



2021年12月期 第2四半期決算短信〔日本基準〕(連結)

2021年8月5日

上場会社名 株式会社ユーザベース 上場取引所 東
 コード番号 3966 URL http://www.uzabase.com
 代表者(役職名) 代表取締役Co-CEO (氏名) 稲垣 裕介 /
 代表取締役Co-CEO (氏名) 佐久間 衡
 問合せ先責任者(役職名) 執行役員CFO (氏名) 千葉 大輔 (TEL) 03-4533-1999
 四半期報告書提出予定日 2021年8月5日 配当支払開始予定日 —
 四半期決算補足説明資料作成の有無 : 有
 四半期決算説明会開催の有無 : 有 (機関投資家、証券アナリスト向け)

(百万円未満切捨て)

1. 2021年12月期第2四半期の連結業績(2021年1月1日~2021年6月30日)

(1) 連結経営成績(累計) (%表示は、対前年同四半期増減率)

	売上高		EBITDA※		営業利益		経常利益		親会社株主に 帰属する四半期 純利益	
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%
2021年12月期第2四半期	7,863	23.8	1,434	—	1,231	—	1,141	—	743	—
2020年12月期第2四半期	6,354	12.2	△104	—	△551	—	△665	—	△1,110	—

※EBITDA(営業利益+減価償却費+のれん償却額)

(注) 包括利益 2021年12月期 732百万円(—%) 2020年12月期 第2四半期 △1,327百万円(—%)

	1株当たり 四半期純利益	潜在株式調整後 1株当たり 四半期純利益
2021年12月期第2四半期	円 銭 20.29	円 銭 19.76
2020年12月期第2四半期	△33.36	—

(注) 2020年12月期第2四半期の潜在株式調整後1株当たり四半期純利益については、潜在株式が存在するものの1株当たり四半期純損失のため記載していません。

(2) 連結財政状態

	総資産	純資産	自己資本比率
2021年12月期第2四半期	百万円 17,770	百万円 8,460	% 37.0
2020年12月期	15,915	7,118	36.3

(参考) 自己資本 2021年12月期第2四半期 6,569百万円 2020年12月期 5,772百万円

2. 配当の状況

	年間配当金				
	第1四半期末	第2四半期末	第3四半期末	期末	合計
2020年12月期	円 銭 —	円 銭 0.00	円 銭 —	円 銭 0.00	円 銭 0.00
2021年12月期	—	0.00			
2021年12月期(予想)			—	0.00	0.00

(注) 直前に公表されている配当予想からの修正の有無 : 無

3. 2021年12月期の連結業績予想（2021年1月1日～2021年12月31日）

2021年12月期については、売上高は前期比13.0%増の15,600百万円を見込んでいます。利益については、2022年12月期以降、当社グループ全体で売上高成長率30%を継続的に達成することを目指し、2021年12月期においては、既存事業への再投資、新規事業への投資、開発体制強化のためのエンジニア等の人的資源への投資、システム投資など持続的な成長に向けた投資を実施していく方針であり、EBITDAは前期比96.1%増の1,800百万円、営業利益は1,380百万円を見込んでいます。

(%表示は、対前期増減率)

	売上高		EBITDA		営業利益		経常利益		親会社株主に帰属する当期純利益		1株当たり 当期純利益
	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	百万円	%	円 銭
通期	15,600	13.0	1,800	96.1	1,380	—	1,240	—	690	—	18.84

(注) 直近に公表されている業績予想からの修正の有無 : 無

※ 注記事項

- (1) 当四半期連結累計期間における重要な子会社の異動 : 無
(連結範囲の変更を伴う特定子会社の異動)
新規 一社 (社名) 、 除外 一社 (社名)

- (2) 四半期連結財務諸表の作成に特有の会計処理の適用 : 無

- (3) 会計方針の変更・会計上の見積りの変更・修正再表示

- ① 会計基準等の改正に伴う会計方針の変更 : 無
② ①以外の会計方針の変更 : 無
③ 会計上の見積りの変更 : 無
④ 修正再表示 : 無

- (4) 発行済株式数 (普通株式)

