SHIP A	Wave 2.5m	7.3m	7.3m	4.3m	5m
Wind	7.4kt	30.5kt	25.1kt	23kt	21.7kt
SHIP B	Wave 4m	2.8m	2m	2.4m	2.6m
Wind	9.1kt	11kt	4.2kt	17.3kt	13.4kt
SHIP C	Wave 4.2m	3.8m	3.7m	3.7m	2.8m
Wind	14.8kt	15.8kt	10.8kt	7.2kt	9kt
SHIP D	Wave 3.4m	4.1m	4.1m	3.2m	2.8m
Wind	25kt	18.5kt	19.5kt	18.5kt	19.5kt
SHIP E	Wave 1.8m	3.8m	5.4m	3.7m	3.3m
Wind	24.8kt	14.5kt	5.7kt	9.4kt	11.8kt
SHIP F	Wave 3.8m	4m	3.7m	4.2m	6.1m
Wind	24.8kt	20.4kt	15.5kt	20.1kt	17.1kt
SHIP G	Wave 4.4m	4m	4.2m	3.4m	4.3m
Wind	4kt	18.7kt	17.5kt	12.7kt	21.4kt
SHIP H	Wave 4.2m	4.2m	3.3m	2.3m	2.5m
Wind	6kt	11.1kt	10.1kt	11.6kt	9.8kt
SHIP I	Wave 5m	5m			
Wind	17.7kt	2kt			

North West Pacific Ocean

Vessel Name	02-17	02-18	02-19	02-20	02-21
SHIP A	Wave 2.5m	7.3m	7.2m	4.3m	5m
Wind	7.4kt	30.5kt	25.1kt	23kt	21.7kt
Wave	4.2m	3.8m	3.7m	3.7m	2.8m

BtoS

BtoB

SNS・動画サイト・アプリストアなど
多種多様なメディアを通じて得られる
圧倒的なリーチ力とNo.1ブランド

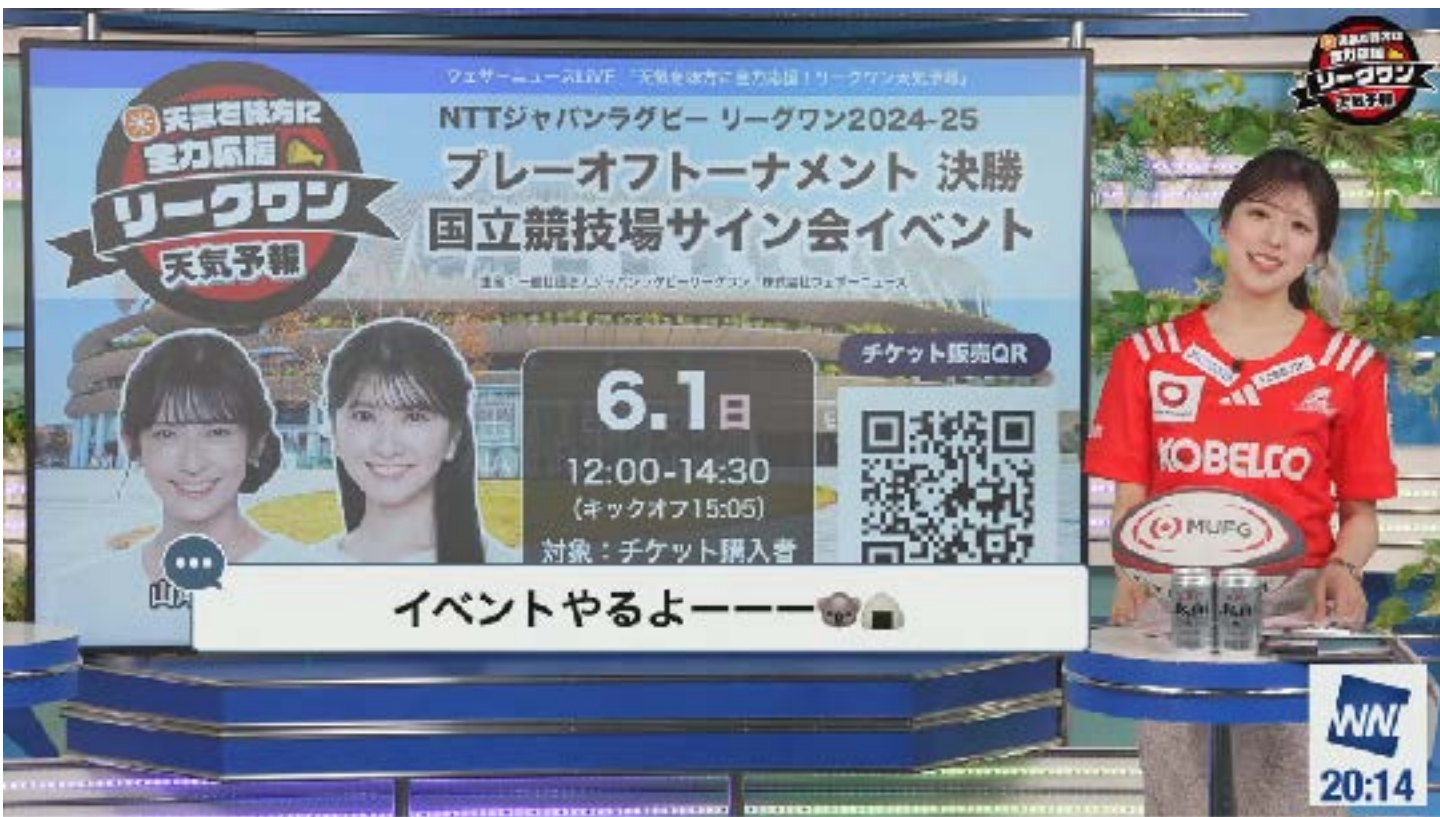
40以上の業界・2,600社以上へサービス
してきたことによって蓄積された
法人向けビジネスソリューションのノウハウ

