



2024年6月期 第1四半期決算説明資料

株式会社Geolocation Technology
証券コード 4018
2023年11月14日



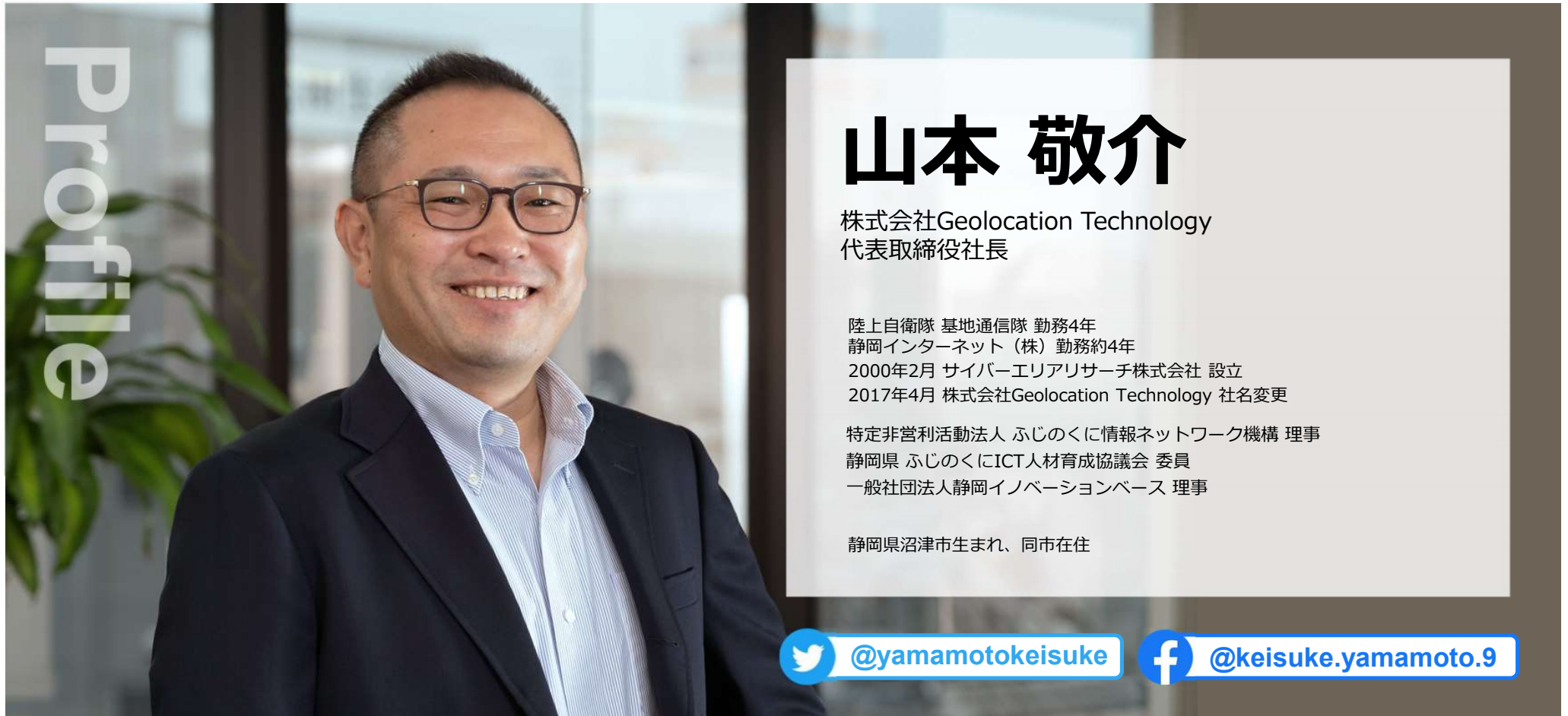
1. 会社概要
2. 2024年6月期第1四半期 決算概要
3. 当社のサービス概要



会社概要

社名	株式会社 Geolocation Technology (英：Geolocation Technology, Inc.)
所在地	静岡県三島市一番町18-22 アーサーファーストビル4F
営業所	福岡市、那覇市
事業内容	IP Geolocation技術の開発及びサービス等の提供
企業理念	Geolocation Technologyは、独自の技術とノウハウを開発し、地域社会にとって価値のある新しいインターネットサービスを提供する。
設立	2000年2月21日
代表者	山本 敬介
資本金	2億2,918万円 (2023年6月末時点)





Profile



山本 敬介

株式会社Geolocation Technology
代表取締役社長

陸上自衛隊 基地通信隊 勤務4年
静岡インターネット（株）勤務約4年
2000年2月 サイバーエリアリサーチ株式会社 設立
2017年4月 株式会社Geolocation Technology 社名変更

特定非営利活動法人 ふじのくに情報ネットワーク機構 理事
静岡県 ふじのくにICT人材育成協議会 委員
一般社団法人静岡イノベーションベース 理事

静岡県沼津市生まれ、同市在住

 @yamamotokeisuke  @keisuke.yamamoto.9



杉崎 厚哉 取締役

富士通株式会社を経て2021年9月当社入社。2022年9月常勤取締役に就任。



藤田 耕一 取締役

日本タイムシェア株式会社（現TIS株式会社）、インフォテック株式会社、株式会社来夢多、株式会社ジェーエムエーシステムズ、インヴェンティット株式会社を経て、2022年6月当社入社。2022年9月常勤取締役に就任。

古川 憲司 社外取締役

2000年2月株式会社シー・エス・ケイ総合研究所の取締役に就任。2001年8月より株式会社シーアールアイ・ミドルウェア（現株式会社CRI・ミドルウェア）取締役、2010年3月より同社代表取締役社長、2013年4月より同社代表取締役会長を歴任。2015年6月には株式会社ベリサーブ社外取締役就任し、2020年12月に株式会社CRI・ミドルウェア顧問就任。2022年9月当社の社外取締役に就任。

茂田井 純一 監査役

朝日監査法人（現有限責任あずさ監査法人）入所。2006年に株式会社スタートトゥデイ（現 株式会社ZOZO）監査役就任。2008年に株式会社アカウンティング・アシストを設立、代表就任。2016年4月、当社 監査役に就任。

吉原 明雄 監査役

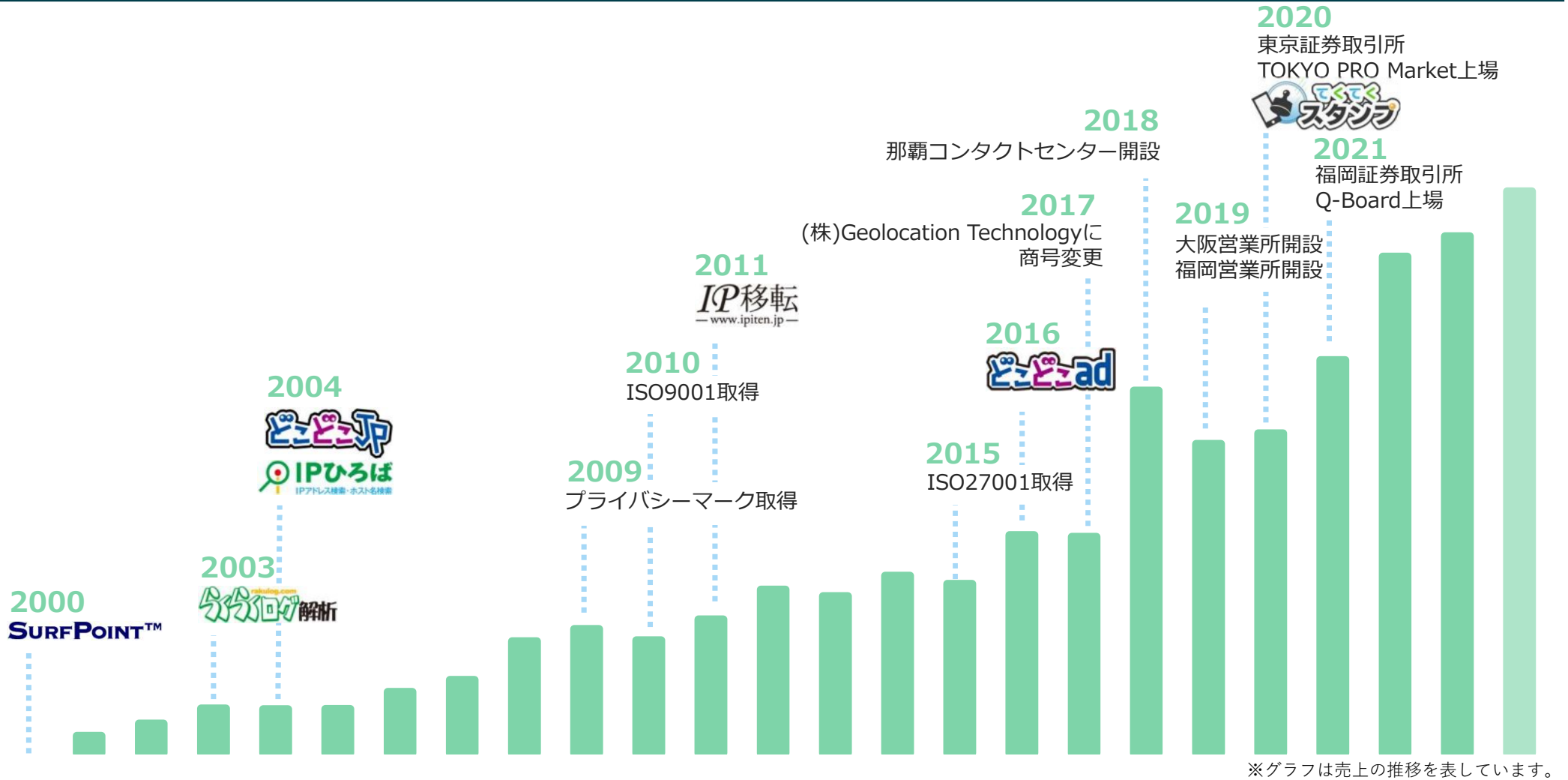
ダイヤオフィスシステム株式会社を経て、1990年株式会社アイティフォーに入社し、2011年に税理士登録、2016年4月、当社 常勤監査役に就任。

小川 基幸 監査役

住友商事株式会社を経て、2006年12月に弁護士登録。同年、影山法律特許事務所に入所。2011年12月に小川基幸法律事務所を開設。2020年9月、当社 監査役に就任。



