

# 2023年12月期 第2四半期 決算説明資料

---

2023年9月8日

株式会社グローバルインフォメーション

東京証券取引所スタンダード市場 4171



1. 会社概要
2. 2023年12月期 第2四半期決算概要
3. 2023年12月期 業績見通し
4. 中期経営計画『GII Vision 2024』

1. 会社概要
2. 2023年12月期 第2四半期決算概要
3. 2023年12月期 業績見通し
4. 中期経営計画『GII Vision 2024』

2023年6月30日現在

社名	株式会社グローバルインフォメーション Global Information, Inc.
所在地	川崎市麻生区万福寺 1-2-3 アーシスビル 7階
事業内容	1. 市場調査レポートの販売 2. 委託調査の受託 3. 年間情報サービスの販売 4. 国際会議・展示会の代理販売
経営理念	当社は最適な市場情報をタイムリーに提供することにより、お客様の意思決定を支援し、各業界の意義ある活性化に貢献し、ひいては社会の発展に寄与する。社員がひとりひとり責任と誇りを持って満足して働く環境を創出する。
設立	1995年1月
代表者	小野 悟 (7/1~ 樋口 荘祐)
資本金	162,497千円
従業員数	64名 (非正規社員、連結子会社含む)
連結子会社	1社 (株式会社ギブテック)
株主数	1,561名

2023年6月30日現在

社名	株式会社ギブテック（英語表記：Giv-Tech, Inc.）
所在地	川崎市麻生区万福寺 1-2-3 アーシスビル 7階
事業内容	1. LPWAネットワーク機器の製造・販売 2. LPWA通信ネットワークの導入・運用支援サービス
設立	2020年1月
代表者	樋口 荘祐
資本金	83,250千円
主要株主	株式会社グローバルインフォメーション

**お客様にとって真に価値のある情報を精査し、  
お届けすることが私たちの使命です。**

---

**世界の先端分野の市場動向や技術動向。その最新情報を25年以上お届けしてきました。**

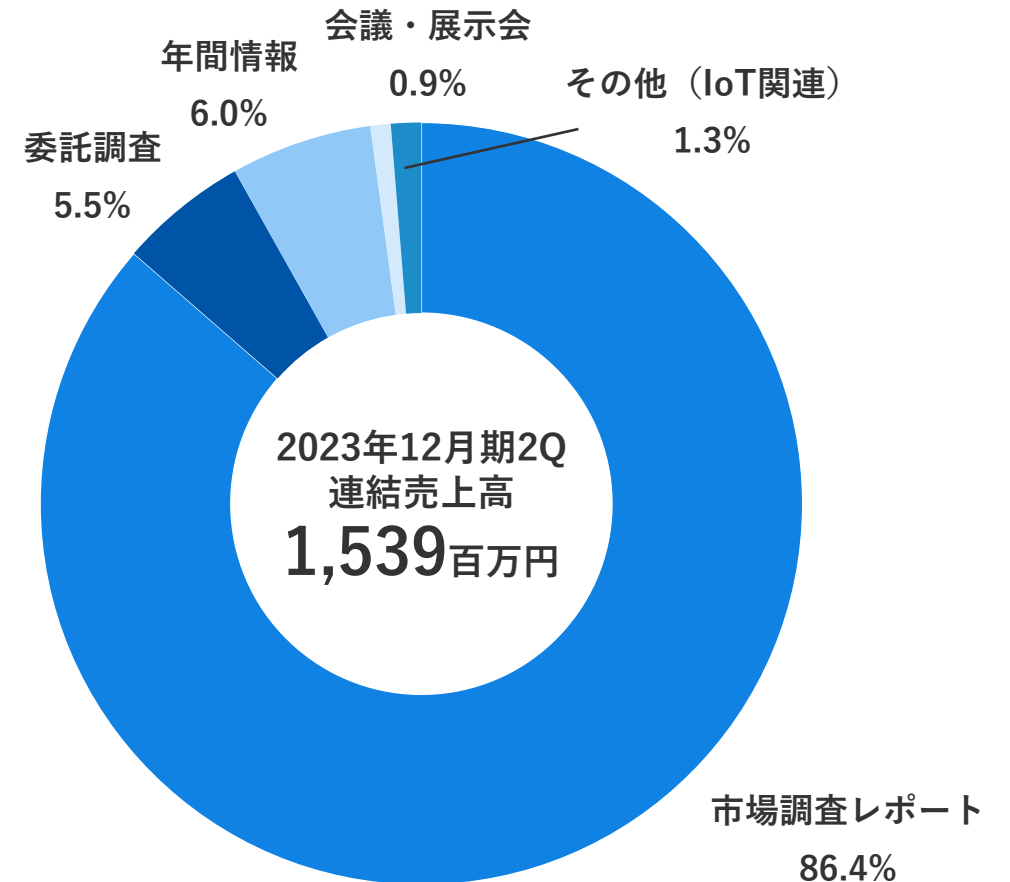
当社は世界5か国に拠点を持ち、200社を超える調査会社と代理店契約を締結する市場情報提供会社です。お客様の情報ニーズに的確にお答えする市場調査レポート、カスタム調査の提案を通じ、総合的な情報サービスを提供しています。お客様の意思決定を支援し、事業展開に寄与できる市場情報をタイムリーに提供し、各業界・産業界の活性化に「情報」というフェイズから貢献します。

