



# Security Platform

守るだけじゃない。-物理セキュリティ-

株式会社セキュア (証券コード: 4264)



SECURE

Financial results for the fiscal year ending December 2024

2024年12月期決算説明資料

Feb 14, 2025

## 2024年12月期 通期業績

物理セキュリティに対する需要の拡大を取り込み  
**売上高+20.3%、営業利益+62.7%**の増収増益で着地

売上高 **6,247** 百万円

営業利益 **305** 百万円

営業利益率 +1.3pt

通期進捗率：100%

通期進捗率：102%

### SECURE AC 入退室管理システム

- 付加価値の高い顔認証方式の採用が増えており、案件単価上昇
- 通常・大型案件が好調に推移し、前年同期比+18.1%増収

### SECURE VS 監視カメラシステム

- データセンター、物流、ホテル等の大型案件の影響で案件単価上昇
- 通常案件も好調に推移し、前年同期比+9.5%の増収

### SECURE Analytics 画像解析サービス/その他

- その他売上における保守等のストック売上が順調に積み上がり
- 売上高は前年同期比+39.5%の増収

## その他トピックス

2025年2月14日、株式会社メルコホールディングスとの資本業務提携を締結し、第三者割当による新株式発行で資金調達を実施（調達額14.5億円）



メルコホールディングスと強固な資本業務提携契約のもと事業推進を図ることは、  
当社の企業価値及び持続的かつ長期的な株主価値の向上に資するのであると判断し、資本業務提携を締結

## 資本業務提携の内容

両社がもつケイパビリティを融合させることで、  
両社間の相乗効果を生み出し、中長期的な企業価値の向上を目指します

### 資本業務提携の 目的・理由

短期ではコストシナジীর創出を協業の基盤とし、  
中長期的には新規事業創出・事業領域拡大に資する協業を目指す

- 当社の抱えている課題として、急激な売上成長に伴い社内オペレーションの改善が追い付かず、納品プロセスの複雑化や案件ごとに個別対応となってしまうことから、営業人員の工数がかかる等により、事業上のコストが増大していることが挙げられます
- 協議を重ねた結果、メルコホールディングス及びその子会社の属する企業集団の購買チャネルを活用することで原価構造が最適化されることや、上記個別対応に要しているコストの削減が可能であることを見込んでいます
- また、中長期的には共同開発・共同オペレーション改善によるシナジীর創出や新規事業の強化・事業領域拡大等を通じた競争力強化による企業価値の向上を目指します

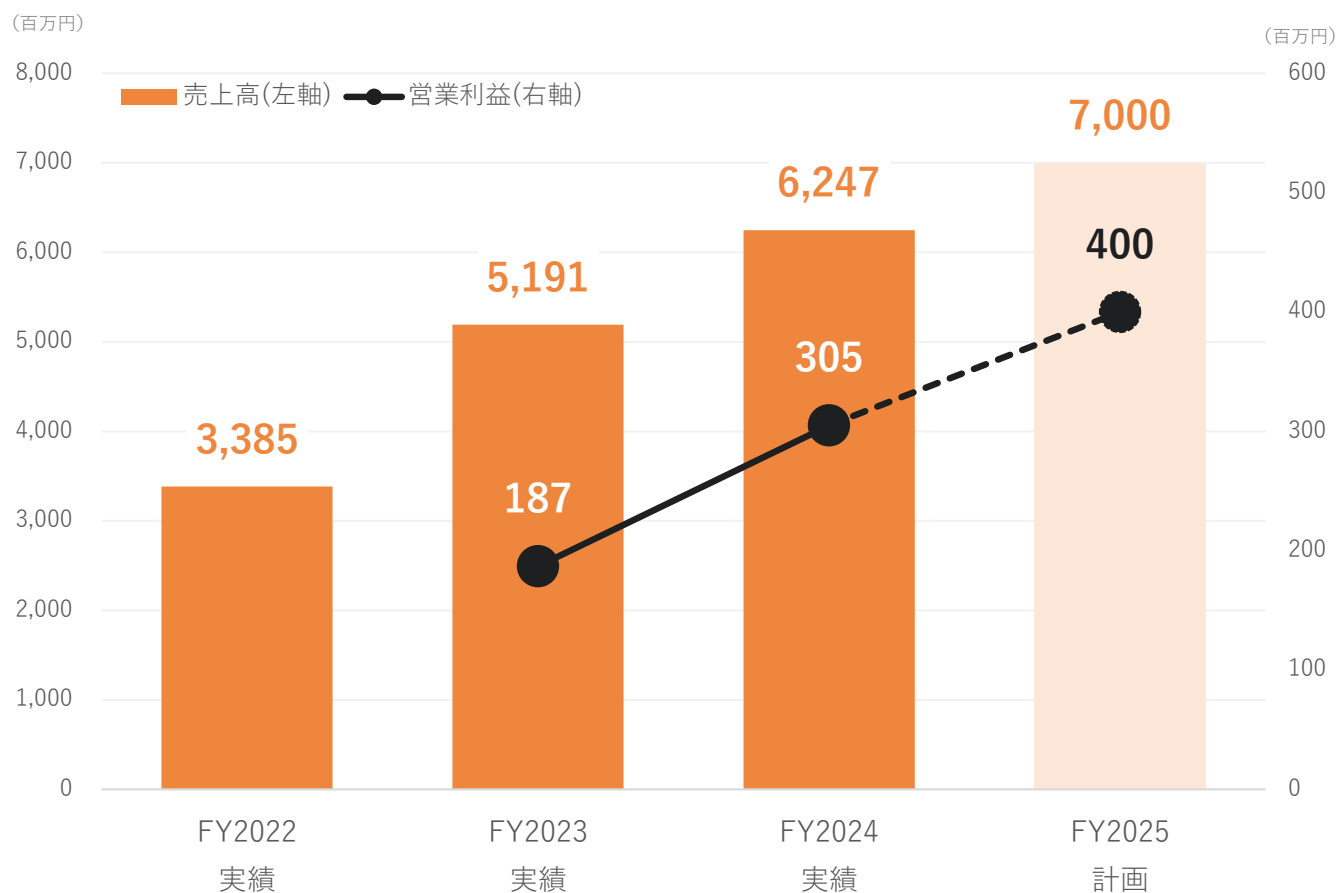
※詳細に関しましては2025年2月14日公表の「株式会社メルコホールディングスとの資本業務提携、第三者割当による新株式発行、及び主要株主の異動に関するお知らせ」

および「株式会社メルコホールディングスとの資本業務提携に関する補足説明資料」をご参照ください

## 来期の業績予想（25/12期）

25年12月期は、24年12月期と同様に2桁増収増益を計画  
メルコホールディングスとの資本業務提携の影響は未反映

### 売上高と営業利益の推移



25/12期計画は  
売上高**12.0%**増収、  
営業利益**30.8%**増益  
営業利益率+**0.8pt**

大型案件剥落の影響はあるが  
業界の成長を取り込む

人材への先行投資は継続  
R&Dへの投資も継続

# 01

## 会社概要

- 01 会社概要
- 02 業績ハイライト (FY2024)
- 03 業績見通し (FY2025)
- 04 成長戦略
- 05 Appendix



## Mission

Make place Secure  
Upgrade place Smart



## Vision

AI × セキュリティで  
新しい価値を創る



AI

(画像認識)



セキュリティ

基礎情報

会社名	株式会社セキュア（英文表記：SECURE, INC.）
代表者	代表取締役 谷口辰成
設立	2002年10月（第2創業 2010年）
資本金	546,884,700円（2024年12月末現在）
本社	〒163-0220 東京都新宿区西新宿二丁目6-1 新宿住友ビル20F
子会社	SECURE KOREA, Inc.（当社100%） 株式会社ジェイ・ティー・エヌ（当社100%）
主な事業内容	セキュリティソリューション事業
事業許可等	【一般建設業】 国土交通大臣許可（般-1）第27739号 建設業の種類 電気工事業 国土交通大臣許可（般-1）第27739号 建設業の種類 電気通信工事業
所属団体	一般社団法人 日本コンピュータシステム販売店協会 一般社団法人 日本ディープラーニング協会

社員数



2024年12月末時点

役員数 190名※（連結）

※派遣・出向社員等含む

拠点



「ソフト」と「ハード」で構成された物理セキュリティシステムを提供  
顧客の求めるセキュリティニーズに応じて、AI（画像認識）を活用した付加価値を実装



※AI未実装のサービスも存在します



## 3つのカテゴリーでサービスを提供

主に「オフィス・工場・商業施設」などに対してセキュリティソリューションを展開

1	<b>SECURE AC</b> 入退室管理システム Access Control	2 <b>SECURE VS</b> 監視カメラシステム Video Surveillance	3 <b>SECURE Analytics</b> 画像解析サービス/その他
提供サービス	<p>* 主要商品</p> <p>入退室管理システム <b>SECURE AC</b> (画像認識実装)</p> <p>SECURE AI Office Base (画像認識実装)</p> <p>のぞき見ドロッカー (画像認識実装)</p>	<p>* 主要商品</p> <p>監視カメラシステム <b>SECURE VS</b></p> <p>FaceTracker (画像認識実装)</p> <p>SECURE VSaaS</p>	<p>* 主要商品</p> <p>混雑COUNT (画像認識実装)</p> <p>vem count (画像認識実装)</p>
売上構成比	<p>FY2024 : <b>1,737</b>百万円</p> <p>売上構成比率 : <b>27.8 %</b></p>	<p>FY2024 : <b>3,885</b>百万円</p> <p>売上構成比率 : <b>62.2 %</b></p>	<p>FY2024 : <b>239</b>百万円</p> <p>売上構成比率 : <b>3.8 %</b></p>

# 02

## 業績ハイライト FY2024

- 01 会社概要
- 02 業績ハイライト (FY2024)
- 03 業績見通し (FY2025)
- 04 成長戦略
- 05 Appendix

## FY2024

## 売上高

6,247 百万円

前年同期比  
+20.3%達成率  
+100.0%

## 営業利益

305 百万円

前年同期比  
+62.7%達成率  
+102.0%

- ✓ 売上高は業績予想通りに着地し、前年同期比+20.3%の成長を達成
- ✓ 営業利益は業績予想通りに着地し、前年同期比+62.7%の高成長を達成
- ✓ セールス・マーケティング人員は新規採用14名も、新卒を中心とした退職者が一定数発生したこと及び配置転換の影響もり計画より下回り着地
- ✓ SECURE AI STORE LAB2.0は、ミニストップポケットに加えイオンモール羽生店において実証を開始
- ✓ SECURE ES (2024年1月に完全子会社化したJTN社の事業) においては、前年の大型案件の剥落により減収、シナジー創出に向けたPMIを継続

## FY2025 見通し

## 売上高累計

7,000 百万円

前年同期比  
+12.0%

## 営業利益累計

400 百万円

前年同期比  
+30.8%

- ✓ 売上高はFY2024の大型案件の剥落を想定した上で、その他の案件に関しては物理セキュリティに対する需要の拡大を取り込み継続成長
- ✓ セールス人員の採用・教育は継続して取り組み
- ✓ メルコホールディングスとの資本業務提携の影響は未反映