沿革





1. 会社概要
2. **2024年6月期第1四半期 決算概要**
3. 当社のサービス概要

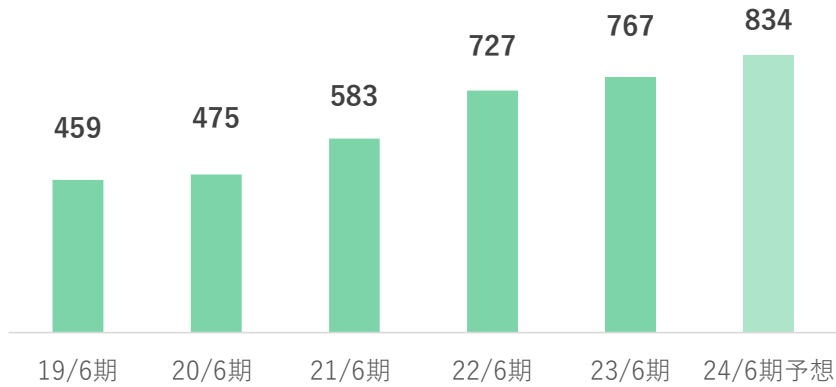


- 前事業年度中に採用した複数の営業担当者及び開発担当者の活動が本格化
- 「SURFPOINT™」は予算を上回るペースで進捗、ストック型売上が好調
- てくてくスタンプが好調、複数のスタンプラリーを実施
- 「web制作・各種受託開発」では民間企業のホームページ制作や広告運用を複数受注
- 警察庁「サイバー技術専科委託教養」に関する研修を引き続き受注
- IPアドレス移転は予算どおり進捗
- 前期1Qはスポット売上のIPアドレス移転で大口案件成約により一時的に収益が拡大したが、今期1Qは**長期的に安定収益が見込めるストック売上の積み増し**ができています

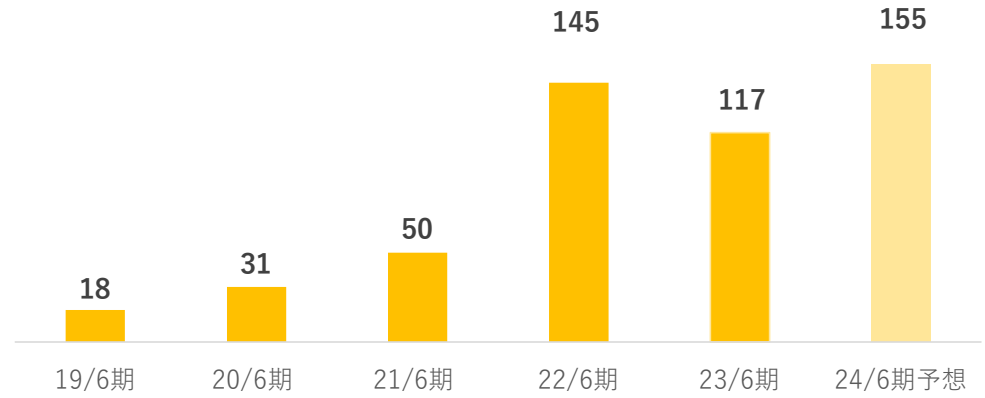


業績推移

■ 売上高



■ 経常利益



単位：百万円

	2019年6月期	2020年6月期	2021年6月期	2022年6月期	2023年6月期	2024年6月期 予想
売上高	459	475	583	727	767	834
経常利益	18	31	50	145	117	155
当期純利益	21	22	35	99	37	106

2024年6月期第1四半期 総括

前事業年度中に採用した複数の営業担当者及び開発担当者の活動が本格化し始め、取引先数が減少したサービスのテコ入れや、他社との業務アライアンスの成果としての**収益機会の拡大の兆し**が堅調に見えてきている。

前年度1Qは大口のスポット取引により実績を拡大したが、**今期1Qはストック取引を積み重ね、堅実に予算を達成。**
将来性のある取引が拡大した。

売上高

180百万円

前年同期増減率

△16.1%

経常利益

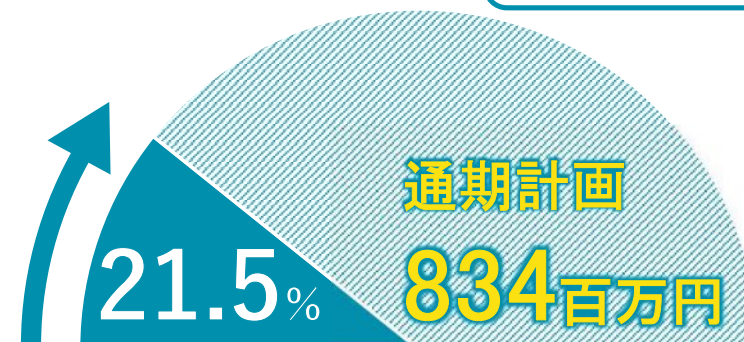
17百万円

前年同期増減率

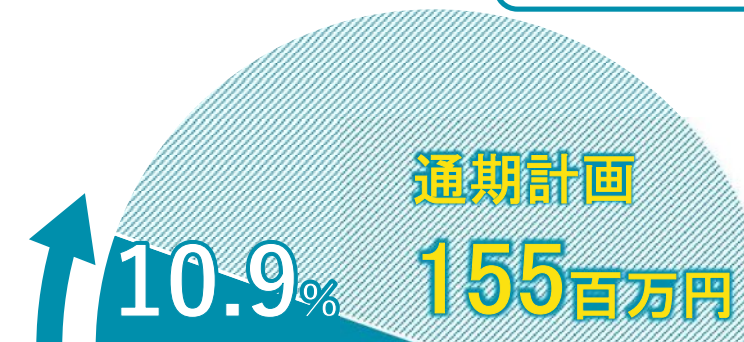
△73.6%

※ 前年同期増減率、売上高進捗率及び営業利益進捗率については1円単位の金額による比率を表示しております。

売上
通期計画進捗



経常利益
通期計画進捗

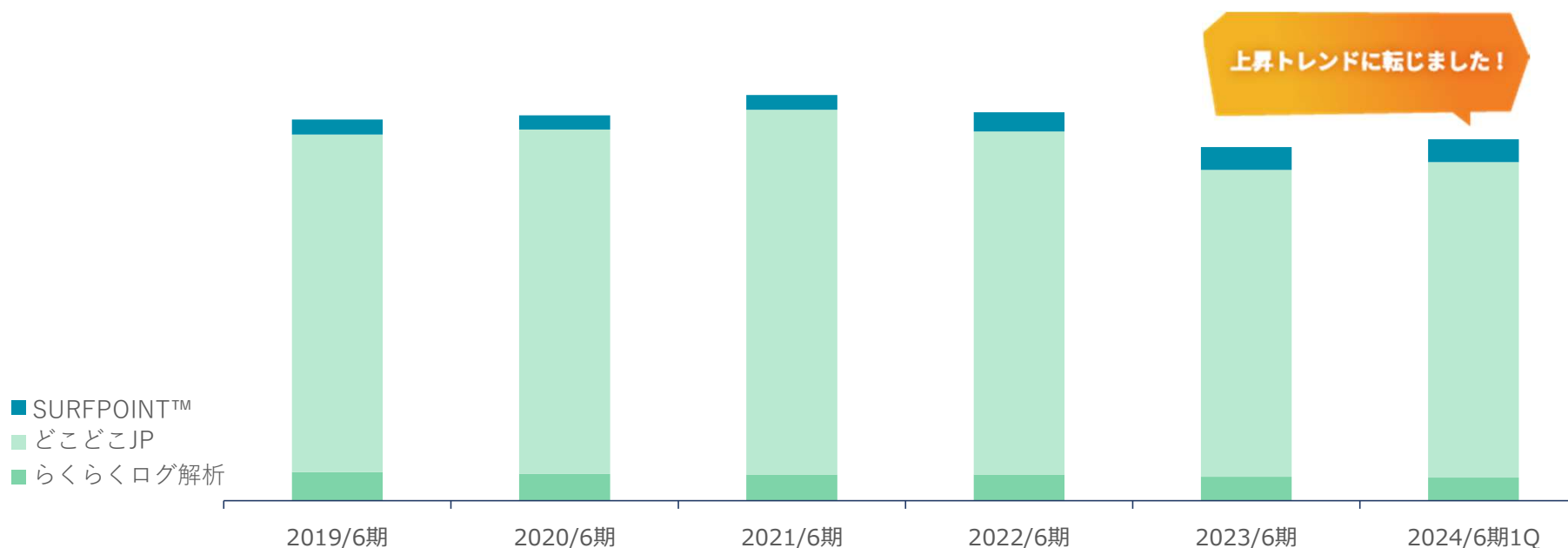


サブスク型サービス顧客数推移

サブスク型サービスである 「SURFPOINT™」 「どこどこJP」 「らくらくログ解析」 の利用顧客数推移

単位：社

	2019年6月期末	2020年6月期末	2021年6月期末	2022年6月期末	2023年6月期末	2024年6月期1Q末
顧客数合計	636	643	677	648	590	603



※ サービスごとの顧客数を算出するため、2023年6月期第1四半期より集計方法を変更いたします。

2024年6月期第1四半期 PLサマリー

単位：百万円

	2023年6月期 第1四半期	2024年6月期 第1四半期	差 額	前期比 (%)
売 上 高	214	180	△34	△16.1
売 上 総 利 益	157	112	△44	△28.5
営 業 利 益	66	17	△49	△73.9
経 常 利 益	66	17	△49	△73.6
四 半 期 純 利 益	45	12	△33	△73.2

