



AWSホールディングス
【東証マザーズ: 3937】
成長可能性に関する説明資料
2016年6月21日



1

会社概要

P3

2

当社を取り巻く環境及び当社の強み

P8

3

今後の成長戦略

P18

1. 会社概要

会社概要

- 社名 : 株式会社AWSホールディングス
- 設立 : 2005年12月
- 資本金 : 535,080千円
- 従業員数 : 692人
: (グループ会社含む、2016年3月末時点)
- 主たる事業内容 : アプリケーションソフトウェア開発
組み込み系ソフトウェア開発
医療分野における自社ソフトウェア開発・販売
ソフトウェアテストサービス
- 代表取締役社長 : 青木正之

所在地



AWSホールディングス本社



株式会社エーアイエス



フィリピン :

Advanced World Systems, Inc
Advanced World Solutions, Inc



中国 : 北京爱维森科技有限公司



香港: Advanced World Solutions, Ltd.

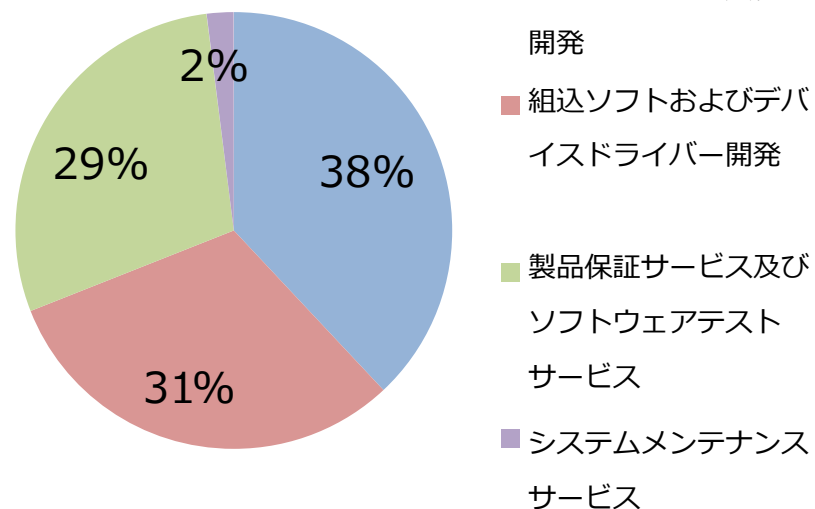


フィリピンでのオフショアシステム開発

サービス一覧（グローバル事業）

- ① ビジネスアプリケーションおよびシステム開発
- ② 組込ソフトおよびデバイスドライバー開発
- ③ 製品保証サービス及びソフトウェアテストサービス
- ④ システムメンテナンスサービス

サービス別売上比率
(2015年3月期)

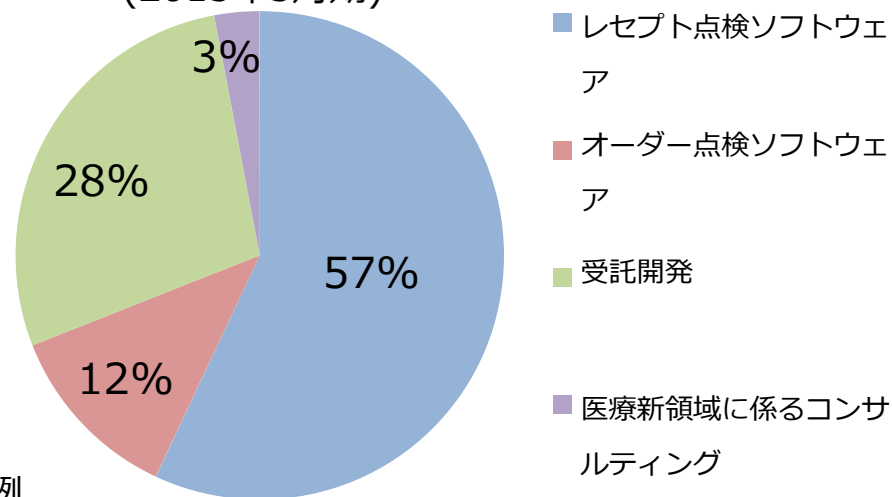


レセプトチェック専用ソフト開発及び販売

サービス一覧（メディカル事業）

- ① 自社ソフトウェア商品の開発と販売
 - ・レセプト点検ソフトウェア（マイティーチェッカー）
 - ・オーダー点検ソフトウェア（マイティーキューブ）
- ② 受託開発
- ③ 医療新領域に係るコンサルティング

サービス別売上比率
(2015年3月期)



