# 2025年6月期 通期決算説明資料

株式会社ブロードバンドセキュリティ 2025年8月13日



### エグゼクティブサマリー

#### 2025年6月期 通期業績

- ✓ 中長期的な事業成長に向けて<u>営業戦略を大きく転換</u>し、コンサル起点でお客様が要望する総合的なセキュリティ対策の提供に取り組む一方、商談からクロージングまでの期間が長期化し、 当初業績予想に対しては未達となる
- ✓ ビジネス改革の方向性は間違いがなく、ニーズをとらえた提案で受注残は29億円超の過去最高水準を 積み上げる

#### 2026年6月期 業績予想

- ✓ 売上高71億円 営業利益7億円 過去最高の業績に再チャレンジ
- ✓ 25年6月期の課題であった営業戦略の転換に伴い<u>顕在化した課題は対策済</u>。過去最高の受注残と 社内体制の確立により、**刈り取り時期へ**移行
- ✓ 株主である兼松エレクトロニクス株式会社、株式会社インフォメーション・ディベロプメントから 新たに社外取締役を招へいして経営体制を刷新し、ビジネス改革を加速するとともに、 協業効果による顧客獲得により、業績回復に向け一気にドライブをかける

#### 株主還元と配当

- ✓ 成長投資をしつつ株主還元も強化、2025年6月期は年間配当15円に(期末配当を5円増配)
- ✓ 2026年6月期は<u>年間配当金16円</u>へ(年間配当を1円増配、中間8円、期末8円)

#### Contents

## 2025年6月期 通期決算説明資料

### 2025年6月期 通期業績サマリー

サイバーセキュリティ市場の動向と当社対応

2026年6月期 業績予想

株主還元と配当予想(増配)

事業内容について

2025年6月期 トピックス

Vision2030について

**APPENDIX**:

中長期的な事業成長に向けて営業戦略を大きく転換し、ビジネス改革に取り組み、着実に成果をあ げつつも、前期業績への寄与は限定的な結果となり減収減益で着地

(単位:百万円)

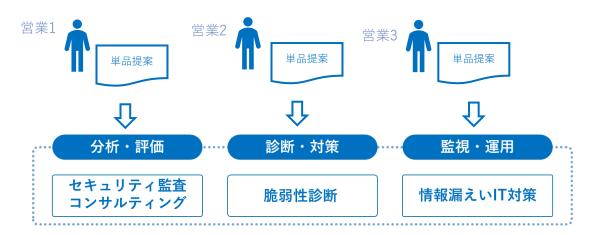
科目	2024年6月期 通期実績	2025年6月期 通期実績	前年同期比增減額	
売上高	6,457	6,103	-353	
売上原価	4,387	4,354	-33	
売上総利益	2,069	1,749	-320	
販売費及び一般管理費	1,380	1,491	+111	
営業利益	689	257	-431	
営業利益率	10.7%	4.2%	-6.5pt	
経常利益	694	251	-443	
経常利益率	10.8%	4.1%	-6.7pt	
当期純利益	455	142	-312	

### 減収・減益の要因となった営業戦略の転換と課題、対応

- ✓ 営業戦略を転換し、提案型の総合ソリューション営業に舵を切ったことにより、課題が顕在化
- ✓ 当社顧客層の中心である大手・準大手企業のニーズへの対応

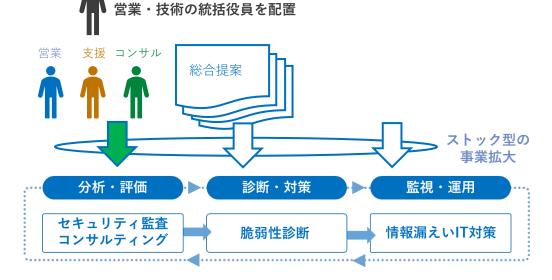
### 従来の営業モデル

サービス区分別に、単品の提案、単品のサービス提供が中心



### 営業戦略の転換と総合ソリューション提案

コンサルを起点としてリスクを洗い出し、 診断・対策、監視運用の総合提案へ



課題(問題)が顕在化し、減収要因に

- (課題1)総合ソリューション提案を実現する社内体制
- (課題2)診断ビジネスへの影響
- (課題3) 高度で専門的なセキュリティ運用サービスへの対応

### 減収・減益の要因となった営業戦略の転換と課題、対応

✓ 前期の売上には貢献できなかったものの、課題(問題)への対応済で、当期の収益として刈り取る

#### (課題1)総合ソリューション提案を実現する社内体制

営業戦略の転換に伴い、営業部門を中心に大きな混乱が生じた。 また、商談からクロージングまでの期間が長期間した



#### (対応1)

営業・技術を統括する役員を配置し、営業、営業支援コンサルタントを含めた全社横ぐしの体制と役割を整備。商談からクロージング、売上までを一気通貫で対応

#### (課題2)診断ビジネスへの影響

営業戦略の転換を一気に行った結果、従来型の診断ビジネスを 主力とする営業体制が手薄となった



#### (対応2)

診断ビジネスのリカバリーに向けて、診断営業の経験・ノウハウ を持ったスキルの高い営業社員を補充して対応

#### (課題3) 高度で専門的なセキュリティ運用サービスへの対応

総合ソリューション提案の結果、高度で専門的なセキュリティ 運用サービスへの顧客ニーズが顕在化



#### (対応3)

フルアウトソーシング型の能動的サイバー防御を実現する統合的なセキュリティ運用サービス(G-MDR)を新たにリリースし、クロージング(受注)を開始

ビジネス改革・営業戦略転換は着実に進み、期末受注残は過去最高に 特に監査・コンサルの受注残が伸長し、コンサルを起点とした定常収益(月額売上) が拡大中

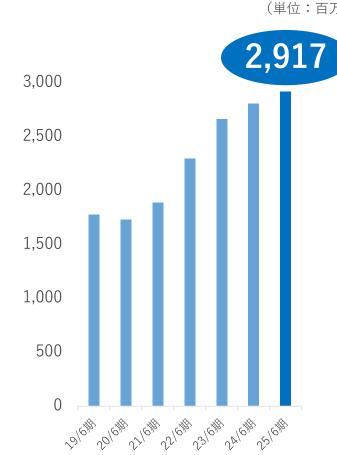
受注残:総額

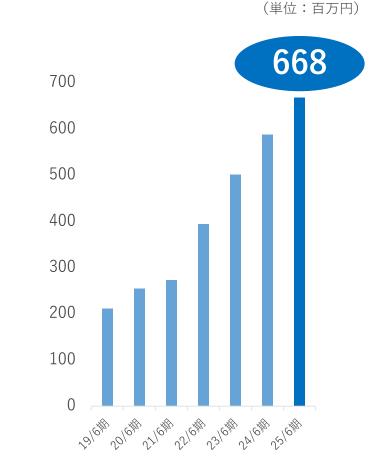
(単位:百万円)

