



# 2021年7月期 第3四半期 決算補足説明資料

2021年6月11日

VALUENEX株式会社

東証マザーズ：証券コード4422

VALUENEX

この度のCOVID-19の感染拡大により、経済的・心理的被害を受けた方々の一日も早いご回復をお祈り申し上げます。

当社は、ビッグデータ俯瞰解析によりCOVID-19の感染収束と顧客企業の業績回復に貢献することを通じて世界の為に役に立ちたいと考えております。

# 項目

1

2021年7月期第3四半期業績報告

---

2

事業概要

---

# 2021年7月期 第3四半期まとめ

1

コストは前年に比べ減少したものの、売上が前年を大きく下回ったため赤字幅が拡大。  
売上、営業利益とも2Qからは回復

	2Q累計	⇒	3Q累計
売上高	: 172百万円 (前年比▲36.8%)	⇒	386百万円 (前年比▲87百万円、▲18.5%)
営業利益	: ▲161百万円 (前年比▲81百万円)	⇒	▲123百万円 (前年比▲74万円)

2

コンサルティング売上：3Q(2~4月)の売上高は前年を上回ったが、累計では対前年マイナスとなった。  
ASP売上：3Q(2~4月)の売上高が前年を上回り、累計では若干マイナスなもの前年並みとなった。

	2Q累計	⇒	3Q累計
コンサルティング売上	: 47百万円 (前年比▲66.0%)	⇒	193百万円 (前年比▲31.1%)
ASP売上	: 124百万円 (前年比▲5.9%)	⇒	189百万円 (前年比▲1.7%)

3

- ・USでの人員増により人件費が増加したが、前期のオフィス増床等に伴う一時費用がなくなったためコストは減少。
- ・テレワークの推進により、本社オフィスを一部解約。3Qで減損損失8百万円を計上したが、翌期以降は地代家賃が減少する見込み。

コスト(売上原価+販管費) : 509百万円 (▲2.5%)

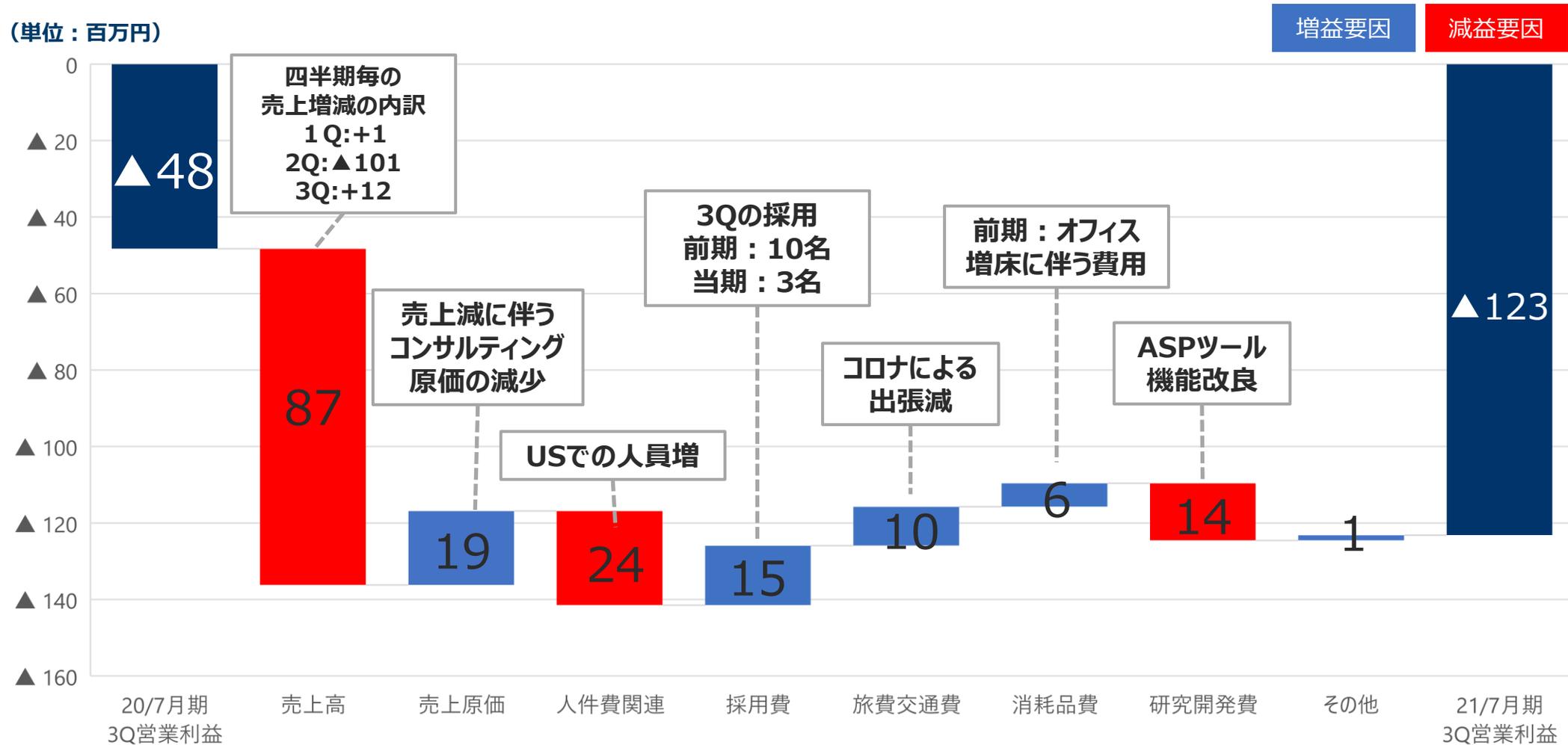
## 2021年7月期 第3四半期 連結業績概要

コロナ禍において、売上高・営業利益とも前年を大きく下回る結果となった。  
コンサルティング売上が前年の3分の2となり、売上高が大幅減となった。

(単位：百万円)	20/7月期 3Q実績	21/7月期 3Q実績	前年同期比	
			金額	増減率
売上高	474	386	▲ 87	▲ 18.5%
売上総利益	367	298	▲ 68	▲ 18.7%
販管費	415	422	6	+1.5%
営業利益	▲ 48	▲ 123	▲ 74	-
経常利益	▲ 48	▲ 107	▲ 59	-
親会社株主に帰属する 当期純利益	▲ 48	▲ 116	▲ 68	-