企業の広報・マーケティングと
ウェザーニューズコミュニティのシナジー事例

JR東日本様
「避暑旅」



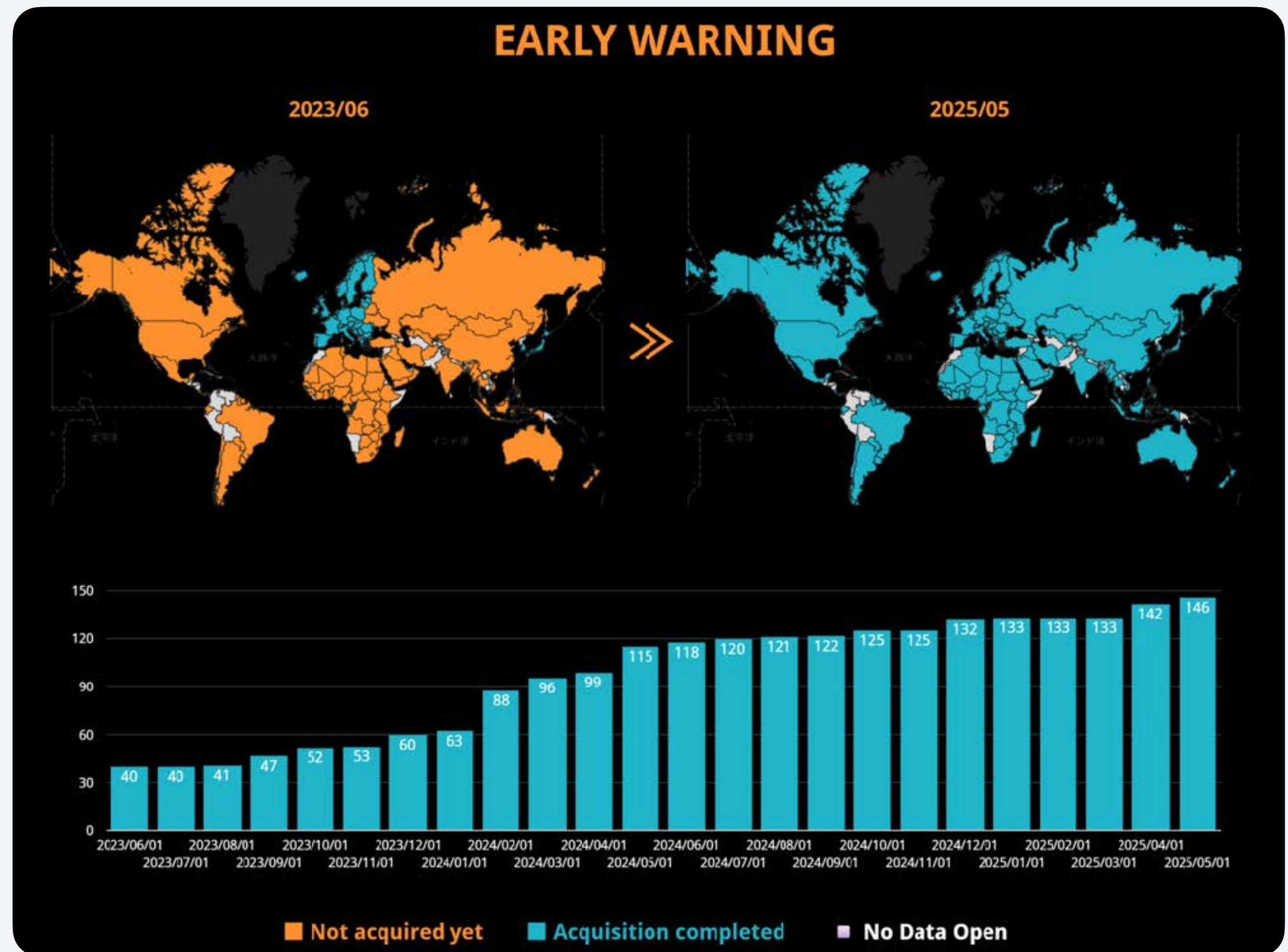
ジャパンラグビー リーグワン様
「リーグワン天気予報」



東北電力様
「ecoチャレンジアプリ」



- ◆ 140か国以上の気象警報情報を集約。
人口カバー率では98%に
- ◆ 今後の更なるグローバルなサービス
展開を見据え、圧倒的な数と品質の
データラインナップを実現

