



IBC

2025年9月期 第3四半期

決算説明資料

2025年8月8日

アイビーシー株式会社

© Internetworking & Broadband Consulting Co.,Ltd. All rights reserved.



証券コード 3920

ビジネス概要

● アイビーシーとは



**「ネットワークの可視化」という専門的な領域に特化
システム安定稼働を実現する「障害予防型監視ソリューション」の国内オンリーワン企業**

領域

デジタル化・DXの推進で高成長する市場

運用管理市場

国内情報セキュリティ市場

事業

社会インフラITシステムの安定稼働を実現する

自社開発の性能監視ツールの提供

20年の監視運用知見によるIT運用

情報セキュリティ製品の提供

特徴

国内で唯一、133社のIT機器を一元監視

監視設定と分析を自動化

ITシステムの稼働状況を可視化

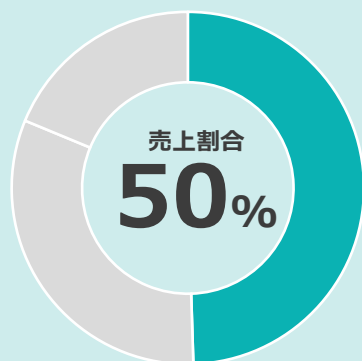
将来的な障害の兆候も可視化可能

Mission IT障害をゼロにする

単一セグメント ソフトウェア・サービス関連事業

※2024年9月期通期実績

ライセンス販売



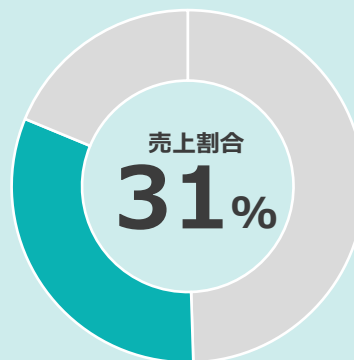
事業
内容

ITシステムを一元的に監視し、IT障害を
予防するためのソフトウェアの開発・販売

解決する
課題

ITシステムの障害を未然に防ぎ、システム
ダウン等による大きな損失を回避する

サービス提供



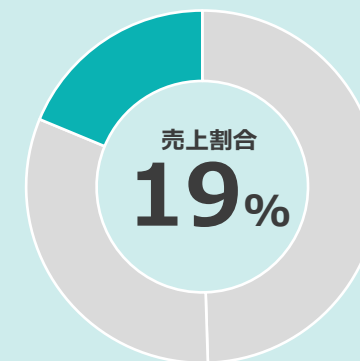
事業
内容

IT運用代行、ネットワーク、セキュリティ、
クラウドの構築

解決する
課題

当社が設計・運用・改善提案することで、
情報システム部門はコア業務に注力でき、
かつ属人化していた運用が可視化される

その他物販



事業
内容

ネットワーク、セキュリティ、サーバ製品等
の提供

解決する
課題

顧客環境に最適なITシステムやセキュリ
ティ対策により、セキュリティ向上や業務
効率向上、コスト削減が図れる

● ビジネスの起点



創業時の背景

- 2000年頃、IT業界は大手ベンダーが市場を独占し、ネットワークインフラを支えていた。
- 各ベンダーが、自身のエコシステムに最適化された独自の通信ルール（プロトコル）を開発・利用。

課題

- 独自の通信ルールがあるため、ネットワーク環境の構築には、技術的なハードルが高い。
- 複数のベンダーの機器が混在するマルチベンダー環境では、障害や問題点を特定するのは困難。
- ネットワークの内部で何が起きていて、問題点がどこにあるのかを正確に把握できる人材は少ない。

ビジネスの起点

- ネットワークの内部で何が起きているのかを正確に把握できるよう「見える化」することが非常に価値のある取り組みになる。
- 見える化された情報は、エンドユーザーだけでなく、システム受託開発企業（SIer）や販売代理店（リセラー）においても有益で、業務改善やコスト削減に必ず役立つと確信。

● 顧客が求める製品開発

現在

- インターネットの商用化の進行により、「TCP/IP」の通信ルールをベースにしたインターネット接続が世界標準的に利用されるようになり、あらゆるシステム・機器がIPプロトコルで繋がっている。
- 複数ベンダーの機器やクラウド、さらにはオンプレミスとクラウドが混在するハイブリッド環境が主流。

課題

- 社会インフラを担う事業者やインターネットを利用したサービス提供事業者等において、サービスを止めないためにネットワークの安定稼働は不可欠。
- 複雑で絡み合ったシステム全体を把握・管理するには、サーバー、OS、ネットワーク機器等の幅広い領域にわたる知識と豊富な経験を備えた高度な技術者が不可欠。

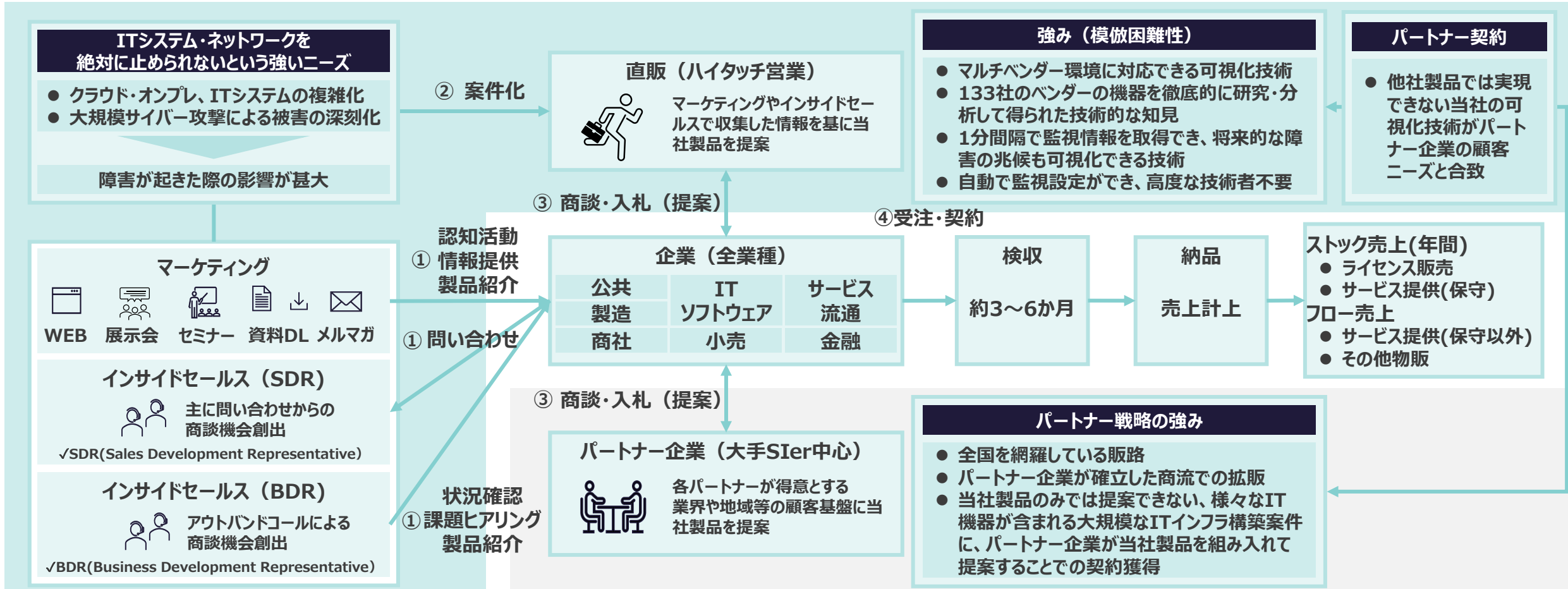
顧客が 求める 製品開発

- IT技術の加速度的な発展と共に複雑化するマルチベンダー環境において、あらゆる企業で幅広く使えるよう「汎用性の高い見える化」を追求し、製品化。
- 主力製品の「System Answer G3」は133社、5,384種類の多様な機器や監視項目に対応し、高度な技術者を必要とせず、複雑なマルチベンダー環境でも自動で監視設定が行われ、システム全体を一元的に俯瞰し、すべての状況を可視化。

● ビジネスモデル



- 強い顧客ニーズのもと、直販とパートナー企業（販売代理店）による販売戦略で売上を拡大。
- 主力のライセンス販売（System Answer）はストック売上で、安定したキャッシュフローを生み出す。



2025年9月期 第3四半期 業績

● 第3四半期 ハイライト

- 売上高は前年同期比7%増となり、第3四半期として過去最高を記録。
- 営業利益は前年同期比40%増、純利益は前年同期比121%増で大幅に伸長。
- 販管費は計画内で進捗。
- スtock売上高は前年同期比24%増となり、高成長を達成。
- 自社開発製品のシステムアンサー更新率は、前年同期比2ポイント増の97%。

