

2021年12月期 第1四半期 決算説明資料



トヨクモ



トヨクモ株式会社

2021年5月

本資料の作成に当たり、当社は当社が入手可能な情報の正確性や完全性に依拠し前提としていますが、その正確性あるいは完全性について、当社は何ら表明及び保証するものではありません。また、発表日現在の将来に関する前提や見通し、計画に基づく予想が含まれている場合がありますが、これらの将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社として、その達成を約束するものではありません。

当該予想と実際の業績の間には、経済状況の変化や顧客のニーズ及びユーザーの嗜好の変化、他社との競合、法規制の変更等、今後のさまざまな要因によって、大きく差異が発生する可能性があります。また、本資料発表以降、新しい情報や将来の出来事等があった場合において、当社は本資料に含まれる将来に関するいかなる情報についても、更新又は改訂を行う義務を負うものではありません。

1 会社概要

2 第1四半期 決算概要

- (1) 実績
- (2) 貸借対照表
- (3) 通期予想に対する進捗
- (4) 営業利益増減要因
- (5) オフィスの移転に関して

3 各種指標

- (1) 月次売上速報
- (2) 有償契約数の推移
- (3) 有償契約数の詳細推移
- (4) チャーンレート
- (5) 広告宣伝費と営業利益の推移

1 会社概要

1-1 会社概要

社名	トヨクモ株式会社 (Toyokumo, Inc.)	
設立	2010年8月	
所在地	東京都品川区西五反田二丁目27番3号 A-PLACE 五反田 9階	
事業内容	クラウドサービスの開発/提供、新サービスの開発と運用	
上場証券取引所	東京証券取引所マザーズ市場(コード番号4058)	
従業員数	38名(開発13名、マーケティング21名、経営管理4名)2021年4月末現在	
役員	代表取締役社長	山本 裕次
	取締役	田里 友彦 (マーケティング本部長)
	取締役	石井 和彦 (経営管理本部長)
	取締役	木下 正則 (開発本部長)
	取締役(社外)	平野 一雄
	常勤監査役(社外)	渡辺 克彦
	監査役(社外)	小川 義龍
	監査役(社外)	中島 秀樹