① 期末発行済株式数 (自己株式を含む)	2021年12月期 2 Q	36,680,022株	2020年12月期	36,533,502株
② 期末自己株式数	2021年12月期 2 Q	258株	2020年12月期	258株
③ 期中平均株式数 (四半期累計)	2021年12月期 2 Q	36,633,335株	2020年12月期 2 Q	33,298,397株

※ 四半期決算短信は公認会計士又は監査法人の四半期レビューの対象外です

※ 業績予想の適切な利用に関する説明、その他特記事項

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等は様々な要因により大きくなる可能性があります。業績予想の前提となる条件及び業績予想のご利用にあたっての注意事項等については、添付資料の4ページ「1. 当四半期決算に関する定性的情報 (3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明」をご覧ください。

○添付資料の目次

1. 当四半期決算に関する定性的情報	2
(1) 経営成績に関する説明	2
(2) 財政状態に関する説明	4
(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明	4
2. 四半期連結財務諸表及び主な注記	5
(1) 四半期連結貸借対照表	5
(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書	7
(3) 四半期連結キャッシュ・フロー計算書	9
(4) 四半期連結財務諸表に関する注記事項	10
(継続企業の前提に関する注記)	10
(株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記)	10
(セグメント情報等)	10
(追加情報)	11

1. 当四半期決算に関する定性的情報

(1) 経営成績に関する説明

当社グループを取り巻く経営環境については、国内情報サービス業の売上高規模は2020年においては12兆9,102億円(前年比7.0%増)と9年連続で成長を続けています(経済産業省「特定サービス産業動態統計調査(2021年2月公表)」)。その中で、SaaS(Software as a Serviceの略称。月額課金や年額課金の仕組みを取っているウェブサービス)の国内市場規模は、年平均成長率が約13%で拡大しており、2025年に向けてDX(デジタル・トランスフォーメーション)の取り組みが加速しており、カテゴリーを問わずパッケージソフトからSaaSへの移行ニーズがますます高まっています。加えて新型コロナウイルス感染症の影響でリモートワークが拡大し、IT投資に消極的であった中堅、中小企業においてもソフトウェア導入が進展しています。こうした流れから、SaaSの国内市場規模は2024年には約1兆1,178億円に拡大する見込みです(富士キメラ総研「ソフトウェアビジネス新市場2020年版」)。また、スマートフォンの個人保有率は2020年において69.3%(前年比1.7ポイント増)と普及が進んでいます(総務省「令和2年通信利用動向調査(2021年6月18日公表)」)。更に、インターネット広告費の市場規模は、2019年に初めて2兆円を超えてテレビメディア広告費を抜き、2020年には2兆2,290億円(前年比5.9%増)と拡大しています(株式会社電通「2020年 日本の広告費(2021年2月25日公表)」)。

一方で、2020年3月ごろから拡大している新型コロナウイルス感染症は、様々な産業にその影響を及ぼしています。2020年4月には国内で初の緊急事態宣言が発令され、その後、2021年1月と2021年4月にも緊急事態宣言が発令されました。また、2021年7月より、東京都において、四度目の緊急事態宣言が発令されており、依然として新型コロナウイルス感染症の影響により、厳しい経済状況が継続しています。

当社としては、withコロナ時代において、クラウドサービスの導入や良質なメディアコンテンツへの期待など、当社グループの提供サービスへのニーズは、今後もより一層高まっていくものと認識しています。

このような環境下において、当第2四半期連結会計期間における当社グループの事業は順調に拡大を続けています。

SPEEDA事業では、新規獲得ID数が安定的に積み上げられ、また、既存顧客からのアップセルも進み、MRR(Monthly Recurring Revenueの略称。継続課金による月次収益で、初期費用等の一時的な売上は含まない)は前年同期比17.8%増と、成長率が回復しています。

NewsPicks事業では、前第2四半期連結会計期間において新型コロナウイルス関連の良質なコンテンツをスピーディーに、かつ多数配信したことで、有料課金ユーザー数が大幅に増加し、MRRが拡大しました。しかし、その反動から、当第2四半期連結会計期間においては有料課金ユーザー数の伸び率が鈍化しています。一方、2019年より注力している法人向け有料課金事業は堅調に推移しています。これらのことから、MRRは前年同期比10.0%増と拡大しました。また、前第4四半期連結会計期間において過去最高を更新した広告売上高は、その勢いを継続し拡大しています。