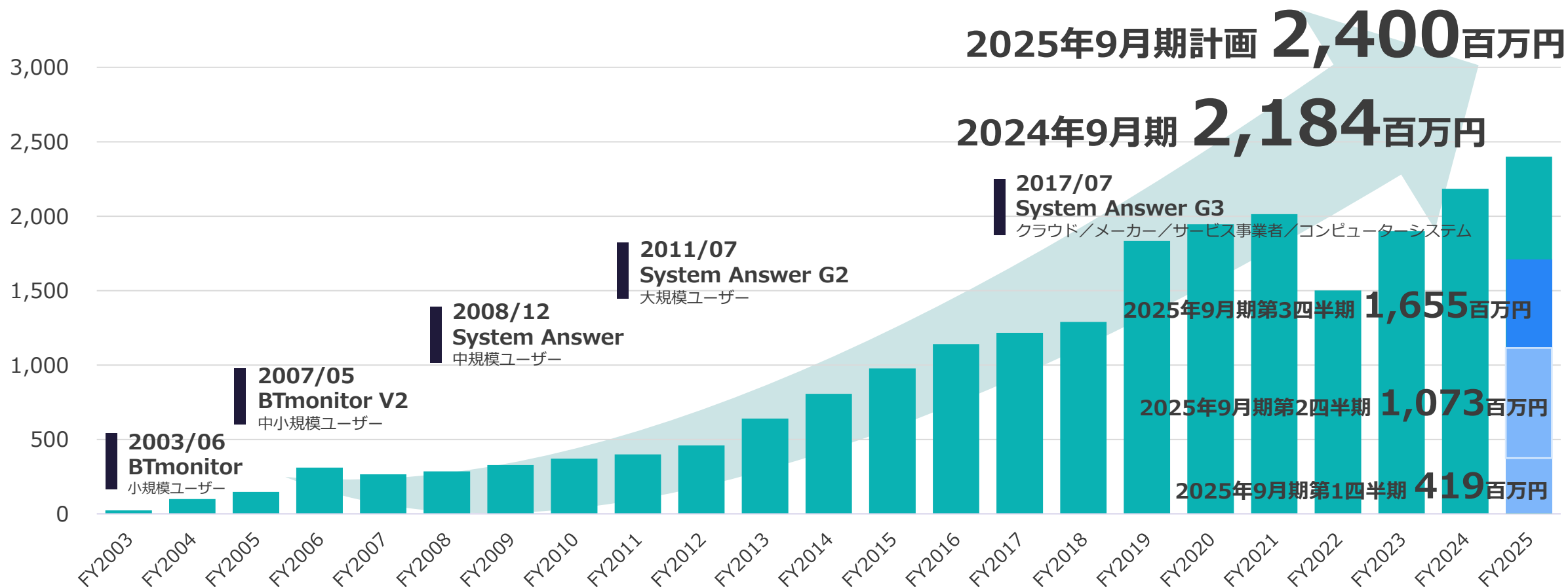
※前年同期比の前年は連結で計算

売上高	営業利益	純利益
1,655百万円 前年同期比7%増	393百万円 前年同期比40%増	283百万円 前年同期比121%増
販管費	ストック売上高	システムアンサー更新率
908百万円 前年同期比8%増	1,129百万円 前年同期比24%増	97% 前年同期比2ポイント増

● 業績推移



- 創業から右肩上がりの成長を継続。
- 2024年9月期売上高は過去最高を達成。2025年9月期は更なる拡大を計画。



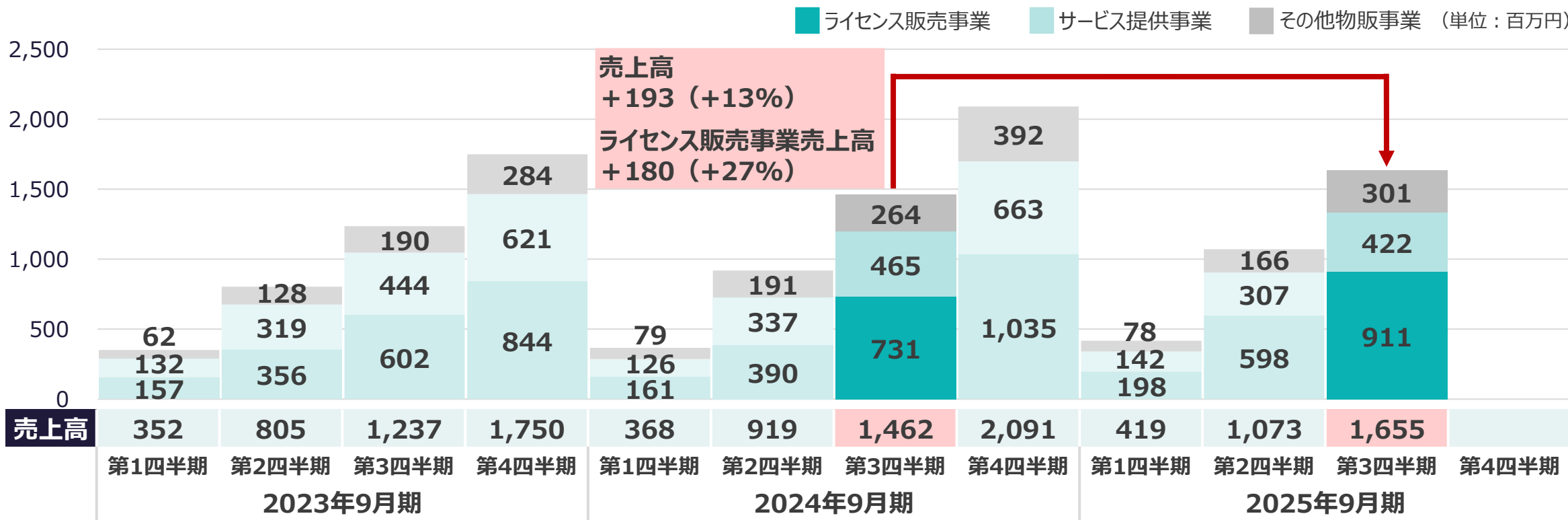
● 第3四半期 業績

	2024年9月期 第3四半期実績	2025年9月期 第3四半期実績	2025年9月期 通期業績予想	進捗率
売上高	1,550	1,655 前年同期比7%増	2,400 前期比10%増	69%
営業利益	281	393 前年同期比40%増	450 前期比18%増	87%
純利益	128	283 前年同期比121%増	358 前期比42%増	79%

● 第3四半期累計 売上高（単体）

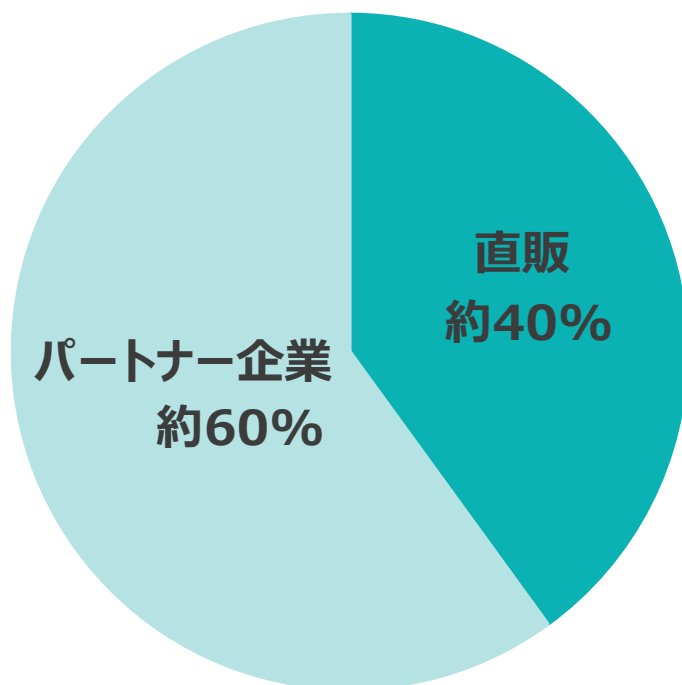


- ライセンス販売およびその他物販は、システムアンサーG3の値上げに加えて、アップセル・クロスセルや他社切替えによる新規案件獲得が堅調に推移し、前年同期比13%増。
- サービス提供は、前年同期比では減少となったが、例年並みの水準。



● 販売形態

- 販売形態は約40%が直販、約60%がパートナー企業の販売。
- 導入実績は1,000社以上。
- パートナー企業は、主に大手ベンダー様。大手企業、自治体等に導入いただく例が多い。