市場調査レポート販売を主力とする「市場・技術動向に関する情報提供事業」に加え、  
連結子会社の株式会社ギブテックにて「その他（IoT関連）事業」を展開

## ■ 市場・技術動向に関する情報提供事業

- 市場調査レポート
- 委託調査
- 年間情報サービス
- 国際会議・展示会

## ■ その他（IoT関連）事業



# 事業系統図

顧客から受注後⇒仕入先に発注となるため、在庫を持たないビジネスモデル





1. 会社概要
2. **2023年12月期 第2四半期決算概要**
3. 2023年12月期 業績見通し
4. 中期経営計画『GII Vision 2024』

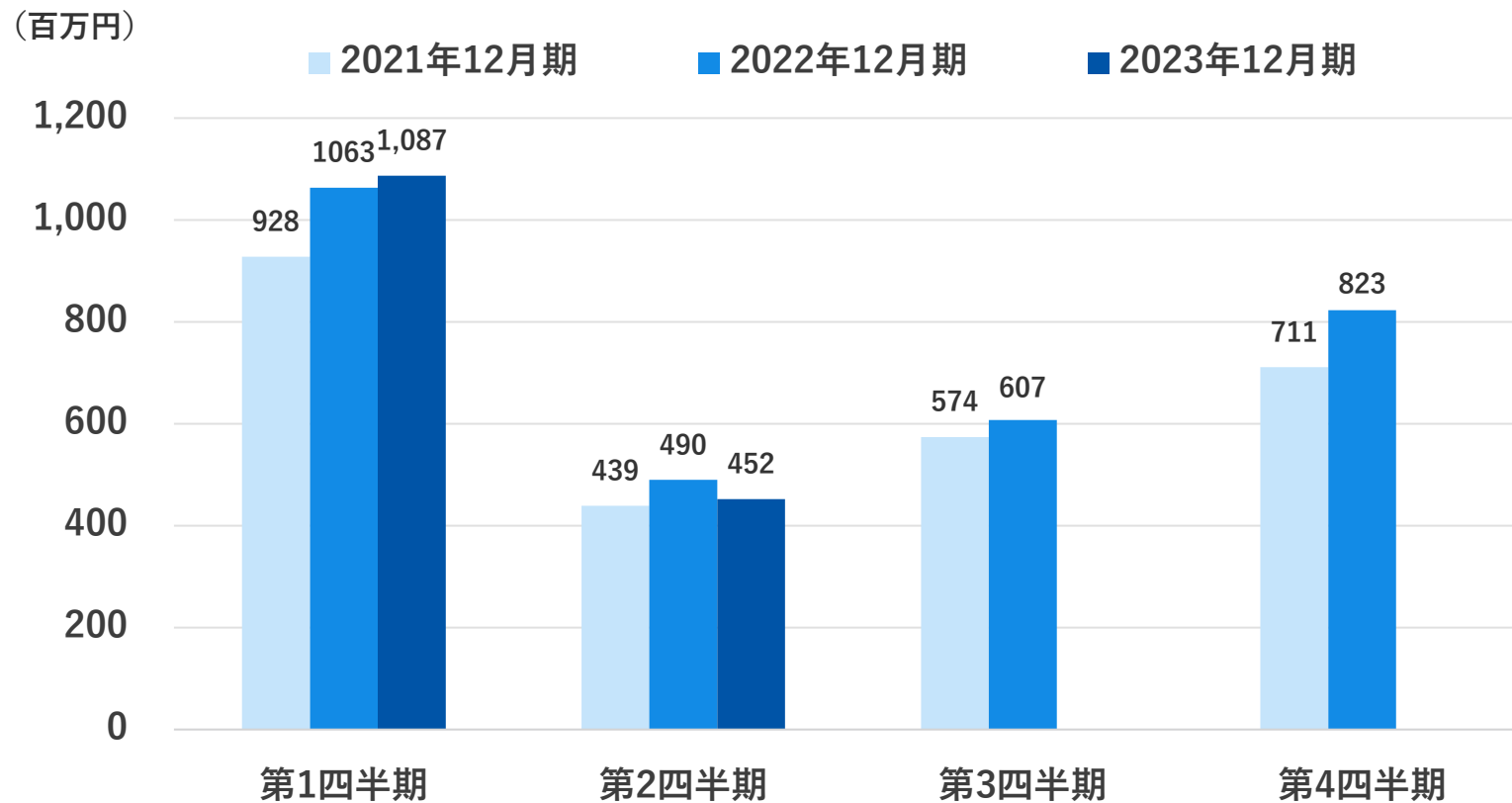
売上高：前期比1.0%減、営業利益：前期比14.9%減で減収・減益

(百万円)	2022年12月期 第2四半期累計期間		2023年12月期 第2四半期累計期間		前期比 増減	対前期 増減率
		売上高比 (%)		売上高比 (%)		
売上高	1,554	—	1,539	—	▲15	▲1.0%
売上総利益	733	47.2	710	46.2	▲22	▲3.1%
販売費 及び一般管理費	367	23.7	399	25.9	31	+8.6%
営業利益	365	23.5	311	20.2	▲54	▲14.9%
経常利益	398	25.7	346	22.5	▲52	▲13.2%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	274	17.6	219	14.3	▲54	▲19.8%

# 四半期ごとの売上高推移

各四半期の売上高の伸び率は今年に入り鈍化、第2四半期の売上高は前年同期比減

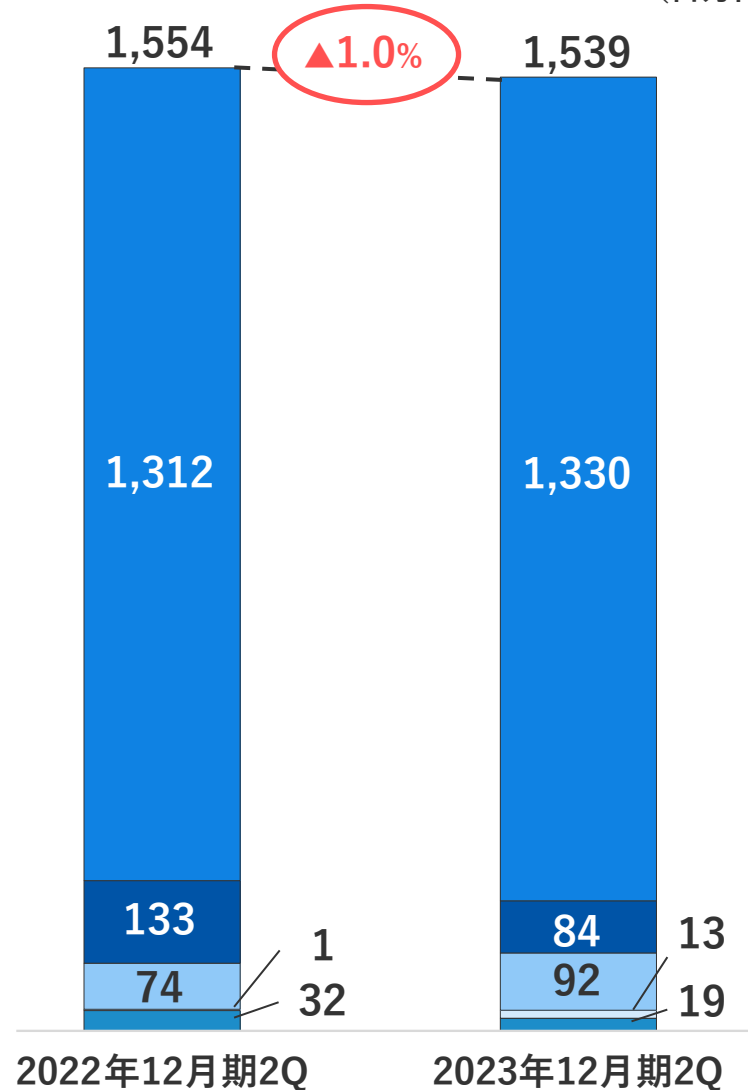
■ 四半期ごとの売上高 (vs 過去2期間)



# 各事業の状況

## ■ 事業区分別売上高

(百万円)



市場調査  
レポート

SEO対策、AI翻訳ツール提供等の各種集客施策を継続し、リード件数は前年対比で増加傾向にあるものの、受注件数は減少。円安による販売単価上昇もあり、売上高は前年同期を**1.3%**上回った。

