

2027年3月期 第1四半期 決算補足資料

2026年 8月 14日

INNOVATION

株式会社イノベーション
東証スタンダード市場：3970

Mission

「働く」を変える

ビジネスにInnovationを起こし、
働く喜びと感動で満ちた社会へ

会社名 株式会社イノベーション

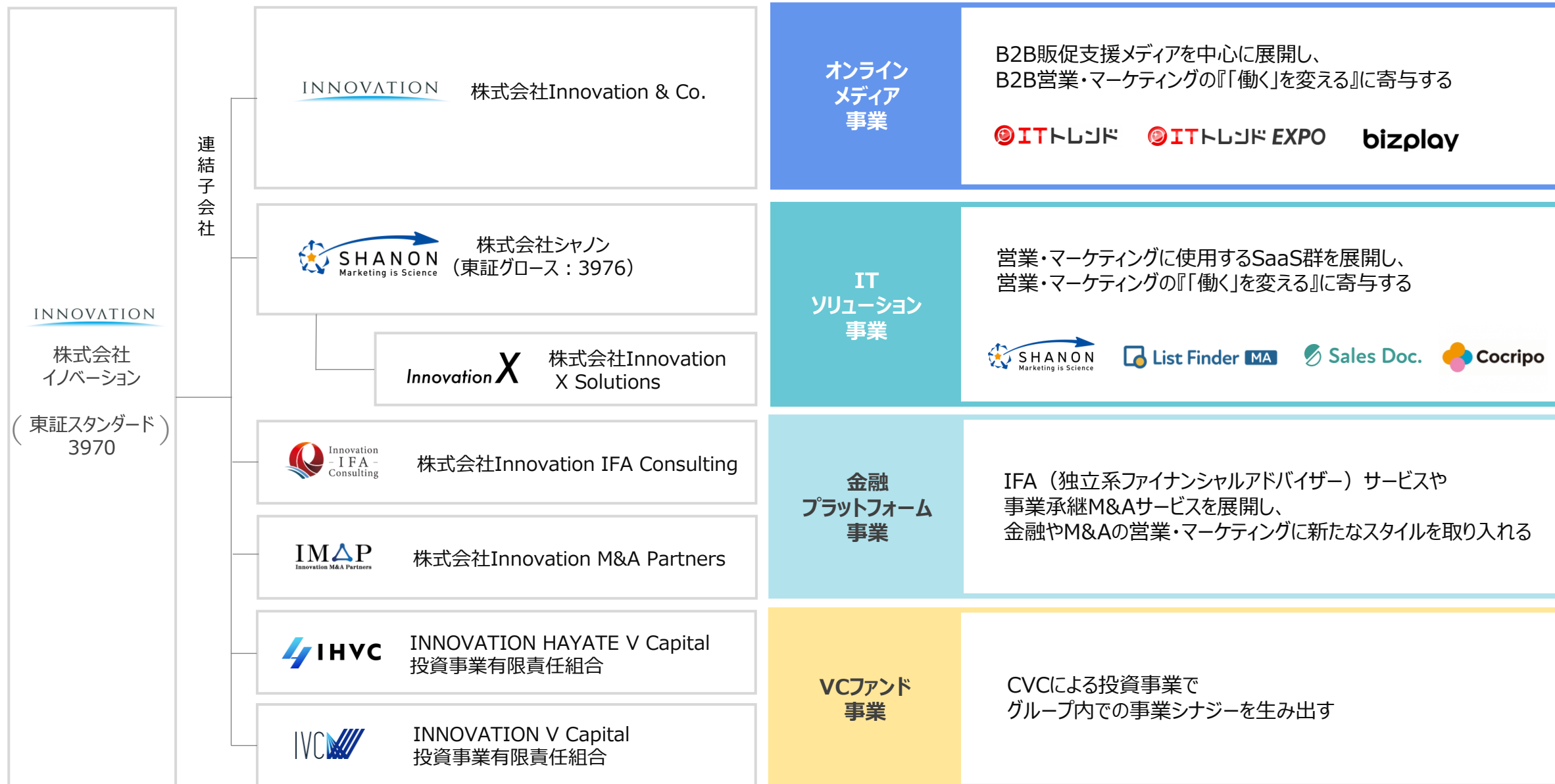
所在地 東京都渋谷区渋谷三丁目10番13号
TOKYU REIT 渋谷R ビル3F

代表者 富田 直人

従業員数 311名
※2026年6月末時点

資本金 415,540千円
※2026年6月末時点

子会社 株式会社Innovation & Co.
株式会社シャノン
株式会社Innovation X Solutions
株式会社Innovation IFA Consulting
株式会社Innovation M&A Partners
INNOVATION HAYATE V Capital投資事業有限責任組合
INNOVATION V Capital投資事業有限責任組合



INDEX 目次

1. 2027年3月期1Q 決算概要
2. セグメント毎の概要
3. 業績予想・配当

1. 2027年3月期1Q 決算概要



2027年3月期1Q実績

・全社的なコストコントロールにより、営業損益は黒字転換（9百万円、+195百万円）。当期純利益は△53百万円（赤字幅132百万円縮小）。売上高は計画通りの減少で着地。

2027年3月期通期見通し

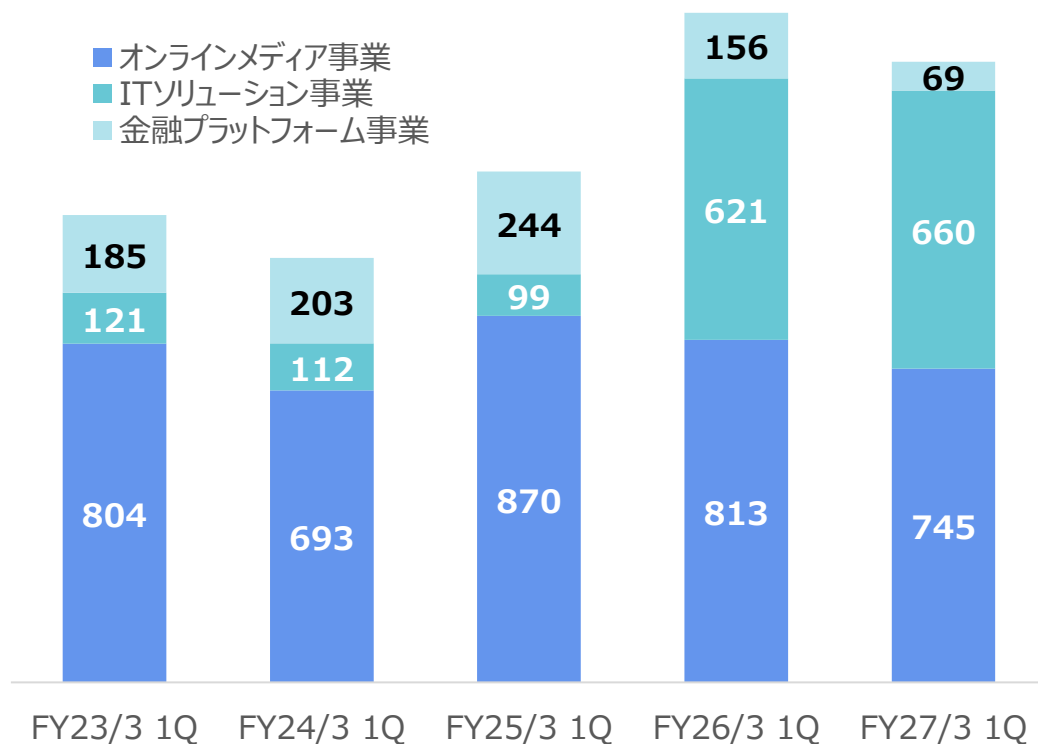
- ・前回公表（5月11日）から上方修正（p.22参照）
 - ・上期は黒字化の定着を最優先。下期は増益継続と新規事業投資など中長期の成長基盤づくりを推進。
- 単位（百万円）