レセプト点検ソフトウェア Mighty Checker PRO Analyze 画面例



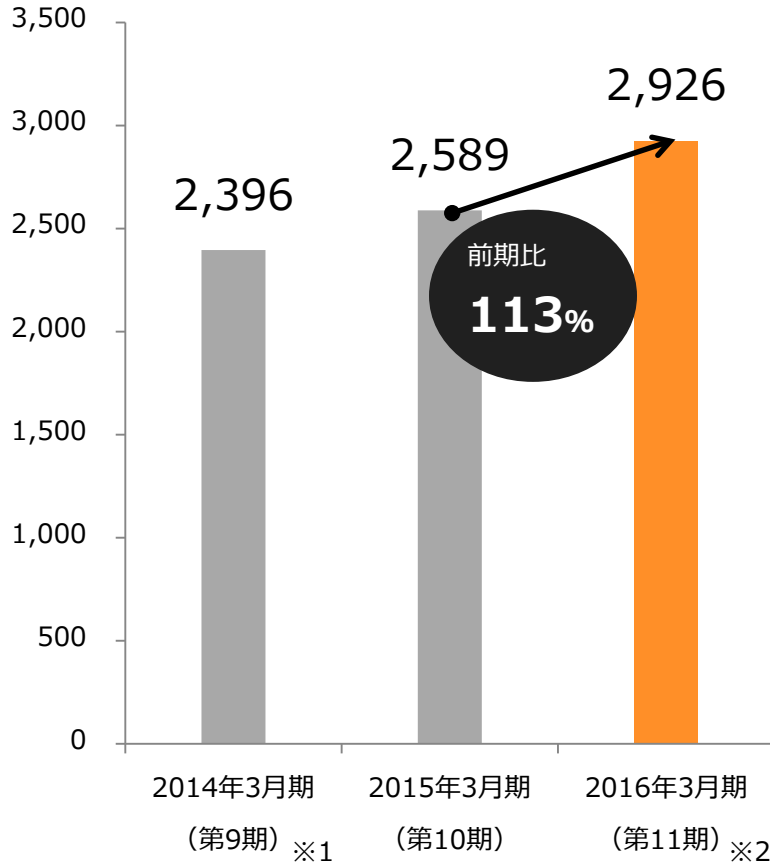
**点検精度の向上
効率化
+
病院経営の
質の向上**



業績推移

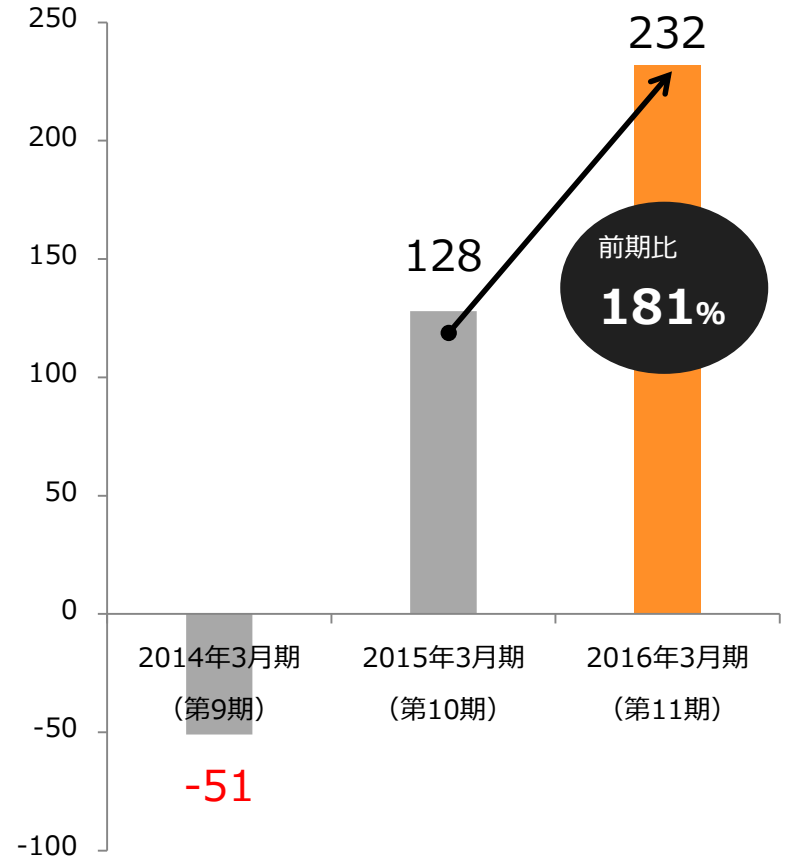
売上高（連結）

(単位：百万円)



経常利益（連結）

(単位：百万円)



国内外における旺盛な開発需要および既存の顧客ベースの拡大に加え、パートナーとの協業や新しいソリューション事業の推進により、今後も引き続き堅調な業績推移を見込んでおります。