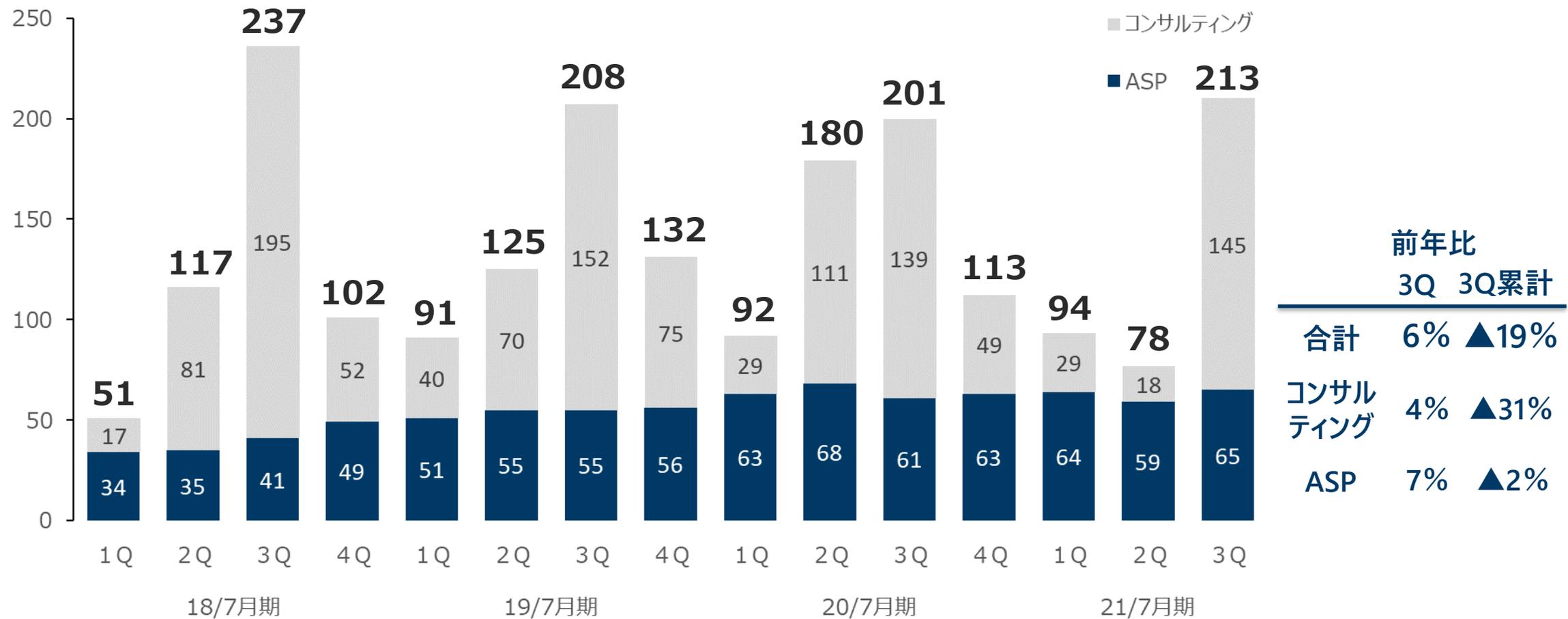
# 2021年7月期 3Q累計連結営業利益増減要因

コスト全体は前年並みだが、売上の減少により赤字幅拡大。



# 連結売上高の推移（サービス別）

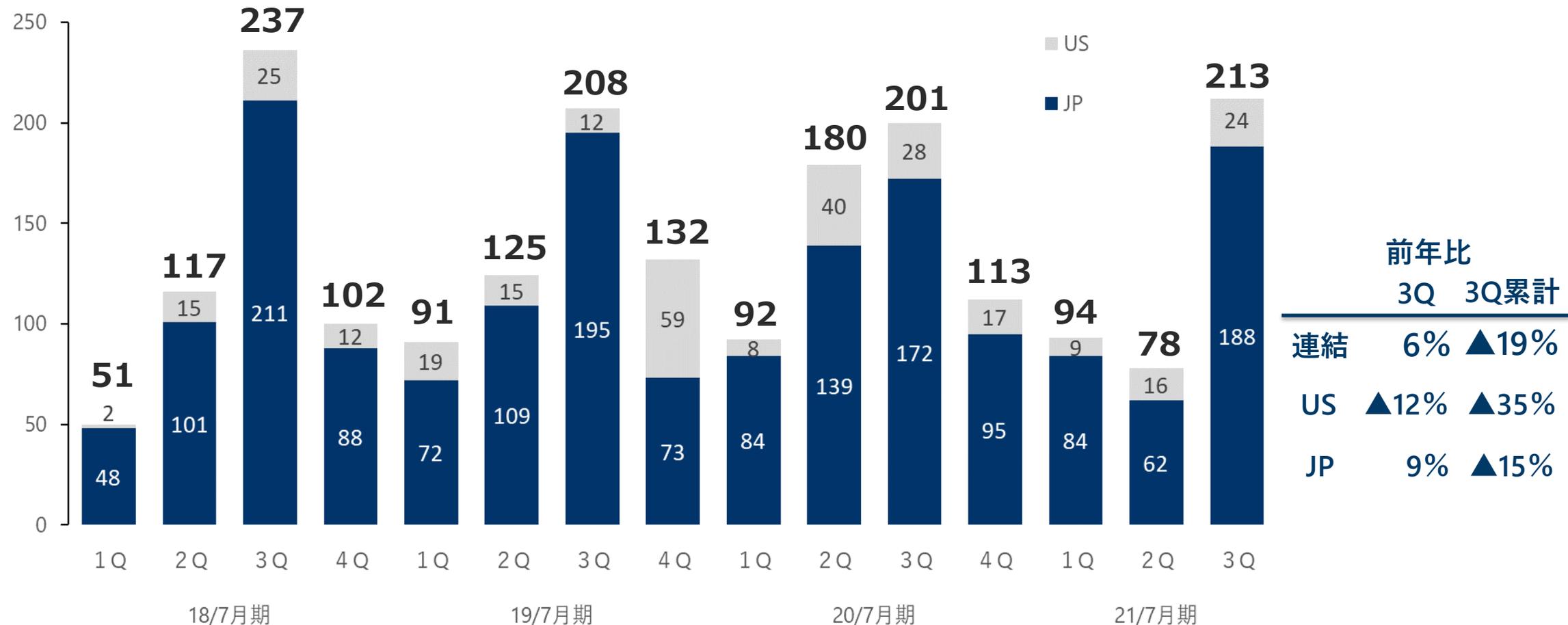
コンサルティング売上：3Q(2~4月)の売上高は前年を上回ったが、累計では対前年マイナスとなった。  
 ASP売上：3Q(2~4月)の売上高が前年を上回り、累計では若干マイナスなもの前年並みとなった。  
 コンサル・ASPともに2Q決算発表時に公表した3Q見通しを上回った。（コンサル+7百万円、ASP+7百万円）