※前期比 (%) については1円単位の金額による比率を表示しております。

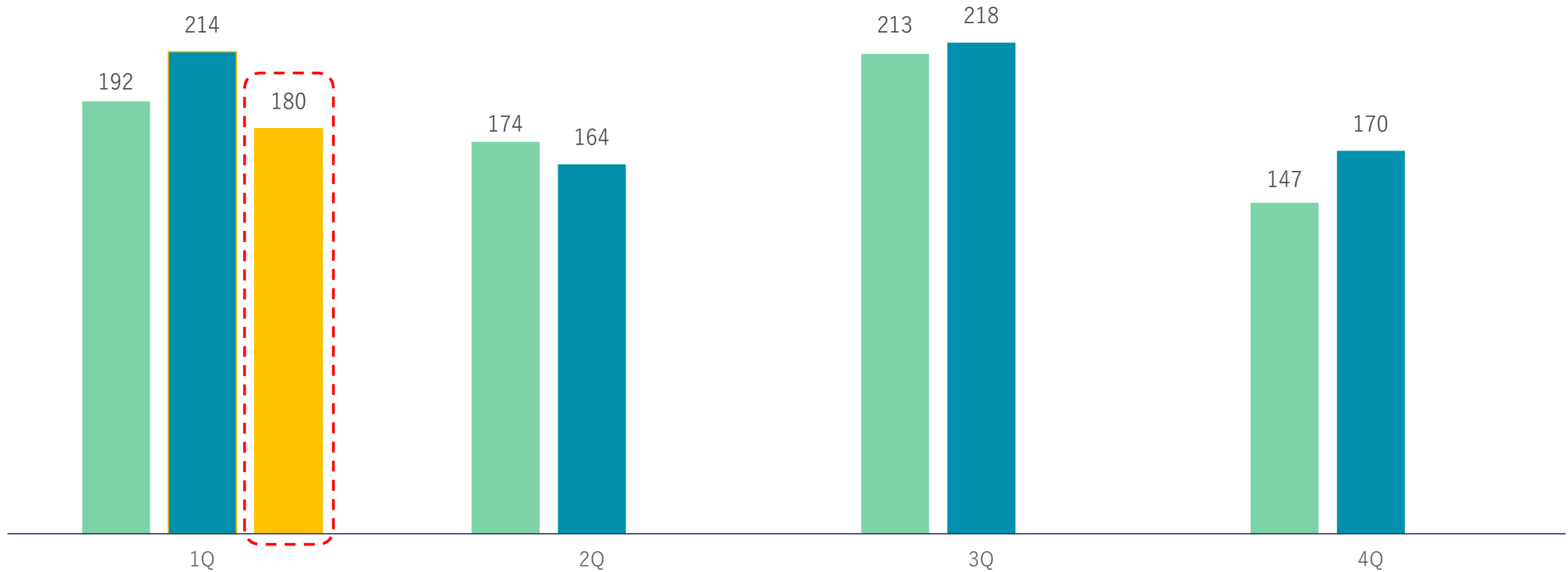


四半期業績推移 売上高（会計期間）

売上高

■ 22/6期 ■ 23/6期 ■ 24/6期

単位：百万円



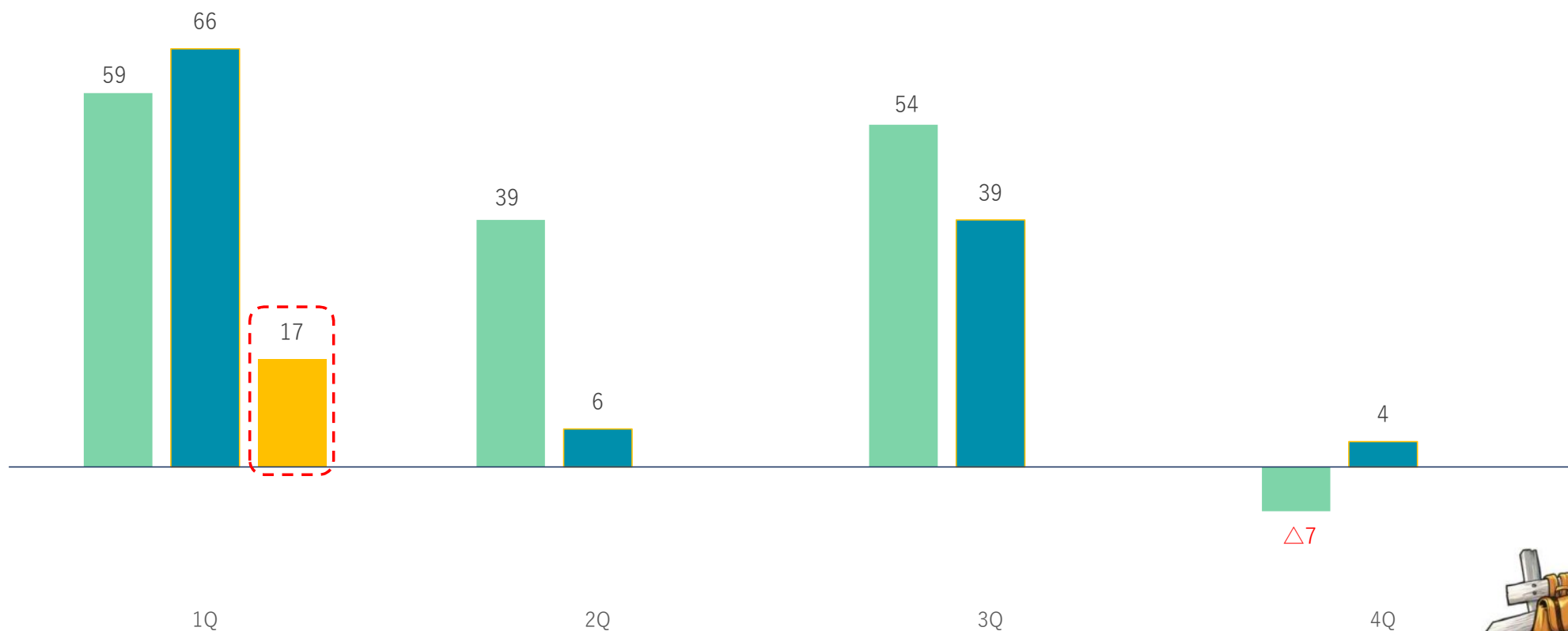
※2021年6月期以前については四半期財務諸表を作成していないため、参考値となります。