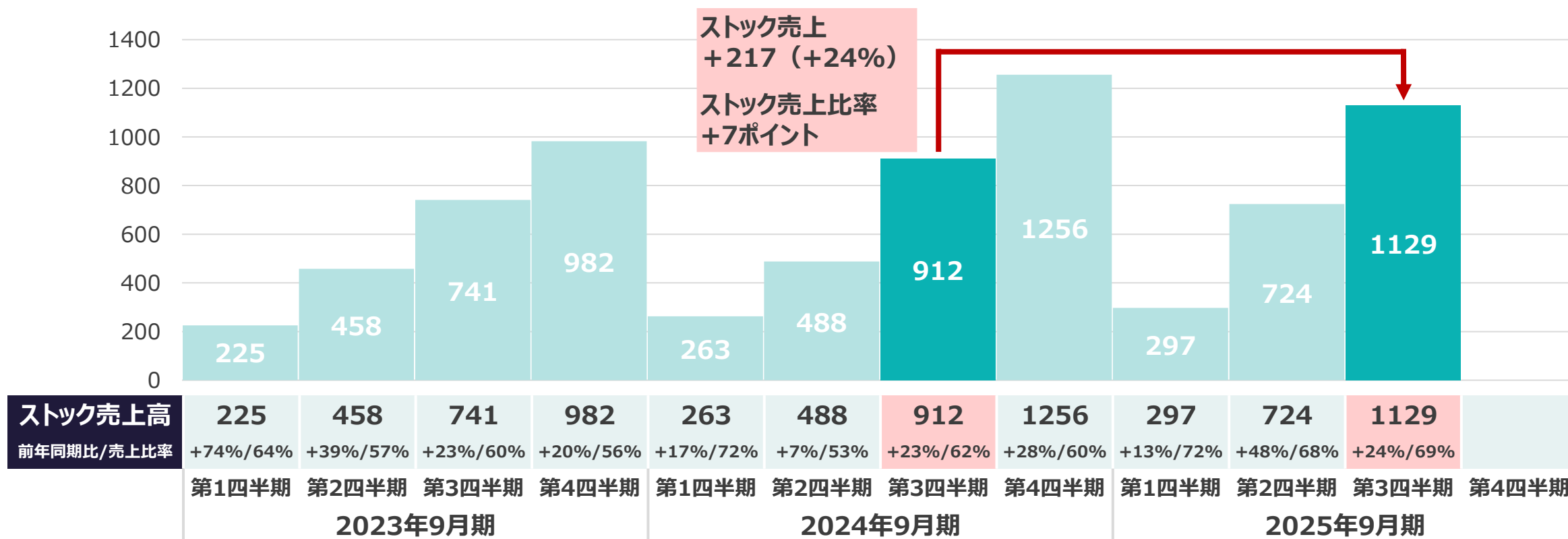


CITIZEN シチズン特許株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	SONY ソニービジネスネットワークス株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	Cyber Connect 株式会社サイバーコネクト システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	TCM 株式会社TCM システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	宇都宮 宇都宮市 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	相模電気株式会社 相模電気株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	BOOK-OFF 株式会社ブックオフ システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	VRDM 株式会社VRDM システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	IS Information Systems Co., Ltd. システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	イオンモール株式会社 イオンモール株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携
ITC 株式会社ITC システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	あすか あすか株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	allカブコム証券 allカブコム証券 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	RECRUIT リクルートテクノロジーズ システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	GREE GREE株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	GMO GMOフィナンシャルHD システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	SEGA セガ株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	MITSUBISHI POWER 三菱パワー株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	外資ex 外資ex by GIGAWATT システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	LAC 株式会社LAC システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携
TIS TIS株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	DAIKIN ダイキン工業株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	JPX 株式会社JPX システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	千代田区 千代田区 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	大塚市 大塚市 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	TATSUNO 株式会社タツノ システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	ヤマハ ヤマハ株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	外資ex 外資ex by GIGAWATT システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	外資ex 外資ex by GIGAWATT システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	外資ex 外資ex by GIGAWATT システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携
国大 国大株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	CATV ケーブルテレビ株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	MAX 株式会社MAX システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	NOSAN 株式会社NOSAN システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	TOYOU 株式会社TOYOU システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	日本大学 日本大学 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社ナカノ 株式会社ナカノ システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社光通信 株式会社光通信 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社光通信 株式会社光通信 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社光通信 株式会社光通信 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携
JEIS 株式会社JEIS システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	丸 株式会社丸 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	沼尻産業 沼尻産業株式会社 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社沼尻産業 株式会社沼尻産業 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社沼尻産業 株式会社沼尻産業 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社沼尻産業 株式会社沼尻産業 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社沼尻産業 株式会社沼尻産業 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社沼尻産業 株式会社沼尻産業 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社沼尻産業 株式会社沼尻産業 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携	株式会社沼尻産業 株式会社沼尻産業 システム・ネットワーク・セキュリティ・ソリューション System Answer S2 直販・代理店・提携

● 第3四半期累計 ストック売上高（単体）

- ストック売上は前年同期比24%増。
- ストック売上比率は前年同期比で7ポイント上昇し、安定した収益構造を維持。

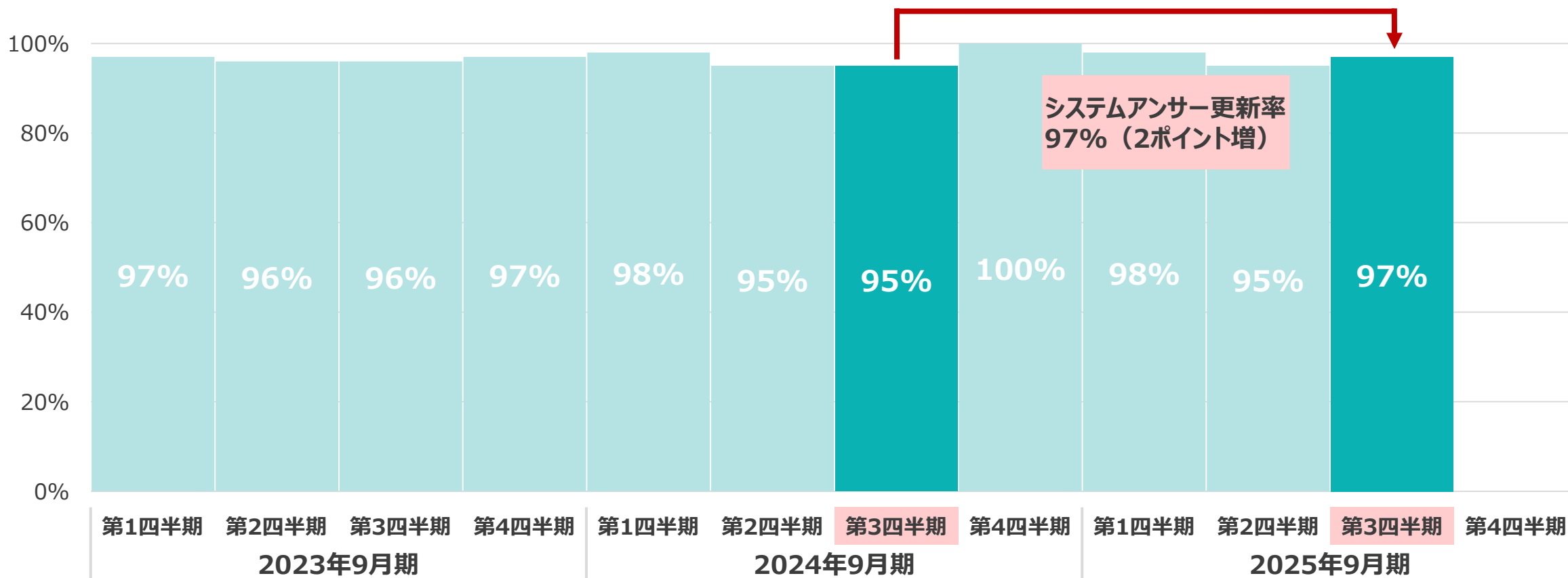
※ストック売上の主要内容はライセンスの1年更新。



● 第3四半期 システムアンサー更新率



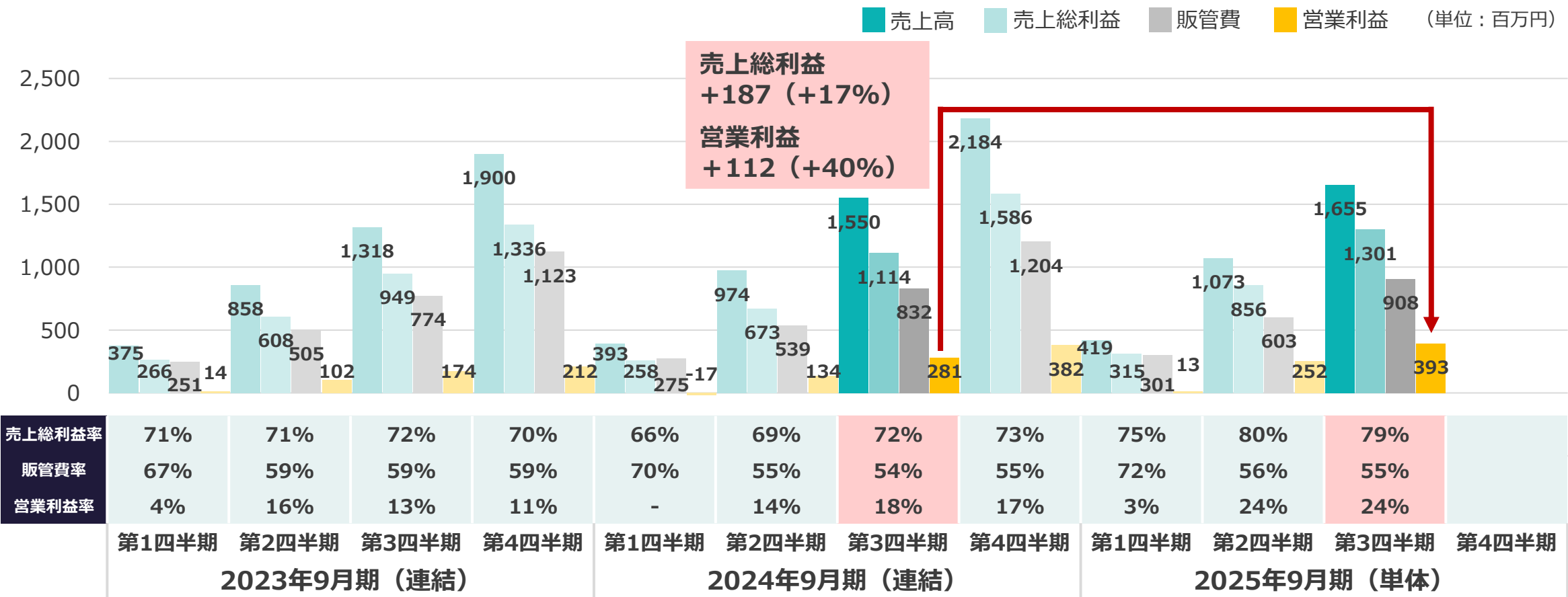
- 自社開発製品のシステムアンサー更新率*は、前年同期比2ポイント増の97%となり、高水準の更新率を維持。



● 第3四半期累計 営業利益



- 第2四半期から引き続き、営業利益率24%を維持し、前年同期比では6ポイント増。
- 情報通信業の営業利益率11.7%*を大幅に超える水準。



● 第3四半期累計 販管費内訳（単体）

- 販管費増加の要因は人件費。
- 新たな成長に向けた人材投資により、人件費は前年同期比22%増。

（単位：百万円）

	24年9月期 第3四半期	25年9月期 第3四半期	増減	増減率	ポイント
人件費 ^{*1}	501	611	+110	+22%	従業員の増加および賃上が増加要因。事業拡大のため継続した人材投資を実施。（採用費用の抑制等による上期からの人件費および各諸経費等の一部延伸分含む）
業務委託費	39	40	+1	+3%	
減価償却費	28	7	-21	-75%	事業譲受および西日本事務所移転費用の一部の償却が完了。
社内システム費等 ^{*2}	54	54	±0	—	
オフィス関連費 ^{*3}	67	75	+8	+12%	
顧客開拓関連費 ^{*4}	29	26	-3	-10%	
旅費交通費	13	15	+2	+15%	
その他	76	77	+1	+1%	
合計	810	908	+98	+12%	