	FY26/3 1Q	FY27/3 1Q	前年同期比 （増減）	前年同期比 （％）
売上高	1,591	1,472	△119	△7.5%
営業損益	△186	9	+195	-％
EBITDA	△86	121	+207	-％
経常損益	△245	5	+250	-％
親会社株主に帰属 する四半期純利益	△186	△53	+132	-％

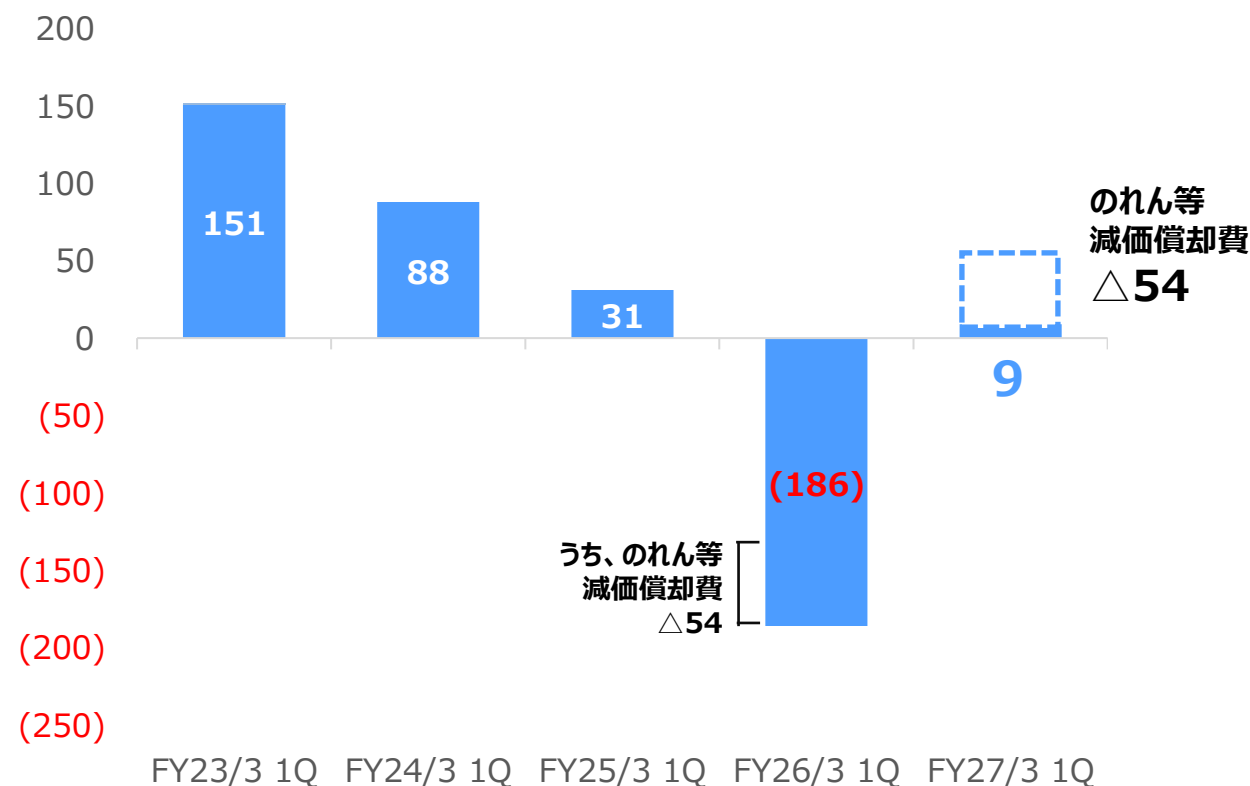
※株式会社シャノンの連結対象期間は2026年1月～3月となります。株式会社Innovation X Solutionsにおける2026年1～3月の業績は、当会計期間には含まれておりません。

- 売上高は1,472百万円（前年同期比△7.5%）にとどまったが、計画比では概ね**順調に推移**
- 前期通期は成長投資の先行により営業損失を計上したが、当第1四半期は営業利益9百万円(前年同期比+195百万円)となり、黒字転換を達成

▶ セグメント別売上高 単位：百万円

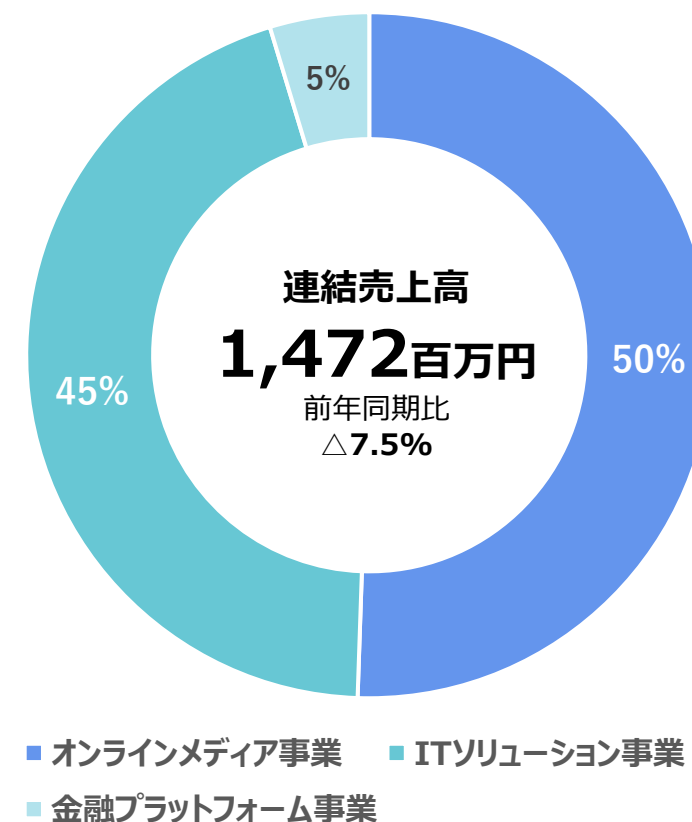


▶ 営業損益 単位：百万円



オンライン メディア 事業	 ITトレンド B2B商材のマッチングプラットフォーム bizplay B2B特化の動画プラットフォーム  ITトレンド EXPO B2B特化のイベントプラットフォーム
ITソリューション 事業	 List Finder MA 中小企業向け マーケティング支援クラウド  SHANON MARKETING PLATFORM 大手企業・エンタープライズ向け マーケティング支援クラウド  Sales Doc. 営業支援クラウド  Cocripo オンラインセミナー支援クラウド
金融 プラットフォーム 事業	 Innovation - IFA - Consulting IFAサービス  IMAP 事業承継M&Aサービス
V Cファンド 事業	 IHVC  IVC CVCによる投資事業

