



2019年7月期 決算説明資料

2019年9月6日



会社情報

会社名	株式会社Link-U
代表取締役	松原 裕樹
取締役CTO	山田 剛史
取締役	志村 優太
設立年月日	2013年8月20日
所在地	東京都千代田区神田駿河台四丁目4番1号
資本金	369百万円 (2019年7月末時点)
従業員数	45名 (2019年7月末時点)
業務内容	サーバープラットフォームの提供



Link-U

会社概要

会社情報

経営理念

サービス概要

収益構造

2019年7月期実績

業績概要

売上高推移

リリース案件

営業利益

貸借対照表

2020年7月期計画

方針

業績予想

リリース案件

コスト計画

Appendix

株主の属性

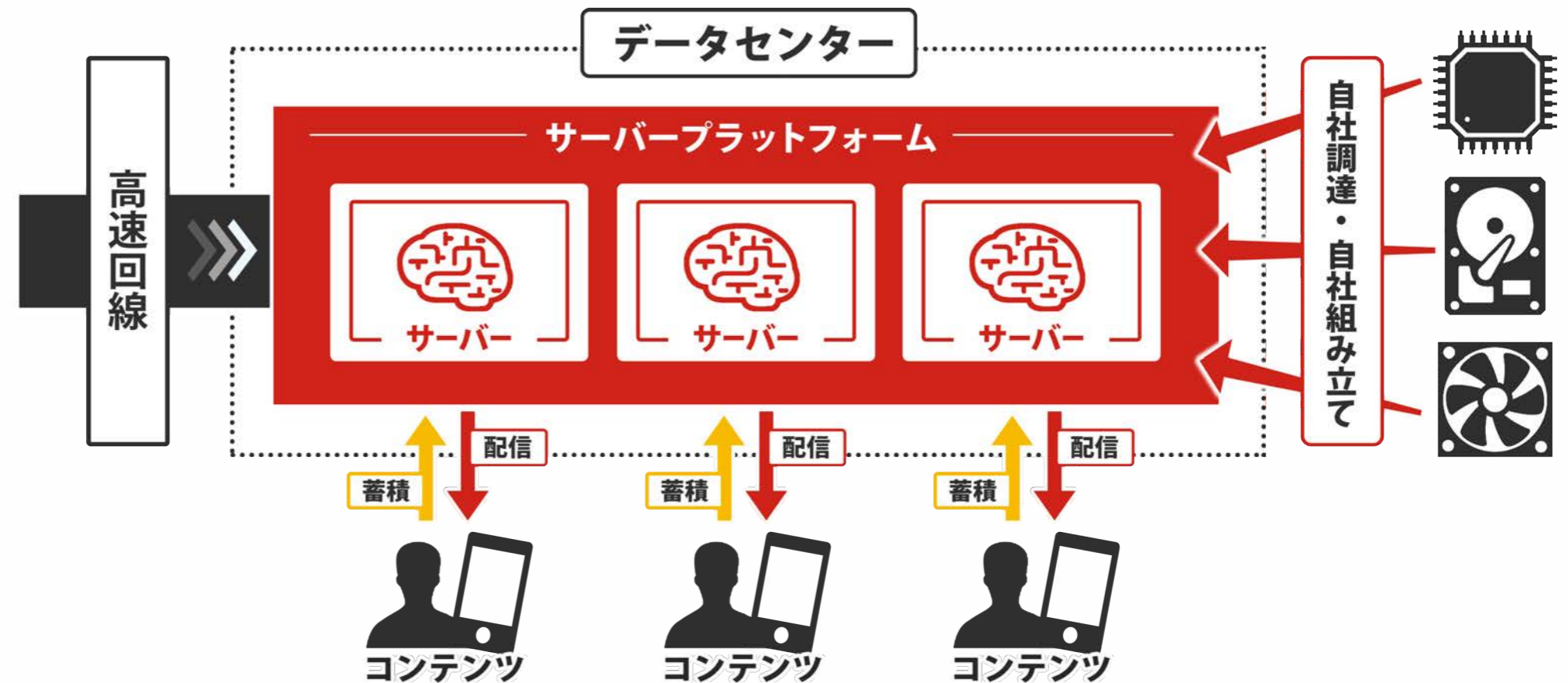
©Link-U 2019

経営理念

世の中の課題を 技術で解決する

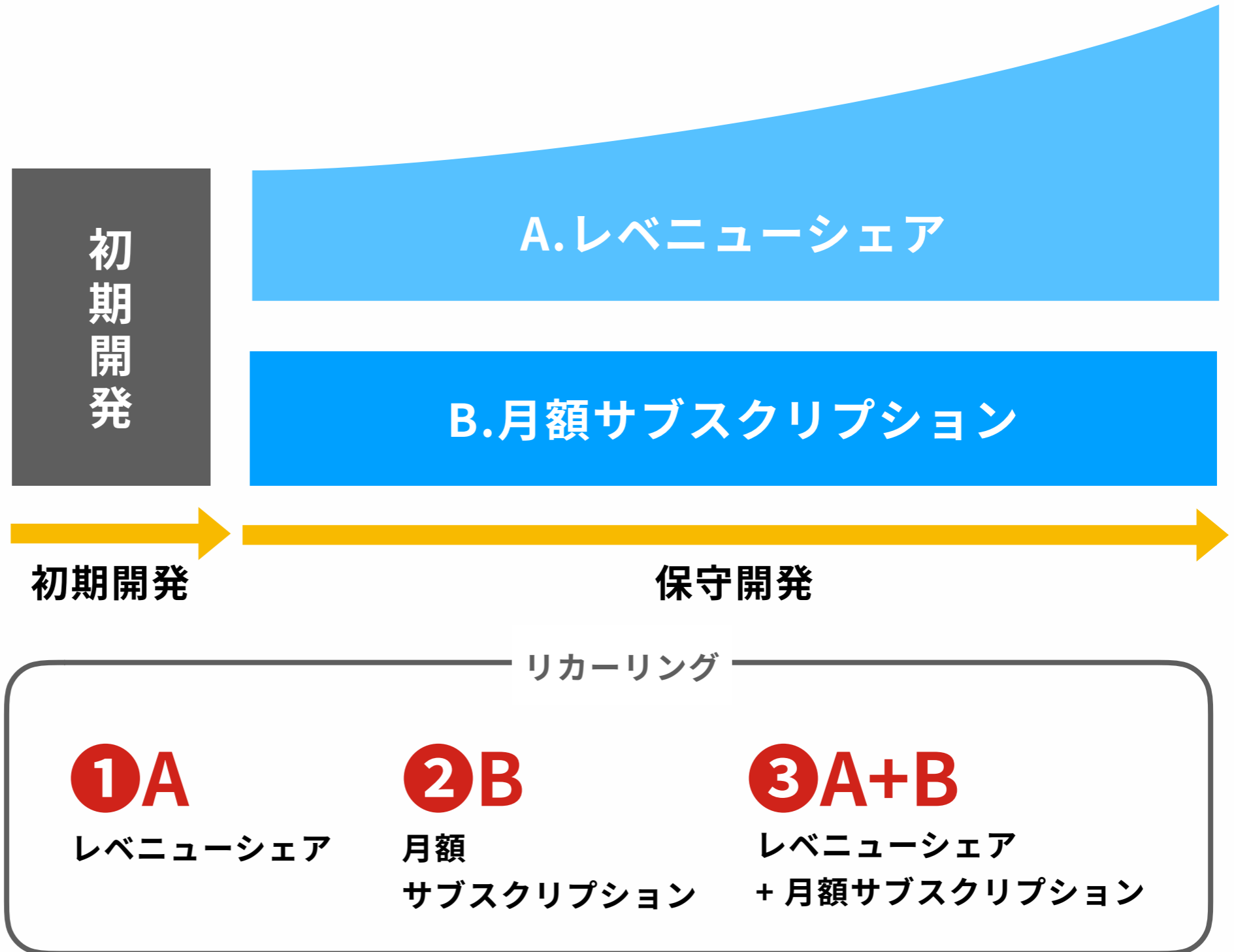
サーバープラットフォームサービスの概要

自社設計のオリジナルサーバーを基軸としたデータ配信システムと、そのデータを適切に蓄積・分析・処理するAIソリューションをあわせて、ワンストップでご提供するサーバープラットフォームサービスを展開しています。