# 2024年12月期連結業績サマリー

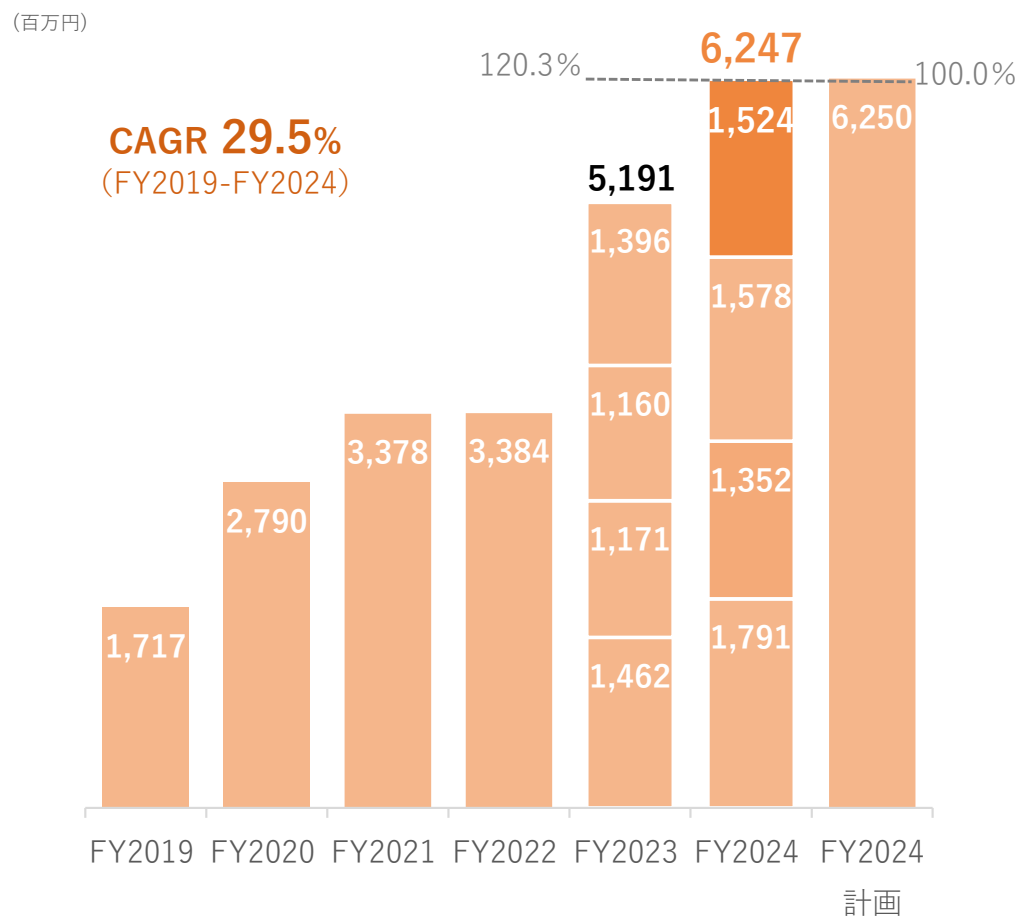
売上高は前年同期比 + 20.3%の成長、計画対比においても達成  
 販管費は人件費関連の先行投資で増額も、営業利益は305百万円で着地

(百万円)	FY2023 実績	FY2024 業績予想*	FY2024 実績	前年同期比 (FY23-24比較)		業績予想 達成率
				増減額	増減率	
<b>売上高</b>	5,191	6,250	<b>6,247</b>	+1,056	+20.3%	100.0%
SECURE AC (入退室管理システム)	1,471	-	<b>1,737</b>	+265	+18.1%	-
SECURE VS (監視カメラシステム)	3,547	-	<b>3,885</b>	+338	+9.5%	-
SECURE analytics (画像解析サービス/その他)	171	-	<b>239</b>	+67	+39.5%	-
SECURE ES (エンジニアリングサービス)	-	-	<b>383</b>	-	-	-
<b>売上総利益</b>	2,015	-	<b>2,528</b>	+512	+25.4%	-
<b>販売管理費</b>	1,827	-	<b>2,222</b>	+394	+21.6%	-
<b>営業利益</b>	187	300	<b>305</b>	+117	+62.7%	102.0%
営業利益率 (%)	3.6%	4.8%	<b>4.9%</b>	+1.3pt	-	-
<b>経常利益</b>	175	280	<b>293</b>	+118	+67.4%	104.9%
<b>税引前当期純利益</b>	171	-	<b>283</b>	+112	+65.4%	-
<b>当期純利益</b>	168	230	<b>240</b>	+71	+42.5%	104.6%

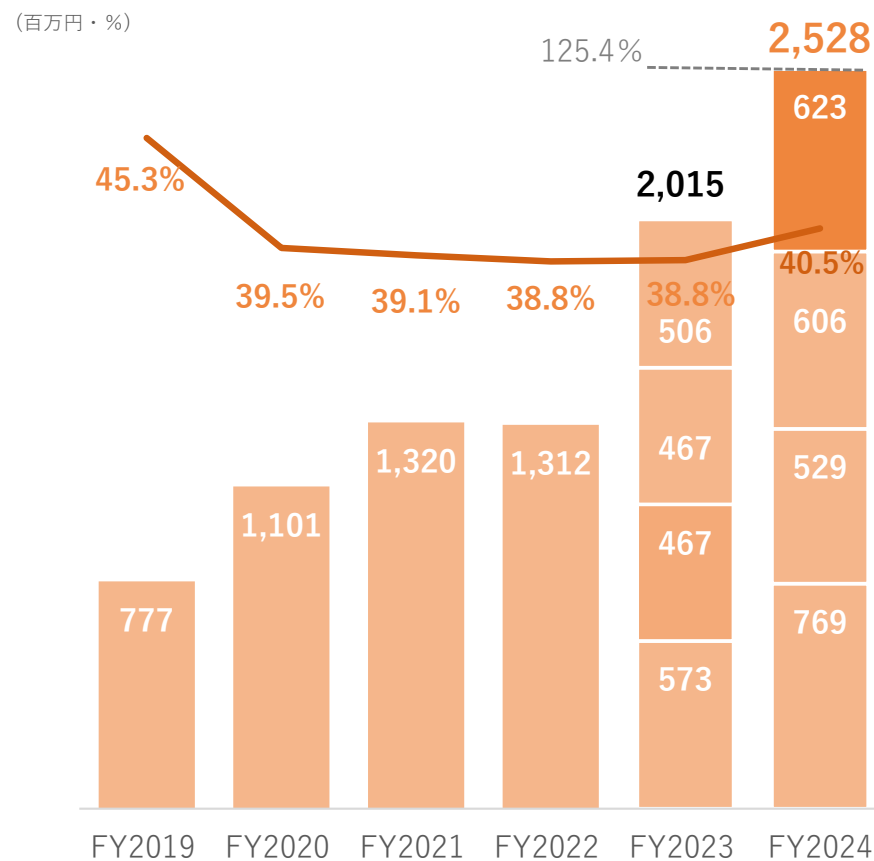
# 2024年12月期全体売上・売上総利益

Q4売上高は前年同期比で増収、通期では+20.3%の増収、通期計画進捗率は100.0%で着地  
 売上総利益率はSECURE AC（入退室管理システム）大型案件の影響により改善

## 売上高



## 売上総利益・総利益率

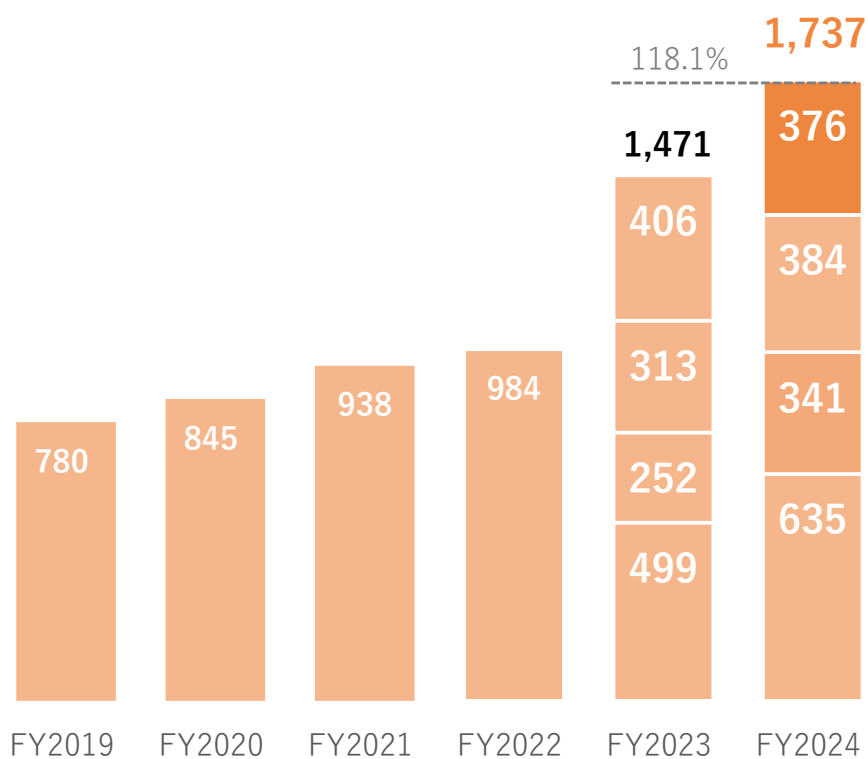




通常・大型案件が好調に推移し、通期+18.1%の増収で着地  
 継続して付加価値の高い認証方式の採用が増えており、案件単価が上昇傾向

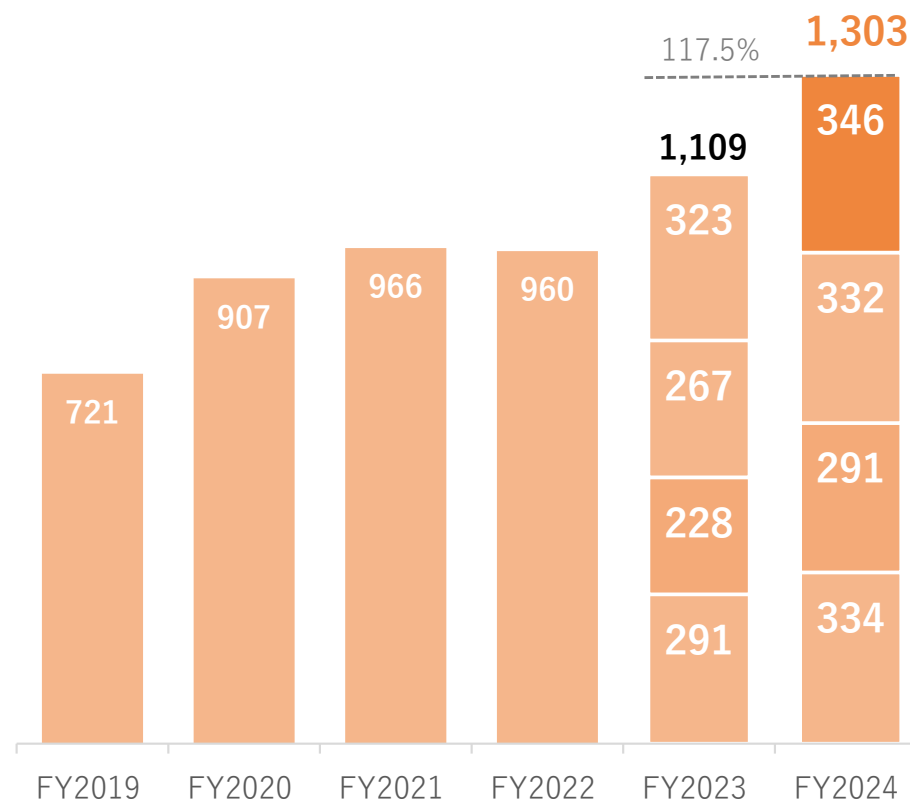
## 売上高

(百万円)



## SECURE AC 導入件数

(件)



# 顔認証の増加に伴う案件単価の上昇

入退室管理の方法として、セキュリティへの意識や接触への意識の変化からカードキーや指紋認証ではなく顔認証への意識が高まっており、件数は前年同期比+26%の増加サービスの高付加価値化に伴い案件あたりの売上の拡大が期待される