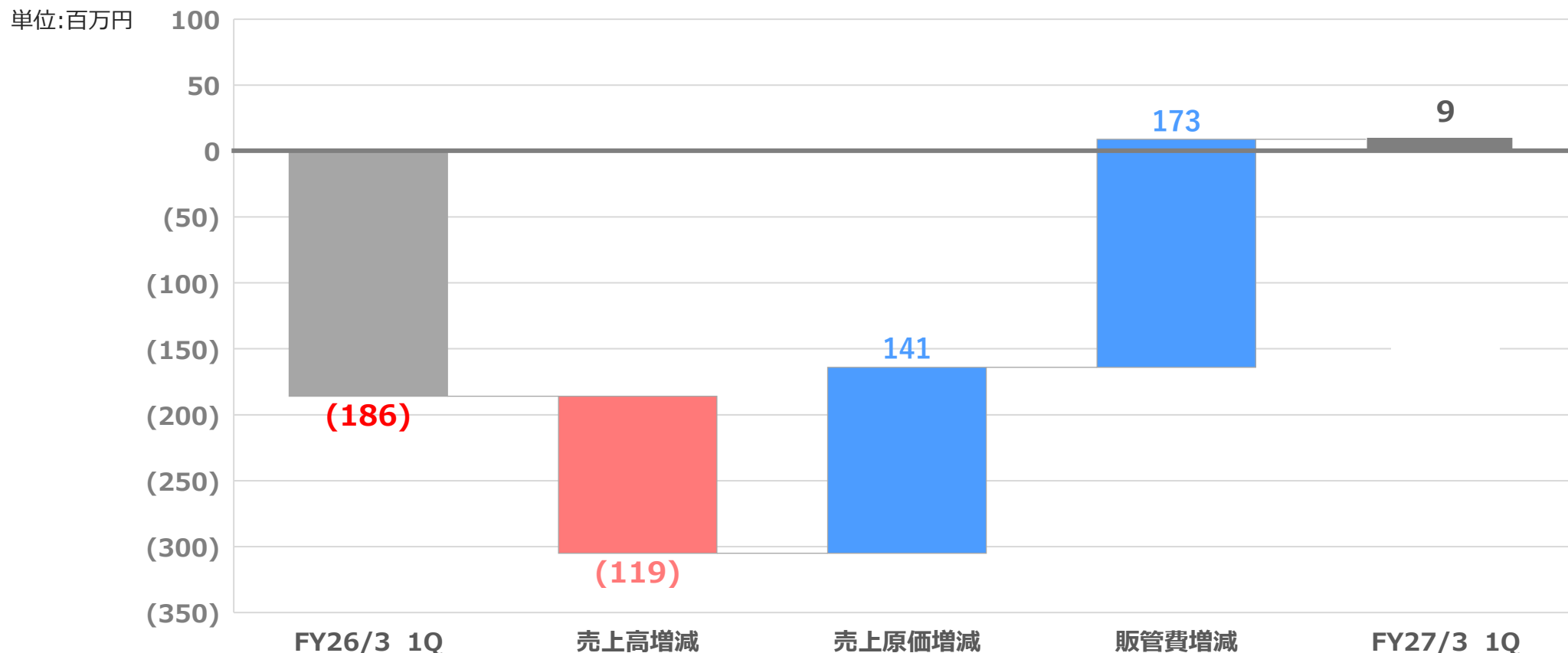
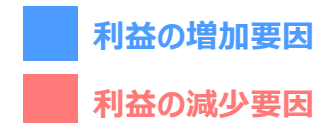
▶ FY27/3 1Q 売上高構成



売上高は計画通りの減少となったものの、その減少幅を上回る売上原価・販管費の削減により、利益率が向上。

利益重視の事業運営について

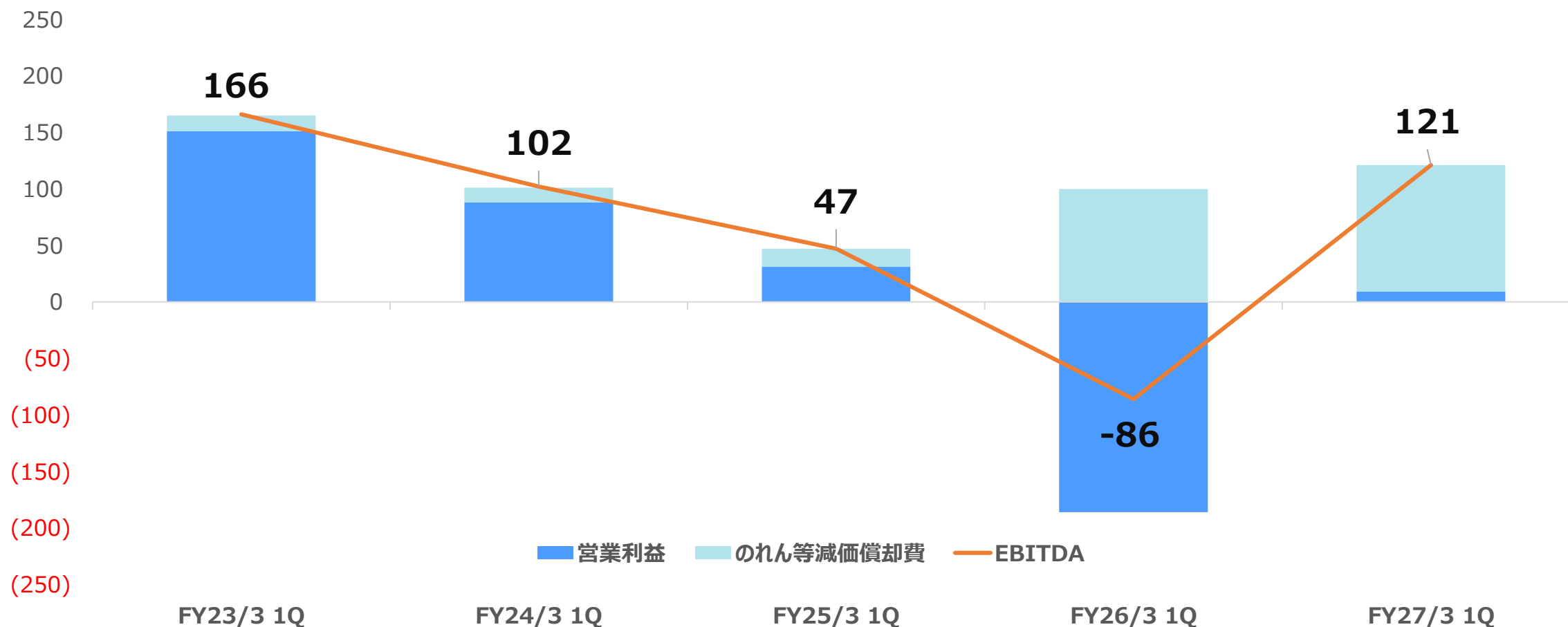
- ・徹底的な売上原価・販管費の見直し
- ・生成AI等を用いたオペレーション効率化/余剰人員の配置転換を行い、生産性向上を実現