※データセンターおよび付随する高速回線についてはハウジングサービスを利用しており、通信事業者が所有するデータセンター設備内に、当社のサーバーを設置しております。

収益構造





Link-U

会社概要

会社情報

経営理念

サービス概要

収益構造

2019年7月期実績

業績概要

売上高推移

リリース案件

営業利益

貸借対照表

2020年7月期計画

方針

業績予想

リリース案件

コスト計画

Appendix

株主の属性

2019年7月期 業績概要

(単位：百万円)	2018年7月期	2019年7月期	前期比
売上高	610 (100.0%)	1,085 (100.0%)	+475 (177.9%)
リカーリング	580 (95.2%)	878 (80.9%)	+297 (151.3%)
初期開発・保守開発	26 (4.3%)	207 (19.1%)	+181 (792.4%)
営業利益	207 (33.9%)	398 (36.7%)	+191 (192.5%)
経常利益	211 (34.6%)	389 (35.9%)	+178 (184.8%)
当期純利益	149 (24.4%)	272 (25.1%)	+122 (182.4%)

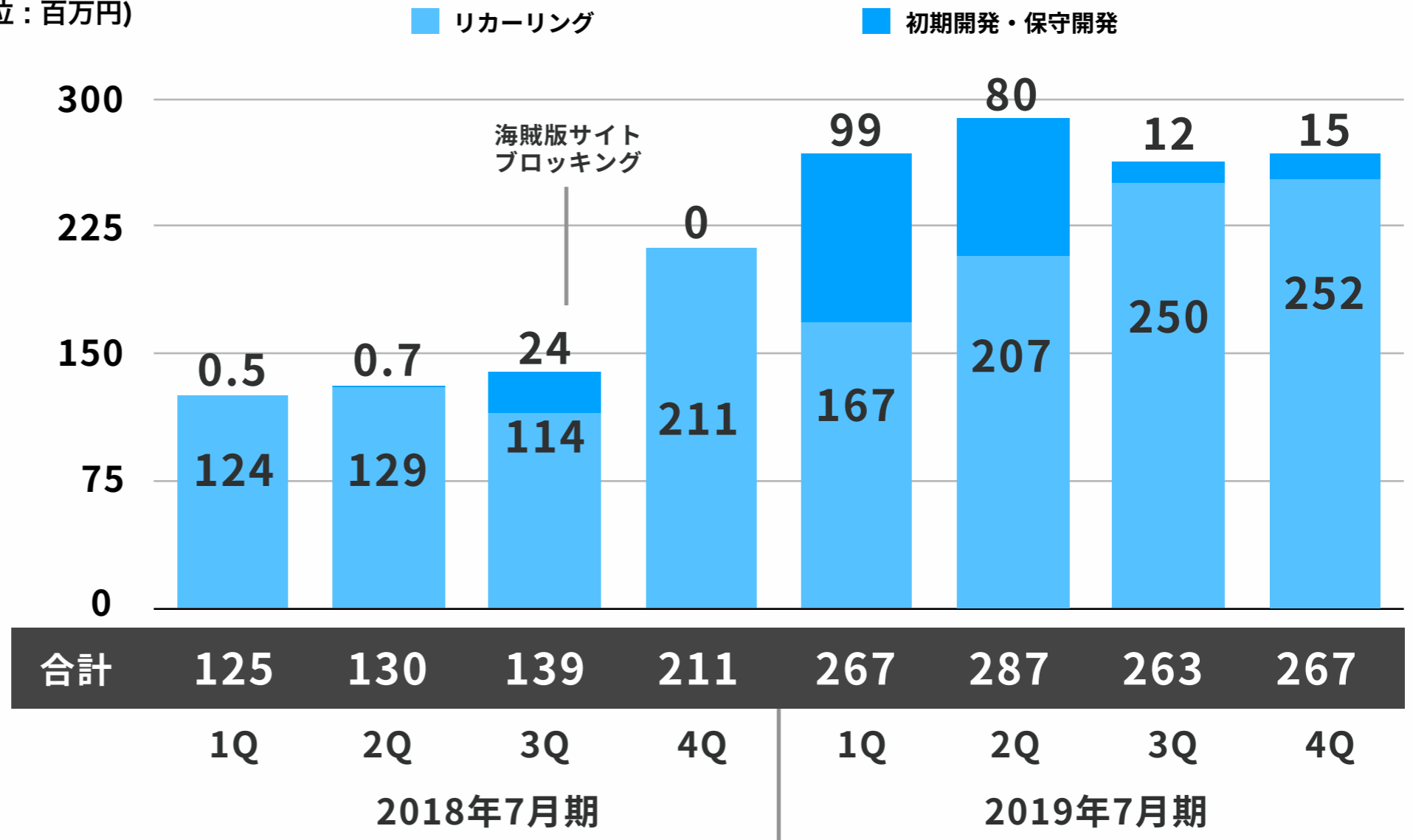
◆既存サービスの収益力向上及び新規案件の積上げにより売上増加

◆技術的改善によるユーザビリティの向上、効率的な運用のための継続改善が寄与

◆人員増加が、提供サービスの増加に寄与

売上高推移

(単位：百万円)