※1 第9期はAIS社の会計方針の変更及びのれん償却額の計上による赤字計上

※2 第11期連結財務諸表は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づく監査は未了

2. 当社を取り巻く環境及び当社の強み

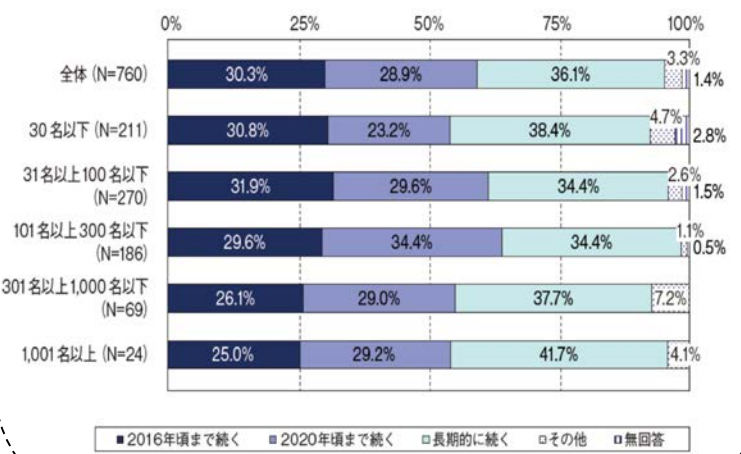
当社を取り巻く環境 ～技術者不足について～

1. 国内のITサービス需要が旺盛なか日本国内における **技術者不足**が深刻化
2. 欧米の最先端技術への **アクセス**が困難
3. 開発・運用に係る **コストの削減**ニーズ

offshore化
が喫緊の課題

(国内の構造問題)
国内IT人材が不足

IT企業におけるIT人材不足の今後の見通し



IT企業におけるIT人材不足の今後の見通し【従業員規模別】

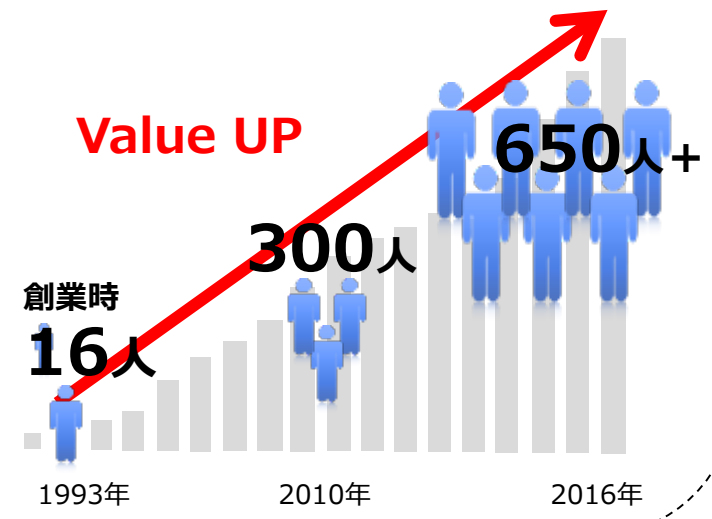
長期的に活用可能な英語と日本語ができるエンジニアの不足



AWSが選ばれる理由

1. **バイリンガル IT プロフェッショナル**
2. **迅速な先端技術の習得**
3. **国内大手顧客との長年に渡る開発実績**

650名を超えるグローバル
I. T. プロフェッショナル体制

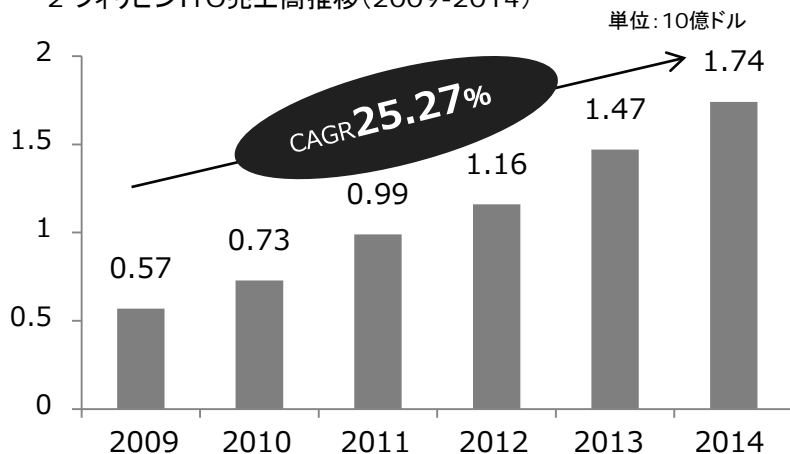


フィリピンの特徴

1. アジアNo.2のGDP成長率*1
2. 急成長するフィリピンITO売上高*2
3. 「中国+1（チャイナプラスワン）」の最適地の1つ

*1 日本貿易振興機構(ジェトロ)「世界貿易投資報告」によるとフィリピンの年間経済成長率は約6%とアジアでは中国に次ぐ2番目の経済成長率

*2 フィリピンITO売上高推移(2009-2014)



出所: Everest Group, IT services market in the Philippines (Sept. 2015)

フィリピンが選ばれる理由

- グローバル言語能力*3
- グローバル水準の高いITリテラシー*4
- グローバル企業との長年に渡る取引*5
- グローバルロケーション*6

*3 英語に堪能な、異文化に精通した若いIT技術者が豊富(毎年約53万人の大卒者を排出)