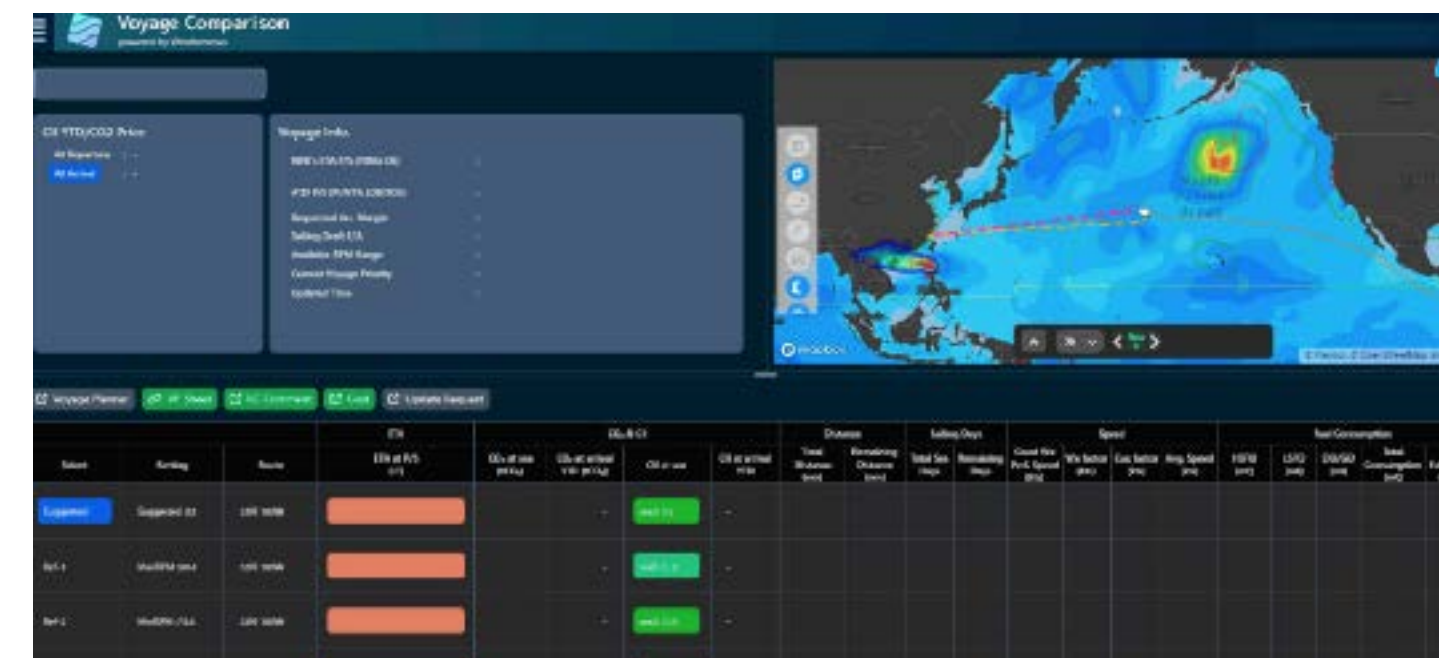


気象警報情報のカバー範囲拡大（23年6月～25年5月）

◆ Sea Domainを代表するOSRサービスでは年間280万トンのCO₂削減に貢献

◆ 気候変動による財務リスクの算出や企業レジリエンスのサポートなど、サービスを通じた環境貢献を加速

◆ OSR（最適航路推薦）サービス



荒天リスクの回避だけでなく、燃料消費の最適化によりCO₂排出量を最小限に抑える航海を可能に

◆ Climate Impact



気候変動による自然災害の激甚化・頻発化に伴うリスクを定量分析して財務影響額を算出

2026年5月期 通期業績予想

【売上】 17期連続の増収を計画

(中計最終年度目標)