情報サービスをとおして、
世界の豊かな社会生活の実現に貢献する

「ITの大衆化」を志す
簡単・低価格

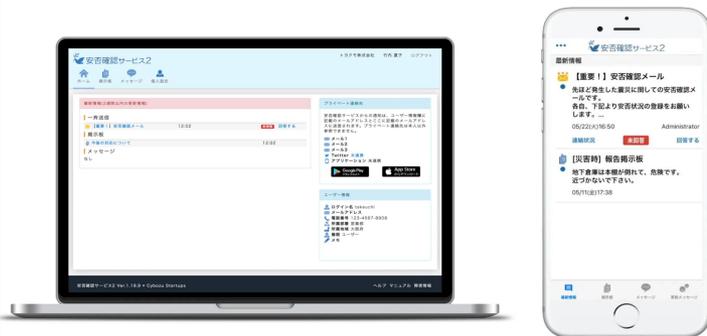


1-3 提供しているサービス



トヨクモ 安否確認サービス2

災害時の安否確認はもちろんBCP
(事業継続計画)による事業復旧
の情報収集が可能



kintone 連携サービス

on cybozu.com

サイボウズ株式会社が提供する
kintoneと連携したBtoB型クラウド
サービスを提供

 プリントクリエイター

 kViewer

 kMailer

 Form Bridge

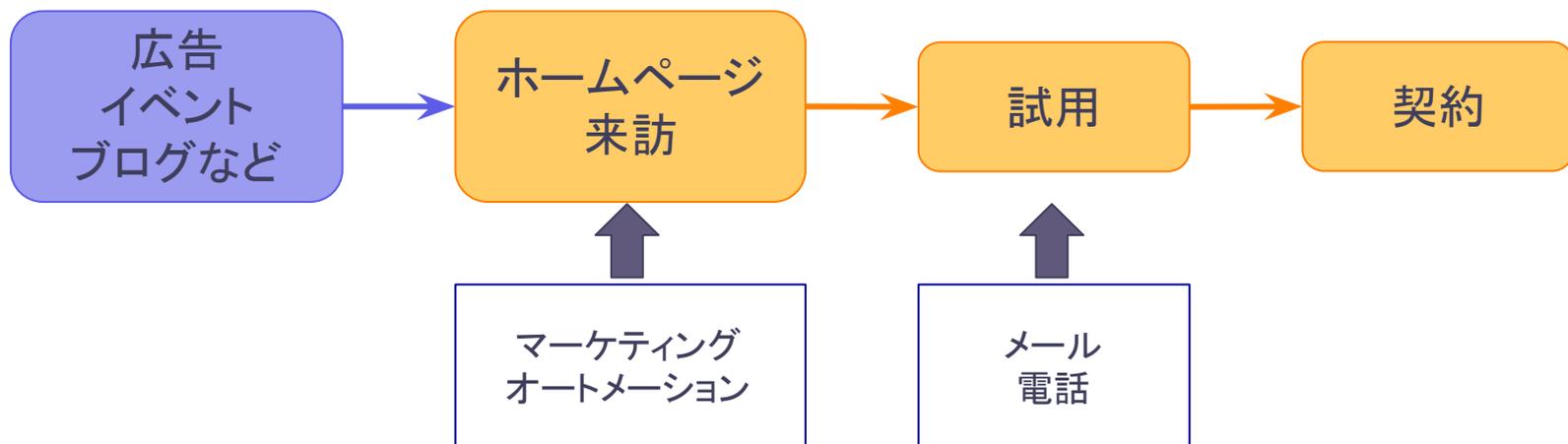
 kBackup

 DataCollect

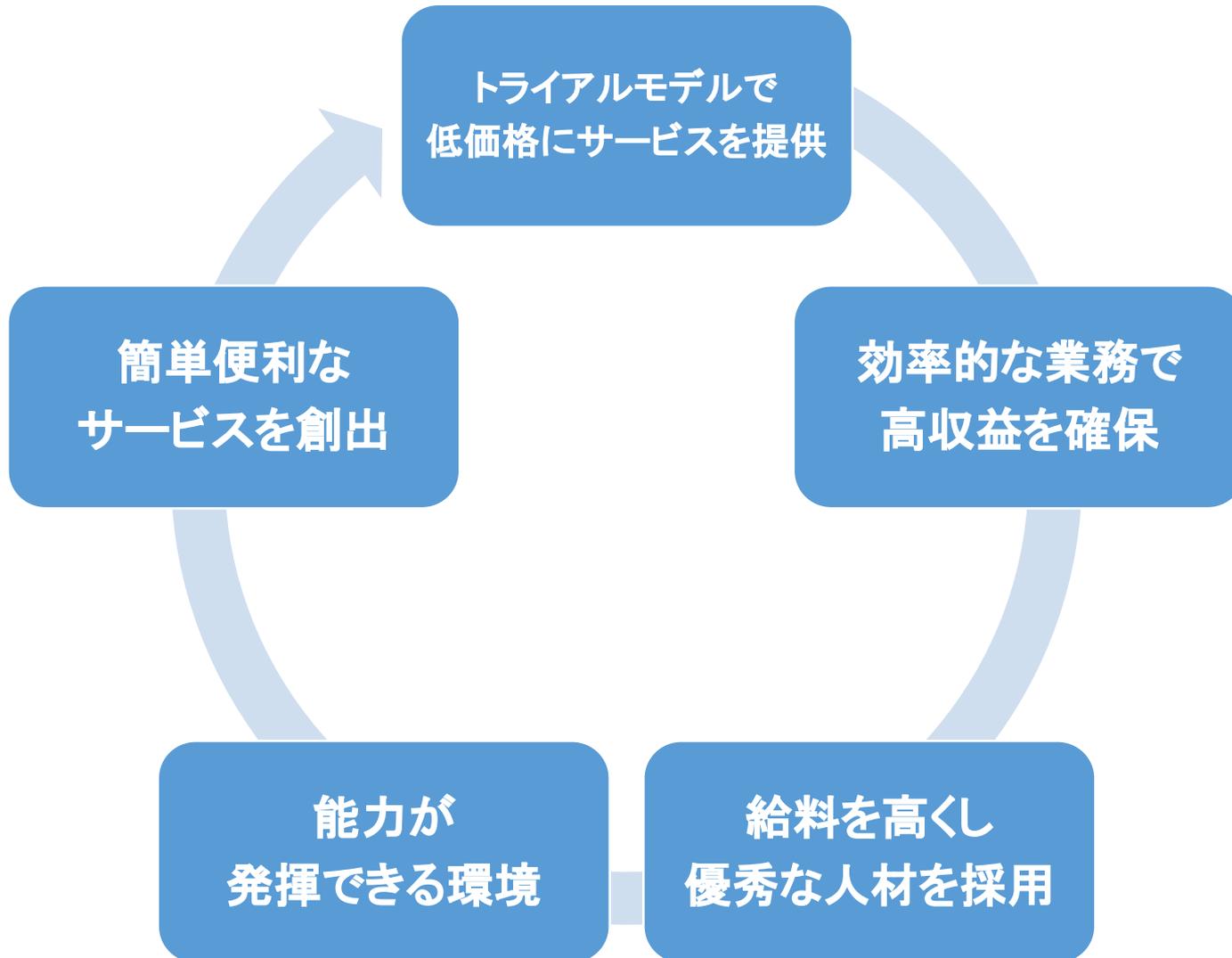
どちらも初期費用が発生することなく安価な定額サブスクリプションで提供

1-4 提供方法

- インターネットによる直接販売が主体（全体の66%）
- 案件発掘は、ネットプロモーション、広告、イベント出展で行う
- サービスの試用を通して理解し、契約いただく
ホームページの充実、電話、メールにより効率的にサポートする
- 提案営業は行わず、ノンカスタマイズのパッケージ提供をする



1-5 こだわりの成長サイクル



2 第1四半期 決算概要

2-1 第1四半期の実績

売上高は前年同期比+42.2%と順調に伸長

