

2021年3月期

決算説明会

2021年4月27日

SBテクノロジー株式会社

証券コード 4726

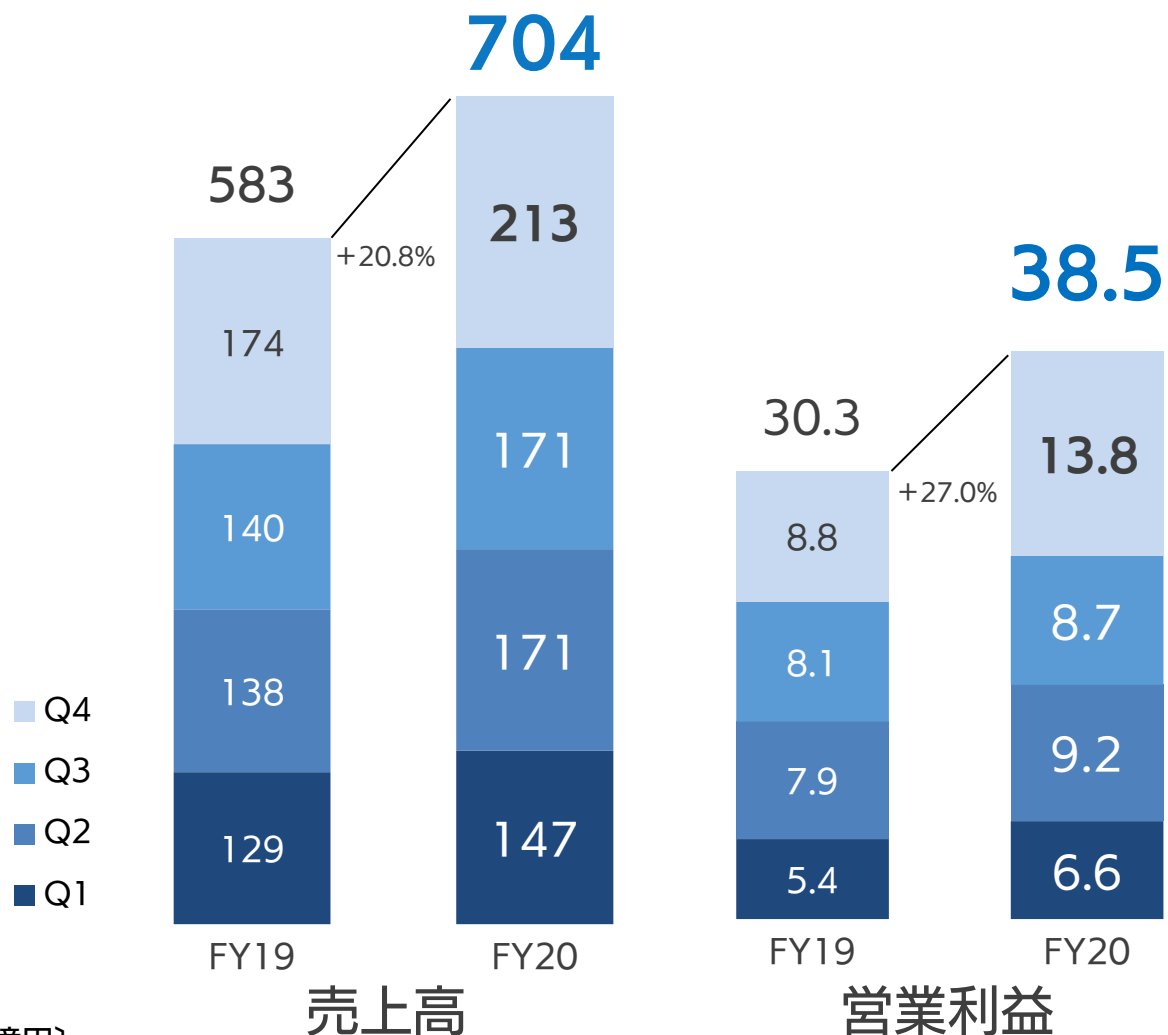
| | | |
|-----------------------|-------|--------------|
| 1. 業績概況 | | P. 2 |
| 2. 中期計画の進捗 | | P. 10 |
| 3. 各ソリューションの概況 | | P. 25 |
| 4. 数値データ | | P. 30 |
| 5. 会社情報 | | P. 42 |
| 6. 事業概要 | | P. 54 |

業績概況

SB Technology

- ニューノーマルを追い風に法人公共・グループ向けが好調に推移、過去最高の売上高及び利益

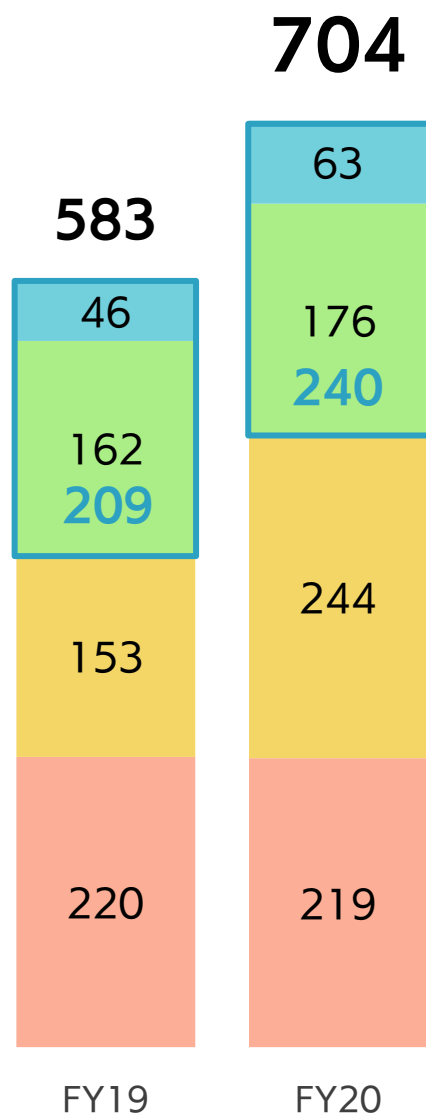
| | | FY20 | FY19 | 増減額 | 増減率 | '21/2/22修正 業績予想 | 進捗率 |
|---------------------|-------|----------------|----------------|------------------|--------|--------------------|--------|
| [億円] | (利益率) | | | | | | |
| 売上高 | | 704 | 583 | +121 | +20.8% | 690 | 102.1% |
| 営業利益 | | 38.5 (5.5%) | 30.3 (5.2%) | +8.1 (+0.3pt) | +27.0% | 37 (5.4%) | 104.2% |
| 経常利益 | | 39.8 (5.7%) | 30.3 (5.2%) | +9.5 (+0.5pt) | +31.3% | 37 (5.4%) | 107.6% |
| 親会社株主に帰属する 当期純利益 | | 24.2 (3.4%) | 18.5 (3.2%) | +5.7 (+0.2pt) | +30.8% | 21 (3.0%) | 115.6% |



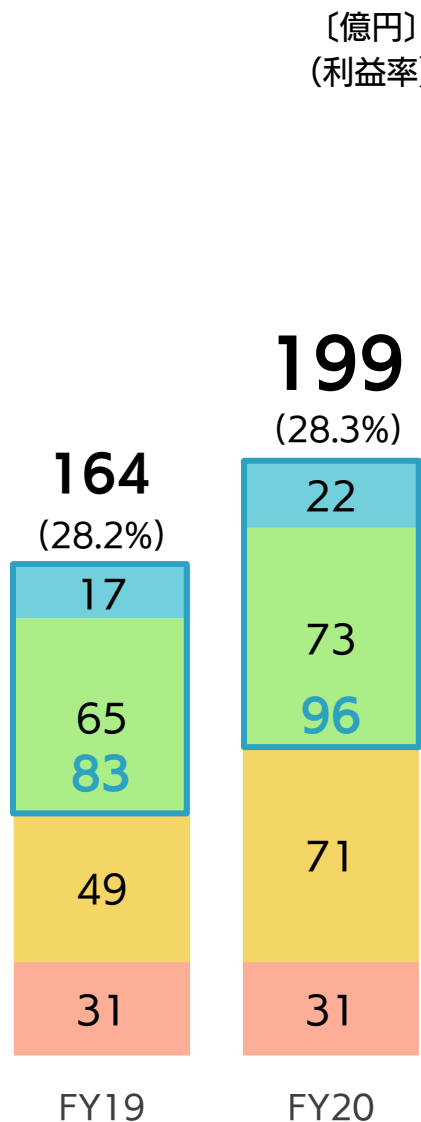
YoY主な増加要因

- ニューノーマル対応の需要増**（各四半期の増収増益）
 DX推進およびクラウドやゼロトラストセキュリティ案件が堅調に推移
- ベンダーマネジメント案件**（上期の増収増益）
 FY19Q3からソフトバンクのIT領域で、プライムベンダーとしてプロジェクトとITベンダー管理を集約
- 電縁社の新規連結**（Q2-Q4の増収増益）
 FY20Q2より約8億円/Qの増収効果
- 農水省向け電子申請基盤案件の売上**（Q1-Q3増収）
 FY19Q4より工事進行基準で計上
- 電子申請基盤への先行投資**（Q4の増益）
 FY19Q4に先行投資として約3億円の費用計上あり

売上高



限界利益



- TSが前期比で+50%超の売上成長
- 顧客のDX推進によりBIT&CITも順調に拡大

ビジネスIT (BIT) : 増収増益

- ソフトバンクの事業部門向けクラウド開発等が拡大
- 日本版O-NET運用やIoT基盤開発などで増収

コーポレートIT (CIT) : 増収増益

- 前期比でSBグループ向け大型システム開発が縮小したものの、ゼロトラストセキュリティ構築・公共運用案件の伸長により増収

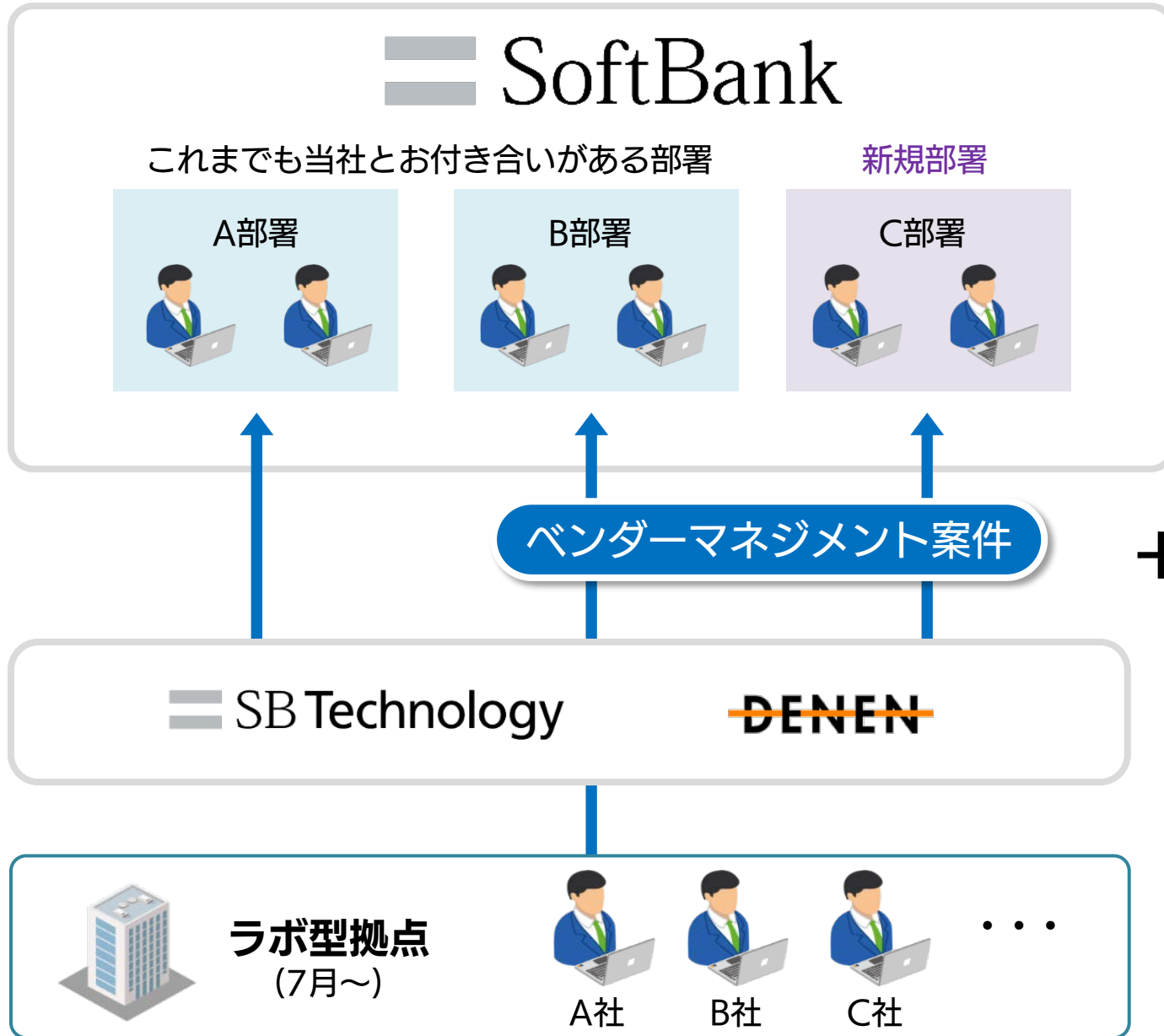
テクニカル (TS) : 増収増益

- ソフトバンク向けのベンダーマネジメント案件の拡大、および電縁社の連結により大幅に伸長

EC : 横ばい

- 概ね堅調に推移

ソフトバンク向けのベンダーマネジメント案件と電縁社がTSの業績を牽引



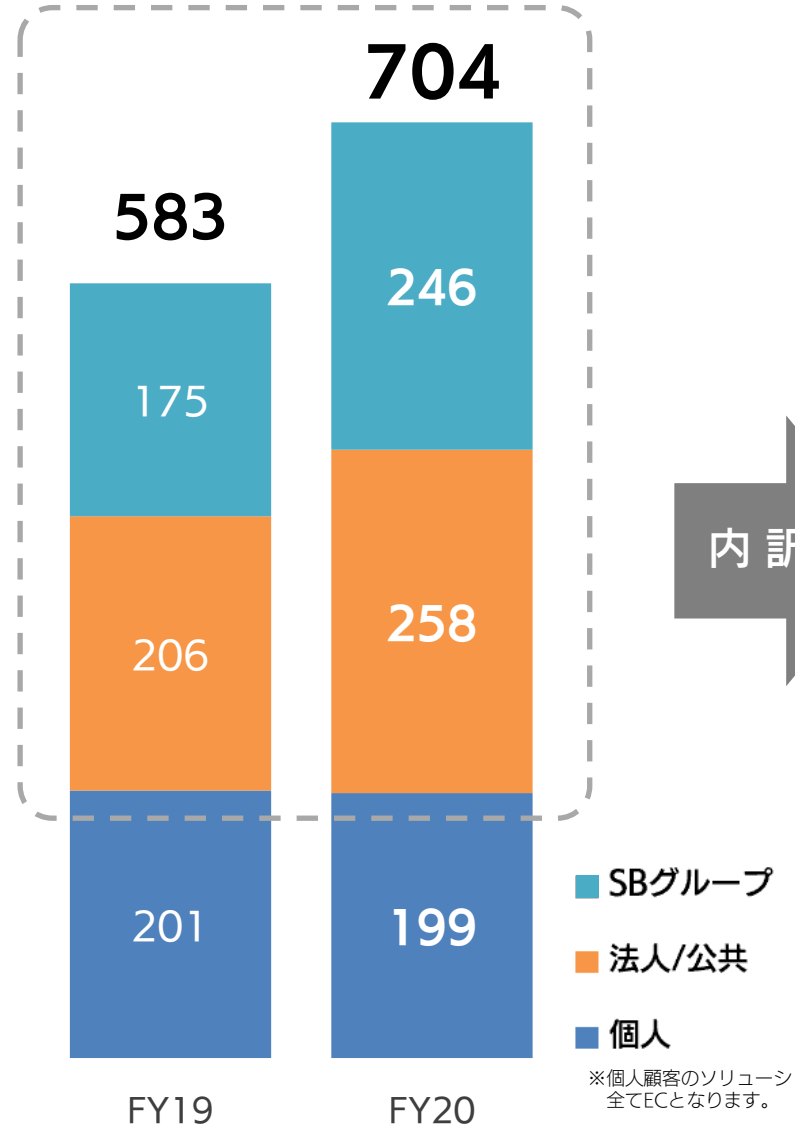
ソフトバンク株式会社を通じて
社会インフラを支える戦略的Sler

クラウド構築支援への発展

新規部署とのリレーション強化
+
SBTのクラウド実績

TSソリューション売上
YoY+90億円に貢献

顧客別



内訳

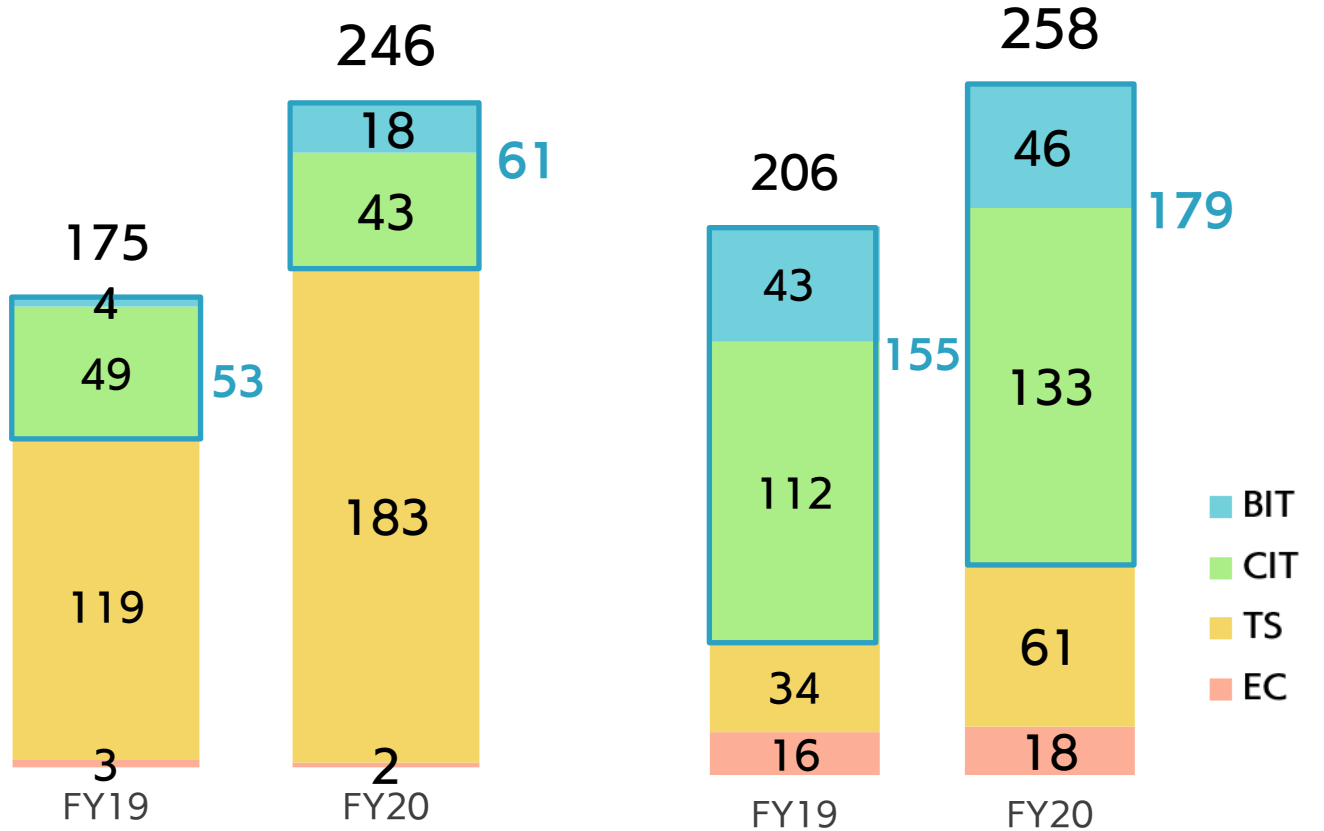
顧客別 × ソリューション区分

SBグループ

- BIT：事業部門向けシステム開発やIoT支援
- CIT：大型クラウドシステム開発が縮小、セキュリティ構築案件等が拡大
- TS：ベンダーマネジメント案件が牽引

法人 / 公共

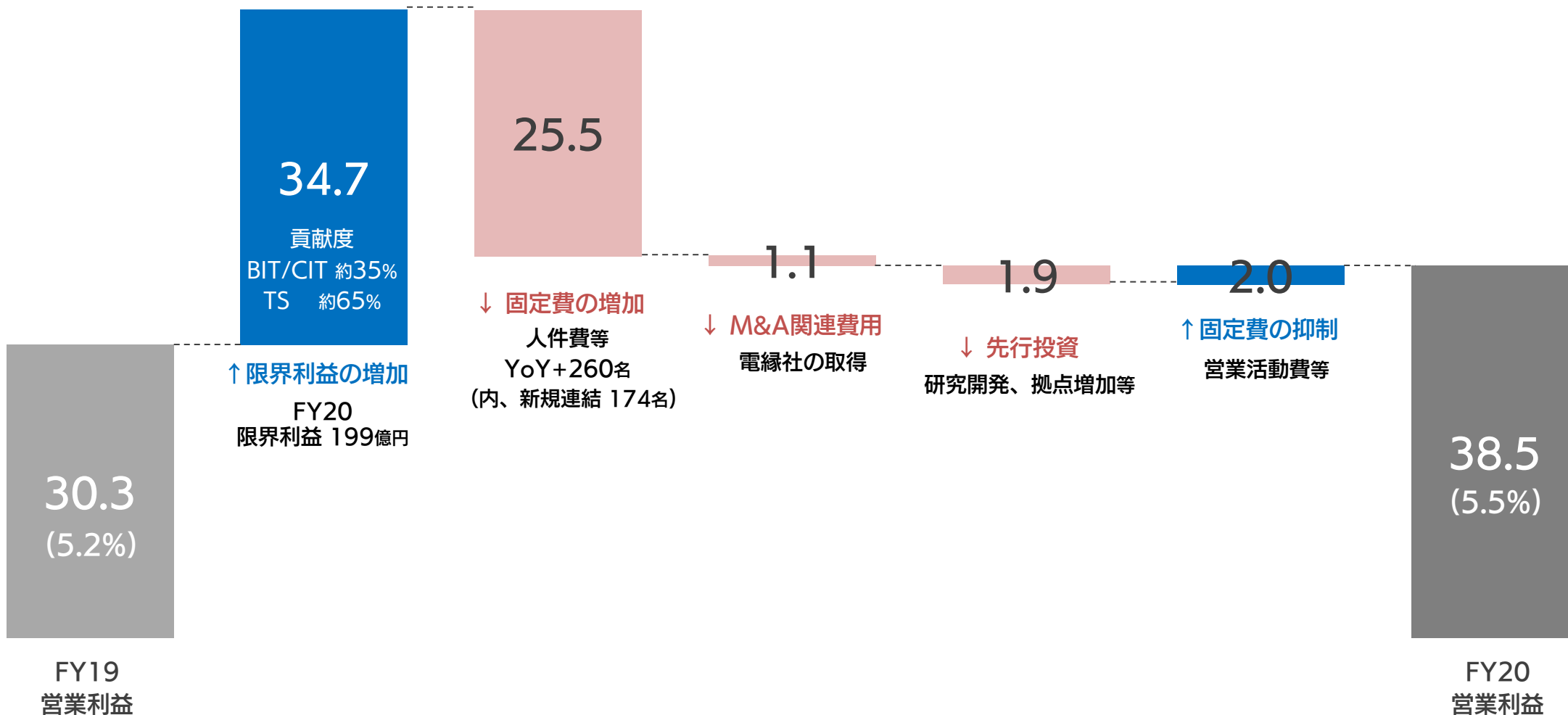
- BIT：IoT基盤の開発や日本版O-NET運用が拡大
- CIT：クラウド運用やセキュリティが増加
自社サービス (clouXion/MSS) も伸長
- TS：電縁の連結効果により増加