^{*1} 人件費は「役員報酬」「給与手当」「従業員賞与」「派遣社員費」「法定福利費」「福利厚生費」「採用費」「研修費」の合計

^{*2} 社内システム費等は「社内システム費」「賃借料」の合計

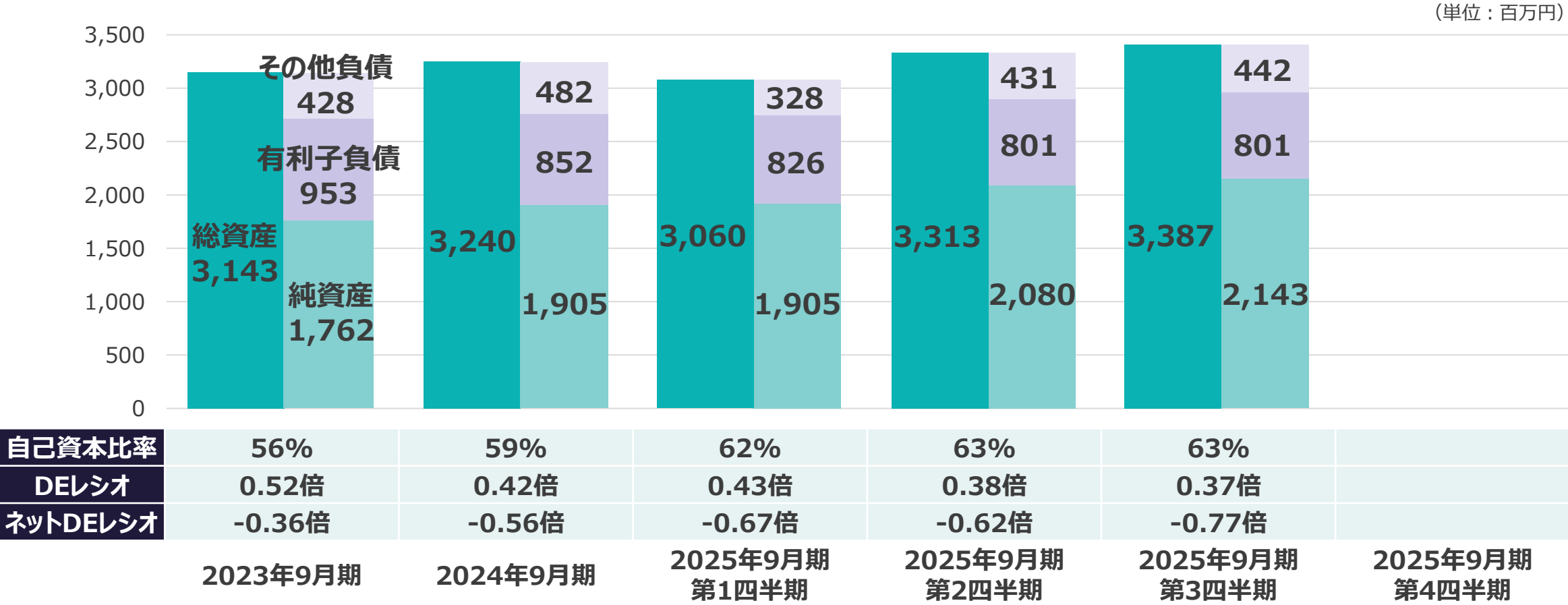
^{*3} オフィス関連費は「地代家賃」「修繕費」「事務用消耗品費」「通信費」「水道光熱費」「備品費」「新聞図書費」の合計

^{*4} 顧客開拓関連費は「広告宣伝費」「交際接待費」「諸会費」の合計

● B/S・自己資本比率（単体）



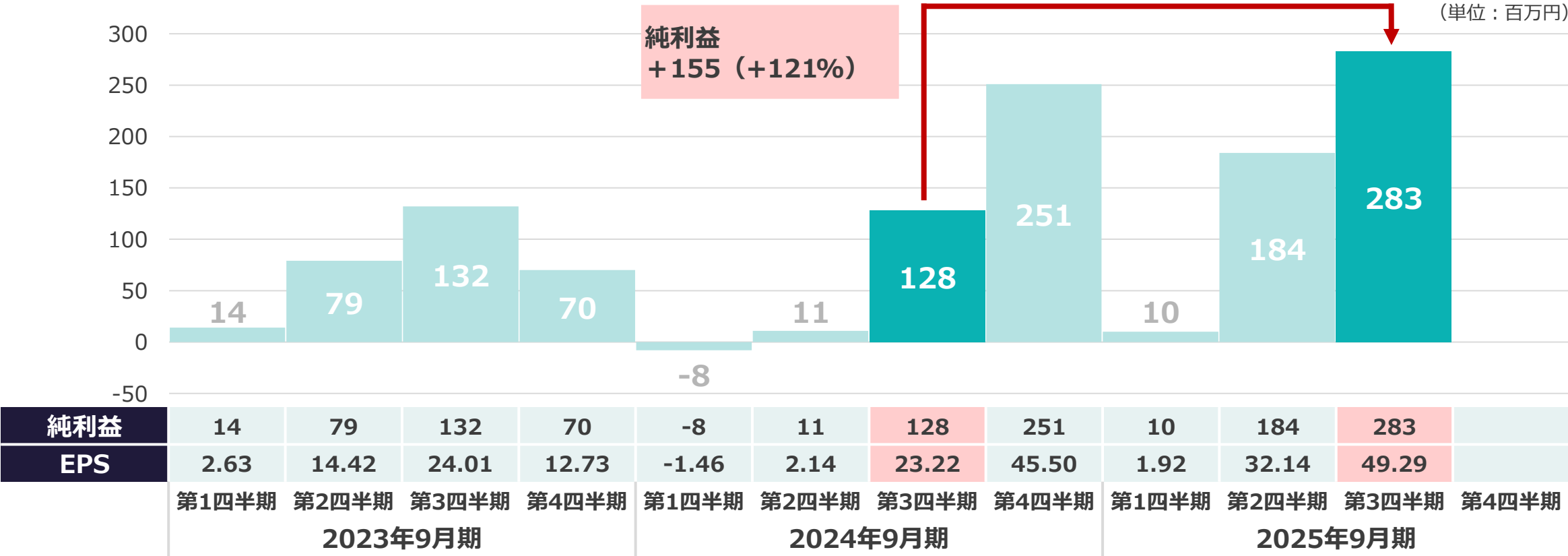
- ストック収益により安定したキャッシュフローを確保し、自己資本比率は63%で健全な財務体質を維持。



● 第3四半期累計 純利益・EPS



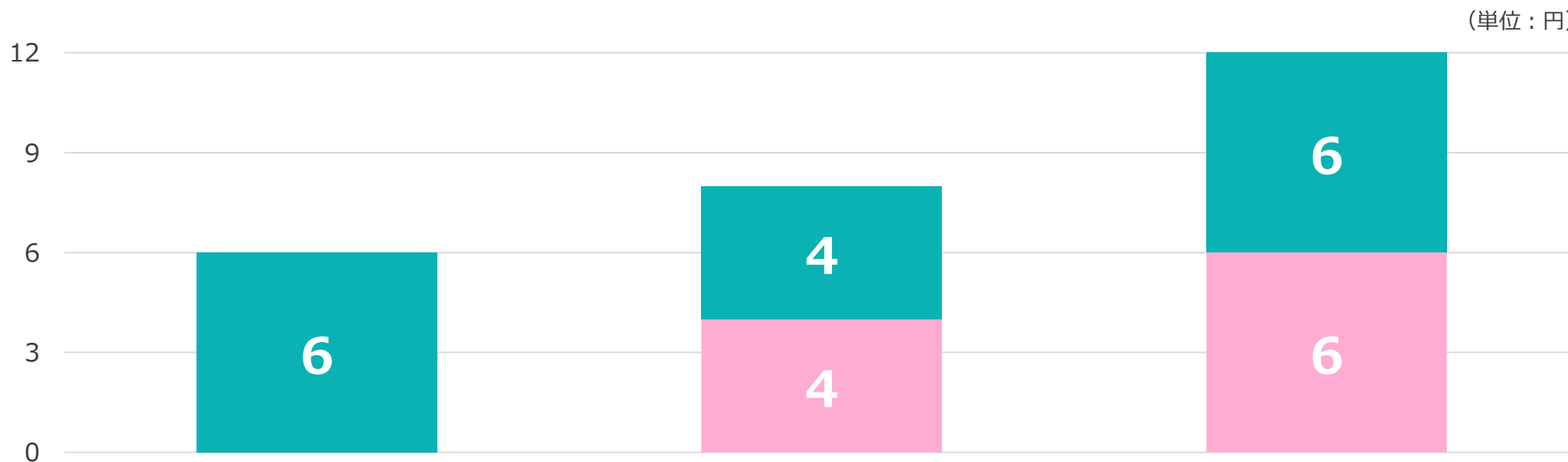
- 売上高の増加、売上総利益率の向上により、純利益は前年同期比121%増で大幅に伸長。



