

# 2020年12月期 決算説明資料

---

メディカル・データ・ビジョン株式会社  
(証券コード：3902)

2021年2月8日

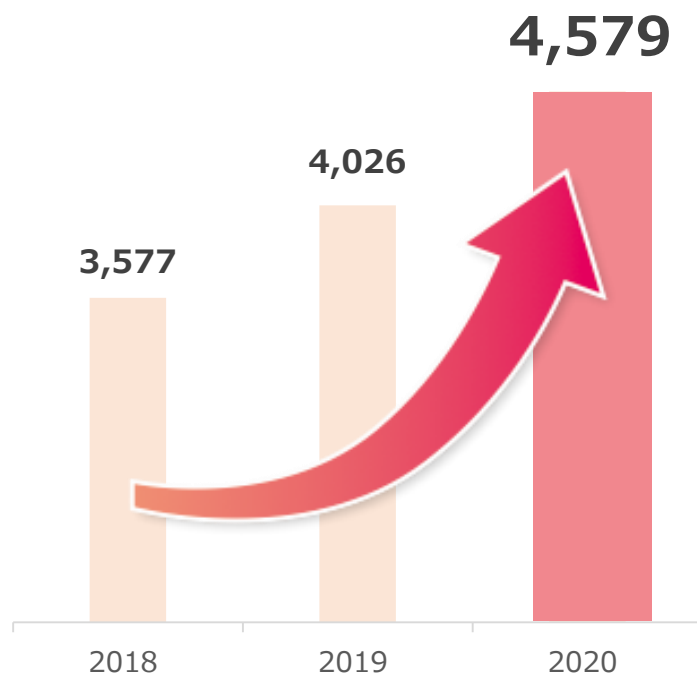
<b>1</b>	<b>2020年12月期 決算概要</b>	-----	<b>3</b>
<b>2</b>	<b>2021年12月期 業績見通しと成長戦略</b>	-----	<b>11</b>
<b>3</b>	<b>参考資料</b>	-----	<b>19</b>