その他B2B事業においても、FORCASとINITIALのMRRがともに順調に拡大しています。

なお、2020年11月に赤字であったQuartz事業から撤退したことによって、EBITDAと各段階利益が大幅に改善しました。

以上の結果、当第2四半期連結累計期間における売上高は7,863百万円(前年同期比23.8%増加)、EBITDAは1,434百万円(前年同期は△104百万円)、営業利益は1,231百万円(前年同期は営業損失551百万円)、経常利益は1,141百万円(前年同期は経常損失665百万円)となりました。なお、法人税等を439百万円計上したこと等により、親会社株主に帰属する四半期純利益は743百万円(前年同期は親会社株主に帰属する四半期純損失1,110百万円)となりました。

セグメントの業績は次の通りです。

なお、当社グループにおいては複数の事業を国内外で展開しており、コーポレート業務に係るコストが複雑化しています。そこで、報告セグメント別の経営成績を適切に反映させるため、グループ共通のコーポレート業務に係るコストを、各セグメントの事業実態に合った合理的な配賦基準に基づき配賦しています。

具体的には、当社グループのコーポレート業務に係るコストを以下の2つに分類し、Direct Costに関しては、費目ごとに事業実態に合った合理的な配賦基準に基づき配賦し、Indirect Costに関しては、各報告セグメントの売上高を基準として配賦しています。

・Direct Cost：提供サービスや事業に直接紐づくコスト

- ・ Indirect Cost : 提供サービスや事業に直接紐づかない連結グループ全体経営のために発生する全社費用 (例 : 上場維持コスト、監査報酬、役員報酬など)

また、各報告セグメント別のEBITDAについては、適切に各報告セグメントの収益力を表示する観点から、経営上の業績評価となる指標であるDirect EBITDA及びセグメントEBITDAを表示しています。

セグメント利益又は損失、Direct EBITDA及びセグメントEBITDAは下記の通り算出しています。

- ・セグメント利益又は損失 : Direct Costのみ配賦して算出した金額
- ・ Direct EBITDA : セグメント利益又は損失に、減価償却費及びのれんの償却費を加えた金額 (上記Indirect Costである全社費用配賦前の金額)
- ・セグメントEBITDA : Direct EBITDAに、Indirect Costである全社費用を配賦した金額

① SPEEDA事業

SPEEDA事業においては、国内では新規獲得ID数が安定的に積み上げられ、また、既存顧客からのアップセルも進みました。中国を中心としたアジア地域においても、昨年新型コロナウイルス感染症の影響は落ち着きを見せ、新規IDの獲得が進みました。直近12ヶ月平均解約率については、横ばいで推移しています。また、前第2四半期連結会計期間に、株式会社ミーミルを100%子会社化し、SPEEDAとミーミルのエキスパートリサーチ事業の統合を進めてきました。当連結会計年度においては、エキスパートリサーチ事業の立ち上げを重点投資領域に掲げ、マーケティングや営業職を中心とした人材採用を強化しています。

こうした中で、SPEEDA事業の当第2四半期連結会計期間末におけるMRRは512百万円となり、前年同期比17.8%増と成長率が回復しています。また、エキスパートリサーチ事業が順調に立ち上がっていることから、当第2四半期連結累計期間におけるセグメント売上高は3,256百万円 (前年同期比23.1%増加) と、売上高成長率も回復傾向にあります。各段階利益については、エキスパートリサーチ事業への投資や来期以降の売上拡大に向けた人材採用によって、セグメント利益は1,293百万円 (前年同期比9.7%増加)、Direct EBITDAは1,337百万円 (前年同期比11.6%増加)、セグメントEBITDAは1,137百万円 (前年同期比8.4%増加) となりました。

② NewsPicks事業

NewsPicks事業においては、前第2四半期連結会計期間において、新型コロナウイルス関連の良質なコンテンツをスピーディーに、かつ多数配信したことにより、有料課金ユーザー数が大幅に増加しました。しかし、その反動で、当第2四半期連結会計期間においては有料課金ユーザー数の伸びは鈍化しています。一方、2019年より注力している法人向け有料課金事業は堅調に推移し、MRRは252百万円となり、前年同期比10.0%増と拡大しました。広告売上においても、2018年から注力してきた動画広告が売上を牽引し、過去最高の広告売上高を更新した前第4四半期連結会計期間の勢いを継続しています。また、2019年に開始した出版事業や2020年に開始したNewSchool事業も売上高の拡大に大きく貢献しています。