EBITDAは121百万円（前年同期比+207百万円）となり、収益力は回復基調。
固定費の見直しによるコスト削減に加え、主力事業における利益率の改善が進んだことで、営業利益が黒字転換し、EBITDAの回復を牽引。引き続き収益基盤の強化に取り組み、安定的な黒字体質の定着を目指す方針。

▶ EBITDA

単位：百万円



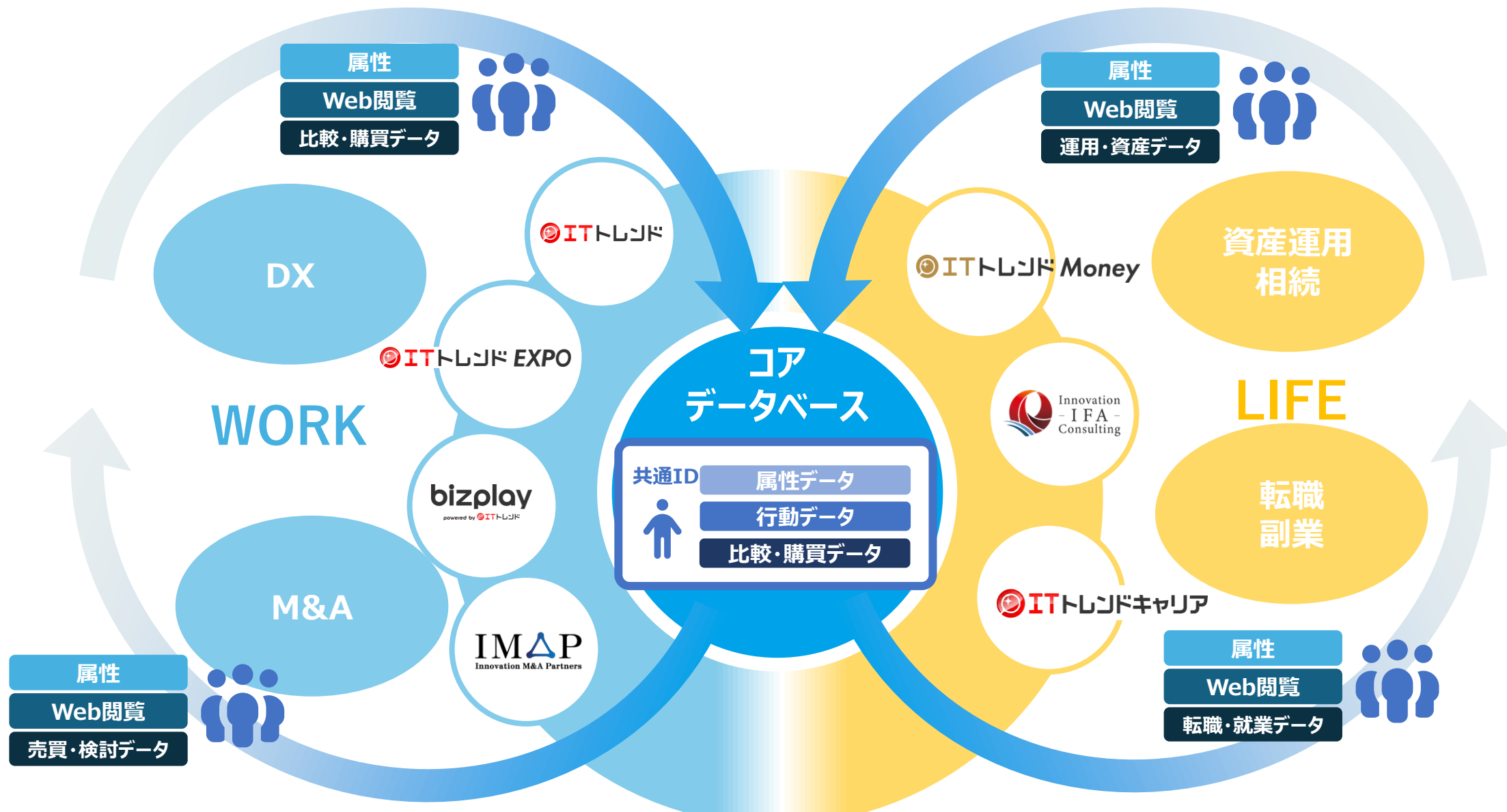
安定した財務基盤の維持を図りつつ、中長期的な成長に向けた戦略的投資を積極的に推進
今後も、**健全な自己資本比率（38.1%）を維持しつつ、資金の効率的な運用を図る方針**