◆リカーリングは、継続的に売上を計上→順調に収益力を伸長

◆初期開発・保守開発は検収タイミングで売上を計上

2019年7月期リリース案件



株式会社
集英社



株式会社
集英社



株式会社
カカオジャパン



株式会社
白泉社



株式会社
集英社



株式会社
ビーグリー

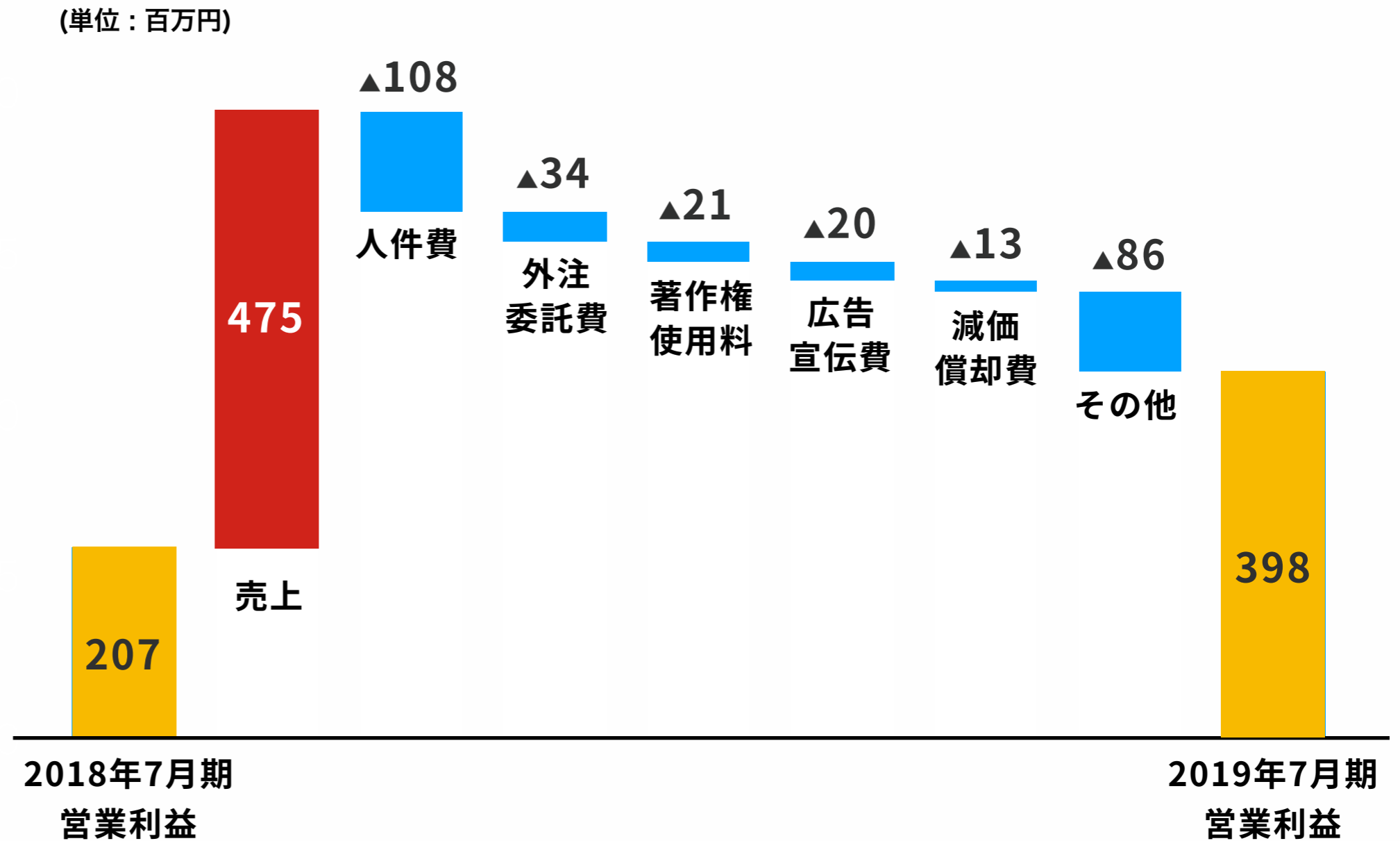


株式会社
博報堂
(共同事業)



株式会社
ぶんか社

営業利益(増減要因)





貸借対照表

貸借対照表

(単位：百万円)

流動資産	1,626	流動負債	306
現預金	1,397		
売掛金	224	純資産	1,475
固定資産	154		
工具器具備品	94		

増減サマリ

資産	+1,052	負債	+128
現預金	+944	未払法人税等	+105
(主に上場による資金調達)		借入金	▲36
工具器具備品	+64	純資産	+923
(主にサーバー購入)		増資	+651
		純利益	+272