以上の結果、NewsPicks事業の当第2四半期連結累計期間におけるセグメント売上高は3,710百万円 (前年同期比47.5%増加) と大幅に増加しました。また、広告事業が引き続き好調だったこと等により、セグメント利益は540百万円 (前年同期比203.2%増加)、Direct EBITDAは642百万円 (前年同期比185.5%増加)、セグメントEBITDAは414百万円 (前年同期比400.5%増加) となりました。

③ その他B2B事業

その他B2B事業においては、スタートアップデータベースのINITIAL (イニシャル)、B2BマーケティングプラットフォームFORCAS (フォーカス) とともに顧客獲得が進みました。また、前第4四半期連結会計期間より営業組織の生産性向上を実現するセールスリサーチプラットフォームFORCAS Sales (フォーカスセールス) の販売を開始し、FORCAS Salesは当連結会計年度における重点投資領域となっています。

FORCAS Salesへの投資を行いながらも、INITIALだけでなくFORCASも黒字化を達成していることから、当第2四半期連結会計期間においてもその他B2B事業のセグメントEBITDAは黒字となっています。

以上の結果、その他B2B事業の当第2四半期連結累計期間におけるセグメント売上高は925百万円 (前年同期比39.2%増加)、セグメント利益は41百万円 (前年同期比12.7%増加)、Direct EBITDAは59百万円 (前年同期比20.8%増加)、セグメントEBITDAは2百万円 (前年同期比76.8%減少) となりました。

(注) 第1四半期連結会計期間より、従来「その他事業」としていた報告セグメントの名称を「その他B2B事業」に変更しています。当該変更はセグメント名称の変更のみであり、セグメント情報に与える影響はありません。

(2) 財政状態に関する説明

① 資産、負債及び純資産の状況

(資産)

資産合計は、前連結会計年度末と比較して1,855百万円増加し、17,770百万円となりました。これは主に、流動資産において現金及び預金が1,694百万円増加したこと等によるものです。

(負債)

負債合計は、前連結会計年度末と比較して512百万円増加し、9,309百万円となりました。これは主に、流動負債において前受収益が934百万円、未払法人税等が269百万円増加した一方、固定負債において長期借入金が639百万円減少したこと等によるものです。

(純資産)

純資産合計は、前連結会計年度末と比較して1,342百万円増加し、8,460百万円となりました。これは主に、当第2四半期連結累計期間に親会社株主に帰属する四半期純利益743百万円を計上したことに伴い利益剰余金が743百万円増加したこと、連結子会社である株式会社UB Venturesの運営するファンドにおける外部投資家からの払込等により非支配株主持分が550百万円増加したこと等によるものです。

② キャッシュ・フローの状況

当第2四半期連結累計期間末における現金及び現金同等物の残高は、前連結会計年度末と比べ1,689百万円増加し、9,202百万円となりました。当第2四半期連結累計期間における各キャッシュ・フローの状況とそれらの要因は次の通りです。

(営業活動によるキャッシュ・フロー)

営業活動によるキャッシュ・フローは、2,057百万円の収入（前年同期は265百万円の収入）となりました。これは主に、税金等調整前四半期純利益1,141百万円を計上したこと及び前受収益が929百万円増加したこと等によるものです。

(投資活動によるキャッシュ・フロー)

投資活動によるキャッシュ・フローは、571百万円の支出（前年同期は931百万円の支出）となりました。主に、当社による株式会社オンリーストーリーへのマイノリティ出資及び株式会社UB Venturesの運営するファンドによる投資有価証券の取得による支出352百万円、プロダクト開発に伴う無形固定資産の取得による支出139百万円等によるものです。

(財務活動によるキャッシュ・フロー)

財務活動によるキャッシュ・フローは、171百万円の収入（前年同期は722百万円の収入）となりました。主に、株式会社UB Venturesの運営するファンドにおける組合員からの払込による収入585百万円、長期借入金の返済による支出380百万円によるものです。