広告宣伝費の減少期のため、営業利益が大幅に増加

(単位:百万円 %)

	2021年12月期 1-3月実績	2020年12月期 1-3月実績	前年同期比	2020年12月期 10-12月実績	前四半期比
売上高	337	237	+42.2%	312	+8.0%
売上総利益	295	202	+45.6%	275	+7.3%
販売費/一般管理費	149	105	+41.5%	192	▲22.4%
広告宣伝費	27	12	+120.6%	77	▲64.9%
営業利益	145	97	+50.1%	82	+76.8%
経常利益	145	97	+50.1%	82	+76.8%
当期純利益	100	63	+58.7%	44	+127.3%

2-2 貸借対照表

自己資本比率は71%であり、財務基盤は安定的
固定資産の増加は、新オフィスの敷金増加による

(単位:百万円)

資産	2020年 12月末	2021年 3月末	差額	負債	2020年 12月末	2020年 12月末	差額
現金及び預金	1,619	1,581	▲38	前受収益	324	344	20
流動資産その他	52	41	▲11	流動負債その他	227	165	▲62
固定資産	51	159	108	負債合計	552	509	▲43
				純資産			
				資本金	379	379	0
				資本剰余金	349	349	0
				利益剰余金	441	542	101
				純資産合計	1,170	1,272	101
資産合計	1,723	1,781	58	負債純資産合計	1,723	1,781	58