*4 最新技術/動向を英語でダイレクトに吸収・応用する高いIT能力

*5 長年の欧米トップクラスの企業向けグローバルデリバリー実績

*6 ASEANの中心に位置し、アジア主要国(日本/中国/韓国/シンガポール)の首都から飛行機で4時間のアクセス



1. 長年に渡り培った強固な顧客基盤
2. グローバル競争を勝ち抜く優秀な技術者集団
3. 旧来型のオフショア開発とは一線を画する、
顧客の開発支援と独自の技術アセットの
提供を組み合わせた「R&D型 開発ソリューション」

当社の強み ～優秀なグローバル技術者集団～



弊社フィリピン子会社
Advanced World Solutions,
Inc. が2016年3月に第10回国
際ICTフィリピン・アワードに
て「**ベスト・ソフトウェア・カ
ンパニー賞**」に選ばれました



最新技術の習得

IT産業における戦略的成長分野：
車載関連のテスト自動化（※1）
製品データの分析

- **自社研修センターACTION**で、技術力、ビジネススキル、日本語能力において能力を有する人材を育成

- フィリピン全国の理工学系専攻新卒者の上位成績者のみを中心に採用
⇒ **約4割がフィリピンTop3の大学**（フィリピン国立大学・デラサール大学、アテネオ大学）出身者（※2）

最新技術

コミュニケーション
（日本語能力）

技術スキル

ビジネススキル

フィリピン全国理工学系大学を中心に
選抜された人材

技術を支える
土台(人財)

（※1）テスト自動化とは、テストツール等を用いることにより、主として、ソフトウェアのテストを行うための作業（テストケースの設計、テストの実行と結果の確認、テストの進捗管理、レポートの作成）の一部を自動化することです。

（※2）15年度新卒採用実績（93名中35名の出身者が該当）

開発支援とソフトウェアテストを中心とした独自の技術アセットの提供を組み合わせた「R&D型 開発ソリューション」の提供

技術志向型

R&D型のソリューション開発



国内開発拠点
(日系大手製造業等)



オフショア開発プロセス
Scale可能なglobal技術者
+
技術アセット
(ソフトウェアテスト等)
業界の知見 (金融等)

顧客ニーズ (旧来型) = コスト削減

顧客ニーズ (次世代型) =

- グローバルリソースの活用**
- 世界水準の技術スキルへのアクセス**

**国内ニア
ショア開発**
(金融をはじめとするサービス業等)

**自社開発のオ
フショア活用**
(日系大手製造業)

従来型オフショア開発
(従来型受託開発企業/グローバルITサービスベンダー)

**グローバル
支援型**

*所謂沖縄や北海道等のニアショア型

*自社のインハウス型オフショア開発

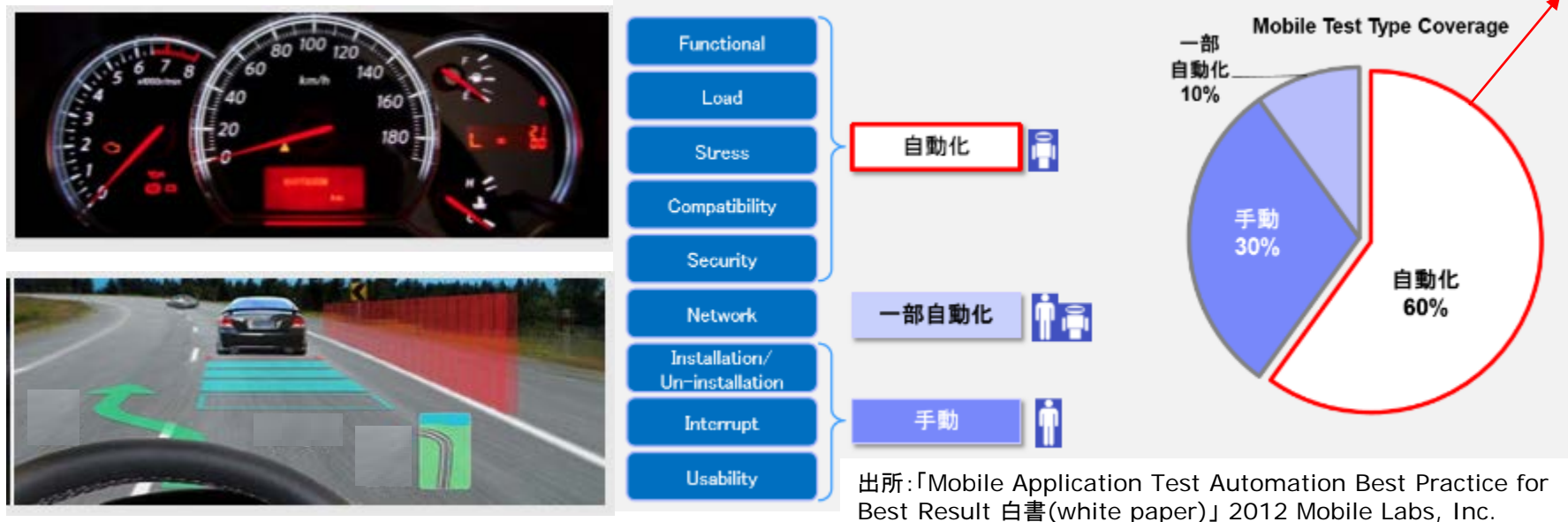
*「橋渡し役」となるブリッジSEが存在するプロジェクト型

「従来型」のオフショア開発は、外的構造変化（コスト上昇等）に弱く、また、技術スキルへのアクセス及び技術アセットの蓄積の難易度が高いことから長期的視座に基づく開発に結びつかず、結果、撤退の事例が数多く見られた

