



2024年11月8日

各 位

会社名 株式会社kubell
代表者名 代表取締役兼社長 山本 正喜
上級執行役員CEO
(コード番号:4448 東証グロース)
問い合わせ先 取締役兼上級執行役員CFO 井上 直樹
ir@kubell.com

2024年12月期通期業績予想の修正に関するお知らせ

直近の業績動向及び今後の見通しを踏まえ、2024年8月14日に公表いたしました2024年12月期通期業績予想を下記のとおり修正いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 当期の業績予想数値の修正(2024年1月1日~2024年12月31日)

	売上高	EBITDA	営業利益	経常利益	親会社株主に 帰属する 当期純利益	1株当たり当 期純利益
前回発表予想(A)	百万円 8,365 ~8,495	百万円 574 ~600	百万円 1 ~27	百万円 △17 ~8	百万円 △97 ~△67	円 銭 △2.39 ~△1.65
今回修正予想(B)	8,430	761	35	32	△58	△1.42
増減額(B-A)	△64 ~65	161 ~187	8 ~34	24 ~49	8 ~38	0.23 ~0.97
増減率(%)	—	+26.9 ~+32.7	+30.3 ~+3,417.5	—	—	—
(ご参考)前期実績 (2023年12月期)	6,485	△83	△677	△686	△620	△15.45

2. 修正の理由

当社グループの中期経営計画では2026年12月期までに中小企業No.1 BPaaSカンパニーのポジションを確立し、長期的には中小企業市場における圧倒的なシェアを背景に、あらゆるビジネスの起点となるビジネス版スーパーアプリとしてプラットフォーム化していくことを目標としております。2024年12月期から2026年12月期では、中小企業No.1 BPaaSカンパニーの目標に向けてグループ全体の成長を加速させると共に、利益を生み出せる体制の構築を進めてまいります。

中期目標としては2023年12月期から2026年12月期までの連結売上高CAGR30%以上、2026年12月期において売上高150億円、EBITDAマージン10~15%を目指しております。

上記方針に基づき、2024年12月期においてはビジネスチャットツール「Chatwork」の普及とBPaaSのミナジーンおよびChatworkアシスタントへの投資と利益を生み出す体制の構築を進めることで、引き続き高い成長率の維持と収益性の改善を同時に進めてまいります。通期の業績見通しは以下の通りでございます。

2024年12月期は、Chatwork価格改定によるARPUの上昇、子会社含む周辺サービスの売上拡大により当期の売上高は前連結会計年度比130%と引き続き高い成長を維持し、前回開示したレンジ内で着地の見込み

です。広告宣伝費および人件費の効率化により、EBITDA・営業利益はいずれも前回予想のレンジ上限を上回る見通しでございます。

単位:百万円	2023年12月期 実績	2024年12月期 予想	前年同期比
売上高	6,485	8,430	+30.0%
売上総利益	4,150	5,821	+40.2%
売上総利益率	64.0%	69.0%	+5.0pt
EBITDA	△83	761	-
営業利益	△677	35	-
経常利益	△686	32	-
親会社株主に帰属する 当期純利益	△620	△58	-

(注)上記の業績予想につきましては、現時点で当社が入手可能な情報に基づき作成したものであり、実際の業績は、今後の様々な要因によりこれら予想数値とは異なる場合があります。

以上