

2025年9月1日

各位

[illegible]

AvePoint Japan 株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、2025年9月1日開催の当社取締役会において、AvePoint Japan株式会社（以下「AvePoint Japan」といいます。）と業務提携契約を締結することを決議いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 業務提携の経緯と目的

当社グループは、『仕事をラクに。オモシロく。』というビジョンのもと、『次のいつもの働き方へ。』をミッションに掲げ、ITを活用し、仕事の効率化や柔軟な働き方を実現する製品やサービスの開発・提供に取り組んでおります。当社グループは、当社及び連結子会社5社(RAKUMO COMPANY LIMITED(ベトナム)、株式会社 gamba、株式会社アイヴィジョン、株式会社スタートレ、株式会社エージェントシェア)により構成されており、SaaS サービスとして、企業向けグループウェア製品「rakumo」、人材管理・採用支援ソリューションサービス「alooop」、社内 SNS 型日報共有アプリ「gamba!」、IR 動画配信システム「SmartVision IR」、Web サイト CMS「STARTRE CMS」、人材紹介会社向けアライアンスサービス「AGENT SHARE」等の開発・販売等を行っております。

AvePoint Japan は、2008 年に日本のクライアント向けにサービス展開を開始して以降、マイクロソフト社のグローバルパートナーとして、クラウド環境へのデータ移行から運用管理、バックアップまで包括的なソリューションを提供しています。多くの官公庁や大企業にサービスを導入し実績を積み重ねることで、2022 年から 3 年連続でマイクロソフト ジャパン パートナー オブ ザ イヤーを受賞しています。同社はかねてより日本企業の生産性向上を支援するソリューション開発に注力しており、Microsoft 365 市場における企業の業務効率化ニーズに応えるべく、新たな製品シリーズの検討を進めてきました。

今回の提携によって、日本では大手企業を中心に幅広く利用されている Microsoft 365 市場において、新シリーズ「rakumo for Microsoft 365」が提供されます。rakumo は、グループウェア市場における幅広い支持やブランド力を持ち、顧客の声をもとにした機能改善や使いやすい UI/UX を備えるクラウド型拡張ツール「rakumo」シリーズの開発およびマーケティングノウハウを提供します。AvePoint Japan は「rakumo for Microsoft 365」シリーズの開発・販売に取り組みます。

両社はこれにより、主要クラウド基盤を横断したマルチプラットフォーム型 SaaS の展開を本格化させ、日本企業のさらなる生産性向上を支援してまいります。

2. 業務提携の内容等

(1) 業務提携の内容

本業務提携により、まず「rakumo カレンダー for Microsoft 365」と「rakumo コンタクト for Microsoft 365」の2製品の提供を、本日9月1日より開始いたします。これにより、Microsoft 365を契約する企業においても rakumo シリーズの特徴である、誰もが直感的に使い、業務効率や生産性向上につながるツールをご利用いただくことが可能になります。製品提供にあたっては、AvePoint Japan が製品の開発・販売を担当し、rakumo は技術提供やブランドの使用、マーケティング面での協力を行ってまいります。

(2) rakumo for Microsoft 365 シリーズ 提供予定製品の概要

・rakumo カレンダー for Microsoft 365

組織の階層表示機能を備え、日本企業向けに使いやすくデザインされたスケジュール管理ツールです。役職者順表示や個人が自由に作成できるカスタムグループ機能など、見やすく使いやすいスケジュール管理・共有を実現します。

【製品デザインイメージ】



・rakumo コンタクト for Microsoft 365

社内・社外の連絡先をクラウドで一元管理できる社員名簿・共有アドレス帳です。社員情報や取引先情報をクラウドで一元管理するため、個人でアドレス帳を作成する必要はありません。端末には個人情報を残さないでセキュリティも万全です。

【製品デザインイメージ】



サービスサイト：<https://pages.avepoint.co.jp/rakumo.html>

3. 業務提携先の概要

(1) 商号	AvePoint Japan 株式会社	
(2) 所在地	東京都港区高輪 4-10-18 京急第一ビル 11F	
(3) 代表者の役職・氏名	代表取締役 塩光 献	
(4) 主な事業内容	クラウド導入・運用管理支援・デジタルワークプレイス製品の開発・販売、左記に付随した導入支援サービス	
(5) 資本金	9,700 万円	
(6) 設立年月日	2008 年 6 月 3 日	
(7) 大株主及び持株比率	AvePoint, Inc. (100%)	
(8) 当社との関係等	資本関係	該当事項はありません。
	取引関係	該当事項はありません。
	人的関係	該当事項はありません。
	関連当事者への該当状況	該当事項はありません。
(9) 当該会社の最近 3 年間の連結経営成績及び連結財政状態	業務提携先の要望により公表を控えさせていただきます。	

4. 日程

(1) 業務提携契約の締結の取締役会決議	2025 年 9 月 1 日
(2) 業務提携契約締結日	2025 年 9 月 1 日
(3) 業務提携開始日	2025 年 9 月 1 日

5. 今後の見通し

業務提携による 2025 年 12 月期の当社業績へ与える影響は現在精査中ではありますが、中長期的に当社の企業価値向上に資する業務提携であると考えております。今後、事実関係を踏まえ、公表すべき事項が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

以上