画像解析による「**テスト自動化**」を「**リアルタイム**」で実現する独自の自動化テストツール(*)を、大手自動車サプライヤー向けに開発。

今後は自動運転等の技術で高度化する自動車産業向けの**テスト自動化**に関わるソリューションの提供を目指してまいります。

工程の**最大6割の自動化**が可能に

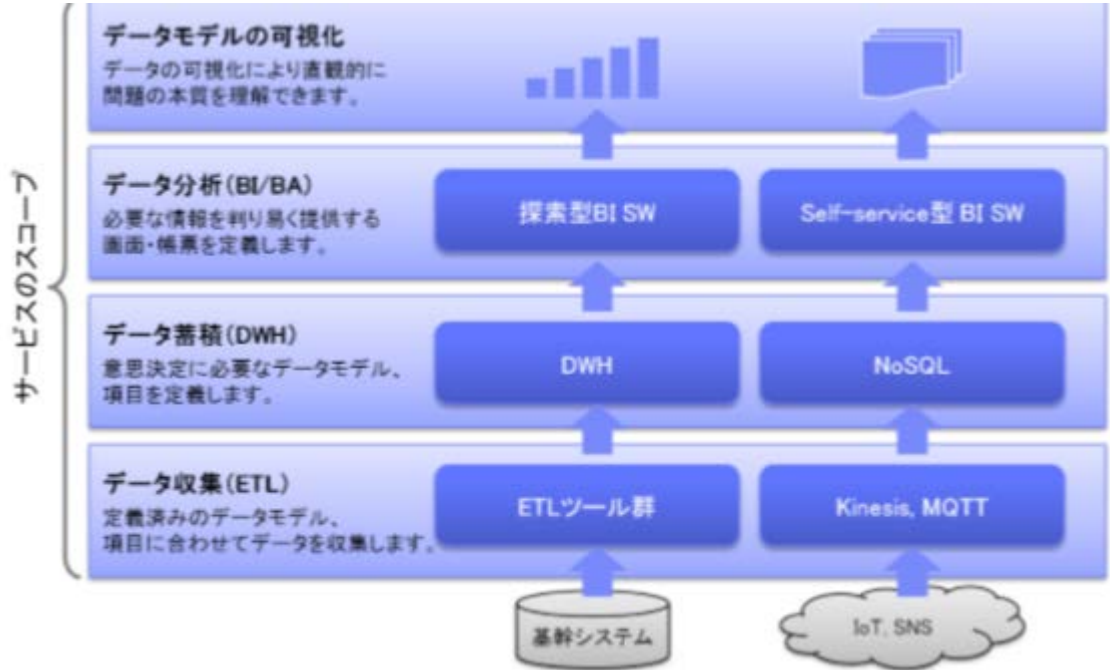


(*)テストツールとは、これまでの大手顧客向けPCテストサービスのなかで培った、テスト自動化ノウハウとツール群を体系化し、当社独自の自動化フレームワークとして構築したものです。メーター等の車載機器のテストにおいて、目視検査を動画解析で自動化するものです。車載領域におけるテストは約6割が自動化可能とされております。