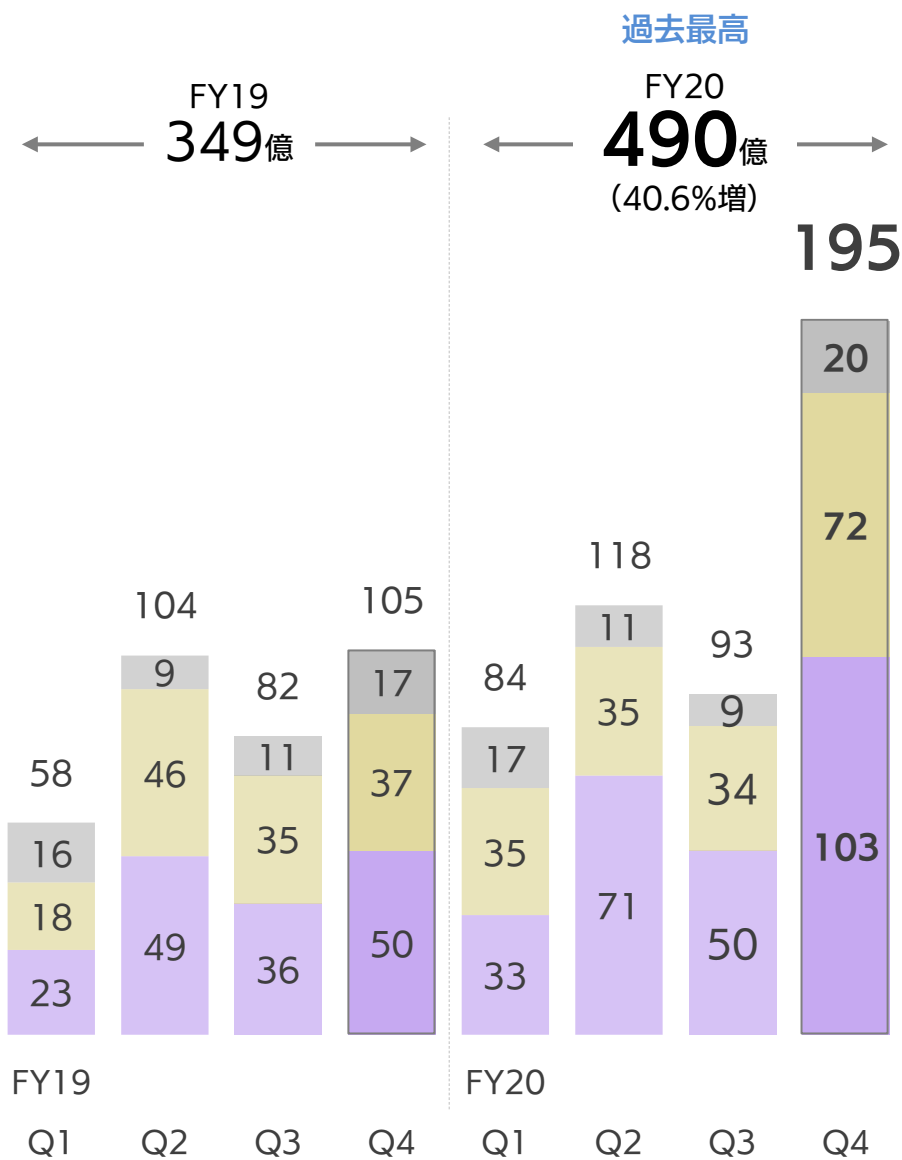
- BIT
- CIT
- TS
- EC

※個人顧客のソリューション区分は全てECとなります。

- 各ソリューションの順調な伸長により限界利益が前期比+20%増益
- 人員強化やM&A等の先行投資等をこなして8億円の増益、営業利益率も改善



受注高の推移



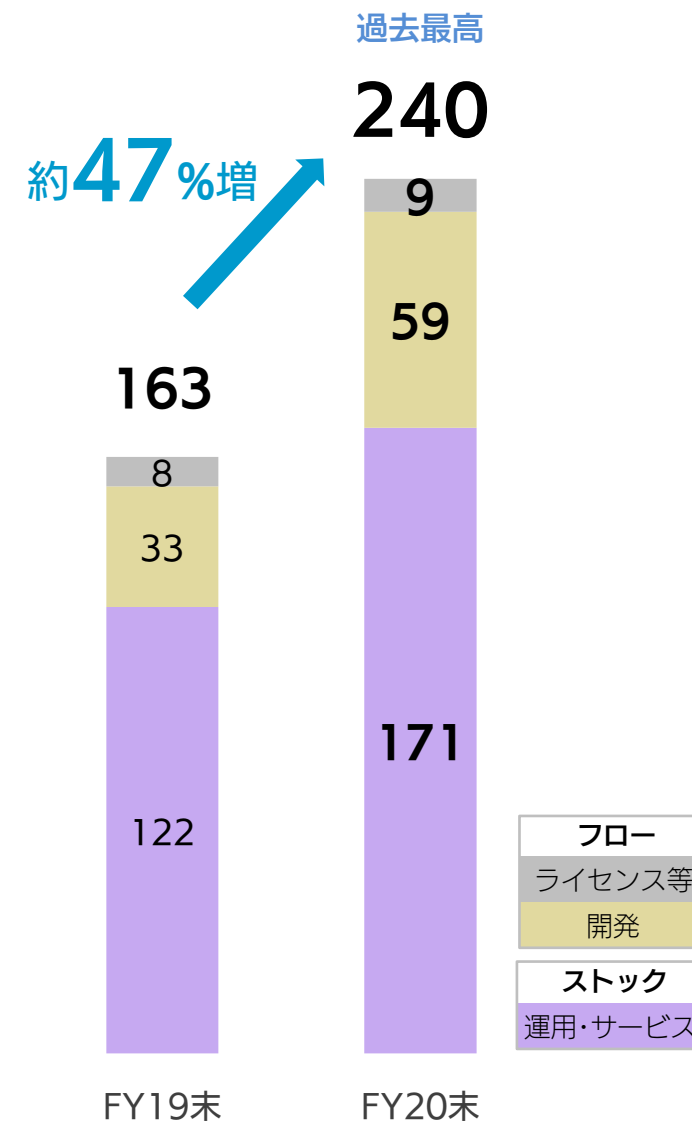
YoY 約 **140** 億円増

主な増加要因

公共案件の伸長
YoY 約 **50** 億円増

ベンダーマネジメント
案件の伸長
YoY 約 **40** 億円増

受注残高

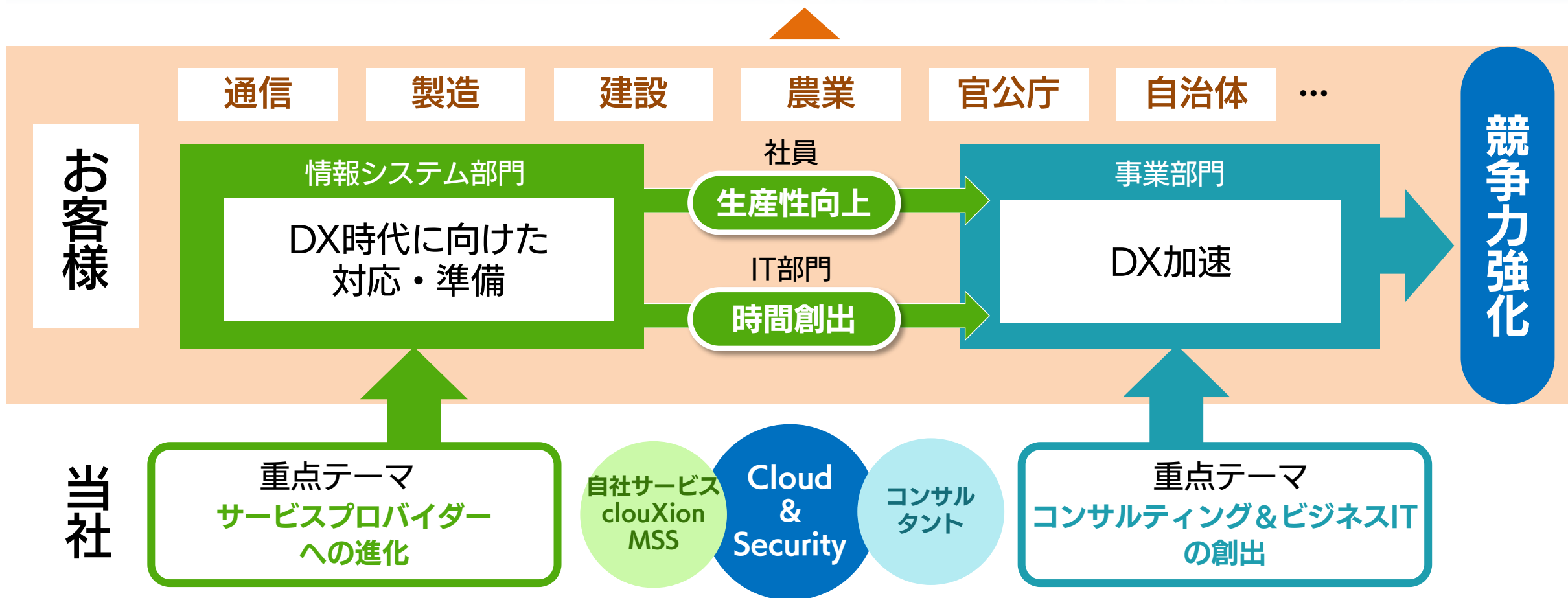


中期計画の進捗

第3次中期経営計画（FY19～FY21）

＝ SB Technology

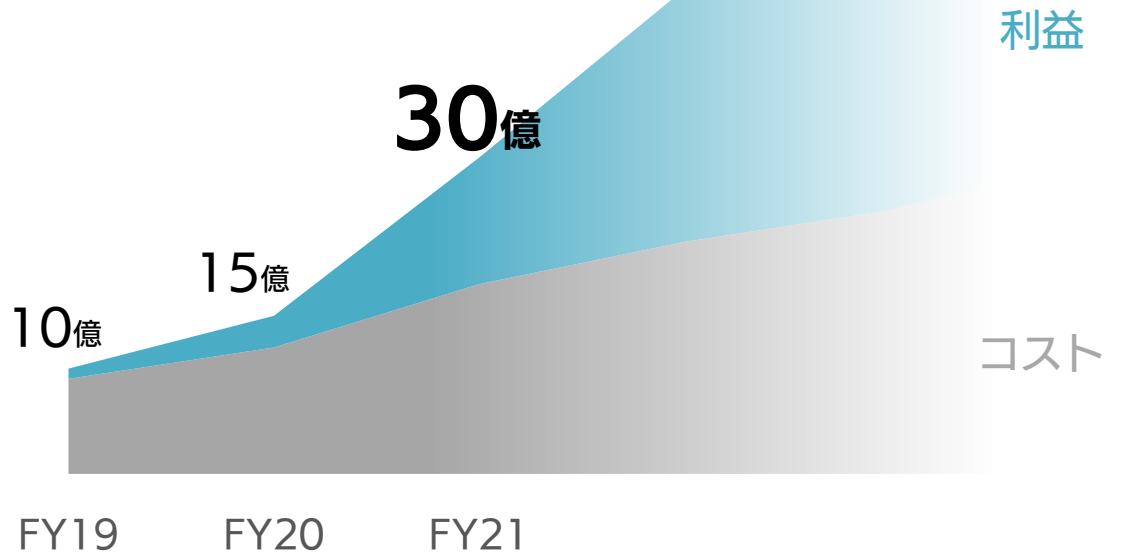
豊かな情報化社会の実現



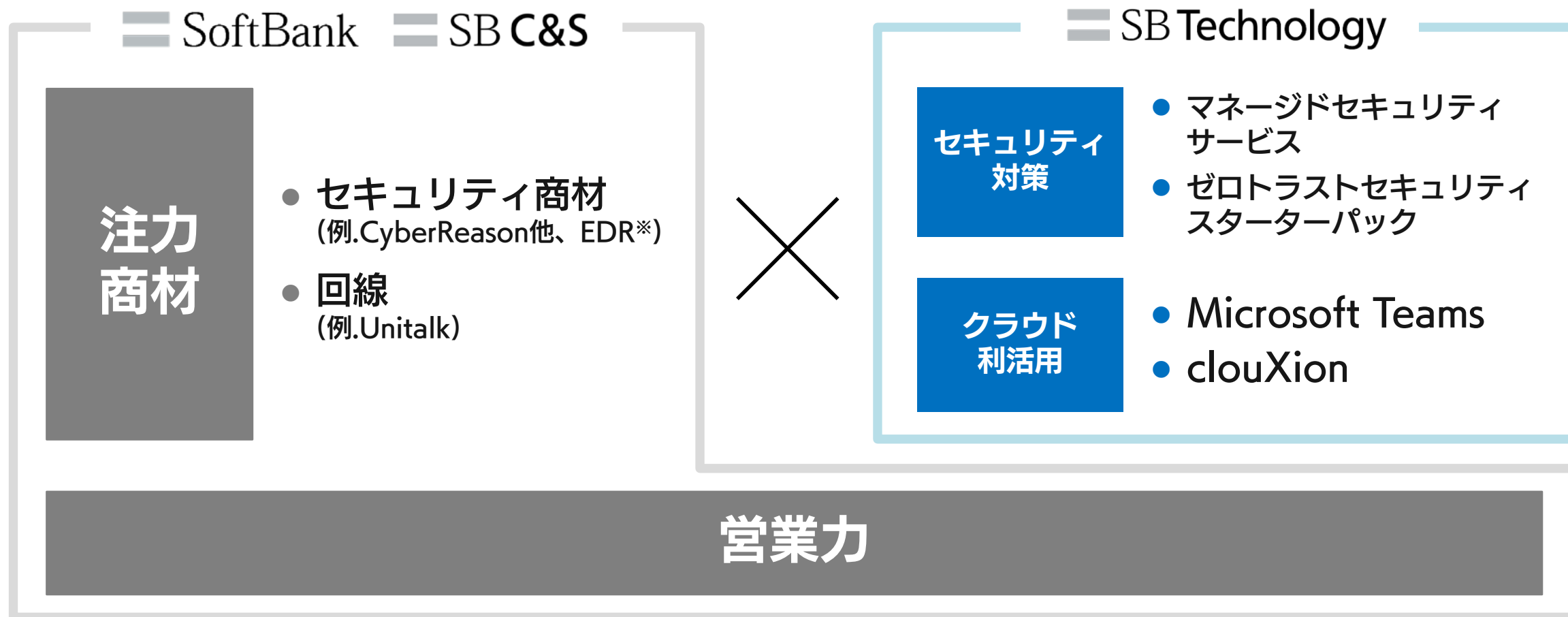
「サービスプロバイダーへの進化」注力事項



サービスのストック売上 前期比2倍の30億へ



相互の強みを最大限に活かしてサービスの拡販に注力

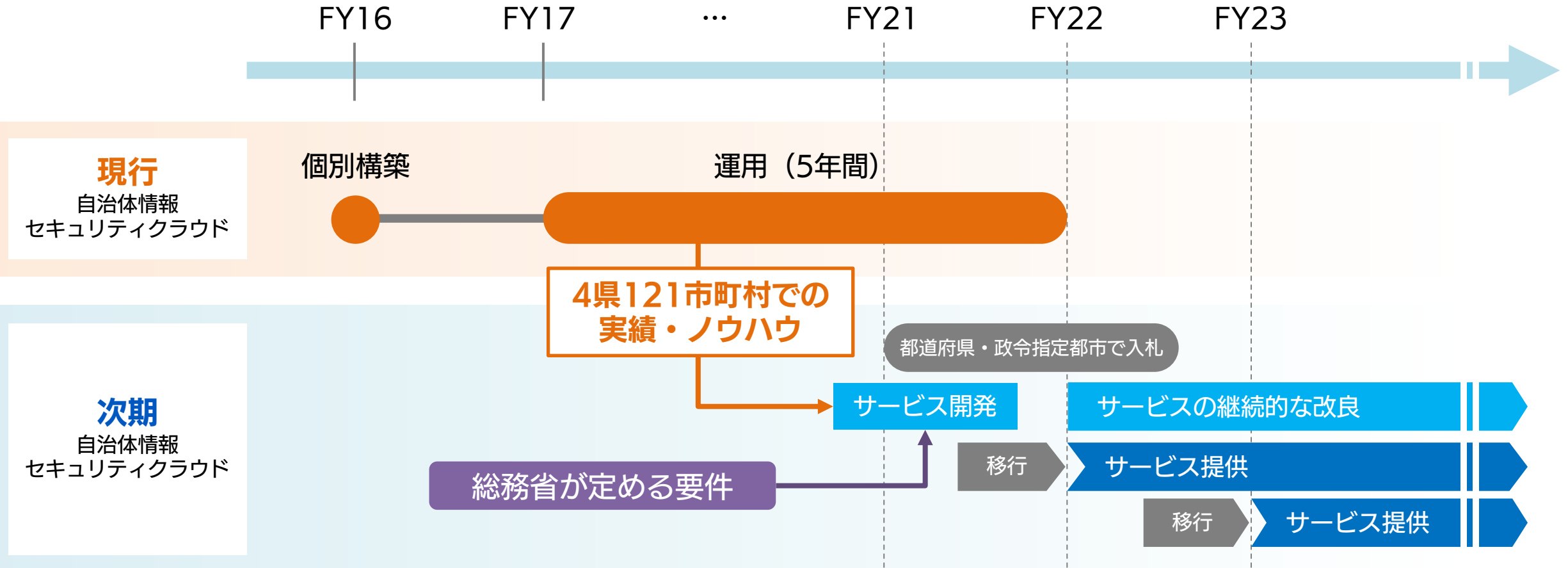


※Endpoint Detection and Responseの略。

PCやスマートフォンなどネットワークに接続されるエンドポイントの操作や動作の監視、サイバー攻撃に対する対処を行うソフトウェアの総称。

自治体向けのサービス提供にむけて（次期を見据えたサービス開発）

個別構築での提供から「サービス型」へ 自治体情報セキュリティクラウドサービスを開発中



「コンサルティング&ビジネスITの創出」 注力事項

DX実現のためのコンサルティング

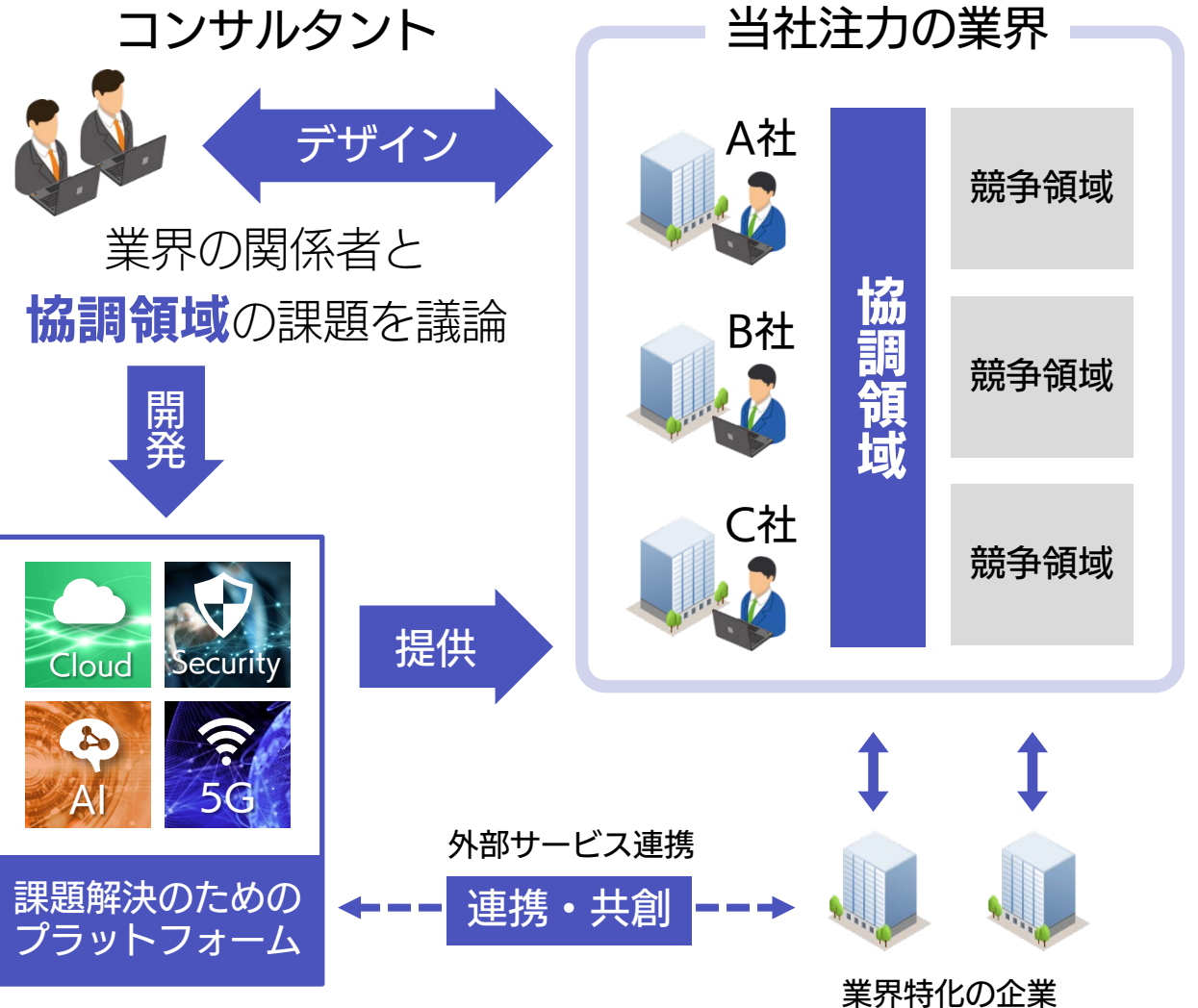
- 変革を共に推進するパートナー
- DXに必要な技術・ノウハウの提供主体

➡ ① コンサル育成・採用、R&D

お客様との共創

- 協調領域の共通プラットフォーム提供
- 新ビジネス・サービスの提供主体

➡ ② サービス提供、アライアンス



Con-Bridge のシェア獲得と外部連携の強化



建設業界のDX推進



協調領域

 Con-Bridge

- ID管理
- ファイル共有
 - コミュニケーション
 - 現場業務支援



Q1よりトライアル予定

+

建設系サービス企業

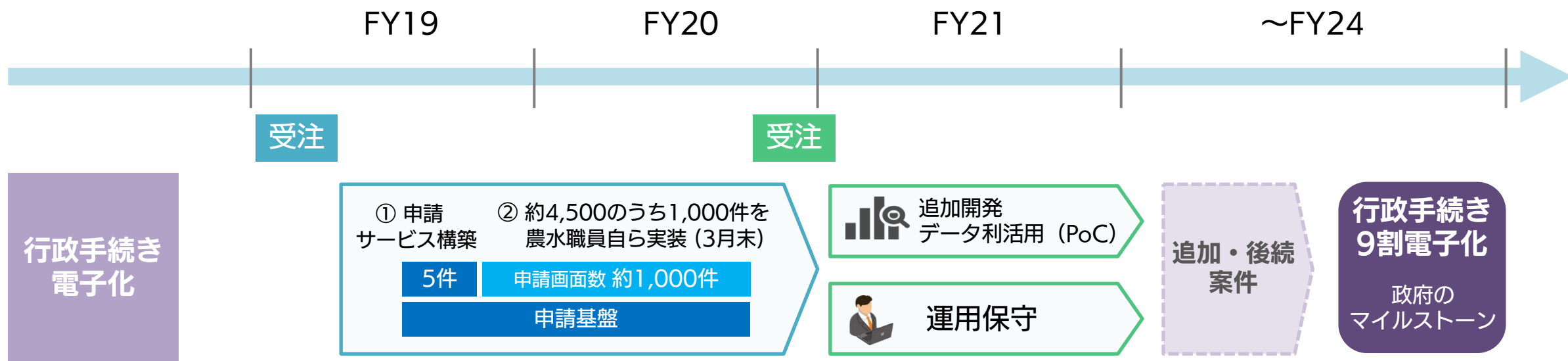
- プロジェクトマネジメント
- 工程管理、図面管理
- ドキュメント作成・管理
- 工事写真管理 ...