委託調査

レポート案件からのアップセル提案により、売上拡大を狙うも受注は伸び悩み、売上高は前年同期比**37.0%**減少となった。

年間情報  
サービス

年間契約のサブスクリプション・モデルは、継続受注により国内外で好調を維持し、売上高は前年同期を**24.2%**上回る結果となった。

国際会議  
・展示会

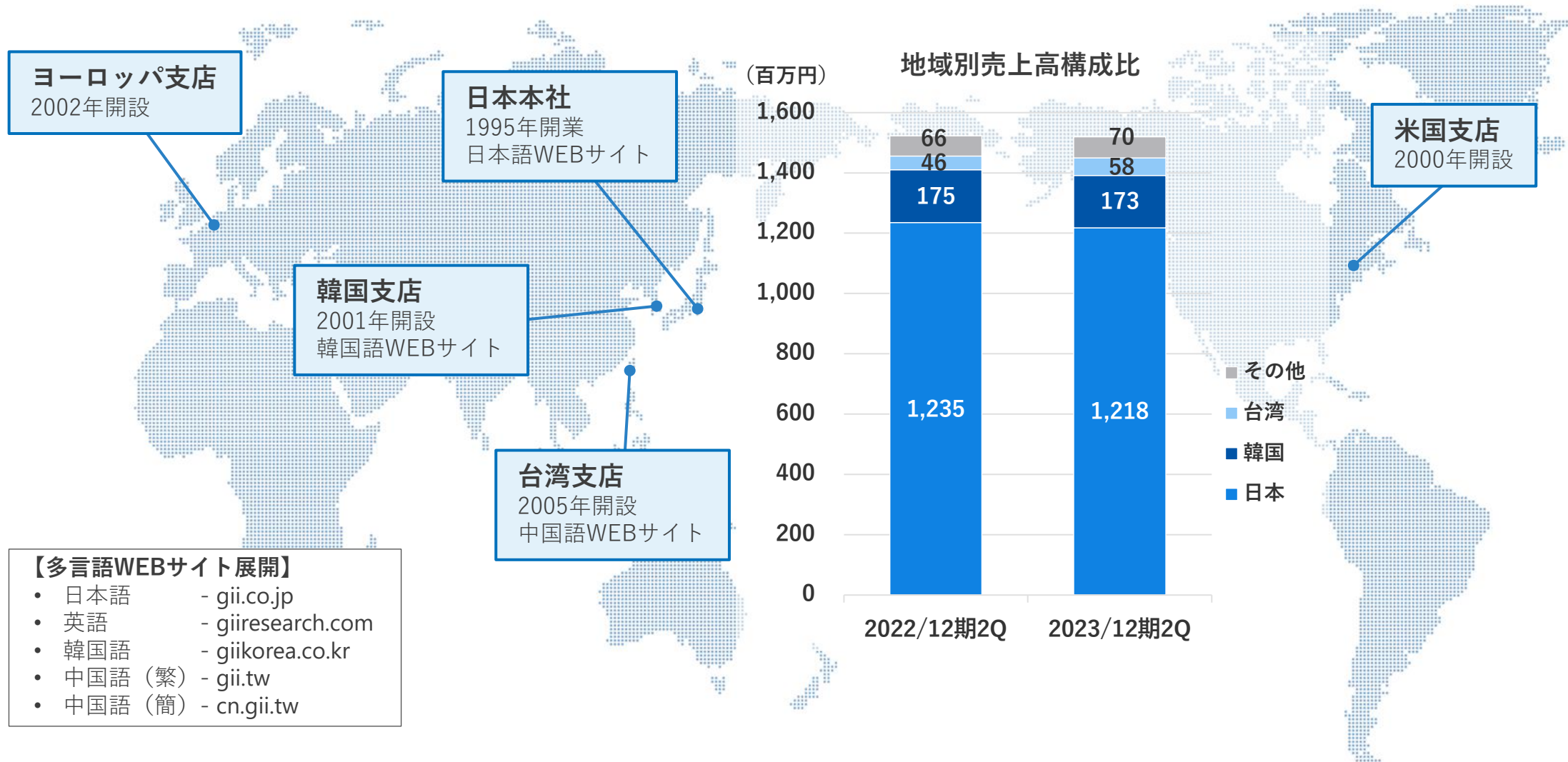
国内では新型コロナウイルス感染症対策の制限緩和に伴い、国際会議の取扱いを再開し、大きく売上拡大。

その他  
(IoT関連)