● 株主還元



- 累進配当を行い、2025年9月期は予定通り中間 6 円を配当済み。
- 期末 6 円（年間12円）の配当予定に変更なし。

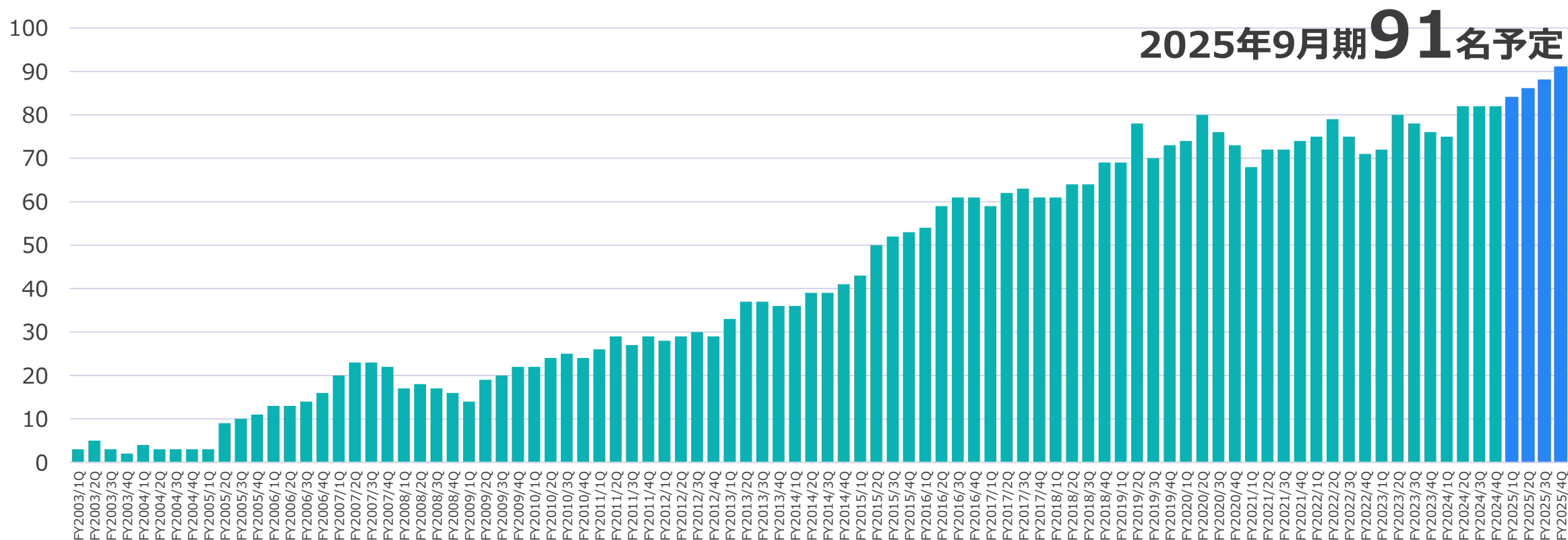


	2023年9月期	2024年9月期	2025年9月期 通期計画
配当割当総額 (決議ベース)	33百万円	44百万円	66百万円
配当額/株	6円	8円(中間4円/期末4円)	12円(中間6円/期末6円)

● 人材戦略



- 人的資本の拡充、2025年9月期において9名増員計画。
- 技術職を中心とした増員。
- 人材育成の拡充。（社内検定制度、国家資格やAWS・CISCO関連資格取得支援等）



● 市場規模



- デジタル化・DX推進等によるIT投資によって市場全体が継続して拡大。
- さらなる成長が可能な高いポテンシャル。



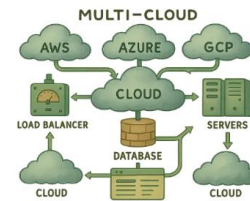
2025年9月期 第3四半期 トピックス

● 新製品「ITOGUCHI」のリリース発表

- マルチクラウド&インフラ構成管理ツール「ITOGUCHI」を開発し、2025年10月頃リリース予定。
- クラウド・オンプレミスをまとめて一元管理し、自動描画されたシステム構成図で障害の発生箇所を直感的に特定することが可能。
- 顧客調査からも、複雑化するIT基盤の運用管理に課題を抱える企業は多く、顧客ニーズは高いとの認識。
- SaaSの月額課金モデルで提供し、さらなる継続的な収益の増加を目指す。



システム障害を最速で解決する糸口を



自動マップ描画で「見える化と常時最新状態の維持」

クラウド・オンプレミスの複雑なIT環境を自動で検知し、接続構成まで詳細に可視化。手動での構成図作成・更新の手間をなくし、常に最新のシステム状態を把握。変化の激しい現代において、迅速な意思決定と安定した運用を強力に支援し、ビジネスの継続性を高める。



障害時の混乱を解消

常に最新の構成図で「何処で」問題が起きているか、その「影響範囲」まで瞬時に可視化。AIによる高度な原因分析機能が加わることで、熟練者に頼らずとも迅速な復旧が可能に。システム停止時間を最小限に抑え、ビジネスへの影響を低減し、運用担当者のスキルレベルに関わらず安定したIT環境を維持。



最適な運用計画とコスト削減を支援

自動で必要な情報を収集し、保守切れなどもアラートで通知するため、常に正確な資産状況を把握可能。システム投資計画に必要な情報へ瞬時にアクセスでき、計画業務を大幅に効率化。無駄なコストを削減し、IT戦略を強力に推進。

● Interop Tokyo 2025出展



- 2025年6月11日～13日の3日間、幕張メッセで開催されたInterop Tokyo 2025に出展。
※Interop Tokyoは、インターネットテクノロジーの国内最大級のイベント。
- 来場者数136,875名。国内外の約500の企業・団体が参加し、技術動向とビジネス活用のトレンドを展示。
- 当社ブースでは、新製品のマルチクラウド&インフラ構成管理ツール「ITOGUCHI」を初紹介。



● 通期業績予想の営業利益上振れの要因

- 主力製品のSystem Answerシリーズの更新率が95%以上と堅調に推移するとともに、大型商談を含む新規案件を順調に獲得し、売上および利益の増加に貢献。
- サービス提供の売上は減少見込みだが、利益率の高いSystem Answerシリーズを主体とするライセンス売上が伸長し、サービス提供分の売上をカバーすることで営業利益が上振れる見込みとなった。

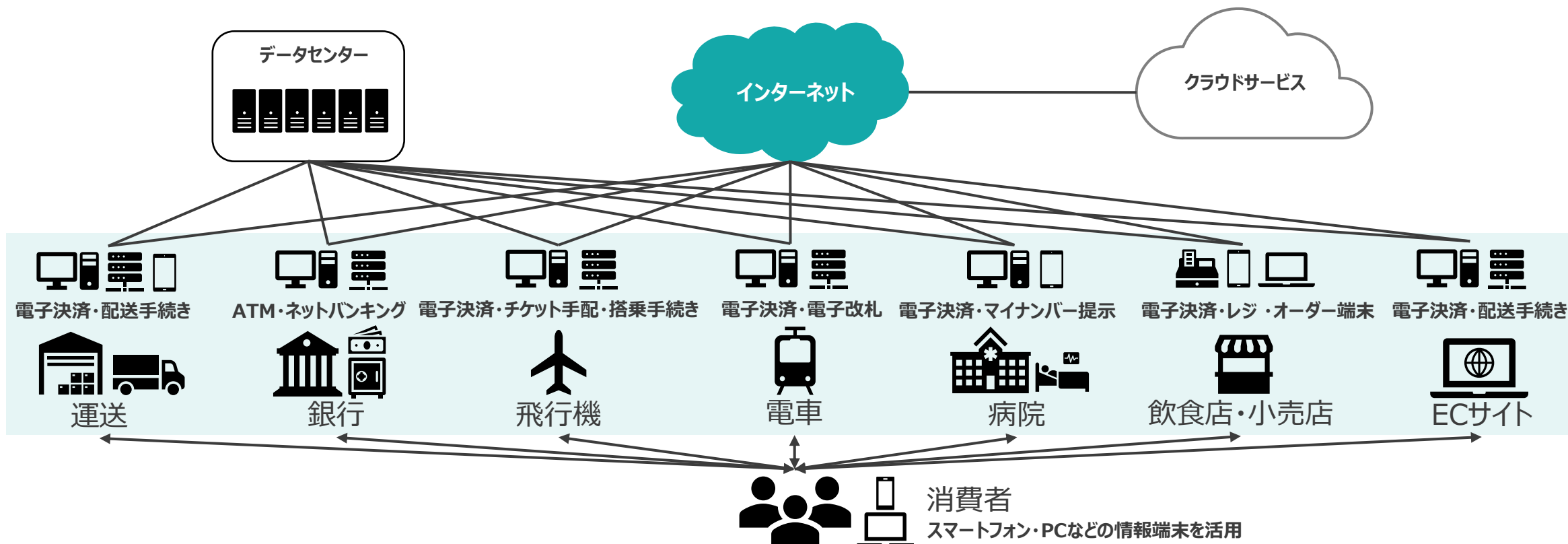
	売上高 百万円	営業利益 百万円	当期純利益 百万円	1株あたり当期純利益 円 銭
前回発表予想(A)	2,400	450	358	64.58
今回修正予想(B)	2,410	540	390	70.33
増減額 (B-A)	10	90	32	—
増減率(%)	+0.4	+20.0	+8.9	—