外部サービス連携の推進

デジタルガバメントの実現に向けて（1/2 紙→デジタル）

農林水産省のDXを推進し、行政手続きのデジタル化に貢献



① 当社のエンジニアが申請基盤と電子申請を開発



② 職員が自ら必要な電子申請を実装できる環境の構築

デジタルガバメントの実現に向けて (2/2 地図の共通化)

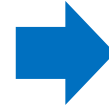


地理情報の
共通基盤開発
(通称 デジタル地図)

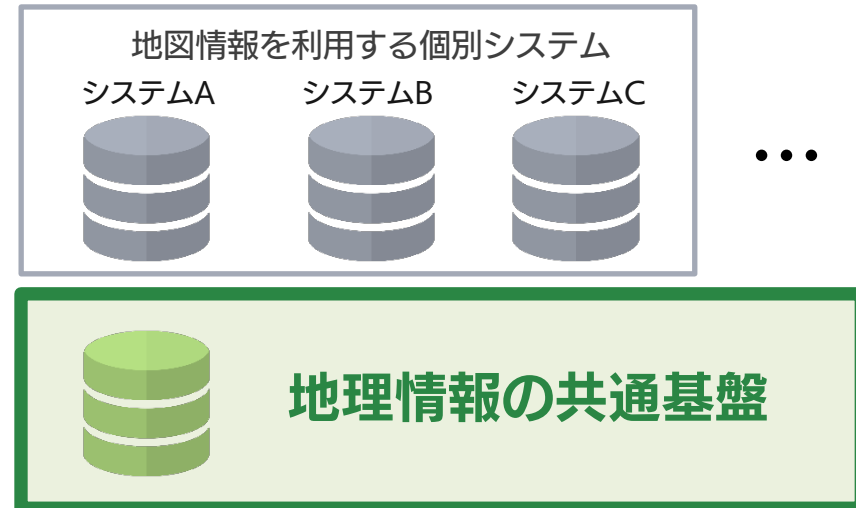
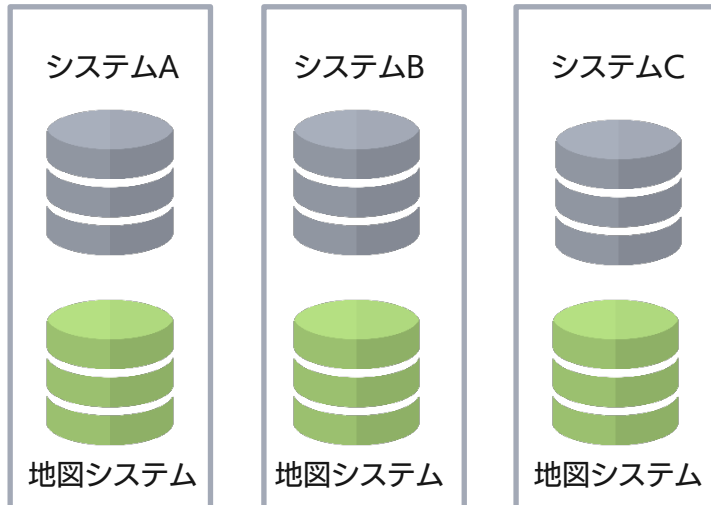
点在していた地図データを統合

- 複数システムの情報を一元的に可視化 (利便性向上)
- 類似の確認業務削減 (効率化)

これまで：個別に地図システムを保有



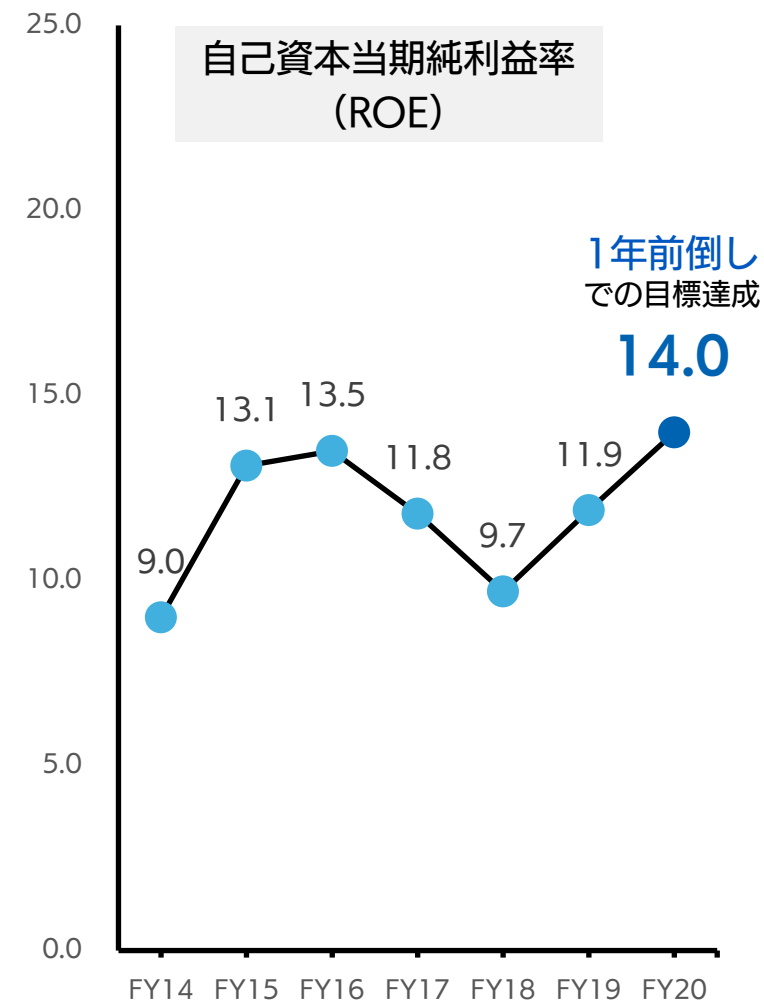
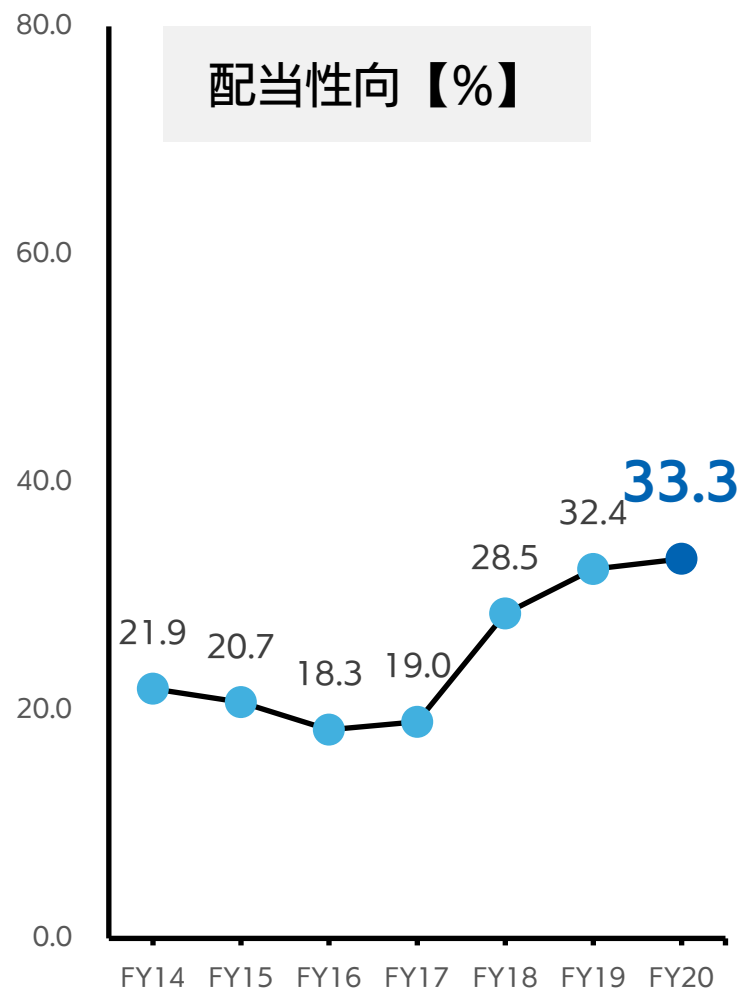
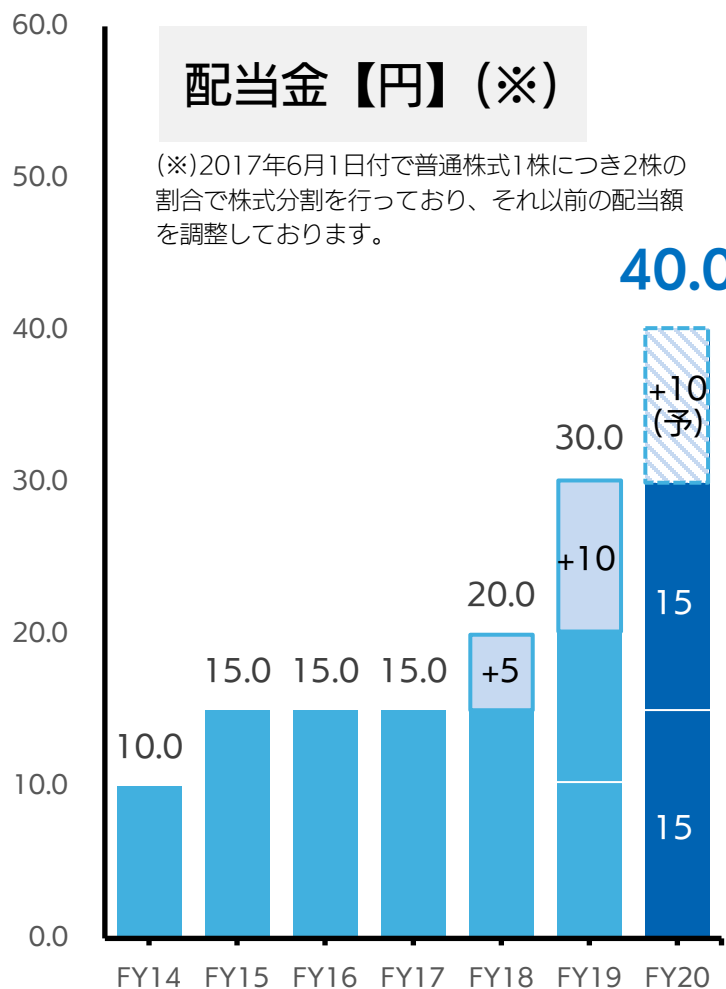
今後：共通の地図システム



株主還元 / 業績予測

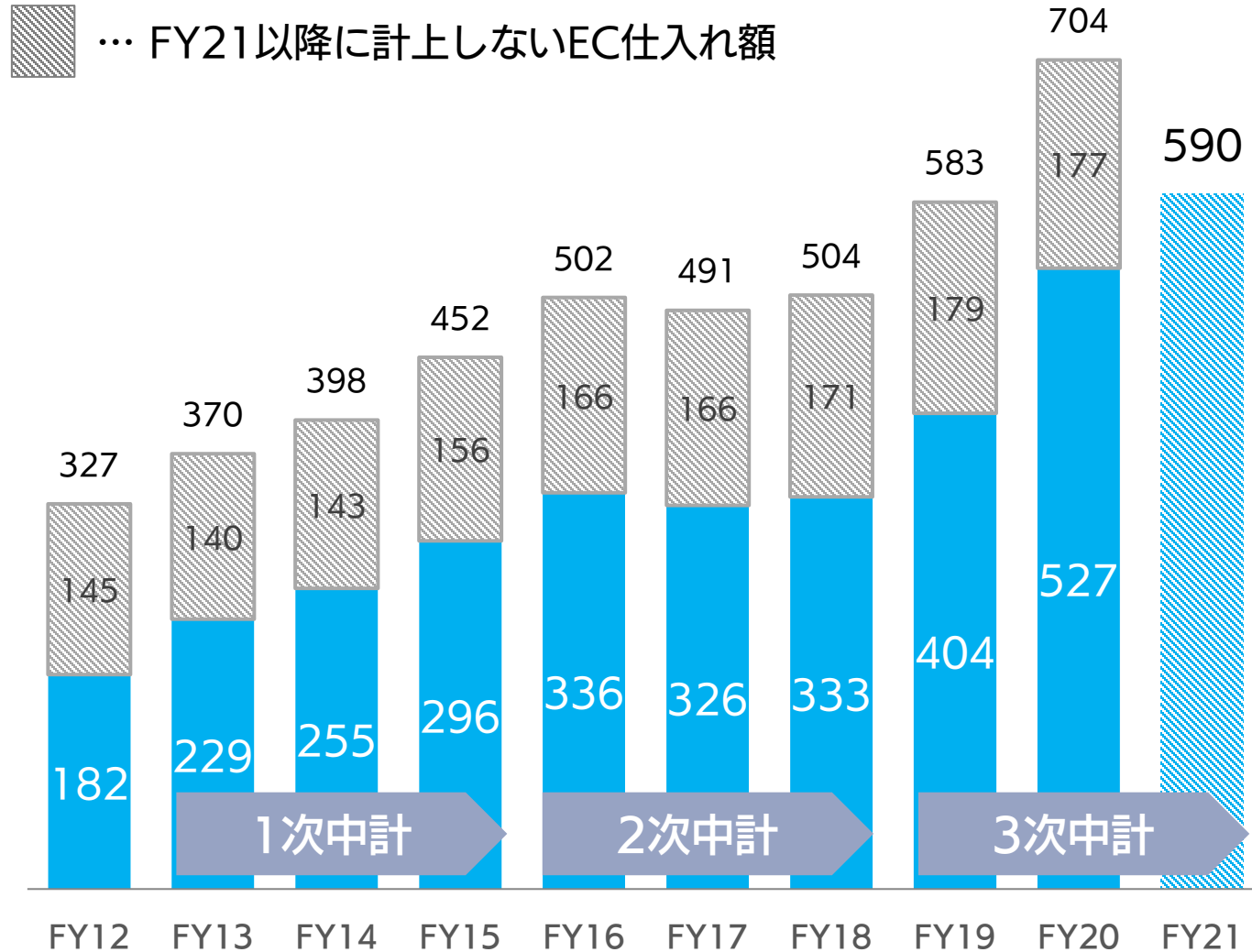
2021年3月期は純利益24.2億円（前年比+30.8%）を達成

増配による株主還元の拡充として期末配当金 **10円増配(予定)**



収益認識に関する会計基準適用の影響について

※旧基準との主要な基準差異（EC売上の純額表示）のみを考慮した、未監査の参考値。



収益認識に関する会計基準の適用は
主にECソリューションに影響

法人公共とグループ向けの
ビジネスを中心に増収基調に変化はなし

業績予測（収益認識に関する会計基準を適用）

- ニューノーマル時代の旺盛な需要が継続する想定、増収増益を見込む
- 採用強化、大型案件提案増(プレ工数増)、積極的な広告販促活動、サービス開発等でコスト増加

| 〔億円〕 | (利益率) | FY21 | FY20 参考※ | 増減額 | 増減率 |
|---------------------|-------|----------------|----------------|------------------|--------|
| 売上高 | | 590 | 527 | +63 | +11.9% |
| 営業利益 | | 43.0 (7.3%) | 38.5 (7.3%) | +4.5 (0.0pt) | +11.5% |
| 経常利益 | | 43.0 (7.3%) | 39.8 (7.6%) | +3.2 (▲0.3pt) | +8.0% |
| 親会社株主に帰属する 当期純利益 | | 26.0 (4.4%) | 24.2 (4.6%) | +1.7 (▲0.2pt) | +7.1% |

※旧基準との主要な基準差異（EC売上の純額表示）のみを考慮した、未監査の参考値。

FY21 経営指標

1. 営業利益 43億円^{※1}

2. BIT & CIT^{※2} 売上高構成比率 50%へ

3. ROE 13%

※1) FY18連結営業利益25億円を起点にCAGR 20%

※2) FY21の売上高に占めるビジネスITソリューション(BIT)及びコーポレートITソリューション(CIT)の割合

情報革命で人々を幸せに

～ 技術の力で、未来をつくる ～

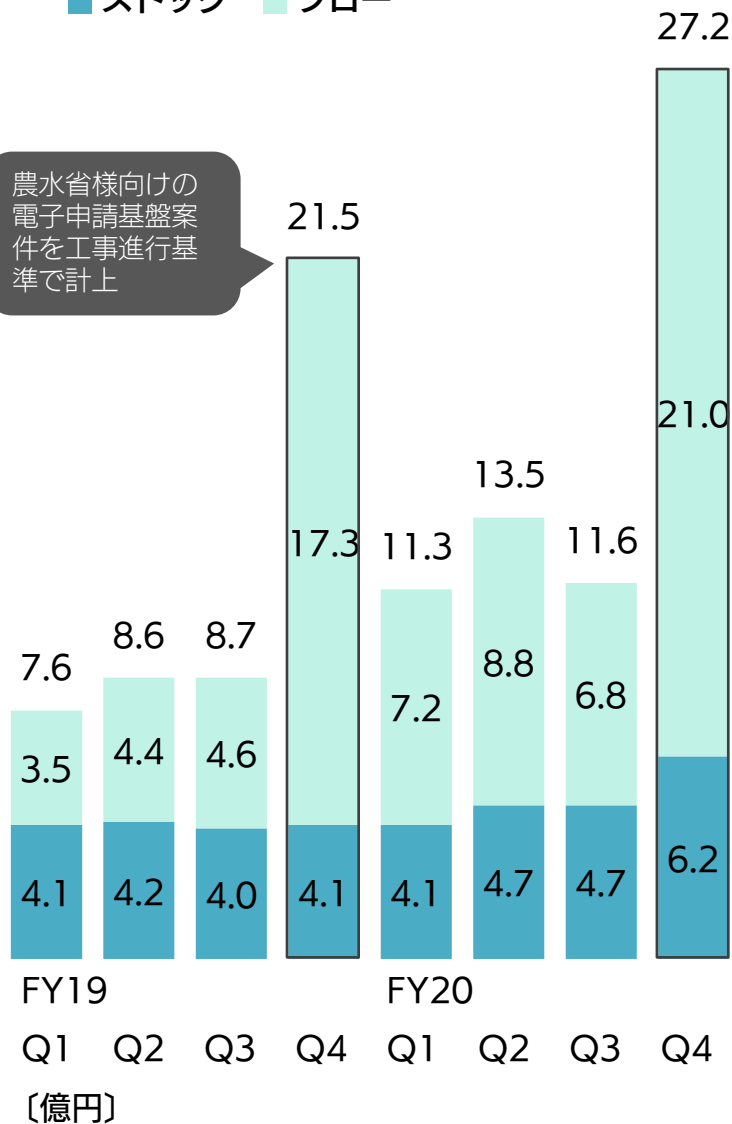
＝ SB Technology

各ソリューションの概況

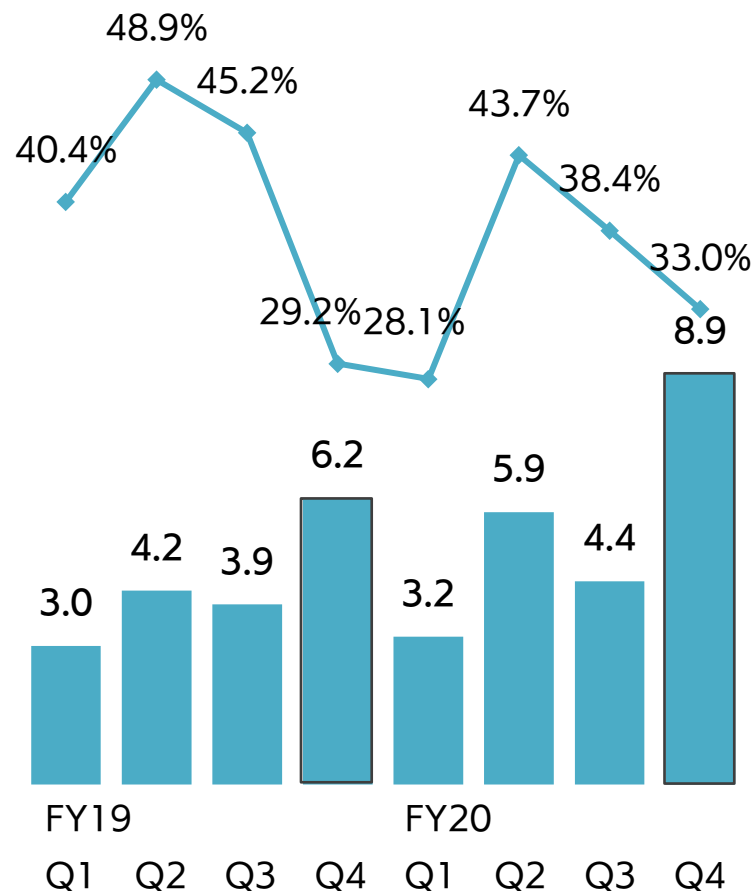
＝ SB Technology

売上高

■ ストック ■ フロー



限界利益



事業部門向けクラウドビジネス

主な顧客：グローバル製造業、建設業、農業関連
お客様のサービス開発、業界特化サービスの開発・提供、そのための協業・PoC(実証実験)などが主。

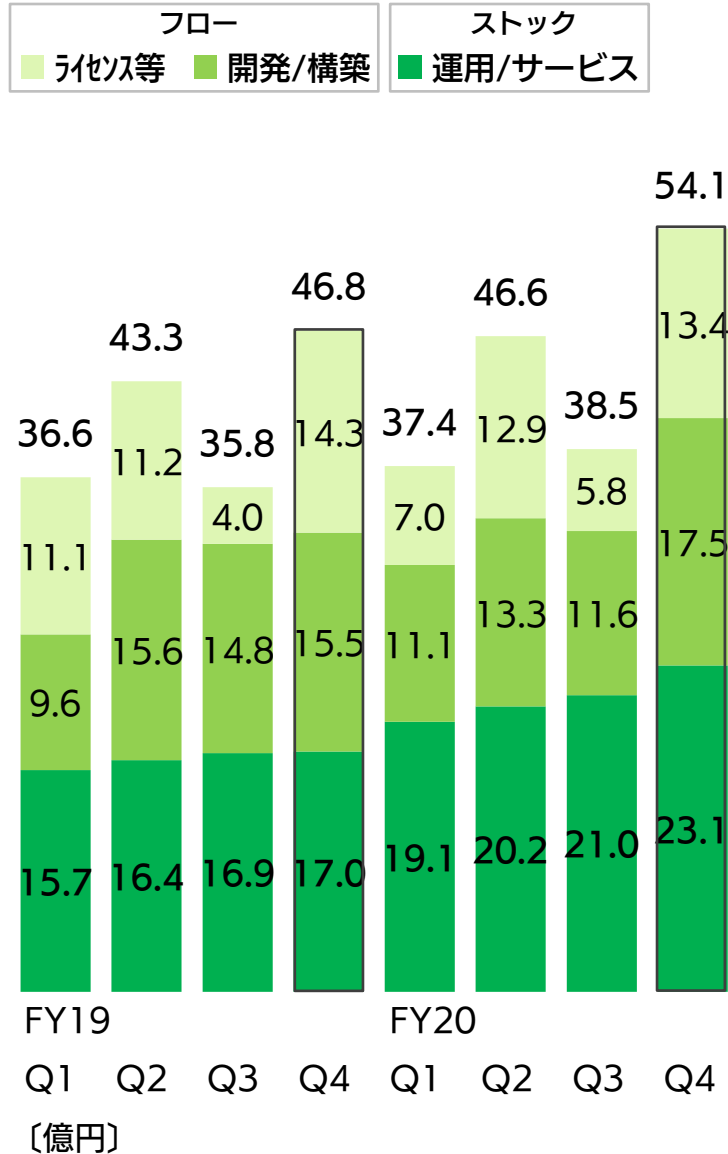
フロー

YoY約+4億 (+21%)
農水省関連の案件が堅調に推移
加えて、ソフトバンクのWebサイト刷新プロジェクトや法人向けIoTシステム開発により増収
PoC等の低採算案件のミックスでQoQで利益率が低下