原材料である半導体の需給状況は改善されるも、主要顧客の設備投資計画の遅れ等の影響により、前年同期を下回った。取扱製品の用途・販路拡大に注力。

# 拠点別売上高構成

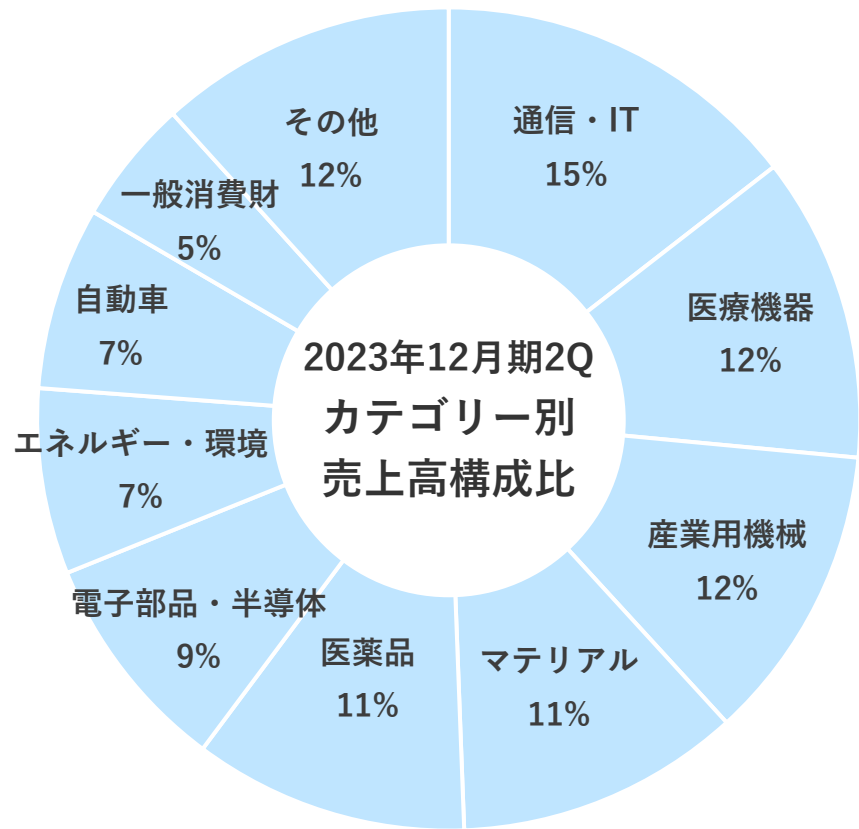
日本国内で約8割、韓国・台湾を含むアジア圏での売上高比率は約95%



# カテゴリ別売上高構成

「マテリアル」がシェアを下げると一方、「通信・IT」「産業用機械」が伸長

カテゴリ別売上高構成比及び調査トピック例

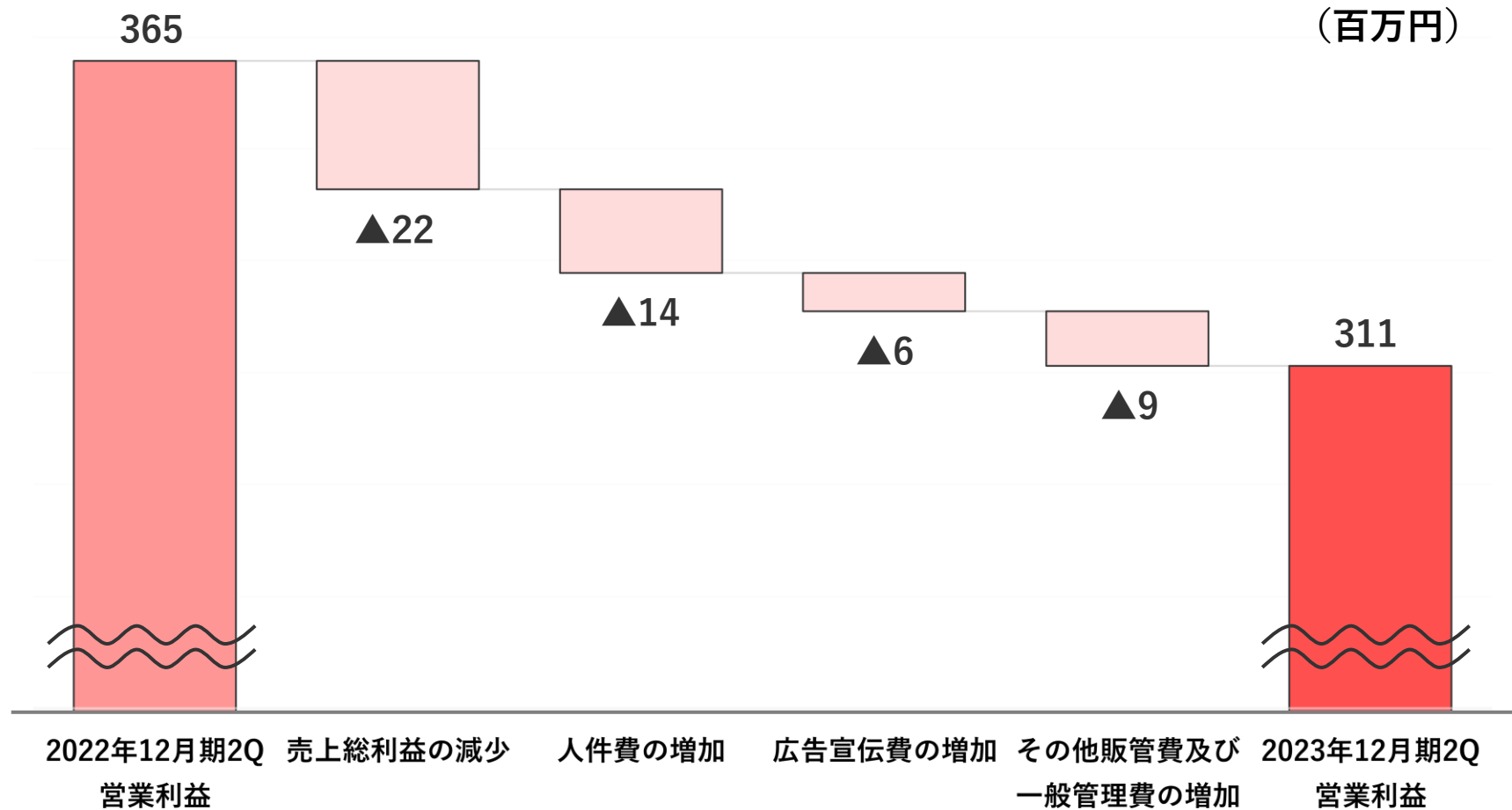


カテゴリ	調査トピック（一例）
通信・IT	デジタルツイン、人工知能（AI）、サイバーセキュリティ
医療機器	シングルユース、細胞培養、分子診断検査、体外診断（IVD）
産業用機械	無人搬送機（AGV）、協働ロボット、SCADA、分離膜
マテリアル	生分解性プラスチック、バイオベース化学品、レアアース
医薬品	mRNAワクチン、エクソソーム、キメラ抗原受容体T細胞
電子部品・半導体	炭化ケイ素（SiC）、窒化ガリウム（GaN）、デジタル嗅覚技術
エネルギー・環境	全固体電池、炭素回収・貯留、脱炭素、カーボンニュートラル
自動車	自動運転、LiDAR、ミリ波レーダー、V2X、電動トラック
一般消費財	家庭用ロボット、ウェブトゥーン、化粧品OEM・ODM
食料・飲料	代替たんぱく質、食料トレーサビリティ、植物性代替肉
航空・宇宙	アンチドローン、eVTOL、水中ドローン、宇宙デブリ除去
インフラ	高圧直流送電、水ビジネス、鉄道インフラメンテナンス
金融・保険	エンベデッドファイナンス、サイバー保険、DeFi

# 営業利益の増減要因

売上総利益の減少の他、人件費や広告宣伝費等の販管費が増加し、営業利益は減少

■ 営業利益の増減（前年同期比）



# 2023年12月期2Q 連結決算 貸借対照表

自己資本比率は75.8%となり、引き続き財務状況は健全

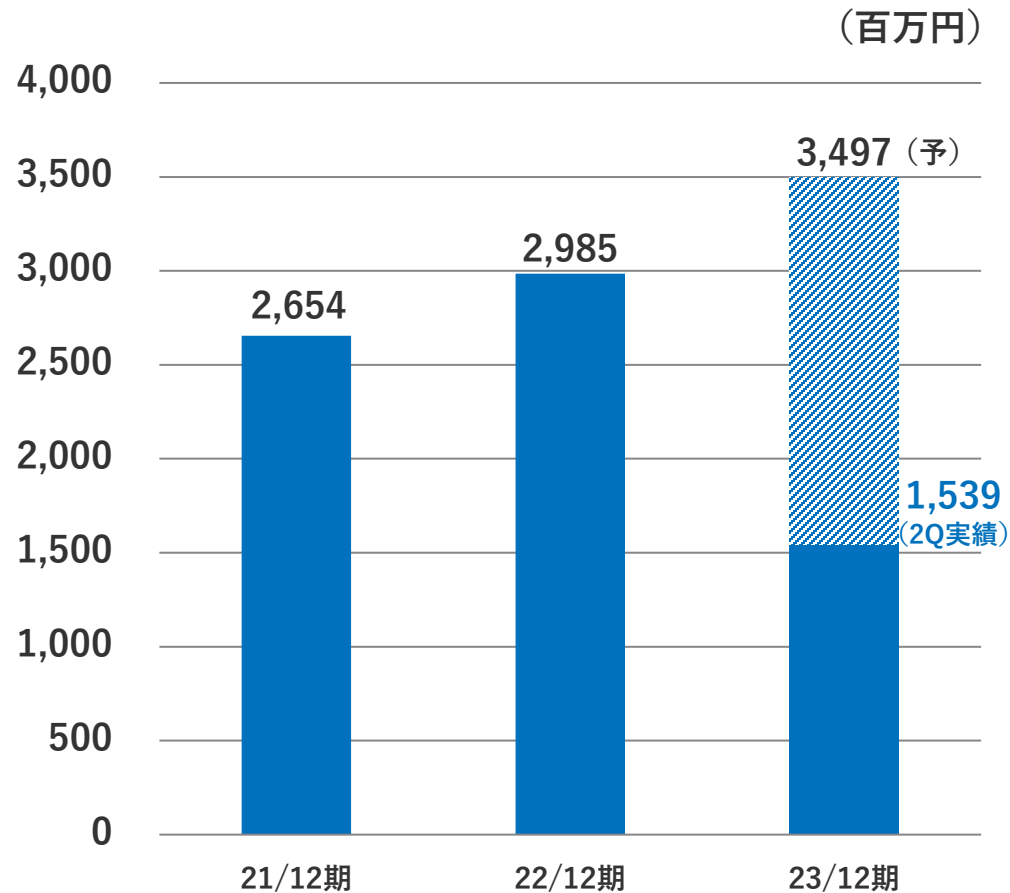
(百万円)	2022年12月期末	2022年12月期末 第2四半期末	前期末比 増減
<b>資産合計</b>	<b>2,751</b>	<b>2,906</b>	<b>154</b>
流動資産 (うち 現金及び預金)	2,667 (2,235)	2,812 (2,517)	144 (281)
固定資産	83	93	10
<b>負債合計</b>	<b>701</b>	<b>702</b>	<b>1</b>
流動負債	424	416	▲7
固定負債	276	285	8
<b>純資産合計</b>	<b>2,050</b>	<b>2,203</b>	<b>153</b>
<b>自己資本比率</b>	<b>74.5%</b>	<b>75.8%</b>	—



