

2019年10月11日

各位

会社名 株式会社テラスカイ
(コード番号：3915 東証第一部)
住所 東京都中央区日本橋二丁目11番2号
代表者 代表取締役社長 佐藤 秀哉
問合せ先 取締役最高財務責任者 塚田 耕一郎
電話番号 03-5255-3410

業績予想の修正に関するお知らせ

当社は、2019年10月11日開催の取締役会において、最近の業績の動向等を踏まえ、2019年4月12日に公表した2020年2月期の業績予想を下記のとおり修正することといたしましたので、お知らせいたします。

1. 2020年2月期の業績予想数値の修正（2019年3月1日～2020年2月29日）

	売上高	営業利益	経常利益	親会社株主に帰属 する当期純利益	1株当たり 当期純利益
	百万円	百万円	百万円	百万円	円銭
前回発表予想(A)	8,634	246	250	434	35.66
今回修正予想(B)	8,960	498	548	711	57.50
増減額(B)-(A)	325	251	297	276	—
増減率(%)	3.8	102.3	119.0	63.5	—
(ご参考) 前期連結実績 (2019年2月期)	6,558	125	192	156	12.88

2. 修正の理由

セールスフォース(※1)を中心としたクラウドシステムの導入・構築案件におけるデータ連携ニーズや画面カスタマイズのニーズが高まったことから、構築案件に使用される利益率の高い自社製品の販売が期初計画よりも増加したこと及び、「働き方改革」の推進に伴って「mitoco(※2)」の販売が進捗したことで、営業利益、経常利益、親会社株主に帰属する当期純利益が期初の予想を上回る見通しとなりました。

※1 米国サンフランシスコを本社とするSalesforce.com社が提供するCRM(顧客関係管理)ソフトウェア。クラウドベースのセールスフォース製品は、日本郵政グループやトヨタ自動車などの国内大手の企業のみならず、中堅・中小企業まであらゆる業種・規模のSFA(営業支援)、CRM(顧客管理)、カスタマーサポートに利用されています。

※2 当社製品の「mitoco」はセールスフォースとの連携を意識して作られたクラウド型のコミュニケーションプラットフォームです。多種多様な機能で社内の情報を共有し、コミュニケーションを円滑にして業務の効率を高めるアプリケーションを備えています。

(注) 本資料に掲載されている業績見通し等の将来に関する記述は、当社が現在入手している情報及び合理的であると判断する一定の前提に基づいており、実際の業績等はさまざまな要因により大きく異なる可能性があります。

以 上