カードリーダー



指紋認証



顔認証



- ✓ 紛失・なりすましのリスクの回避
- ✓ 接触による健康リスクの低減
- ✓ カード等の発行にかかる手間の削減
- ✓ 認証スピードの向上

## 社員のツールであるスマートフォンの有効活用としてスマホで入退室を

導入企業 エイベックス株式会社

事業内容 音楽事業、アニメ・映像事業、デジタル・プラットフォーム事業など

導入年月 2022年2月

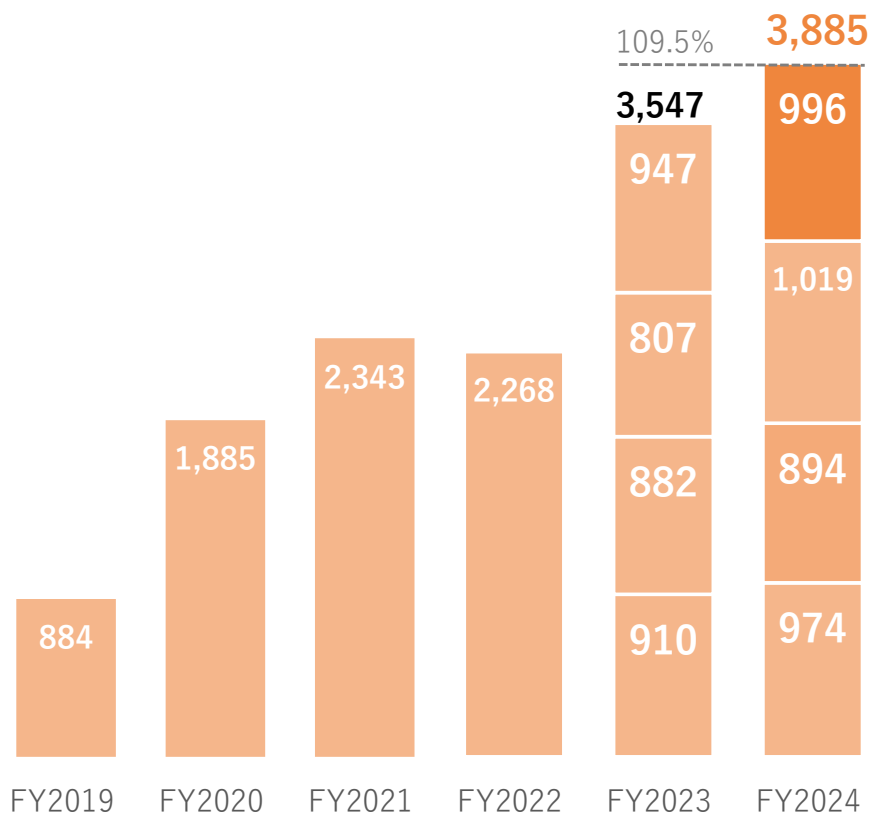
- ✓ オフィス移転を機にカードを廃止し社用スマホと連携した顔認証による入退室システムに一本化
- ✓ カードの発行・回収等の手間を削減し、セキュリティ面のリスクを低減
- ✓ 従来利用していたシステムよりもスムーズな認証

※ 事例詳細はHPをご覧ください。 <https://secureinc.co.jp/case/detail.html?id=1587>

導入件数は若干減少も一部案件に関して計上の方式が変わったためであり、問題無いという認識  
 データセンター、物流、ホテル等への大型案件の影響で案件単価が上昇し、前年同期比+9.5%の増収

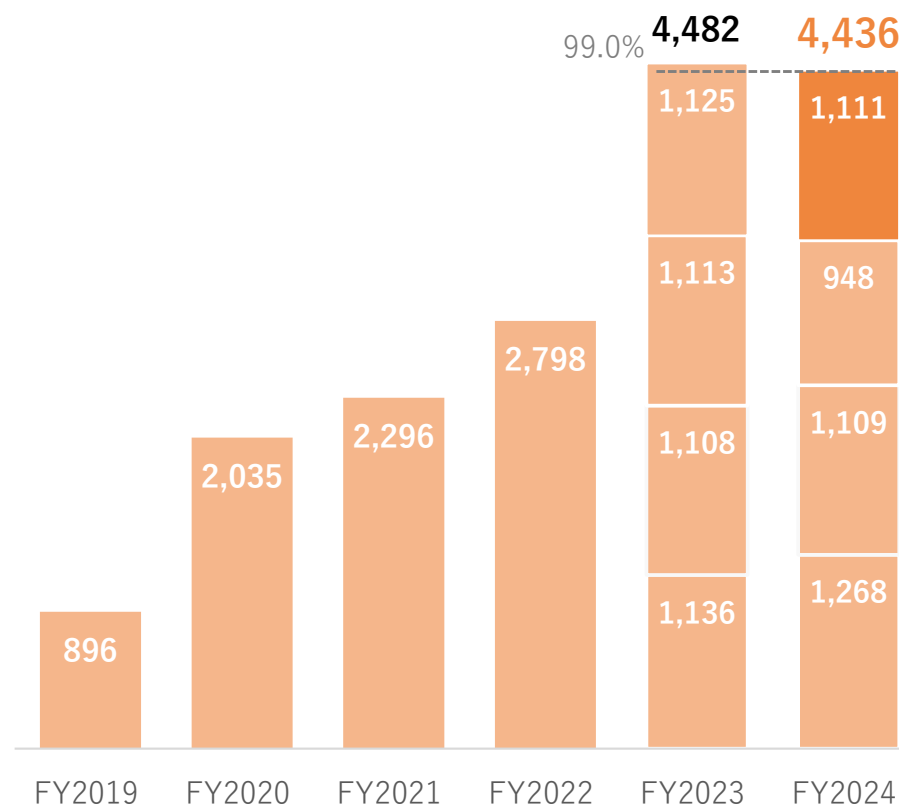
## 売上高

(百万円)



## SECURE VS 導入件数

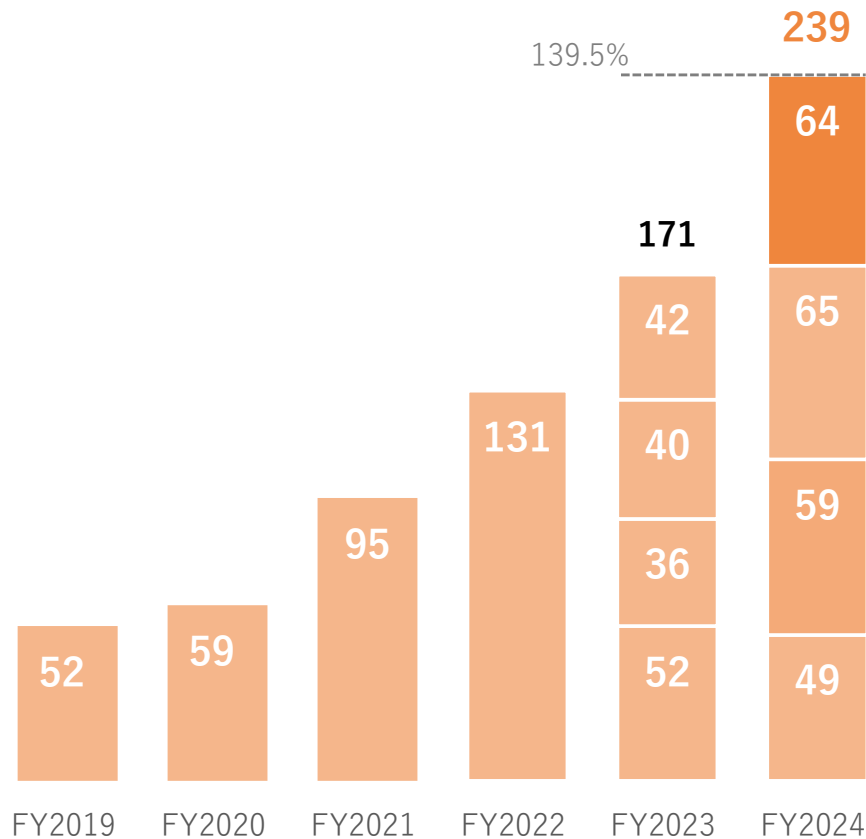
(件)



その他売上における保守等のストック売上が順調に積み上がり好調に推移  
 売上高は前年同期比+39.5%の増収で着地

## SECURE Analytics / その他 売上高

(百万円)



## SECURE Analytics 導入事例



ショッピングモールにて出入口毎の通行人数を計測  
 売上データと連携してマーケティングに活用

前期の大型案件の反動で減収も利益は確保しており想定通りの着地



## JTN買収に見込むシナジー

### 施工管理領域におけるノウハウの強化

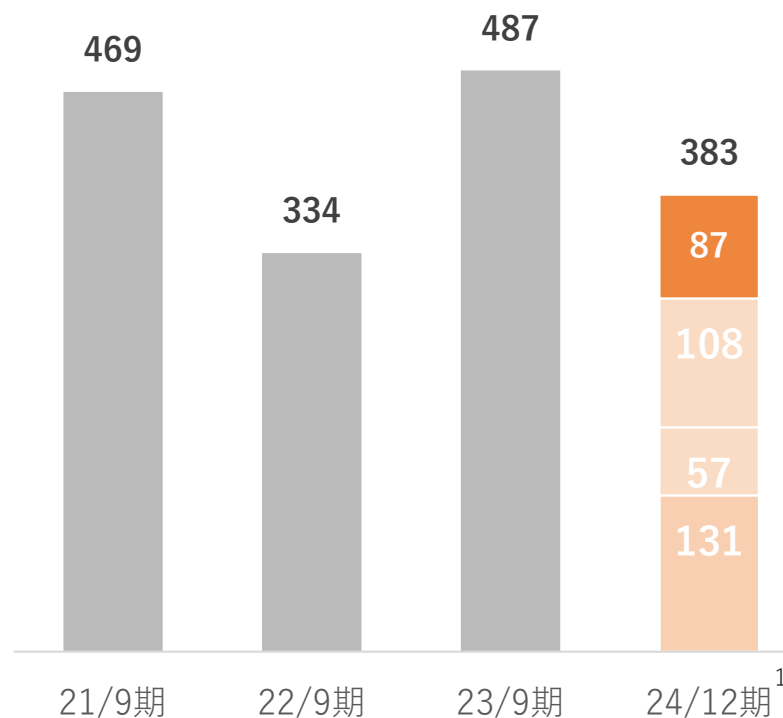
ジェイ・ティー・エヌの持つ知見により、施工の現場における原価の削減や管理の効率化を実現し、当社の提供するサービスの競争力強化を図る

### 施工及び施工管理のキャパシティの拡充

設備工事のキャパシティが全国的に不足する中、施工や施工管理の現場で動けるリソースを確保することで、営業担当との分業体制を通じた営業部の効率向上や一部の施工の内製化による収益性向上を図る

## SECURE ES 売上高

(百万円)