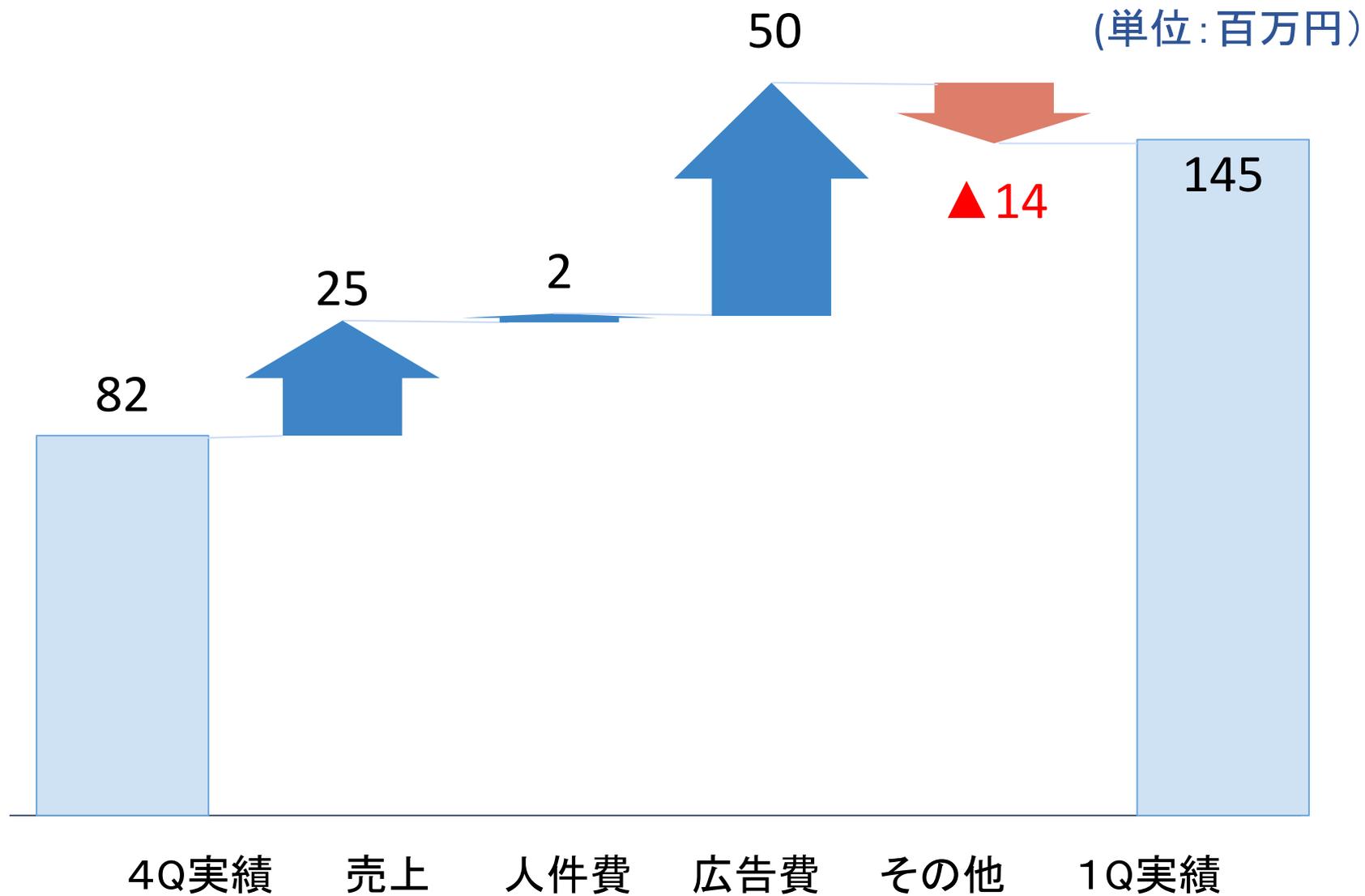
2-3 通期予想に対する進捗

売上高は前年比30.5%増加計画に対して、第1四半期は42.2%増加で推移しており
達成率で見える以上に足元は順調に進捗

(単位:百万円)

	2021年12月期 第1四半期実績	2021年12月期 計画	達成率
売上高	337	1,430	+23.6%
売上総利益	295	1,260	+23.4%
販売費／一般管理費	149	950	+15.7%
広告宣伝費	27	310	+8.7%
営業利益	145	310	+46.8%
経常利益	145	310	+46.8%
当期純利益	100	210	+47.6%