Appendix

● ITで支える社会基盤

身近で欠かせないものには、今やほとんどITが使われている状況
ITとは社会活動をバックヤードで支えるコンピューター基盤

- 事業者はサービス提供や商取引をするため、消費者は生活するためにITは必要不可欠。

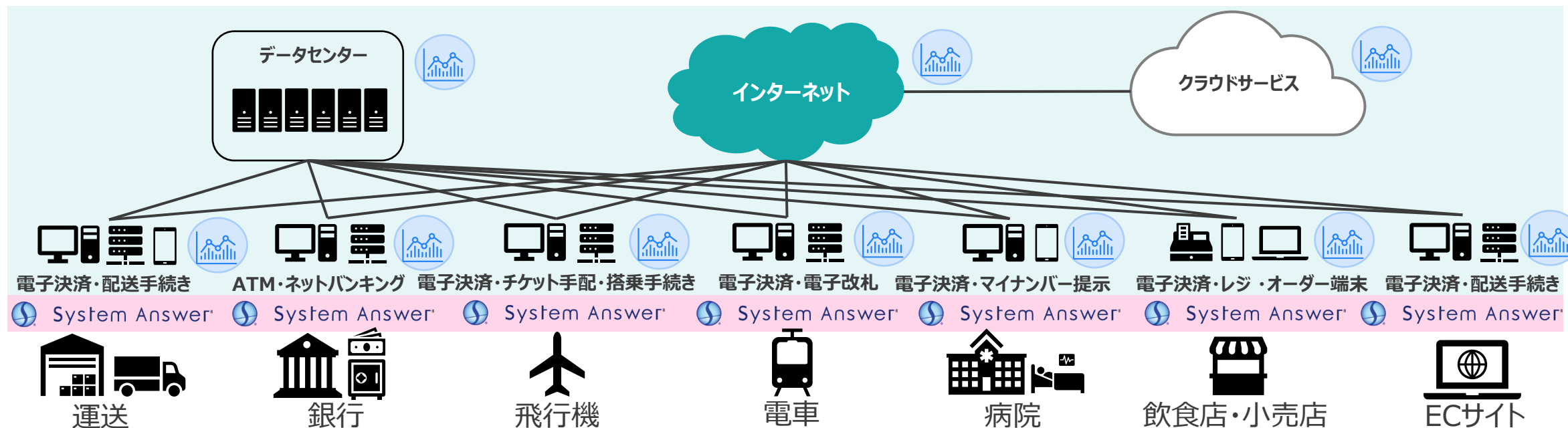


● ITシステム・ネットワーク監視の必要性

IT障害が起これば、多くの人の生活に大きな影響 ITシステムは常に正常に稼働していることが求められる

- IT障害が起これば、銀行で預金を下ろせない、店舗で買い物ができない、公共交通機関を使えないなどの影響が発生する。
- 日常の当たり前な社会活動を止めないために、ITシステム・ネットワークを監視して、常に正常稼働させることが必要。

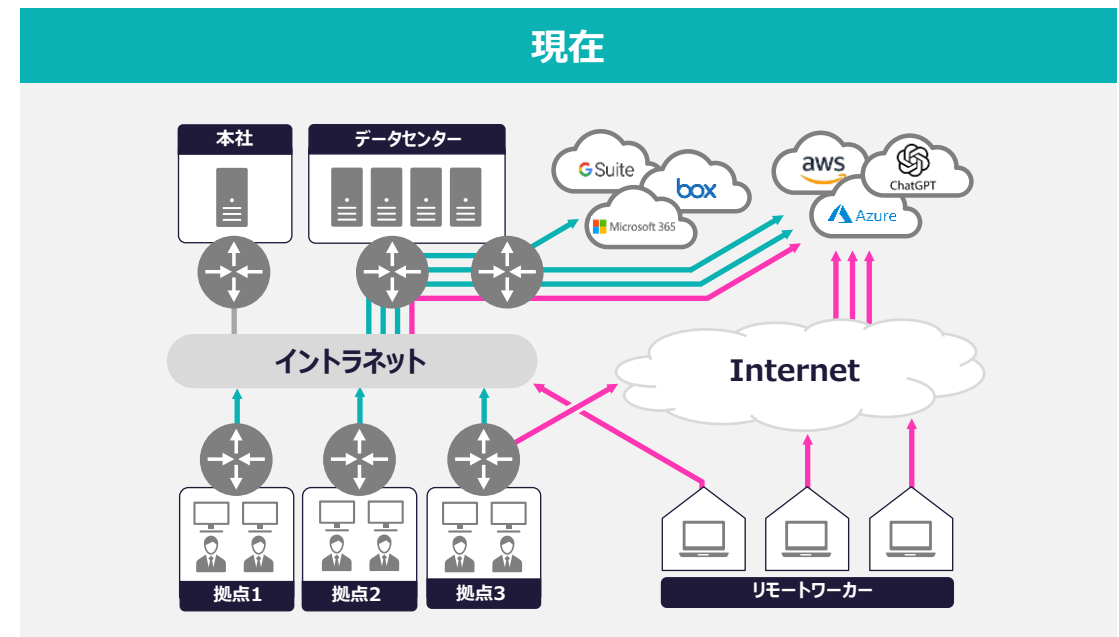
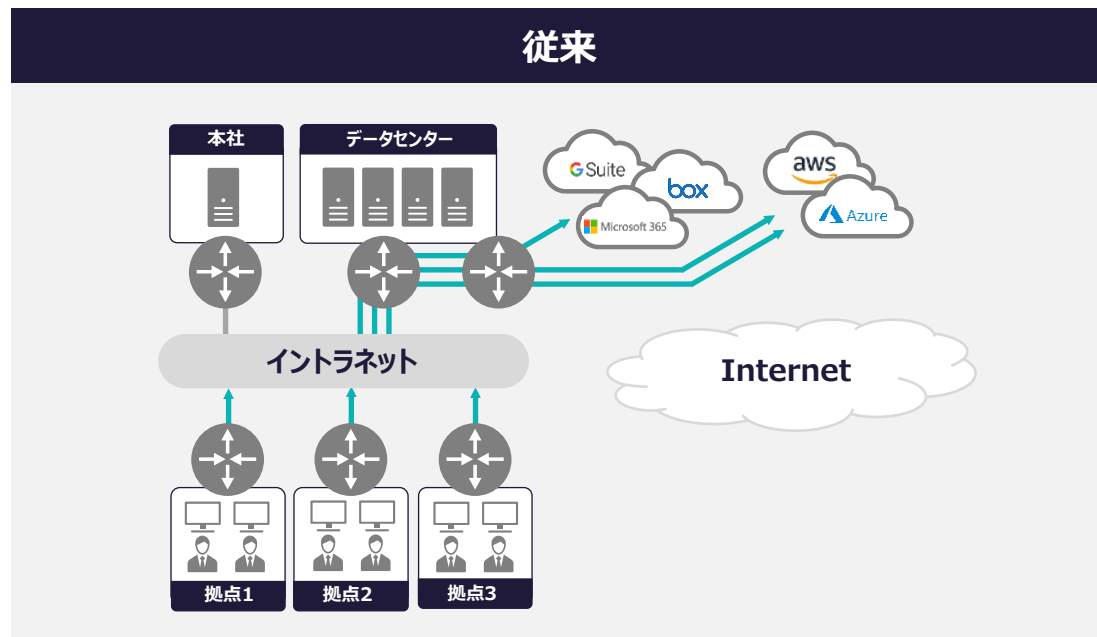
➤ システムアンサーは、ITシステム・ネットワークを監視し、社会基盤の安定化に貢献



● ITシステムを取り巻く環境の変化

コロナ禍後、ワークスタイル、企業内コミュニケーション手段が変化し 企業のネットワーク環境が大きく変化

- デジタル化やデータ活用の進展、テレワーク、AIの普及で急速にネットワークのトラフィックが増加
- ネットワークの安定運用には、日常的にトラフィック量を監視し、ネットワークの帯域を圧迫していないか、ユーザーがストレスなく利用できているかを把握することが不可欠



● System Answer G3の「3つの強み」



1

検知から予防へ



「障害を未然に防ぎたい」という
お客様の思いを**分析機能**で支援

一般的な監視システムは、異常の発生を**検知**し、調査や原因分析を行い、障害の迅速な対応を図る役割です。
System Answer では、監視で得た情報を自動分析することで**「将来予測」**を行い、障害を**予防**するための機能を実装しています。

2

安定稼働を促進



問題のスピーディな解決と
根本原因究明により
再発防止対策に貢献

System Answer には、IBCが20年以上培った性能分析ノウハウを機能化した**「トラブルシューティングアシスタント」**が備わっており、お客様の障害復旧対応をサポートします。また、**「ダイナミックブックマーク（相関分析）」**をご活用いただくことで、潜在的な障害リスクの把握とその早期対策を実現します。

3

カスタマーサクセス

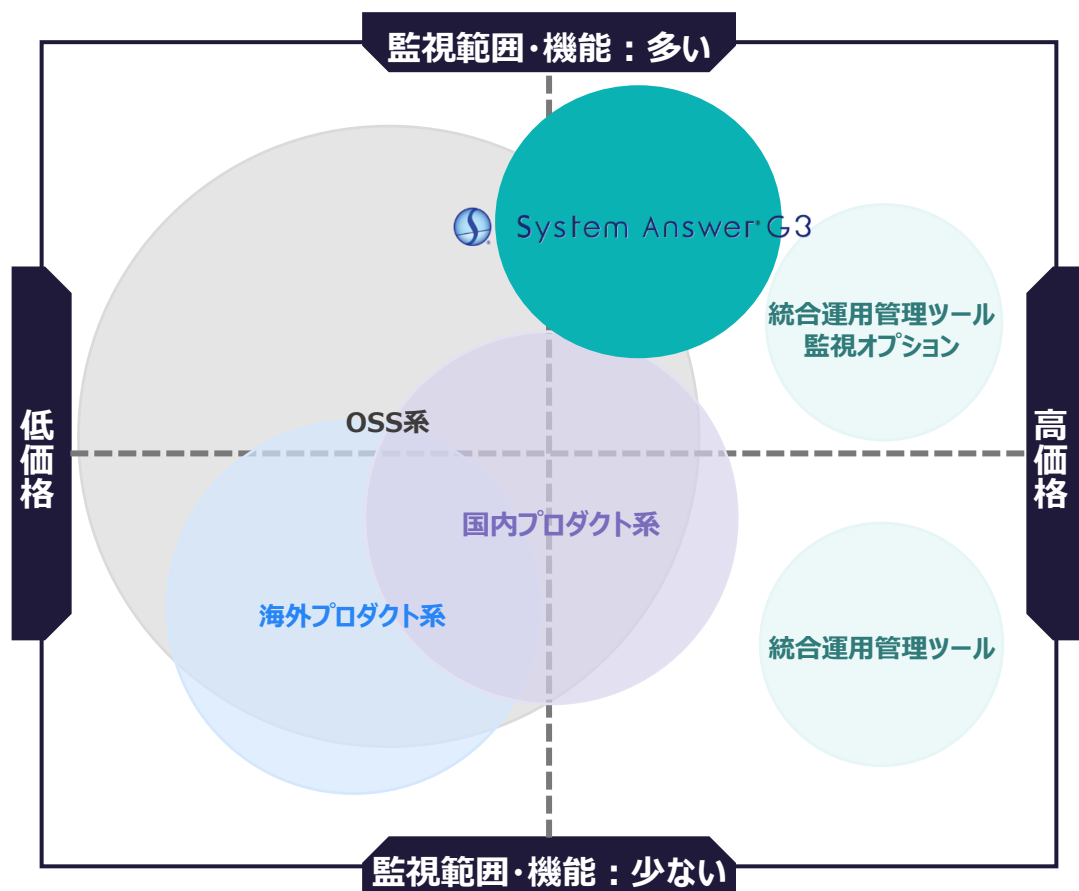


「要望の製品化」や
「運用課題を解決するサービス」を通し、
安心と満足をご提供

運用現場で**「本当に役立つ」**製品の開発を追及することが我々の誇りであり、プライドです。System Answerの**利活用支援**はもちろんのこと、お客様のシステム運用課題を解決する付加価値サービスをワンストップで提供しています。お客様に寄り添ったサービスを通し、システム運用業務の**「成功」**をサポートします。