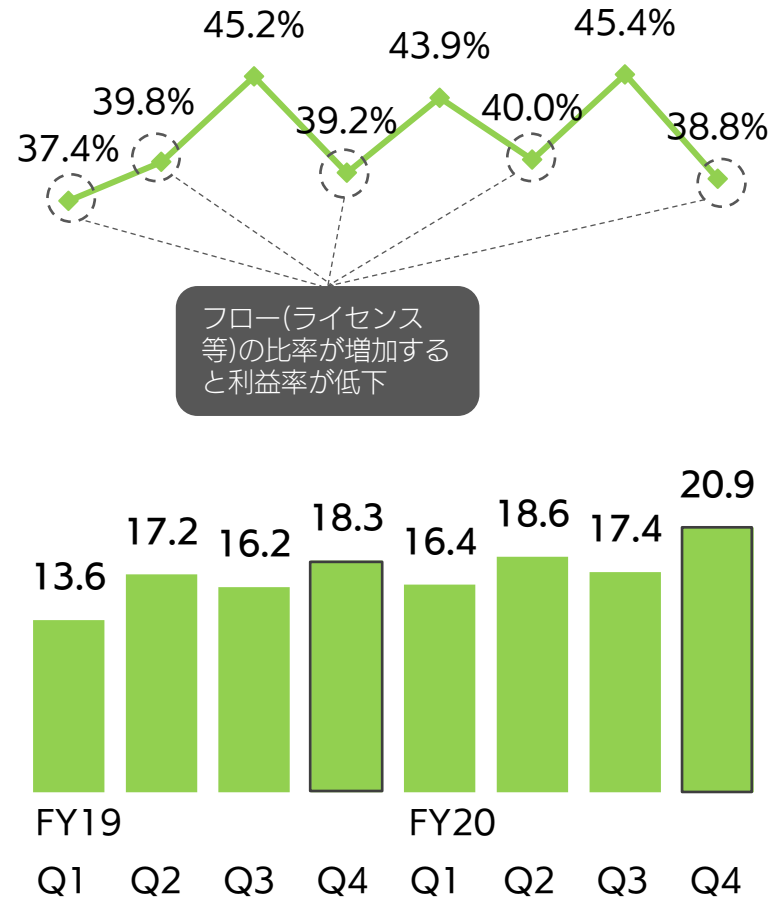
ストック

農水省関連の全国農地ナビに加え、共通申請、厚労省の日本版O-NET、SBグループ向けの運用案件が追加

売上高



限界利益



全社・管理部門向けクラウドビジネス

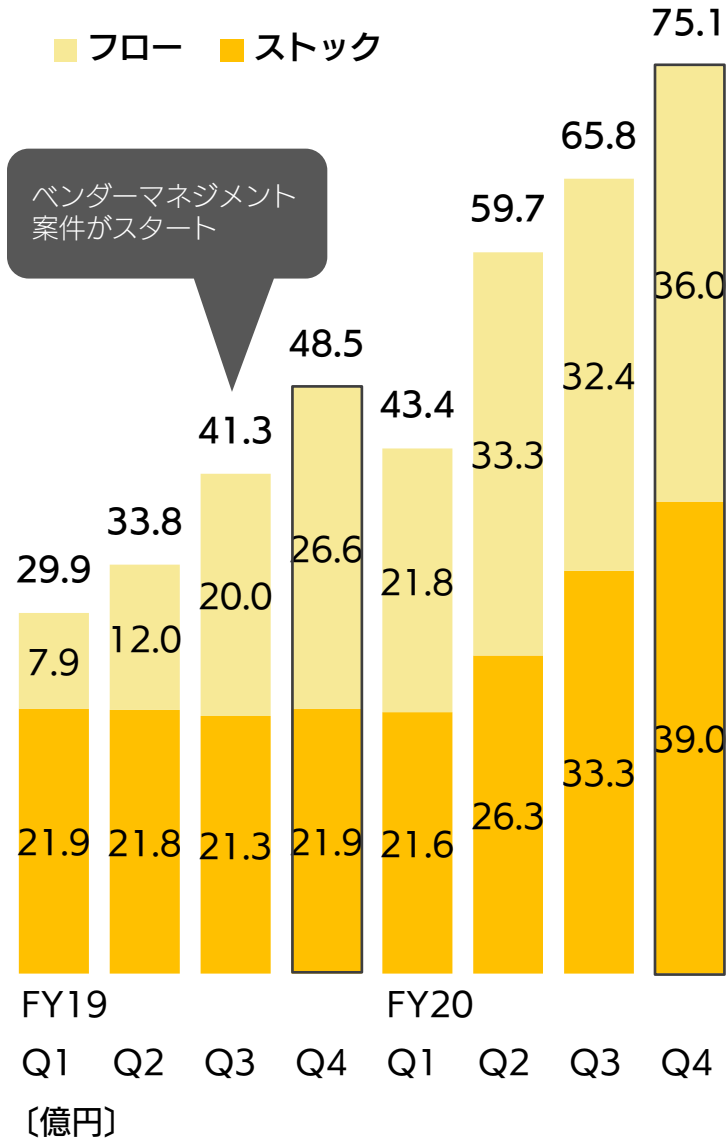
主な顧客：法人、自治体・独法、ソフトバンク各社

マイクロソフト社の Microsoft 365 (SaaS) や Azure (PaaS) を活用したソリューション、サイバー攻撃対策、自社サービスである clouXion (クラウドジョーン) 及びマネージドセキュリティサービス (セキュリティ運用監視) の提供が主。

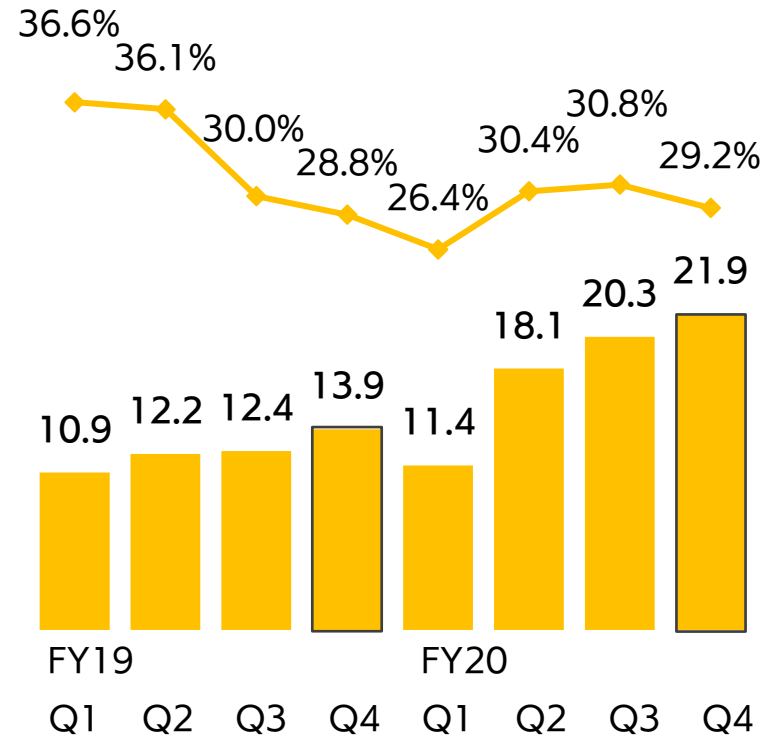
| | |
|------|--|
| フロー | <p>法人/公共のクラウド導入・開発が堅調</p> <p>グループ/法人でゼロトラストセキュリティ対策支援が増加</p> |
| ストック | <p>YoY約+5億 (+36%)</p> <p>自社サービスに加えて、公共向けのマイクロソフト関連の運用が増加</p> |

※clouXion(クラウドジョーン)、マネージドセキュリティサービス

売上高



限界利益



オンプレミス向けビジネス

(プライベートクラウド含む)

主な顧客：ソフトバンク各社

お客様のオンプレミス・プライベートクラウドのシステム構築・運用保守が主。パブリッククラウドへの移行提案も実施。

フロー

新たに加わった電縁社が
売上・限界利益の増加に貢献

ソフトバンク向け
ベンダーマネジメント案件が拡大

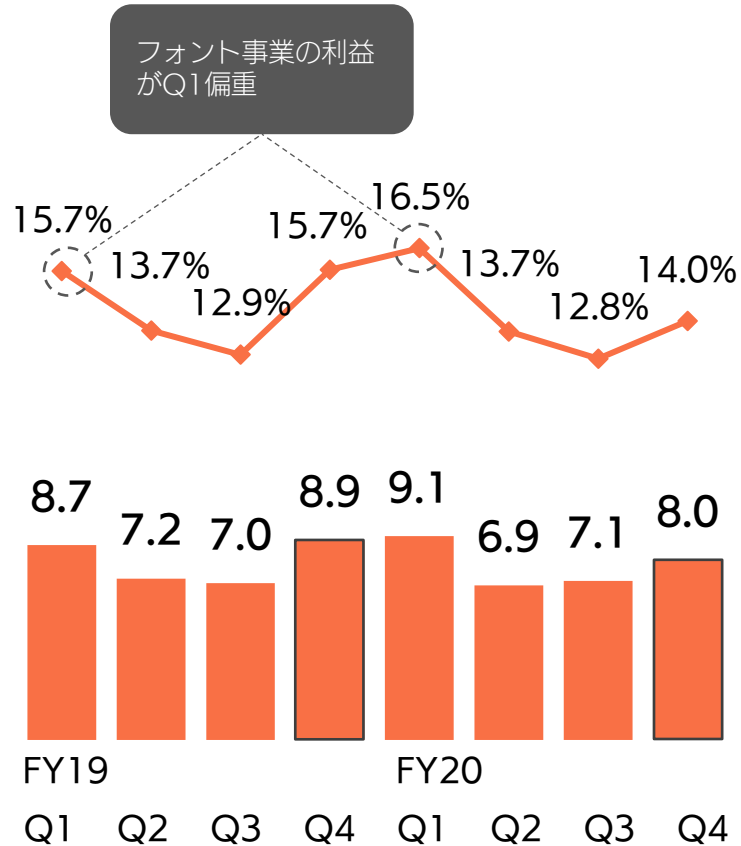
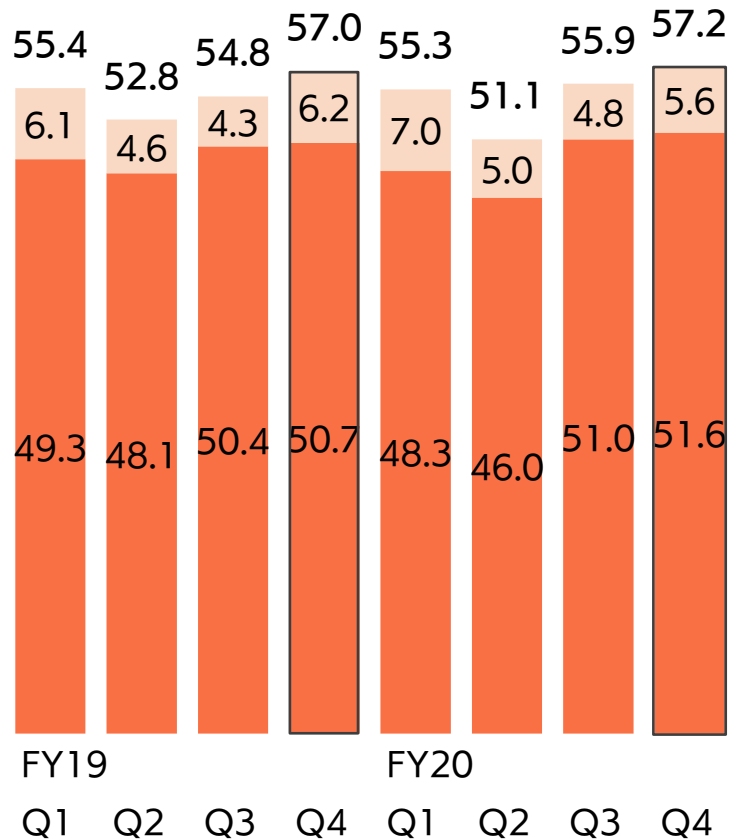
ストック

YoY約+17億 (+78%)
ベンダーマネジメント案件の標準化が
進んだことにより増収

売上高

限界利益

■ フォント/その他 ■ ノートストア



ECサイト運営代行/フォントライセンス販売

主な顧客：個人

EC運営代行や、ECサイト構築から運用が主。
フォントにおいては、フォント（書体）の企画・開発・販売
およびソフトウェアの開発を実施。

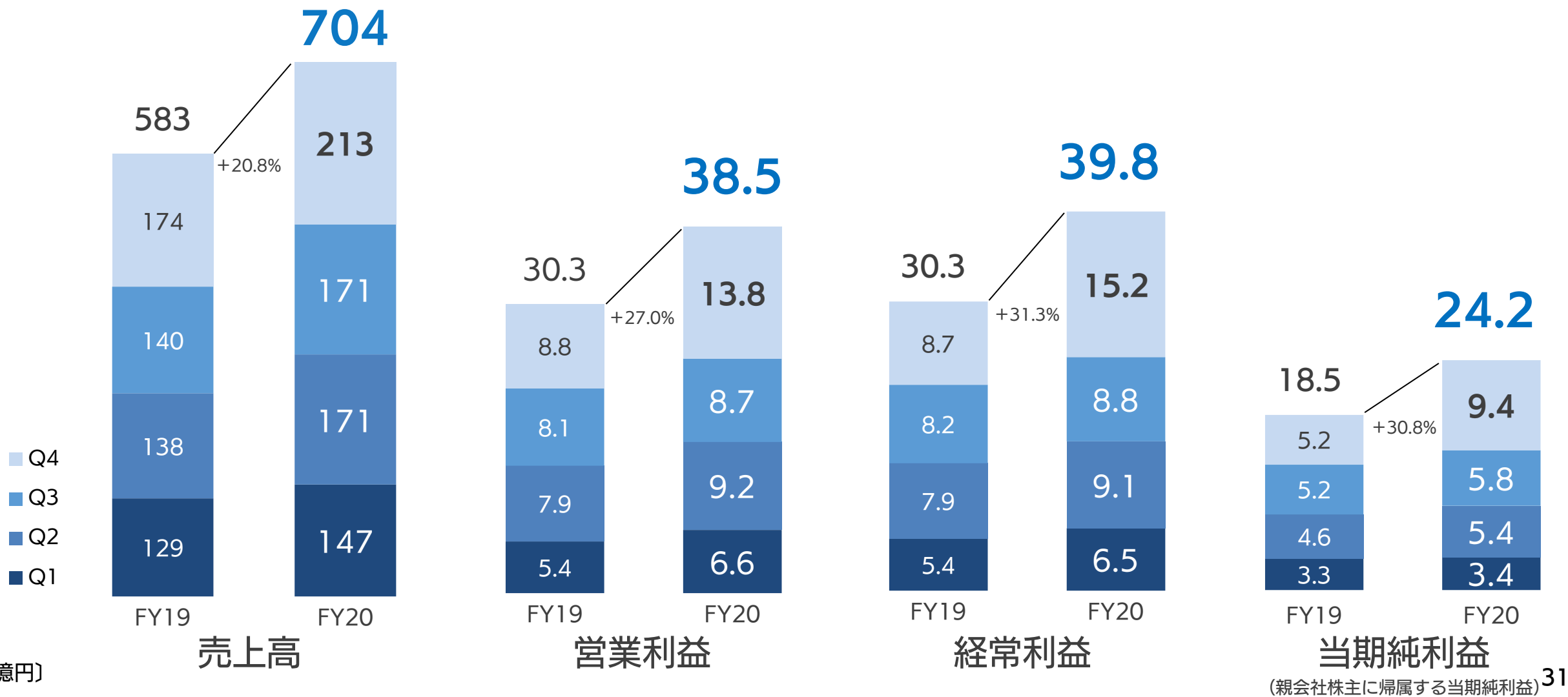
FY19Q4は利益率高いフォント事業で
特需あり

ノートストアの運営代行は巣ごもり
需要などにより堅調に推移したものの、
取引先との契約見直しによりYoYで減益

数値データ

＝ SB Technology

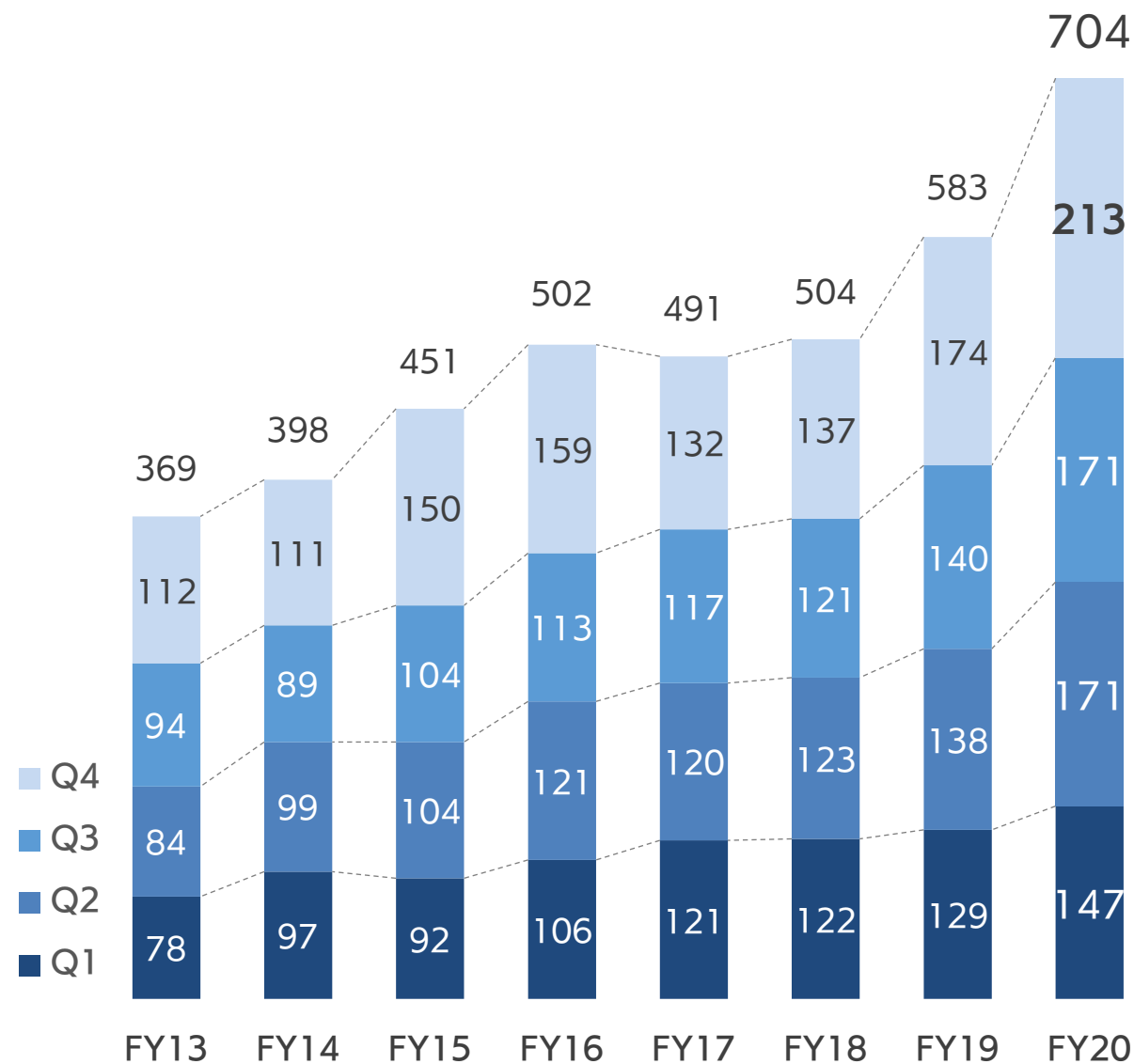
- Q4増収はベンダーマネジメント案件の伸長、電縁社の連結効果が貢献
- Q4増益はクラウド及びセキュリティ案件の伸長が貢献し、過去最高の営業利益を達成



- 電縁社の連結効果、ソフトバンク向け開発案件増加により売上が伸長
- 前期は大きな先行投資コストの計上もあったため、大幅増益を達成

| (百万円) | (利益率) | FY20Q4 | FY19Q4 | 増減額 | 増減率 |
|----------------------|-------|-----------------|---------------|------------------|--------|
| 売上高 | 過去最高 | 21,388 | 17,408 | +3,980 | +22.9% |
| 営業利益 | 過去最高 | 1,382 (6.5%) | 880 (5.1%) | +501 (+1.4pt) | +56.9% |
| 経常利益 | 過去最高 | 1,520 (7.1%) | 871 (5.0%) | +649 (+2.1pt) | +74.5% |
| 親会社株主に帰属する 四半期純利益 | 過去最高 | 949 (4.4%) | 529 (3.0%) | +419 (+1.4pt) | +79.1% |

| (百万円) | 2020/3末 | 2021/3末 | 前期末比 |
|----------|---------|---------|-------|
| 流動資産 | 24,350 | 29,135 | 4,785 |
| 現預金 | 9,826 | 9,722 | △ 104 |
| 受取手形・売掛金 | 12,714 | 17,428 | 4,714 |
| 固定資産 | 8,135 | 9,661 | 1,525 |
| 有形固定資産 | 1,488 | 1,659 | 171 |
| 無形固定資産 | 3,049 | 4,514 | 1,464 |
| 投資その他の資産 | 3,597 | 3,487 | △ 110 |
| 総資産 | 32,486 | 38,798 | 6,312 |
| 流動負債 | 13,528 | 16,907 | 3,378 |
| 固定負債 | 1,340 | 2,313 | 972 |
| 純資産 | 17,617 | 19,577 | 1,960 |

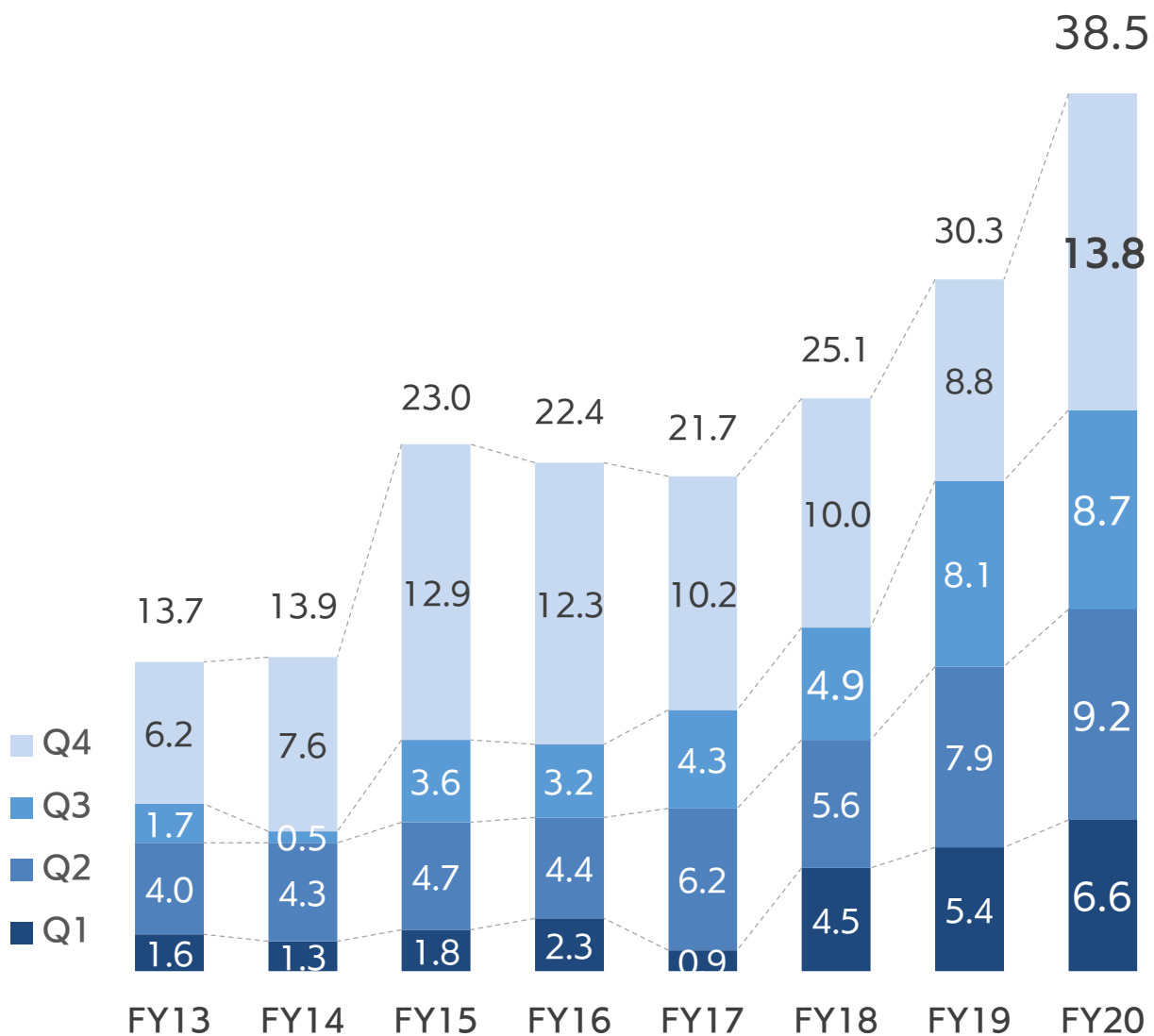


通期売上高 (前期比)

20.8%増

Q4売上高 (前期比)

22.9%増



中計目標 営業利益CAGR 20%成長

(FY18連結営業利益25億円を起点)

通期営業利益 (前期比)