四半期業績推移 経常損益（会計期間）

経常損益

■ 21/6期 ■ 22/6期 ■ 23/6期

単位：百万円

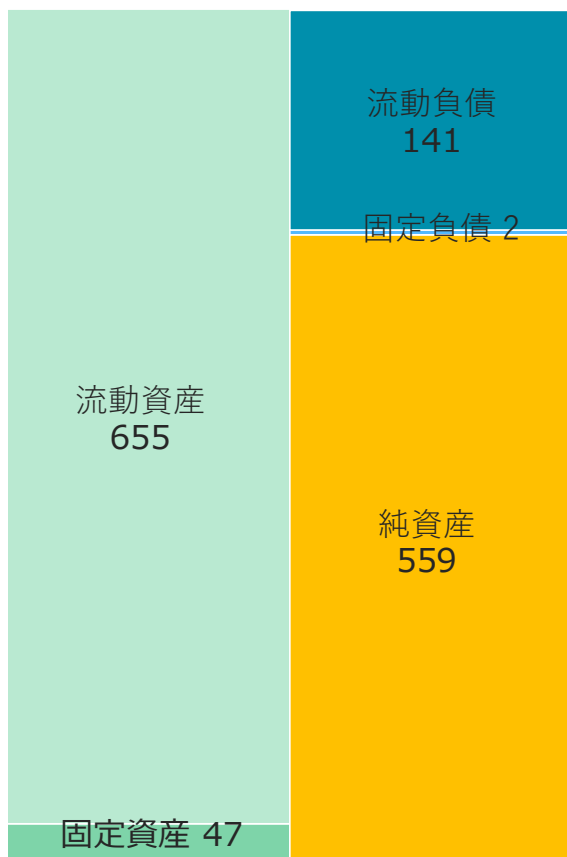


※2021年6月期以前については四半期財務諸表を作成していないため、参考値となります。



2024年6月期第1四半期 BSサマリー

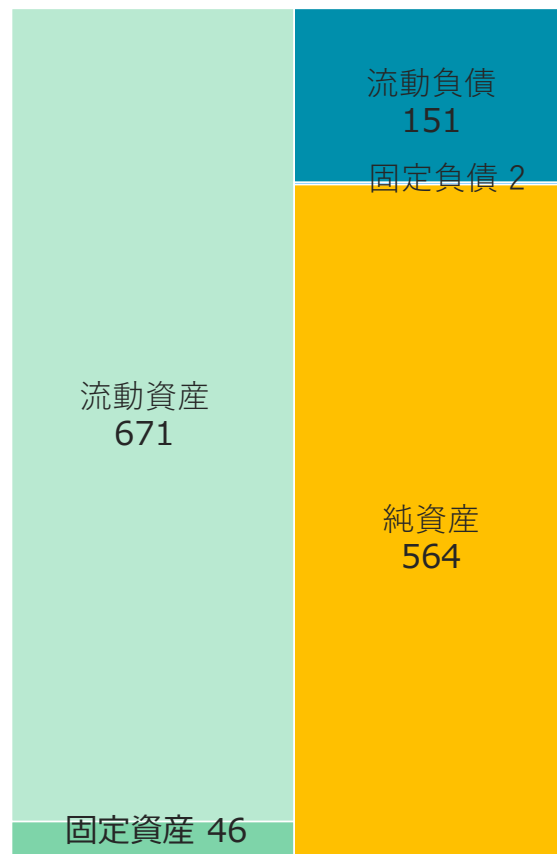
2023年6月期末



資産の部

負債・純資産の部

2024年6月期1Q末



資産の部

負債・純資産の部

単位：百万円

流動資産

現金及び預金	+19
売掛金	+1

固定資産

投資その他の資産	△1
----------	----

流動負債

未払法人税等	△6
賞与引当金	+7
前受金	+7

純資産

利益剰余金	+4
-------	----

セグメント別概況 IP Geolocation 事業



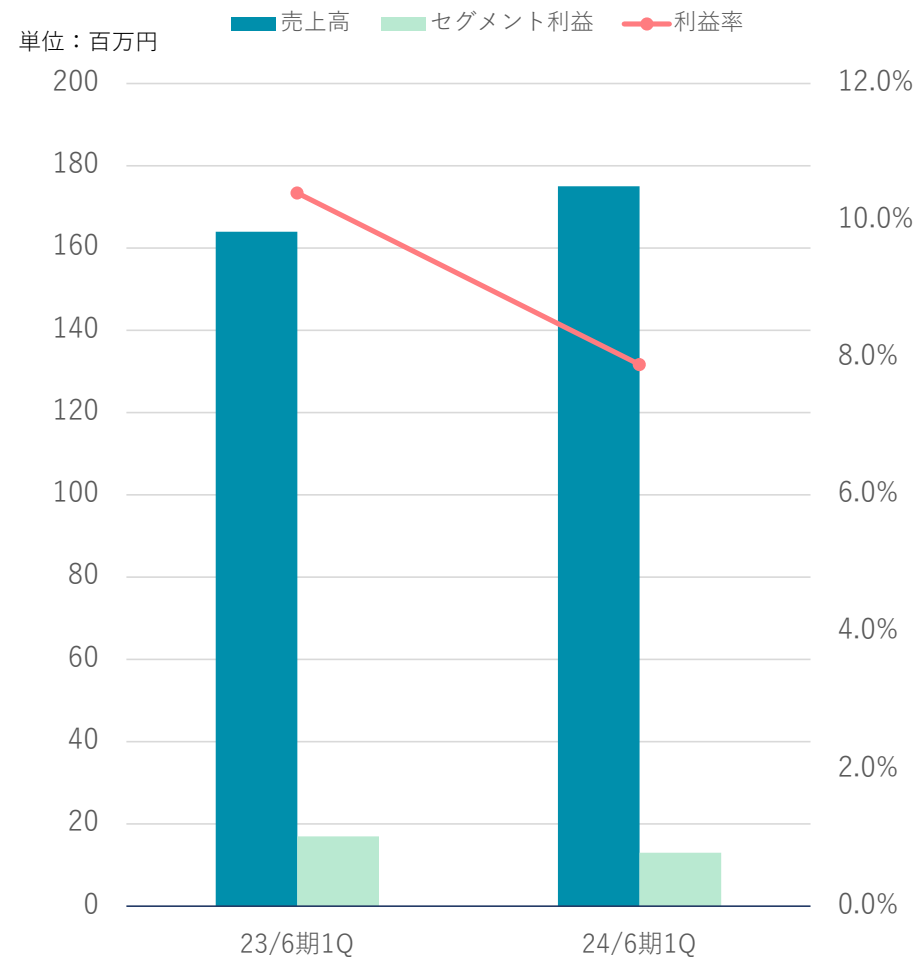
「SURFPOINT™」の安定的な既存顧客の継続利用に加え、前事業年度中に受注した警察庁の継続案件が期初より始動。その他既存サービス及び「web制作・各種受託開発」は計画通り推移。

セグメント利益が前年同四半期比で減少している主な原因は、営業担当者の採用による人件費の増加や採用費用の増加に伴う販売費及び一般管理費の増加で、予算通り。

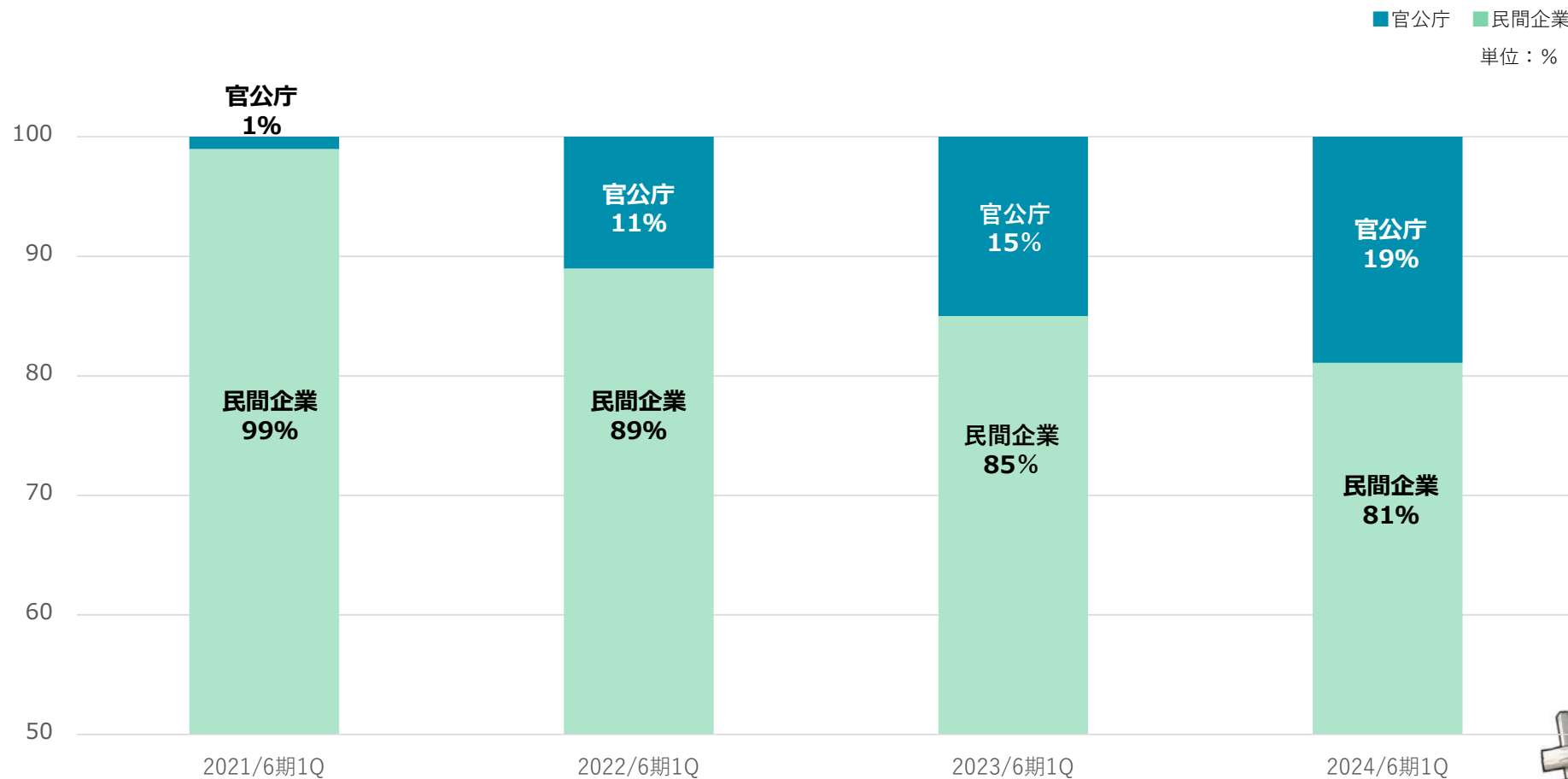
単位：百万円

	23年6月期 第1四半期	24年6月期 第1四半期	差額	前期比 (%)
売上高	164	175	10	6.6
セグメント利益	17	13	△4	△19.3
利益率	10.4%	7.9%	△2.5%	△24.0