(3) 連結業績予想などの将来予測情報に関する説明

当第2四半期連結累計期間において、当社グループのKPIであるMRRは、順調に拡大しました。また、EBITDA並びに各段階利益も順調に推移しています。今後來期以降を見据えた成長投資に注力していくことを踏まえ、通期の業績予想につきましては、2021年2月10日に公表した内容から現時点では変更不要と判断しています。

2. 四半期連結財務諸表及び主な注記

(1) 四半期連結貸借対照表

(単位：百万円)

	前連結会計年度 (2020年12月31日)	当第2四半期連結会計期間 (2021年6月30日)
資産の部		
流動資産		
現金及び預金	7,584	9,278
受取手形及び売掛金	984	1,067
その他	676	520
貸倒引当金	△19	△17
流動資産合計	9,226	10,850
固定資産		
有形固定資産	554	521
無形固定資産		
のれん	811	764
その他	402	500
無形固定資産合計	1,214	1,265
投資その他の資産		
繰延税金資産	3,226	3,127
その他	1,605	1,935
投資その他の資産合計	4,831	5,063
固定資産合計	6,600	6,850
繰延資産	87	70
資産合計	15,915	17,770

(単位：百万円)

	前連結会計年度 (2020年12月31日)	当第2四半期連結会計期間 (2021年6月30日)
負債の部		
流動負債		
買掛金	370	354
1年内償還予定の社債	102	102
1年内返済予定の長期借入金	761	1,020
未払法人税等	141	410
賞与引当金	246	249
前受収益	1,962	2,897
その他	1,638	1,388
流動負債合計	5,222	6,422
固定負債		
社債	174	123
長期借入金	3,270	2,630
その他	129	133
固定負債合計	3,573	2,887
負債合計	8,796	9,309
純資産の部		
株主資本		
資本金	7,170	7,181
資本剰余金	6,105	6,116
利益剰余金	△7,478	△6,735
自己株式	△0	△0
株主資本合計	5,796	6,562
その他の包括利益累計額		
その他有価証券評価差額金	△2	0
為替換算調整勘定	△21	6
その他の包括利益累計額合計	△23	6
新株予約権	14	10
非支配株主持分	1,330	1,881
純資産合計	7,118	8,460
負債純資産合計	15,915	17,770

(2) 四半期連結損益計算書及び四半期連結包括利益計算書

四半期連結損益計算書

第2四半期連結累計期間

(単位:百万円)

	前第2四半期連結累計期間 (自2020年1月1日 至2020年6月30日)	当第2四半期連結累計期間 (自2021年1月1日 至2021年6月30日)
売上高	6,354	7,863
売上原価	3,127	2,964
売上総利益	3,226	4,899
販売費及び一般管理費	3,778	3,667
営業利益又は営業損失(△)	△551	1,231
営業外収益		
受取利息	4	2
為替差益	—	7
助成金収入	3	11
その他	16	12
営業外収益合計	24	34
営業外費用		
支払利息	60	9
投資有価証券評価損	—	45
為替差損	33	—
投資事業組合管理費	31	38
その他	12	31
営業外費用合計	138	124
経常利益又は経常損失(△)	△665	1,141
特別利益		
段階取得に係る差益	104	—
特別利益合計	104	—
特別損失		
事業構造改善費用	283	—
特別損失合計	283	—
税金等調整前四半期純利益又は税金等調整前四半期純損失(△)	△844	1,141
法人税、住民税及び事業税	252	340
法人税等調整額	64	98
法人税等合計	317	439
四半期純利益又は四半期純損失(△)	△1,161	702
非支配株主に帰属する四半期純損失(△)	△50	△41
親会社株主に帰属する四半期純利益又は親会社株主に帰属する四半期純損失(△)	△1,110	743

四半期連結包括利益計算書

第2四半期連結累計期間

(単位：百万円)

	前第2四半期連結累計期間 (自 2020年1月1日 至 2020年6月30日)	当第2四半期連結累計期間 (自 2021年1月1日 至 2021年6月30日)
四半期純利益又は四半期純損失(△)	△1,161	702
その他の包括利益		
その他有価証券評価差額金	△0	2
為替換算調整勘定	△165	28
その他の包括利益合計	△165	30
四半期包括利益	△1,327	732
(内訳)		
親会社株主に係る四半期包括利益	△1,275	767
非支配株主に係る四半期包括利益	△51	△34