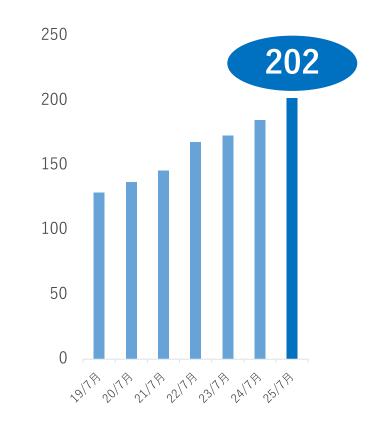
受注残:うち監査・コンサル

定常収益の推移(期初月額売上)

(単位:百万円)

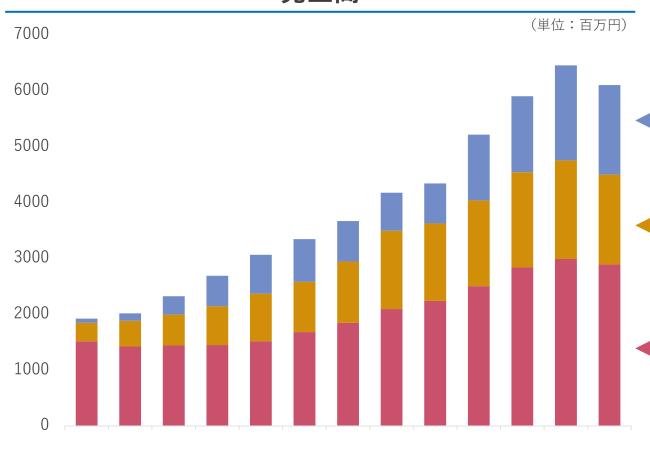






### 中長期的に増収・増益基調も、前期の業績は減収・減益に

### 売上高



13/6期 14/6期 15/6期 16/6期 17/6期 18/6期 19/6期 20/6期 21/6期 22/6期 23/6期 24/6期 25/6期

■監査・コンサルティング ■脆弱性診断 ■情報漏えいIT対策

#### ©2025 BroadBand Security, Inc.

#### 監査・コンサルティング

売上高:1603M (△98M)

• 前々期の大型案件の反動も、営業戦略の転換により受注残は順調に積み上がる

#### 脆弱性診断

売上高:1610M (△156M)

・営業戦略転換による影響で減収も、営業体制を強化し、リカバリーにむけ対策済

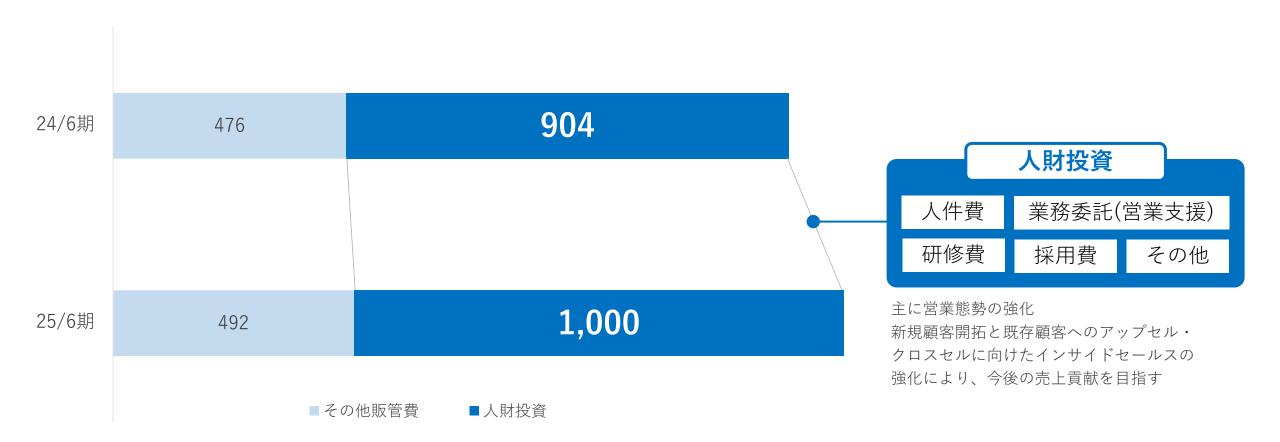
#### 情報漏えいIT対策

売上高:2890M(△99M)

- 前期はスポット取引の減少による影響
- ・主力の定常収益(月額売上)の26/6期首売上高は、前期比 +17Mとなり、新サービス投入で更に積上見込み

### 販管費の増加

営業戦略転換に伴う営業体制の強化に向けた人財投資を実施 販管費は増加するも、今後の成長のための必要投資として位置づけ



#### Contents

## 2025年6月期 通期決算説明資料

2025年6月期 通期業績サマリー

サイバーセキュリティ市場の動向と当社対応

2026年6月期 業績予想

株主還元と配当予想(増配)

事業内容について

2025年6月期 トピックス

Vision2030について

**APPENDIX**:

国・政府も、日本全体のサイバーセキュリティ対策の向上に向けた政策を強化 情報保全の強化、セキュリティ市場と事業者の育成、能動的サイバー防御を政策として打ち出す

#### 国家安全保障戦略

(2022年12月)

- ✓サイバー空間におけるリスクの 深刻化と経済安全保障の必要性
- ✓安全を確保するためのサイバー セキュリティ技術力の向上
- ✓ 偽情報対策

情報保全の強化 サプライチェーン強靭化

## サイバーセキュリティ産業振興戦略

(2025年3月)

- ✓有望な国産セキュリティ製品・ サービスの創出
- ✓ 高度専門人材の育成
- ✓国際市場への展開

### サイバーセキュリティ市場の拡大 0.9兆円⇒3兆円(3倍超)

### 能動的サイバー防御法

(2025年5月)

- ✓能動的サイバー防御実施体制の構築
- ✓政府から民間事業者等への対処調整、支援等の取組強化
- ✓サイバー安全保障分野の取り組み 実現のための法整備

#### 能動的サイバー防御

受動的防御から、能動的防御への変化



セキュリティ対策のニーズが拡大し、当社ビジネスの拡大を後押し

### 当社の事業モデル

- ✓ 日系セキュリティ事業者として、コンサルを起点に対策から監視・運用まで、総合的なセキュリティサービスを提供
- ✓ セキュリティ専門要員の確保が難しいお客様に、フルアウトソーシング型の能動的サイバー防御 を実現するセキュリティ運用サービスを提供

### 分析・評価

### 診断・対策

### 監視・運用

### セキュリティ監査 コンサルティング

お客様の個別ニーズや情報システムを含め全社体制で**取り組むべき** 事項を的確に抽出し、最適な答え を導き出します

### 脆弱性診断

悪意ある攻撃を受ける前に、**自ら** リスクを発見して防御すること で、事業継続性を高めます

### 情報漏えいIT対策

慎重かつ堅実な継続的作業を求められるセキュリティ運用を、セキュリティのプロフェッショナルが**24時間・365日体制で支援**いたします

#### 事故対応サービス(緊急時)

緊急対応からデジタルフォレンジック、再発防止のための事後対策までを支援します

#### Contents

## 2025年6月期 通期決算説明資料

2025年6月期 通期業績サマリー

サイバーセキュリティ市場の動向と当社対応

2026年6月期 業績予想

株主還元と配当予想(増配)