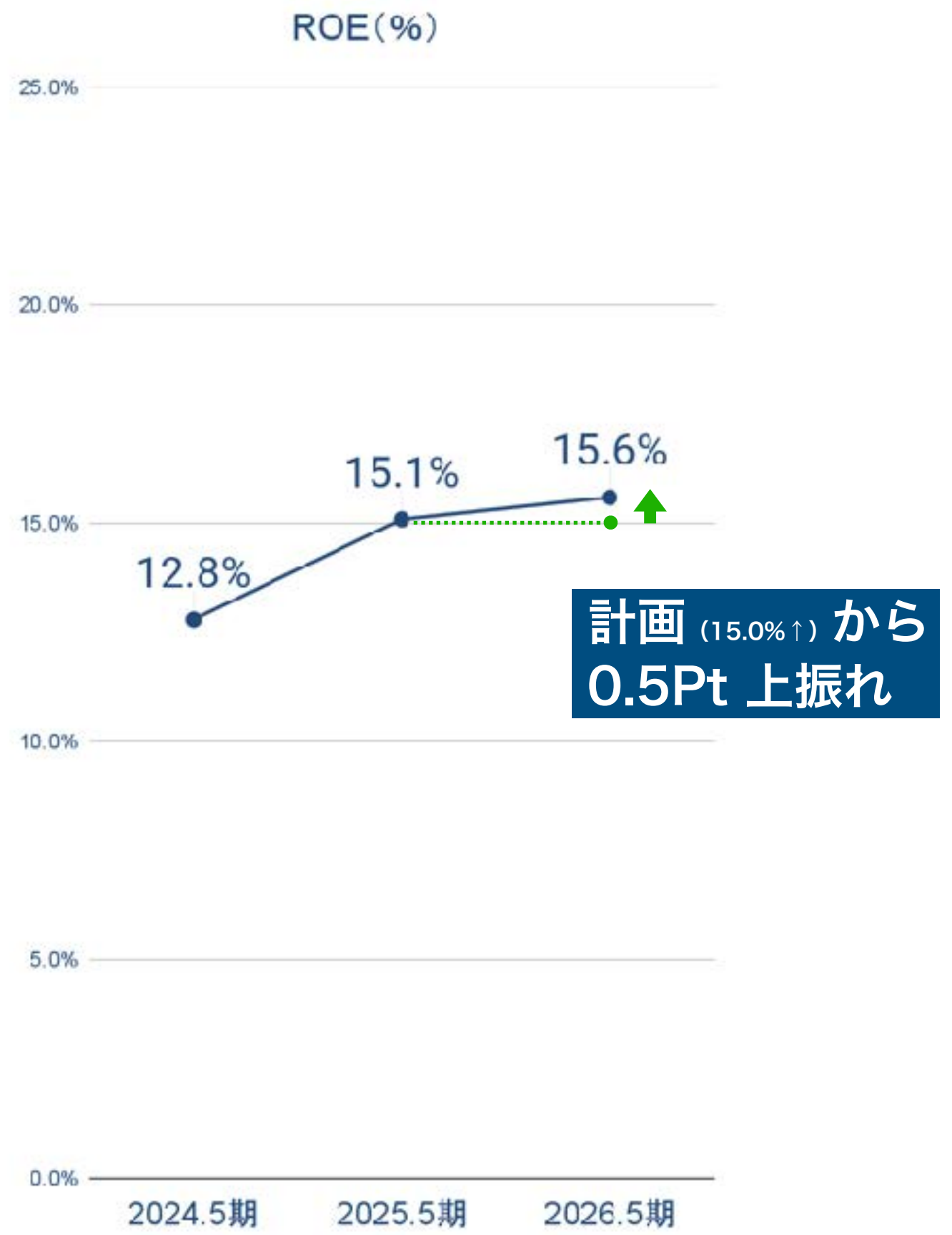
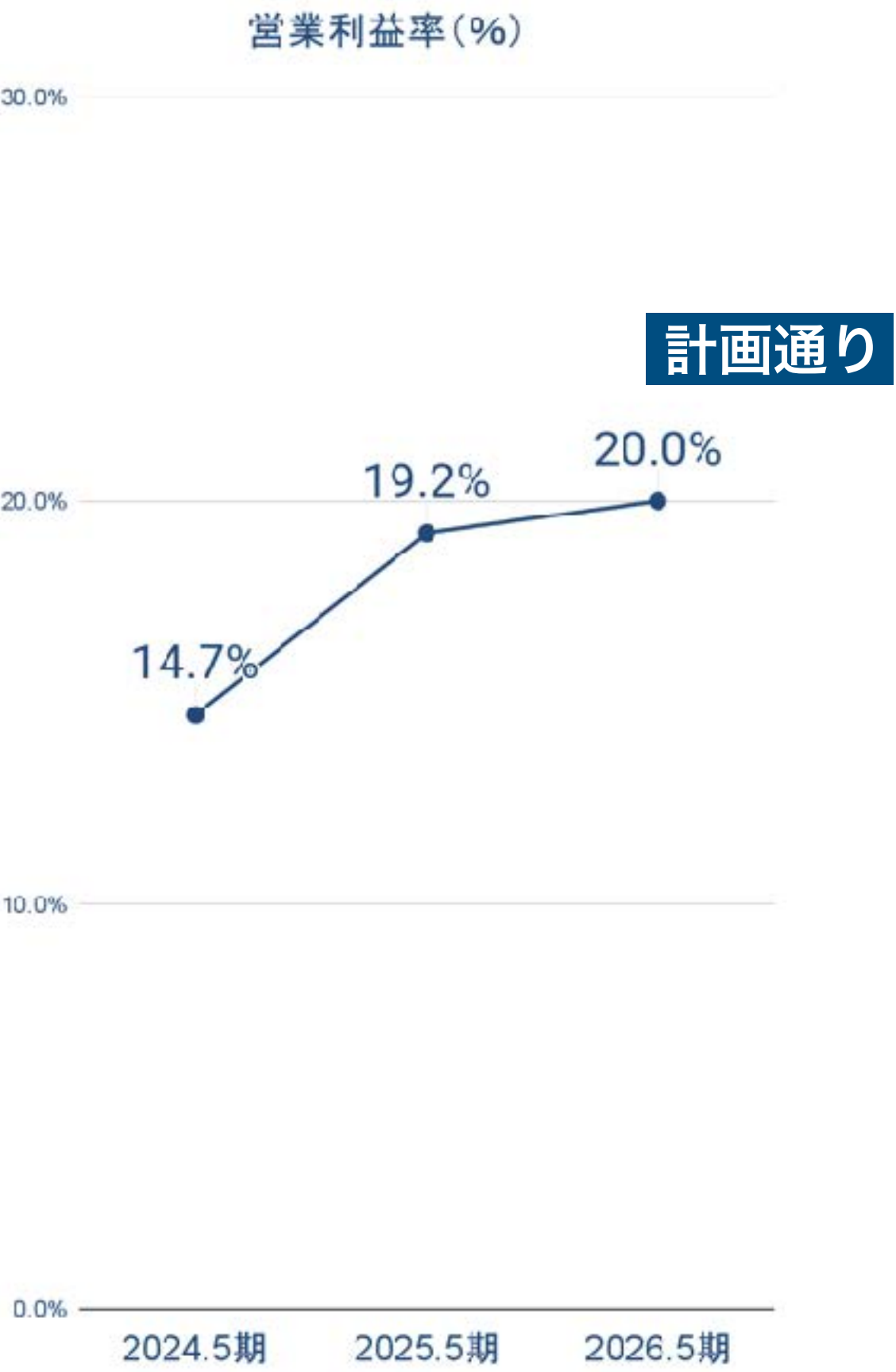