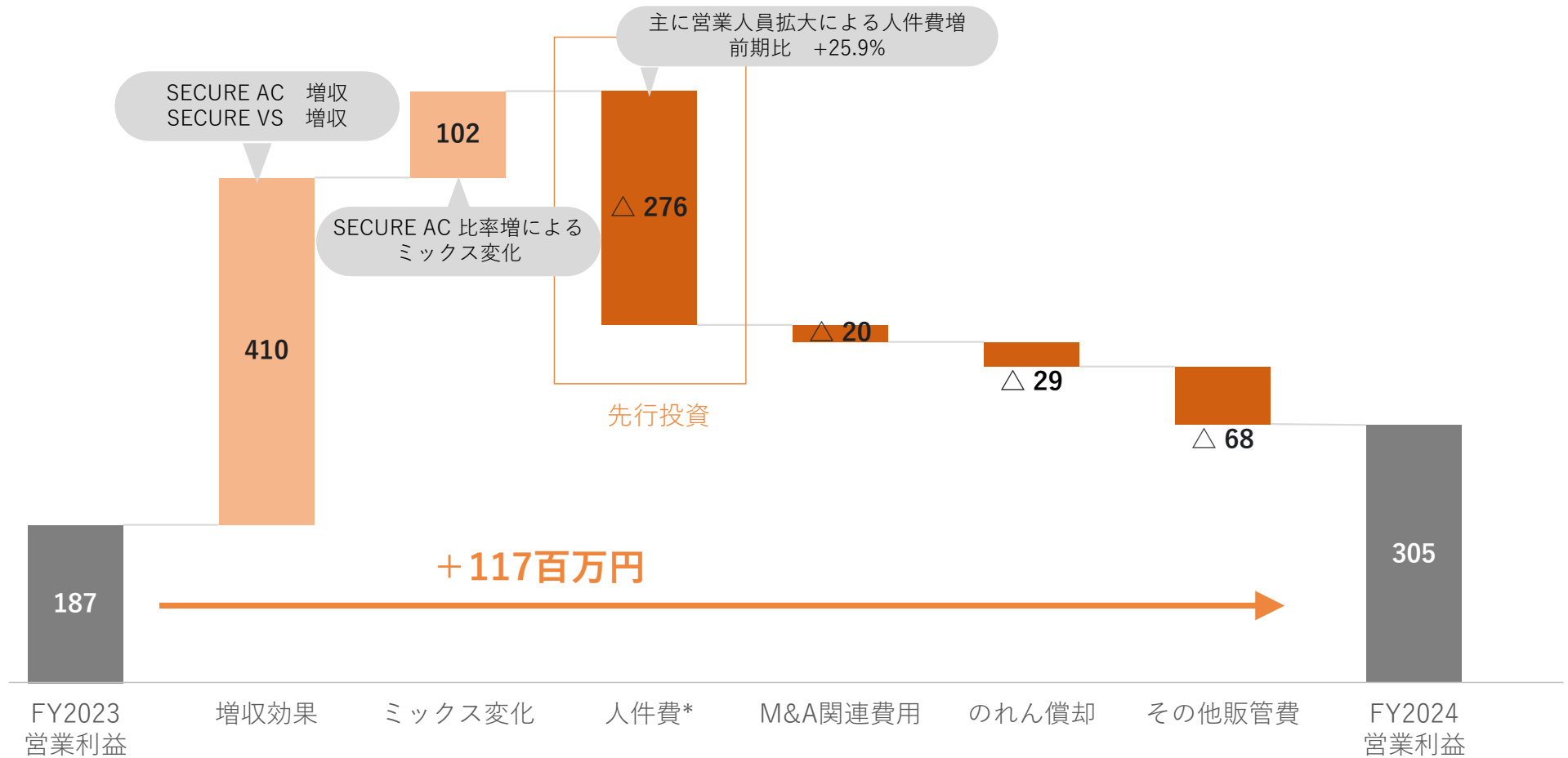


1: セキュアの12月期決算に合わせ24年1-3月から開示  
23年10-12月は238百万円



# 営業利益増減要因分析

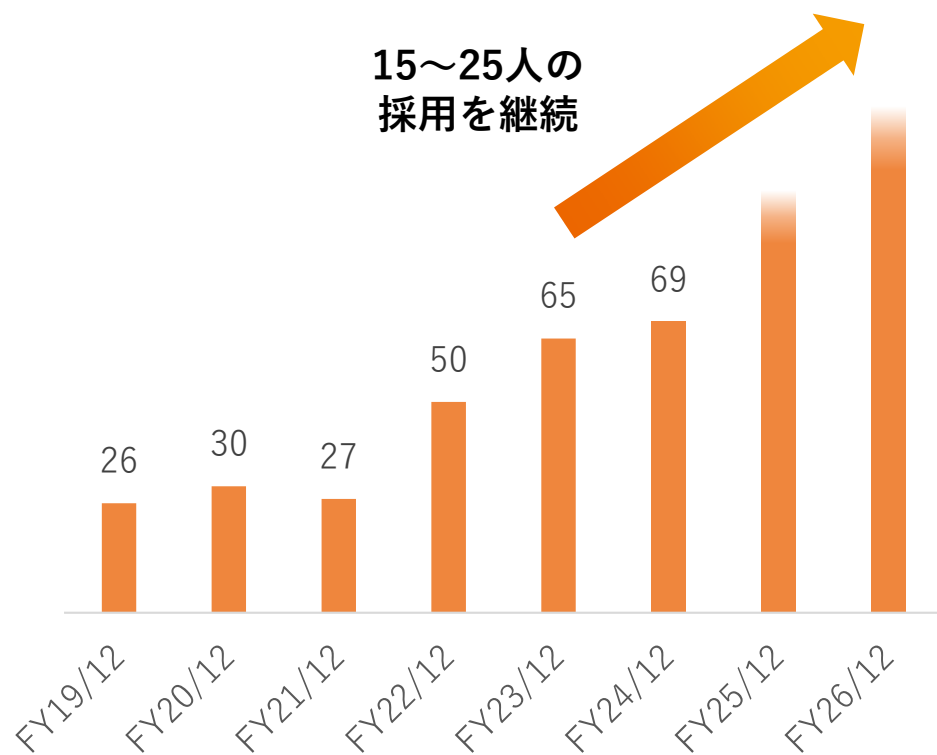
増収効果および売上総利益率の改善効果により、営業利益は117百万円増の305百万円で着地  
 販管費の増加は主に人件費増によるもの、2024年1月に実施したM&Aの関連費用を支出



\*人件費 = 給与・賞与・法定福利費等

新規採用は14名だが新卒を中心とした一定の退職者と配置転換の影響で計画を下回り着地  
セールス人員に向けた当社独自の研修制度を構築し、早期の戦力化を目指す  
短期的にまずは100名体制を構築する

## セールス・マーケティング人員数推移



セールス人員の成熟化までは約1.5~2年  
先んじて採用を行い、業績拡大に繋げる

## 拠点拡大



- 22年7月名古屋オフィス開設
- 23年1月大宮・横浜オフィス開設
- 23年4月広島オフィス開設
- 24年7月札幌オフィス開設

## 基盤強化



- マーケティング活動の強化
- Security System Labにおける独自の教育制度
- 採用力の強化

7月から開始したミニストップポケットの実証に加え、イオンモール羽生店内にて実証を開始  
ウォークスルー型店舗の商用化を目指す



ミニストップポケット店舗写真



イオンモール羽生店舗写真

## ウォークスルー型店舗のメリットと当社の特徴

顧客利便性の  
向上

- ✓ ウォークスルー型の購買形式によりレジ待ちの待機時間を抑制

店舗運営の  
効率化

- ✓ レジ人員の削減
- ✓ レジ設置が不要になることによる効率的な店舗空間の利用



導入コストの  
抑制

- ✓ カメラによる映像検知のみとすることで導入コストを削減（一般的なウォークスルー型店舗では重量センサーを使用）

- ✓ オフィスビルなど、リピート客で混雑しがちだが特定商品を素早く購入したいニーズのあるコンビニ店舗
- ✓ レジ待ちによる混雑が発生しがちなコンサート会場やスタジアムの物販シーン

などを意識した展開を継続

顔認証機能を活用して万引きを防ぐ防犯サービスを手掛けるCIAとの資本業務提携を開始  
「AI×セキュリティと拡販力」「万引きロス削減」で小売業界の人手不足解決に取り組む



**社名** CIA株式会社  
**代表取締役** 長岡 秀樹 氏  
**設立** 2015年9月11日  
**事業内容** 顔認証システム運用トータルサポート  
防犯セキュリティーコンサルティング  
マーケティングサポート  
**本社** 広島市中区八丁堀11-8  
エフスペース八丁堀 7F



CIA株式会社代表取締役 長岡氏 (右) と当社代表取締役 谷口 (左)

## CIAのサービスの仕組み

万引き犯の発見

CIAのセンターに登録



万引き犯の発見・登録に顔認証を活用

店舗にメール等で通知  
警戒や声掛け等を通じて  
万引きを防止

万引きなどによる  
不明ロスを7割程度削減した実績

# 03

## 業績見通し FY2025

- 01 会社概要
- 02 業績ハイライト (FY2024)
- 03 業績見通し (FY2025)
- 04 成長戦略
- 05 Appendix



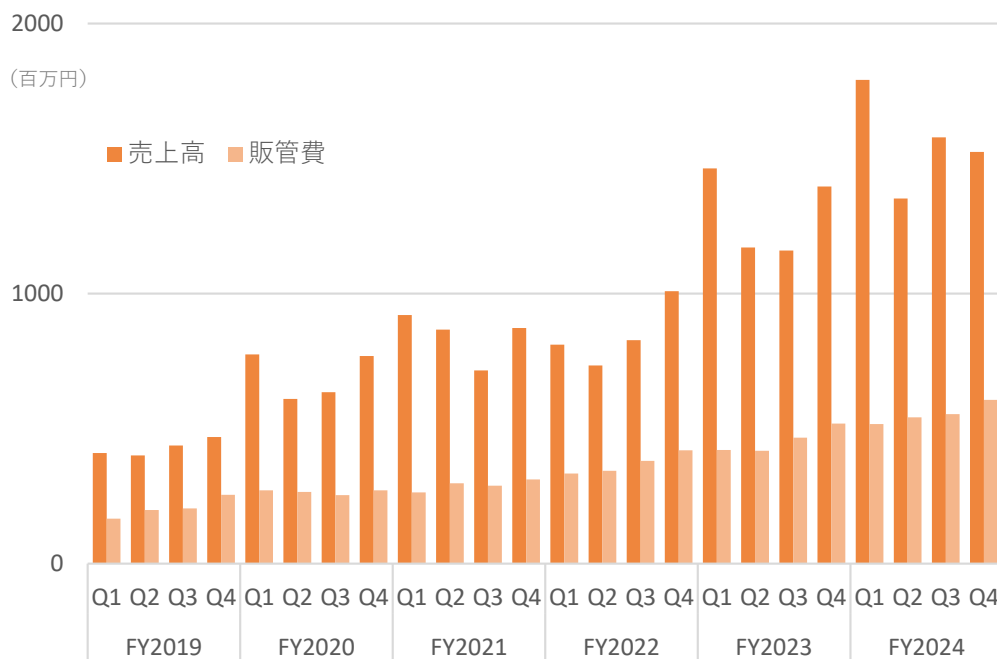
25年12月期は、大型案件の剥落の影響はあるが、業界の成長を取り込み年率12%の売上成長を見込む  
 営業利益については人材への投資を継続するも前期比で30%成長の400百万円での着地見通し  
 メルコホールディングスとの資本業務提携の影響は未反映

	FY2023 実績	FY2024 実績	FY2025 業績予想		
			計画	前期比増減額	前期比増減率
(百万円)					
売上高	5,191	6,247	<b>7,000</b>	+752	+12.0%
営業利益	187	305	<b>400</b>	+94	+30.8%
営業利益率 (%)	3.6%	4.9%	<b>5.7%</b>	+0.8pt	-
経常利益	175	293	<b>380</b>	+86	+29.4%
税引前当期純利益	171	283	<b>380</b>	+96	+33.9%
当期純利益	168	240	<b>294</b>	+53	+22.2%