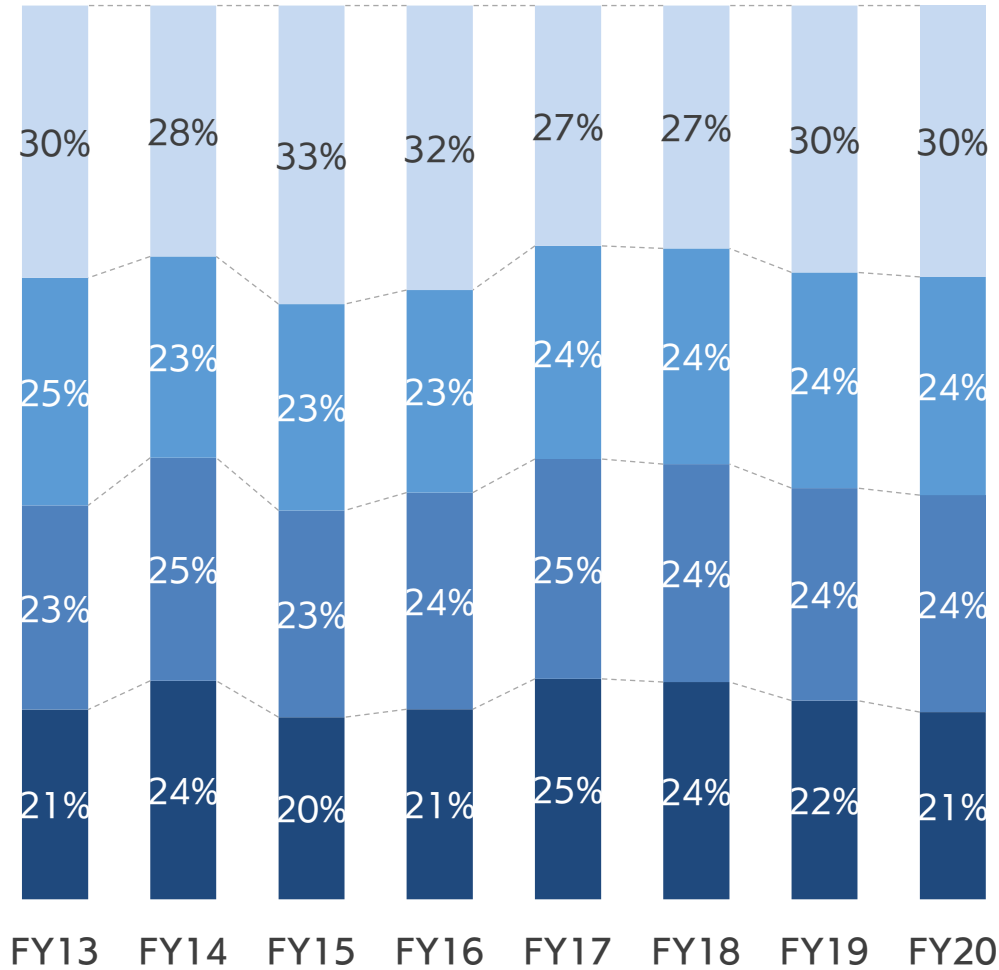
27.0%増

Q4営業利益 (前期比)

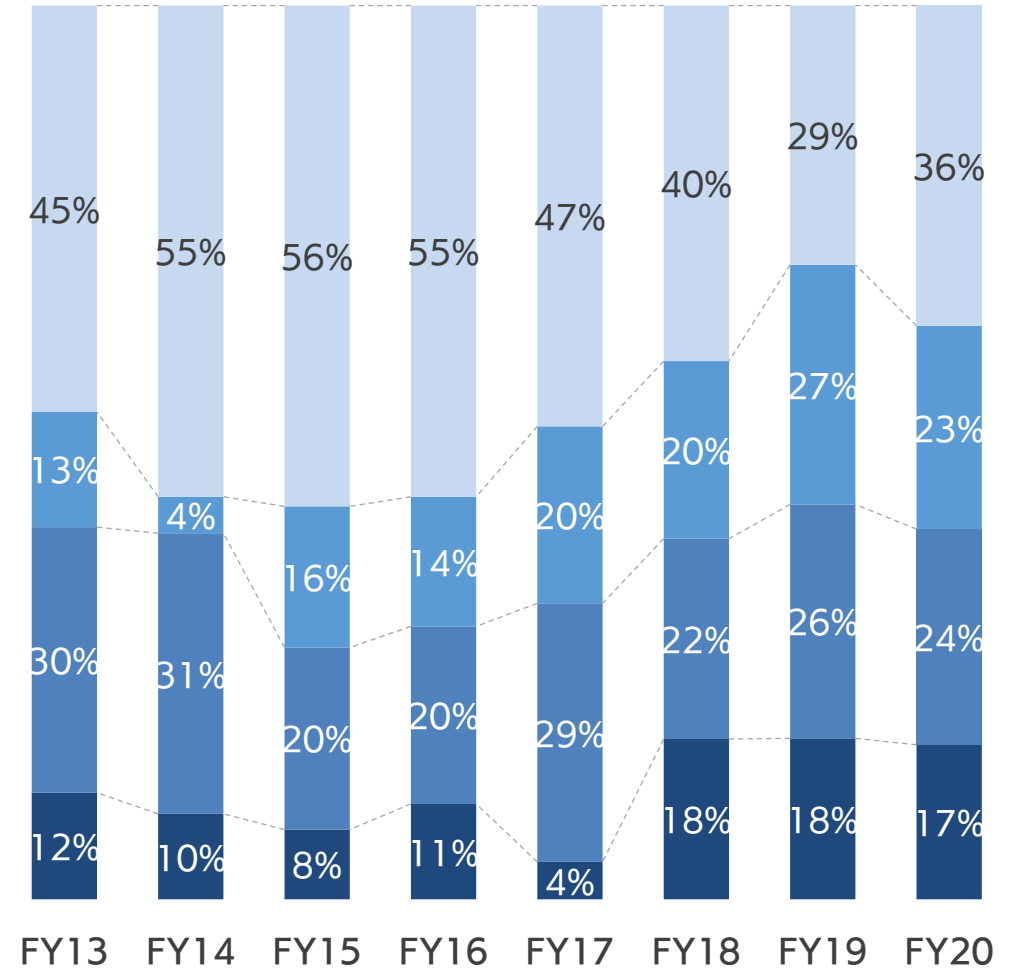
56.9%増

売上高

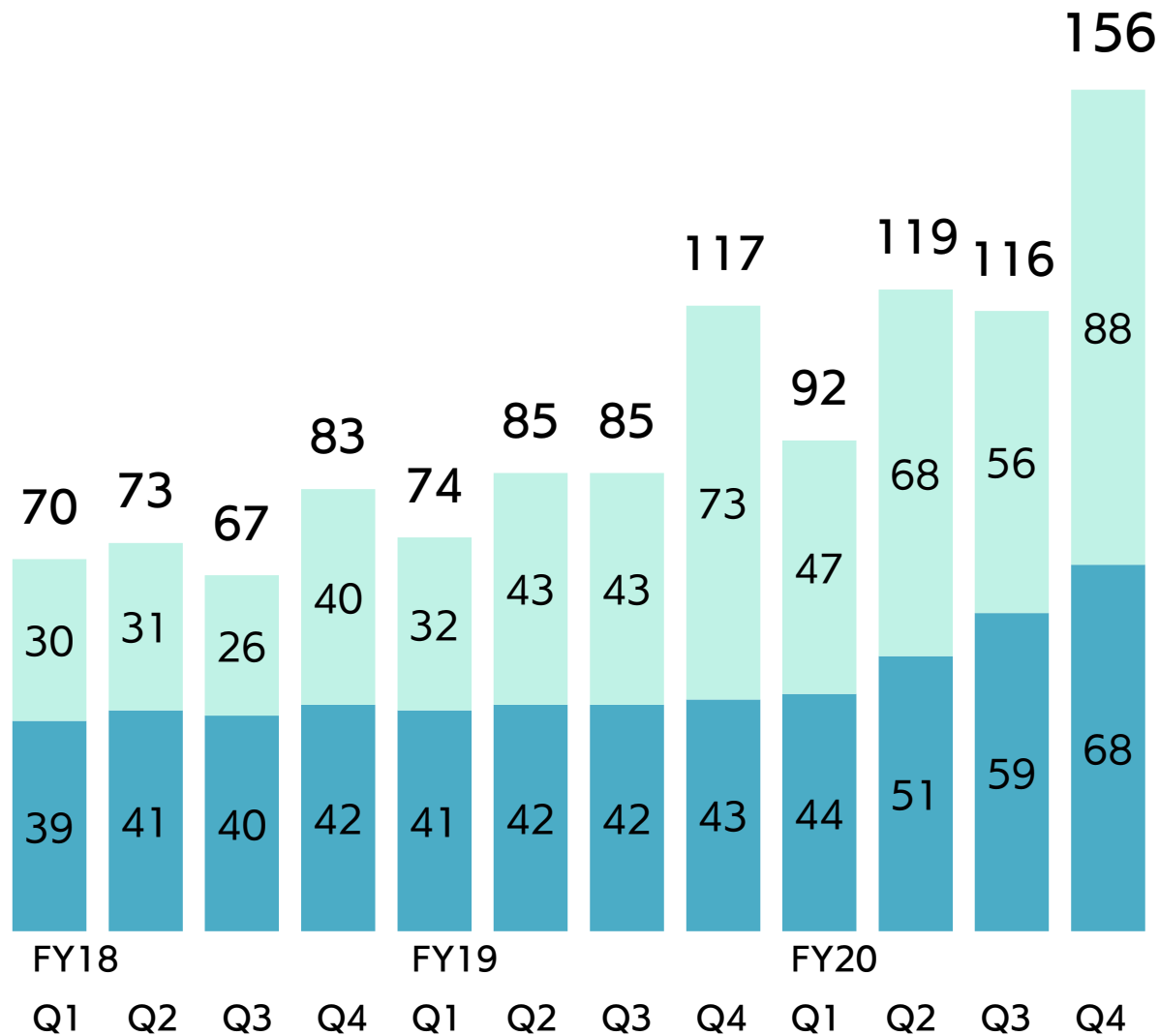
■ Q4 ■ Q3 ■ Q2 ■ Q1



営業利益



■ フロー ■ ストック



通期ストック売上高 (前期比)

54.1億円増

Q4ストック売上高 (前期比)

25.3億円増

| | | FY19Q1 | FY19Q2 | FY19Q3 | FY19Q4 | FY19 | FY20Q1 | FY20Q2 | FY20Q3 | FY20Q4 | FY20 | 前期比 | |
|------------|-------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|--------|
| | | | | | | | | | | | | 増減額 | 増減率 |
| 連結業績 (百万円) | 売上高 | 12,969 | 13,872 | 14,074 | 17,408 | 58,324 | 14,759 | 17,105 | 17,197 | 21,388 | 70,451 | +12,126 | +20.8% |
| | 限界利益 | 3,642 | 4,095 | 3,964 | 4,758 | 16,461 | 4,017 | 4,969 | 4,940 | 5,999 | 19,926 | +3,465 | +21.0% |
| | 利益率 | 28.1% | 29.5% | 28.2% | 27.3% | 28.2% | 27.2% | 29.1% | 28.7% | 28.0% | 28.3% | +0.1pt | - |
| BITソリューション | 売上高 | 764 | 868 | 872 | 2,154 | 4,659 | 1,137 | 1,358 | 1,161 | 2,728 | 6,386 | +1,727 | +37.1% |
| | 限界利益 | 309 | 424 | 394 | 628 | 1,756 | 320 | 593 | 446 | 899 | 2,259 | +502 | +28.6% |
| | 利益率 | 40.4% | 48.9% | 45.2% | 29.2% | 37.7% | 28.1% | 43.7% | 38.4% | 33.0% | 35.4% | ▲2.3pt | - |
| CITソリューション | 売上高 | 3,664 | 4,333 | 3,582 | 4,690 | 16,270 | 3,740 | 4,660 | 3,854 | 5,417 | 17,672 | +1,401 | +8.6% |
| | 限界利益 | 1,369 | 1,726 | 1,620 | 1,836 | 6,553 | 1,641 | 1,863 | 1,749 | 2,099 | 7,353 | +800 | +12.2% |
| | 利益率 | 37.4% | 39.8% | 45.2% | 39.2% | 40.3% | 43.9% | 40.0% | 45.4% | 38.8% | 41.6% | +1.3pt | - |
| TSソリューション | 売上高 | 2,991 | 3,387 | 4,137 | 4,855 | 15,371 | 4,348 | 5,973 | 6,586 | 7,517 | 24,425 | +9,053 | +58.9% |
| | 限界利益 | 1,093 | 1,221 | 1,242 | 1,396 | 4,953 | 1,145 | 1,814 | 2,031 | 2,197 | 7,189 | +2,235 | +45.1% |
| | 利益率 | 36.6% | 36.1% | 30.0% | 28.8% | 32.2% | 26.4% | 30.4% | 30.8% | 29.2% | 29.4% | ▲2.8pt | - |
| ECソリューション | 売上高 | 5,548 | 5,283 | 5,482 | 5,708 | 22,022 | 5,533 | 5,112 | 5,595 | 5,725 | 21,966 | ▲55 | ▲0.3% |
| | 限界利益 | 870 | 723 | 706 | 897 | 3,198 | 910 | 698 | 713 | 802 | 3,124 | ▲73 | ▲2.3% |
| | 利益率 | 15.7% | 13.7% | 12.9% | 15.7% | 14.5% | 16.5% | 13.7% | 12.8% | 14.0% | 14.2% | ▲0.3pt | - |
| 注力事業 合計 | 売上高 | 4,429 | 5,201 | 4,454 | 6,844 | 20,930 | 4,877 | 6,018 | 5,016 | 8,145 | 24,059 | +3,128 | +14.9% |
| | 限界利益 | 1,678 | 2,150 | 2,014 | 2,465 | 8,309 | 1,961 | 2,456 | 2,195 | 2,999 | 9,613 | +1,303 | +15.7% |
| | 利益率 | 37.9% | 41.4% | 45.2% | 36.0% | 39.7% | 40.2% | 40.8% | 43.8% | 36.8% | 40.0% | +0.3pt | - |
| | 売上高 構成比率 | 34.1% | 37.5% | 31.7% | 39.3% | 35.9% | 33.0% | 35.2% | 29.2% | 38.1% | 34.1% | ▲1.8pt | - |

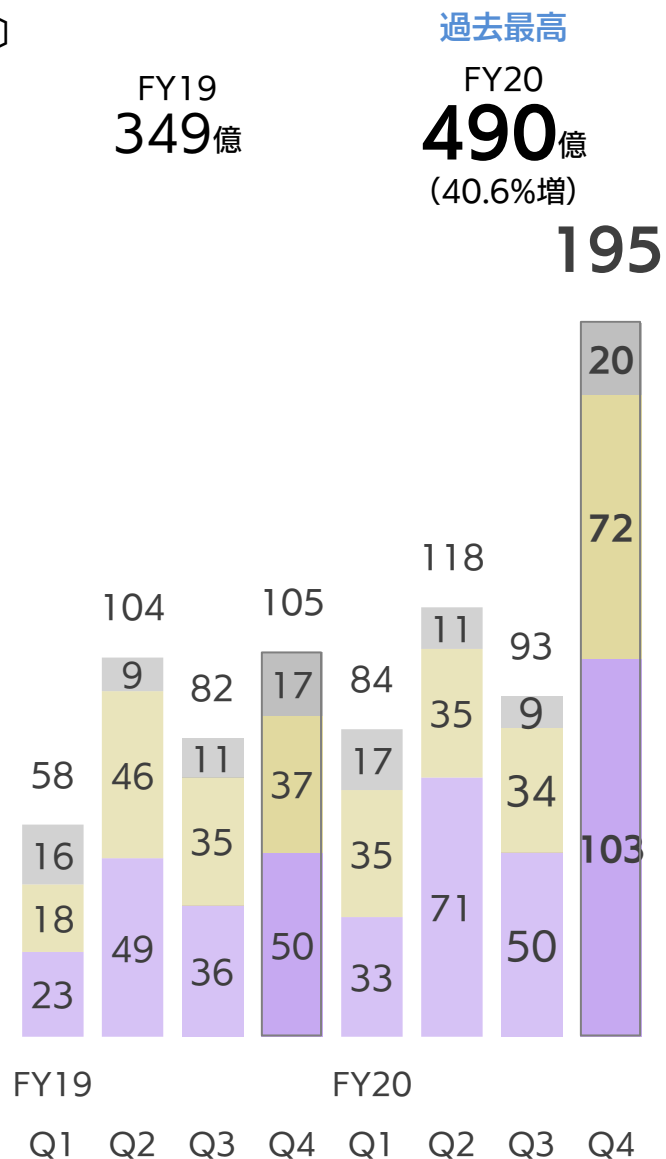
※一部のプロジェクトに関してソリューション区分の見直しを行い、現在の計上方法に則して算出しております。

| 連結業績（百万円） | FY19Q1 | FY19Q2 | FY19Q3 | FY19Q4 | FY19 | FY20Q1 | FY20Q2 | FY20Q3 | FY20Q4 | FY20 | 前期比 | |
|----------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|--------|
| | | | | | | | | | | | 増減額 | 増減率 |
| 売上高 | 12,969 | 13,872 | 14,074 | 17,408 | 58,324 | 14,759 | 17,105 | 17,197 | 21,388 | 70,451 | +12,126 | +20.8% |
| BITソリューション | 764 | 868 | 872 | 2,154 | 4,659 | 1,137 | 1,358 | 1,161 | 2,728 | 6,386 | +1,727 | +37.1% |
| CITソリューション | 3,664 | 4,333 | 3,582 | 4,690 | 16,270 | 3,740 | 4,660 | 3,854 | 5,417 | 17,672 | +1,401 | +8.6% |
| テクニカルソリューション | 2,991 | 3,387 | 4,137 | 4,855 | 15,371 | 4,348 | 5,973 | 6,586 | 7,517 | 24,425 | +9,053 | +58.9% |
| ECソリューション | 5,548 | 5,283 | 5,482 | 5,708 | 22,022 | 5,533 | 5,112 | 5,595 | 5,725 | 21,966 | ▲55 | ▲0.3% |
| 売上原価 | 10,873 | 11,479 | 11,647 | 14,897 | 48,897 | 12,326 | 14,317 | 14,477 | 17,946 | 59,068 | +10,170 | +20.8% |
| 売上総利益 | 2,096 | 2,392 | 2,427 | 2,511 | 9,426 | 2,433 | 2,787 | 2,720 | 3,442 | 11,383 | +1,956 | +20.7% |
| 販売管理費 | 1,550 | 1,597 | 1,613 | 1,630 | 6,391 | 1,766 | 1,857 | 1,843 | 2,059 | 7,527 | +1,136 | +17.8% |
| 営業利益 | 546 | 794 | 813 | 880 | 3,035 | 666 | 929 | 876 | 1,382 | 3,855 | +819 | +27.0% |
| 営業外損益 | 0 | 1 | 6 | ▲9 | ▲2 | ▲8 | ▲11 | 8 | 137 | 125 | +128 | - |
| 経常利益 | 545 | 796 | 820 | 871 | 3,033 | 658 | 918 | 884 | 1,520 | 3,981 | +948 | +31.3% |
| 特別損益 | 0 | ▲14 | 2 | ▲46 | ▲58 | ▲5 | ▲44 | 49 | ▲100 | ▲100 | ▲41 | - |
| 親会社株主に帰属する 四半期純利益 | 330 | 469 | 526 | 529 | 1,856 | 348 | 543 | 586 | 949 | 2,428 | +572 | +30.8% |
| 限界利益 | 3,642 | 4,095 | 3,964 | 4,758 | 16,461 | 4,017 | 4,969 | 4,940 | 5,999 | 19,926 | +3,465 | +21.0% |
| 固定費 | 3,096 | 3,300 | 3,150 | 3,877 | 13,425 | 3,350 | 4,040 | 4,063 | 4,616 | 16,071 | +2,645 | +19.6% |
| 単体 受注残高 | 12,715 | 15,712 | 16,393 | 16,392 | 16,392 | 16,537 | 18,204 | 17,910 | 24,076 | 24,076 | +7,684 | +46.9% |

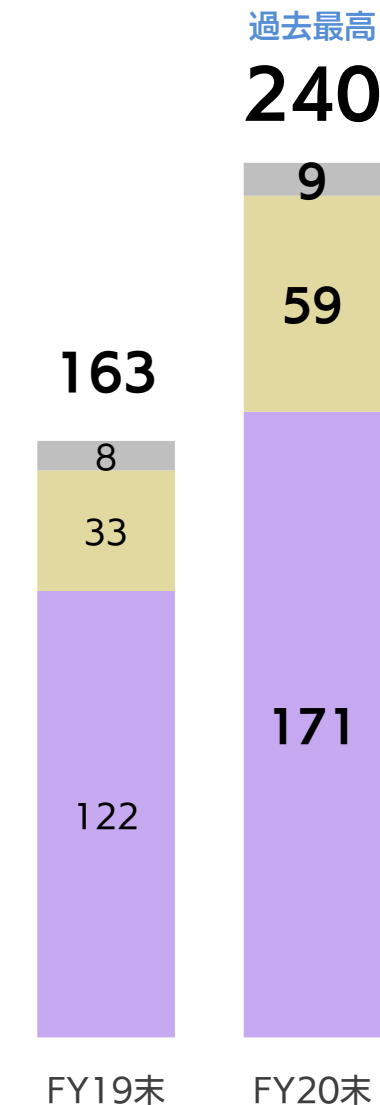
※一部のプロジェクトに関してソリューション区分の見直しを行い、現在の計上方法に則して算出しております。

受注高の推移

(億円)



受注残高

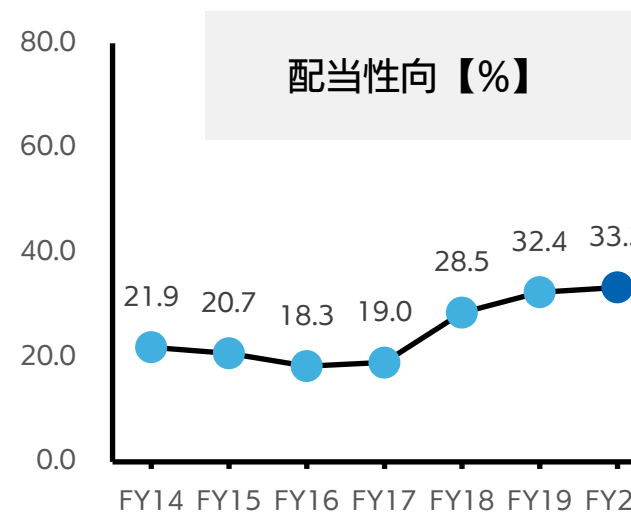
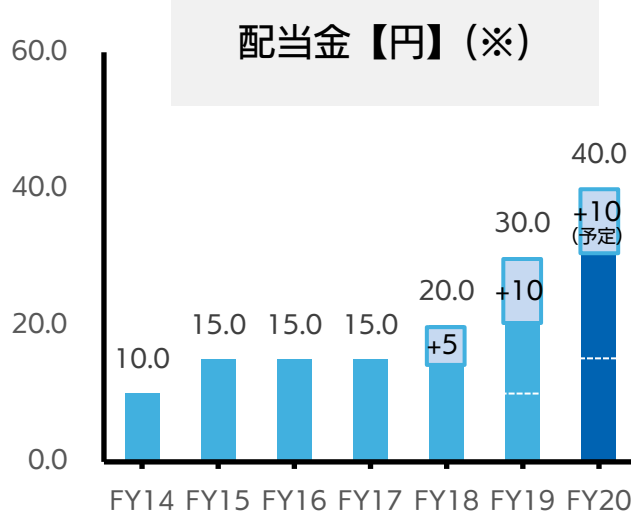
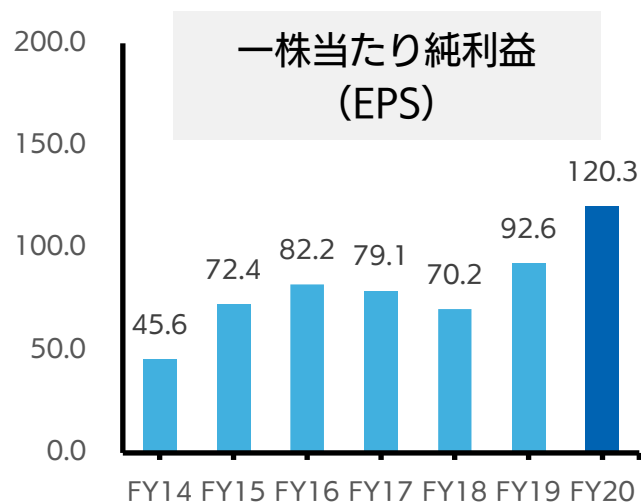
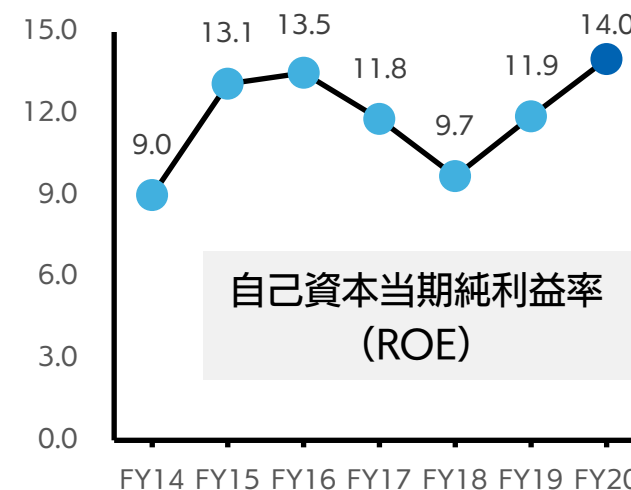
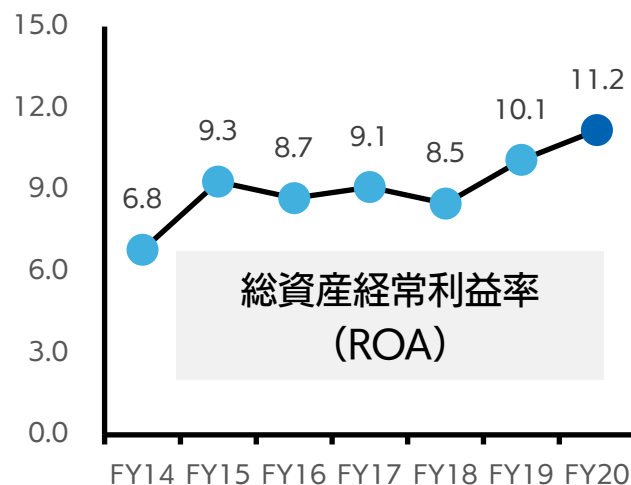
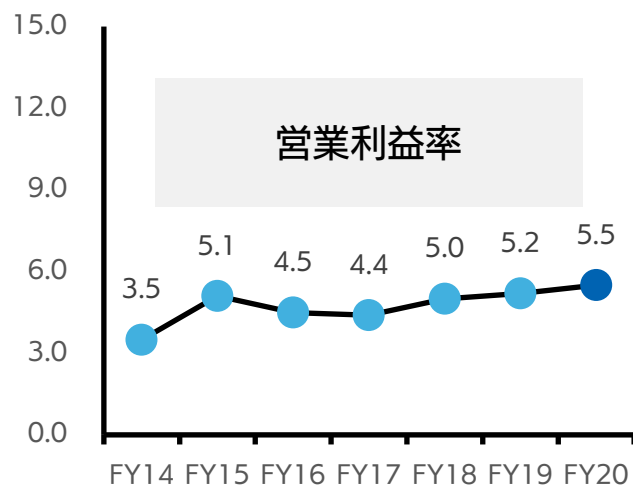