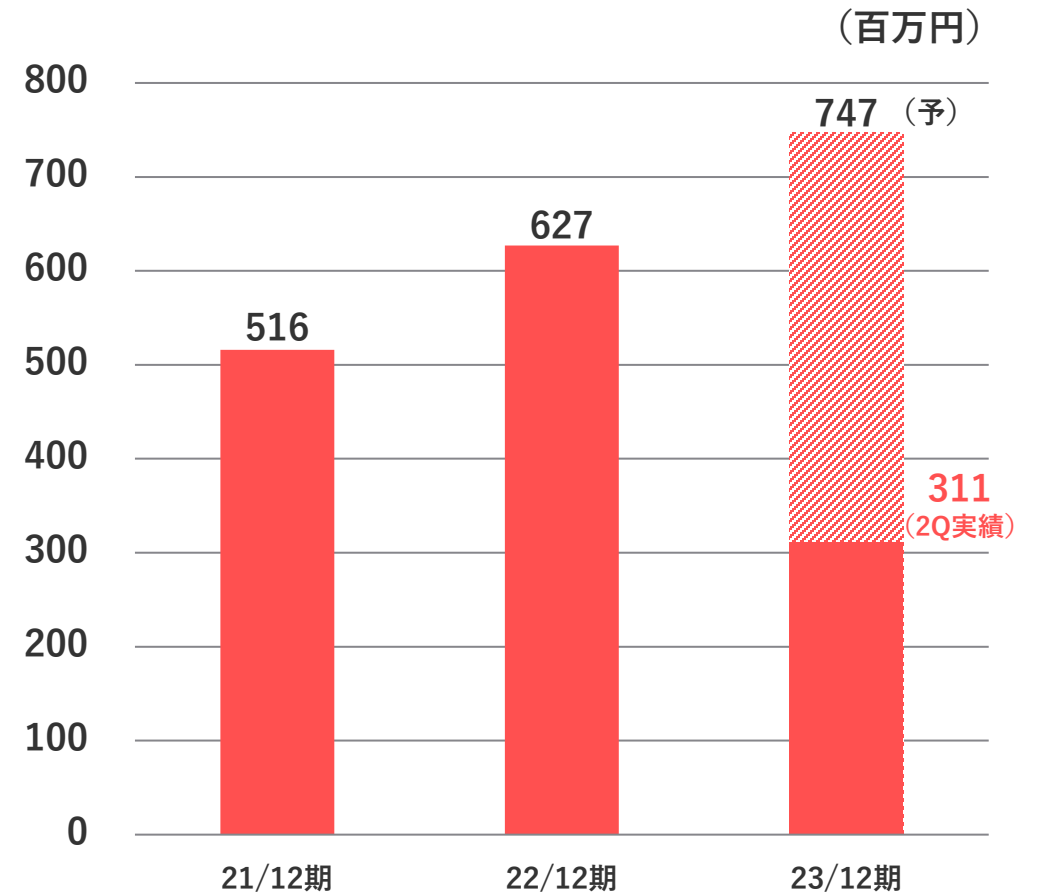
1. 会社概要
2. 2023年12月期 第2四半期決算概要
3. 2023年12月期 業績見通し
4. 中期経営計画『GII Vision 2024』

通期の業績見通しは当初予想を据え置き、前年対比売上高+17.2%、営業利益+19.2%

## ■ 売上高



## ■ 営業利益



前年対比経常利益+15.5%、当期純利益+13.7%、配当金も当初予想を据え置き

(百万円)	2022年12月期		2023年12月期 (予)		前期比 増減	対前期 増減率
		利益率 (%)		利益率 (%)		
売上高	2,984	—	3,497	—	512	+17.2%
営業利益	626	21.0	747	21.4	120	+19.2%
経常利益	648	21.7	748	21.4	100	+15.5%
親会社株主に帰属する 当期純利益	438	14.7	498	14.2	60	+13.7%
一株当たり配当金 (円)	45.00	—	52.00	—	—	—

セグメント・事業区分		要 因	売上高 前期比見通し
市場・技術動向に 関する情報提供事業	市場調査レポート事業	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ ウェブサイト掲載商品ラインナップの拡大</li> <li>✓ レポート本文翻訳のためのAI翻訳ツール無償提供</li> <li>✓ AIチャット対策を含む検索エンジン対策（SEO）強化</li> <li>✓ GIIブランドの認知度向上</li> <li>✓ 円安緩和によるレポート受注数量増加を期待</li> </ul>	<p style="text-align: center;"><b>+14%</b> (+405百万円)</p>
	委託調査事業	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ レポートのカスタマイゼーション対応から単価の高い委託調査案件へのアップセルを狙う</li> <li>✓ ウェブサイト委託調査ページコンテンツの拡充</li> </ul>	
	年間情報サービス事業	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 既存契約のリニューアルに加え、通常レポートからのアップセルにより受注増を狙う</li> </ul>	
	国際会議・展示会事業	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 海外渡航規制緩和にあわせて取り扱い商品を徐々に拡大</li> </ul>	
その他（IoT関連）事業		<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 凸版印刷株式会社『e-Platch™』への製品本格納入開始</li> <li>✓ 地方自治体によるスマートシティ案件の受注も見込む</li> <li>✓ その他、ZETAアライアンス加盟企業を中心としたIoTプロジェクトへの製品納入</li> <li>✓ 非接触型情報受け渡しツールの取り扱いを開始</li> </ul>	<p style="text-align: center;"><b>+170%</b> (+106百万円)</p>