# 連結売上高の推移（地域別）

従来通り、3Qに売上が偏る傾向がある。3Q（2～4月）ではJP・連結において対前年を上回ったものの、累計では対前年を下回った。

JPは2Q決算発表時に公表した3Q見通しを多少下回った（▲3百万円）が、USは大きく上回った（+19百万円）

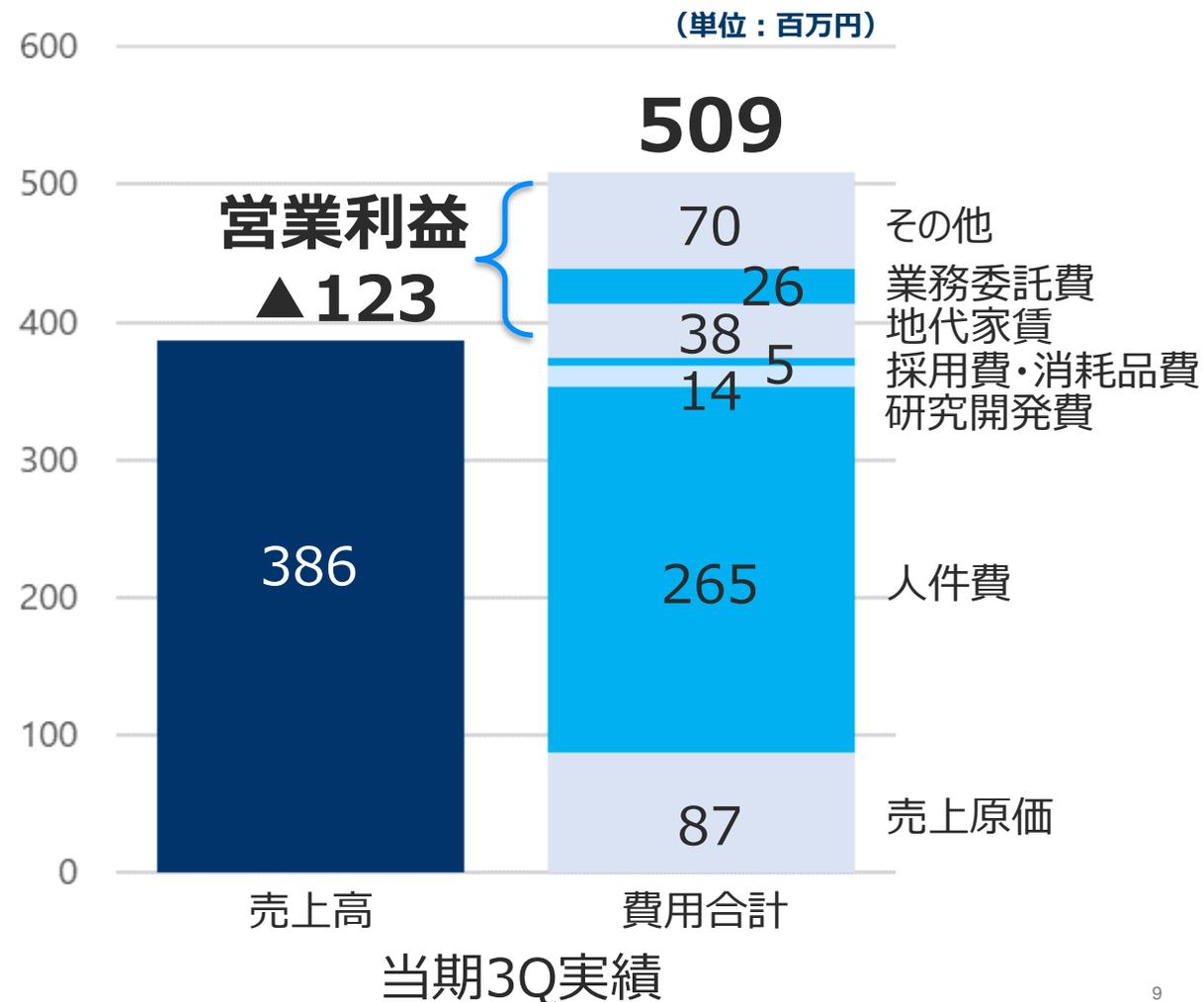
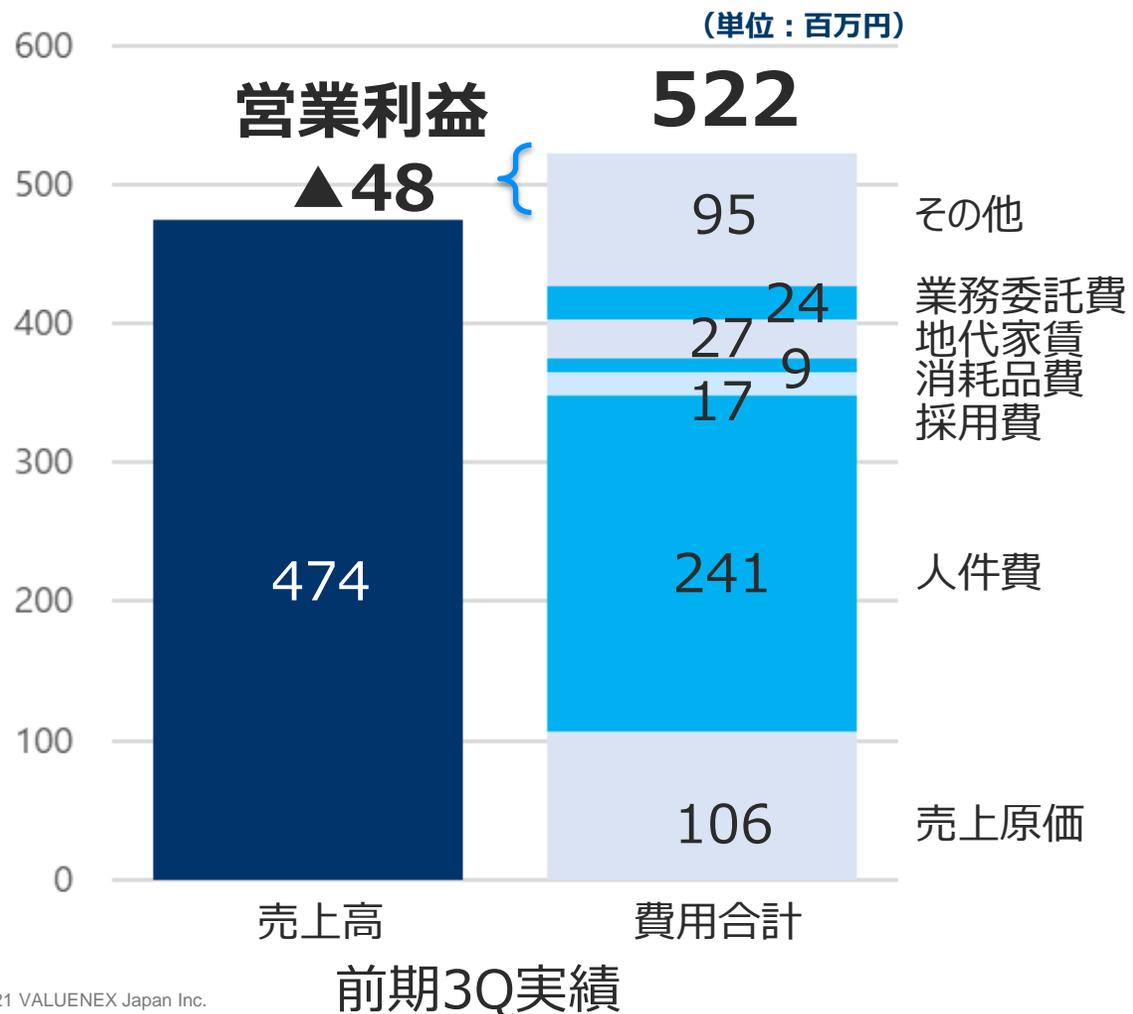


# 2021年7月期 第3四半期 連結営業費用の内訳

人件費の増加：USの開発投資等の人件費関連費用

採用費・消耗品費の減少：前期の一時費用の減少

営業利益は2Q累計▲161百万円から3Q累計で▲123百万円と赤字幅が縮小



# VALUENEX, Inc. (米国) 第3四半期活動状況

## 営業活動

- 米国のトップ法律事務所からホワイトスペース分析に関するコンサル案件を初めて受注に成功。
- 欧州の有名企業とトライアル契約を結び、VALUENEX Radarの評価を実施中。
- IP Bridgeと米国有名ファンドと一緒に知財の有効活用や収益化に向けた新しい事業を引き続き開拓中。
- VALUENEXにとって全く新しいデータセットを使った大型コンサル案件を連続で受注、同じ問題を掲げているお客様への横展開を狙う。
- 米国のコーポレートベンチャーキャピタル（CVC）向けの新しいサービス（スタートアップディールソーシング、IP Due-Diligence）の横展開を模索中。シリコンバレーのCVC、オープンイノベーションで20年以上の経験のあるメンターからアドバイスをもらいながら効率的なビジネス拡大を狙う。
- VALUENEX Way Big data thinking innovationワークショップという新しいサービスに興味を示す欧州企業に提案中。