2-4 営業利益増減要因



2-5 オフィスの移転に関して

- ・移転の目的・背景

労働生産性を重視し、ライブ配信やウェビナーの開催、リモート会議などをフルにネット活用した効率的な働き方を実現するため

- ・移転先の概要

所在地：東京都品川区上大崎3丁目1番1号

ビル名：JR 東急目黒ビル

- ・移転時期：2021年9月頃

- ・会計上の見積りの変更

当社の不動産賃貸借契約に伴う原状回復費用に係る資産除去債務について、移転予定日までの期間で資産除去債務の費用計上が完了するように変更

この見積りの変更により、従来の方法に比べて当第1四半期累計期間の営業利益、経常利益及び税引前四半期純利益がそれぞれ1,754千円減少

3 各種指標

3-1 月次売上速報

毎月の月次速報は15日前後に速報値を公開。メールでの購読も可能
システムのパフォーマンスを向上するための短期オプションを別表示

2021年12月期の月次売上速報

(単位:百万円)

	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
月次 前年比	108 141%	112 142%	116 143%	120 143%								
内_ 短期	-	-	-	-								
累計 前年比	108 141%	220 141%	337 142%	457 142%								

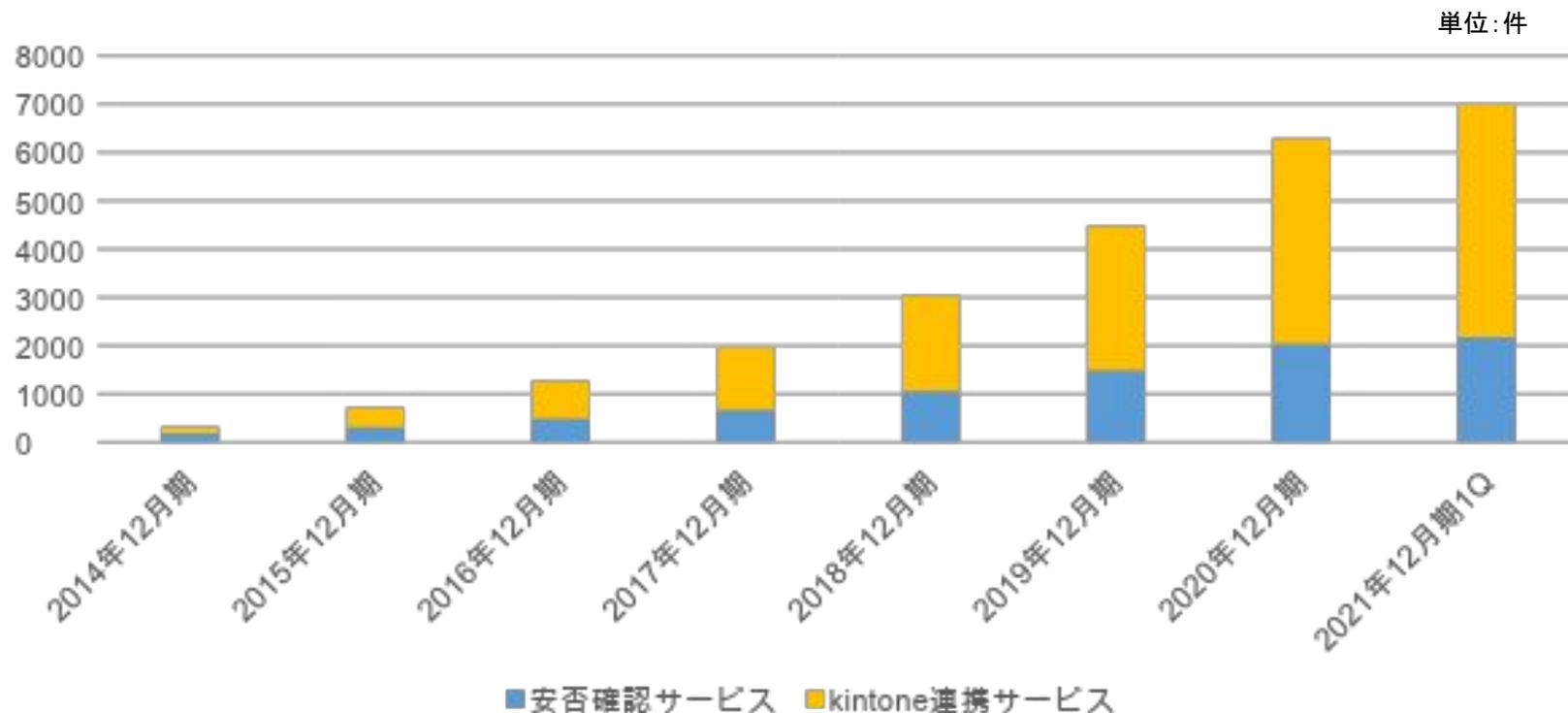
(参考)2020年12月期の月次売上速報

	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
月次 前年比	77 151%	78 149%	81 147%	84 145%	87 145%	89 143%	91 143%	94 142%	97 141%	100 142%	103 142%	105 141%
累計 前年比	77 151%	156 150%	237 149%	321 148%	409 147%	499 146%	590 146%	685 145%	782 145%	883 145%	986 144%	1,092 144%

3-2 有償契約数の推移

有償契約数は、安否確認サービスが141件増加して2,176件、kintone連携サービスが575件増加して4,829件、合計で716件増加し7,005件となり、四半期ベースでは最多の純増を達成。