事業内容について

2025年6月期 トピックス

Vision2030について

**APPENDIX**:

### 2026年6月期 業績予想

2025年6月期の課題は対策済。豊富な受注残と経営体制のさらなる強化で業績回復を見込む 各段階利益とも、前期比大幅増益を見込む

- ✓ 前期末の受注残は29億円超で過去最高水準となり、情報漏えいIT対策の定常収益 (月額売上)と監査・コンサルの受注残をベースに、売上を伸長する
- ✓ 受注残の本格的な売上寄与は第2四半期以降の見込み
- ✓ ビジネス改革を着実に進めて、業績回復の取り組みを強力に推進する

(単位:百万円)

	2025年6月期	2026年6月期	前年同期比	
17 🗆	通期実績	通期計画	増減率	
売上高	6,103	7,100	+16.3%	
営業利益	257	700	+171.4%	
営業利益率	4.2%	9.9%	+ 5.7p	
経常利益	251	670	+166.7%	
経常利益率	4.1%	9.4%	+5.3p	
当期純利益	142	460	+222.3%	
当期純利益率	2.3%	6.5%	+4.2p	

## 資本業務提携の株主との協業を加速し、協業強化で顧客獲得にドライブをかける



グローバルセキュリティエキスパート 株式会社

教育商材、リソース補完

出資比率 22.62%



KANEMATSU ELECTRONICS LTD

兼松エレクトロニクス株式会社

能動的サイバー防御のセキュリティ運用サービス

出資比率 9.83%

**D**Holdings

出資比率 21.57%

株式会社 IDホールディングス

ITインフラ/システム運用+セキュリティ

出資比率 0.43%

DNP

大日本印刷株式会社

OT SOC+工場セキュリティ

### 第27期経営体制(主要株主からの社外取締役、新任社外取締役)

経営体制を刷新し、ビジネス改革を推進し、過去最高の業績にチャレンジする その実現に向けて、主要株主のGSX、IDホールディングス、KELから社外取締役を選任



社外取締役 **青柳 史郎 Shiro Aoyagi グローバルセキュリティエキスパート株式会社** 代表取締役社長 CEO

セキュリティ業界の経営者としての豊富な経験と知見から当社経営戦略等を助言



新任 社外取締役



**竹原 智子 Tomoko Takehara** 株式会社インフォメーション・ディベロプメント 取締役兼常務執行役員

IDホールディングスグループのサイバーセキュリティ 事業の責任者としての豊富な経験と知見から当社経営 戦略等を助言



新任 社外取締役

KANEMATSU ELECTRONICS LTD.

大内 拓也 Takuya Ouchi 兼松エレクトロニクス株式会社 上席執行役員営業部門兼クラウドサービス門担当

兼松エレクトロニクスの営業部門責任者としての豊富な経験と知見から当社営業戦略等を助言



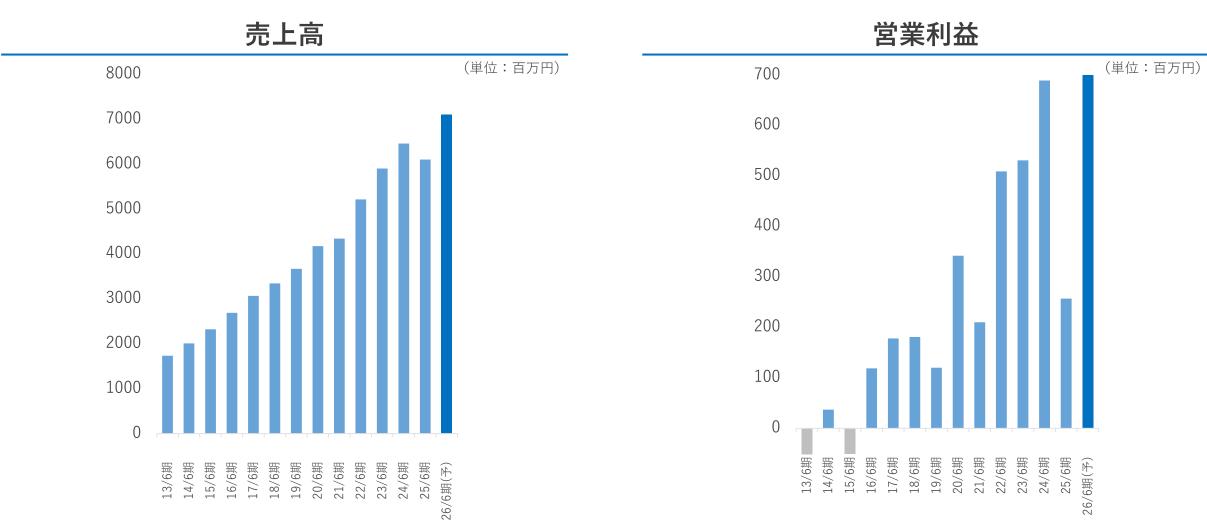
社外取締役

**上野 宣 Sen Ueno** 株式会社トライコーダ 代表取締役

日本のサイバーセキュリティの第一人者として、先進的 な攻撃手法や対応策の研究開発の観点から当社へ助言

2025年9月19日開催予定の当社第26回定時株主総会および、その後開催される取締役会において正式に決定される予定

### ビジネス改革を強力に実行し、過去最高の受注残をベースに業績回復を実現する



#### Contents

## 2025年6月期 通期決算説明資料

2025年6月期 通期業績サマリー

サイバーセキュリティ市場の動向と当社対応

2026年6月期 業績予想

株主還元と配当予想(増配)

事業内容について

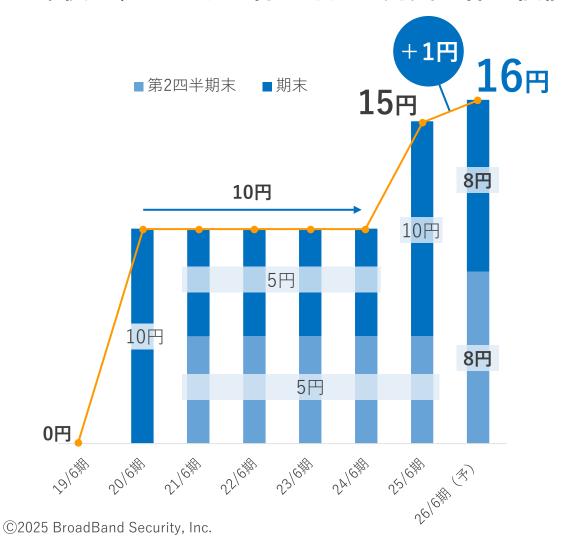
2025年6月期 トピックス

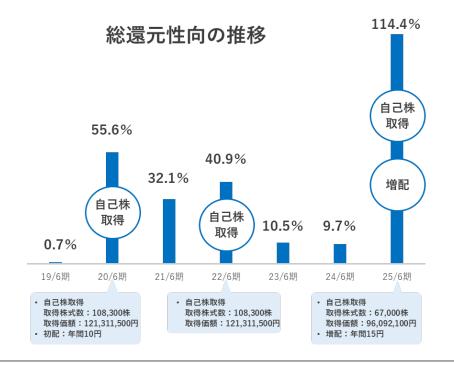
Vision2030について

**APPENDIX**:

### 株主還元方針に基づく増配

- ✓ これまでの業績により財務基盤も強化されており、安定的かつ継続的な配当として増配を実施
- ✓ 今後も、さらなる利益還元の充実と株主価値の向上に取り組む





#### 株主還元方針(2024年10月16日公表)

当社は事業拡大による企業価値の向上を最重要政策に位置付けるとともに株主の皆様への利益還元を経営上の重要課題のひとつと考えております。具体的な方針としては、財務状況や将来の投資計画等を総合的に勘案した上で、総還元性向を意識しながら