指標

有利子負債 9百万円 / 流動比率 531% / 自己資本比率 83%



Link-U

会社概要

会社情報

経営理念

サービス概要

収益構造

2019年7月期実績

業績概要

売上高推移

リリース案件

営業利益

貸借対照表

2020年7月期計画

方針

業績予想

リリース案件

コスト計画

Appendix

株主の属性

©Link-U 2019

2020年7月期 経営方針

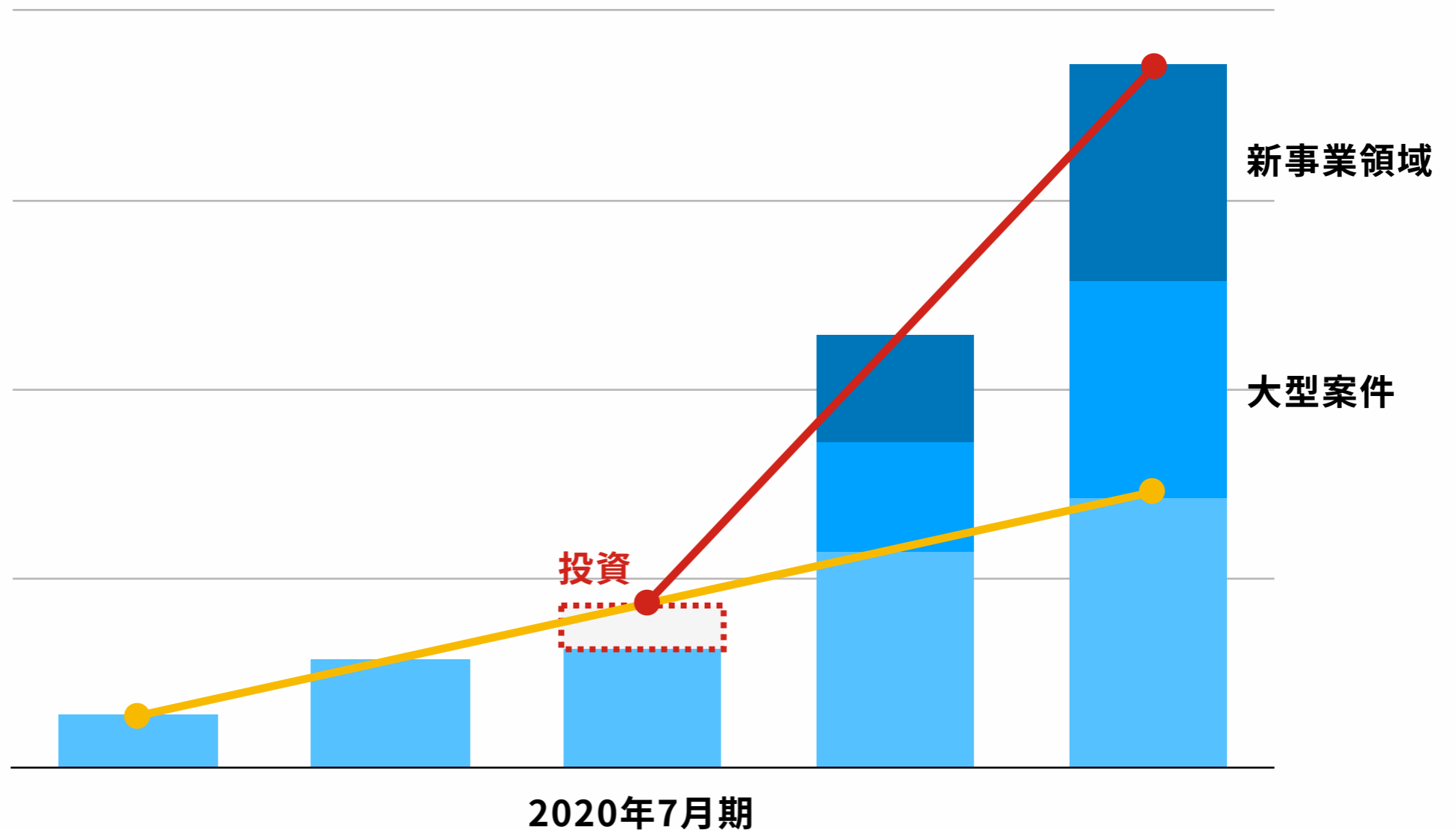
プラットフォームビジネスの

複数の新しい事業領域進出及び大型案件獲得のため、

2020年7月期は投資フェーズと位置づけ

2020年7月期 経営方針

2021年7月期以降のリカーリング収益最大化と より強固な事業ポートフォリオ形成を最優先にする戦略





2020年7月期 業績予想

(単位：百万円)	2019年7月期	2020年7月期計画	前期比
売上高	1,085 (100.0%)	1,311 (100.0%)	+225 (120.7%)
リカーリング	878 (80.9%)	1,153 (87.9%)	+274 (131.3%)
初期開発・保守開発	207 (19.1%)	158 (12.1%)	▲49 (76.2%)
営業利益	398 (36.7%)	422 (32.3%)	+24 (106.1%)
経常利益	389 (35.9%)	410 (31.3%)	+20 (105.3%)
当期純利益	272 (25.1%)	288 (22.0%)	+16 (106.0%)