## マーケティング

- 2021年4月16にサンフランシスコ・スウェーデン商工会議所主催のWebinar（タイトル：Boosting the R&D and Innovation Cycle by AI）にHewlett Packard Enterprise（HPE）、Via Licensing（Dolbyグループ会社）、IP screenerと参加し、新しい顧客層へ繋がり、サービスの提案中。
- JETROシリコンバレーのスタートアップ支援プログラムに参加し、メンターを紹介してもらうとともにビジネスに繋がる可能性の高い会社との打ち合わせを3回無料でアレンジして頂けることになった。

## 開発

- 米国主導で様々なアルゴリズム改良を行っており、最先端のアルゴリズムをVALUENEX Radarに取り込む開発を継続中。

## 第3四半期の取り組み・記事掲載

### ■ スタンフォード大学主催のハッカソンにスポンサーとして参加

スタンフォード大学とリクルーティングパートナーシップを結んでいるVALUENEXは、2021年2月12日～2月14日にかけて開催されたスタンフォード大学主催のハッカソンにスポンサーとして参加。当社が提示したテーマ（Text Data Visualization Challenge）に対して14チームが挑戦し、各チームがユニークな発表をしました。

<https://www.valuenex.com/jp/news-list/hakuhodo201119-pz4rn>

### ■ 弊社に関する記事が3月14日の日本経済新聞1面トップに掲載

量子時代、米優位に陰り 通信・暗号で中国先行

<https://www.valuenex.com/jp/news-list/nikkei210314>

### ■ 旭化成アニュアルレポート2020に弊社ツールを利用した俯瞰図が掲載

旭化成のアニュアルレポート（旭化成レポート2020）新規事業創出ページ（P29）にて、弊社ツールを利用した俯瞰図が掲載されました。

<https://www.valuenex.com/jp/news-list/nikkei210314>

## 第3四半期(2~4月) メディア掲載・セミナー登壇一覧

	内容	URL
メディア 掲載	2021年4月14日 内閣府知的財産戦略推進事務局による第3回構想委員会にて弊社と三菱UFJモルガン・スタンレー証券株式会社の共同調査内容が掲載	<a href="https://www.valuenex.com/jp/news-list/gov210414">https://www.valuenex.com/jp/news-list/gov210414</a>
	2021年4月12日 旭化成アニュアルレポート2020に弊社ツールを利用した俯瞰図が掲載	<a href="https://www.valuenex.com/jp/news-list/asahikasei210412">https://www.valuenex.com/jp/news-list/asahikasei210412</a>
	2021年3月16日 弊社に関する記事が3月14日の日本経済新聞1面トップに掲載	<a href="https://www.valuenex.com/jp/news-list/nikkei210314">https://www.valuenex.com/jp/news-list/nikkei210314</a>
	2021年3月1日 当社CEOのインタビュー記事が「月間事業構想4月号」に掲載	<a href="https://www.fujisan.co.jp/product/1281694146/new/">https://www.fujisan.co.jp/product/1281694146/new/</a>
セミナー 登壇	<2021/5/21> Disruption of Patent Practices -AI Changes our Future-にて弊社CEOが登壇	<a href="https://www.eventbrite.com/e/disruption-of-patent-practices-ai-changes-our-future--tickets-147183693389">https://www.eventbrite.com/e/disruption-of-patent-practices-ai-changes-our-future--tickets-147183693389</a>
	<2021/4/17> Lunch & Learning: Boosting the R&D and Innovation Cycle by AIにて弊子会社COO Jiyoung Choiが登壇	<a href="https://www.eventbrite.com/e/lunch-learning-boosting-the-rd-and-innovation-cycle-by-ai-tickets-146597815011">https://www.eventbrite.com/e/lunch-learning-boosting-the-rd-and-innovation-cycle-by-ai-tickets-146597815011</a>

# 開発の状況

1. 手軽に、広く使っていただくためのユーザ層の拡大、そのための機能拡張(TechRadar Scopeの改良)
  - ・現行製品としてTechRadar Scopeを販売しているが、営業社員から機能追加・改良をすることで、知財部、研究開発部門の研究者の方々に対して良いサービス提供ができるのではないかと提案があった。
    - ・手軽に、効率よく関連する特許を抽出、示唆を得る、先行技術を調査するツールとして有用
    - ・一方で、可視化結果から、特許を閲覧する、抽出するための機能が不足、手間がかかる課題がある



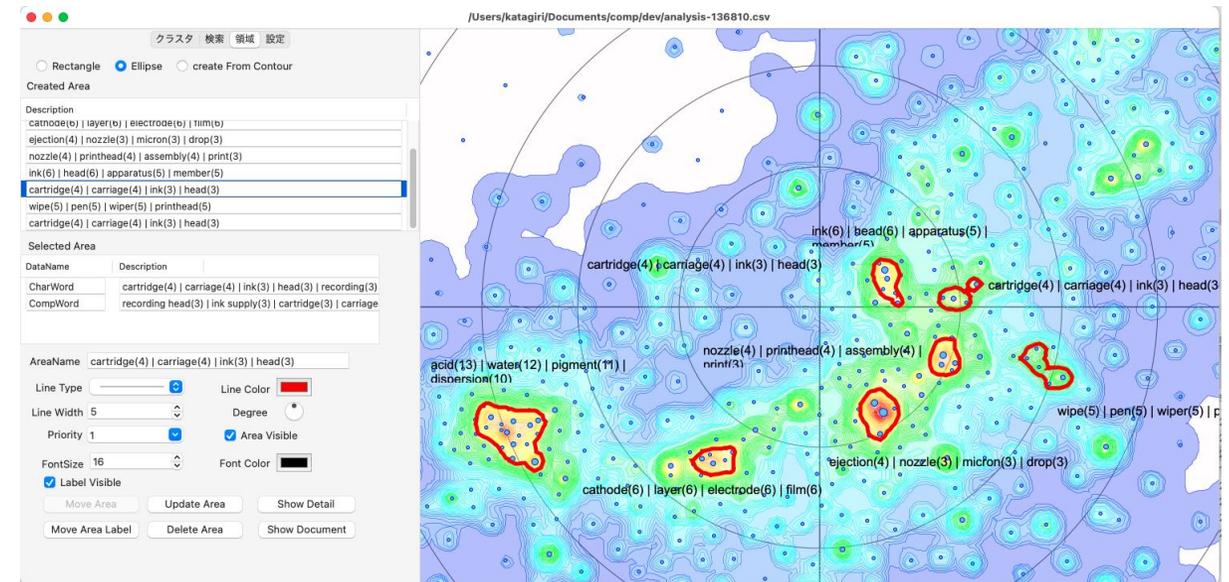
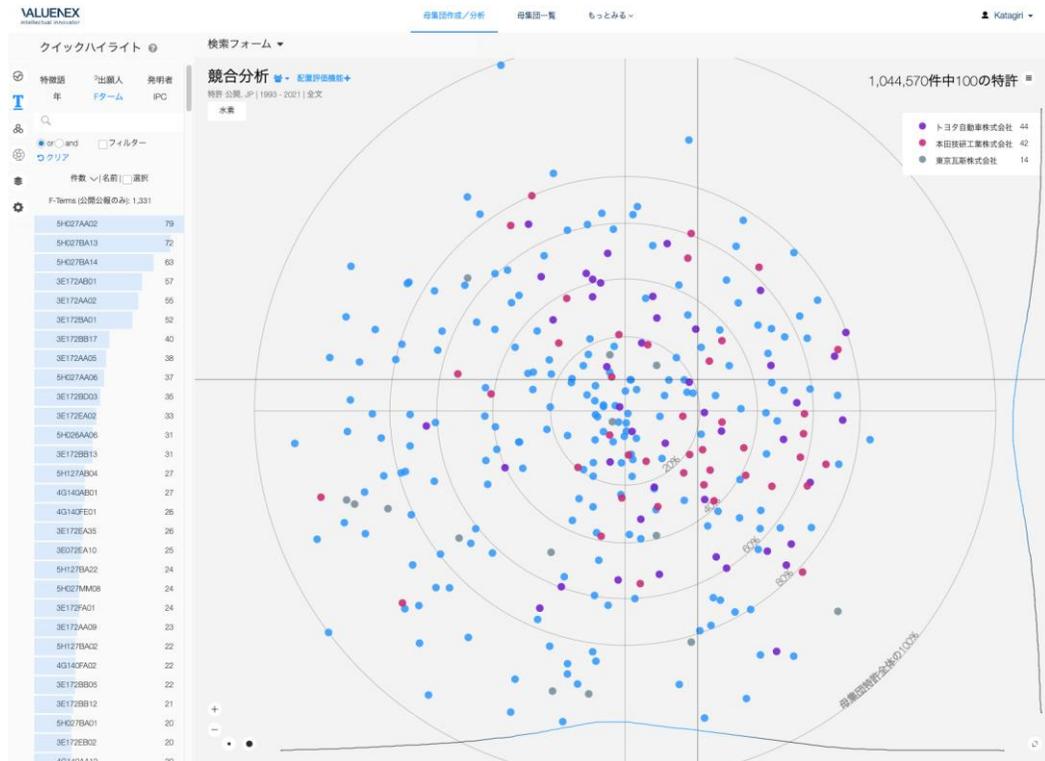
実業務を見据えた機能追加を実施(一部実装済み)