## 2020年12月期 決算概要

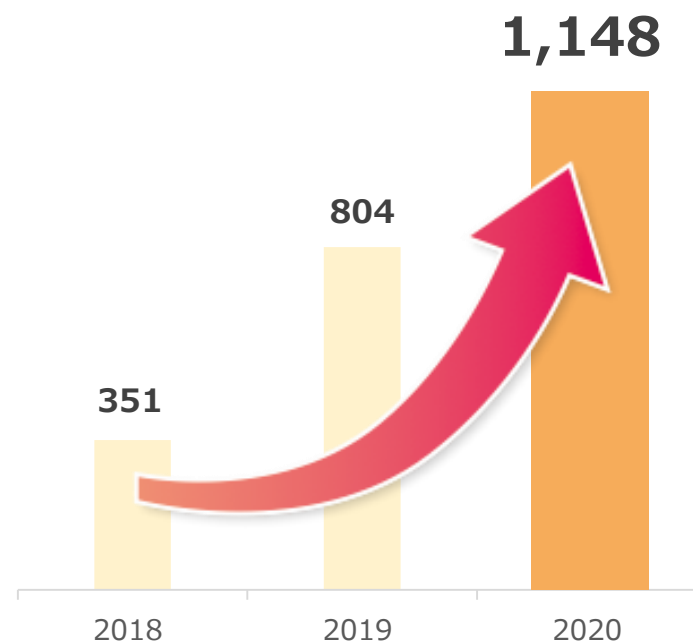
<通期業績>

COVID-19禍でも力強く業績伸長

売上高 **4,579** 百万円  
前期比 +13.7%



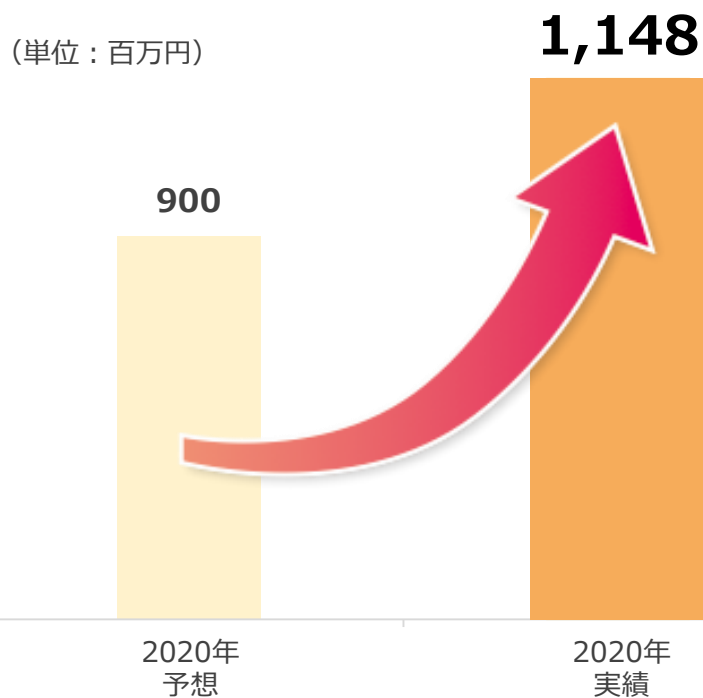
経常利益 **1,148** 百万円  
前期比 +42.7%



## <当初予想に対する実績> 通期業績予想・配当予想に対して上振れ

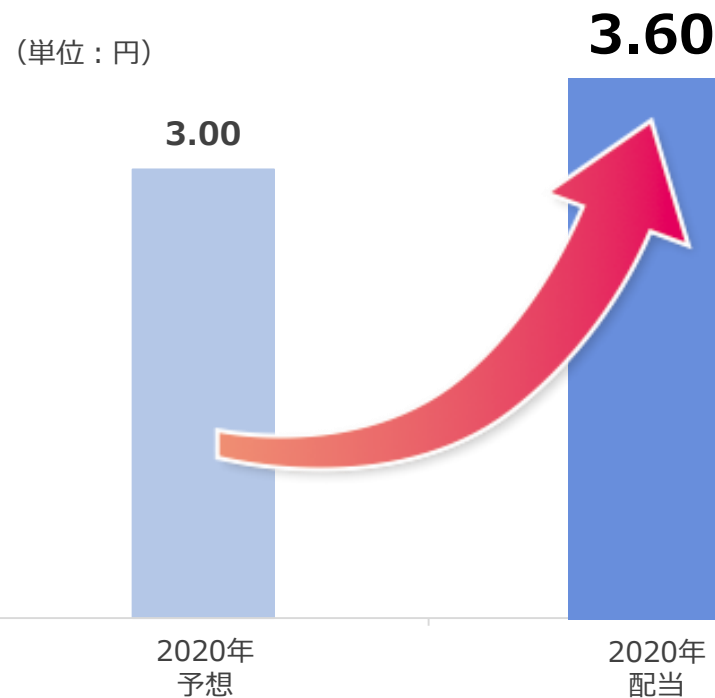
### 経常利益

予想比 +27.6%



### 配当

60銭の増配



※2020年12月31日を基準日とする剰余金の配当につきましては、  
2021年3月23日開催予定の第18期定時株主総会にて決議いたします。

## ✓ データネットワークサービス

- ・影響は軽微 (売上の約6割がストック型)
- ・ニーズに合った商品・サービスをローンチ (オンラインドクターバンク、Must、カンゴッチ+など)

### ① スtock型 ※メンテナンス (月額保守料)

⇒ 売上への影響は軽微で安定収益は盤石

### ② フロー型 ※パッケージ (新規システム導入)

⇒ 病院への訪問規制、購入予算の来期スライドなどにより売上に影響

### ③ 子会社 ※Doctorbook、メディカルドメインほか

⇒ Doctorbook …COVID-19禍で的確にニーズをキャッチした、歯科医向け  
オンラインサービスが好調

⇒ メディカルドメイン…新規連結効果

## ✓ データ利活用サービス

影響は無く、高い成長率を維持

# 2020年12月期 決算概要

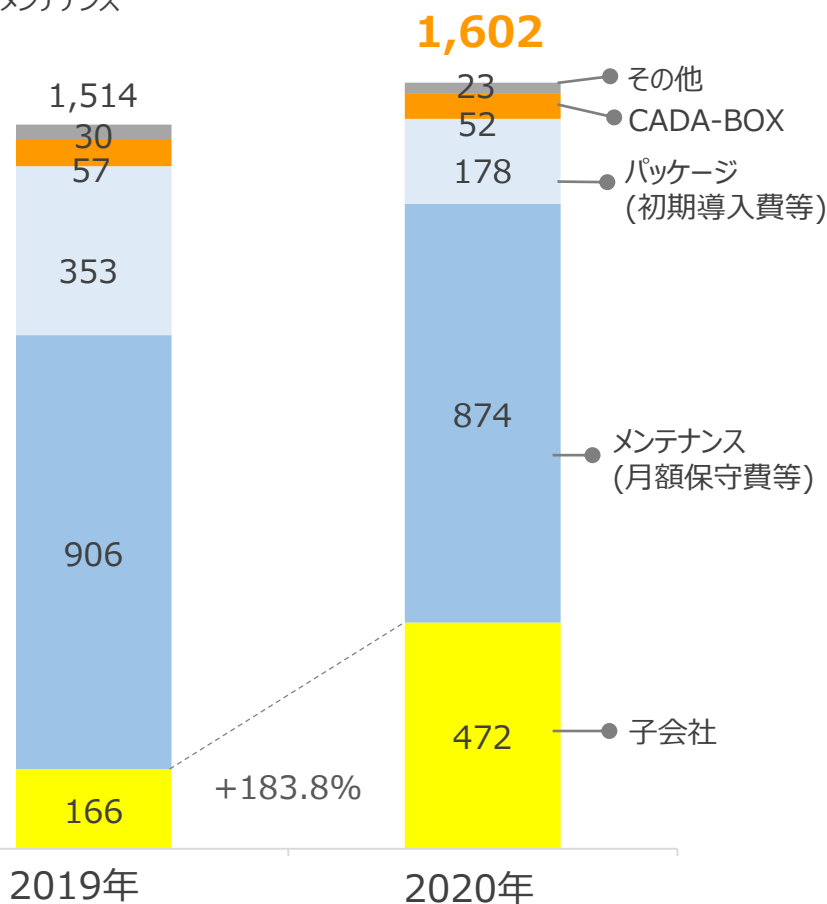
単位：百万円

	2019年 12月期	2020年 12月期	増減額	前期比
売上高	4,026	4,579	553	+13.7%
データネットワークサービス 売上高	1,514	1,602	87	+5.8%
データ利活用サービス 売上高	2,511	2,977	465	+18.5%
経常利益	804	1,148	343	+42.7%
経常利益率	20.0%	25.1%	—	+5.1P
当期純利益	554	700	145	+26.3%