(3) 四半期連結キャッシュ・フロー計算書

(単位：百万円)

	前第2四半期連結累計期間 (自2020年1月1日 至2020年6月30日)	当第2四半期連結累計期間 (自2021年1月1日 至2021年6月30日)
営業活動によるキャッシュ・フロー		
税金等調整前四半期純利益又は税金等調整前四半期純損失(△)	△844	1,141
減価償却費	109	156
のれん償却額	337	46
段階取得に係る差損益(△は益)	△104	—
売上債権の増減額(△は増加)	635	△75
未払金の増減額(△は減少)	△80	△203
前受収益の増減額(△は減少)	488	929
前受金の増減額(△は減少)	672	85
未払消費税等の増減額(△は減少)	△50	△114
その他	△192	3
小計	972	1,970
利息及び配当金の受取額	4	2
利息の支払額	△60	△9
法人税等の支払額	△650	△132
法人税等の還付額	—	226
営業活動によるキャッシュ・フロー	265	2,057
投資活動によるキャッシュ・フロー		
有形固定資産の取得による支出	△241	△79
無形固定資産の取得による支出	△122	△139
投資有価証券の取得による支出	△400	△352
連結の範囲の変更を伴う子会社株式の取得による支出	△170	—
その他	3	1
投資活動によるキャッシュ・フロー	△931	△571
財務活動によるキャッシュ・フロー		
長期借入金の返済による支出	△453	△380
社債の償還による支出	△51	△51
株式の発行による収入	1,017	19
組合員からの払込による収入	210	585
その他	△0	△0
財務活動によるキャッシュ・フロー	722	171
現金及び現金同等物に係る換算差額	△26	31
現金及び現金同等物の増減額(△は減少)	29	1,689
現金及び現金同等物の期首残高	7,954	7,513
現金及び現金同等物の四半期末残高	7,983	9,202

(4) 四半期連結財務諸表に関する注記事項

(継続企業の前提に関する注記)

該当事項はありません。

(株主資本の金額に著しい変動があった場合の注記)

該当事項はありません。

(セグメント情報等)

前第2四半期連結累計期間(自2020年1月1日至2020年6月30日)

1 報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報

(単位:百万円)

	報告セグメント					その他 (注)1	合計	調整額 (注)2	四半期連 結損益計 算書計上 額 (注)3
	SPEEDA 事業	News Picks 事業	Quartz 事業	その他 B2B 事業	計				
売上高									
外部顧客への売上高	2,638	2,511	544	660	6,354	—	6,354	—	6,354
セグメント間の内部 売上高又は振替高	6	4	0	4	16	—	16	△16	—
計	2,644	2,516	544	665	6,370	—	6,370	△16	6,354
セグメント利益又は セグメント損失(△)	1,179	178	△1,518	36	△124	△32	△156	△395	△551

(注)1 「その他」の区分は、報告セグメントに含まれない事業セグメントであり、コーポレート管轄の新規事業等です。

2 セグメント利益又はセグメント損失(△)の調整額には、セグメント間取引消去0百万円、及び各報告セグメントに配分していない全社費用△396百万円が含まれています。全社費用は、主に報告セグメントに帰属しないグループ共通のコーポレート業務に係る一般管理費です。

3 セグメント利益又はセグメント損失(△)は四半期連結損益計算書の営業損失と一致しています。

4 報告セグメントごとのDirect EBITDA及びセグメントEBITDAは次の通りです。

	SPEEDA 事業	News Picks 事業	Quartz 事業	その他 B2B 事業	その他	全社・ 消去	合計
セグメント利益又は セグメント損失(△)	1,179	178	△1,518	36	△32	△395	△551
減価償却費	13	26	28	6	—	35	109
のれんの償却額	6	20	304	6	—	—	337
Direct EBITDA (注)5	1,199	225	△1,185	49	△32	△359	△104
全社費用等の配賦額 (注)6	△149	△142	△30	△37	—	360	—
セグメントEBITDA (注)6	1,049	82	△1,216	11	△32	0	△104