\*業績予想は2025年2月14日に発表

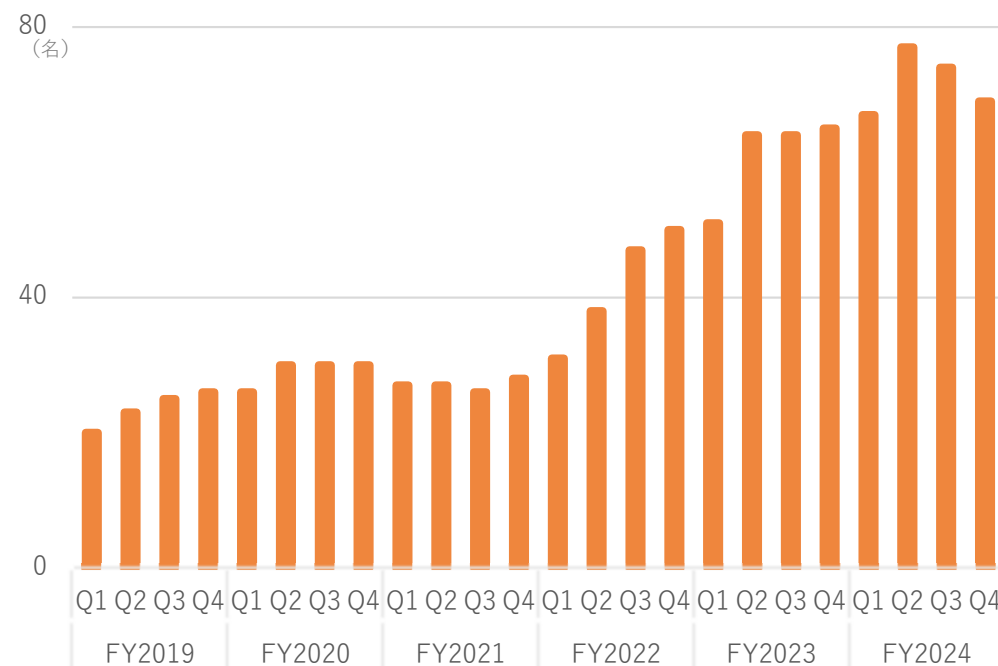
- ✓ FY2024Q4はYoYで+9.2%増収。
- ✓ 採用したセールス人員は3か月～半年程度で寄与し始め、1.5～2年程度での習熟を想定
- ✓ セールス・マーケティング人員の増員は想定より下回る、採用・人事制度、教育体制を見直し
- ✓ 成長に向けた投資を継続し、営業体制強化や生産性向上に取り組む

## 売上高・販管費推移



売上高は季節変動性としてQ1、Q4が強め

## セールス・マーケティング人員数推移

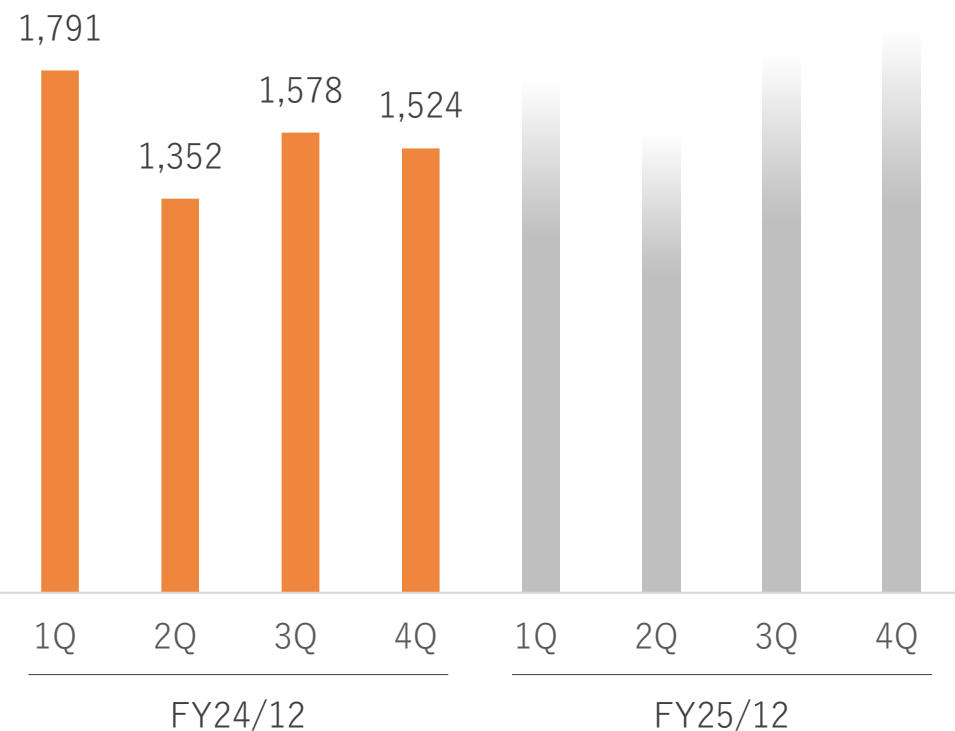


FY2022以降に採用したセールス人員は1.5～2年程度での戦力化を想定

24年12月期は第1四半期に大型案件が集中した一方、25年12月期は下期での計上が増える見通し  
 第1四半期は前年同期比で減収減益、上期にかけては前年同期比微増収も減益となる想定だが  
 中長期の成長ストーリーに変更なし

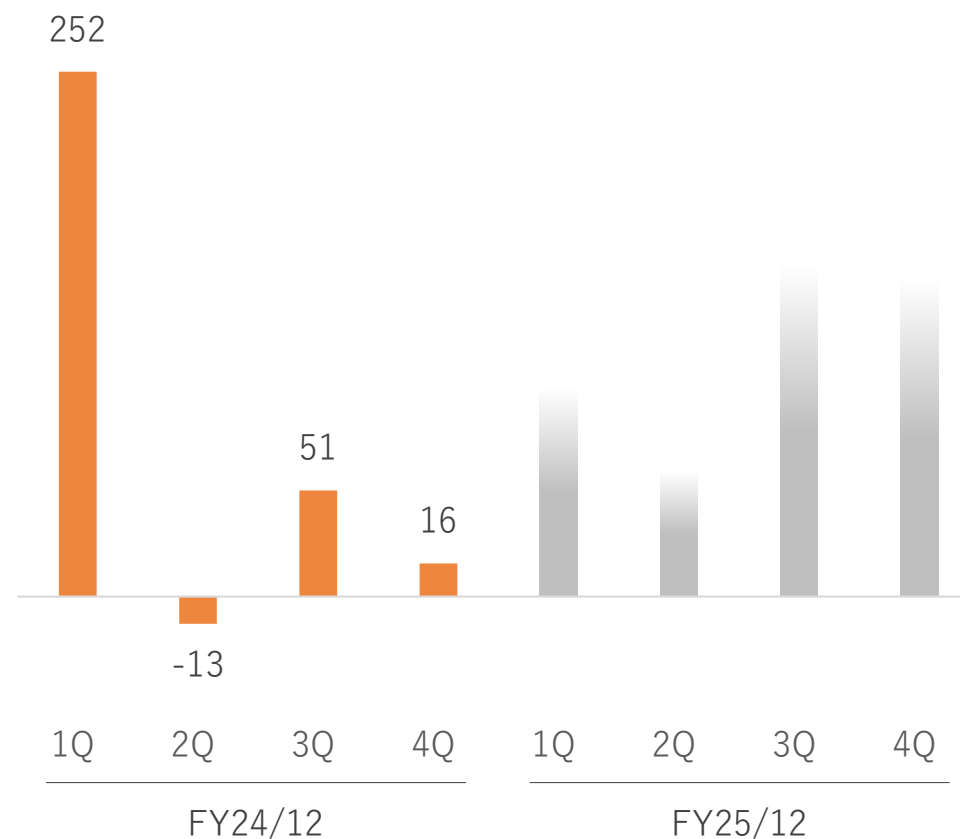
## 売上見通し

(百万円)



## 営業利益見通し

(百万円)



# 04

## 成長戦略

- 01 会社概要
- 02 業績ハイライト (FY2024)
- 03 業績見通し (FY2025)
- 04 成長戦略
- 05 Appendix

# 3つの成長戦略

1

既存ビジネス

パートナーの深掘・発掘  
+  
技術力強化

導入件数UP

領域拡大

新たな顧客

2

Retail DX

AI STORE LAB  
収益化

新たな収益

既存のセキュリティソリューション事業で基盤を固め、**SaaS型ソリューションやAI技術を活用した新規ビジネスで成長を加速**させ、安心安全でスマートな社会の実現を目指す

方針

更なるAIの実装力を強化し  
企業価値の最大化を図る

2024年～ 本格化

AI STORE 事業



③ 海外展開

新規事業

② スマートビルディング

② スマートシティ

② AI STORE

① 既存サービスの拡大

事業基盤構築

AI実装を強化したサービスによる拡大

新規事業・海外展開での拡大

現在



# 05

## Appendix

- 01 会社概要
- 02 業績ハイライト (FY2024)
- 03 業績見通し (FY2025)
- 04 成長戦略
- 05 Appendix



# 1 SECURE AC

## 入退室管理システム

オフィスや店舗・工場等にカードリーダーや指紋・顔認証などの入退室管理システムを提供。クラウド型のサービスではオフィスの利用状況や混雑度、社員の健康管理も把握可能。勤怠管理や在籍管理等も行える。

主な導入先



主にオフィス  
へ導入

利用シーン

10-1,000名

オフィスセキュリティや  
フィットネスなどでの  
会員管理にも利用可能

特徴

段階的な拡張や  
サテライトオフィス  
等の多拠点管理にも  
優れている



(FY2024)

クラウド強化中



2

## SECURE VS

# 監視カメラシステム

数台の小規模システムから、10万台の超大規模システムまで、顧客ニーズに応じて様々なデバイスと顔認証等のAI（画像認識）を組み合わせて最適な監視カメラシステムをオンプレミス・クラウドで提供。

主な導入先



主に商業施設  
へ導入

利用シーン

小売店での  
万引き対策や  
ビルや工場等の  
セキュリティ対策

特徴

最大10万台超

カメラ台数4台程度の小規模システムから10万台超の大規模システムまで運用性の高いシステムを構築・提案

クラウド オンプレ

1.8% ← 98.2%

(FY2024)

オンプレ主体





### 3 SECURE Analytics

# 画像解析ソリューション

AI（画像認識）技術を用いて、商業施設やイベント会場、避難所などの混雑度を分析、予測するソリューションを提供。API連携で施設の混雑状況を外部掲示するなど柔軟な運用にも対応。