※前期比 (%) については1円単位の金額による比率を表示しております。



IP Geolocation事業：顧客属性割合



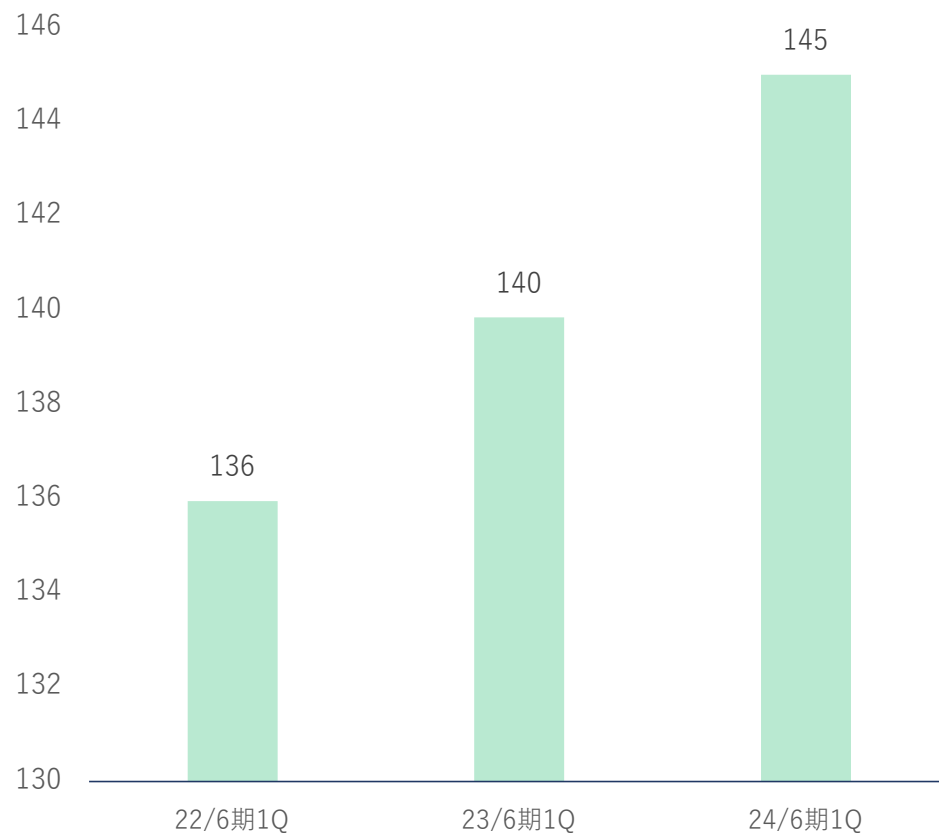
※顧客属性割合は金額による割合を表示しております。



IP Geolocation事業：顧客属性別売上

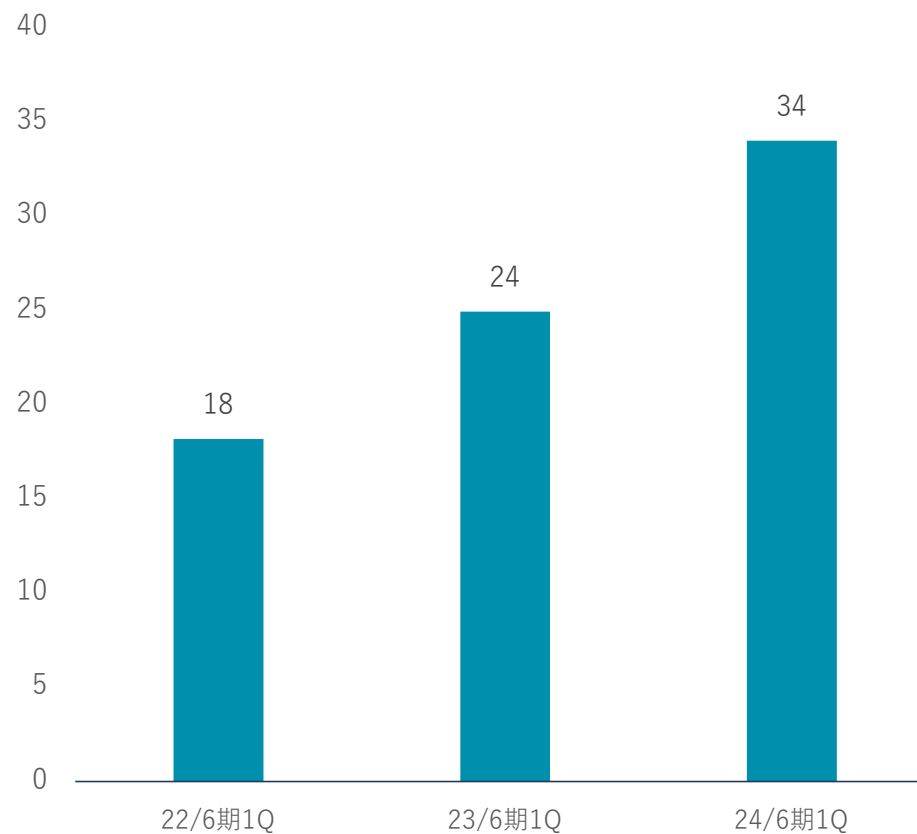
民間企業

単位：百万円



官公庁

単位：百万円



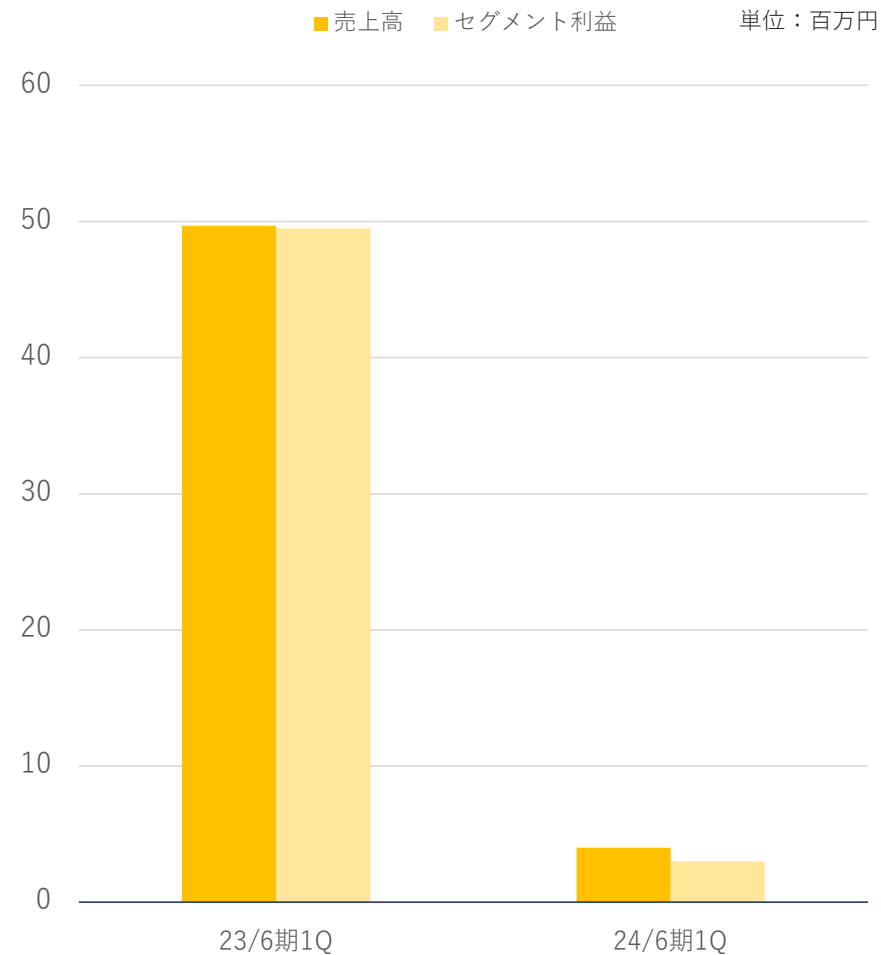
セグメント別概況 IPアドレス移転事業

予算どおりに着地。
さらなる取引先確保に向け、営業活動を積極化。

単位：百万円

	23年6月期 第1四半期	24年6月期 第1四半期	差額	前期比 (%)
売上高	49	4	△45	△91.4
セグメント 利益	49	3	△46	△92.8
顧客数	6	2	△4	△66.7

※前期比（%）については1円単位の金額による比率を表示しております。



2024年6月期の業績予想について

単位：百万円

	2022年6月期 実績	2023年6月期 実績	2024年6月期 (予想)	2023年6月期 実績との差額	予想増減率 (%)
売上高	727	767	834	66	8.7
営業利益	155	116	155	38	33.5
経常利益	145	117	155	37	32.1
当期純利益	99	37	106	69	181.5

※予想増減率(%)については1円単位の金額による比率を表示しております。





1. 会社概要
2. 2024年6月期第1四半期 決算概要
3. 当社のサービス概要



「SURFPOINT™」 データベースイメージ

210.251.250.30



and more ...



付加情報一覧



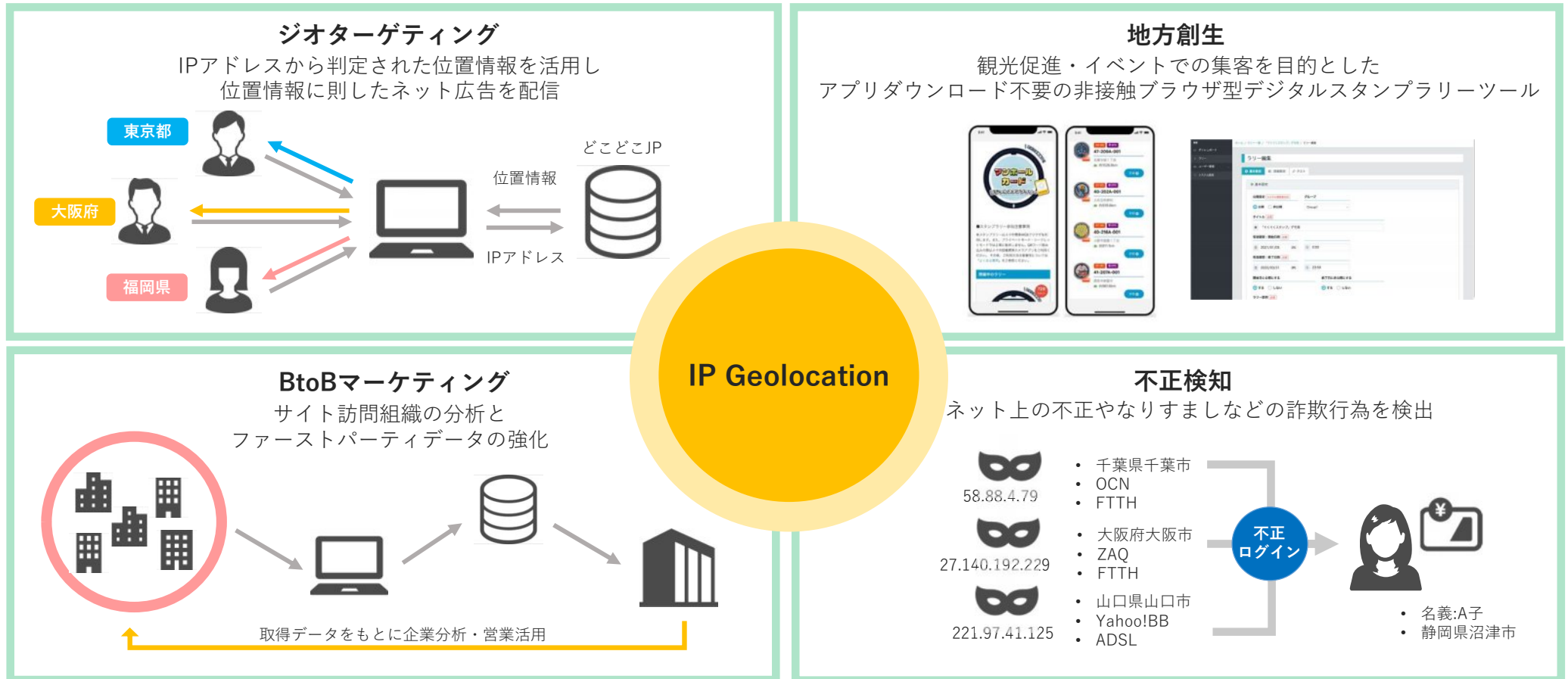
- 位置情報データ
- 組織データ
- 環境データ
- 匿名ネットワーク属性データ*
- AS番号関連データ**
- 国勢調査データ**
- 気象データ*
- 刑法犯データ**
- 事業所数データ**
- ドメイン検索機能*
- 平均年収データ**
- 年別世帯数推計データ*
- タグトラッキングデータ*
- Wi-Fiスポットデータ*
- NetAcuity Edge*

*…有償オプション **…無償オプション

大陸コード	国コード	国名（日本語表記）	国名（英語表記）	地方コード	第一行政区画コード	第一行政区画日本語表記
第一行政区画英語表記	第一行政区画緯度	第一行政区画経度	第一行政区画CF値	第二行政区画コード	第二行政区画日本語表記	第二行政区画英語表記
第二行政区画緯度	第二行政区画経度	第二行政区画CF値	組織名日本語表記	BCフラグ	企業コード	組織名英語表記
本支店フラグ	自営業フラグ	組織都道府県コード	組織市区町村コード	組織緯度	組織経度	組織郵便番号
組織住所日本語表記	組織住所英語表記	組織電話番号	組織FAX番号	市外局番	組織URL	組織ドメイン名
組織ドメイン種別	上場区分	証券コード	設立年月日	資本金コード	従業員数コード	売上高コード
代表者氏名	業種コード大分類	業種コード中分類	業種コード小分類	業種コード細分類	法人番号関連データ更新日	法人番号
商号または名称 （法人番号に基づく）	本社所在地 （法人番号に基づく）	IPアドレス	ドメイン名（Pに基づく）	回線種別コード	回線種別日本語表記	回線種別英語表記
IPアドレスを 暗号化した文字列	タイムゾーン	回線種別CF値	Proxyフラグ	匿名ネットワーク サービス属性	匿名ネットワーク属性 サービスの危険度	匿名ネットワーク属性 付属情報
AS番号	AS番号保有組織	人口	人口増減率	人口密度	世帯数	世帯増減率
今日の天気（今夜の天気）	気象予報情報更新日時	予報最高気温（℃）	今日の最高気温（℃）	明日の天気	明後日の天気	今日の天気テロップ番号
明日の天気テロップ番号	明後日の天気テロップ番号	明日の最低気温コード	今日の降水確率（%）	明日の最高気温（℃）	明日の最低気温（℃）	予報最高気温コード
今日の最高気温コード	明日の最高気温コード	明日の降水確率（%）	今日の風向き （今夜の風向き）	明日の風向き	気象現況情報更新日時	現況の天気
現況の天気コード番号	現況の気温（℃）	現況の気温コード	現況の湿度（%）	現況の降水（mm/h）	今日の紫外線強さ予報	認知件数
認知件数順位	認知件数増減率	認知件数の全体に占める割合	検挙件数	検挙件数順位	検挙件数増減率	検挙件数の全体に占める割合
検挙率	業種中分類別事業所割合	業種中分類別事業所数	フリーメール判定	フリーメール名	フリーメール運営組織名	ドメイン検索ISPメール判定
全体平均年収	全体国内平均との差	男性平均年収	男性国内平均との差	女性平均年収	女性国内平均との差	年別世帯数推計データ
カテゴリID	サービスID	スポット名	カテゴリ1	カテゴリ2	SSID	緯度
経度	住所	NetAcuity Edge				