1. 会社概要
2. 2023年12月期 第2四半期決算概要
3. 2023年12月期 業績見通し
4. **中期経営計画『GII Vision 2024』**

## 中期経営計画『GII Vision 2024』重点施策

- ① 収益基盤の強化
- ② 次なる成長に向けた投資
- ③ ESGを意識したSDGs経営の推進
- ④ 目標とする経営指標の達成
- ⑤ 株主価値の向上

### ◆ 2024年12月期 連結業績目標数値

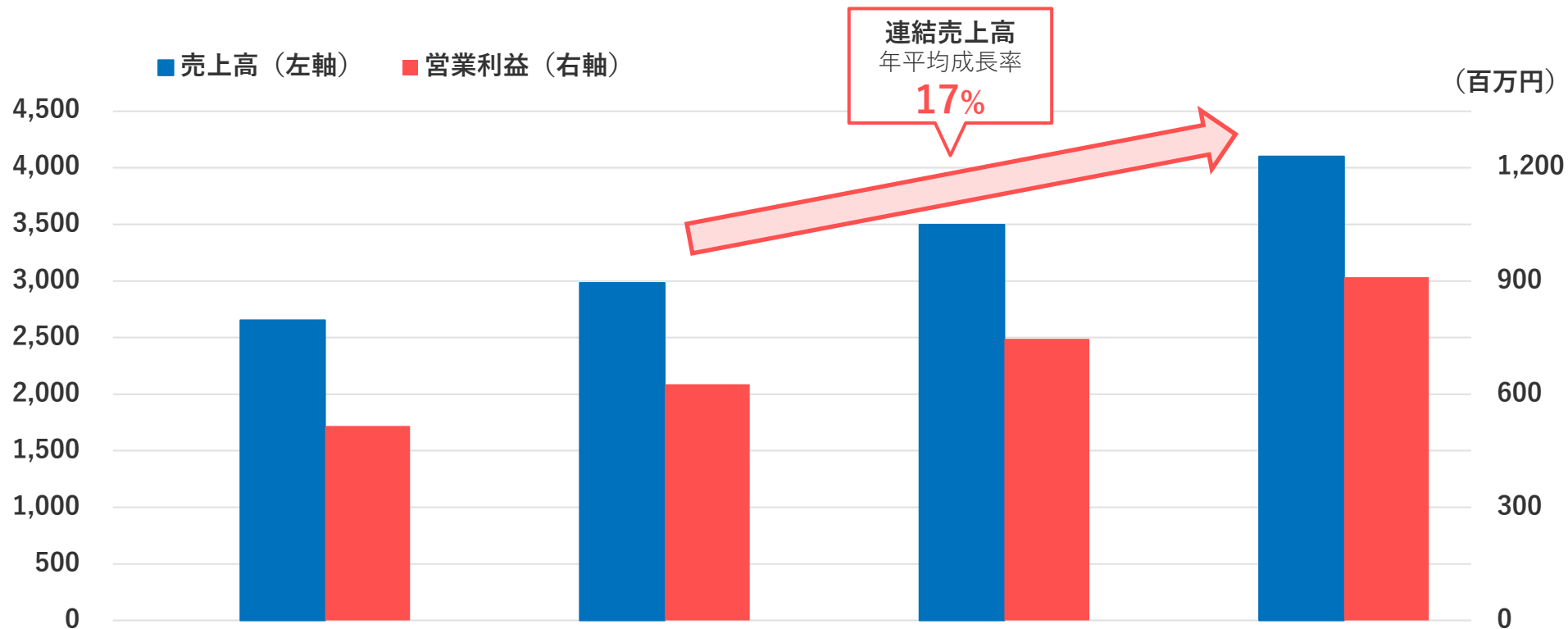
売上高 41億円

営業利益 9億円

営業利益率 22%

ROE 20%以上

# 経営数値目標（連結）



(百万円)	2021年12月期 実績	2022年12月期 実績	2023年12月期 計画	2024年12月期 計画
売上高	2,654	2,984	3,497	4,100
営業利益	516	626	747	910
営業利益率	19.4%	21.0%	21.4%	22.2%
ROE	23.0%	22.9%	20%以上	
配当性向	25.1%	30.3%	30.8%	30%以上

# ウェブ掲載レポートラインナップ拡大

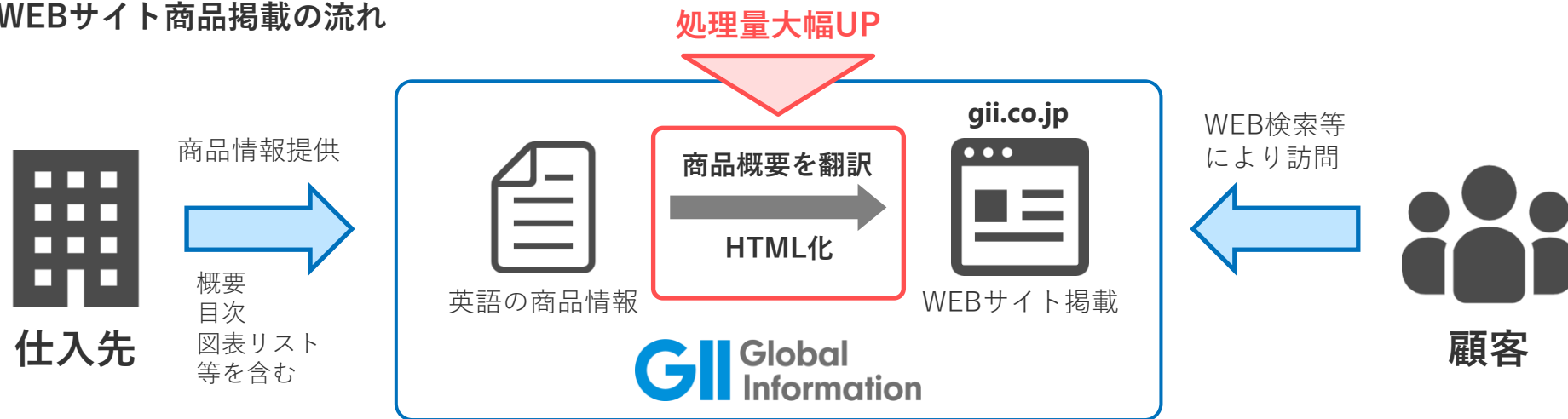
## 機械翻訳ツールの活用により商品紹介ページの作成スピード大幅UP

機械翻訳ツールの活用等の取り組みにより商品紹介ページ作成スピードは**約3倍**に向上

2023年6月末時点におけるウェブサイト掲載商品数は**20万点超**

顧客の情報ニーズに合わせてレポートの一部カスタマイゼーションにも対応（原則無償）

### 当社WEBサイト商品掲載の流れ



2022年作成数：32,000件 ⇒ **2023年作成数：98,000件**

(6月末時点実績比較)



中長期的な持続的成長と経営環境の変化に耐えうる経営基盤充実のための内部留保とのバランスを考慮しつつ、継続的かつ安定的な配当を行うことを基本方針

	2022年12月期 (実績)	2023年12月期 (予想)	2024年12月期 (計画)
配当性向	30.3%	30.8%	30%以上
一株あたり配当金 (円)	45.00	52.00	-

中間配当  
26円 実施

# 株式会社ギブテック 事業内容

## IoTネットワーク内で利用される低消費電力広域無線通信 (LPWA) に関する事業 中でも、ZETA (ゼタ) 通信と呼ばれる無線通信規格を取り扱う

### ■ ZETA通信 (LPWA) の活用例

#### ✓ スマートビルディング

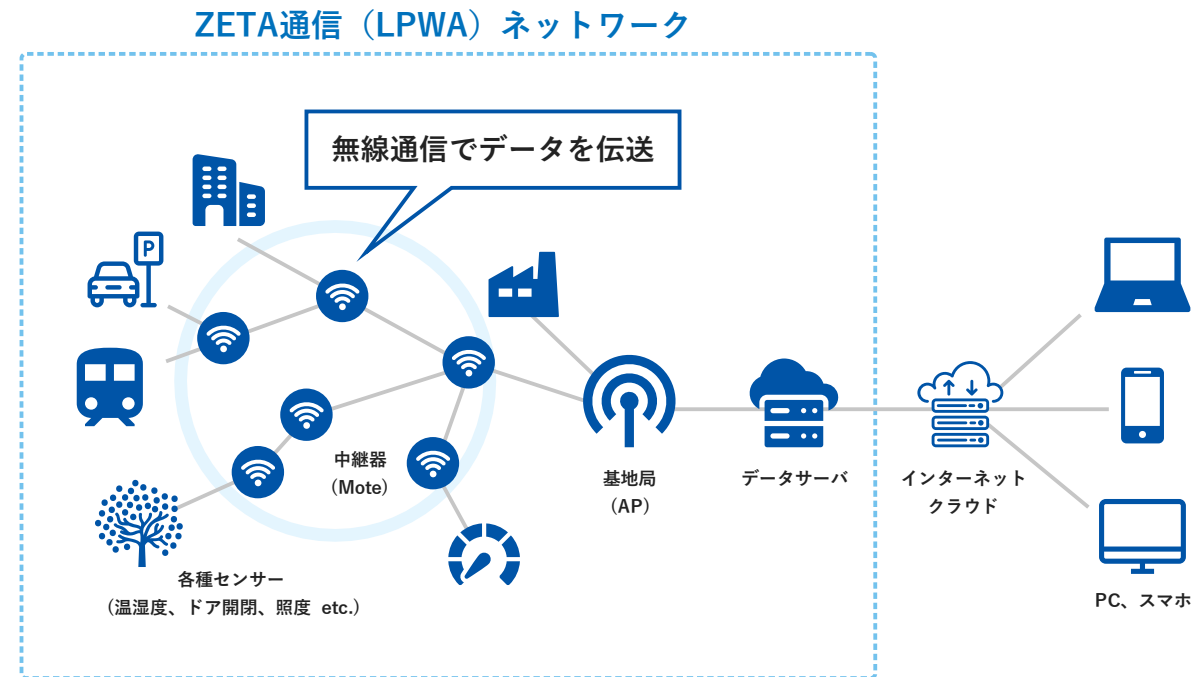
温度・湿度、漏水検知、ドア開閉センサー等からのデータをZETA通信で受信し、遠隔制御が可能。ビル管理、警備に掛かる **コスト削減**。