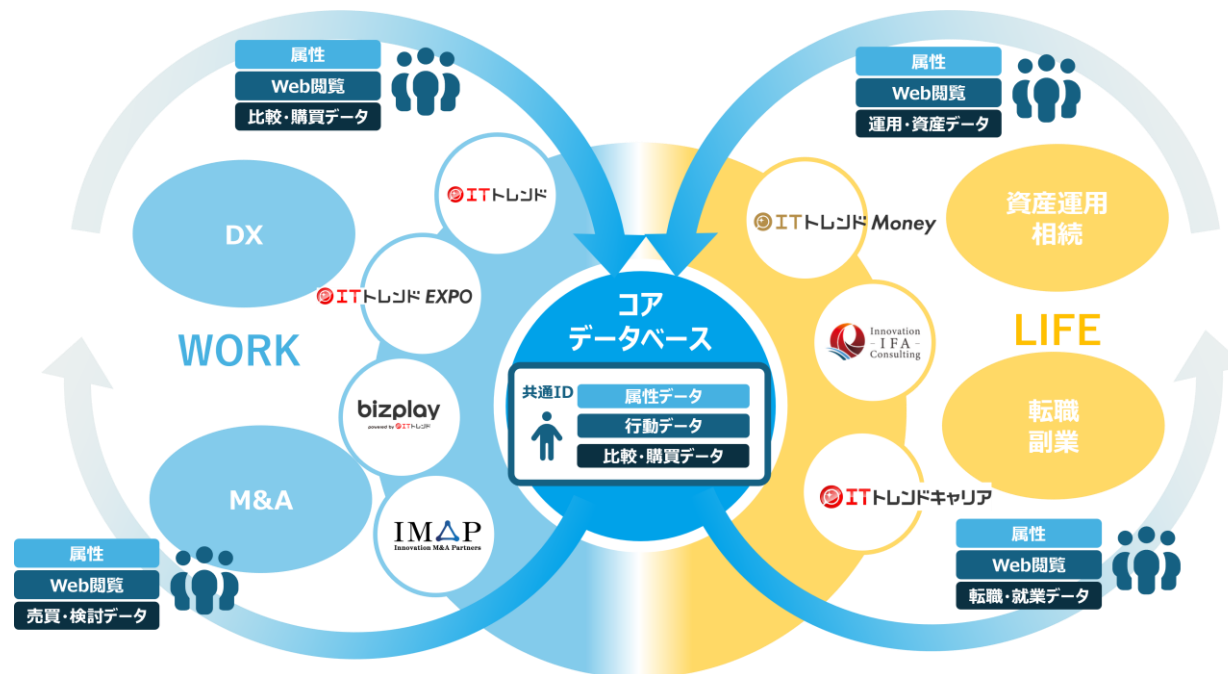
単位（百万円）

	FY26/3 連結	FY27/3 1Q連結	増減
流動資産	4,714	4,061	△13.8%
固定資産	3,133	3,091	△1.3%
資産合計	7,848	7,153	△8.8%
流動負債	2,041	1,599	△21.6%
固定負債	2,156	2,051	△4.9%
負債合計	4,197	3,651	△13.0%
純資産合計	3,650	3,502	△4.1%
自己資本比率	36.9%	38.1%	-

※自己資本比率は、純資産合計から非支配株主持分等を控除した「自己資本」を資産合計で除して算出しております。
株式会社シャノン等、一部連結子会社に非支配株主持分が存在するため、純資産合計を資産合計で単純に除した数値とは一致しません。

「出会いがデータを、データが出会いを生む」循環型モデルを構築。データと収益が相互に拡大し、自己成長を実現する。





構築完了

- ・SSO (シングルサインオン)
複数メディアでのユーザーを
1人紐づけ可能に
- ・MA (メール配信基盤)

構築中 (～2027年3月期上期)

- ・CDP (Customer Data Platform) 構築
顧客データの統合分析基盤

(2027年3月期下期)

- ・事業横断でのマーケティング検証開始

通期

- ・会員データ拡張のための新規事業検証

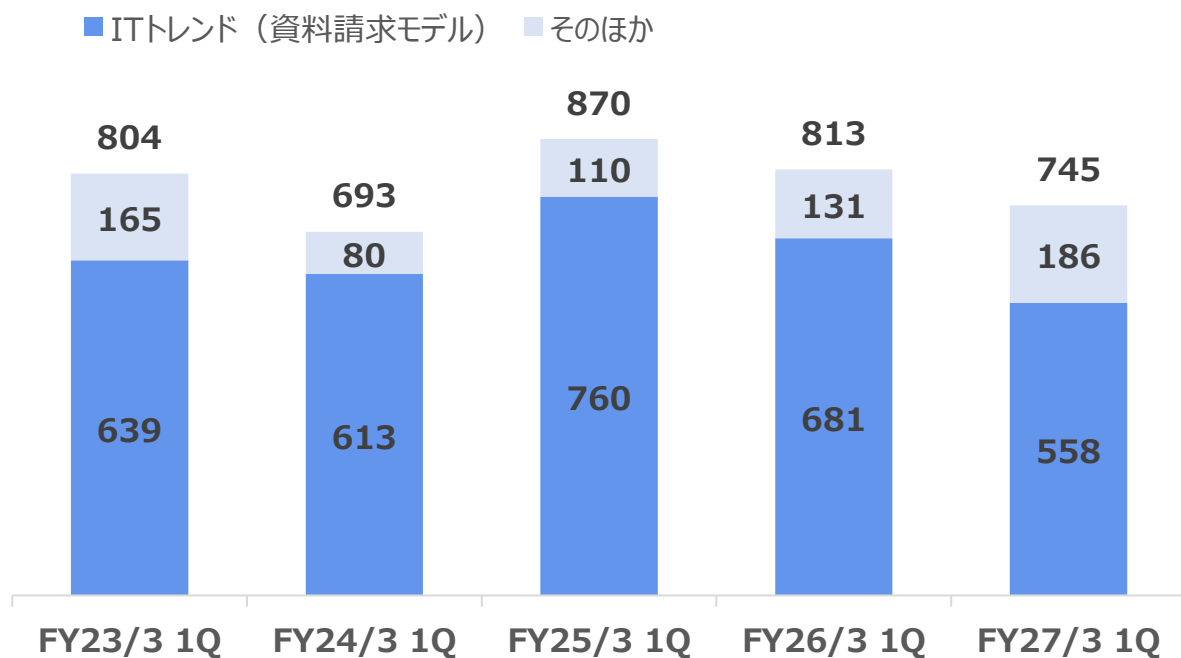
2. セグメント毎の概要



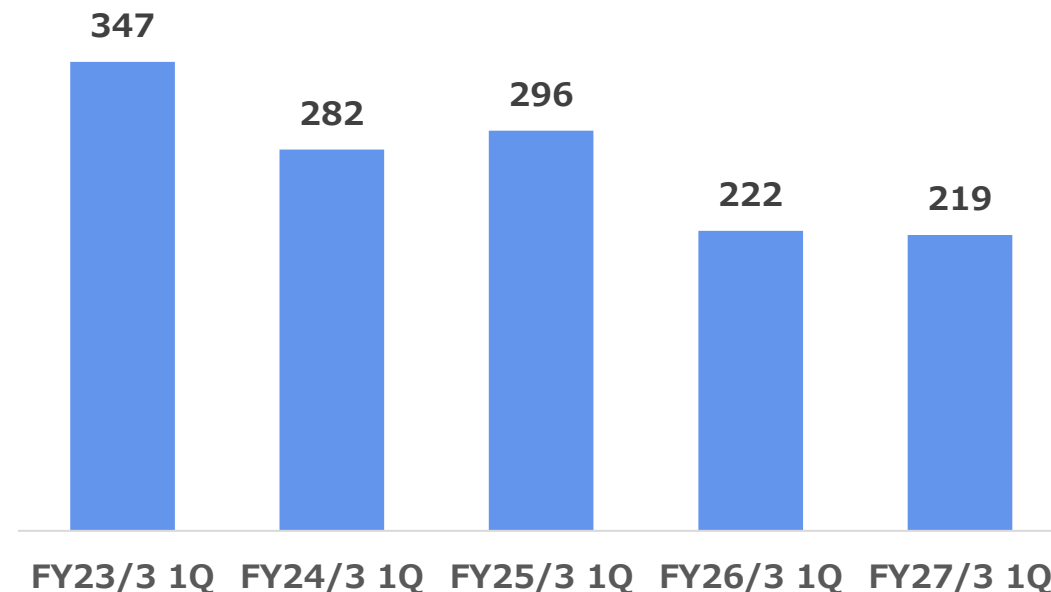
売上高は745百万円（前年同期比△8.4%）、セグメント利益は219百万円（前年同期比△1.3%）となったが、収益性を重視した運営を徹底し、売上総利益率+2.7pt、セグメント利益率は+2.2pt向上。計画通りの水準で着地。