4つの領域を軸に、IP Geolocation事業を推進



IP Geolocation活用例：ジオターゲティング



静岡県から見た時



福岡県から見た時

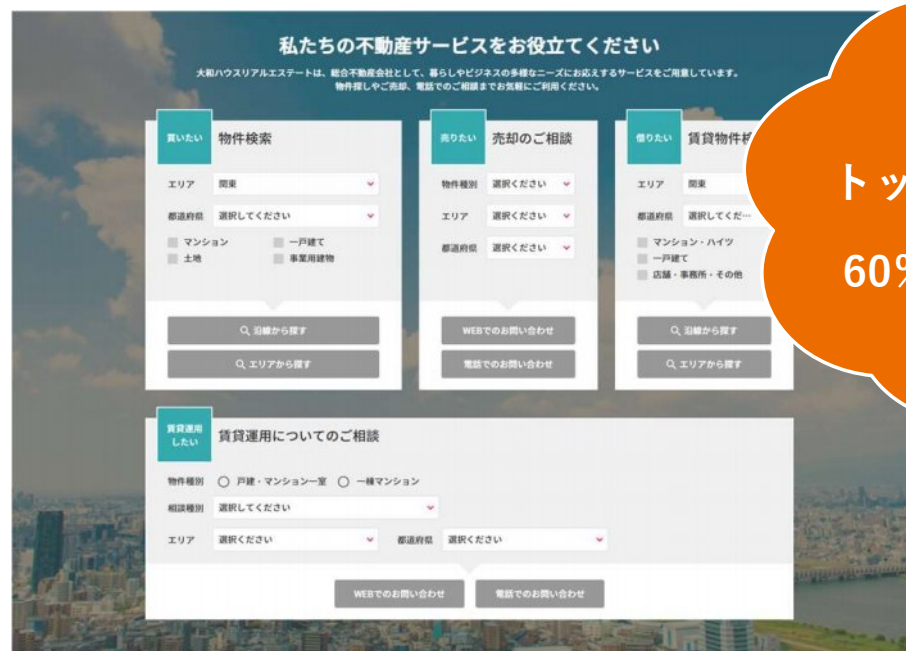
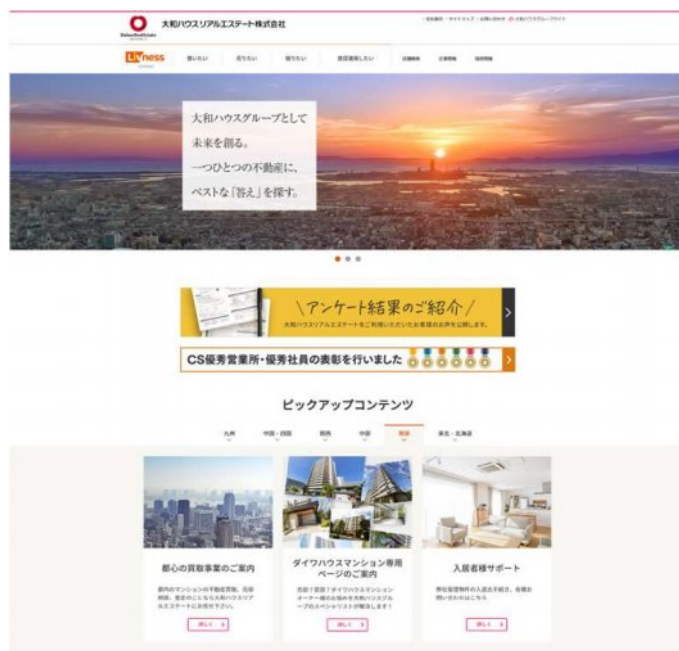


URL… <https://www.geolocation.co.jp/>



大和ハウスリアルエステート株式会社様

- ・東北北海道・関東・中部・関西・九州エリアの不動産情報(マンション・一戸建て・土地・収益物件) をご提供
- ・エリアに合った物件情報を表示し、サイト内の動線をスムーズに



トップページの離脱率
60%→20%に低減

<https://www.dh-realestate.co.jp>



株式会社オートウェイ様

- ・インターネットを通じて輸入タイヤやホイールを販売
- ・会員登録がないお客様にも、お客様の位置情報を判定し、アクセスしている場所の都道府県に所在する取扱店を自動表示



タイヤの
紹介



近くの
取付店へ誘導!