当社の強み ～技術アセットの事例（データ分析）～

当社主力商品に
「Mighty Checker®」 に
点検結果分析機能(*1)を収載

フィリピンにおいて
データ分析基盤(*2)
 を独自開発

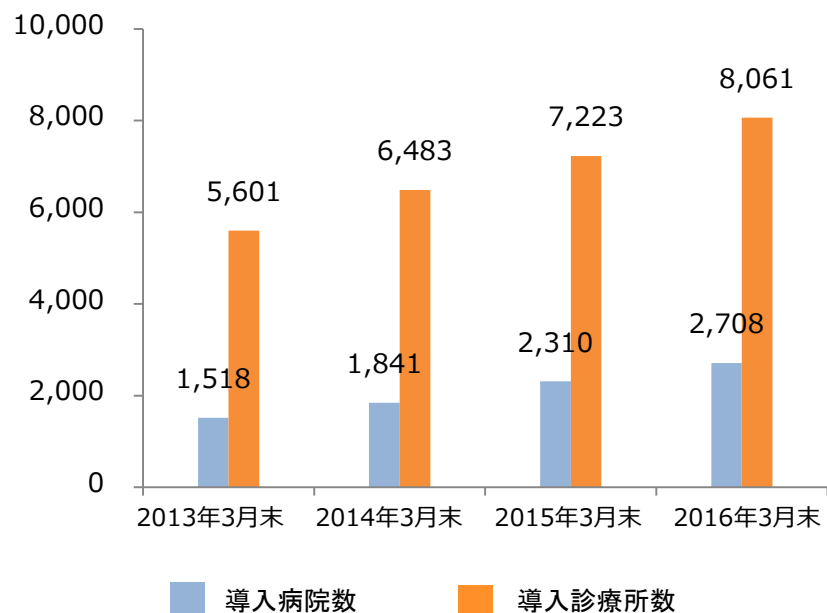


(*1)主力商品「Mighty Checker®」に集計分析機能等を追加し、業界において「**診療分析**」および「**医療機関の経営分析**」に資する先進的商品を他社に先駆けて開発

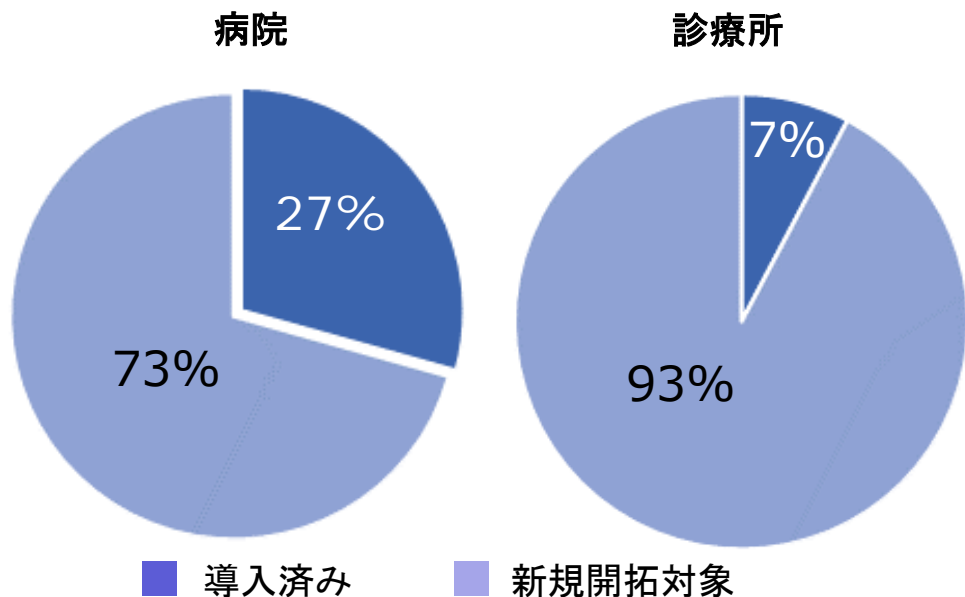
(*2)データ分析基盤として、主にAmazon Web Servicesを効率的に活用。データソースの収集からデータ蓄積の仕組みづくり、データモデルの構築・仮説の検証まで「垂直統合」で支援

レセプト点検ソフトウェア Mighty Checkerの導入医療機関数は、2016年3月時点で**10,769医療機関**を突破、今後も拡大余地の大きい「グループ病院」や「診療所」を中心に、着実に**ストックビジネス**を積み上げております。

Mighty Checker 医療機関数

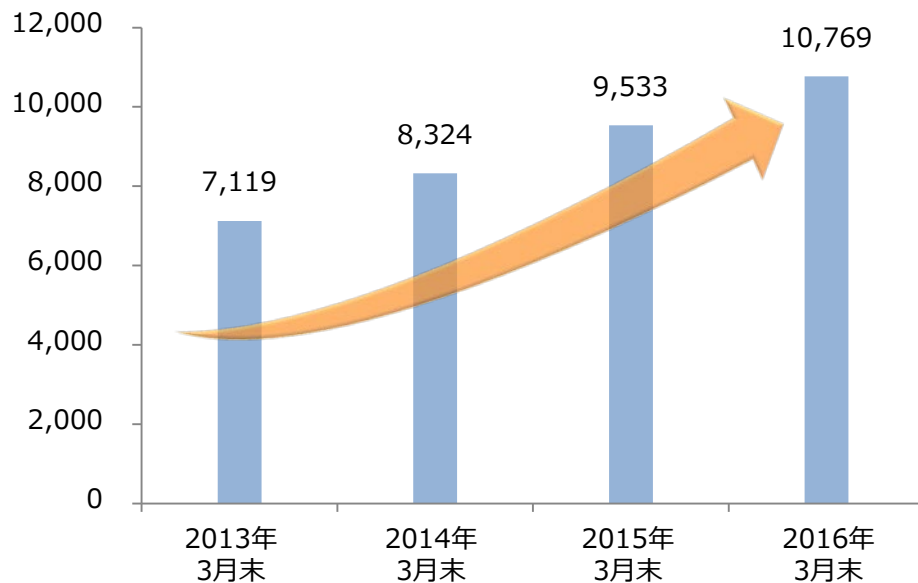


Mighty Checker 導入状況 (2015年3月実績)