ITトレンドの来訪者数は3,948,132人（前年同期比△4.3%）となり、生成AIの浸透による情報収集行動の変化は引き続き一定の影響を与えているものの、AIエージェント等によるアクセスも増加し、前年度と概ね同水準を維持。

▶ 売上高 推移 単位：百万円



▶ セグメント損益 推移 単位：百万円



※売上高の内訳について：「その他」は、bizplay、ITトレンドEXPO、ITトレンドの月額サブスクリプションモデル等を含みます。
2026年3月期までは「ITトレンド」「ITトレンド以外」で分類していましたが、今後は既存の資料請求モデルでの利益率向上と新規メディア及び月額サブスクリプションモデルの売上伸長を目指し分類を変更しています。

ITトレンド 月額サブスクリプション：契約製品数は順調に伸長

検索中心だった情報収集が、ChatGPTやGoogle AI Overviewなど生成AIによる引用・要約へとシフトしつつあり、コンテンツの数と質（AIが引用しやすい構造）を担保することで、生成AIへの露出拡大と掲載企業の価値向上を図る。既存の資料請求フロー収益に加え、月額サブスクリプションのストック収益を積み増し、売上・利益伸長を目指す。営業活動は計画どおり順調に推移中。

▶ 新しいビジネスモデル：月額サブスクリプション

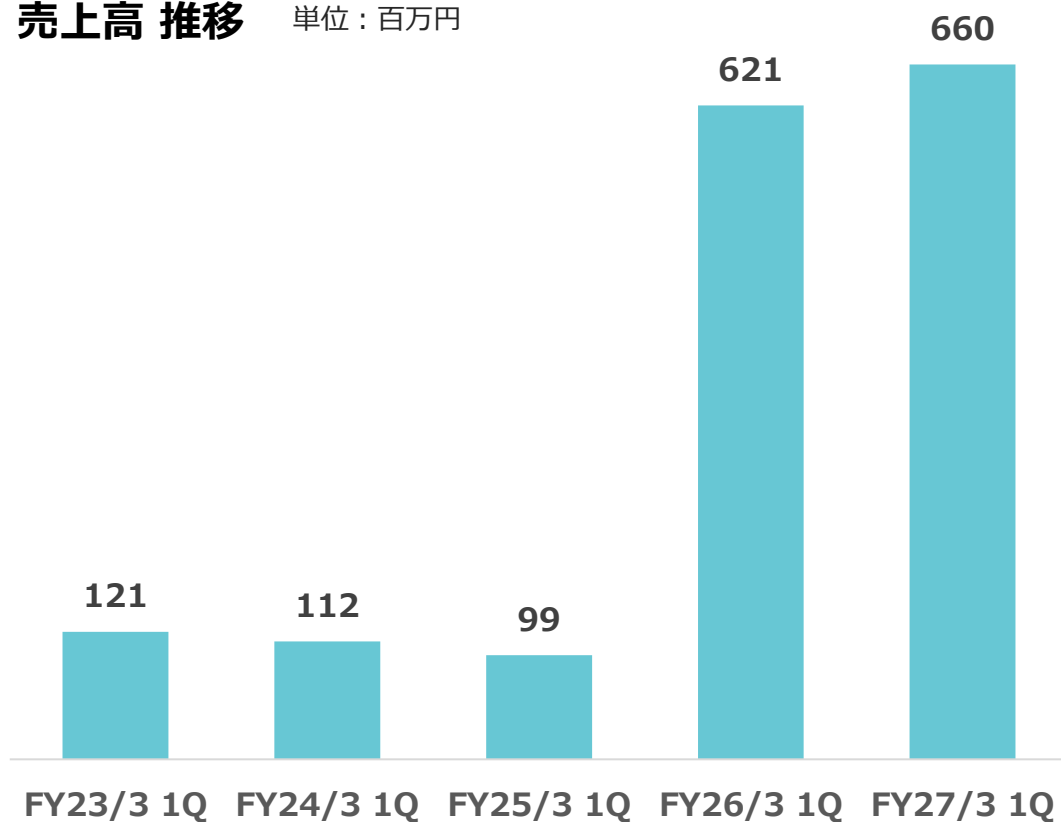


売上高660百万円（前年同期比+6.3%）、セグメント利益116百万円（前年同期比+829.4%）

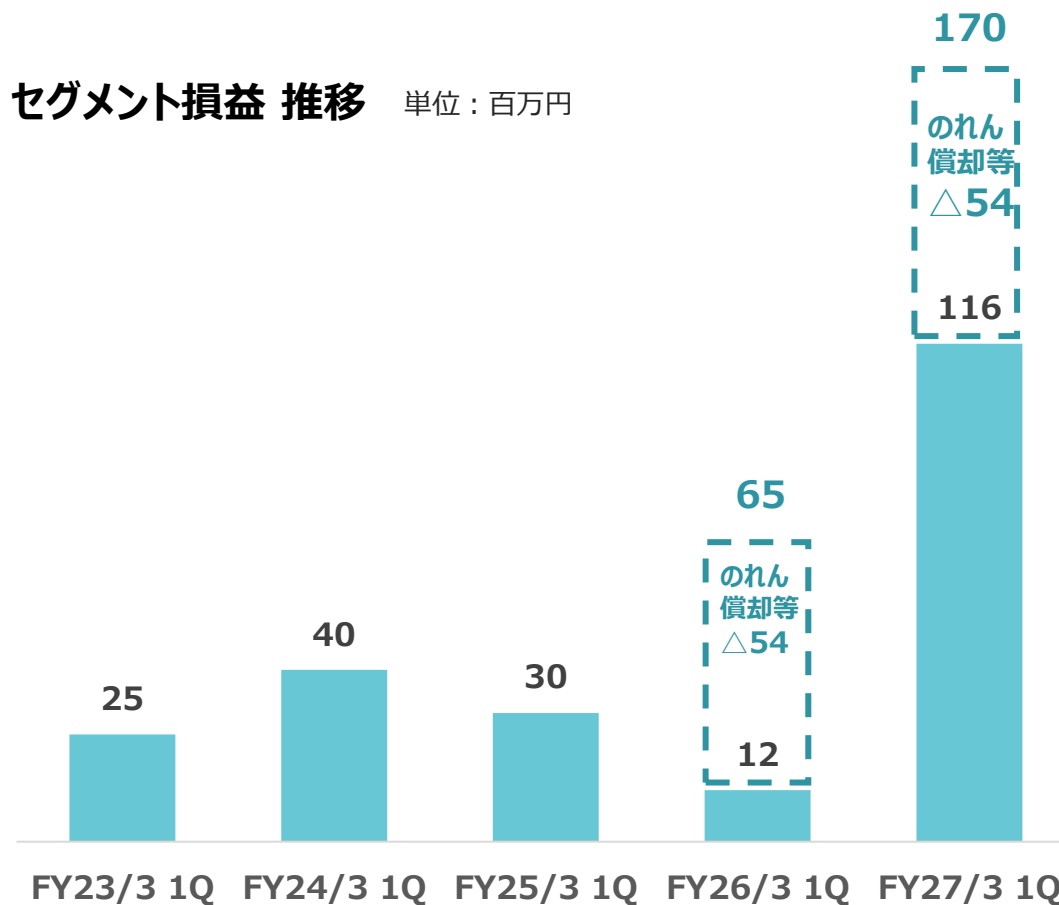
主な変動要因と戦略進捗

- 過去の不採算事業の整理等により主力事業であるサブスクリプション事業に経営リソースを集中、財務体質を改善
- 徹底したコスト管理と運用（生産）効率の向上

▶ 売上高 推移 単位：百万円



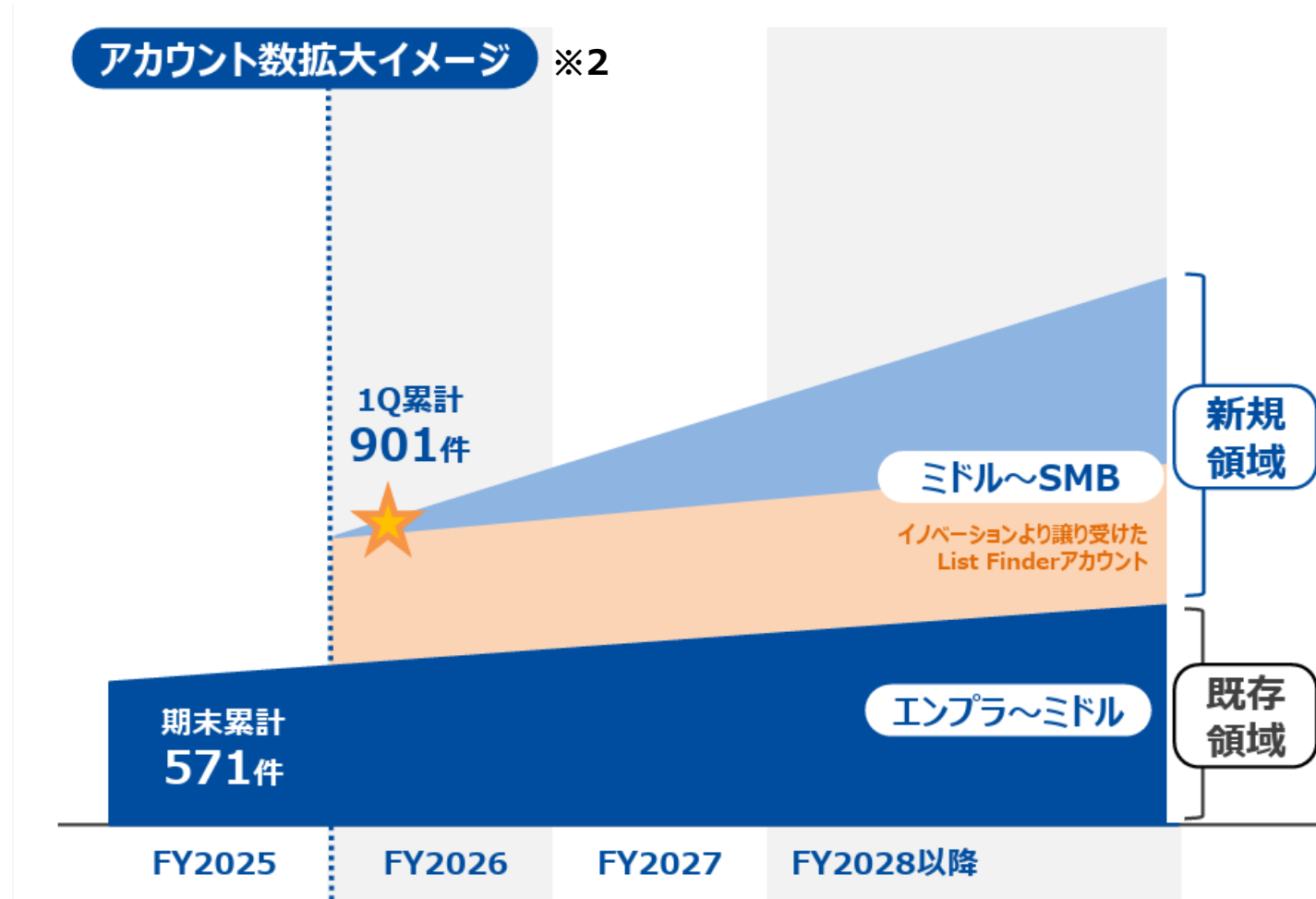
▶ セグメント損益 推移 単位：百万円



※株式会社シャノンの業績について、当社財務諸表への連結対象期間は2026年1月～3月の3ヶ月間となります。

なお、2025年12月に当社がシャノン社に譲渡した株式会社Innovation X Solutionsの業績につきましては、第1四半期のみ連結対象外となります。

- **SHANON MARKETING PLATFORMおよびList Finderにおける累計アカウント数：901件※1**
引き続きミドル～SMB向けの販売にも注力し、受注ベースアップを狙う