2. US市場に浸透するためのMac版ツールの提供
  - ・ユーザがMacを利用しているケースが非常に多い
    - ・日本では、ユーザのほとんどがWindows PCを利用。
  - ・ブラウザベースのインターフェースの機能不足、重さ等から使いづらいという印象を持たれ、契約に至らないケースも。
    - ・日本のユーザにはWindows Nativeで動作するツールを提供しているが、海外ユーザに対しては上記理由から展開できない。



Mac Nativeで動作するツールの開発を実施  
プロトタイプが完成しUS社員がコンサル業務で実際に活用。  
今後、不具合改善を行い、ユーザ向けの提供に向けて開発をすすめる。 J p h

【参考】開発中のTechRadar Scope改良版、Mac版アプリケーション



# 項目

1

2021年7月期第3四半期業績報告

---

2

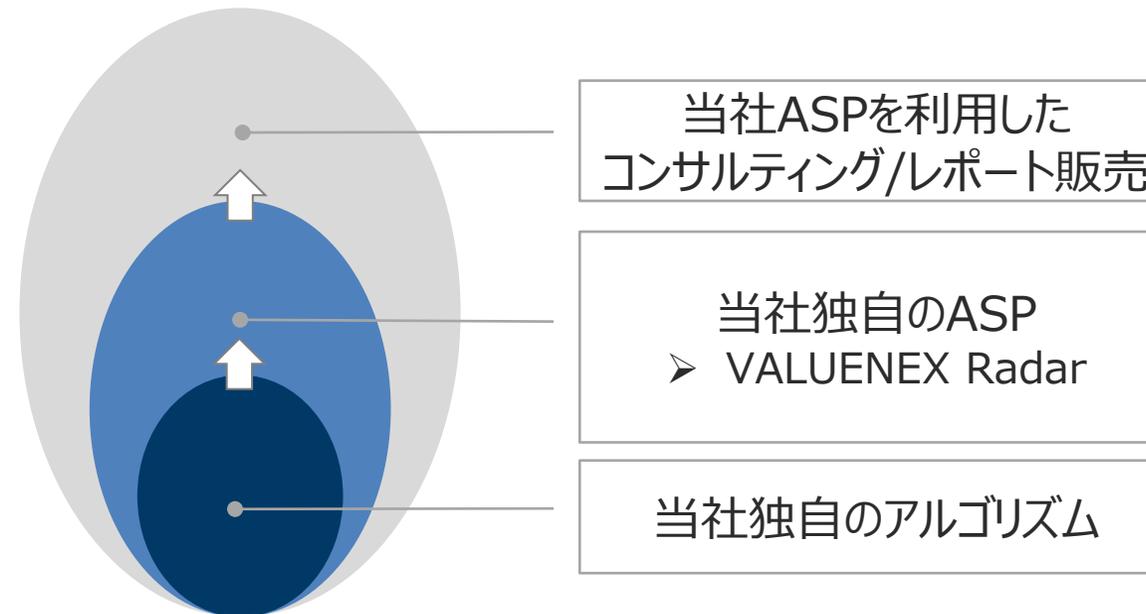
事業概要

---

# 当社のアルゴリズム事業について

当社独自のアルゴリズム<sup>注1</sup>は大量の文書データ間の類似性を計算し、その関係を可視化するものであり、2つの販売形態を展開しております。

- 1) 当該アルゴリズムに基づくASP<sup>注2</sup>
- 2) 本ASPを活用したコンサルティング / レポート販売



当社のアルゴリズム事業は、予測分析(プレディクティブ・アナリティクス)<sup>注3</sup>に応用可能なアルゴリズムであることを最大の特徴としております。

注1：アルゴリズムとは、問題解決のための具体的手順のことです。

注2：ASP（Application Service Provider）とは、インターネット等のネットワークを通じて、アプリケーションソフトウェアを提供するサービスを指しています。

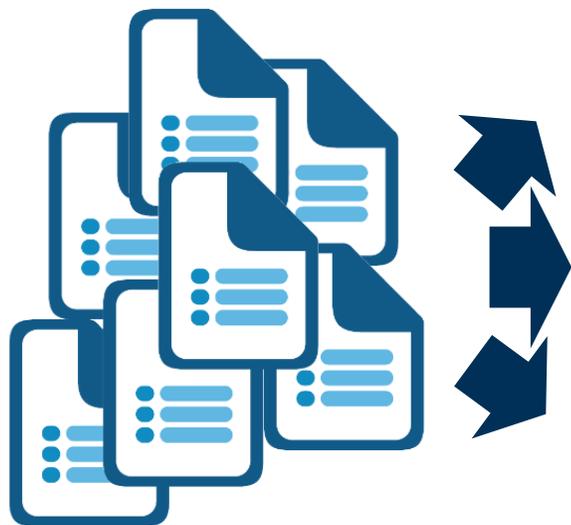
注3：経験的証拠からの学習により、個人/企業/政府などの行動を予測し、より良い意思決定を導く技術を意味しています。