有償契約数の推移



3-3 有償契約数の詳細推移

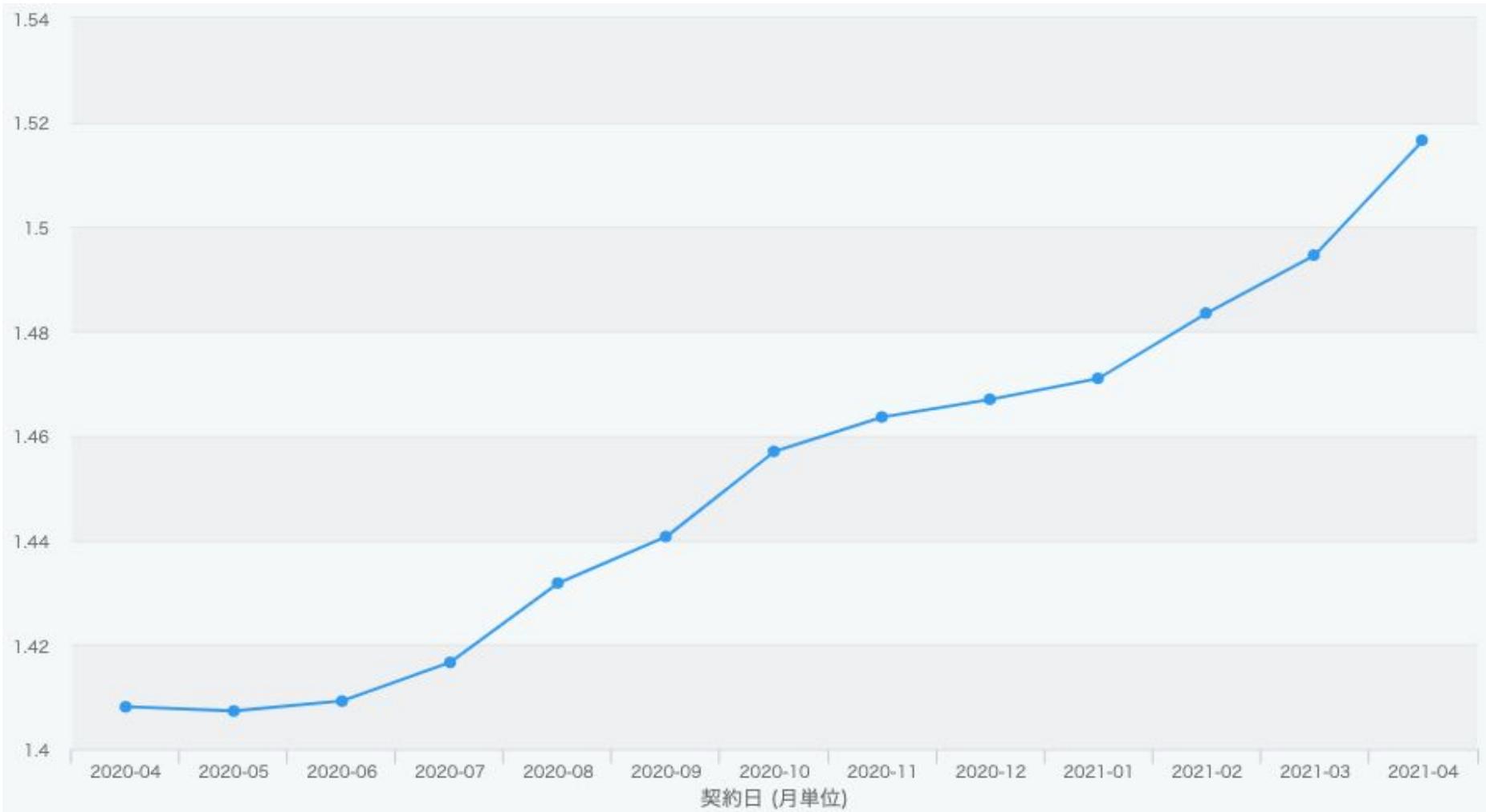
過去最高の増加件数を達成

DXのひとつとしてサイボウズkintone及びkintone連携サービスの活用が拡大中

	契約数			安否契約数		kintone連携契約数	
	件数	前Q比較	前Q増加率	件数	前Q比較	件数	前Q比較
2019年1Q	3,381	+335	11.0%	1,158	+97	2,223	+238
2019年2Q	3,664	+283	8.4%	1,229	+71	2,435	+212
2019年3Q	4,090	+426	11.6%	1,352	+123	2,738	+303
2019年4Q	4,489	+399	9.8%	1,491	+139	2,998	+260
2020年1Q	4,879	+390	8.7%	1,646	+155	3,233	+235
2020年2Q	5,237	+358	7.3%	1,789	+143	3,448	+215
2020年3Q	5,763	+526	10.0%	1,921	+132	3,842	+394
2020年4Q	6,289	+526	9.1%	2,035	+114	4,254	+412
2021年1Q	7,005	+716	+11.4%	2,176	+141	4,829	+575