#### ✓ スマートファクトリー

工場内の各種計装類からのデータをZETA通信でリアルタイム受信。人員削減による **コスト削減** やリアルタイム管理による **生産効率改善**。

#### ✓ スマート防災

河川の水位等を遠隔地からリアルタイムに監視可能。自然災害の兆候をいち早く察知することで、**被害を未然防止**。



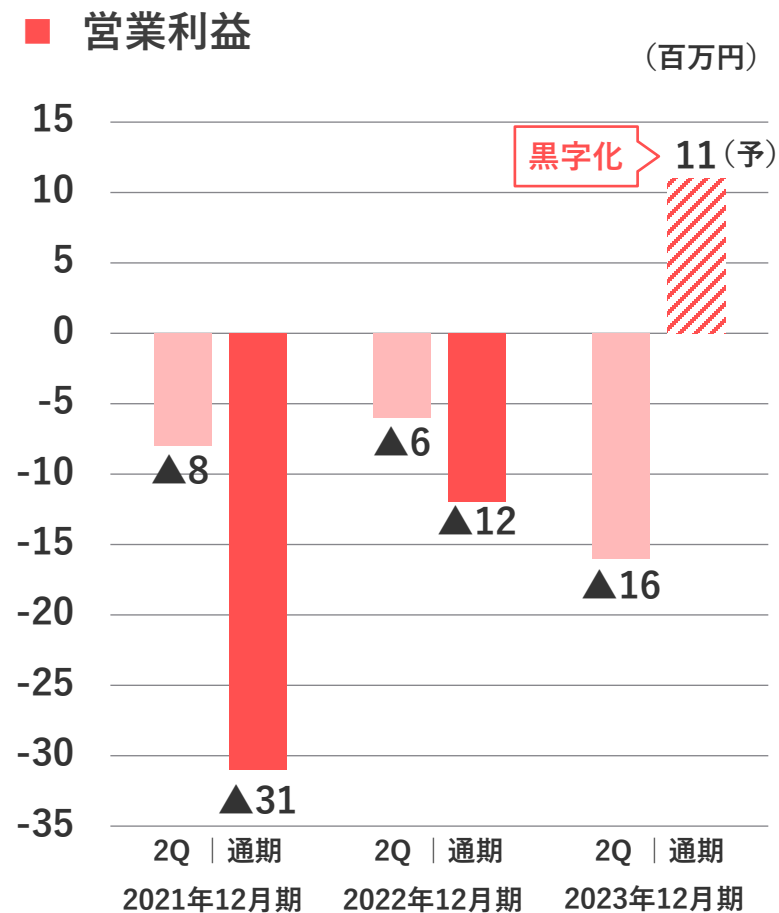
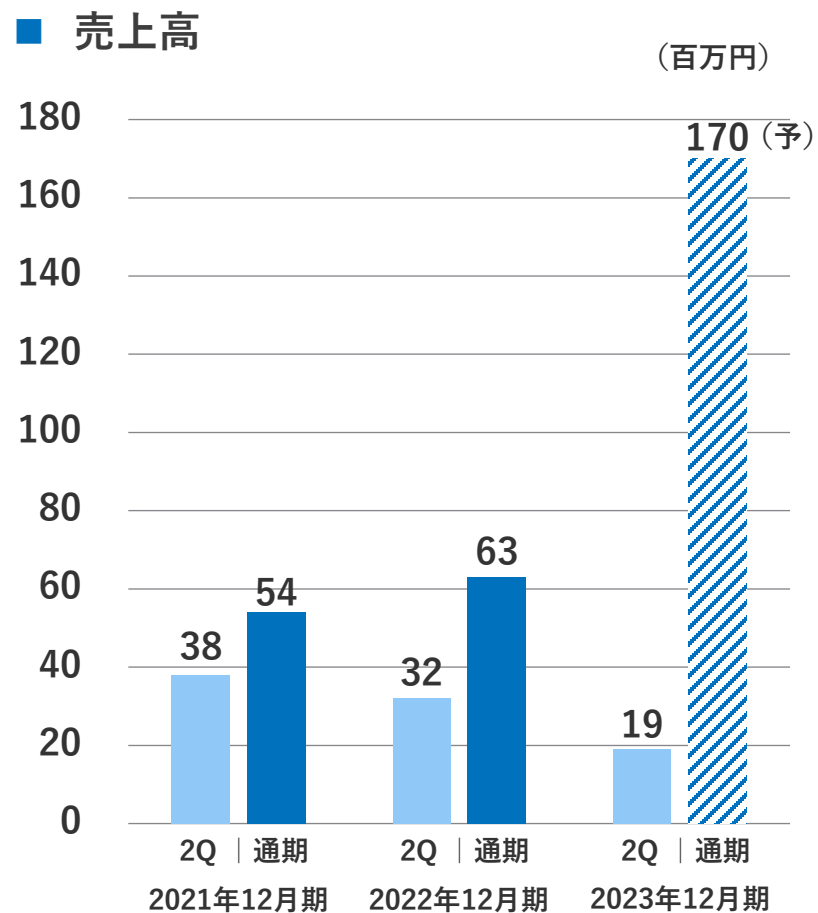
# 事業系統図

## 自社ブランド「JAZE」製品の販売とZETAネットワーク導入に係る技術サービスを提供



# 2023年12月期2Q 売上高・営業利益

当初見込んでいた案件の後ろ倒しにより上期は低調に推移するも、下期中の売上計上により通期では黒字化見通し



# 非接触型情報受け渡しツール「AiMeet」の販売代理店契約締結

展示会、講演会におけるペーパーレス化によるコストダウン、DX化による業務効率化を同時に実現環境に配慮した展示会やイベントの開催に繋がる見込み

## ■ 非接触型情報受け渡しツール「AiMeet (アイミート)」

展示会や講演会等のイベントでの名刺交換や紙での資料配布に代わり、非接触にて名刺情報の入手・資料データの提供を行うことができる非接触型情報受け渡しツール。

### 【契約先の会社概要】

会社名 : 株式会社テクサー  
 所在地 : 東京都多摩市鶴牧1-1-14 コーギーコート  
 設立 : 2016年10月21日  
 代表者 : 朱 強  
 Webサイト : <https://techsor.co.jp/>



- | 来場者向けウェブページ AiVisitor にアクセス   | 出展者向けウェブページ AiManager にアクセス  |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>☑ 非接触で資料を入手</li> <li>☑ ペーパーレスなのでエコで手軽</li> <li>☑ 資料の確認・保管・共有が簡単</li> <li>☑ 他言語対応! 国際展示会でも安心</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>☑ スキャンでリード獲得・リアルタイム共有</li> <li>☑ 情報共有ですぐにアプローチ可能</li> <li>☑ 来場者情報などの数値を可視化</li> <li>☑ 経費削減・エコで社会貢献</li> </ul> |