# サービスコンセプト：俯瞰解析

大量の文書データ間の関係性を独自のアルゴリズムにより計算・可視化し、意思決定・戦略構築のご支援をします。



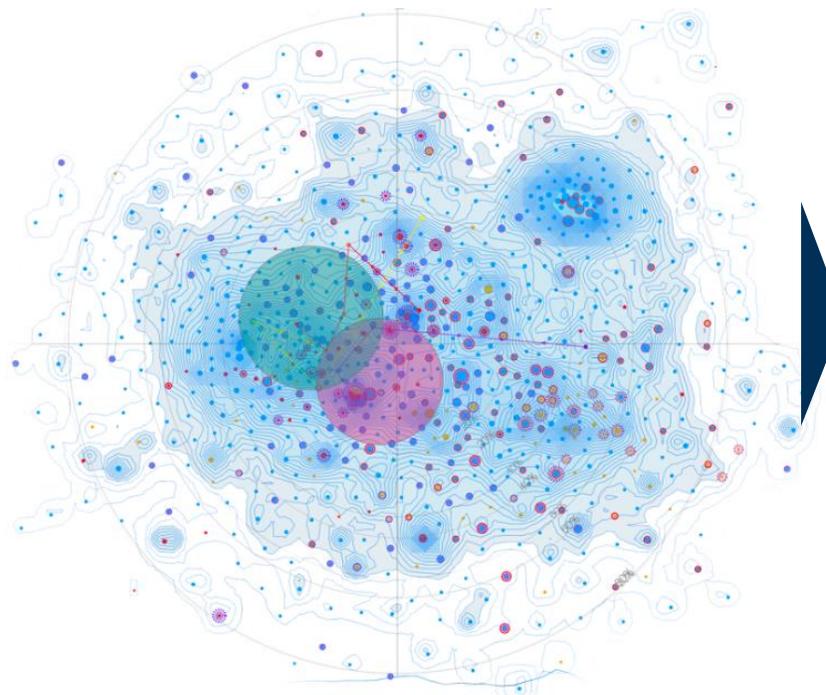
特許、論文、SNS、記事、  
アニュアルレポート 等



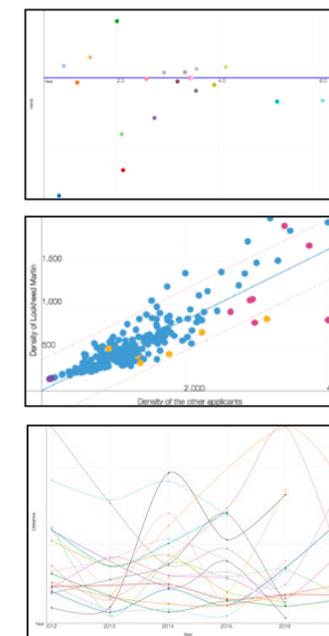
文書間の類似性に  
基づいたクラスタリング



クラスタ同士の類似性に  
基づいた可視化



様々な指標による  
定量的な解析

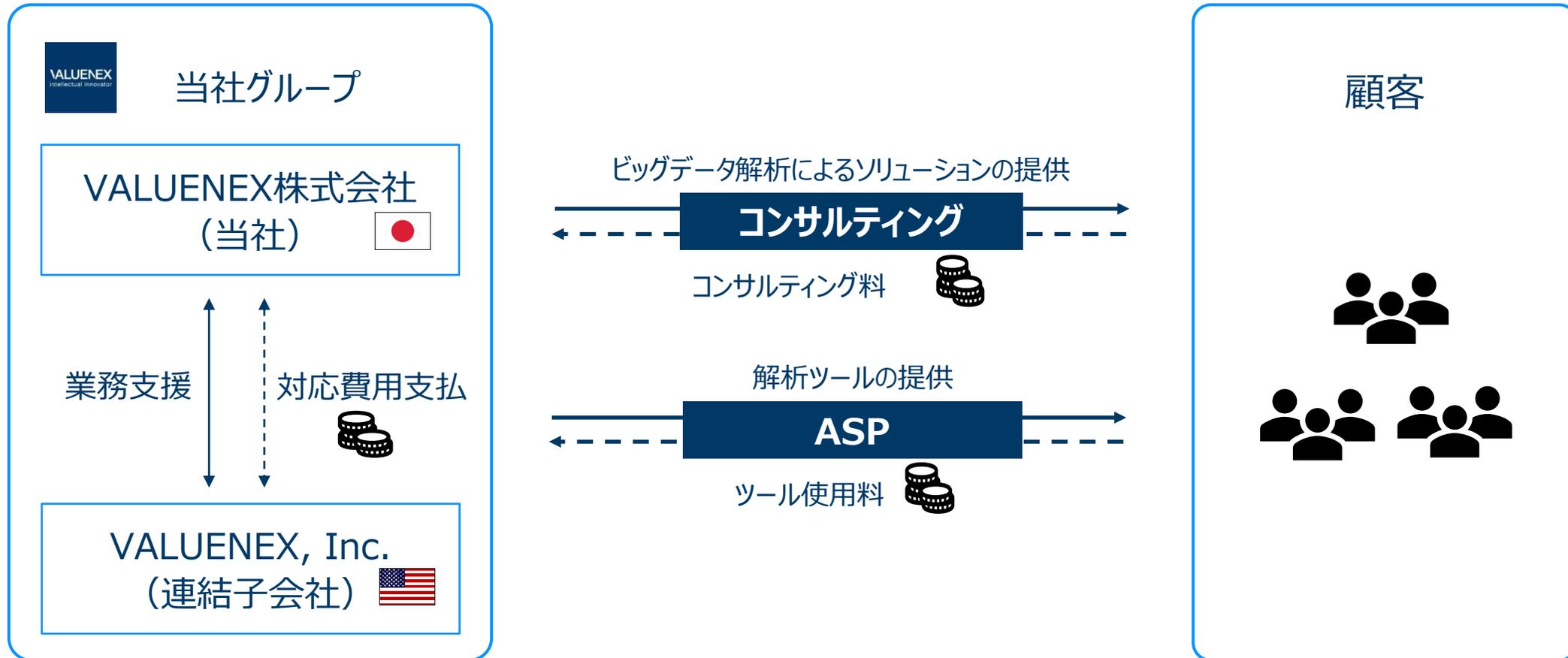


# 主要サービス概要

サービス分類		概要	主要対象顧客	対象文献	データベース
コンサルティング		顧客の課題に応じた調査・解析及びコンサルティングを当社が実施	調査/解析する時間・人材がない、もしくは結果だけが欲しいといった方が対象	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 特許、論文</li> <li>✓ 新聞記事</li> <li>✓ SNS、アンケート、クチコミなど</li> </ul>	付属せず
ASP	VALUENEX Radar	最大10万件までの様々な文書データを可視化・解析	特許以外にも、学术论文、クチコミ情報、アンケートデータ、商品紹介等の多様な文章データを俯瞰解析したい方が対象		
		最大10万件までの特許を可視化・解析	業界・技術分野や企業の研究開発領域を俯瞰解析したい方が対象	特許	付属
	Scope	最大1,000件まで特許を高速可視化	特定の特許や技術の類似特許を検索・可視化したい方が対象		