◆リカーリングは、マンガサービスを中心に伸長

◆初期開発・保守開発は、予算作成時点で受注確度の高い案件を考慮しており、
予定していない期中の受注・リリース案件があった場合には売上に上乘せ

2020年7月期リリース予定案件



**株式会社
小学館**

フルリニューアル案件
2019年8月
iOS/Androidアップデート



**あさぎーによ
(Youtuber)**

ファンコミュニティ
クリエイトサポートサービス
2019年8月iOSリリース

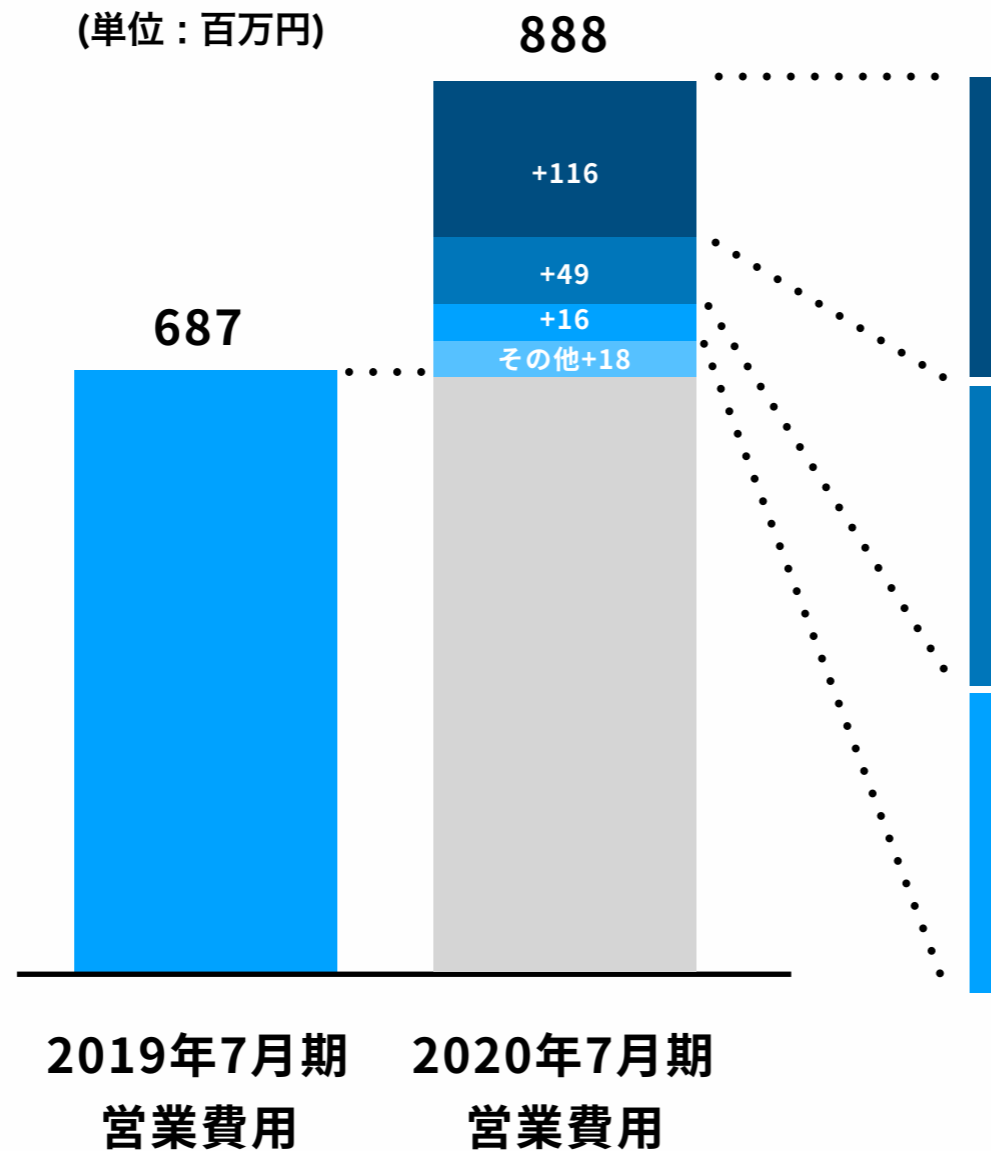


**株式会社
日本文芸社**

新規漫画アプリの開発・運用
2020年7月期リリース予定

※リリース済及び契約締結済の案件のみを記載

コスト計画



人件費

新事業領域における提供サービス増加に向けて、人的リソースの確保

広告宣伝費

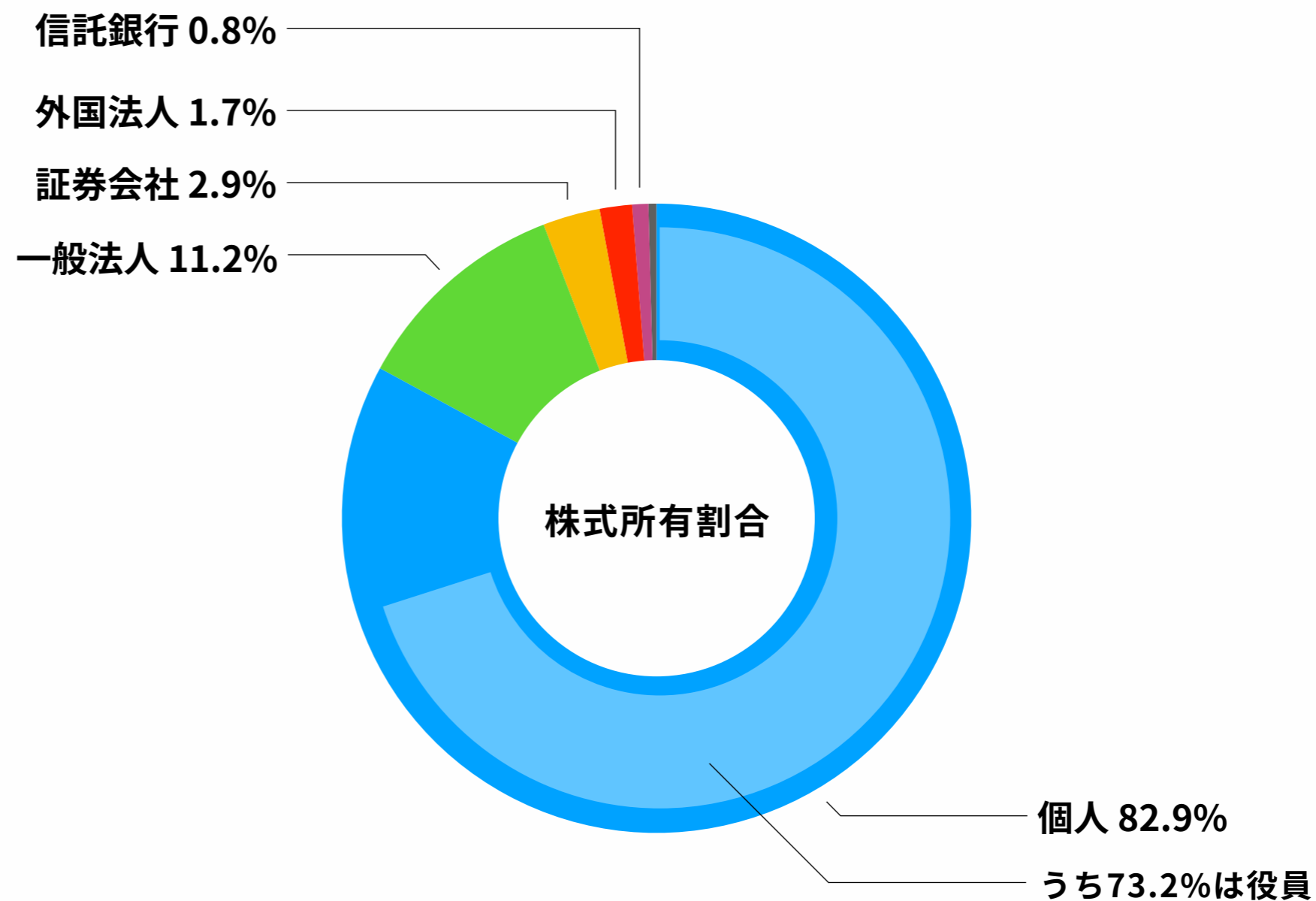
収益最大化のためサービスのKPI(重要指標)を確認しながら、アクセル踏む可能性あり

減価償却費

新規サービスのリリース及び既存サービスにおける配信量増加に対応するためサーバーの拡充に伴い増加

Appendix

株主の属性(2019年7月末時点)



免責事項

本資料は、当社の財務情報、経営指標等の提供を目的としておりますが、内容についていかなる表明・保証を行うものではありません。本資料のいかなる情報も、当社の株式の購入や売却等を勧誘するものではありません。

本資料に掲載されている当社の業績見通し、計画、戦略などは、現時点で入手可能な情報に基づき当社の経営者が判断した、将来の業績に係る見通しであり、リスクや不確実性を含んでいます。将来の業績は環境の変化などにより、実際の結果と異なる可能性があります。ることにご留意ください。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる将来に関するいかなる情報についても、更新又は改訂を行う義務を負うものではありません。