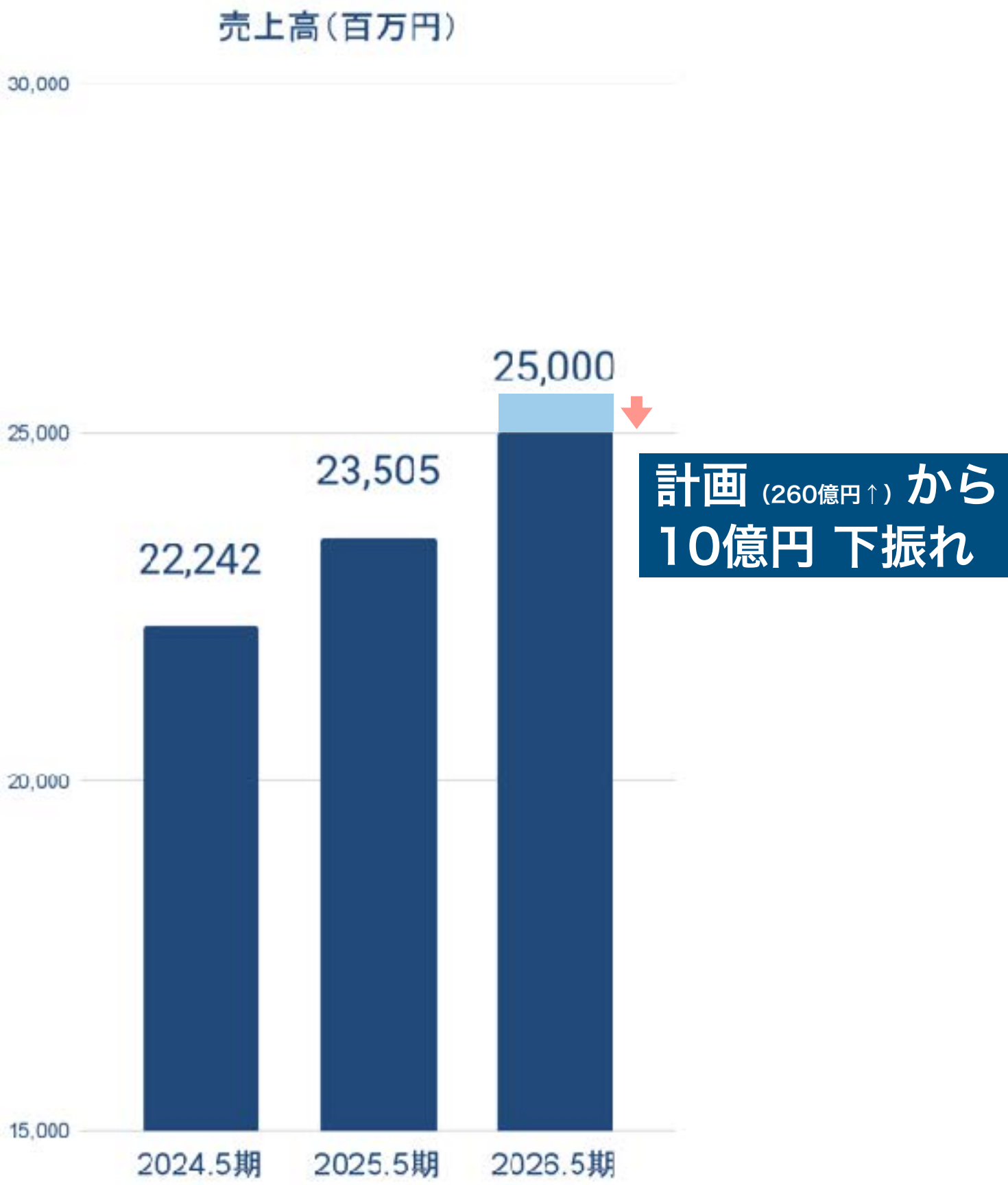
【利益】 順調な利益体質化の進捗を背景に、営業利益率20%↑の達成を見込む