# 事業モデル

当社独自の解析ツールの提供、俯瞰解析から予測分析・戦略活用までのコンサルティング／レポート販売しています。



注：図中の実線矢印はサービス提供を意味し、破線矢印はお金の流れを意味します。

# Appendix

# 会社概要

社名	VALUENEX株式会社		
事業内容	アルゴリズム事業	設立	2006年8月1日
所在地	東京都文京区小日向 四丁目5番16号		
資本金	529百万円（2021年4月30日現在）		
連結子会社	VALUENEX, Inc.（100%子会社） ※在米国		
従業員数	連結31名、単体27名（2021年4月30日時点） ※役員除く		
役員	<p>中村 達生 : 代表取締役社長 CEO /博士（工学）</p> <p>鮫島 正明 : 専務取締役 CFO コーポレート本部長 /MBA</p> <p>本多 克也 : 常務取締役 研究開発本部長/博士（工学）</p> <p>片桐 広貴 : 取締役 CTO ソリューション事業推進本部長/工学修士</p> <p>Sam KOVACH : 取締役 CINO 海外事業推進室長</p> <p>瀧口 匡 : 取締役 経営企画担当</p> <p>鈴木 理晶 : 社外取締役/弁護士</p> <p>松田 均 : 社外常勤監査役/公認内部監査人</p> <p>花堂 靖仁 : 社外監査役/ 大学名誉教授</p> <p>宮内 宏 : 社外監査役/弁護士</p>		

# ミッション及びビジョン

## Mission

**VALUENEXは、世界に氾濫する情報から「知」を創造していく企業です**

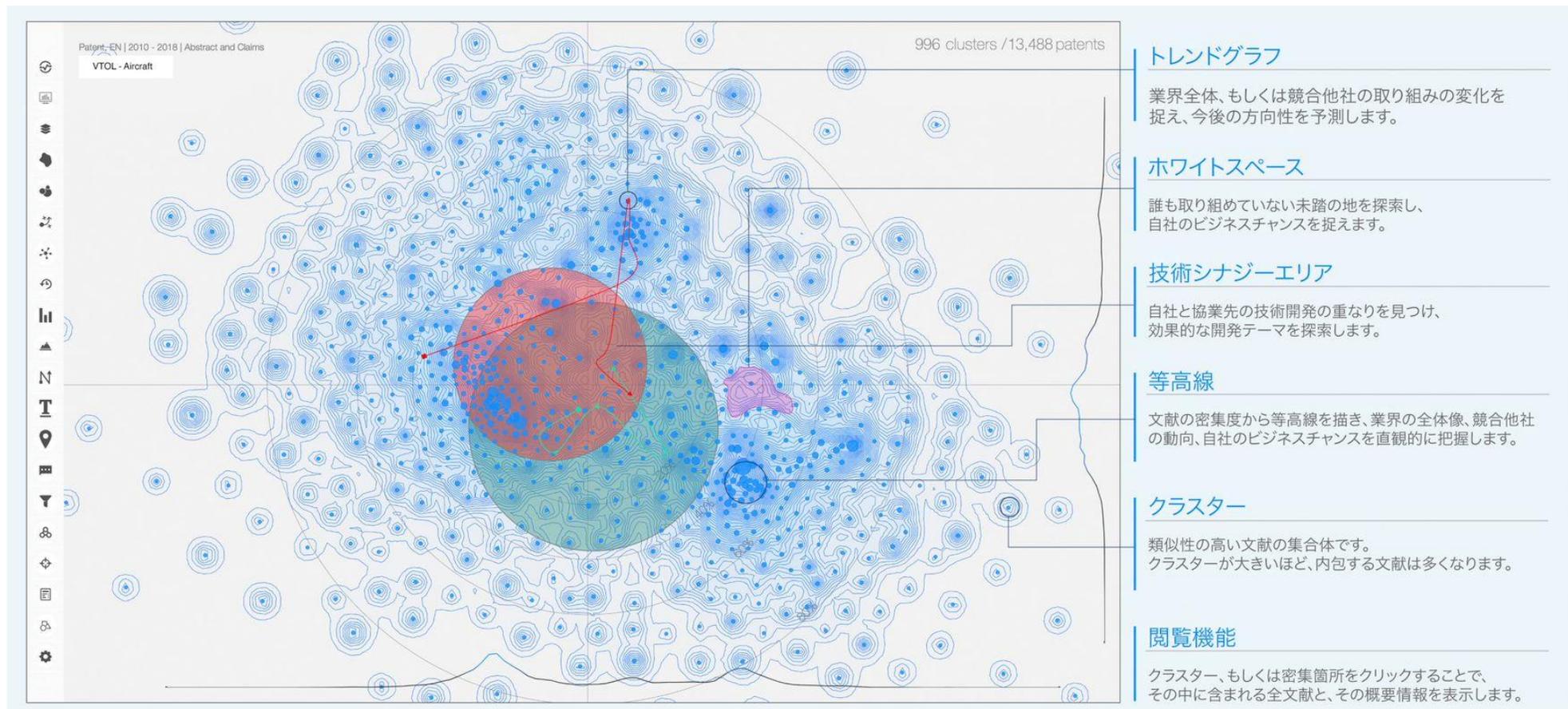
## Vision

- **我々は、世界に氾濫する大量の情報を「信頼性」、「俯瞰性」、「客観性」、「正確性」、「最適性」の5つの独自の視点で融合し、価値を創造する企業です**
- **我々は、世界に認知される企業を目指します**
- **我々は、自ら考え、自ら行動する企業を目指します**
- **我々は、「知」を求める全ての人に価値を提供します**

# 当社ASPの検索・可視化イメージ

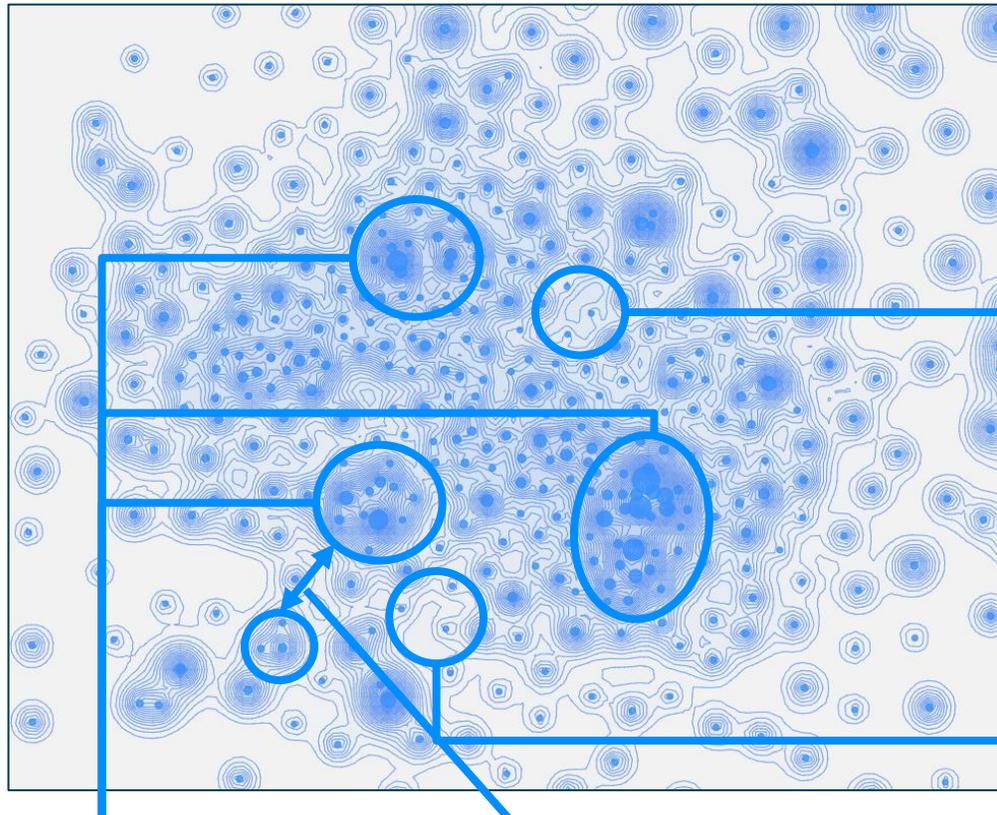
検索された文章に近い情報を短時間で収集・可視化し、欲しい情報と周辺情報が把握できます。