単体受注残高(前年同期比)

46.9%増

| |
|---------|
| フロー |
| ライセンス等 |
| 開発 |
| ストック |
| 運用・サービス |

| | |
|-----|---|
| 受注高 | <p>【フロー / 開発】</p> <ul style="list-style-type: none"> 農林水産省向け電子申請及びデジタル地図案件の開発やソフトバンク向けクラウド開発によりBIT受注額が前期比2倍 <p>【ストック】</p> <ul style="list-style-type: none"> TSのベンダ-マージメント外案件により大きく伸長 BITは電子申請運用案件により前期比2.5倍 CITは自社サービスが堅調に推移 |
| | <p>【フロー / 開発】</p> <ul style="list-style-type: none"> 農林水産省向け電子申請及びデジタル地図案件により開発が大きく増加 <p>【ストック】</p> <ul style="list-style-type: none"> 電子申請運用案件によりBIT受注残が大きく伸長 公共の運用案件によりCIT受注残が増加 ベンダ-マージメント外案件によりTS受注残が増加 |



(※)2017年6月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行っており、それ以前の配当額を調整しております。

会 社 情 報

＝ SB Technology

経営理念

Mission 存在意義

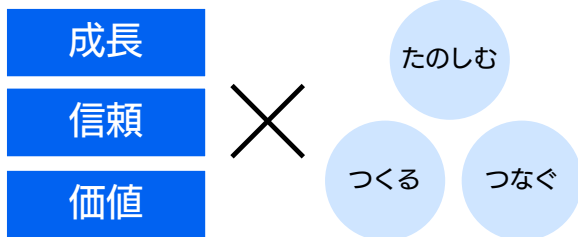
情報革命で人々を幸せに
～技術の力で、未来をつくる～

Vision 目指す姿

多様な働き方と挑める環境で先進技術と創造性を磨き、
社会に新しい価値を提供し続ける

Value 価値観・行動指針

3つの視点 × 3つのアクションで多様性を認め合う



会社概要

(2021年3月31日現在)

商号 SBテクノロジー株式会社(※)
所在地 東京都新宿区新宿六丁目27番30号
事業内容 ICTサービス事業
設立 1990年10月16日
資本金 1,235百万円
従業員数 連結 1,328名

(※)2019年10月1日付でソフトバンク・テクノロジー株式会社から
SBテクノロジー株式会社に商号変更しております

役員

(2021年4月1日現在)

取締役

代表取締役社長 CEO 阿多 親市
取締役 CSO 佐藤 光浩
取締役 喜多村 晃
取締役 CIO 児玉 崇
取締役 渡辺 真生
取締役 金子 公彦
社外取締役 鈴木 茂男
社外取締役 宗像 義恵

監査役

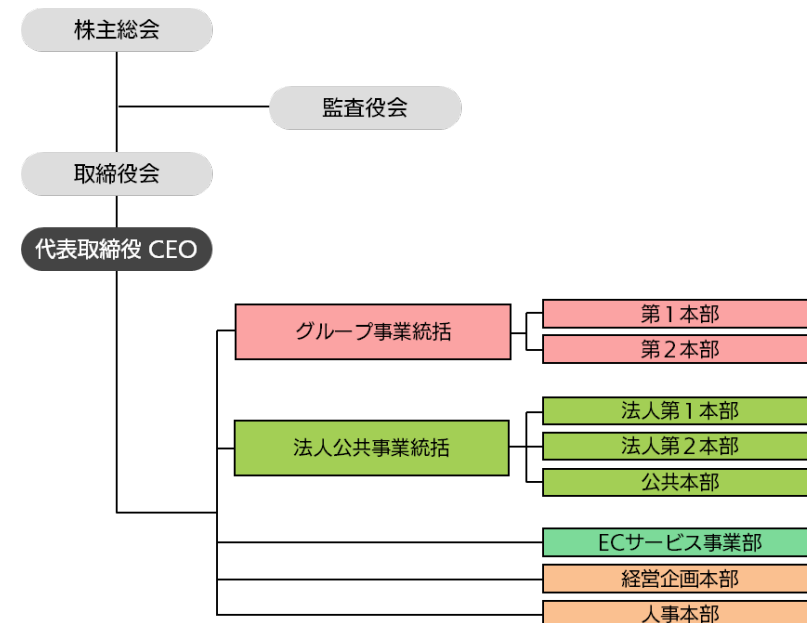
常勤監査役 上野 光正
監査役 廣瀬 治彦
監査役 中野 通明
監査役 内藤 隆志

執行役員

最高経営責任者執行役員 阿多 親市
副社長執行役員 CSO 佐藤 光浩
常務執行役員 CFO 岡崎 正明
常務執行役員 CIO 喜多村 晃
常務執行役員 渡辺 真生
上席執行役員 CCO 正岡 聖一
執行役員 児玉 崇
執行役員 清水 哲也
執行役員 青木 誠
執行役員 宮澤 拓哉

組織図

(2021年4月1日現在)



認証・認定

(2021年4月1日現在)



ISMS認証・登録範囲
本社/芝大門/天王洲
名古屋/大阪/福岡

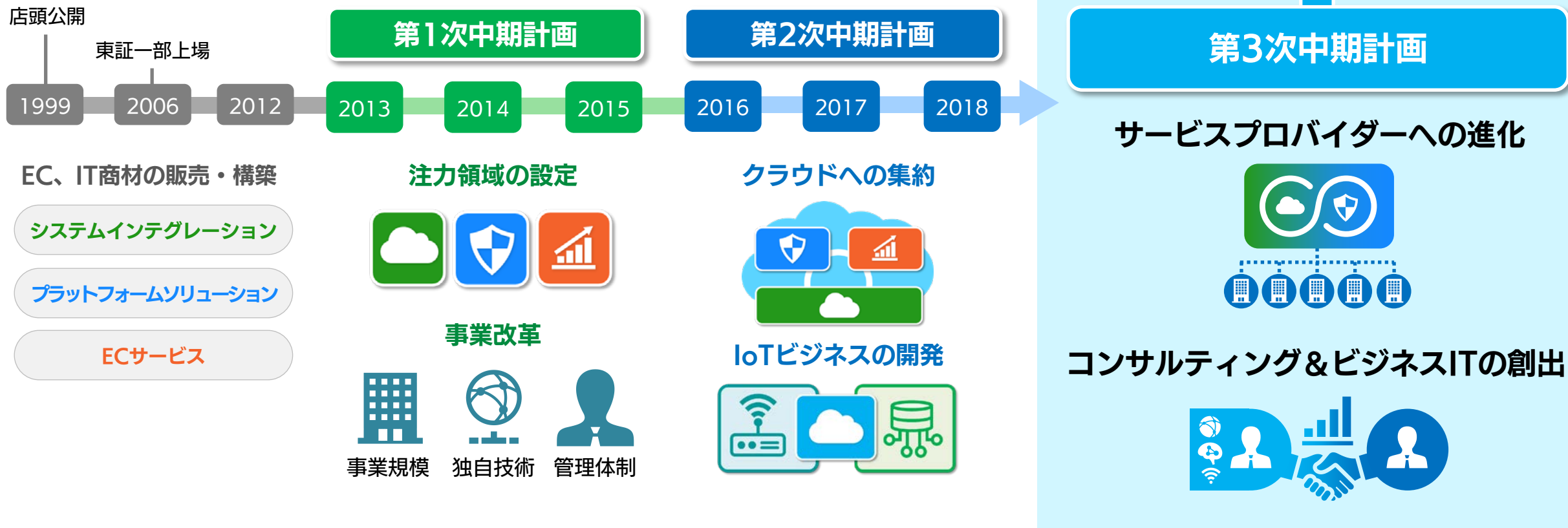
えるぼし

長期目標と 新3か年計画の位置付け

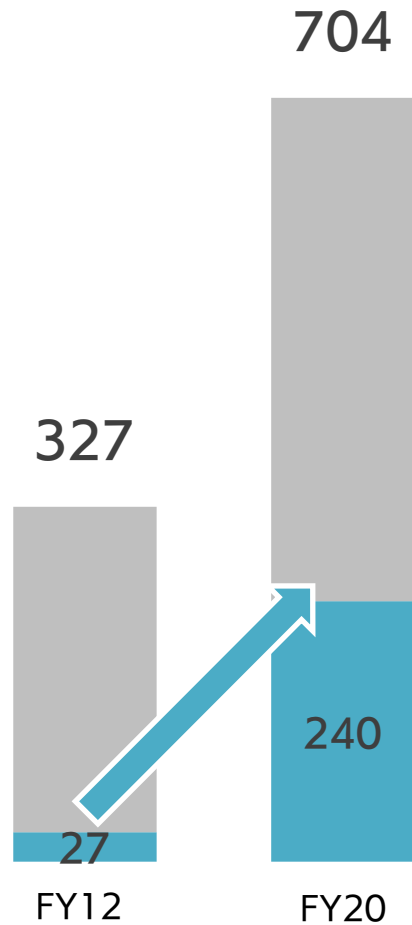
長期目標

日本企業の競争力を高める
クラウドコンサル&サービスカンパニーへ

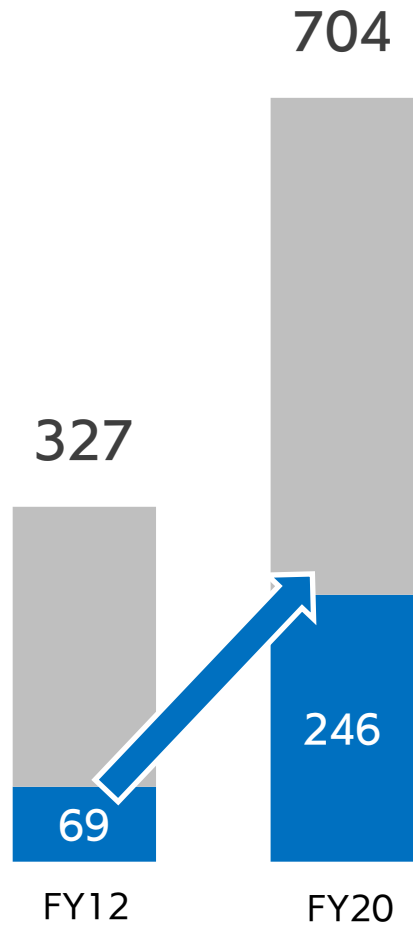
- クラウド&セキュリティ No.1
- 先端技術と創造性でグローバルビジネスをお客様と協創



セグメント別売上高



顧客別売上高



大手法人、官公庁・自治体に
注力事業を展開して成長

(億円) ■ 注力事業^{※1} ■ その他

■ 法人/公共 ■ その他

※1) 2018年度までのセグメント名称：クラウドソリューション、セキュリティソリューション、データアナリティクス

数字で見るSBT

※(連結)の記載がない項目はSBT単体の指標となります。

SB Technology

働く人

SBT
社員数
(連結) **1,328名**
(2021年3月)

働き方

生産性向上による残業削減
42時間 → **24時間**
2015年度 2020年度

成長支援

能力開発休暇の活用 (2020年度)
取得人数 **184人** 取得総日数 **410日**

20年新卒 (連結)
45名

平均年齢
37.9歳

1人あたり有給消化率
60%

テレワーク実施率
79%
(本社オフィスFY20H2実績)

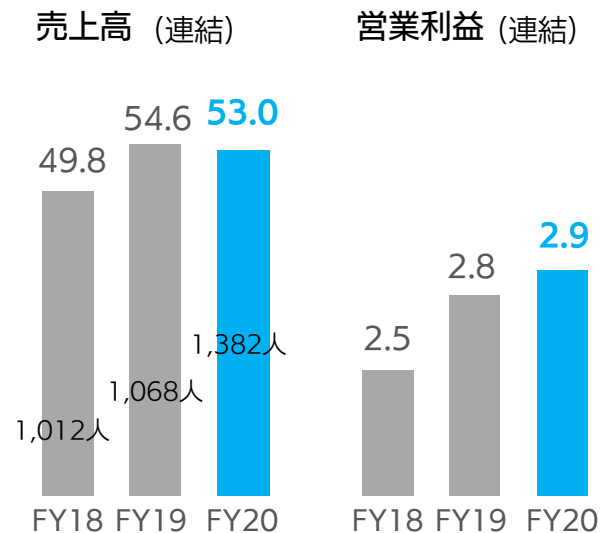
PMP保有者 **107人** CBAP保有者 **16人**
(2021年3月)

技術人員

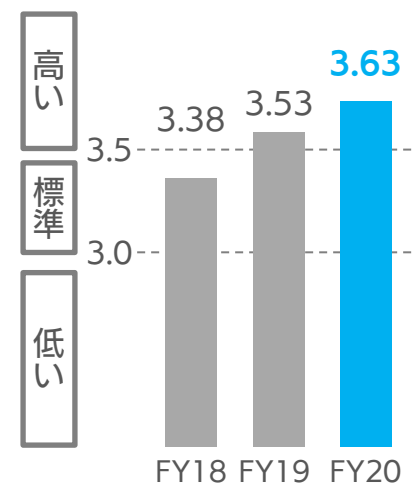
職種比率
7 : 2 : 1
(技術) (営業) (管理)

開発パートナー
約2,700人
(2021年3月)

社員1人あたり指標 (百万円)



社員総合満足度 (5段階評価)

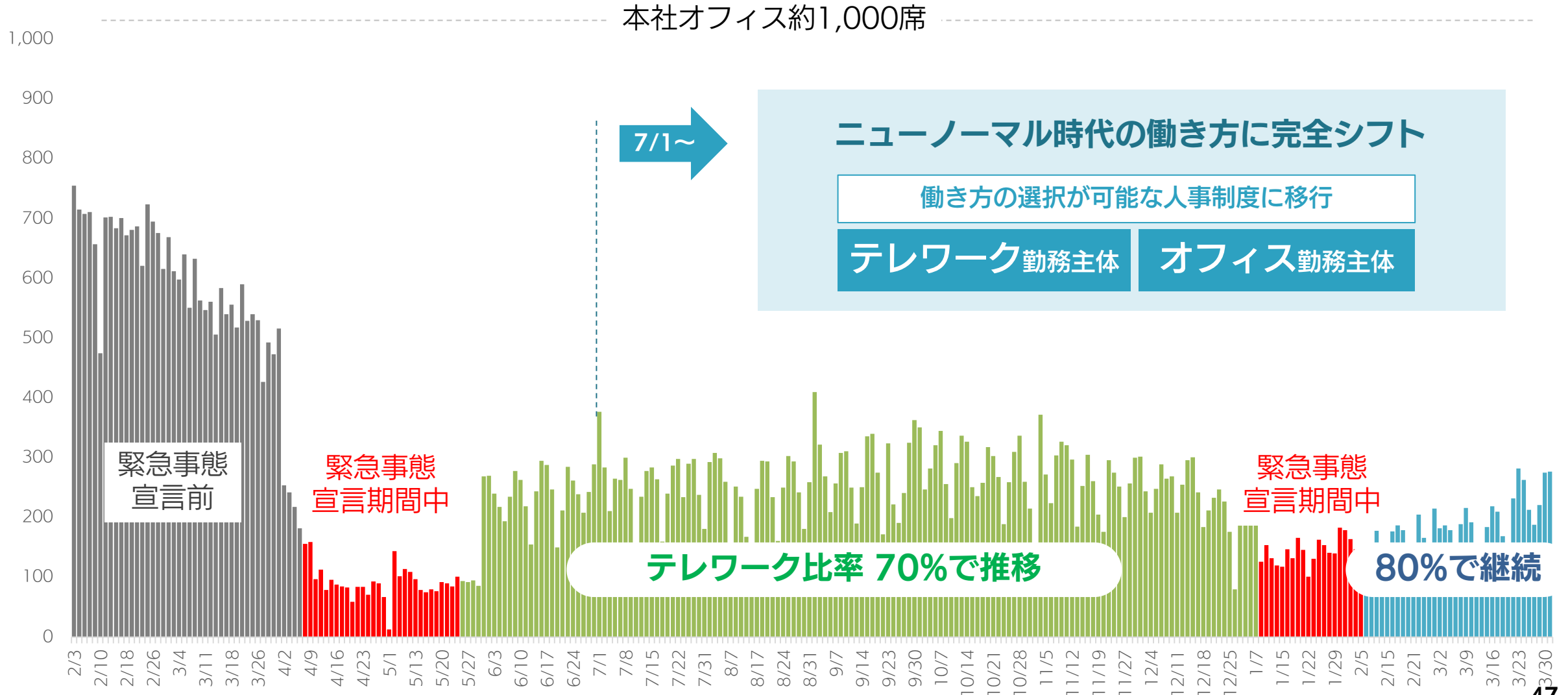


PMP (Project Management Professional)
幅広い知識とプロジェクトマネージャーとしての実務経験が求められるプロジェクト管理の国際標準資格。SBT技術社員の22%が保有。

CBAP (Certified Business Analysis Professional)
5年以上の経験豊富なビジネスアナリシス実務経験を認定する資格試験。

当社社員が働くうえで重視する指標の1位は「やりがい」。アンケートではやりがいに関する各指標が例年高水準

Teamsを活用しテレワークを継続しながら、事業活動を実施



クラウド関連

マイクロソフト パートナー オブ ザ イヤー 7年連続受賞

- Internet of Things (IoT) アワード・Automotive アワード受賞 (2020)
- Internet of Things (IoT) アワード 受賞 (2019)
- Security and Complianceアワード 受賞 (2018)
- Cloud Productivityアワード 受賞 (2017)
- Messaging アワード、Public Sector アワード、Cloud Platform アワード (System Integrator) 3部門受賞 (2016)
- Cloud Platform コンピテシーアワード(System Integrator) Identity and Access コンピテンシー アワード 2部門受賞 (2015)
- Identity and Access コンピテンシー アワード 最優秀賞 受賞 (2014)
- クラウド パートナー アワード 受賞 (2012)



Microsoft Worldwide Partner Award で 4冠受賞など



- 2020 Microsoft Country Partner of the Year 受賞
- Internet of Things Partner of the Year ファイナリスト (国内企業唯一) (2019)
- Collaboration and Content Partner of the Year ファイナリスト (国内企業初) (2017)
- Country Partner of the Year Award、Cloud Packaged Solutions、Messaging、Public Sector-Government アワード 受賞 (国内企業初4冠) (2016)

セキュリティ関連



Imperva, Inc.
Top Growth Partner Award 受賞
(2017)



日本ネットワークセキュリティ協会
JNSA賞 特別賞受賞 (2017)



マカフィー
Partner Award 2016 2部門受賞



第27回 日経ニューオフィス賞
オフィスセキュリティ賞 受賞
(2014)



その他



第7回日本HRチャレンジ大賞
採用部門優秀賞受賞
(2018)

GOOD DESIGN AWARD 2018

次世代Webブラウザのテキストレイアウトに関する検討会の活動が、グッドデザイン賞を受賞。SBTは「FONTPLUS」の提供などで貢献。(2018)



Sitecore MVP Award
Technologyカテゴリーで
3名受賞(2020)



Sitecore MVP Award
Technologyカテゴリーで
4名受賞(2019)



Sitecore MVP Award
2年連続 国内最多5名受賞
(2018)



Sitecore MVP Award
国内最多5名受賞 (2017)



Sitecore MVP Award
受賞 (2016)

ソフトバンクグループ株式会社

親会社：ソフトバンク株式会社

持株数 **10,735,000株** 持株比率 **53.08%**

2021年3月31日時点

主要な子会社 2021年4月1日時点

| | | |
|--|---|---------------------------------------|
| | M-SOLUTIONS株式会社 クラウドサービス及びスマートデバイスを中心としたシステム の設計・開発および保守・運用サービスの提供 | 代表者：植草 学 出資比率：100% 従業員数：51名 |
| | フォントワークス株式会社 デジタルフォント(書体)の企画・開発・販売及びソフトウェア の開発、テクニカルサービス、OEM等の提供 | 代表者：原田 愛 出資比率：100% 従業員数：47名 |
| | 株式会社 環 クラウドサービスを活用した社内の業務改善・コミュニケー ション改革を実現する教育コンテンツの提供 | 代表者：佐藤 光浩 出資比率：100% 従業員数：8名 |
| | サイバートラスト株式会社 IoTサービス、OSS/Linuxサービス、認証・セキュリティサー ビスの提供 | 代表者：眞柄 泰利 出資比率：71.92% 従業員数：212名 |
| | リデン株式会社 農業データの活用を促進し、農業成長サイクルの加速を支援 するプラットフォームの提供 | 代表者：上原 郁磨 出資比率：82.57% 従業員数：3名 |
| | 株式会社電縁 通信、自治体などを中心としたシステムコンサルティング、 Webシステム開発の提供 | 代表者：渡辺 真生 出資比率：100% 従業員数：107名 |
| | アイ・オーシステムインテグレーション株式会社 情報処理システムの開発及び販売・保守等の提供 | 代表者：関口 雅之 出資比率：100% 従業員数：25名 |

サステナビリティへの取り組み

経営理念

「情報革命で人々を幸せに」

～技術の力で、未来をつくる～

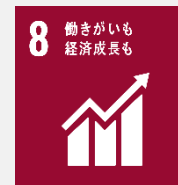


SBTグループはICTサービスの提供を通じて、
持続可能な開発目標（SDGs）の達成を目指しています



社会基盤への取り組み

DXを推進し、社会・産業の発展と新たな価値創出へ貢献



クラウドと最先端技術でビジネスを変革していくためのソリューションを提供します

企業のデジタル化

Microsoft Azure
Microsoft 365 × clouXion

コロナ禍におけるニューノーマルな働き方の推進と
業務デジタル化による効率化・生産性向上



場所を問わない
コミュニケーション
基盤



社内外における
契約・申請の
電子化



会議・採用・
研修の
オンライン実施



決算発表と
株主総会の
オンライン化

産業のデジタル化



IoT 活用に必要なモノやデータを統合的に管理
DXで新しいビジネスを共創し、競争力向上に寄与



【製造業】
設備の遠隔監視
サービス刷新



【製造業】
コインランドリーの
プラットフォーム開発



【建設業】
ビル管理の
オートメーション化

社会基盤への取り組み

サイバー攻撃が、人々の生活やビジネスの被害に直結する時代に
レジリエントな社会基盤の構築を支援



拡大するサイバー攻撃の脅威に備える、さまざまなソリューションを提供します

サイバーレジリエンス

自治体情報セキュリティクラウド

サイバー攻撃に対するセキュリティ対策
自治体の効率性・利便性を実現

ゼロトラストセキュリティ

ニューノーマル時代に対応した
場所を問わないセキュリティ対策

マネージドセキュリティサービス

セキュリティ専門家による
24時間365日のセキュリティ監視・運用

安全で回復力のある持続可能な地域社会

大手企業・官公庁



事業概要

SB Technology

ICTサービスビジネス

クラウドやセキュリティ、IoT・AI など先端技術を活用し、
お客様企業のデジタルトランスフォーメーションや新たなビジネス創出に貢献



ビジネスITソリューション

顧客：グローバル製造業、建設業、農業関連

- コンサルティングサービス
- DX、AI・IoTソリューション など



テクニカルソリューション

顧客：ソフトバンク各社

- 非クラウド環境のシステム開発・運用支援
- 顧客企業の開発体制支援（開発業者の管理代行） など



コーポレートITソリューション

顧客：法人、自治体・独法、ソフトバンク各社

- メールなど社内システムのクラウド移行
- お客様システムのセキュリティ運用監視 など



ECソリューション

顧客：法人、個人

- セキュリティソフト販売などのECサイト運営代行
- フォントライセンスのEC販売 など



国内トップクラスの導入実績と、マイクロソフトが認める技術力

実績

クラウド黎明期の2009年から
クラウドビジネスを開始

建設業、製造業、教育機関など
大手企業を中心に多数導入

クラウド導入実績

1,119社

クラウドSI
導入実績

413社

clouXion
導入実績

706社

2020年9月時点

認定

クラウドソリューションを扱う
パートナーの実績を証明する認定

クラウド5分野すべて取得

マイクロソフト クラウド パフォーマンス コンピテンシー

- Gold ● Cloud Platform
- Gold ● Cloud Productivity
- Gold ● Enterprise Mobility Management
- Silver ● S&M Cloud Solutions
- Silver ● Cloud Business Applications