単位：百万円	2025.5期 実績	2026.5期 計画	前期比
売上高	23,505	25,000	+6.4%
営業利益	4,517	5,000	+10.7%
営業利益率 (%)	19.2	20.0	+0.8Pt
経常利益	4,468	5,000	+11.9%
親会社株主に帰属する 当期純利益	3,115	3,500	+12.4%
EPS (円)	140.77	157.88	+17.11円
ROE (%)	15.1	15.6	+0.5Pt
為替 (USD/JPY) (円)	150.9	150.0	△0.9円

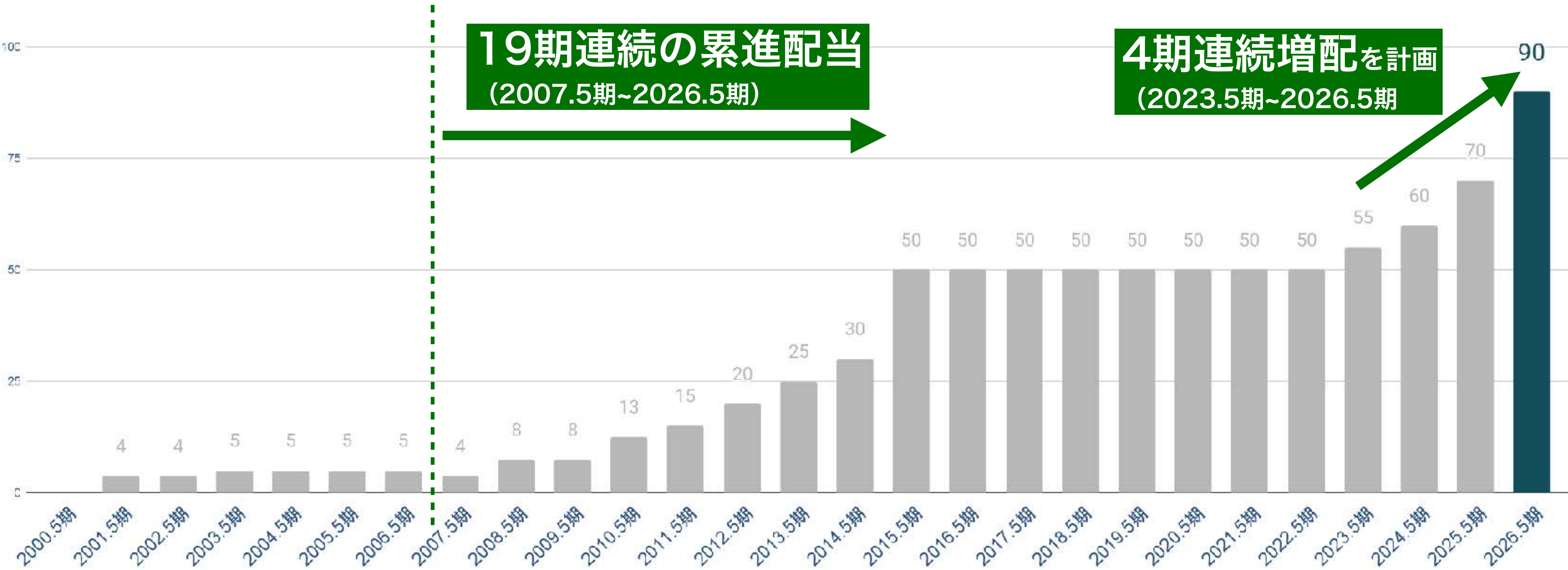
*EPSは株式分割後の金額を記載しております。

単位：百万円	2025.5期 実績	2026.5期 計画	前期比	成長戦略
Sea Domain	6,139	6,600	+7.5%	・ 新プロダクトの市場展開と拡販 ・ CS（カスタマーサクセス）体制の推進
Sky Domain	1,319	1,450	+9.9%	・ 国内ヘリ市場、アジアのエアライン市場での拡販
Land Domain	6,749	7,300	+8.2%	・ CSと営業の強化を通じてWxTechを顧客に拡販
Internet Domain	8,281	8,650	+4.5%	・ 気象メディアとしての圧倒的なポジションの確立 ・ サブスク売上と広告収入の伸長
ストック売上 合計	22,490	24,000	+6.7%	-
フロー売上	1,015	1,000	△1.5%	-
総計	23,505	25,000	+6.4%	-