主な導入先



主に商業施設  
へ導入

利用シーン

施設内の混雑状況を  
リアルタイムで  
Webサイトや  
店頭サイネージ  
で表示

特徴

SaaSモデル

1台から利用可能な  
サブスクモデル  
監視カメラの画像を  
流用することも可能

クラウド オンプレ

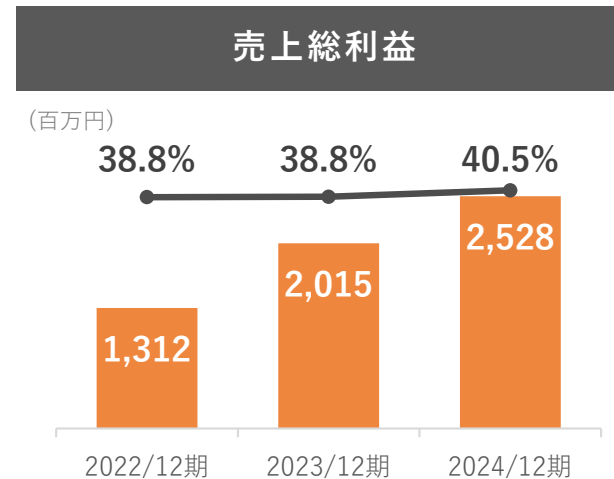
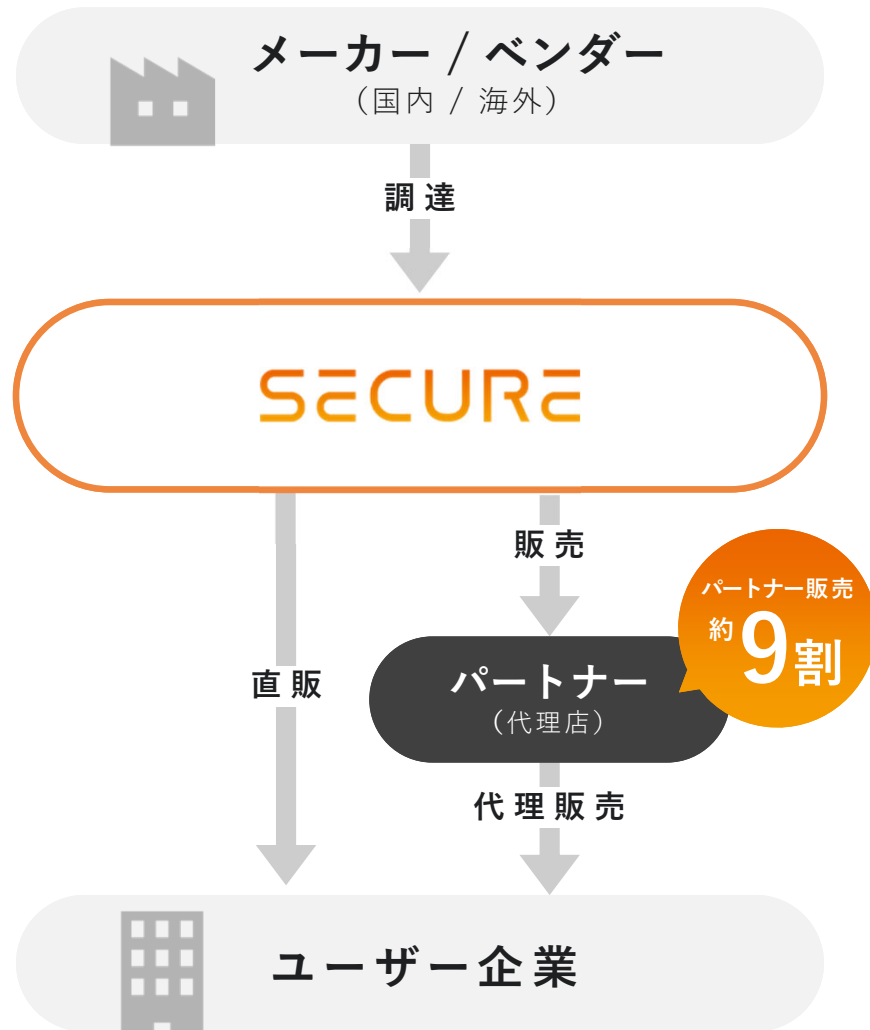
100% 0%

(FY2024)

クラウド100%

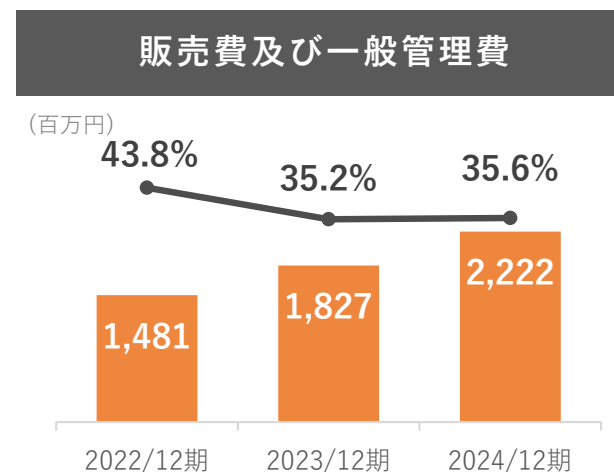
該当事業	サービス名	詳細
<b>1</b> AC (Access Control)		<p><b>IPベースのオンプレ型入退室管理システム</b>。カード認証またはAI（画像認識）を活用した顔認証・指紋認証等のID認証リーダーとサーバーのみの構成で拡張性に優れ、小規模から大規模まで対応が可能。</p>
<b>1</b> AC (Access Control)		<p>オフィスのフリーアドレス化やサテライトオフィスの活用等、新しいワークスタイルを実現する<b>クラウド型入退室管理システム</b>。AI（画像認識）を活用して事前登録を行った社員の入退室管理の他、測温による健康管理や勤怠管理、オフィスの稼働状況、混雑度合、勤怠状況、勤務時の表情等様々な分析が可能。</p>
<b>1</b> AC (Access Control)		<p>パソコンのぞき見（ショルダーハッキング）による<b>情報漏えいをブロックするAI顔認証ソリューション</b>。登録者以外の顔を検知すると画面をロックし操作中の情報の機密性を担保する。パソコンへのアクセスをコントロールするという概念から、SECURE ACとして分類。</p>
<b>2</b> VS (Video Surveillance)		<p>幅広い製品群からクライアントの課題を解決する<b>オンプレミス型監視カメラシステム</b>。アナログカメラ、IPカメラ、レコーダーなど多種多様なラインナップを揃えており、異なる規格のカメラであっても統合して運用することが可能。カメラ4台から10万台を超える大規模システムまで構築運用が可能。監視カメラの映像を分析する専用デバイスも提供。</p>
<b>2</b> VS (Video Surveillance)		<p>初期導入費用を抑え、必要に応じて拡張が可能な小規模向け<b>クラウド型監視カメラシステム</b>。モバイルやPCで高画質な映像を確認することができ、7日間から90日間の録画プランを提供。防犯としての活用方法以外にも各店舗・事業所の業務遂行状況を本社で確認する等、一括管理も可能。</p>
<b>2</b> VS (Video Surveillance)		<p>AI顔認証技術を採用した<b>監視カメラ用顔認証ソリューション</b>。登録人物、非登録人物を識別し、外部への通知と顔情報を管理する。顔認証によるログ検知によって勤怠管理にも応用可能。</p>
<b>3</b> Analytics		<p>AI（画像認識）専用ステレオカメラで施設の入退場者、<b>滞留人数を正確に計測するサービス</b>。ダッシュボードによる多拠点一括管理が可能。領域制限やアラート出力も可能。</p>
<b>3</b> Analytics		<p>AI（画像認識）専用ステレオカメラによって人数を計測し、5段階のアイコン表示で<b>混雑具合を見える化するサービス</b>。一般利用者向けにWebサイトにて各種施設（温泉・商業施設等）の混雑具合を表示させたり、従業員向けに社内ポータルサイト等にてカフェ・食堂等の混雑度合をリアルタイムで表示することが可能。運営開始後は蓄積した混雑度合のデータを解析し、1週間の混雑度合予測も可能。</p>

売上の約9割をパートナー経由でユーザー企業に販売。売上はパートナーに対しての売上を計上  
変動費として主にカメラ等の機器やシステムの原価が、固定費として人件費が多くを占める



■ 売上総利益 (額)  
● 売上高対比 (%)

- 売上原価は **機器の仕入費用が中心**
- SECURE AC (入退室管理) と SECURE VS (監視カメラ) の **売上構成比が主に影響**



■ 販売費及び一般管理費 (額)  
● 売上高対比 (%)

- 人件費が中心であり **固定的** (営業・技術・管理を全て含む)
- **従業員の採用に概ね連動**
- 2022年12月期以降は 継続して営業人員を増員

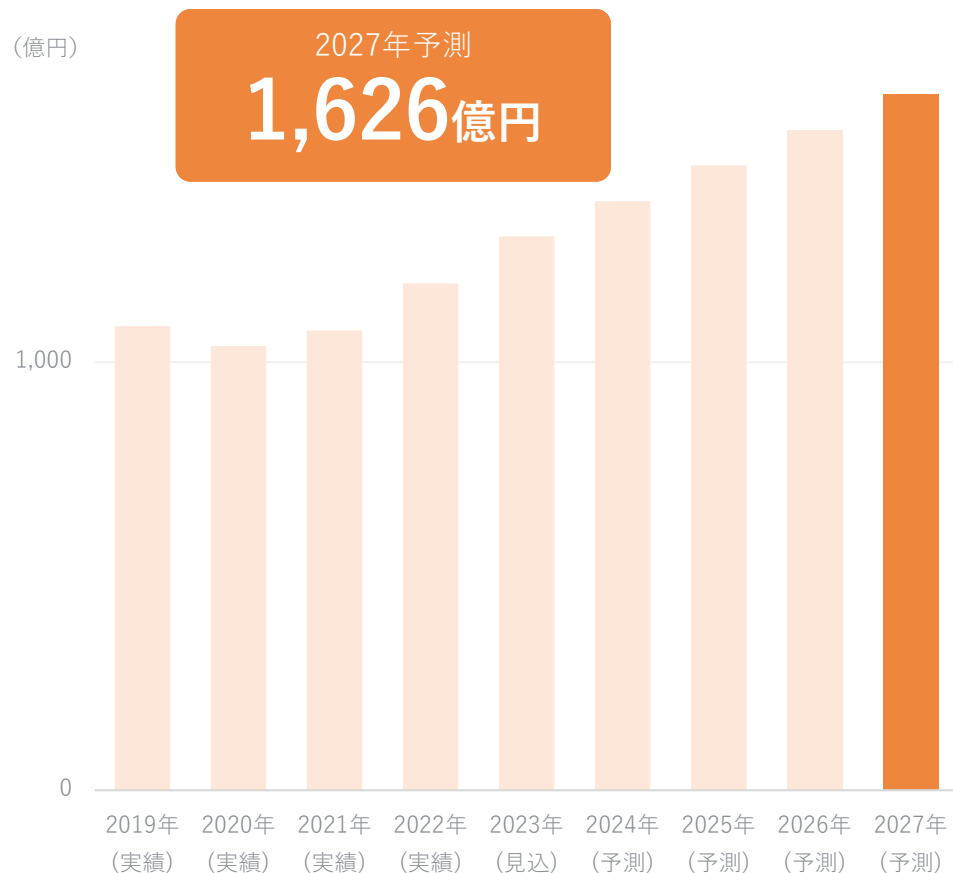


オフィスデザイン会社・警備会社・OA機器販売会社等、企業におけるセキュリティニーズを瞬時に感知できる業種を中心に幅広い**200社超の販売パートナー企業**（一部抜粋）。  
業界の大手企業が販売パートナーとなっており、大型案件の獲得にもつながる

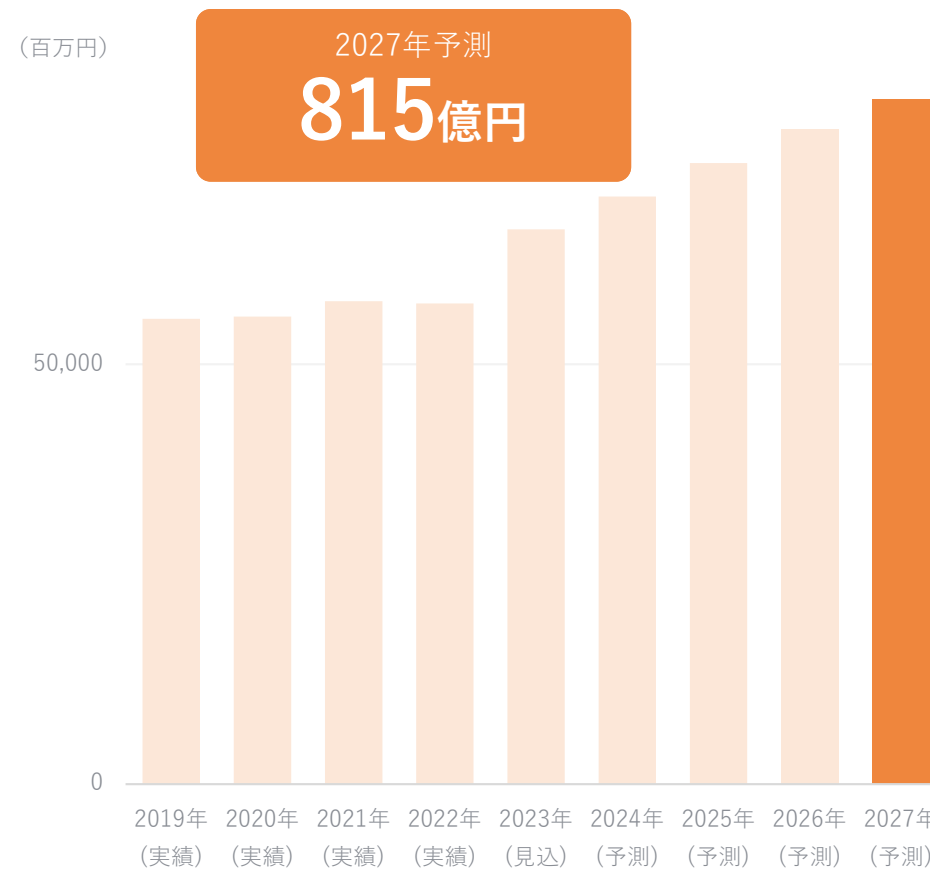
**RICOH****KOKUYO****JVCKENWOOD****+200社以上**