参考 kintone連携サービスの同時購入数

1社あたりの契約サービス数の推移(参考値)
複数の同時購入でDXを推進する企業・自治体が増加



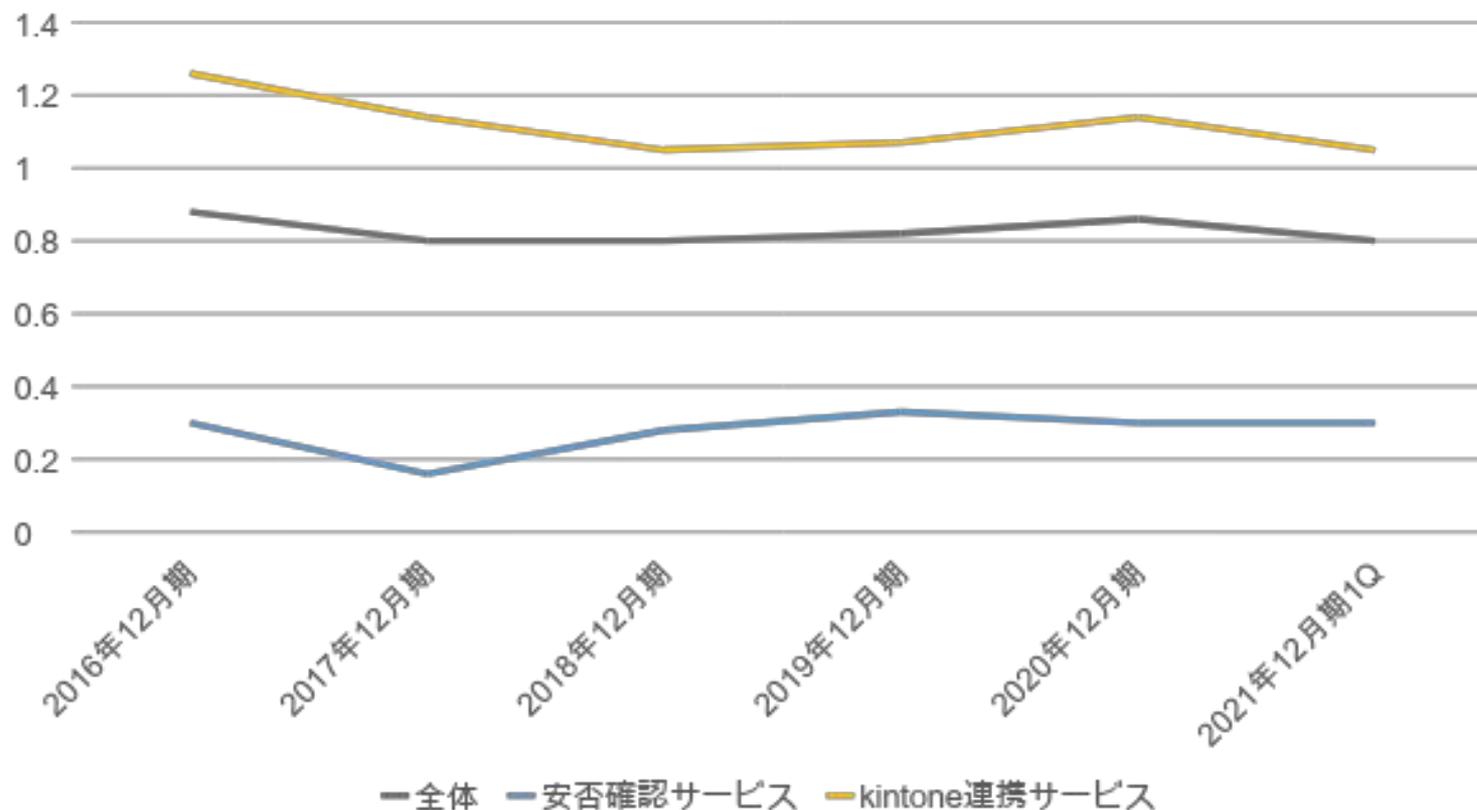
3-4 チャーンレート

チャーンレート(注)は0.8%程度と引き続き低水準で安定して推移

2020年12月期の解約率は、フォームクリエイター(kintone連携サービス)のサービス終了に伴う一時的に上昇

直近の5事業年度末及び当四半期末時点での解約率の推移

(単位:%)



(注)チャーンレート(Churn Rate)は、サービスにおける契約件数ベースの月次解約率を表しています。

3-5 広告宣伝費と営業利益の合算推移

稼ぐ力(＝営業利益＋広告宣伝費)は着実に伸長

9月末のオフィス移転により、比率は昨年程度に下がる予定

(参考)人件費は30%を目安として活動

(単位:百万円)

	2018年 期	2019年 期	2020年 期	2021年 期 第1四半 期
売上高	482	761	1,095	337
広告宣伝費	22	212	272	27
売上比	4.6%	28.0%	24.8%	8.1%
営業利益	137	97	247	145
売上比	28.4%	12.9%	22.6%	43.2%
営業利益＋広告宣伝費	159	310	521	172
売上比	33.0%	40.9%	47.6%	51.3%

参考 広告活動予定

年間予算 3.1億円(以下は各四半期における広告宣伝費のウェート)

広告活動は、確保できる媒体やイベントなどに影響を受けるため、四半期でのずれなどや使用せずといったことも有り、あくまで目安としてご認識ください

	2021年期 第1四半期	2021年期 第2四半期	2021年期 第3四半期	2021年期 第4四半期
広告宣伝費 予定ウェート	10%	20%	25%	45%