● System Answer G3のポジション

各種分析、障害予防から将来予測まで可能
マルチクラウド等を可視化できる国内で唯一の製品



障害予防

根本対策

問題特定

原因分析

保守対応

障害検知



System Answer G3

System Answer G3のカバー範囲

一般的な
監視製品

死活
監視

性能
監視
モニタ
リング

しきい値
監視

相関
分析

傾向
分析

変動
検知

将来
予測

レポート

● 自社製品開発

時代と共に進化・複雑化するインフラ環境を一元的に監視可能
稼働状況の「見える化」のみならず、分析機能で「障害予防」の実現に貢献

～ 多様な監視方法 ～

SNMP 監視

レスポンス監視

アプリ監視

ステータス監視

起動監視

Script 監視

API 監視

VMware 監視

WMI 監視

クラウド 監視

Web シナリオ監視

IPMI 監視

～ 柔軟な通知連携 ～

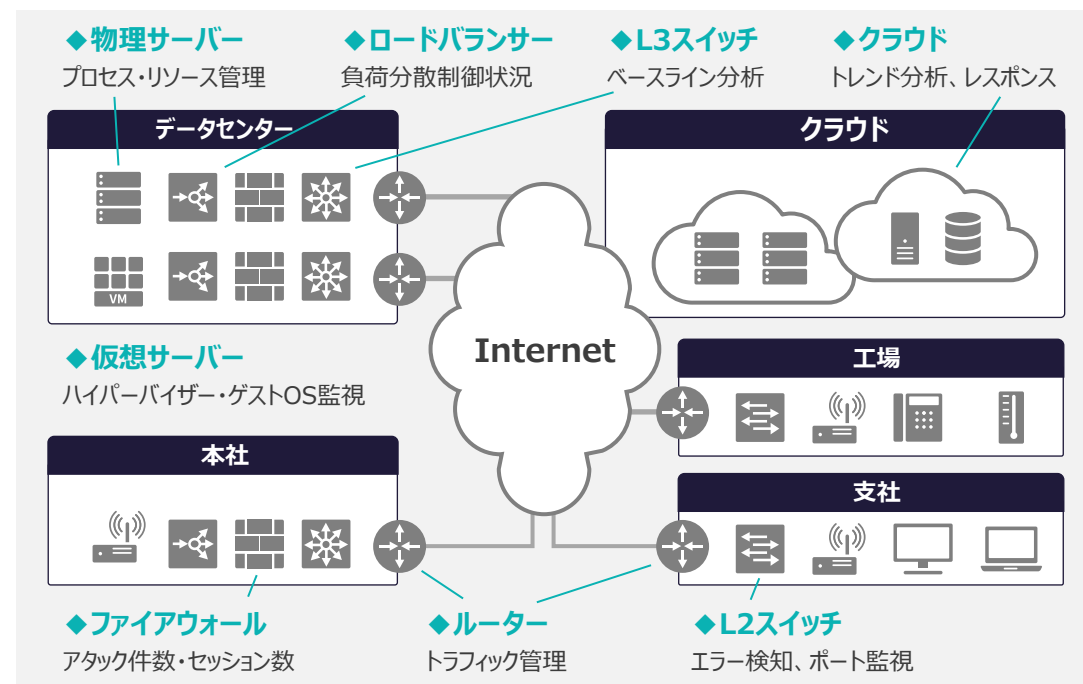
servicenow™

Microsoft Teams

REDMINE

slack

SMS



System Answer® G3

提供形態

ソフトウェア | アプライアンス | クラウド

● 監視可能範囲

133社のベンダーに標準対応、国内ベンダーは約9割カバー テンプレート機能で詳細情報の取得が容易に可能



スイッチ・ルーター

APRESIA Systems
Alaxala
Alcatel Lucent
Allied Telesis
Cisco Systems
Fujitsu
Hp
Juniper Networks



ロードバランサー

A10 Networks
Citrix
Fujitsu
F5 Networks
Nortel



ファイアーウォール

CheckPoint
Cisco Systems
Fortinet
Juniper Networks
Palo Alto Networks
MacAfee



無線AP

Aruba Networks
Cisco Systems
GoNet Systems
ICOM
Rucks Wireless
Symbol

オンプレ

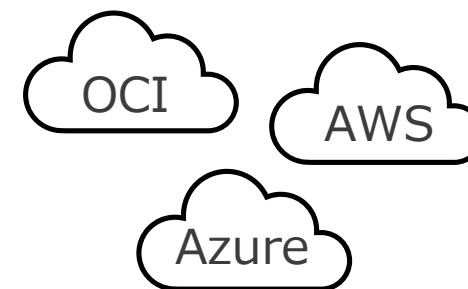
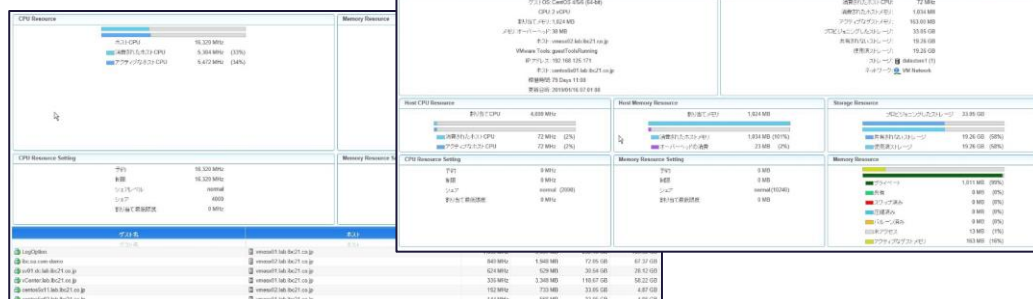
仮想基盤 クラウド

Vsphere API情報のテンプレート機能で
仮想基盤環境の詳細情報の取得が容易に可能

クラウド基盤のAPI情報のテンプレート機能で
クラウド環境の詳細情報の取得が容易に可能

[クラスター/ホスト情報]

[ゲストOS情報]



監視項目例(AWS)

【EC2】



CPU Utilization
Disk IO Count
Network IO Size
Status Check Failed

【EBS】



● 監視間隔・将来予測

1分間隔で監視・データ取得し、最大5年間・非圧縮で保存
世界に先駆けて、障害発生の将来予測を実現

1分間隔での情報取得が必要な理由



1分間隔で変化に気づける

5分や10分間隔では検知できない突発的な事象を捉えることが可能。



将来予測などの高精度な分析の実現

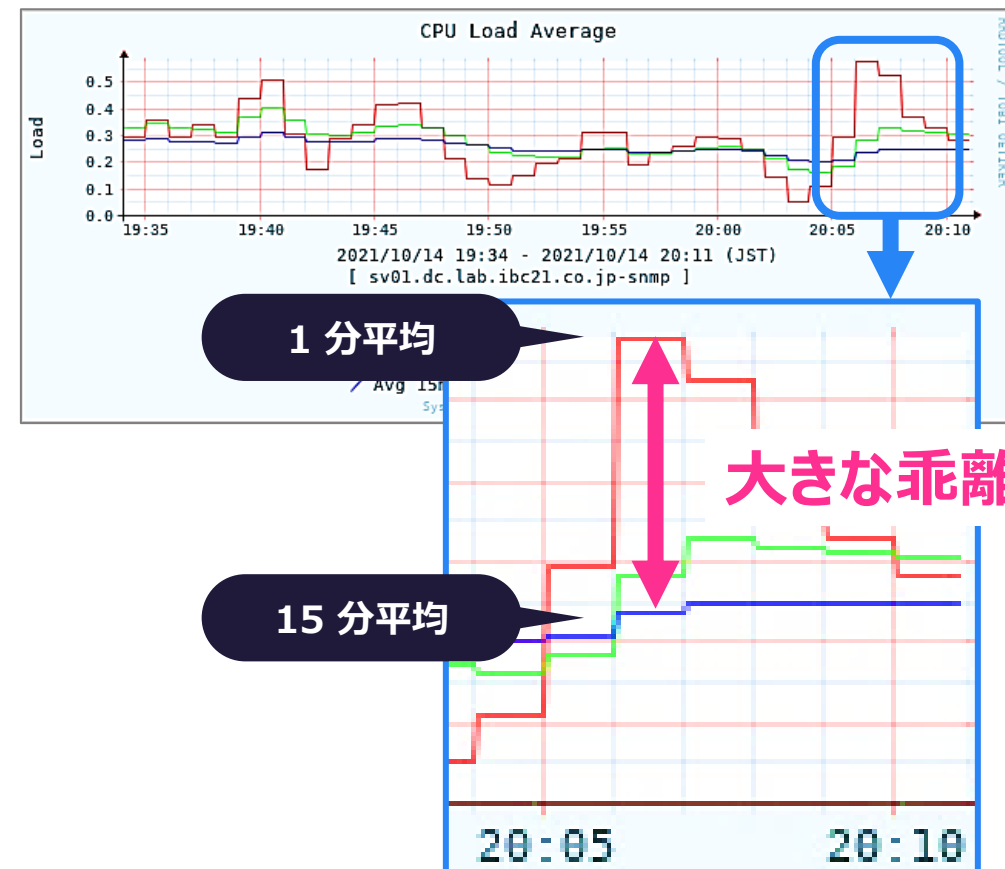
過去の詳細データを基に分析を行うことで、精度の高い分析をおこない、予防保守・予兆検知につなげる。