<https://www.tirepit.jp/>



サービス一覧









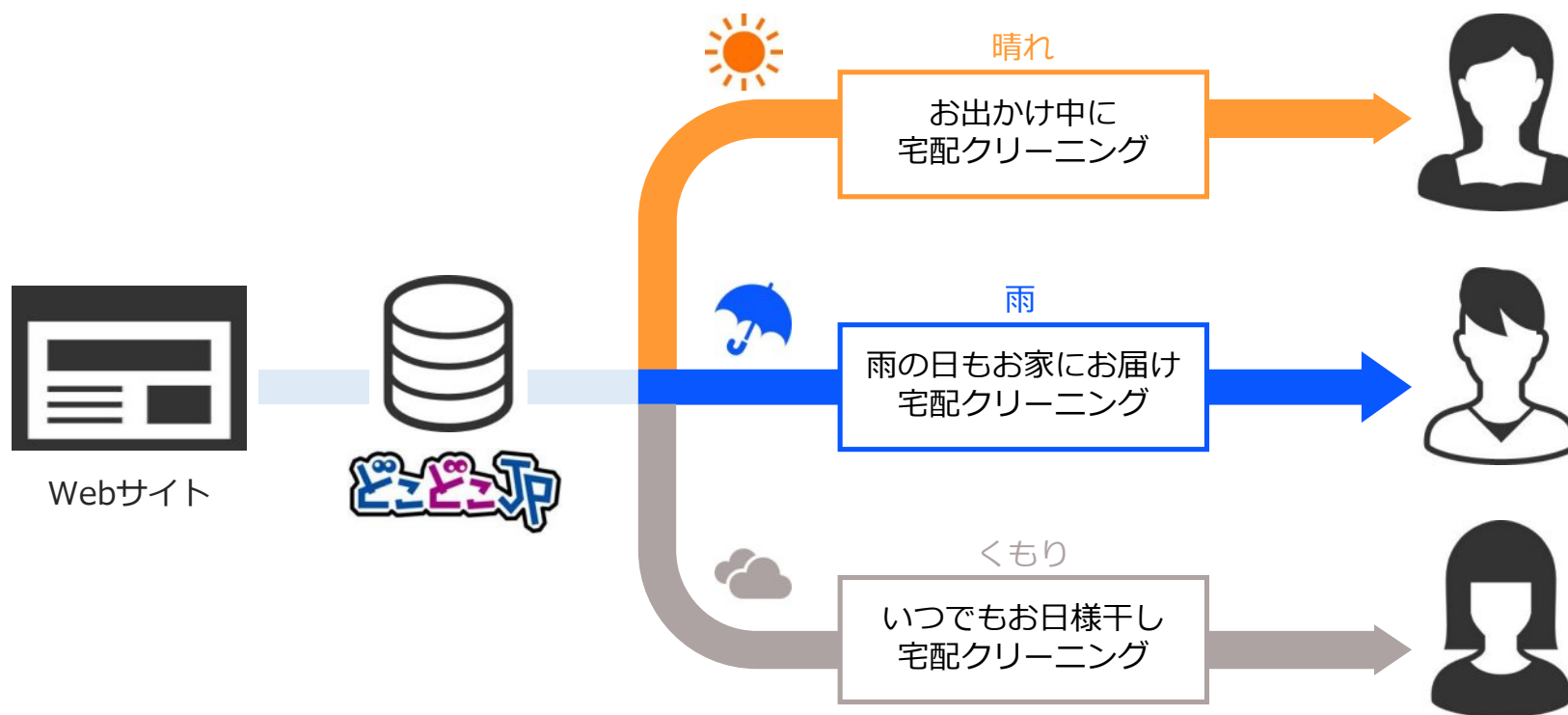






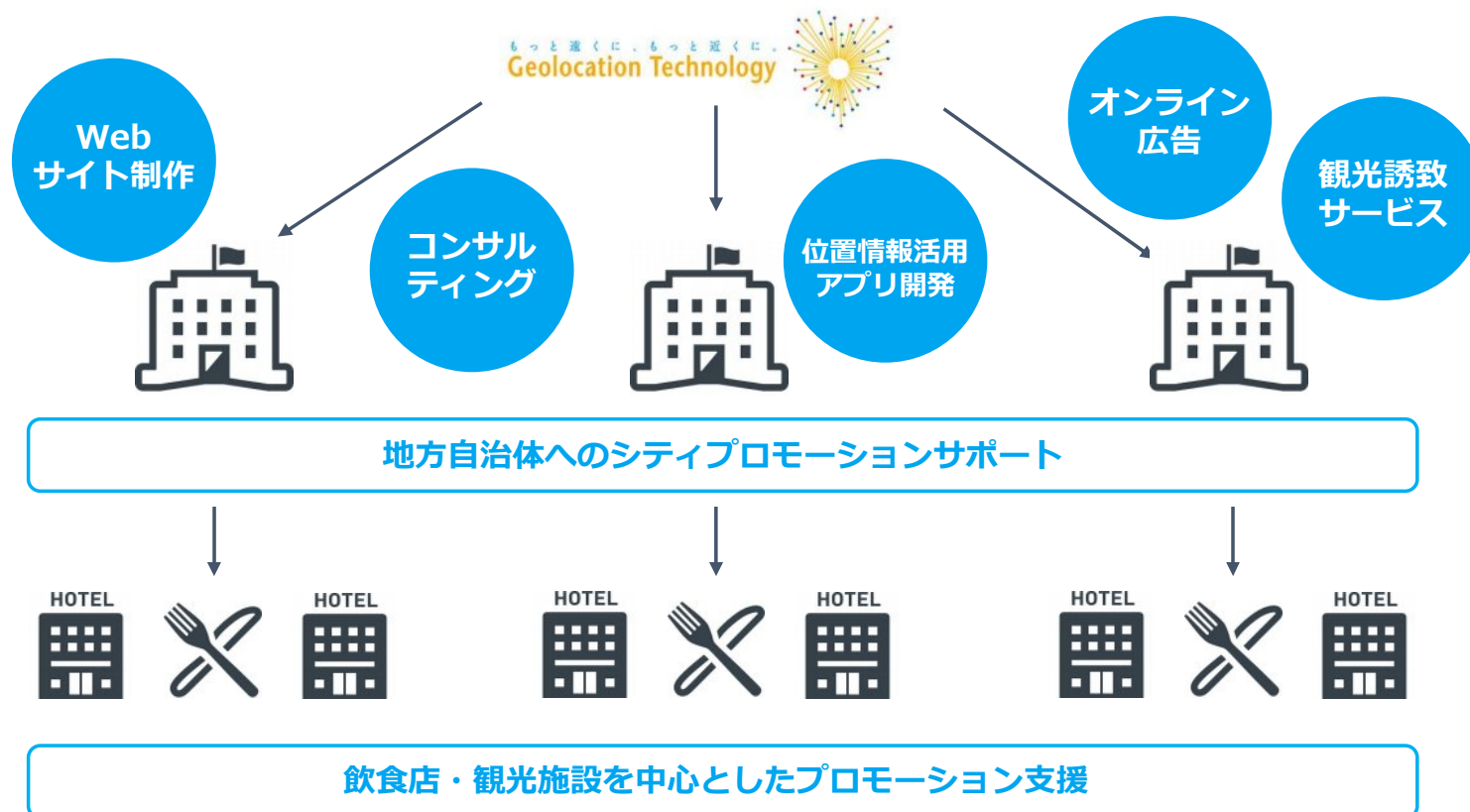
気象情報を活用したターゲティングが可能

< 宅配クリーニングの訴求例 >



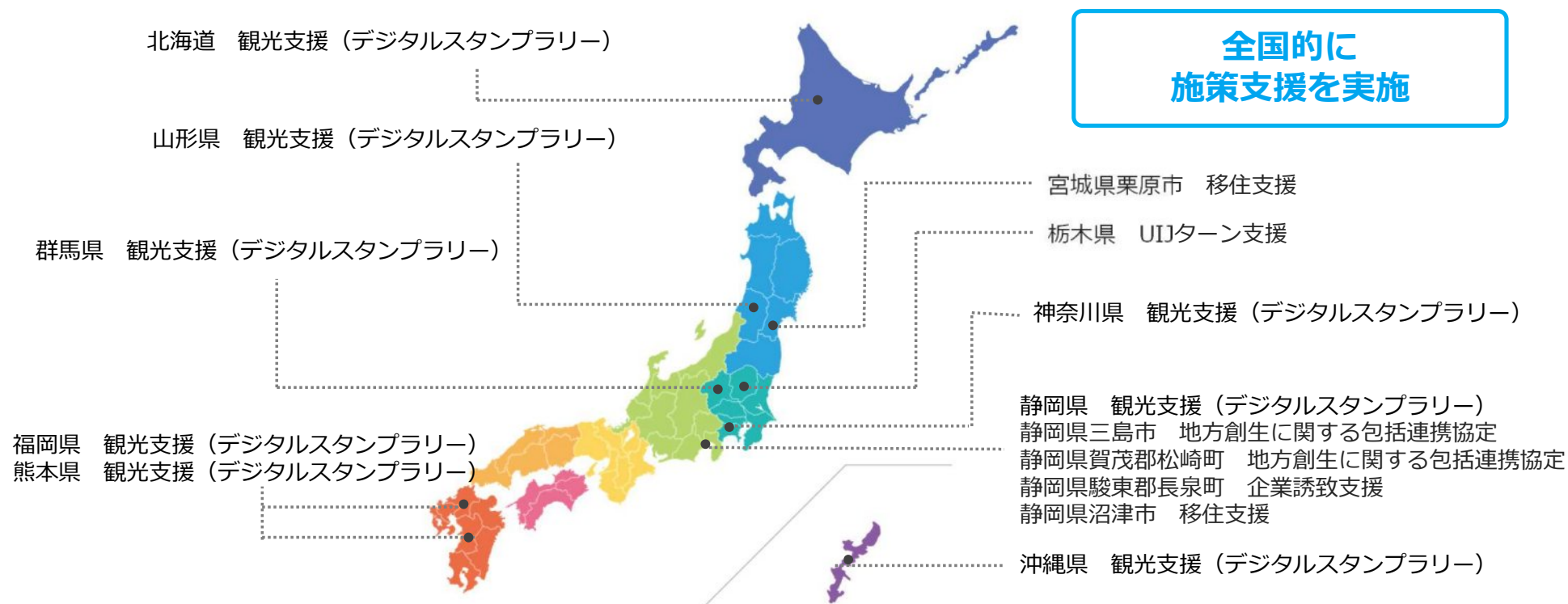
IP Geolocation活用例：自治体向け

全国の地方自治体を起点とした地域プロジェクト及びDX化のためのサービス提供・支援及び観光誘致サービスの展開



自治体向けのシティプロモーションコンサルティングや 移住・UIターン、観光施策を支援

■ 施策支援一例



2023年6月期より企画進行していた九州エリアでの新企画が2023年7月よりスタート

株式会社JTBパブリッシングが発行する旅行ガイドブックシリーズ「るるぶ」と「るるぶFREE九州山口サイクル旅&スタンプラリー」を共同企画



九州山口サイクル旅スタンプラリー2023

- 開催期間：2023年7月12日～11月30日
- 主催：九州山口サイクル旅スタンプラリー2023実行委員会
- 運営事務局：当社
- 後援：一般社団法人九州経済連合会
一般社団法人ツール・ド・九州
一般社団法人九州観光機構
ディスカバー九州推進委員会

サイクル初心者から愛好家までをターゲットに九州山口エリアのサイクリングコースを紹介する無料配布冊子を制作し観光誘客PRを行う企画

参加自治体数 23件

位置情報を活用したサービス（アプリ）の企画開発

静岡県公式観光アプリや静岡県駿東郡清水町のまち歩きアプリ、徳島県小松島市のお散歩アプリなど、位置情報を活用したサービスのアプリ開発を複数受注。



TIPS公式ページ：
<https://www.pref.shizuoka.jp/kankosports/kanko/hallonavi/1021757.html>

<iPhoneダウンロード>



<Androidダウンロード>



PLUS-Walk清水町公式ページ：
<https://www.town.shimizu.shizuoka.jp/kenko/kenko00202.html>

<iPhoneダウンロード>



<Androidダウンロード>



こまポンウォーク公式ページ：
https://www.city.komatsushima.lg.jp/docs/komapon_walk.html

<iPhoneダウンロード>



<Androidダウンロード>



IP Geolocation活用例：捜査機関向け

インターネット社会の安心・安全を守る情報・データ提供及び研修サポート



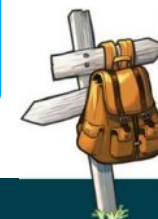
サイバー犯罪対策に関する重要なデータの収集と捜査機関への提供・支援

位置情報検索システムライセンスの
継続契約として
アクセスポイント検索システムライセンスを落札



サイバー犯罪捜査に関する技術・知識について
捜査機関向け研修カリキュラムの提供

警察庁「サイバー技術専科委託教養」の
請負契約締結



「どこどこJP」の新機能を発表 - BtoBセールス活動を支援する「B2Bアクセス企業解析レポート」 -

「どこどこJP v2.4」の新機能として「B2Bアクセス企業解析レポート」の提供を2023年6月28日より開始



「どこどこJP」と連携しているホームページにアクセスしてきた企業を分析できる自動レポート作成機能。Google アナリティクスなどのアクセス解析ツールとの連携が不要で、「どこどこJP」のレポート専用ページから簡単に閲覧可能！

アクセス企業に対する営業担当者のアプローチを強力に支援します。



どこどこJP : 新サービス開発

「どこどこJP」の新サービスを発表
-どこどこJPを無料で使える「無料プラン」の提供を2023年8月30日より開始-

- ✓ どこどこJPに付帯する**B2Bアクセス企業解析レポート**のご利用も可能！
- ✓ 毎月**1000APIリクエスト**に限り、**期間の制限なく**ご利用いただけます。