評価

世界各国のパートナーを対象に
導入実績や先進的な取り組みを表彰

7年連続受賞

マイクロソフト パートナー オブ ザ イヤー



これまでに8回、
2014年からは7年連続受賞



日本初の4冠受賞



クラウドとセキュリティ、それぞれで培った知見・ノウハウを融合

実績

セキュリティ監視を中心に
豊富な導入実績

- 大手通信キャリア
- 自治体情報セキュリティクラウド
- 製造業、建設業 …など



知見の活用

アナリストの経験と知識を モデル化した独自AI

1日あたり最大数百億もの
大量のイベントログやアラートを、
クラウド上に構築した
独自のログ分析基盤で分析



評価

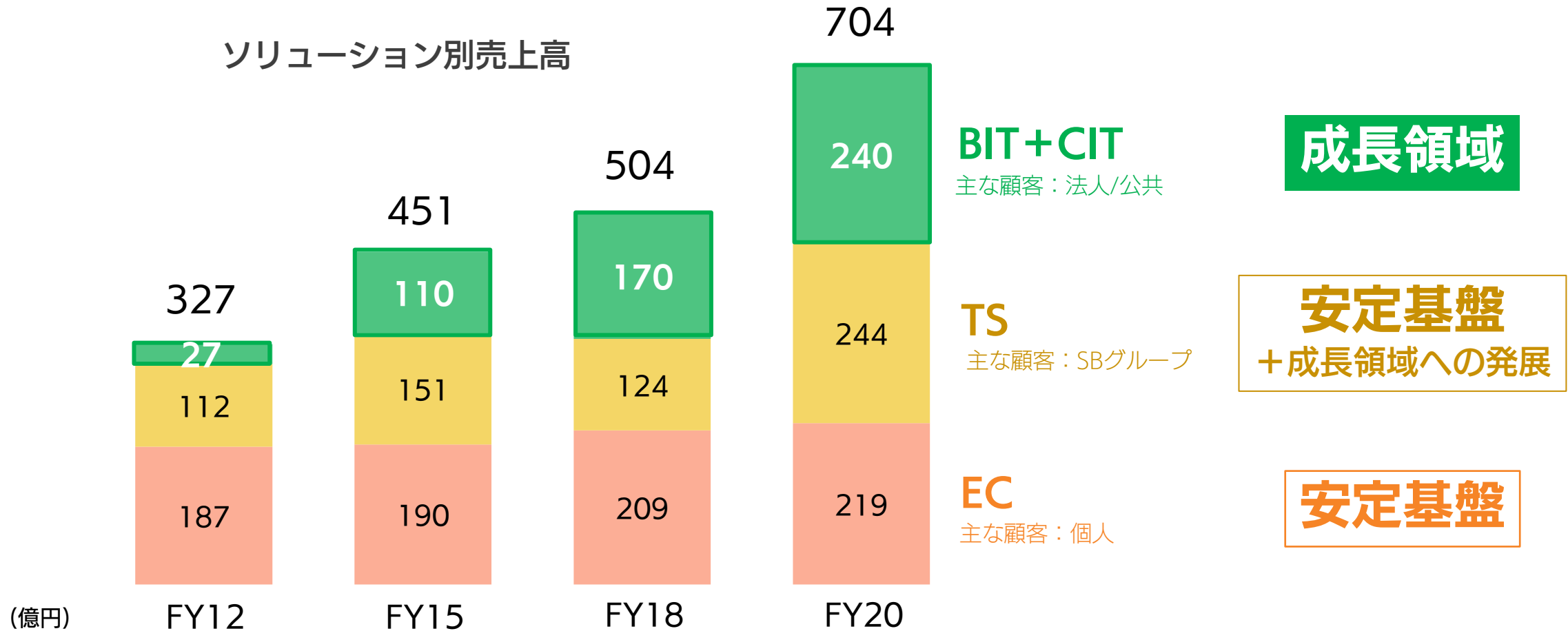
マイクロソフトのほか
セキュリティ製品のメーカーなど
導入実績や技術的な取り組みが評価

外部表彰を多数受賞



EC・TSを安定した収益基盤として、成長領域であるBIT・CITを大きく成長させる方針

ソリューション別売上高



コロナ禍における外部環境の変化

出社して仕事するのではなく、テレワークで業務を行うように変化

働く場所

通勤して、会社で勤務
機器が社内にあっても問題なし

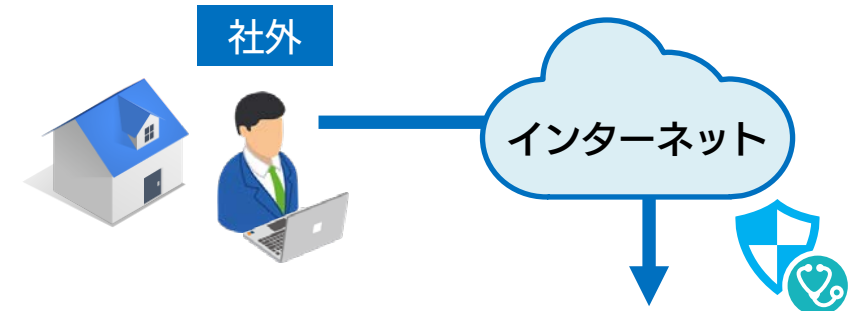


情報資産

オンプレミス
(自社内で機器保有)



テレワークで、社外で勤務
社外からシステムを使えるように
Microsoft 365 / Teams



社内システム A

社内システム B

...

クラウド環境
(自社外で機器保有)

デジタル庁が省庁を横断して、デジタル化を推進



デジタル庁設立

2021年9月(予定)



平成30年

デジタルガバメント
実行計画



平成13年

e-Japan戦略

デジタル庁が担う主な業務

国や自治体のデジタル化推進

- 国と地方自治体などのシステムの標準化と連携
- マイナンバーカードの普及促進
- 行政手続きのオンライン化
- オンライン診療やデジタル教育などの規制緩和



クラウドサービスの利用を
第1候補として考える

(クラウド・バイ・デフォルト原則※)

※ 2018年6月に政府が発表した「政府情報システムにおけるクラウドサービスの利用に係る基本方針」に明記

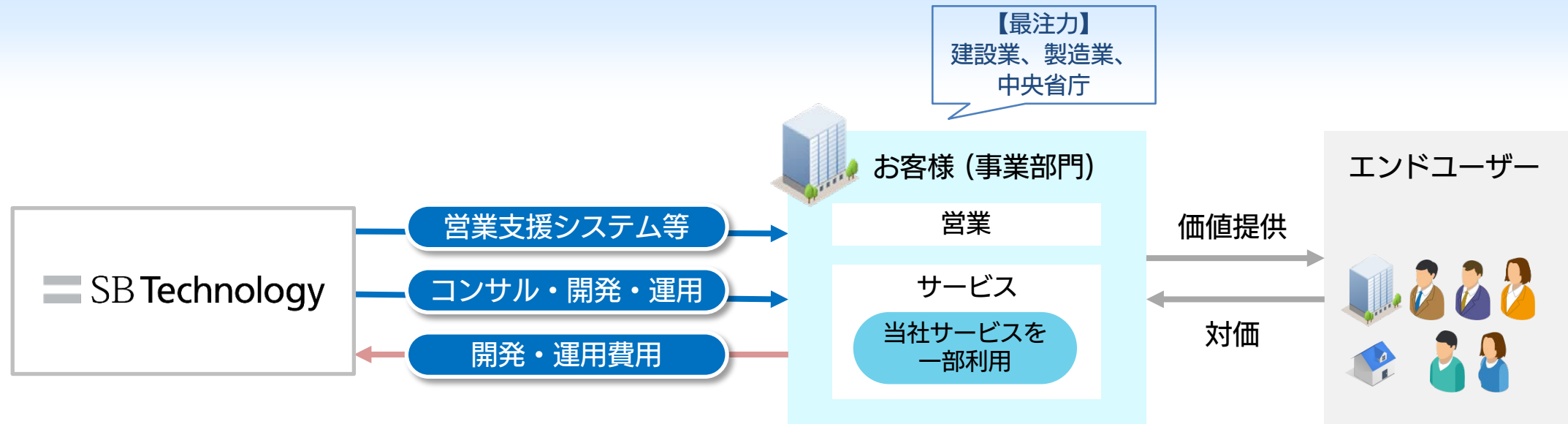
ビジネスITソリューションの紹介



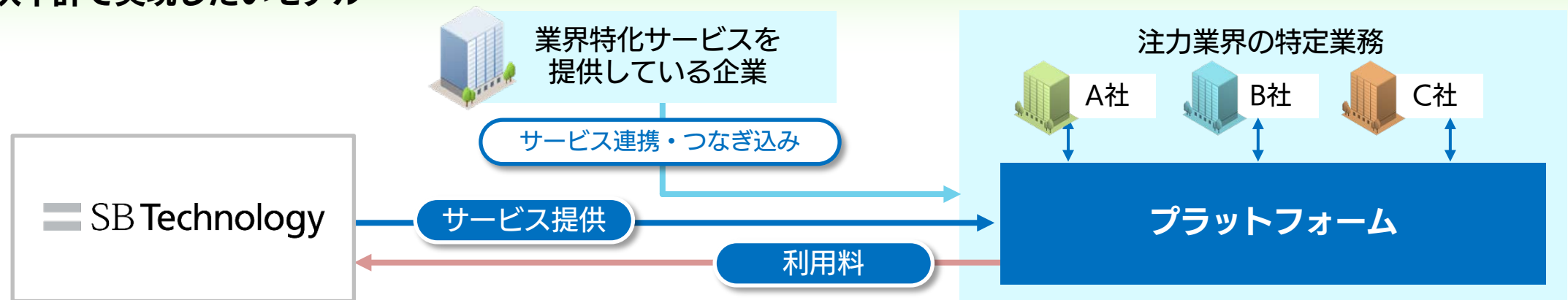
ビジネスITソリューション

顧客：グローバル製造業、建設業、農業関連

- コンサルティングサービス
- DX、AI・IoTソリューション など



3次中計で実現したいモデル



Smart City Platformの構築の事例



開発

- プラットフォーム基盤の開発支援
- Azure基盤の開発支援

監視・運用

- 監視対応 (アラート検知)
- 一次対応/切り分け
- SBT開発分運用 etc...

導入サービス

- クラウド開発
- IoT Core Connect

お客様概要

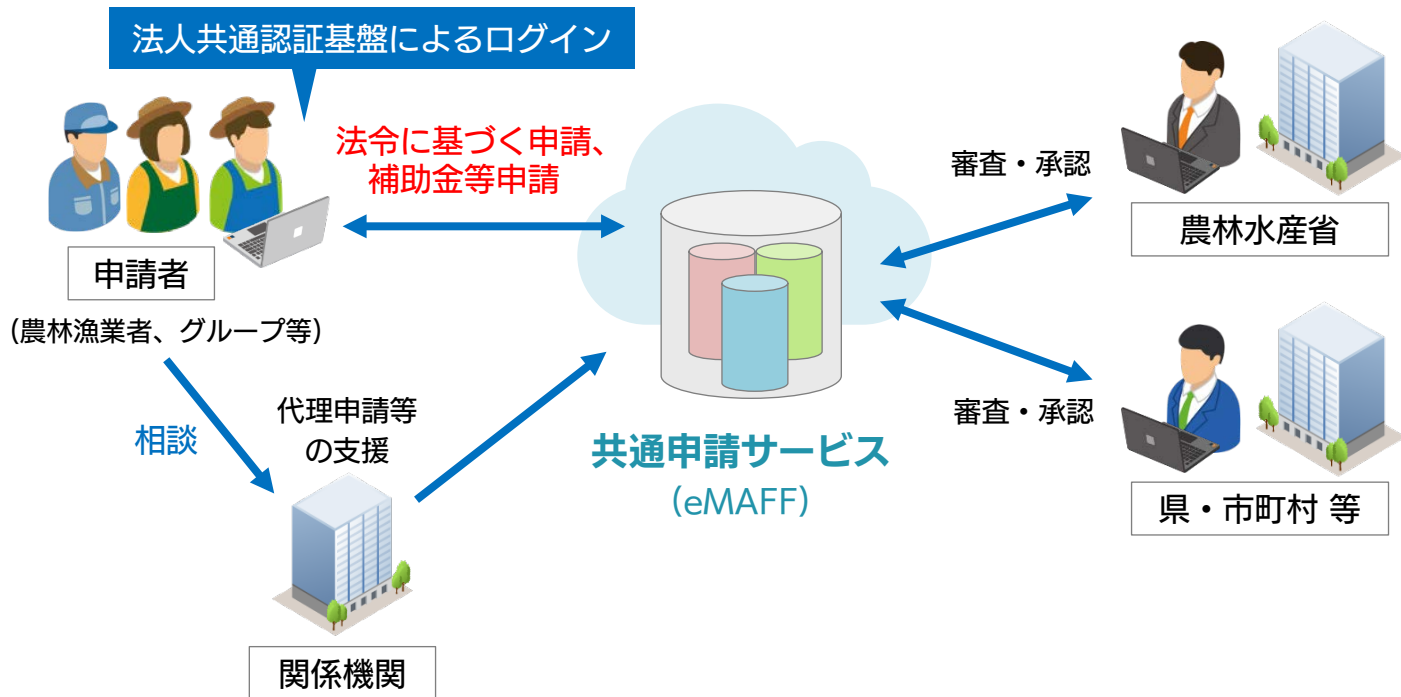
| | |
|-----|------------|
| お客様 | ソフトバンク株式会社 |
| 業種 | 情報・通信業 |

事例概要

- ソフトバンク(株)が構築する「Smart City Platform」のプラットフォーム基盤の構築を支援
- デバイス情報収集の一部に「IoT Core Connect」が採用
- SBTの監視センターで「Smart City Platform」からあがってくるアラートを検知・切り分け対応

デジタルガバメントの事例

農林水産省共通申請サービス (eMAFF)



※農林水産省のプレスリリースを元にイメージ図を弊社が作成

導入サービス

- クラウド開発 (国民向けシステム)

お客様概要

| | |
|-----|-------|
| お客様 | 農林水産省 |
| 業種 | 中央省庁 |

事例概要

- クラウドとセキュリティの知見を活かして「紙からデジタル」の推進に貢献
- 農水省が所管する法令に基づく申請や、補助金・交付金の申請をオンラインで行うことができる電子申請システムの開発

業界向け共通サービス (建設業向け)

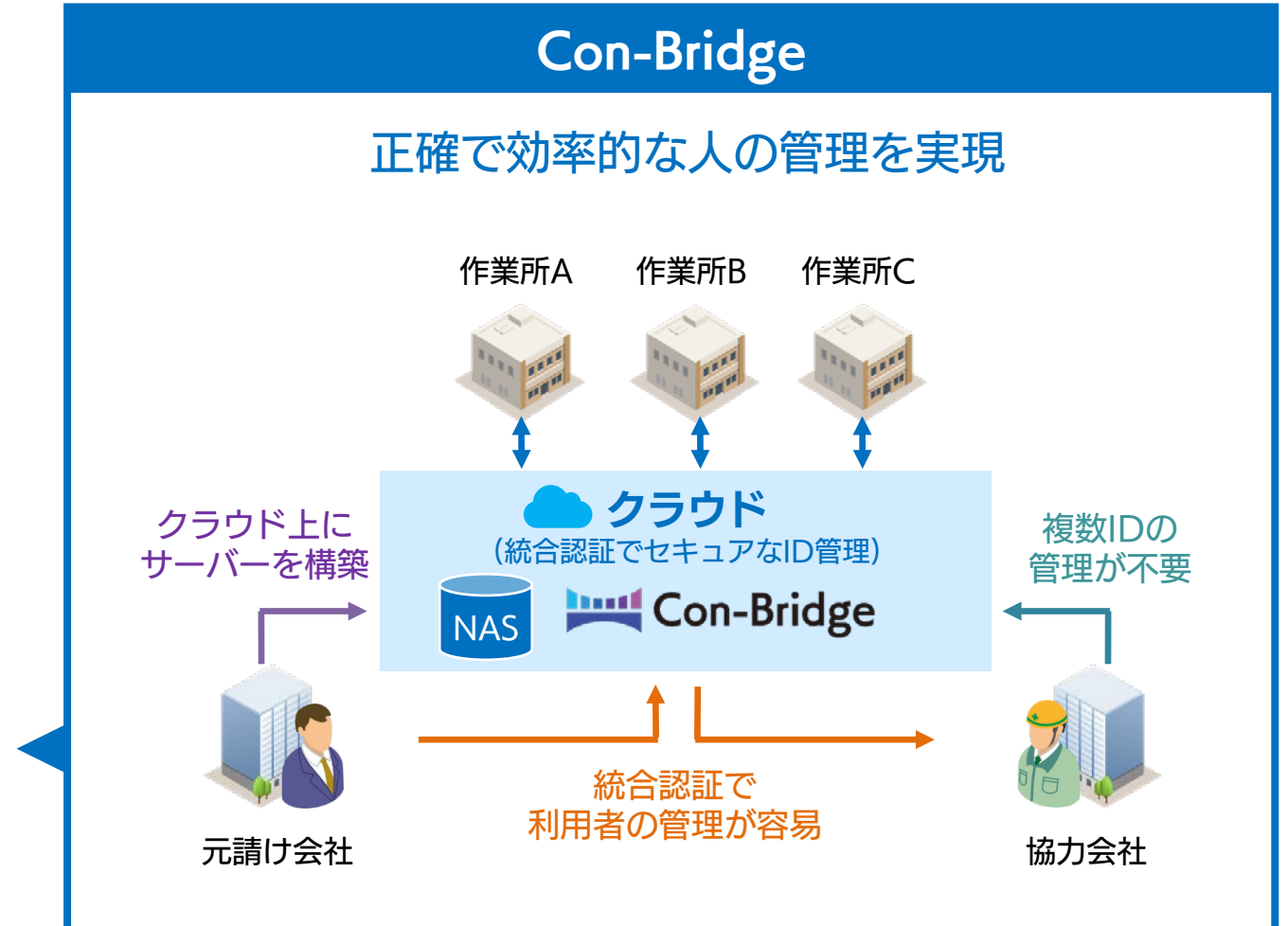
従来の共通課題

- | | |
|------|---|
| 元請け | <ul style="list-style-type: none">● 作業所内にサーバーを構築する必要● 被災時のデータ消失リスク● 利用者の管理が煩雑 |
| 協力会社 | <ul style="list-style-type: none">● 現場の数だけID/PWを管理 |



Con-Bridge ならば

- | | |
|------|---|
| 元請け | <ul style="list-style-type: none">● クラウド上にサーバーを構築● 確実にデータを保全● 統合認証でID管理を一元化 |
| 協力会社 | <ul style="list-style-type: none">● 1つのIDで複数作業所の情報へアクセス |



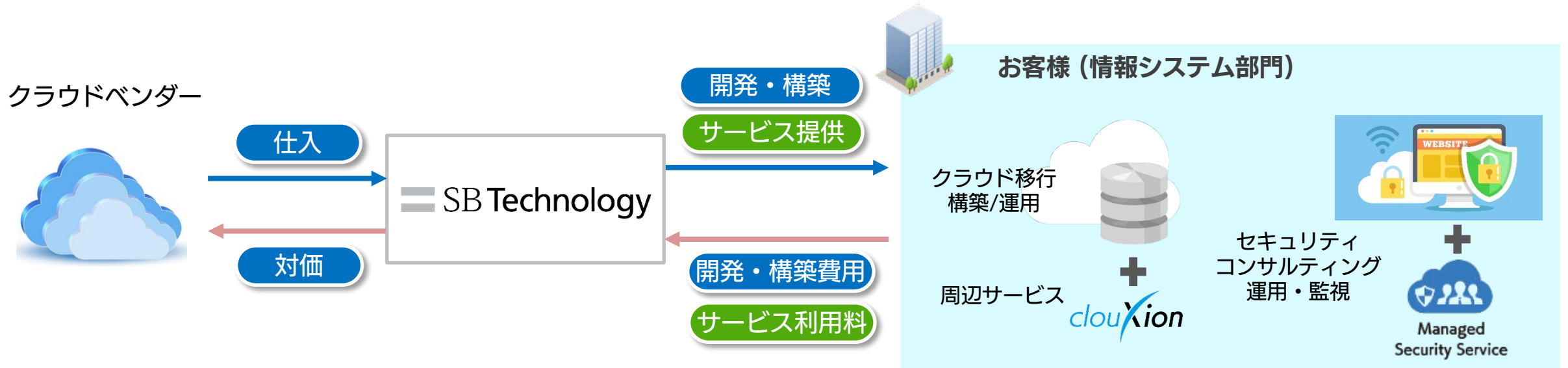
コーポレートITソリューションの紹介



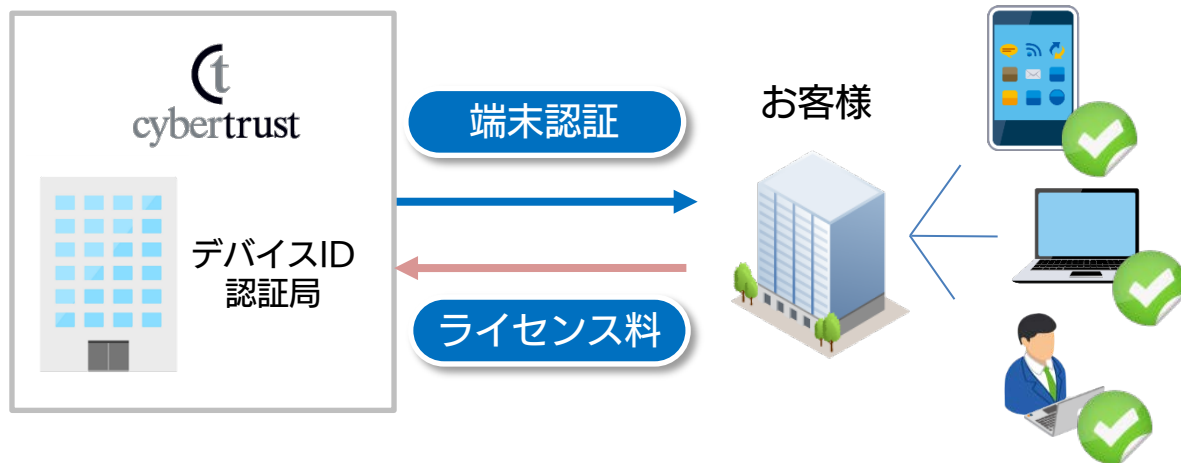
コーポレートITソリューション

顧客：法人、自治体・独法、ソフトバンク各社

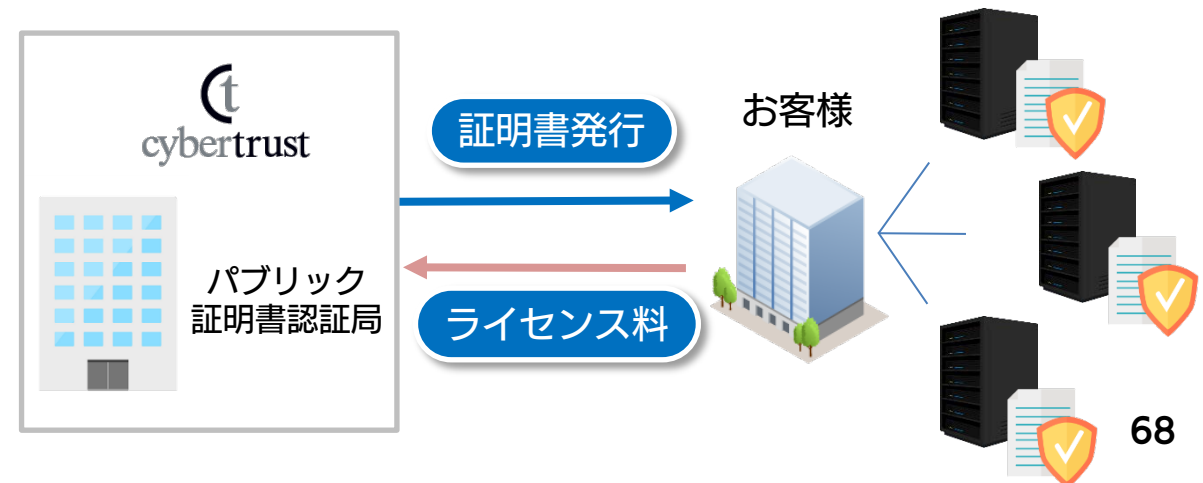
- メールなど社内システムのクラウド移行
- お客様システムのセキュリティ運用監視 など