中期経営計画と比較して、
売上高は下振れ / 営業利益率は計画通り / ROEは上振れ



- ◆当期(2026.5期)は1株当たりの年間配当を**90円(4年連続増配)**とする予定
- ◆中長期的な成長に向けた積極投資を第一優先としつつ株主還元にも注力し、**累進配当の維持を基本方針**とする



AI時代は追い風

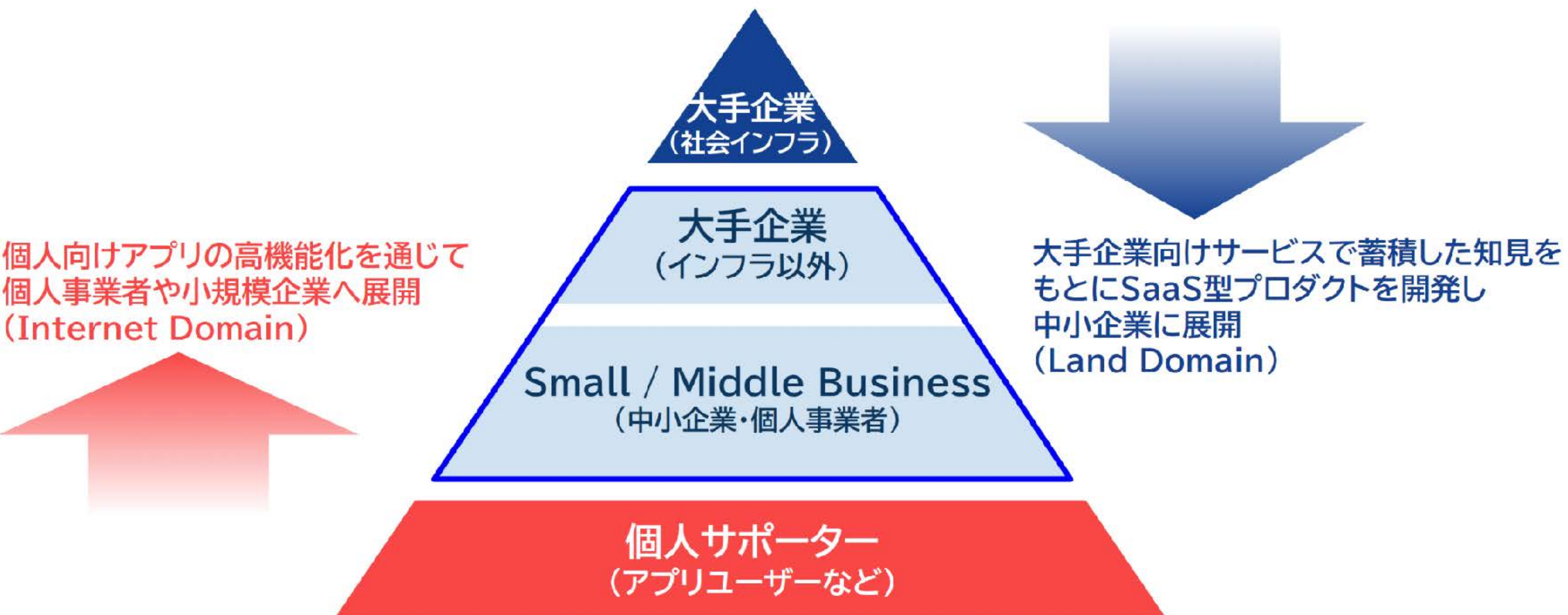
AIを圧倒的に活用するウェザーニューズは
新たな成長フェーズへ



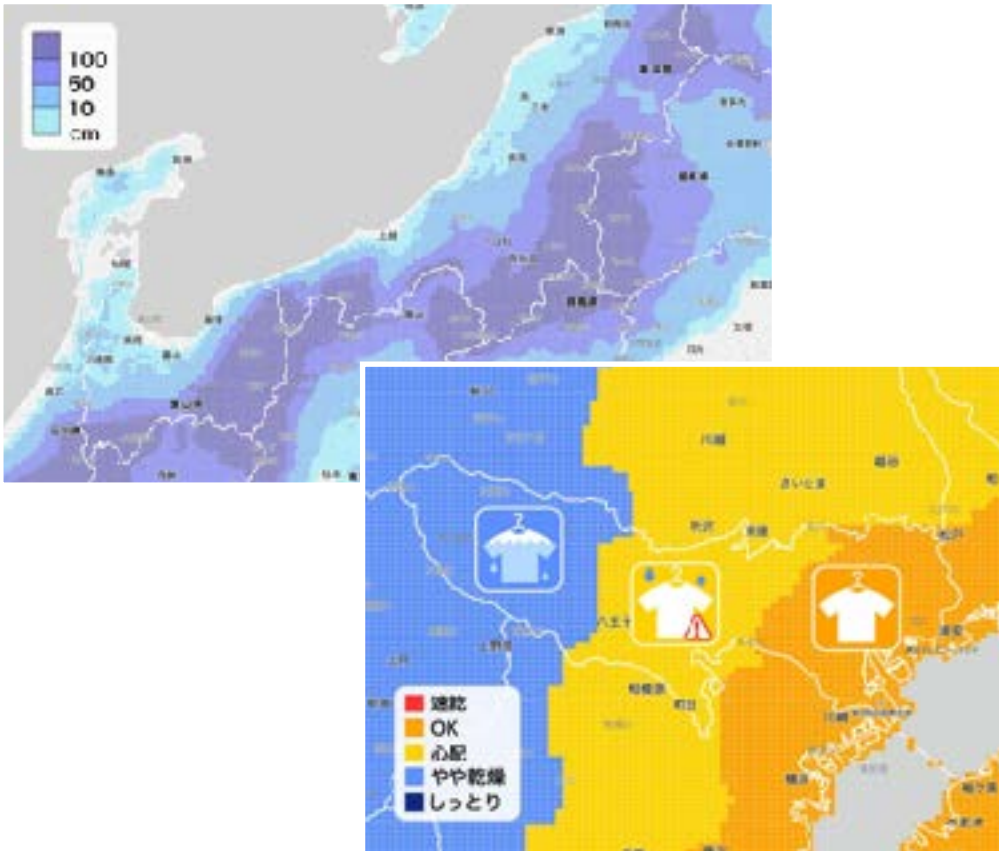
Appendix

【現中計期間】 新たなSaaSプロダクトを立ち上げ、新たな顧客層（中小企業）に展開

【中～長期】 既存サービスをSaaS型にシフトし、更なる利益体質化の実現を目指す



WxTech Data



天気予報、過去の天気データはもちろん、地震や津波、火山などの災害リスクを伴ったデータ、また、桜の開花予測や花粉の飛散量、熱中症、紫外線、天気痛など、人の生活や健康に関連するデータなど、自然現象にまつわるあらゆるデータを提供。

（価格：月額30,000円～）

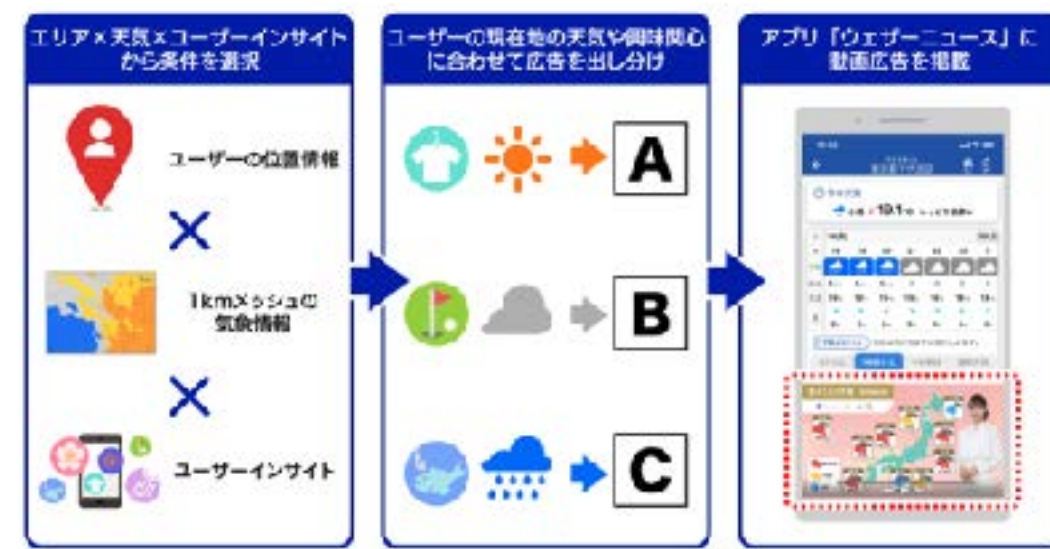
ウェザーニュース for business



アプリ「ウェザーニュース」にお客様のビジネスに必要なお天気ページを追加。
施設や店舗、営業所を地点登録することで、ビジネスの意思決定に関わるプッシュ通知をピンポイントで受け取ることができます。

（価格：月額29,400円～）

WxTech Ads



高解像度気象データとユーザーの現在地情報を掛け合わせ、気象状況に応じた広告をアプリ「ウェザーニュース」内で自動配信。定期的に気象情報を閲覧しにくるユーザーへタイムリーに働きかけ、商品への興味関心や購買意欲の向上を促進。