※1：株式会社シャノン1Q（2026年3月末時点）換算

※2：株式会社シャノン [2026年12月期第1四半期決算補足資料（2026/5/15）](#) p.19より抜粋

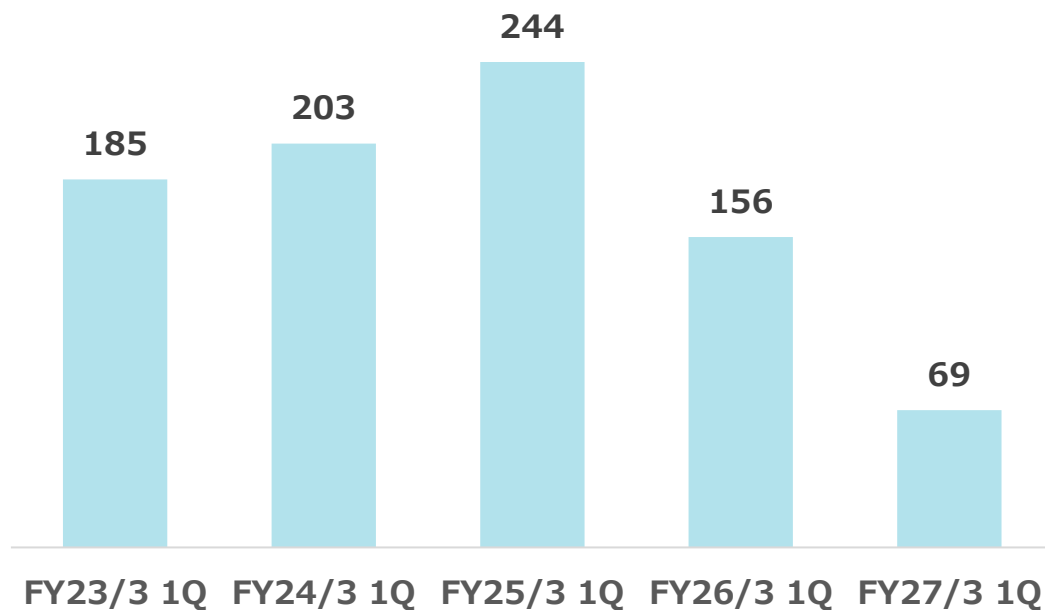
売上高は69百万円（前年同期比△55.8%）、セグメント損益は△18百万円

主な変動要因と戦略進捗

- 前年に実施したIFA業務委託部門の売却により固定費抑制を狙ったが、同時に売上も減少
- 販管費の見直しが概ね完了し、セグメント利益は復調傾向
- 引き続きビジネスモデルの転換・筋肉質な営業体質への改善を図る

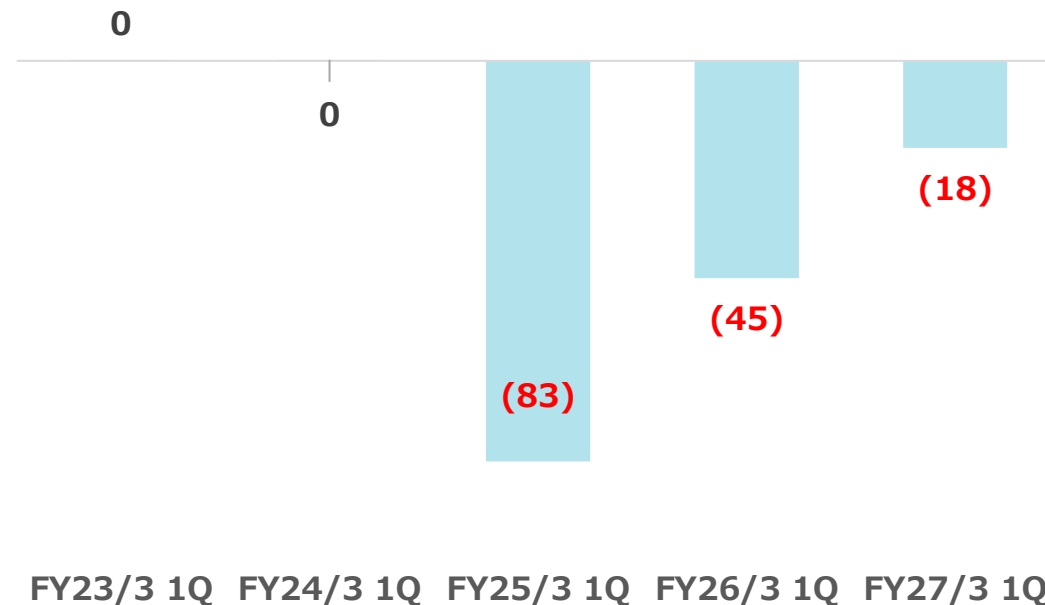
▶ 売上高 推移

単位：百万円



▶ セグメント損益 推移

単位：百万円



前年第4四半期において、INNOVATION HAYATE V Capital (IHVC) にて株式会社リングブル、INNOVATION V Capital (IVC) にて株式会社エースタークオンタムへ投資実行。



INNOVATION HAYATE V
Capital
投資事業有限責任組合

投資期

成長期

リターン期



INNOVATION V
Capital投資事業有限
責任組合

投資期

成長期

リターン期

投資企業

GVA TECH

Secure
Innovation

MIL

kuzen

MONO
Investment

lila
GIG INC.

LOOV Inc

lingble

投資企業

tokuty

シコナ

AQUANTUM

3. 業績予想・配当



通期業績の営業損益、経常損益、当期純利益につきまして、上方修正を公表いたしました。

上方修正の概要

・主に以下事業における営業利益の向上

-ITソリューション事業：株式会社シャノンにおいて、2025年1月のTOB以降のPMIフェーズで経営体制を見直し、不採算事業の整理と徹底した販管費コントロールにより利益体質への転換が実現。セグメント利益は前年同期比+829.4%と大幅に拡大しており、累計アカウント数901件を土台にさらなる収益拡大を目指す。

単位（百万円）

	FY27 1Q (実績)	FY27通期 前回予想 (2026/5/11公表)	FY27通期 今回予想 (2026/8/14公表)	増減額 (前回-今回)	増減 (%)
売上高	1,472	7,030	7,030	0	0.0%
営業損益	9	130	280	150	115.4%
経常損益	5	96	240	144	150.0%
親会社株主に帰属 する当期純利益	△53	25	220	195	780.0%
配当		40.00円	40.00円	-	

単位（百万円）

	FY26/3 実績	FY27/3 計画 (修正後)	前期比（増減）	前期比（％）
売上高	6,968	7,030	+61	+0.9%
営業損益	△248	280	+528	-%
EBITDA	205	769	+564	+275.1%
経常損益	△334	240	+574	-%
親会社株主に帰属 する当期純利益	△457	220	+677	-%
配当（予想）	40.00円	40.00円		

本資料は、投資家の皆様への情報提供のみを目的として作成されたものであり、有価証券の取得、売却等の投資勧誘を目的としたものではありません。

本資料に含まれる将来の見通し、戦略、計画、見積等に関する記述は、現時点で入手可能な情報および合理的であると判断される一定の前提に基づくものであり、実際の業績等は様々な要因により、これらとは大きく異なる可能性があります。

また、本資料に記載された業界動向・統計情報等は、信頼性が高いと判断される情報源をもとに作成しておりますが、その正確性・完全性を当社が保証するものではありません。

本資料をご利用される際は、ご自身の判断と責任において行動いただくようお願いいたします。
当社は、本資料の内容に基づいて生じたいかなる損害についても責任を負いかねます。