- ・中期的な業績推移および見通しを踏まえた、安定的かつ継続的な配当
- ・資本効率を高めるための自己株式の取得

などの施策を実施してまいりたいと考えております。

## これまでの業績により財務基盤は継続的に強化されている 上場期(19/6期)と比較して純資産は2.5倍となり、自己資本比率は50%を超える水準に

科目	19/6期	20/6期	21/6期	22/6期	23/6期	24/6期	25/6期	前期末 比増減	前期末比 増減率
流動資産	1,507	1,553	1,738	2,209	2,486	3,034	2,561	△472	84.4%
うち現預金	706	829	945	1,262	1,356	1,920	1,426	△494	74.3%
固定資産	1,051	1,148	1,046	938	1,080	1,093	1,236	+143	113.1%
資産合計	2,558	2,702	2,785	3,148	3,567	4,127	3,797	△329	92.0%
流動負債	1,108	1,171	1,236	1,513	1,539	1,683	1,304	△378	77.5%
固定負債	631	611	550	396	400	378	385	+7	101.9%
負債合計	1,739	1,782	1,787	1,910	1,939	2,061	1,690	△371	82.0%
純資産合計	818	920	998	1,237	1,628	2,066	2,107	+41	102.0%
うち利益剰余金	353	571	634	945	1,318	1,730	1,827	+97	105.6%
(自己資本比率)	32.0%	34.1%	35.9%	39.3%	45.6%	50.1%	55.5%	+5.4pt	-

#### Contents

## 2025年6月期 通期決算説明資料

2025年6月期 通期業績サマリー

サイバーセキュリティ市場の動向と当社対応

2026年6月期 業績予想

株主還元と配当予想(増配)

事業内容について

2025年6月期 トピックス

Vision2030について

**APPENDIX**:

## 日々の暮らしをITセキュリティ対策で支えています

銀行・EC・旅行・ 不動産サイト



ケーブルテレビ メールサービス





スマートフォン アプリ



ふるさと納税



オンラインゲーム



## 便利で安全なネットワーク社会を創造する

クレジットカード



自動車産業



防衛産業



国際送金



電力産業



世の中の産業基盤をサイバーセキュリティ対策で支えています

### 社名

株式会社ブロードバンドセキュリティ (略称 BBSec)

### 本社

東京都新宿区

### 設立

2000年11月30日

### 従業員数

239名(2025年6月末現在)

### 代表者名

代表取締役社長 滝澤 貴志

### 資本金

301百万円

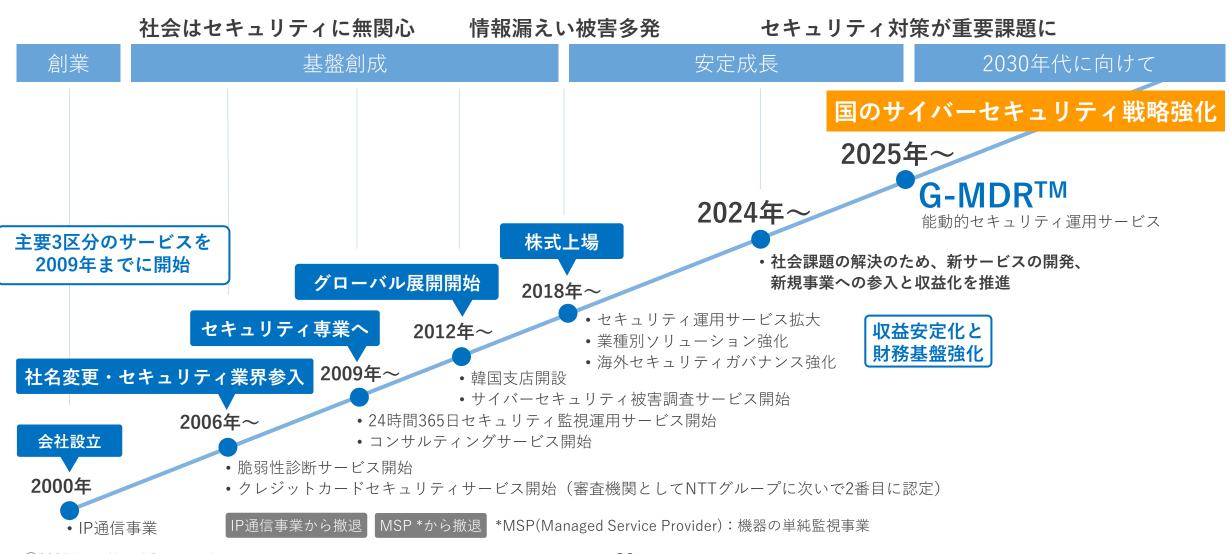
### 上場

2018年9月 (東証スタンダード:4398)

### 主な株主

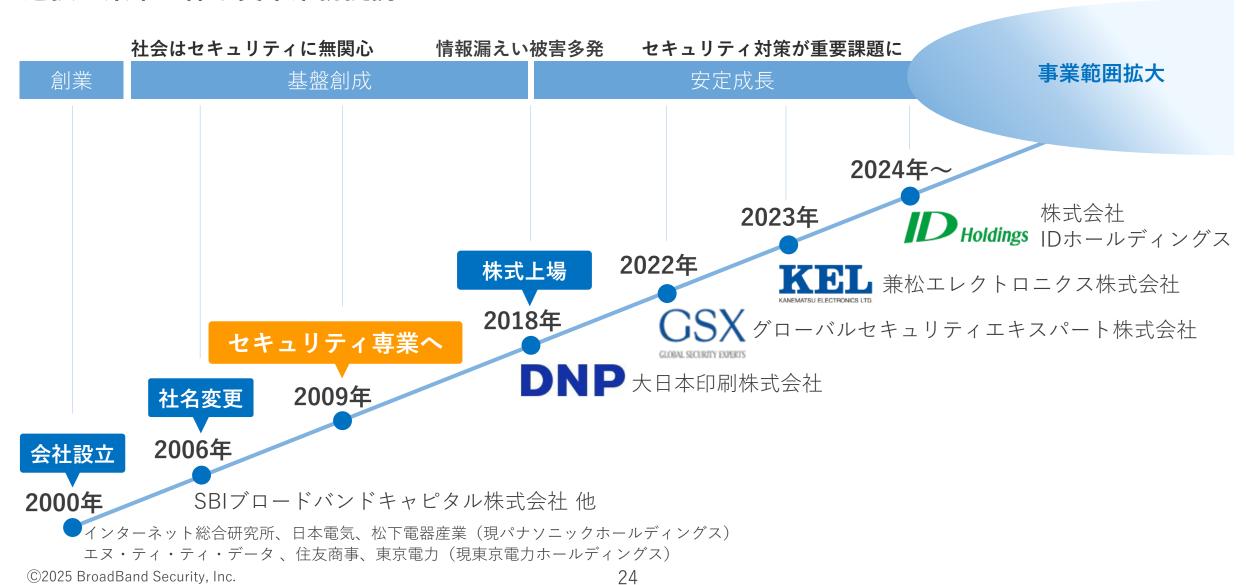
グローバルセキュリティエキスパート株式会社 株式会社IDホールディングス SBIインキュベーション株式会社 兼松エレクトロニクス株式会社 大日本印刷株式会社