（価格：500,000円～）

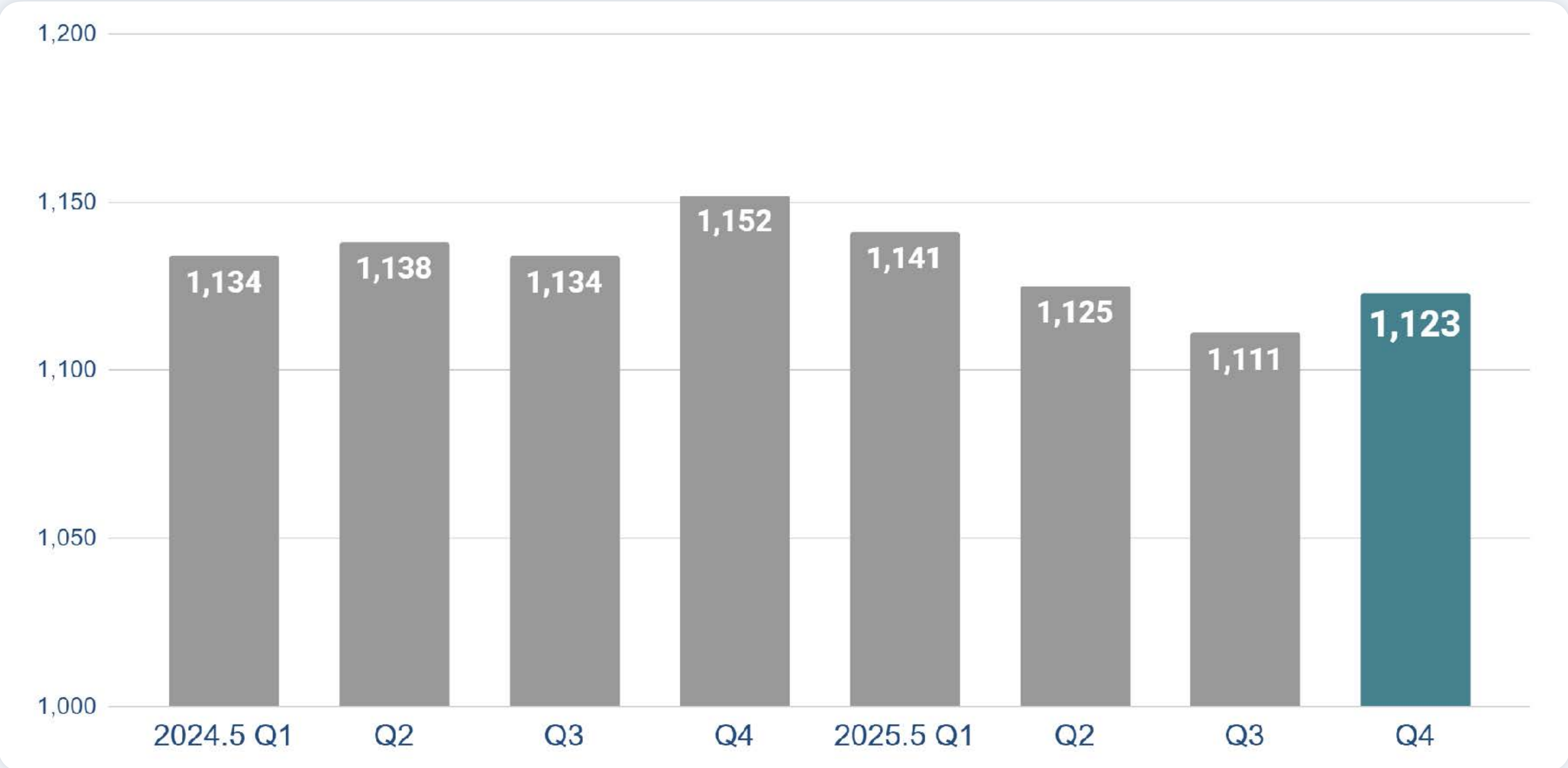
WxTech IoT（ソラテナPro）



小型、軽量、省電力のIoTセンサーで現場の気象を見える化。
企業の安全対策や生産性向上、マーケティング施策や分析を強力にサポートします。

（価格：月額25,000円～）
※レンタルの場合





単位：百万円	2024.5期 実績	2025.5期 実績	増減
流動資産	19,392	22,372	+2,979
固定資産	3,665	3,385	△280
資産合計	23,058	25,757	+2,699
流動負債	2,718	3,570	+852
固定負債	551	641	+90
負債合計	3,270	4,212	+942
純資産合計	19,788	21,545	+1,757
自己資本比率 (%)	85.4	83.5	△1.9Pt
1株あたり純資産 (円)	891.8	970.4	+78.6円

注) 1株あたり純資産： 株式分割後の金額を記載しております。(効力発生日：2024年12月1日)

単位：百万円	2024.5期 Q4 実績	2025.5期 Q4 実績	前年同期比
売上高	5,584	6,077	+8.8%
営業利益	983	1,380	+40.4%
営業利益率 (%)	17.6	22.7	+5.1Pt
経常利益	1,003	1,373	+36.8%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	688	959	+39.4%
EPS (円)	31.1	43.3	+10.2円
為替 (USD/JPY) (円)	153.1	146.2	△6.9円

注) EPS：株式分割後の金額を記載しております。（効力発生日：2024年12月1日）

単位：百万円	2024.5期					2025.5期				
	Q1	Q2	Q3	Q4	年間	Q1	Q2	Q3	Q4	年間
売上高	5,580	5,570	5,507	5,584	22,242	5,843	5,766	5,819	6,077	23,505
営業利益	415	847	1,024	983	3,270	455	1,221	1,460	1,380	4,517
営業利益率 (%)	7.4	15.2	18.6	17.6	14.7	7.8	21.2	25.1	22.7	19.2
経常利益	443	840	1,053	1,003	3,341	388	1,234	1,472	1,373	4,468
親会社株主に帰属する 四半期純利益	428	589	731	688	2,437	279	854	1,021	959	3,115
EPS (円)	19.4	26.7	33.1	31.1	110.4	12.6	38.6	46.1	43.3	140.7
ROE (%)	-	-	-	-	12.8	-	-	-	-	15.1
為替 (USD/JPY) (円)	142.5	149.1	146.8	153.1	147.9	154.2	149.0	154.1	146.2	150.9

注) EPS：株式分割後の金額を記載しております。(効力発生日：2024年12月1日)

単位：百万円	2024.5期 Q4 実績	2025.5期 Q4 実績	前年同期比
Sea Domain	1,504	1,483	△1.4%
Sky Domain	314	336	+7.0%
Land Domain	1,645	1,744	+6.0%
Internet Domain	1,972	2,117	+7.4%
ストック売上 合計	5,437	5,682	+4.5%
フロー売上	147	395	+168.7%
総計	5,584	6,077	+8.8%

単位：百万円	2024.5期				2025.5期			
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
Sea Domain	1,411	1,451	1,444	1,504	1,550	1,590	1,514	1,483
Sky Domain	287	301	307	314	327	326	328	336
Land Domain	1,487	1,523	1,645	1,645	1,600	1,633	1,771	1,744
Internet Domain	2,212	2,020	1,876	1,972	2,222	2,058	1,882	2,117
ストック売上 合計	5,398	5,297	5,274	5,437	5,701	5,608	5,497	5,682
フロー売上	181	273	233	147	141	157	321	395
総計	5,580	5,570	5,507	5,584	5,843	5,766	5,819	6,077

【減価償却】

前期から大きな変化なし

【研究開発】

研究部門の技術のビジネス活用促進に伴い減少

【従業員数】

AI等の活用により欠員補充無しで運営体制が維持可能になったことで人員数は減少トレンド

単位：百万円	2024.5期 実績	2025.5期 実績
設備投資	375	257
減価償却	600	606
研究開発	402	57
従業員数（名）	1,152	1,123



注意事項

- ◆当社は、現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づき、本資料を作成しておりますが、本資料の正確性あるいは完全性について、当社は何ら表明及び保証するものではありません。
- ◆また、業績予想など将来に関する記述は、当社が現時点で合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績は様々なリスクや不確定な要素などの要因により異なる場合があります。