監視カメラ市場（国内）、入退室管理市場（国内）ともに堅調に成長

## 監視カメラシステム市場（国内）



## 入退室管理市場（国内）



出典：富士経済「DXを実現するセキュリティ関連技術・市場の将来展望2023」

出典：富士経済「DXを実現するセキュリティ関連技術・市場の将来展望2023」

監視カメラ・入退室管理の市場は将来的にセキュリティ市場やIoT市場と融合し、高付加価値カメラが必須となり潜在台数が大きく増加する想定

多様化、複雑化するニーズには、ハードとソフトを統合したシステムを構築できる技術力が重要

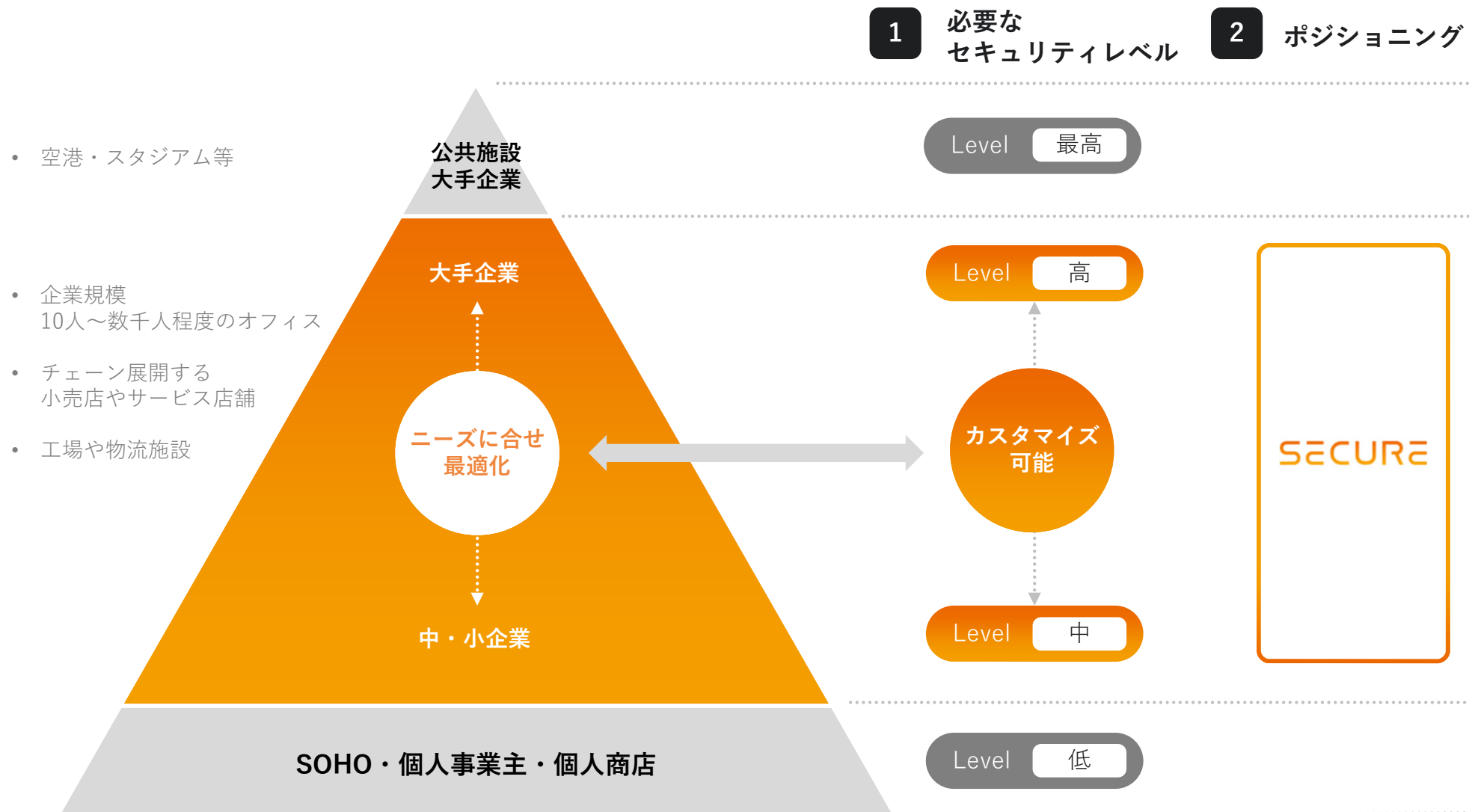


重要な要素

技術力・価値創造力（ハードウェアとソフトウェアの統合力）

出典：富士経済「DXを実現するセキュリティ関連技術・市場の将来展望2023」およびIDC Japan「国内IoT市場予測」に基づき当社で作成

当社がメイン領域とする「中・小企業～大手企業」の領域で事業を展開するには、様々なデバイスでシステムを構築＋一定のセキュリティレベルが必須であり、**単一IoT事業者では開拓できない領域。**



企業の規模や業種等によって、**求められるセキュリティニーズは様々**であり、  
当社のソリューションは、そうした**様々なニーズに柔軟に対応**。

当社の  
ポジショニング

<p>オフィス</p>	対象	外部犯罪対策	内部不正対策	内部不正対策 認証取得	内部不正対策 法規制FISC,HACCP等 重要機密
	主な対策	<ul style="list-style-type: none"> <li>遮断</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入退室マネジメント</li> <li>ログの保存</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>高度な入退室マネジメント</li> <li>ログの保存</li> <li>画像データの保存</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>より高度な入退室マネジメント</li> <li>ログの解析</li> <li>画像データの長時間保存</li> </ul>
	推奨システム	<ul style="list-style-type: none"> <li>鍵・テンキー式ロック</li> <li>スマートロック</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入退室管理システム</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入退室管理システム</li> <li>監視カメラシステム</li> <li>顔認証、AI</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入退室管理システム</li> <li>監視カメラシステム</li> <li>セキュリティゲート</li> </ul>
<p>リテール</p>	対象	小規模店舗のレジや店内の簡易的なモニタリング	レコーディング 高度なモニタリング	万引きや内部不正 バイトテロ対策	防災センターや本部での集中監視
	主な対策	<ul style="list-style-type: none"> <li>遮断</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入退室マネジメント</li> <li>ログの保存</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>高度な入退室マネジメント</li> <li>ログの保存</li> <li>画像データの保存</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>より高度な</li> <li>入退室マネジメント</li> <li>画像データの解析</li> <li>画像データの長時間保存</li> </ul>
	推奨システム	<ul style="list-style-type: none"> <li>鍵・テンキー式ロック</li> <li>スマートロック</li> <li>簡易カメラ</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入退室管理システム</li> <li>監視カメラシステム</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入退室管理システム</li> <li>監視カメラシステム</li> <li>顔認証、AI</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>入退室管理システム</li> <li>監視カメラシステム</li> <li>セキュリティゲート</li> </ul>

# 導入企業数の推移

大規模商業施設からITベンチャー、食品工場まで11,000社以上の導入実績。  
 様々なお客様の働く環境に、安心・安全とプラスアルファの価値を提供。



導入クライアント (一部抜粋)





A社

一般的なソフトウェア系企業









B社

一般的な監視カメラ入退室システム企業

当社

画像認識からソフト・ハードや設置環境まで、それぞれ高い専門性を持っているので、リソースの無駄なくパフォーマンスを最大限に引き出したシステムの提供が可能

サービス提供の範囲

 画像認識	↑ ↓		↑ ↓
 ソフトウェア			
 サーバ構築			
 デバイス			
 ネットワーク構築			
 システム設計			
 設置環境			
 アフターフォロー			