### サイバーセキュリティニーズを先読みした選択と集中



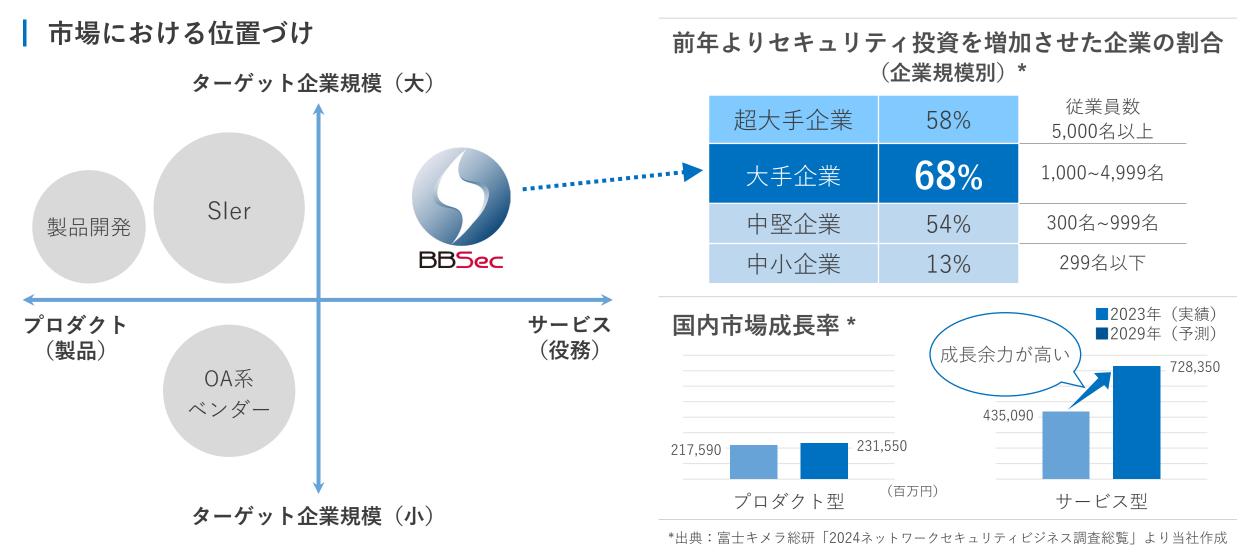
### 主な株主の変遷

### 選択と集中に伴う資本業務提携



### サイバーセキュリティにおける当社位置づけと民間企業のニーズ

### サイバーセキュリティ業界は旺盛な需要が続いており、成長余力は高いと確信



### 売上高100億円~3000億円の大手、準大手をメイン顧客層に

メインターゲット

#### 国内セキュリティ市場の構造

#### 超大手企業

- 資金も人員も潤沢
- 自社で対策立案が可能
- 売上 3,000億円以上
- セキュリティ対策は万全

### 大手企業 準大手企業

売上

100億円~3,000億円未満

中堅企業

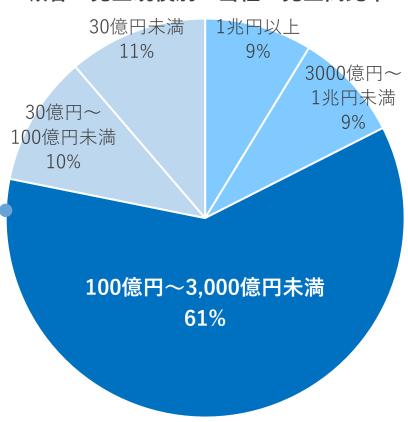
中小企業

売上 100億円未満

### メインターゲット

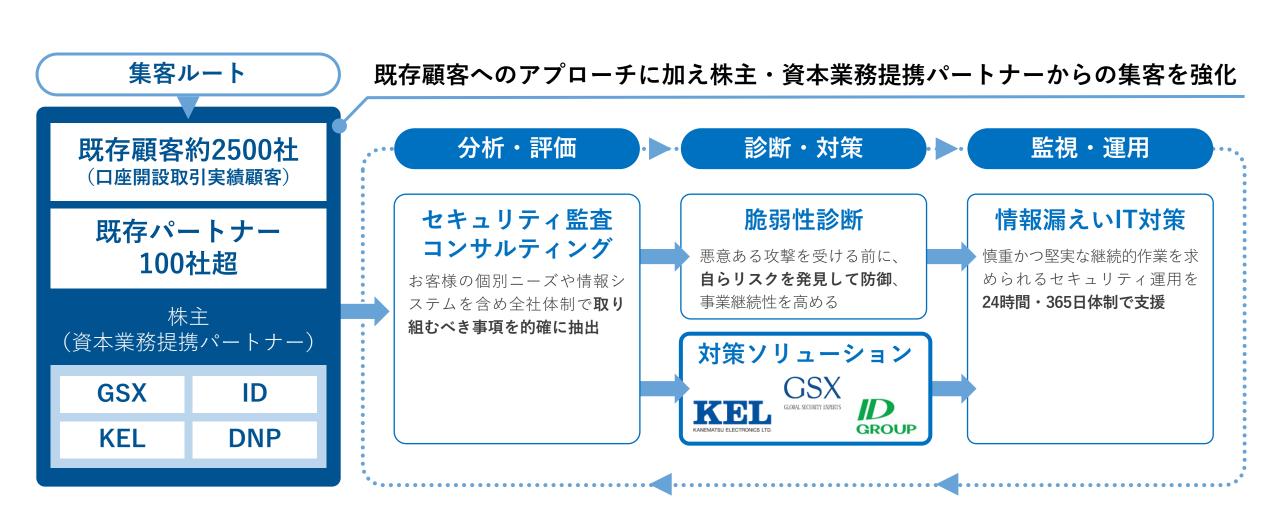
- ・資金も人員も十分ではない
- ・自社だけでは対策立案ができない
- ・セキュリティ対策しているが不安

#### 顧客の売上規模別の当社の売上高比率



### 販売戦略

既存顧客2,500社への綿密かつ直接のアプローチに加え、戦略的な株主・資本業務提携パートナーからの集客を組み合わせて、販売戦略をマルチチャネル化



セキュリティ専門事業者として、悪意ある攻撃から組織の情報資産を守り、 組織がその情報資産をもとに適正に成長していくことを支援

#### セキュリティ監査・コンサルティング

お客様システムの可視化/課題抽出/課題解決を目的とした、組織全体に対するセキュリティ支援サービス。IT・組織両面からセキュリティの盲点を発見し、実現可能な解決策を提示。