WordPress 店舗検索プラグイン「DocoDoco Store Locator」
- β版先行利用ユーザの募集を開始-

- ✓ コーディングすることなく**店舗一覧ページを設置**することが可能！
- ✓ CSVファイルを利用して店舗情報を更新できるため**店舗管理が簡単！**

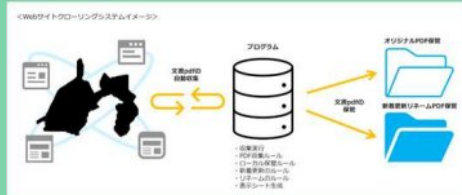


2023年6月期ハイライト

2022年7月

2023年6月

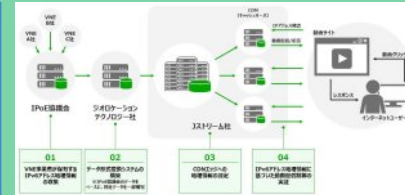
サービス・実証実験



静岡県立中央図書館と共同で
自治体Webサイトクローリングシステムを開発



「どこどこJP」のチャットツール連携



IPv6アドレスの地理情報を用いた
動画配信制御の実証実験を開始



B2Bアクセス企業解析
レポートの提供開始



動画配信機能の
提供開始

警察・官公庁



アクセスポイント検索システム
ライセンス落札



警察庁「サイバー技術専科
委託教養」落札



沼津市移住相談会開催



静岡県三島市主催「モン
スターストライク MISHIMA e-
Sports Exhibition」開催

イベント出展



DMM主催
「メディアアライアンス・パートナー EXPO」出展



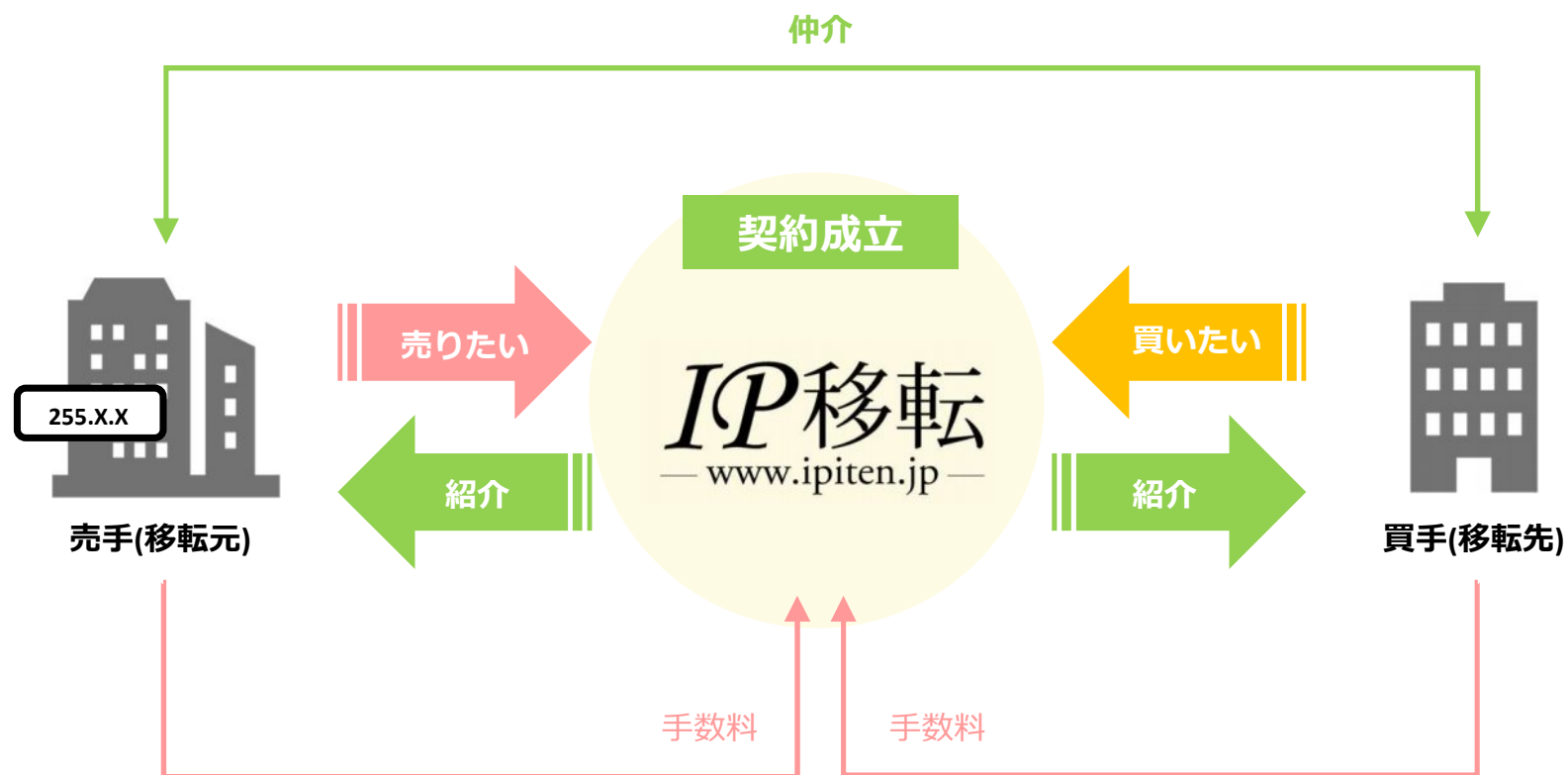
FIT2022（金融国際情報技術展）出展



「九州旅行博覧会～トラベラーズフェス2023～」
出展



法人や各種団体等が保有しているものの使用せず余っているIPアドレスを
必要とする企業等へ売却仲介を行うサービス



今後の成長戦略 - サブスク型サービスの拡大にむけて -

当社の安定収益となるサブスク型サービス「SURFPOINT™」「どこどこJP」「らくらくログ解析」の収益拡大に向けた取り組みを強化

契約顧客数の増加・収益の安定化を図る

- ①SOTTAの認知拡大（大手顧客案件受注済）
- ②既存代理店への販促キャンペーン実施
- ③新プラン、新料金体系の投入
- ④「どこどこJP」申込画面の改修とチャット設置により平易な手続きを可能とする

- ①Wordpressプラグインの提供
- ②生成AIを活用した簡易コンサルティング機能の提供
- ③マシンラーニング導入による自社AIの進化とデータ精度の向上

- ①無料相談会の実施による利活用の促進
- ②顧客との接触頻度向上によるUPSell推進

新規顧客獲得

機能拡充

解約低減

新規見込顧客・既存顧客への情報発信を徹底

格納データの充実化

定期的な機能アップリリース



Wordpressプラグイン提供 (2024年提供予定)

全国に支店や支社を持つ企業が、本店や本社のホームページおよび、そこからリンクする支店や支社のページの作成工数を削減できるプラグインを提供予定。この中で、ジオターゲティングの利用も選択でき、「どこどこJP」の利用範囲を拡大する。

※Wordpressは圧倒的なシェアを占めるCMS（コンテンツマネジメントシステム）で、2023年1月時点の国内シェアは約83%を誇る。
引用元：https://w3techs.com/technologies/segmentation/cl-ja-/content_management

生成AIとの開発連携 (2023年10月提供予定)

「どこどこJP」の解約理由として、サービスがうまく活用ができなかったとの声もあり、中小企業のマーケティング担当者・営業担当者が簡単に活用できるサービスとして、2023年6月「B2Bアクセス企業解析レポート」の提供と2023年10月には生成AIによるレポート分析サービスを提供予定。

セキュリティ研修 コンテンツの提供 (2023年9月以降順次提供予定)

警察庁や一部の県警察に提供しているセキュリティ研修コンテンツの販売を拡大。また、民間企業向けにサイバー攻撃対策などのセキュリティ研修や、eラーニングシステムでの販売等を推進する。



マシンラーニング（機械学習）を 導入し、自社AIの進化と データ精度の向上

「SURFPOINT™」のIPアドレスの調査は、自社構築したデータ収集サーバー群によるデータ収集分析プロセスの常時稼働に加え、ネットワーク環境を熟知したネットトレーサー（専門調査員）によって分析・検証が行われているが、マシンラーニング（機械学習）の導入によりコンピューター自身に特徴やルールを学習させ、自社AIのアルゴリズムをさらに進化し、約1,300時間の人的運用工数の削減とデータ精度の向上を目指す。

障がい者施設と連携した データの拡充

「SURFPOINT™」のIPアドレスの調査は、ネットトレーサーによる分析・検証と機械学習により行われているが、ネットトレーサーの作業の一部を障がい者施設と連携し、更新作業を行っている。
障がい者雇用を生み出し、この連携により毎月約3,000件のデータ追加が可能となる。今後もさらに活用を拡大しデータの拡充を図る予定。

積極的なイベントの 出展、登壇

全国での積極的な営業活動のため、年間4件のイベント出展を計画。
当社のサービス提案やプロモーション活動に注力し、知名度向上と新規顧客の獲得にあたる。



2023年6月期採用活動を積極的に行い人的リソースの拡大
社員の教育・育成を進め、各分野のスキルアップを重点的に取り組む

各分野のスペシャリストを採用



データ
サイエンティスト



マーケティング
テクノロジスト



ネットトレーサー

etc...

2022年7月～2023年7月の純増人数

技術開発部：6名／営業部：6名／管理部：3名

従業員の拠点

- 北海道
- 秋田県
- 埼玉県
- 千葉県
- 東京都
- 神奈川県
- 福井県
- 長野県
- 岐阜県
- 静岡県
- 滋賀県
- 大阪府
- 兵庫県
- 鳥取県
- 高知県
- 福岡県
- 大分県
- 沖縄県

18都道府県に
従業員が所在





はたらく人を考えた制度 教育の充実

- ・完全リモートワークへの移行など働き方改革の取組み
- ・内部通報制度及び研修を通じたハラスメントや人権問題防止策の運用
- ・社内公募制度による自律的なキャリア形成の支援



地域社会発展への貢献

- ・自社サービス活用による地方自治体と連携した観光促進活動
- ・日本全国での雇用機会創出
- ・自治体との包括連携協定の締結
- ・子供のためのプログラミング教育支援
- ・静岡県内の中学校を対象とした教育プログラムへの参加



環境を考えた企業活動

- ・完全リモートワークによる省エネルギー
- ・電子化やリサイクルによる環境負荷の低減
- ・全従業員が地域環境活動に参加できる休暇制度
- ・「てくてくスタンプ」をはじめとしたデジタルサービス開発の推進



最新技術の研究開発

- ・独自のIP Geolocation技術を活用した産業変革を推進
- ・オンライン不正検知技術の開発



透明性と健全性

- ・コーポレート・ガバナンス体制強化への取組み
- ・リスクコンプライアンス委員会の設置

地域社会貢献活動例

■ プログラミング教室や地域の子供たち向けの教育支援



■ 台風8号による被害を受けた地域への支援金の寄付や物資支援



■ 静岡県内の各表彰を受賞



さらなる
企業価値の向上

IP Geolocation事業 IPアドレス移転事業

- 既存サービスの新機能開発推進
- オンライン不正検知システム開発の強化
- 新規顧客開拓の強化
- ニーズに沿った自治体向けサービスの提案

新技術、サービスの開発 企画コンサルティングサービス強化

- アクセス制御システム等の開発推進
- IP Geolocation技術を活用した新サービスの開発
- ITコンサルティング領域でのサービス展開
- サイバー犯罪防止領域でのシステム開発
- 自治体のDX化推進のためのシステム開発



ディスクレーム

本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward-looking statements）を含みます。

これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招来し得る不確実性を含んでおります。

それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。今後、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正を行う義務を負うものではありません。

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記載は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、その達成を当社として約束する趣旨のものではありません。また、実際の業績等は様々な要因により大きく異なる可能性があります。

本資料の作成に当たり、当社は当社が入手可能な情報の正確性や完全性に依拠し、前提としていますが、その正確性あるいは完全性について、当社は何ら表明及び保証するものではありません。

また、発表日現在の将来に関する前提や見通し、計画に基づく予想が含まれている場合がありますが、これらの将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、当社として、その達成を約束するものではありません。

当該予想と実際の業績の間には、経済状況の変化や顧客のニーズ及びユーザーの嗜好の変化、他社との競合、法規制の変更等、今後のさまざまな要因によって、大きく差異が発生する可能性があります。

また、本資料発表以降、新しい情報や将来の出来事等があった場合において、当社は本資料に含まれる将来に関するいかなる情報についても、更新又は改訂を行う義務を負うものではありません。