## 当社ASPのイメージ図（俯瞰図）



# 俯瞰図の基本的な見方

テキストデータ同士の内容の関連性に基づく配置により、大量のテキストデータの全体像を把握しやすくします。



● 各プロットは似ている文書をひとまとめにしたクラスタ

● ● クラスタの大きさは、その中に含まれる文書の数に比例

● ● ● クラスタ間の距離はクラスタ間の類似度を表現（似ているほど近い）

□ ● ● XY軸は予め定義されていない。クラスタ同士の類似性を最適に表現できるように配置を決定

**クラスタが密集**

= データセット中に多く含まれている技術や市場ニーズなどの情報

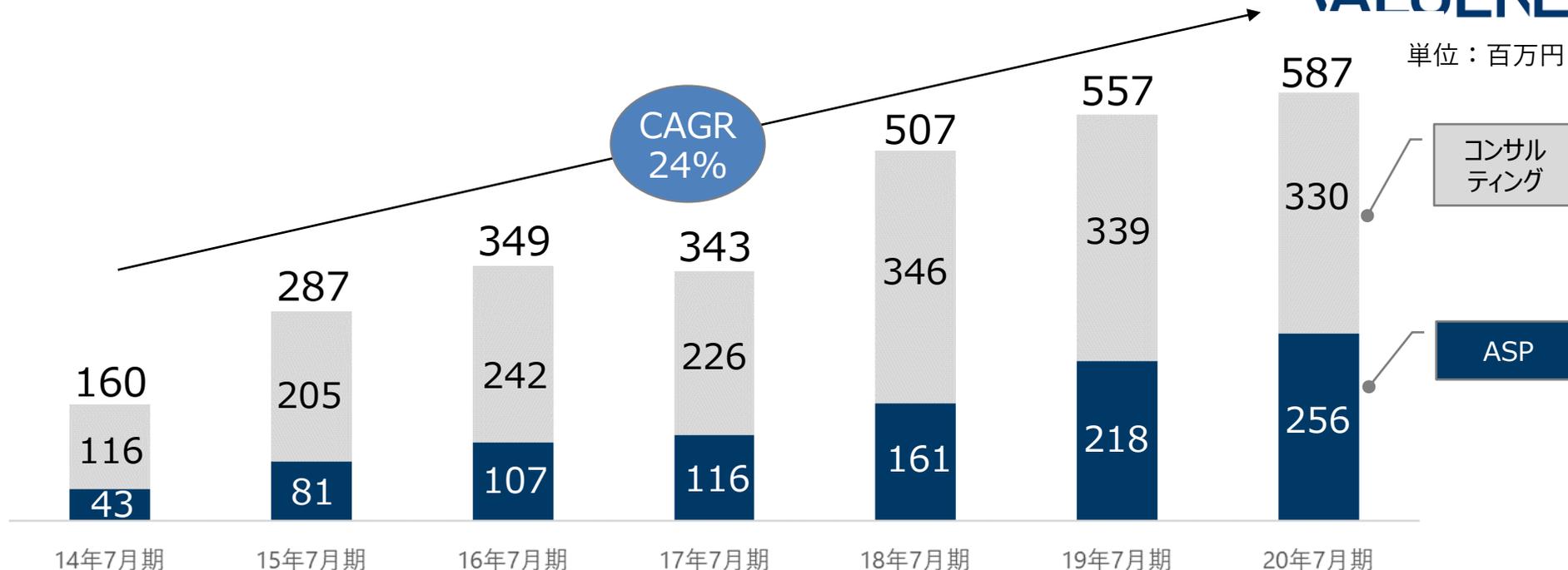
**クラスタ間の距離が近い ホワイトスペース**

= 内容の関連性が高い

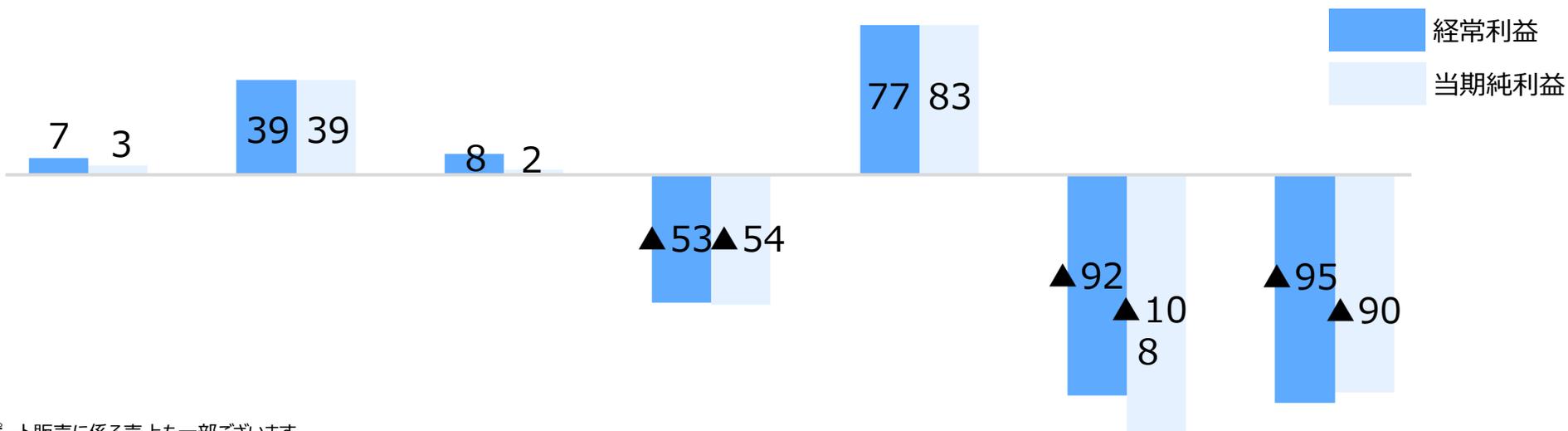
# 業績推移

単位：百万円

売上高<sup>注</sup>



経常利益  
当期純利益



注：ASPとコンサルティング以外に、レポート販売に係る売上も一部ございます  
2014年7月期、2015年7月期は単体決算、2016年7月期以降は連結決算の数値となっております。

## 将来見通しに関する注意事項

本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」(forward-looking statements)を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正をおこなう義務を負うものではありません。

# VALUENEX

FOR MORE INFORMATION:

[www.valuenex.com](http://www.valuenex.com)  
[customer@valuenex.com](mailto:customer@valuenex.com)