#### トップクラス

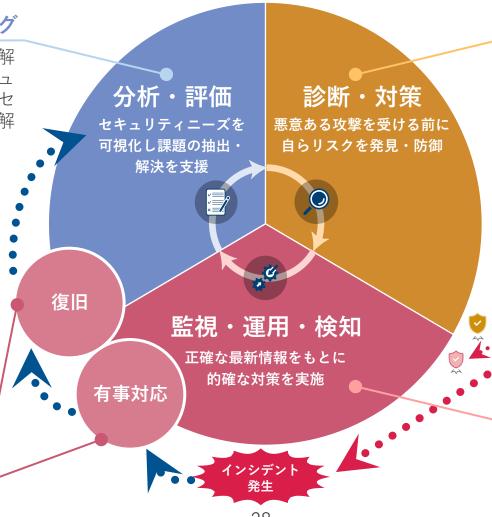
PCI関連資格者数 延べ 146人

#### トップシェア

SWIFT監査地銀シェア 約6割

韓国PCI DSS監査シェア約7割

緊急対応(事故調査)/ クレジットカード情報漏えい調査



#### 脆弱性診断

お客様システムに潜む脆弱性の有無を検証し、リスクを分析した上で改善案を提示するサービス。時々刻々と変化するセキュリティ事情に対応するために様々なニーズに応える各種診断メニューをラインアップ。

#### 豊富な実績

診断実績組織数 延べ 1万社超

G-MDR<sup>TM</sup> (能動的セキュリティ運用)

#### 情報漏えいIT対策(監視・運用)

慎重かつ堅実な継続的作業を求められる セキュリティ運用を、セキュリティのプロフェッショナルが24時間・365日体制で ご支援。

### あらゆる業界のお客様に寄り添う多様なサービスラインアップ

セキュリティ監査・コンサルティング

#### <u>– コンサルティ</u>ング

セキュリティ・ アドバイザリ

CSIRT\*1構築·

運用支援

サイバーIT-事業 継続策定支援

AI向けセキュリ

ティ対策支援

セキュリティ文書 整備支援

Webサイト構築・ コンサルティング

#### - 認定資格による監査(評価)

クレジットカード セキュリティ評価 国際送金評価

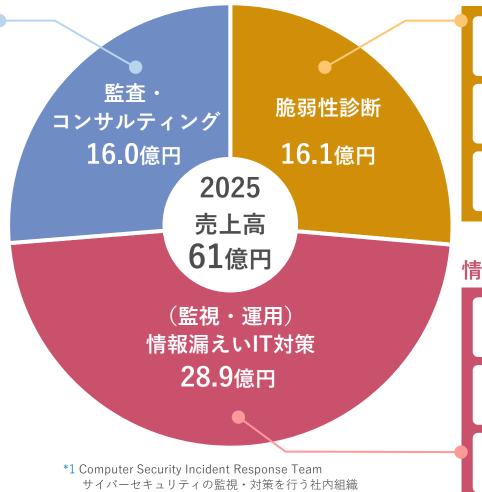
#### – 業界・業種別コンサルティング

金融機関向けセキュリティ評価

防衛産業セキュリ ティ基準準拠支援

自動車部品業界 向け対策支援 電気事業者向け セキュリティ評価

TISAX\*<sup>2</sup>認証支援 コンサルティング 地方公共団体向け アセスメント



\*2 自動車業界の国際的なサプライチェーンセキュリティ標準

29

#### 脆弱性診断

 Webサイト診断
 スマホアプリ診断

 クラウド設定診断
 ソースコード診断

 改ざん検知
 アタックサーフェス (攻撃対象調査)

#### 情報漏えいIT対策(監視・運用)

 マネージドセキュ リティ運用
 セキュリティログ の収集と分析

 サイバーセキュリ ティ被害調査
 統合監視サービス G-MDR

 セキュアメール (クラウド)
 クラウドセキュリ ティ運用

### 顧客基盤

豊富な実績

## 取引実績 2,500社

重要インフラ:14業種(全15業種)

日経225企業:約4割をカバー

#### パートナーシップ

## 販売パートナー 100社超

通信キャリア4社 Sler売上規模上位10社のうち7社 電力系通信子会社11社のうち10社

#### 豊富な実績

## 診断実績組織数 延べ 1万社超

金融機関・民間企業から官公庁など 延べ6万システム以上に提供

### サービス基盤

信用と信頼

## 継続率 95.5%

24時間365日で提供するセキュリティ運 用サービスの契約継続率

#### トップシェア

## 地銀シェア 6割

国際送金(SWIFT)のセキュリティ監査会社の 資格を日系企業として初めて保有

#### **トップシェア**

## 韓国市場シェア 7割

クレジットカードセキュリティ監査会社 の資格保有。韓国でのシェアは7割

### 人材基盤

トップクラス

## PCI関連資格者数 延べ146人

クレジットカードセキュリティ監査の 資格保持者数国内トップクラス

#### スペシャリスト

## 技術者の活躍 74.8%

社員の内、セキュリティエンジニア・ セキュリティコンサルタントの比率

#### エンゲージメント

## 育休取得率·復帰率 100%

働きやすい職場環境を構築 ひとりひとりのみらいを支援

#### Contents

## 2025年6月期 通期決算説明資料

2025年6月期 通期業績サマリー

サイバーセキュリティ市場の動向と当社対応

2026年6月期 業績予想

株主還元と配当予想(増配)

事業内容について

2025年6月期 トピックス

Vision2030について

**APPENDIX**:

### 2025年6月期 主なトピック

#### 1|新規事業への参入と収益化



サプライチェーンを狙った攻撃



社会インフラを狙った攻撃



AI時代のセキュリティ

#### 2024年11月

IDホールデングスとの資本業務提携

~相互に販路拡大とサービスリソースを補完~

#### 2025年3月

DNPとの資本業務提携を拡大

~ITセキュリティ領域から、OT/工場セキュリティ領域まで提携範囲を拡大~

#### 2 成長のための人的資本への積極的投資



採用と安定





成果と報酬

#### 3 | 既存事業の継続的拡大と利益率向上



コンサルティング機能強化



業種別ソリューション強化



海外セキュリティガバナンス強化

2025年2月

監視運用の新サービス開始

~サイバー防衛体制の強化に向けたG-MDRサービスリリース~

### IDホールディングスとの資本業務提携

株式会社IDホールディングスとの資本業務提携を通じて、IDホールディングス社の大手・準大手顧客 向けのセキュリティコンサルティングと監視・運用サービスの拡大を図る







### クラウド × セキュリティ

BBSecのSOCとIDグループのクラウドマネー ジドセンター監視業務を一体として提案

### Al × セキュリティ

IDグループのAI技術を用いセキュリティ新サー 先端技術へのセキュリティの共同開発 ビスを創出

### DX × セキュリティ

DevSecOps<sup>※</sup> 観点でIDグループの開発・DX提案 とBBSecのシフトレフトコンサル・ソースコー ド診断を組み合わせて提供

### 先端技術 × セキュリティ

※ソフトウェア開発(Dev)と運用(Ops)のプロセスに、セキュリティ(Sec)を組み込む手法

### DNPとの資本業務提携を拡大

工場セキュリティの社会課題解決に向けた取り組みを強化 ~BBSecのサイバーセキュリティ専門知見とDNPの製造業ノウハウを融合~











- 1. IT×OT<sup>※</sup>の知見融合による、工場特有のセキュリティ課題の解決
- 2. OT向けセキュリティ運用を確立
- 3. DNP自社工場をモデルケースに、日本の製造業全体へ展開