POINT

- 1,000種類以上のデバイスから最適提案
- パフォーマンスとコスト・品質の最適化
- オンプレ or クラウドニーズに合わせて提案

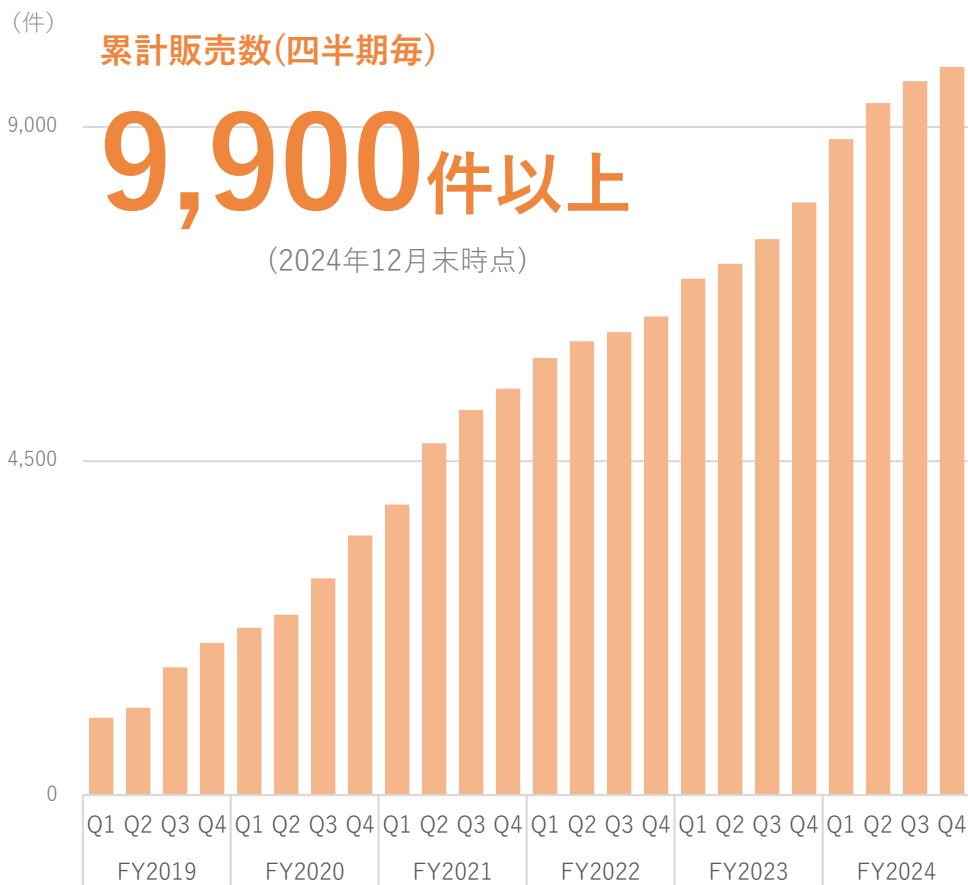
一貫通貫して対応可能

高度な顔認証・画像認識技術を活用し、顧客ニーズと世の中の流れを汲んだサービスを開発。

特に顔認証関連商品は、ライセンス・デバイス合わせて9,900件以上の導入実績。

非接触ニーズで需要の高まっている顔認証の国内シェアは数量と売上高でNo.1を獲得

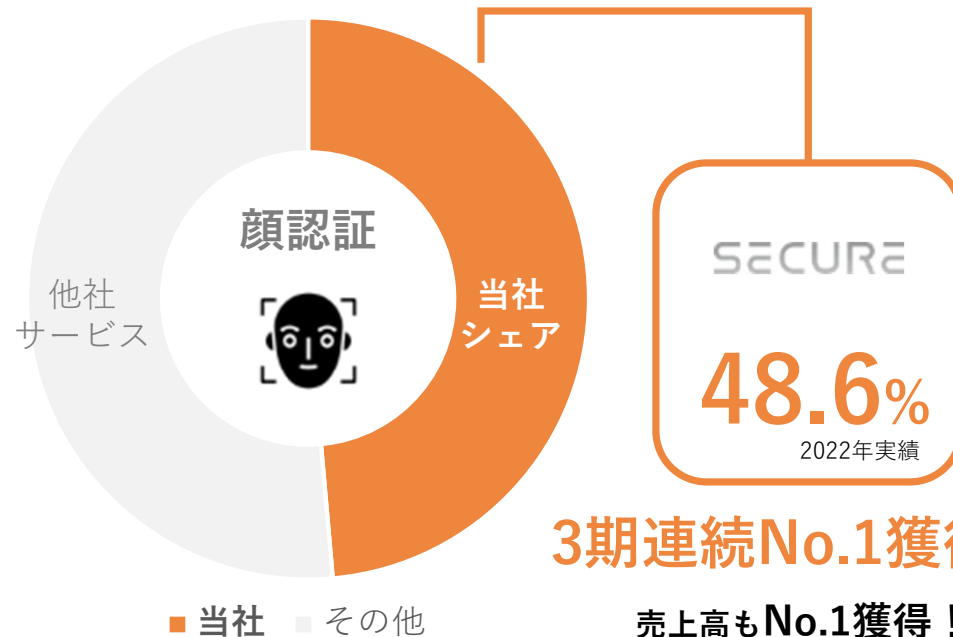
顔認証関連のサービスの概況



※ライセンス：「顔認証のぞき見ブロック」 「Face Tracker」の顔認証ソフトウェアライセンス  
 ※デバイス：入退室管理システム導入時に設置される顔認証デバイス

顔認証国内シェア率（入退室管理用途）

オフィスやフィットネス  
 食品工場等で幅広く導入  
 コロナ禍の非接触ニーズで今後も需要高まる



3期連続No.1獲得！

売上高もNo.1獲得！

出典：富士経済「2021~2022 セキュリティ関連市場の将来展望」「DXを実現するセキュリティ関連技術・市場の将来展望2023」の2020~2022年実績（数量ベース）

Security System Labでシステムの最適化の研究と専門人材の育成を行ない、  
高度なセキュリティサービスを顧客にとって最適なソリューションとして提供できるように研究開発を実施

## 多様な要素を常にアップデートしシステムの高度化を追求





導入サービス SECURE AC

複数拠点 多フロアのオフィスを一元管理  
18扉すべてを顔認証で入退室管理



導入企業

企業名 : スマートニュース株式会社

事業内容 : ニュースアプリ「SmartNews」の  
企画・開発・運用

所在地 : 東京都渋谷区

導入年月 : 2021年 5月



SmartNews

従業員数

約500名

導入理由

- テレワークに対応できるシステムへの更新
- 新入社員の登録の煩雑さの低減
- フロアごとの在籍者管理をデジタルで実施したい
- 体温記録台帳の廃止

選定ポイント

- スピード・精度・コストに優れた顔認証システム
- 入退室の認証でストレスを感じさせない
- 運営コストも抑えつつ、堅固なセキュリティレベルを実現
- 今後の分析サービスのアドオンにも期待



導入企業

TRIAL

企業名 : 株式会社トライアルカンパニー  
事業内容 : 小売/ソフトウェア開発/物流/商品開発・製造  
所在地 : 福岡県福岡市  
導入年月 : 2020年～順次

従業員数(グループ)

約5,295名

選定のポイント

- 運用性に優れた高度なモニタリングシステム
- 豊富なラインナップ+互換性
- データ損失のリスクに対応
- AI実装や他システムとの連携性に優れたスケーラビリティ

導入サービス SECURE VS

店舗経営におけるロス率の削減を目指す



スマートショッピングカート



リテールAIカメラ



セキュリティカメラ



モニタリングシステム

\* AIによる万引き犯によるロス率の分析や削減を目指した実証実験進行中

導入サービス SECURE AC

トライアルグループのAI拠点である「リモートワークタウン宮若」の施設内に顔認証をはじめとした入退室管理システムSECURE ACを導入

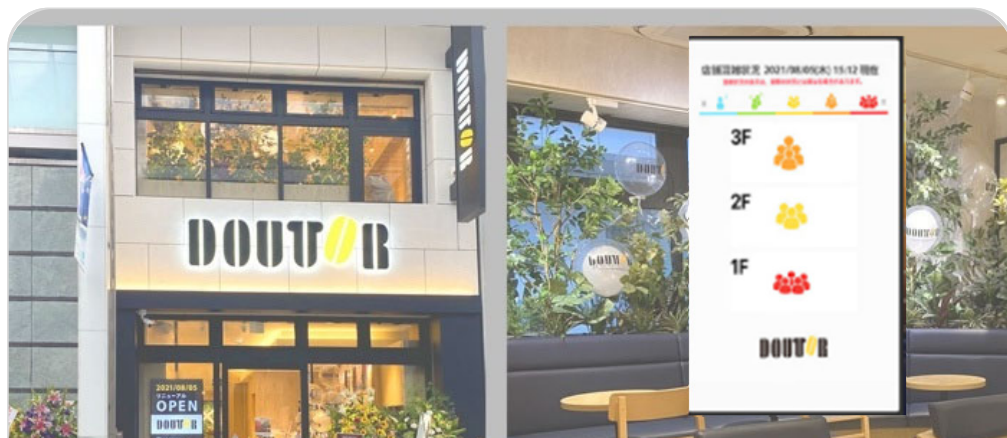


顔認証



指紋認証



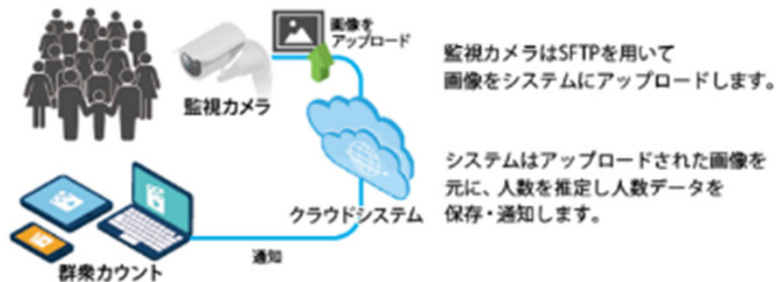


## 混雑見える化で安心して入店

### 導入サービス SECURE Analytics

#### ● クラウドアプリでいつでもどこでも混雑状況を把握することが可能

\*監視カメラ映像とインターネット環境があれば利用可能です。  
\*現地にてサーバーの設置は必要ありません。



### 導入企業



企業名 : 株式会社ドトールコーヒーのフランチャイズ加盟店であるマルエイフーズ株式会社

所在地 : 高知県高知市

導入年月 : 2021年 8月

### 導入理由

- ・ **新型コロナウイルスなどの感染症拡大の影響により、来店客数の減少を予測して店舗DXを検討**
- ・ 感染対策や従業員のオペレーション改善
- ・ 群衆や混雑の見える化を行いたい
- ・ 感染対策や従業員のオペレーション改善
- ・ 店内の混雑状況を計測を行える
- ・ 来店客が1階から3階の店内全フロアの混雑状況を事前に確認できる
- ・ 従業員がスムーズに来店客を空いている席へ案内することが可能になった



(百万円)	FY2022 実績	FY2023 実績	FY2024 実績	前期末比 増減額
<b>流動資産</b>	1,651	2,408	<b>2,942</b>	+533
現金及び預金	474	808	<b>1,195</b>	+386
受取手形及び売掛金	459	786	<b>867</b>	+80
商品	621	725	<b>707</b>	△18
<b>固定資産</b>	341	341	<b>842</b>	+500
<b>総資産</b>	1,993	2,749	<b>3,784</b>	+1,034
<b>負債</b>	1,150	1,727	<b>2,502</b>	+774
買掛金	227	342	<b>385</b>	+42
有利子負債*	603	874	<b>1,426</b>	+551
<b>純資産</b>	842	1,022	<b>1,282</b>	+259
自己資本比率	42.3%	37.2%	<b>33.9%</b>	△3.3%

\*有利子負債 = 短期借入金+1年内返済予定長期借入金+長期借入金

(百万円)	FY2022	FY2023	FY2024	前期末比増減
営業キャッシュフロー	△268	99	<b>331</b>	+232
投資キャッシュフロー	△144	△36	<b>△502</b>	△466
フリーキャッシュフロー	△413	63	<b>△171</b>	△234
財務キャッシュフロー	210	270	<b>558</b>	+287
現金及び現金同等物	474	808	<b>1,195</b>	+386

# [ご参考] 財務ハイライト

		FY2016*	FY2017*	FY2018*	FY2019*	FY2020	FY2021	FY2022	FY2023	FY2024
		15期	16期	17期	18期	19期	20期	21期	22期	23期
売上高	(千円)	998,292	1,383,684	1,473,179	1,717,077	2,790,181	3,378,576	3,384,508	5,191,074	6,247,242
経常利益	(千円)	△123,965	39,304	66,109	△56,570	27,637	148,041	△183,605	175,425	293,746
親会社株主に帰属する当期純利益	(千円)	△140,387	31,525	46,750	△47,191	33,032	131,476	△227,627	168,790	240,561
資本金	(千円)	227,000	227,000	227,000	294,000	294,000	490,213	536,808	540,827	546,884
発行済株式総数	(株)	120,554	120,554	120,554	138,054	138,054	4,590,620	4,717,020	4,744,920	4,777,620
純資産額	(千円)	41,032	71,950	119,313	421,740	455,236	983,086	842,138	1,022,308	1,282,134
総資産額	(千円)	602,748	577,176	786,339	1,261,002	1,468,294	1,981,467	1,993,000	2,749,733	3,784,347
1株当たり純資産額	(円)	340.37	596.83	989.71	19.84	29.10	214.15	178.53	215.42	268.33
1株当たり当期純利益	(円)	△1,164.52	261.51	387.80	△13.04	7.98	31.67	△48.52	35.67	50.53
自己資本比率	(%)	6.8	12.5	15.2	33.4	31.0	49.6	42.3	37.2	33.9
自己資本利益率	(%)	-	55.8	48.9	-	7.5	18.3	-	18.1	20.9
営業キャッシュ・フロー	(千円)	-	-	-	△145,328	△132,113	122,231	△268,301	99,185	331,256
投資キャッシュ・フロー	(千円)	-	-	-	△40,341	△83,268	△70,779	△144,709	△36,117	△502,486
財務キャッシュ・フロー	(千円)	-	-	-	471,241	90,585	252,140	210,163	270,575	558,218
現金及び現金同等物の期末残高	(千円)	-	-	-	496,345	372,110	675,933	474,194	808,950	1,195,606
従業員数	(人)	51	48	57	68	91	98	113	154	178

※FY2019までは単体でFY2020より連結の数値、FY2018までは監査を受けていないため参考数値

- 本資料には、将来の見通しに関する記述が含まれています。将来の見通しに関する記述は、本資料の日付時点の情報に基づいて作成されています。これらの記述は、将来の結果や業績を保証するものではありません。将来予想に関する記述には様々なリスクや不確実性が含まれており、その結果、実際の業績や財務状況は、将来予想に関する記述によって明示的または黙示的に示された将来の業績や結果の予測とは大きく異なる可能性があります。
- これらの記述に記載された結果と大きく異なる可能性のある要因には、国内及び国際的な経済状況の変化や、当社が事業を展開する業界の動向などが含まれますが、これらに限定されるものではありません。
- また当社以外の事項・組織に関する情報は、一般に公開されている情報に基づいており、当社はそのような一般に公開されている情報の正確性や適切性を検証しておらず、保証していません。