5年間・非圧縮での保存が必要な理由



長期的な傾向を正確に把握

過去データが平均化されたり、一定期間経過したデータが削除されるツールやサービスでは、長期間の分析への活用は困難。



会社紹介

沿革



2002

- 2002/10
アイビーシー株式会社設立
- 2003/06
ネットワーク監視アプライアンス「BTmonitor」をリリース

BT monitor
Network Monitoring & Analysis



- 2005/06
「BTmonitor」NEC UNIVERGE CERTIFIED
認証製品化
- 2007/05
ネットワーク監視アプライアンス「BTmonitor V2」
をリリース
- 2008/12
ネットワーク監視アプライアンス「System Answer」を
リリース

BT monitor V2
Network Monitoring & Analysis

System Answer



2010

- 2011/07
ネットワーク監視ソフトウェア「System Answer G2」
をリリース
- 2015/09
東京証券取引所マザーズ市場に上場
- 2016/11
東京証券取引所市場第一部に上場
- 2017/07
システム情報管理ソフトウェア「System Answer G3」
をリリース
- 2017/08
次世代 MSP サービス「SAMS (Speedy Action
Management Services)」を提供開始
- 2017/10
セキュリティ電子証明基盤サービス「kusabi」の実証実験
を開始
- 2018/05
「kusabi」ブロックチェーンを利用した新PKI技術となる
電子証明システムで特許取得

 **System Answer G2**

 **System Answer G3**

SAMS

 **kusabi**

2020

- 2020/09
マルチテナント対応製品「System Answer G3-XC」を提供開始
- 2021年09月
「kusabi」ブロックチェーンを利用した新PKI技術となる電子証明
システムで米国特許取得
- 2021年09月
システムの未来を予測する「System Answer G3 将来予測
オプション」を提供開始
- 2021年11月
「kusabi」技術を用いIIJグローバルソリューションズがIoTトラスト
サービスを提供開始
- 2022年04月
東京証券取引所スタンダード市場に移行
- 2022年05月
「kusabi」IoTデバイスからパスワードを撤廃するOTAをソフトウェア
で実現するデバイスプロビジョニングシステムで米国特許取得
- 2023/06
「System Answer G3 CX監視オプション」がInterop Tokyo
2023 Best of Show Award審査員特別賞受賞
- 2024/05
「System Answer G3」性能評価サービスを提供開始

 **System Answer G3-XC**

1

ライセンス販売事業

ITを運用、診断、予防するためのソフトウェアの開発・販売

2

サービス提供事業

お客様のIT運用代行、安心・安全なネットワーク、セキュリティ、クラウドの構築

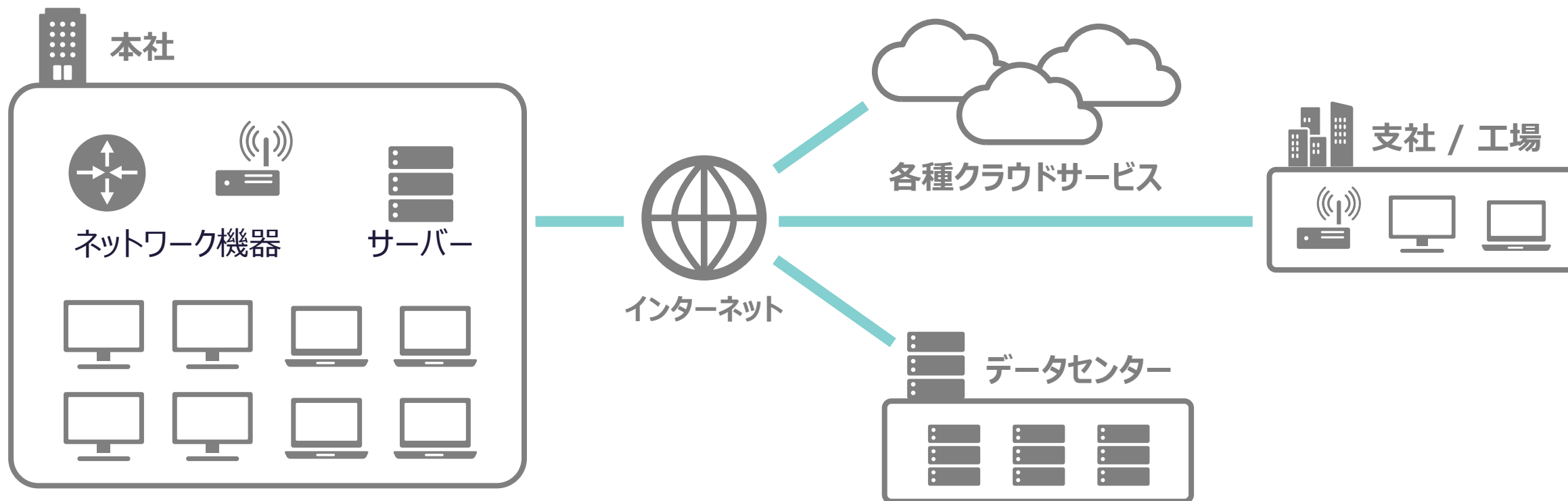
3

その他物販事業

お客様のご要望に応じたネットワーク、セキュリティ、サーバ製品等の提供

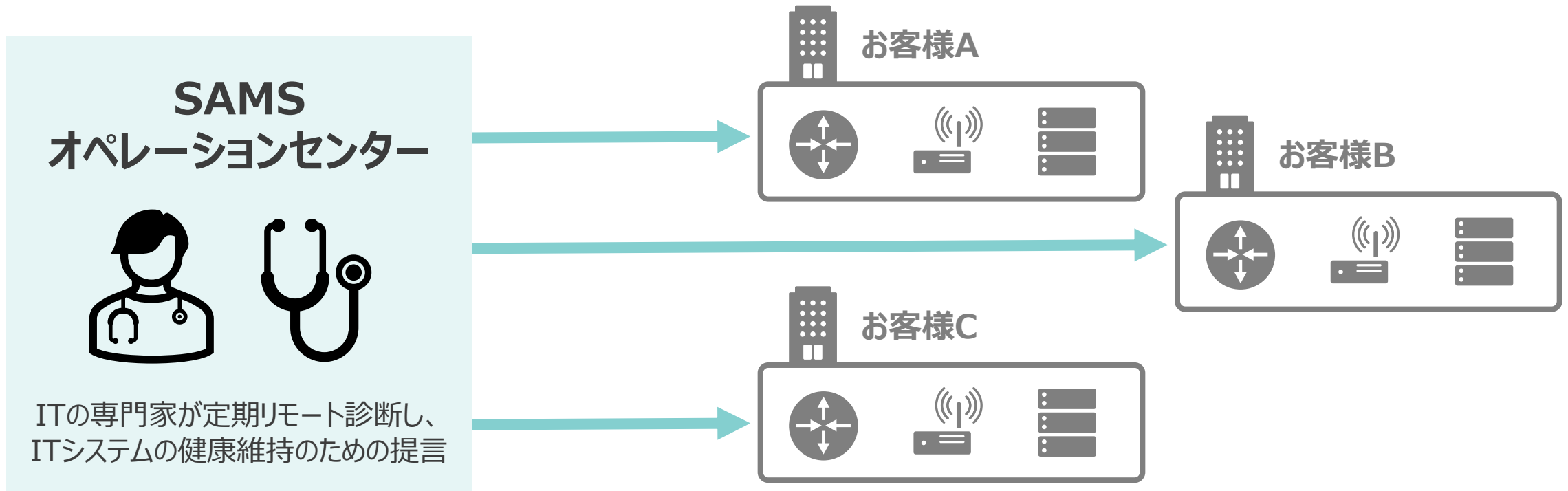
● ライセンス販売事業

お客様のIT環境（サーバー、ネットワーク、クラウド）の状態を一元監視する
自社開発のIT運用管理ソフトウェア「System Answer G3」



● サービス提供事業

お客様のIT運用をIBCが代わりに実施する運用マネジメントサービス
「SAMS（サムズ：Speedy Action Management Services）」



● その他物販事業

お客様のITシステムの健康状態を熟知した専門家による
最適なシステム（ネットワーク構築、セキュリティ対策、クラウド移行）の提言と提供



- レスpons性が高いネットワーク
- 安心・安全なセキュリティ対策
- コストの最適なクラウド活用

➤ ソリューションサービスに付随した各種システム機器およびソフトウェア販売など

IBCの事業ミッション

IT障害をゼロにする



● 免責事項



【免責事項及び将来見通しに関する注意事項】

本資料は、当社の財務情報、経営情報等の提供を目的としており、内容についていかなる保証を行うものではありません。

本資料に記載されている当社以外の企業等に関わる情報及び当社以外の第三者の作成に係る情報は、公開情報等から引用したものであり、当社は、かかる情報の正確性、完全性及び適切性等について何らの検証も行っておらず、また、これを保証するものではありません。本資料に記載しております見通し、予想数値等の将来に関する事項は、発表日現在において入手可能な情報に基づき作成しております。

今後の業績等は、事業運営、経済情勢その他の様々な要因によって予想と異なる可能性がありますので予めご承知おきください。

■ 本資料に関するお問い合わせ
アイビーシー株式会社 コーポレートサービス統括部
TEL:03-5117-2780
<https://system-answer.com/contact/ir/>