工場のセキュリティは、日本の産業競争力の維持・向上に関わる重要な社会課題。 ITとOTの知見を融合したワンストップサービスの提供を通じて、製造業全体のセキュリティ向上を支援する。

※OT(Operational Technology):製造機器などの運用を支える技術やシステムの総称



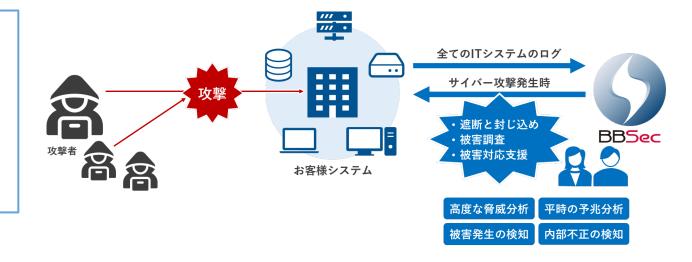
### 能動的サイバー防御を実現するアウトソーシング型サービス(G-MDR™)

既存セキュリティ製品と統合的に監視・相関分析することで、脅威の早期検知 と迅速な対応を実現 主要株主とも連携し、定常収益の更なる拡大へ



#### G-MDR™の特長

- XDR技術による統合監視・分析で高度な脅威を 早期検知・対応
- 24/365の専門エンジニア監視体制により迅速な インシデント対応
- アウトソーシング型MDR により企業の負担を軽減



#### 主要株主との協業

本サービスの実現にあたり、主要株主と協業し、より強固なサイバー防御体制の確立を目指します。



グローバルセキュリティ エキスパート

セキュリティ教育コンテンツの提供、 およびセキュリティ人材の供給



兼松エレクトロニクス

統合SOC「KMS-SOC」のマネージド XDRサービスにおいて、「G-MDR™」 のXDRテクノロジーを採用



IDホールディングス

セキュリティ対策ソリューションおよび IT人材の供給

### 2025年6月期 主なトピック

#### 1|新規事業への参入と収益化



サプライチェーンを狙った攻撃



社会インフラを狙った攻撃



AI時代のセキュリティ

### 2 成長のための人的資本への積極的投資









コンサルティング機能強化





2024年7月~



「AIサービス提供者・利用者向けサイ バーセキュリティ対策支援サービス | の提供を開始



「日本サイバーセキュリティファンド1号 投資事業有限責任組合しへの出資

7月

¥

10月



米国法人設立 ~MICEセキュ ~MICEセキュリティ管理の研究拠点 としてグローバル展開を推進~



セキュリティ人材不足を見据え、NTT テクノクロスと共同でAI技術で実証実 験開始



DNPとの資本業務提携拡大 工場セキュリティの社会課題解決に 向けた取り組みを強化

11月

サイバーセキュリティTOKYO for U25 ■ にサイバーセキュリティ講師を派遣

1月

3 | 既存事業の継続的拡大と利益率向上





業種別ソリューション強化



海外セキュリティガバナンス強化

「防衛産業サイバーセキュリティ基準」 準拠支援サービスの提供を開始

株式給付信託 (J-ESOP)導入





株式会社IDホールディングスとの資本 業務提携を通じて、大企業向けのセ キュリティコンサルティングと監視・



11月 運用サービスを拡充



セキュアヴェイルとの資本業務提携に よるセキュリティ監視・運用サービス の拡大



11月

「金融分野におけるサイバーセキュリ ティに関するガイドライン」準拠支援 サービスの提供を開始



SentinelOne社「SentinelOne Singu larity Endpoint | のマネージド セキュリティサービスを提供開始



China Union Pay (CUP) からカー ド製造工程のセキュリティ監査会社と して認定



● 一般社団法人 Japan Automotive ISAC (J-Auto-ISAC) へ加盟





サイバー防衛体制の強化のための新た なアプローチ「G-MDR™」を提案





/聞記 TISAX認証支援コンサルティング サービスを開始





お客様のECサイトを守る新たなWeb 改ざん検知サービスを開始

2月



╱fflы IDヨーロッパと欧州におけるサイ バーセキュリティ関連ソリューショ ンサービスの提供を開始



金融機関等向けガイドライン対策支援 サービスの提供を開始





● 株式会社メンバーズとのウェブサイト の信頼性診断における協業開始





情報セキュリティ管理総合支援ツール 「リスク管理ポータル」を提供開始

6月

### Contents

# 2025年6月期 通期決算説明資料

2025年6月期 通期業績サマリー

サイバーセキュリティ市場の動向と当社対応

2026年6月期 業績予想

株主還元と配当予想(増配)

事業内容について

2025年6月期 トピックス

Vision2030について

**APPENDIX**:

# 成長のための新たな経営ビジョン「Vision 2030」と「Action 2024」を設定

創業~2018 (上場) 基盤創成

2019~2023

安定獲得

2024~

# 成長

成長のための新たな経営ビジョン 「Vision 2030」と「Action 2024」を設定 2030

1. 新規事業への参入と収益化

- 「Vision 2030」の実現にむけた社会課題の解決のため、新サービスの開発、新規事業への参入と収益化を推進する
- 2. 成長のための人的資本への積極的投資

成長戦略実現のため、今まで以上に人的資本への積極的投資を行い、サービス品質と生産性を向上させ、一社でも多くのお客様の期待に応える

3. 既存事業の継続的拡大と利益率向上

過去5年のCAGR 11%を維持しつつ、業種別ソリューションをより強化することによって、さらなる利益率の向上を目指す

2030年に向け解決 すべき社会的課題



サプライチェーンを 狙った攻撃



社会インフラを 狙った攻撃



AI時代の セキュリティ

# 成長のための新たな経営ビジョン「Vision 2030」

- 2030年に向けた社会的課題を解決するため、より多くのお客様を悪意ある攻撃者から守ることで、 「便利で安全なネットワーク社会の創造」に貢献している
- エンジニア、コンサルタントを始めとして当社のビジョンを共有するすべての従業員が安心して お客様のために働き、その価値に見合う報酬を受けるとともに、社会への貢献と自分自身の成長 を感じている
- ・その結果、社会や株主から評価され、企業価値が向上している

サプライチェーンを狙った攻撃



社会インフラを狙った攻撃



AI時代のセキュリティ



# 「Vision 2030」で定める経営指標は以下の通り



### (社会の視点)

より多くのお客様を悪意ある攻撃者 から守り、「便利で安全なネットワー ク社会の創造」に貢献する企業になる

### 平均報酬



### (従業員の視点)

すべての従業員が安心してお客様の ために働き、その価値に見合う報酬を 受けるとともに、社会への貢献と自身 の成長を感じられる企業になる

### 営業利益



### (株主の視点)

社会への貢献を継続し、社会や株主 から評価される企業となり、さらなる 企業価値の向上を目指す

### Contents

# 2025年6月期 通期決算説明資料

2025年6月期 通期業績サマリー

サイバーセキュリティ市場の動向と当社対応

2026年6月期 業績予想

株主還元と配当予想(増配)