*2015年3月末マイティーチェッカー導入実績(病院:2,310, 診療所:7,223)を、厚生労働省「医療施設動態調査」記載2015年3月末全国医療機関数(病院:8,485, 診療所:100,748)で除して算出

Mighty Checker 導入医療機関数



レセプト点検ソフト
分野における
圧倒的な**市場占有率**

レセプト点検専用ソフト「Mighty Checker」（マイティーチェッカー）は**日本における先駆的商品**として誕生

常に業界に先駆けた商品
サービスを開発提供



業界における先駆的サービス①
クラウドレセプト点検

業界における先駆的サービス②
クラウドレセプト分析
プラットフォームサービス

1999年に誕生した、業界における先駆的商品であるレセプト点検専用ソフト「Mighty Checker」（マイティーチェッカー）は、全国約1万医療機関に採用され、信頼と実績を積み重ね続けています。今後は診療所を中心に、更なる新規医療機関の取り込みをはかってまいります。

3. 今後の成長戦略

業界をリードする協業先との関係強化による成長促進 アライアンスを通じた事業の立ち上げ・拡大

既に協業が進行している領域

Finance

IBM/公共機関係IT会社ほか
(金融系開発分野)

Automation Testing

大手車両機器メーカー
(テスト自動化領域)

U.S.等、パートナーの海外拠点における案件獲得

Medical

東北所在のグループ病院ほか
(グループ病院におけるレセプトデータの収集と分析領域)

Medical

北海道所在の医療機関
(先進医療分野)

Other Services
パートナーの他のサービス領域における案件獲得・拡大

パートナー
基盤の構築

協業深耕
協業拡大

市場の拡大

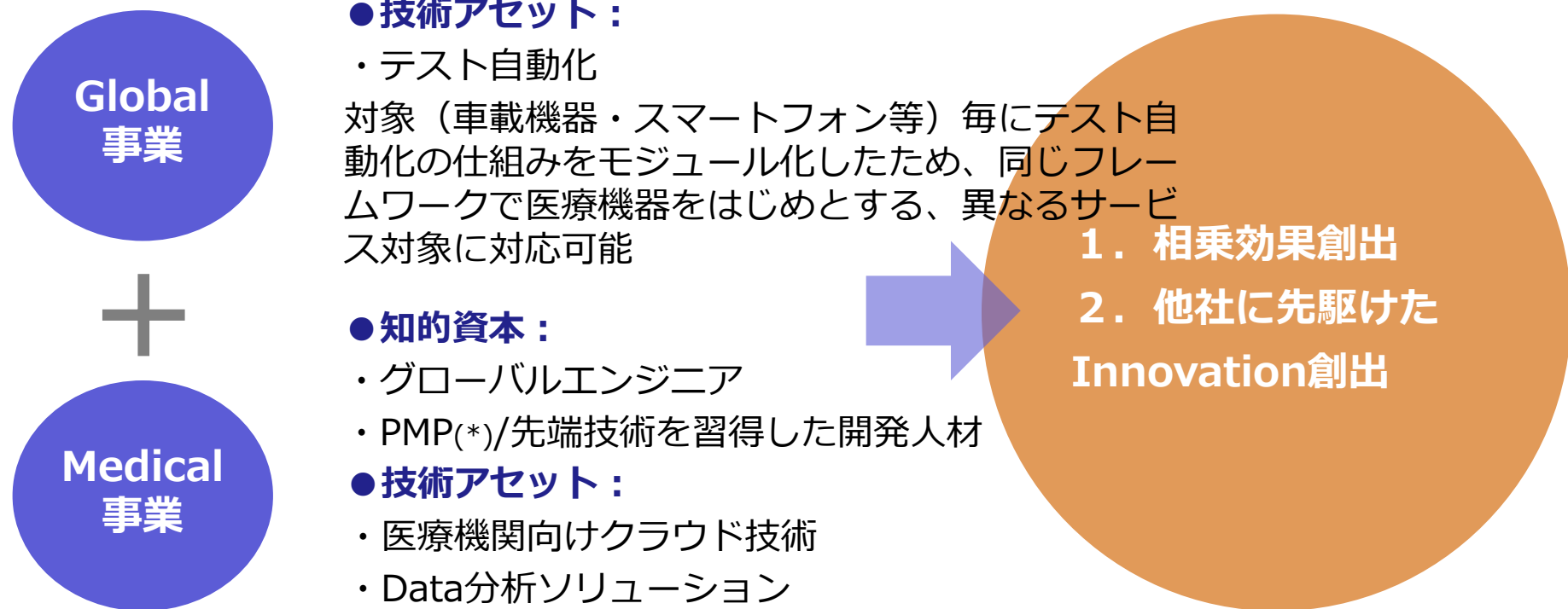
2015年度

2016年度

2017年度～

日本アイ・ビー・エム株式会社とのパートナーシップを「**ドライバー**」に、金融領域における協業先のオフショア化を推進、今後はアライアンスを通じた事業立ち上げ・**独自アセット**を活用した**リーンスタートアップ**を実施し、リスクを抑え、ユーザのフィードバックを反映した最適なソリューションの提供を目指してまいります。