5 各報告セグメントのDirect EBITDAは、セグメント利益又はセグメント損失に、減価償却費及びのれんの償却費を加えた金額であり、各報告セグメントのセグメント売上高から各報告セグメントの事業コスト及びDirect Cost(※1)を控除した金額です。

(※1) Direct Cost: コーポレート業務に係るコストのうち、提供サービスや事業に直接紐づくコスト

6 各報告セグメントのセグメントEBITDAは、Direct EBITDAに、Indirect Cost(※2)である全社費用を配賦した金額です。全社費用は、各報告セグメントの売上高を基準として配賦しています。

(※2) Indirect Cost: コーポレート業務に係るコストのうち、提供サービスや事業に直接紐づかない連結グループ全体経営のために発生する全社費用(例: 上場維持コスト、監査報酬、役員報酬など)

当第2四半期連結累計期間(自 2021年1月1日 至 2021年6月30日)

1 報告セグメントごとの売上高及び利益又は損失の金額に関する情報

(単位:百万円)

	報告セグメント				その他 (注) 1	合計	調整額 (注) 2	四半期連結 損益計算書 計上額 (注) 3
	SPEEDA 事業	NewsPicks 事業	その他B2B 事業	計				
売上高								
外部顧客への売上高	3,243	3,695	921	7,860	3	7,863	—	7,863
セグメント間の内部 売上高又は振替高	12	15	4	32	—	32	△32	—
計	3,256	3,710	925	7,892	3	7,895	△32	7,863
セグメント利益	1,293	540	41	1,875	△123	1,752	△520	1,231

(注) 1 「その他」の区分は、報告セグメントに含まれない事業セグメントであり、コーポレート管轄の新規事業等です。

2 セグメント利益の調整額には、セグメント間取引消去0百万円、及び各報告セグメントに配分していない全社費用△520百万円が含まれています。全社費用は、主に報告セグメントに帰属しないグループ共通のコーポレート業務に係る一般管理費です。

3 セグメント利益は四半期連結損益計算書の営業利益と一致しています。

4 報告セグメントごとのDirect EBITDA及びセグメントEBITDAは次の通りです。

	SPEEDA 事業	NewsPicks 事業	その他B2B 事業	その他	全社・ 消去	合計
セグメント利益	1,293	540	41	△123	△520	1,231
減価償却費	24	81	12	3	35	156
のれんの償却額	19	20	6	—	—	46
Direct EBITDA (注) 5	1,337	642	59	△120	△485	1,434
全社費用等の配賦額 (注) 6	△200	△228	△56	—	485	—
セグメントEBITDA (注) 6	1,137	414	2	△120	0	1,434

5 各報告セグメントのDirect EBITDAは、セグメント利益に、減価償却費及びのれんの償却費を加えた金額であり、各報告セグメントのセグメント売上高から各報告セグメントの事業コスト及びDirect Cost (※1) を控除した金額です。

(※1) Direct Cost: コーポレート業務に係るコストのうち、提供サービスや事業に直接紐づくコスト

6 各報告セグメントのセグメントEBITDAは、Direct EBITDAに、Indirect Cost (※2) である全社費用を配賦した金額です。全社費用は、各報告セグメントの売上高を基準として配賦しています。

(※2) Indirect Cost: コーポレート業務に係るコストのうち、提供サービスや事業に直接紐づかない連結グループ全体経営のために発生する全社費用(例: 上場維持コスト、監査報酬、役員報酬など)

7 前第4四半期連結会計期間において、Quartz事業から撤退しています。

2 報告セグメントの変更等に関する事項

第1四半期連結会計期間より、従来「その他事業」としていた報告セグメントの名称を「その他B2B事業」に変更しています。当該変更はセグメント名称の変更のみであり、セグメント情報に与える影響はありません。

なお、前第2四半期連結累計期間のセグメント情報については、変更後の報告セグメントの名称で記載しています。

(追加情報)

(新型コロナウイルス感染症の感染拡大に伴う会計上の見積り)

前連結会計年度の有価証券報告書の(追加情報) (新型コロナウイルス感染症の感染拡大に伴う会計上の見積り)に記載した新型コロナウイルス感染症の今後の広がり方や収束時期等を含む仮定について重要な変更はありません。