

2026年5月27日

各位

会 社 名 株式会社ルリアン
(コード番号 457A TOKYO PRO Market)
代 表 者 名 代表取締役会長兼 CEO 藤巻 米隆
問 合 せ 先
T E L 075-585-5188
U R L <https://le-lien.co.jp/>

東京証券取引所 TOKYO PRO Market への上場目的の開示

当社は、2025年11月に株式会社東京証券取引所 TOKYO PRO Market へ上場いたしました。今般、東京証券取引所からの要請に基づき、改めて当社の TOKYO PRO Market 上場の目的、ならびにその実現状況および今後の成長に向けた追加情報をお知らせいたします。

1. 上場の目的

当社は、主に自社の「信用力」を向上させることを目的に、2025年11月に TOKYO PRO Market に上場いたしました。現時点において、この上場による信用力向上の効果は採用活動等において顕著に発揮されており、上場前と比較して求人への応募数が約2倍程度増加するなどの一定の成果に繋がっております。

今後はこの上場効果を活かして、人材の確保・育成および提携ネットワークの拡大を通じて、企業規模・業績のさらなる拡大を図り、一般市場へのステップアップを視野に入れた成長を実現してまいります。

2. 追加的な情報開示

(1) 中長期的な成長目標・成長戦略

当社は、「争いを防ぎ 人と人をつなぐ」という企業ビジョンのもと、相続・終活領域におけるプラットフォームの構築を推進しております。現在展開している「みんなの相続窓口」や「みんなの終活窓口」をはじめ、高齢者施設紹介サービス「きずなび」等を基盤とし、以下の取り組みを通じて中長期的な企業価値の向上を図ってまいります。

・全国の相続・終活専門家、金融機関、葬祭事業者等とのアライアンスを拡大し、受任数および提携ネットワーク数の継続的な拡大を推進してまいります。なお、第8期における受任数は5,997件となっており、2030年頃を目途に受任数10,000件規模を目指してまいります。

・一般顧客との接点拡大を通じて、相談機会の創出から面談、サービス提供に至る導線強化を進めるとともに、不動産・保険等を含む周辺サービスの拡張を図り、メイン事業以外の売上割合の拡大およびプラットフォームとしての価値向上を推進してまいります。

これらの取り組みを通じて、相続・終活領域における総合プラットフォームとしての事業基盤強化を推進してまいります。

(2) 一般市場へのステップアップ

当社は、中長期的な企業価値の向上を図る中で、一般市場へのステップアップを目指してまいります。

現時点において具体的な上場時期は未定であります。継続的な事業成長および受任数の拡大を通じて、安定的な事業運営体制を構築するとともに、内部管理体制およびコーポレート・ガバナンス体制の強化を進め、一般市場に求められる水準の組織体制および開示体制が整った段階で、具体的な準備を本格化していく方針です。

また、事業規模の拡大および管理体制の高度化を進めながら、中長期的な視点で一般市場への移行可能性を検討してまいります。

(3) 上場準備に関する方針

当社は、TOKYO PRO Market 上場によって得られた信用力を活用しながら、成長に必要な人材の確保および事業基盤の強化を進めるとともに、コーポレート・ガバナンス体制の一層の充実を図ってまいります。

今後は、受任数拡大等による事業基盤強化および管理体制の高度化を進めながら、一般市場上場に必要な体制整備および準備の本格化について検討してまいります。

また、経営管理体制および開示体制の整備を継続的に推進し、企業価値の向上に資する体制構築に取り組んでまいります。

以 上