事業内容について

2025年6月期 トピックス

Vision2030について

### **APPENDIX:**

# 財務ハイライト

決算期		19/6月期	20/6月期	21/6月期	22/6月期	23/6月期	24/6月期	25/6月期
売上高	(千円)	3,670,914	4,176,183	4,342,306	5,216,754	5,904,427	6,457,471	6,103,956
経常利益	(千円)	73,094	314,348	297,438	497,365	528,326	694,289	251,262
当期純利益	(千円)	59,911	218,224	121,387	352,348	416,498	455,530	142,725
資本金	(千円)	282,893	285,045	292,725	293,745	295,005	295,825	301,465
発行済株式総数	(株)	3,982,400	3,987,780	4,006,980	4,566,374	4,569,524	4,571,574	4,585,674
純資産額	(千円)	818,990	920,152	998,617	1,237,982	1,628,075	2,066,116	2,107,806
総資産額	(千円)	2,557,825	2,702,632	2,785,838	3,148,035	3,567,838	4,127,808	3,797,848
1株当たり配当額	(円)	_	10.00	10.00	10.00	10.00	10.00	15.00
1株当たり当期純利益	(円)	15.58	55.10	31.18	79.90	94.89	103.37	32.42
自己資本比率	(%)	32.00	34.05	35.85	39.33	45.63	50.05	55.50
自己資本利益率	(%)	9.88	25.10	12.65	31.51	29.06	24.66	6.84
配当性向	(%)	_	18.15	32.08	12.52	10.54	9.67	46.27
営業活動によるキャッシュフロー	(千円)	327,158	747,704	406,382	752,825	493,455	895,052	95,397
投資活動によるキャッシュフロー	(千円)	△ 223,773	△ 398,380	△ 99,369	△ 101,906	△ 86,016	△ 225,243	△ 297,749
財務活動によるキャッシュフロー	(千円)	298,829	△ 225,797	△ 185,441	△ 327,386	△ 308,199	△ 116,311	△ 275,222
現金及び現金同等物等の期末残高	(千円)	706,838	829,299	945,606	1,262,517	1,356,151	1,920,742	1,420,324
従業員数	(人)	189	205	218	222	241	236	239

# 新任取締役4名を選任し経営体制を刷新、業績回復に向けたビジネス改革を強力に推進



代表取締役社長

### 滝澤 貴志 Takashi Takizawa

共同VAN (現SCSK)、インターネット総合研究所を経て2004年当社入社。管理本部長、COO等を歴任し、安定的な成長基盤を実現



専務取締役(セキュリティ認証・監査ビジネス本部、ゴメス・コンサルティング本部、韓国支店管掌)

### 森澤 正人 Masato Morisawa

ソフトバンク、モーニングスター等を経て2021年当社入社。 監査・コンサルティングビジネス管掌等を歴任し、円滑な 業務運営に寄与



専務取締役 (事業統括)

### 田仲 克己 Katsumi Tanaka

日興証券、新光証券を経て2004年当社入社。脆弱性診断ビジネスの創出、営業基盤の拡大などに貢献



常務取締役(営業本部管掌)

### 岡田 俊弘 Toshihiro Okada

共同VAN (現SCSK)、インターネット総合研究所を経て2004年当社入社。情報漏えいIT対策ビジネスの立ち上げと顧客基盤の拡大に寄与



取締役 (セキュリティサービス本部、マネジメントサービス本部、情報セキュリティプロフェッショナルサービス本部管掌)

### 谷 直樹 Naoki Tani

共同VAN(現SCSK)、日本コンピュウェア等を経て2016年 当社入社。外資系IT企業で培ったマネジメント手法により サービスの高度化に寄与



**【新任**】取締役 (セキュリティサービス 本部長)

### 齊藤 義人 Yoshito Saito

2012年当社入社。セキュリティサービス本部長、 執行役員、上席執行役員(セキュリティ事業担 当)を歴任し、当社技術部門の拡大をけん引

社外取締役

### 田中喜一 Kiichi Tanaka

CSIソリューションズ代表取締役社長、サービス&セキュリティ取締役副社長を歴任、豊富な知見から当社 経営戦略等を助言

【新任】社外取締役

### 大内 拓也 Takuya Ouchi

兼松エレクトロニクス株式会社上席執行役員営業部門 兼クラウドサービス部門担当 同社の営業部門責任者 としての豊富な経験と知見から当社営業戦略等を助言 **补外取締役** 

### 青柳 史郎 Shiro Aoyagi

グローバルセキュリティエキスパート代表取締役社長 としてのセキュリティ業界での豊富な経験と知見から 当社経営戦略等を助言

【新任】社外取締役

### 上野宣 Sen Ueno

株式会社トライコーダ代表取締役 日本における情報セキュリティの第一人者として、先 進的な攻撃手法や対応策の研究開発の観点から当社へ 助言 【新任】社外取締役

### 竹原 智子 Tomoko Takehara

株式会社インフォメーション・ディベロプメント取締役兼常務執行役員 IDホールディングスグループのサイバーセキュリティ事業の責任者としての豊富な経験と知見から当社経営戦略を等を助言

上席執行役員

宮﨑仁 Hitoshi Miyazaki

紫藤 貴文 Takafumi Shido

執行役員

大沼 千秋 Chiaki Onuma 楡井 勉 Tsutomu Nirei

2025年9月19日開催予定の当社第26回定時株主総会および、その後開催される取締役会において正式に決定される予定

©2025 BroadBand Security, Inc.



※参加をご希望の方は右記よりお申し込みください

https://peatix.com/event/4473788



#### ◆開催日時

2025年9月28日(日) 13:00~17:00

#### ◆参加方法

- ①会場参加(都内会議室開催予定)
- ②オンライン参加

### ◆スケジュール

- 13:00 開会の挨拶
- 13:10 第1部:会社説明会
  - (1)GSX
  - (2)BBSec
  - (3)セキュア
  - (4)トビラシステムズ
- 15:00 第2部:馬渕磨理子氏基調講演
  - 「2025年後半 株式市場の見通し」
- 15:20 第3部:特別対談(会場参加者限定)
  - 「多様化する脅威への最前線
  - -日本のセキュティ産業の現在地と今後-1
- 16:20 各社質疑応答・交流会(会場参加者限定)

便利で安全なネットワーク社会を創造する

本資料において提供される情報は、いわゆる「見通し情報」を含みます。 これらは現在における見込、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、業界並びに市場の状況、 金利、為替変動といった国内、国際的な経済状況の変動により異なる結果を招く不確実性を含みます。

当社は、将来の事象などの発生にかかわらず、既に行っております今後の見通しに関する発表等につき、 開示規則により求められる場合を除き、必ずしも修正するとは限りません。

別段の記載がない限り、本書に記載されている財務データは、日本において一般に認められている会計 原則に従って表示されています。

また、当社以外の会社に関する情報は、一般に公知の情報に依拠しています。

株式会社ブロードバンドセキュリティ お問い合わせ ir@bbsec.co.jp https://www.bbsec.co.jp/ir/

※本資料の社名、製品名、サービス名は各社の商標または登録商標です。