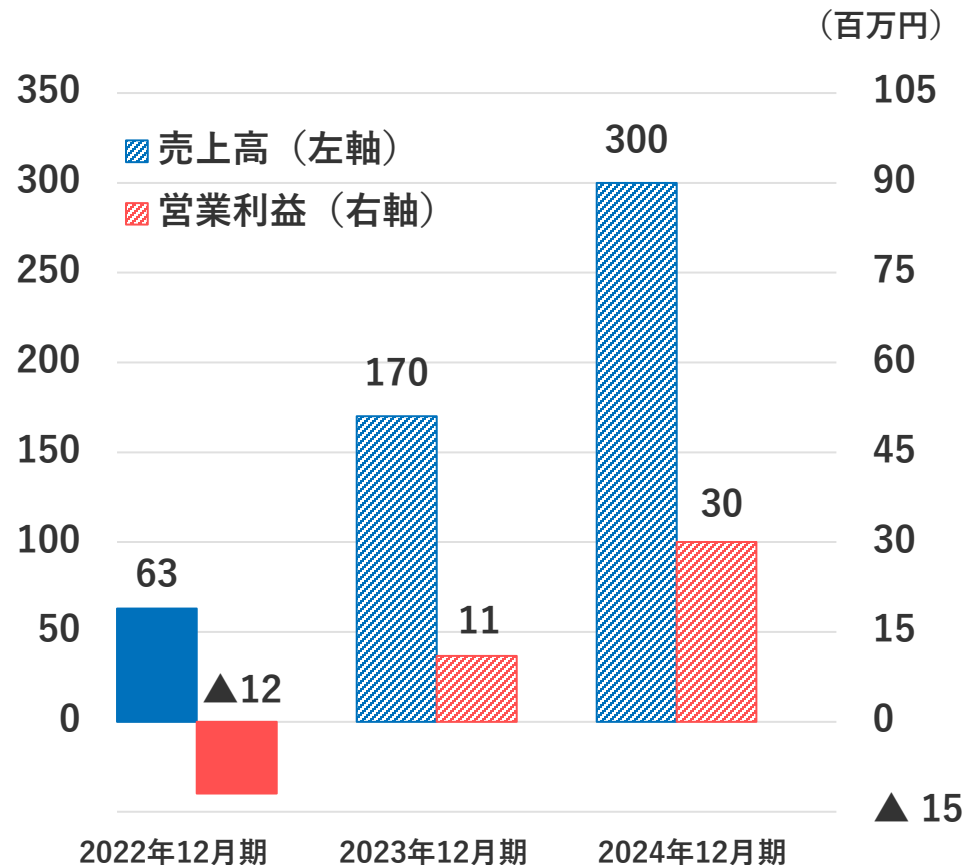
AiMeet説明動画 <https://youtu.be/x2k-0Cm7Hh4>

# 子会社単体 中期利益計画

顧客企業の設備投資計画の遅れ等の要因により利益計画が若干後ろ倒し

各アクションプランの着実な実行により中計最終年度に売上高 300百万円、営業利益 30百万円

■ 株式会社ギブテック 売上高・営業利益計画



■ 子会社関連 中期経営計画アクションプラン

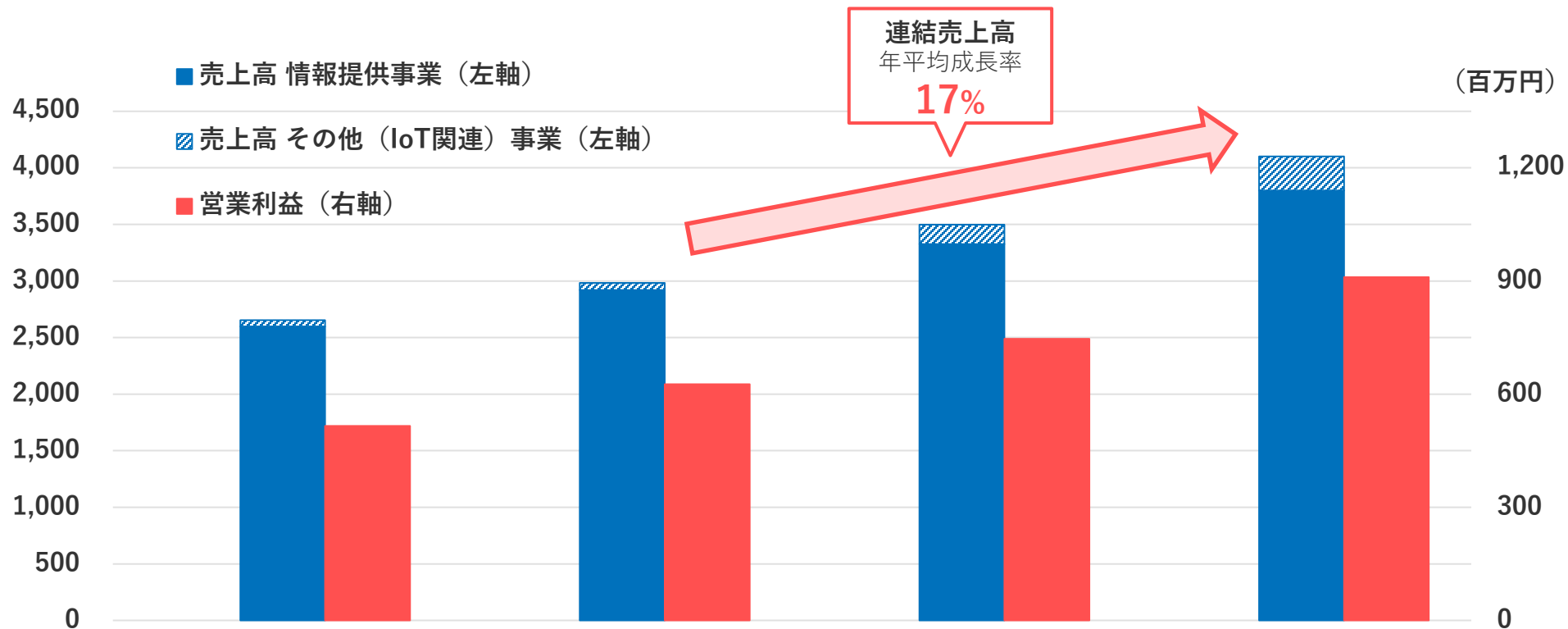
スマートファクトリー、ビルディング、物流向け製品の開発・販売による早期黒字化

国内外のスマートシティ案件に対する取り組みの強化

日本製デバイスブランド「JAZE」シリーズの製品ラインナップ拡充

技術系社員の採用・教育による製品開発力の強化

# 経営数値目標（連結）



(百万円)	2021年12月期 実績	2022年12月期 実績	2023年12月期 計画	2024年12月期 計画
売上高	2,654	2,984	3,497	4,100
営業利益	516	626	747	910
営業利益率	19.4%	21.0%	21.4%	22.2%
ROE	23.0%	22.9%	20%以上	
配当性向	25.1%	30.3%	30.8%	30%以上

## ■ 本資料の注意点

- 本資料は当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。投資に関する決定は、ご自身のご判断において行われるようお願いいたします。
- 本資料に掲載されている業績見通し、その他今後の予測・戦略等に関わる情報は、本資料発表当日現在で入手可能な情報と合理的であると判断する一定の前提に基づき当社が予測したものです。実際の業績は、様々なリスク要因や不確実な要素により、業績見通しと大きく異なる可能性があります。
- 本資料中の情報によって生じた影響や損害については、当社は一切責任を負いません。
- なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複写複製、または転送等を行わないようお願いいたします。

## お問合せ先

株式会社グローバルインフォメーション 管理部 IR担当

E-mail: [cpd@corporate.gii.co.jp](mailto:cpd@corporate.gii.co.jp)

IRサイト: <https://corporate.gii.co.jp>