デバイス数×デバイスID費用

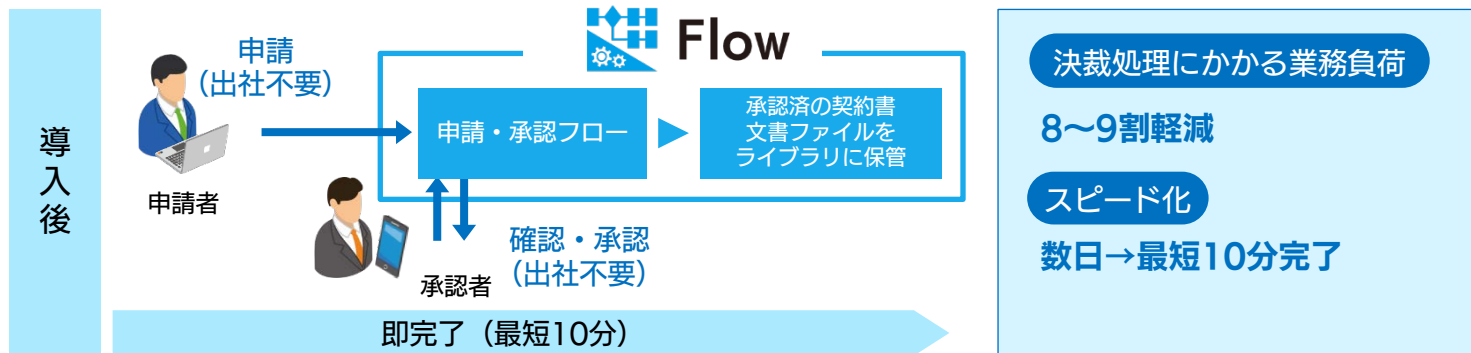
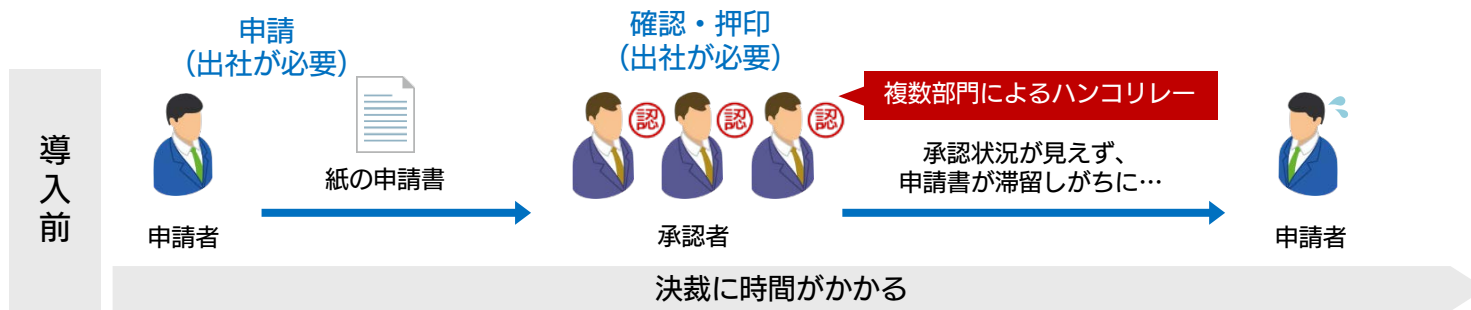


サーバー数 (ドメイン数) × 証明書費用



Flowの事例

日数と負荷がかかっていた紙の書類による申請・承認業務を、SharePoint Online を基盤としたワークフローサービス「Flow」を導入することで、業務の効率化を実現。日数を要していた申請処理が最短10分で完了。



導入サービス

- Flow

お客様概要

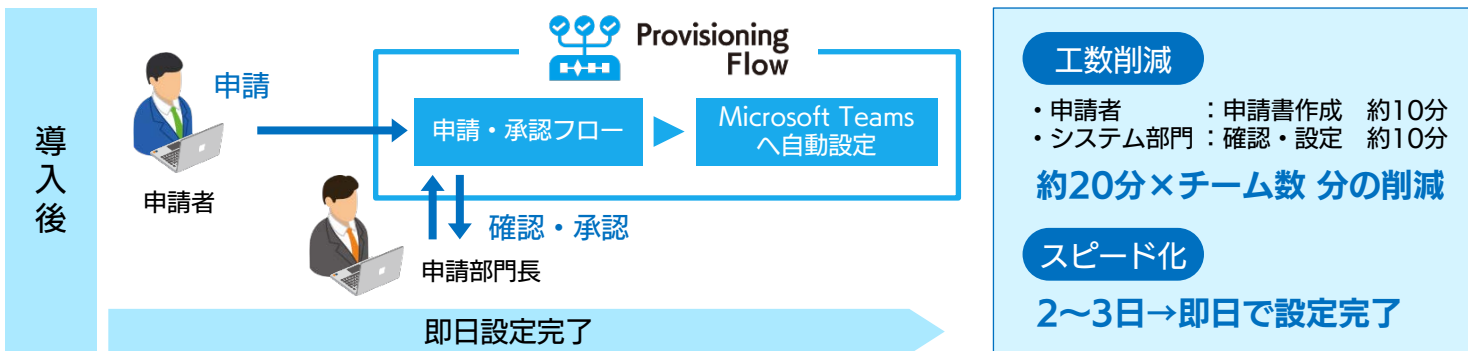
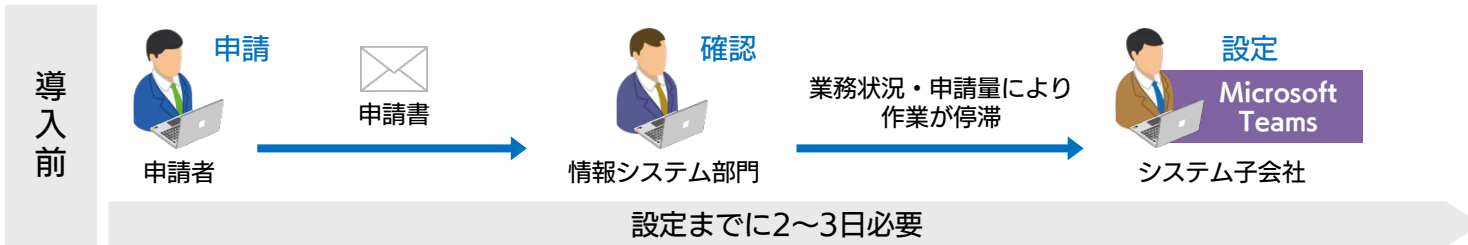
| | |
|-----|-------------|
| 会社名 | 株式会社オンワード樫山 |
| 業種 | 小売り・サービス業 |

事例概要

- 一部のグループ会社を含めた約4,000アカウントで Flow を利用
- 従来日数を要していた申請処理が最短10分で完了、申請・決裁処理にかかる業務負荷が8~9割軽減
- オフィスに出社しなくてもスマートフォンから承認処理ができるようになった

Provisioning Flowの事例

Microsoft Teams の運用課題解決を目的にSharePoint ベースのクラウドサービス「Provisioning Flow」を導入。申請ワークフローを構築し、チーム作成にかかる時間を大幅に短縮。



導入サービス

- Provisioning Flow

お客様概要

| | |
|-----|---------------------|
| 会社名 | アサヒグループホールディングス株式会社 |
| 業種 | 製造業 |

事例概要

- Microsoft Teams のチーム作成などの業務効率化を目的に、「Provisioning Flow」と「Microsoft Teams 向け簡単導入パック」を導入
- 申請からチームの作成までの期間が2~3日から即日に短縮
- 手入力による転記や設定ミスを自動化により解消

テレワークを支えるセキュリティ対策サービス

従来の共通課題

- テレワークの定着により従来のセキュリティ対策では不十分
- ゼロトラストセキュリティに対する知見の不足
- 急激な働き方の変化に対して早期の対策が必要



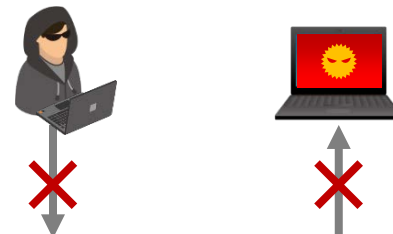
本パックならば

- 要件定義や設計フェーズにかかるIT担当者の負荷軽減
- 通常6か月程度かかる構築が最短1か月で導入可能
- パッケージ化によりコストを抑えた形で対策を実現

ゼロトラストセキュリティスターターパック

ゼロトラストセキュリティ

“安全な場所”はないことが前提
悪意ある攻撃者 不正サイト



通信の監視

端末の管理

本人確認/認証

ノウハウをパッケージ化し
サービスで提供

- 短期で構築
- 安価に提供
- 監視運用も提供可能

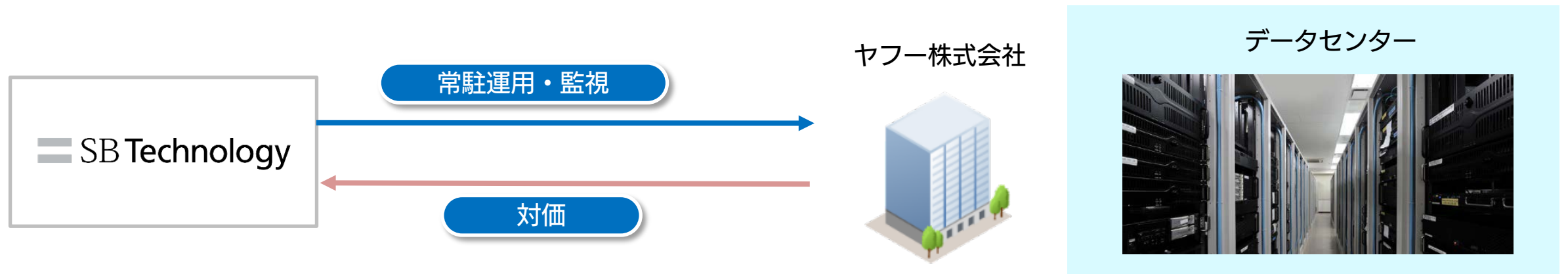
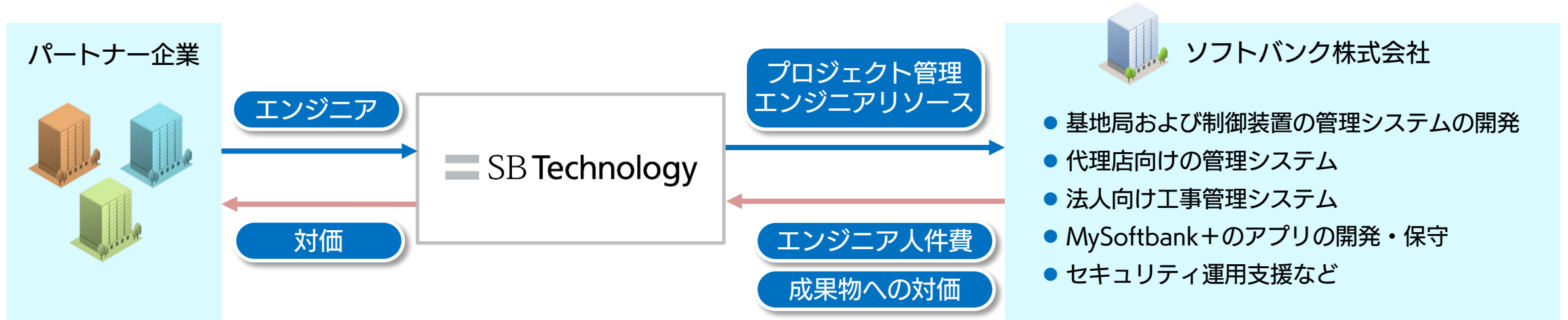
テクニカルソリューションの紹介



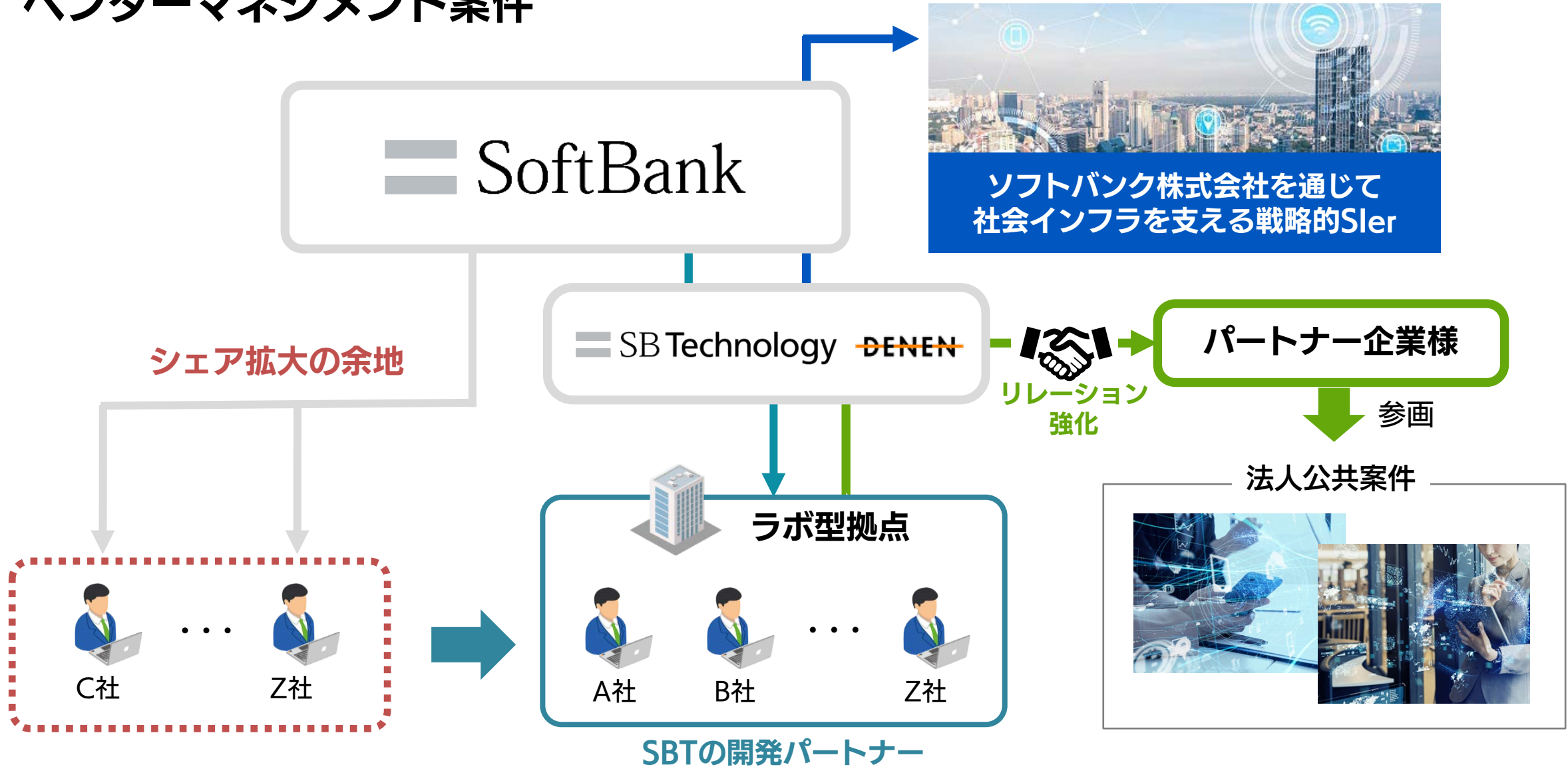
テクニカルソリューション

顧客：ソフトバンク各社

- 非クラウド環境のシステム開発・運用支援
- 顧客企業の開発体制支援（開発業者の管理代行） など



ベンダーマネジメント案件



ECソリューションの紹介

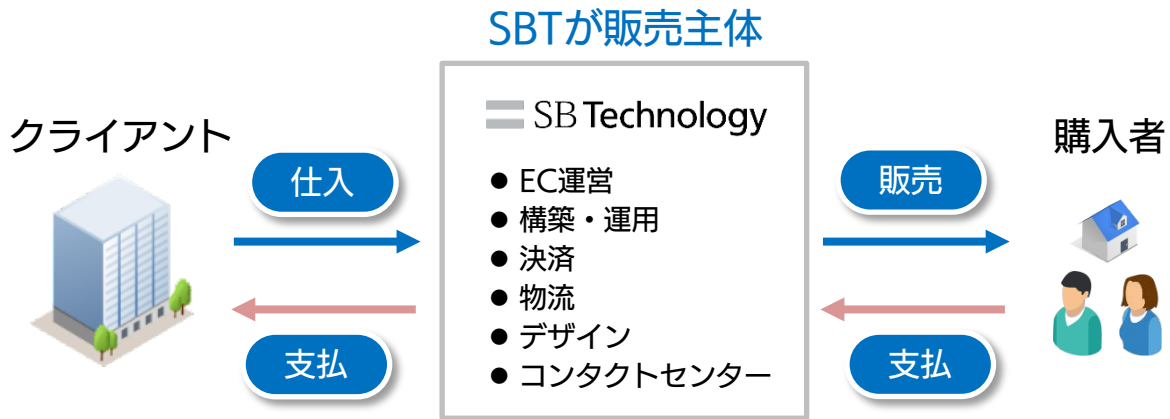


ECソリューション

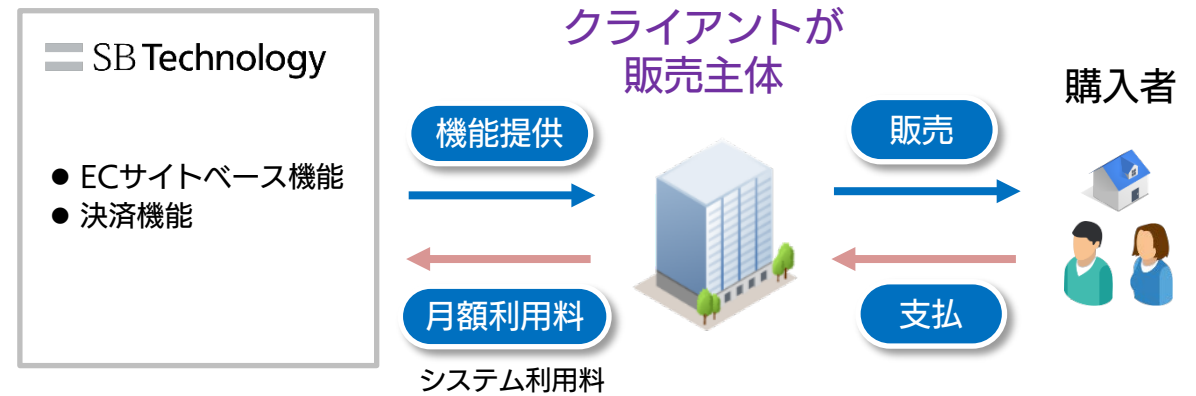
顧客：法人、個人

- セキュリティソフト販売などのECサイト運営代行
- フォントライセンスのEC販売 など

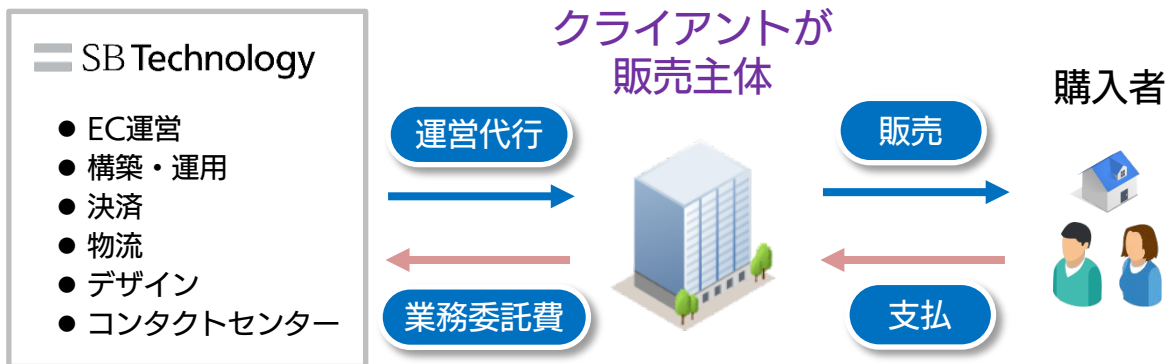
ECサイト販売代理店型 仕入販売による利鞘で運営



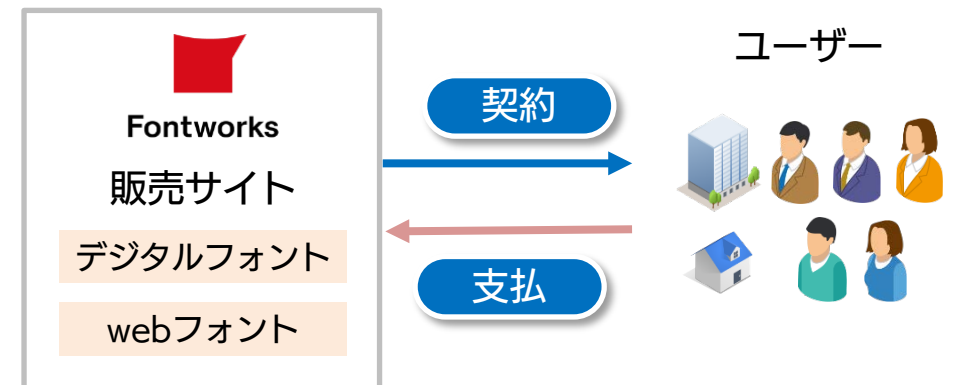
ECプラットフォーム型 EC販売に必要な機能をサービス提供



ECサイト業務委託型 業務に対する対価で運営



年×ライセンス数型





「**LETS**」 (Leading Edge Type Solution) は、年間定額制のデスクトップフォントの配信サービスです。フォントワークスの筑紫書体をはじめ、Monotype、昭和書体、イワタ、モトヤ、YOON、方正といった、世界の高品位なフォントを年間サブスクリプション方式でご利用いただけます。



「**mojimo**」 (もじも) は、「ちょうどいい文字を、ちょうどいい価格で」をコンセプトに、特定の用途ごとに最適な書体をパックにして使いやすい価格帯で提供しています。年間定額（一部月額制のパックあり）のご契約でご利用いただけます。iPadやiPhoneでフォントが使えるアプリも人気です。



「**FONTPLUS**」 (フォントプラス) は、バラエティ豊かなプロ向けのフォントが使えるWebフォント・サービスです。国内外の多彩なフォントにより表現の幅を広げ、さらにコンテンツに必要な文字だけを取り出すダイナミック・サブセット技術によってWebサイトの表示スピードがUP。オンラインのコミュニケーションに、これまでにない体験をプラスしていきます。

資料留意事項

1. 一部のプロジェクトに関するソリューション区分の見直しを行ったため、各ソリューション区分の前年同期の金額は現在の計上方法に則して算出しております。
2. 本資料に記載した各種グラフ内に表示している数値については、その端数処理の関係から、各種グラフ内の数値と決算短信に記載した数値に乖離が出ている場合があります。

免責事項

本資料に記載されている計画、見通し、及びその他の歴史的事実でないものは、作成時点において入手可能な情報に基づく将来に関する見通しであり、様々なリスク及び不確実性が内在しています。実際の業績等は経営環境の変化等、様々な要因により、これら見通しと大きく異なる可能性があります。

また、本資料は当社グループの業績や事業進捗等に関する情報提供を目的としており、当社及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。

本資料に掲載されている会社名、ロゴ、サービス名等は、当社、当社グループ会社、または該当する各社の商標または登録商標です。

情報革命で人々を幸せに

～ 技術の力で、未来をつくる ～

＝ SB Technology