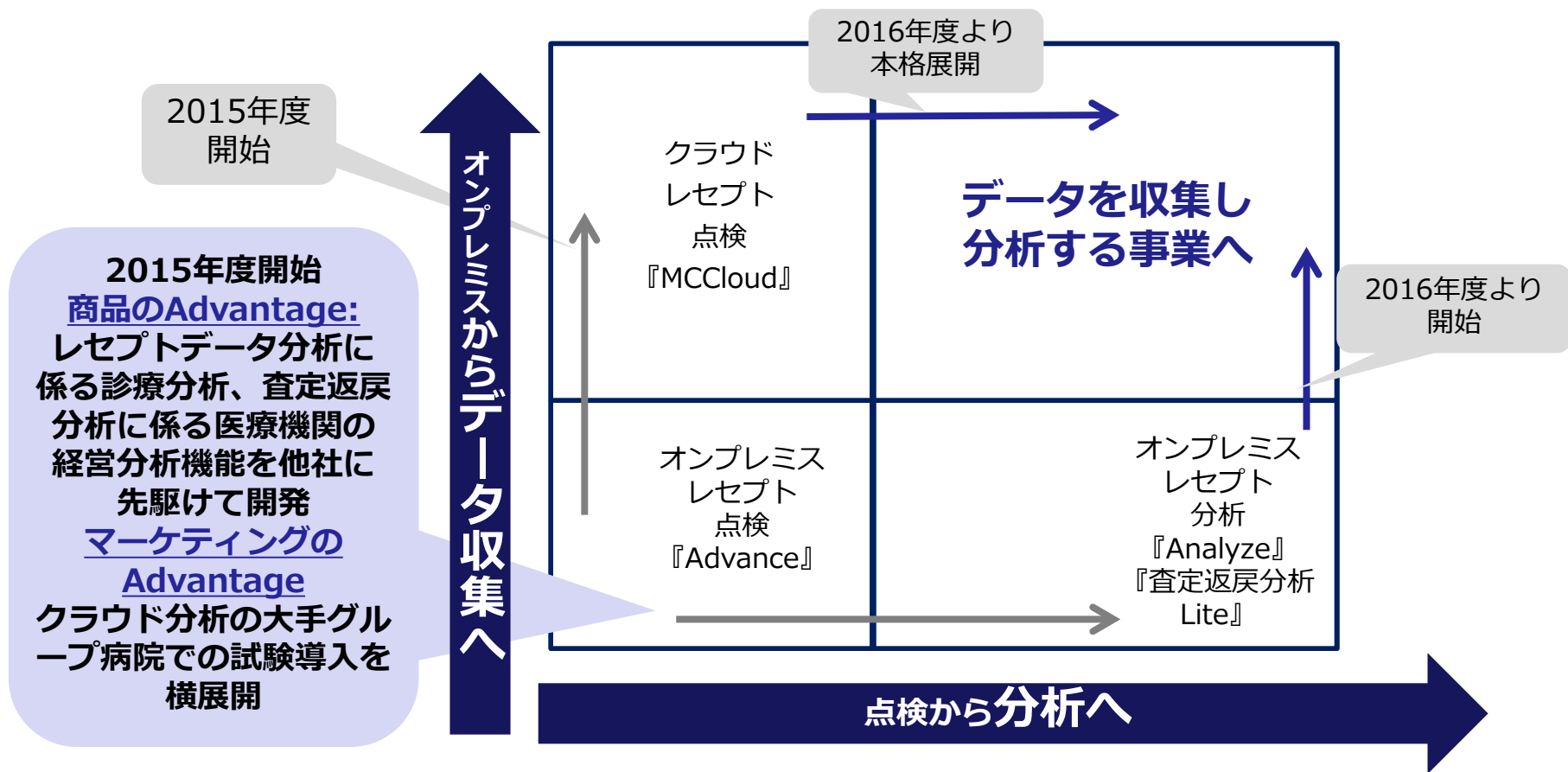
アセット・知的資本を活かしたシナジー創出



フィリピンの先端技術者や開発ノウハウの、グローバル事業およびメディカル事業における相互利用や、フィリピン技術者と日本人技術者とのタスクフォースの編成など、IT技術・知的資本を**組織を横断して柔軟かつ迅速**に活用、他社に先駆けた Innovationの創出を目指してまいります。

(*)アメリカの非営利団体PMI(Project Management Institute)が認定しているプロジェクトマネジメントに関する国際資格

レセプトデータの蓄積により **医療領域におけるデータ分析**へ事業を拡大



レセプト点検ソフトにおける圧倒的なポジションを活かしてレセプトデータを蓄積、**クラウド基盤を活かした医療データ収集と分析**の事業を拡大してまいります。