	2019年 12月期	2020年 12月期	増減数	2020年 3Q	2020年 4Q獲得数
診療データ患者数	2,984万人	3,451万人	467万人	3,332万人	119万人
リアルタイム診療データ患者数	82.3万人	82.8万人	0.5万人	82.7万人	1,000人
健保データ数	—	616万人	616万人	598万人	18万人
Clinical Cloud 臨床医アカウント数	22,346人	33,773人	11,427人	33,144人	629人



## Doctorbook事業の成長、M&Aによる新規連結効果によりCOVID-19禍でも増収を達成



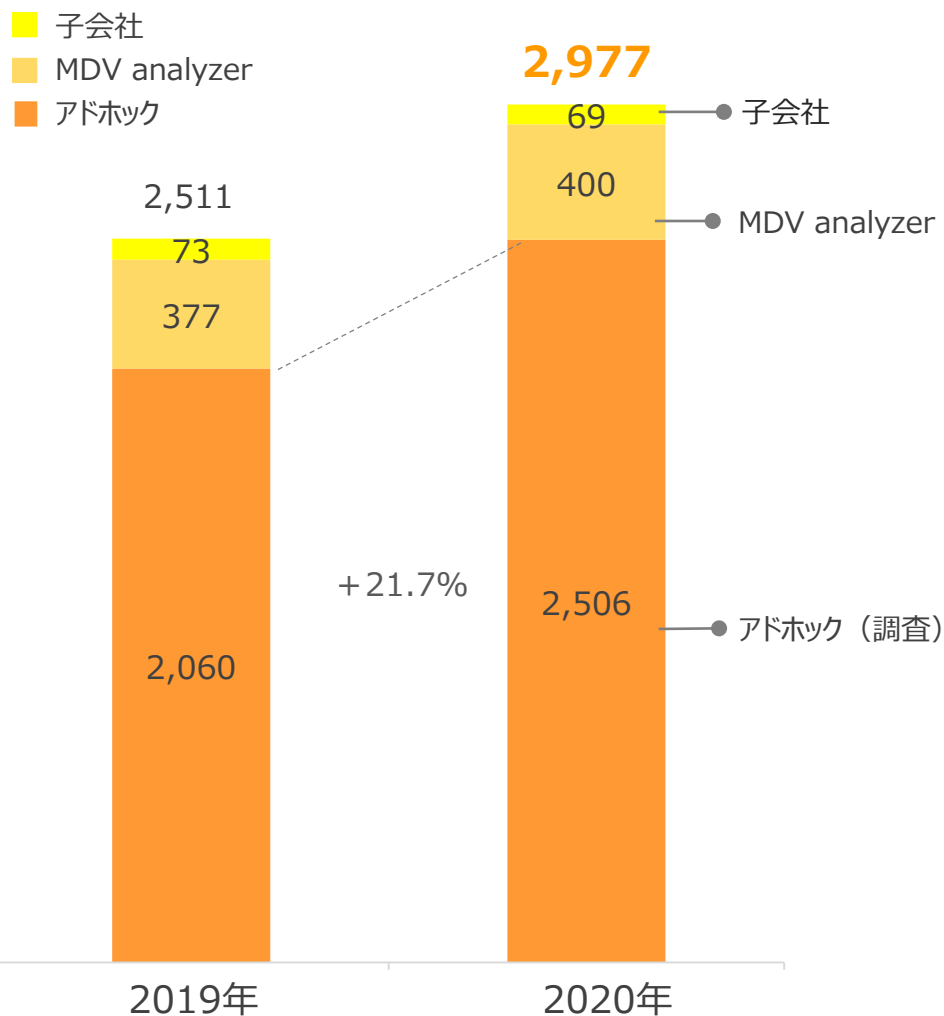
● **ストック型** ※メンテナンス（月額保守料）  
 売上への影響は軽微で安定収益は盤石

● **フロー型** ※パッケージ（新規システム導入）  
 病院への訪問規制、購入予算の来期スライドなどにより売上に影響

● **子会社**（Doctorbook、メディカルドメインほか）  
 ・Doctorbook…COVID-19禍で的確にニーズをキャッチした、歯科医向けオンラインサービスが好調  
 ・メディカルドメイン…新規連結効果



## COVID-19の影響なく、高い成長率を維持



- MDV analyzer  
20社（前期比+2）

- アドホック調査サービス  
全領域提供13社（前期比+3）

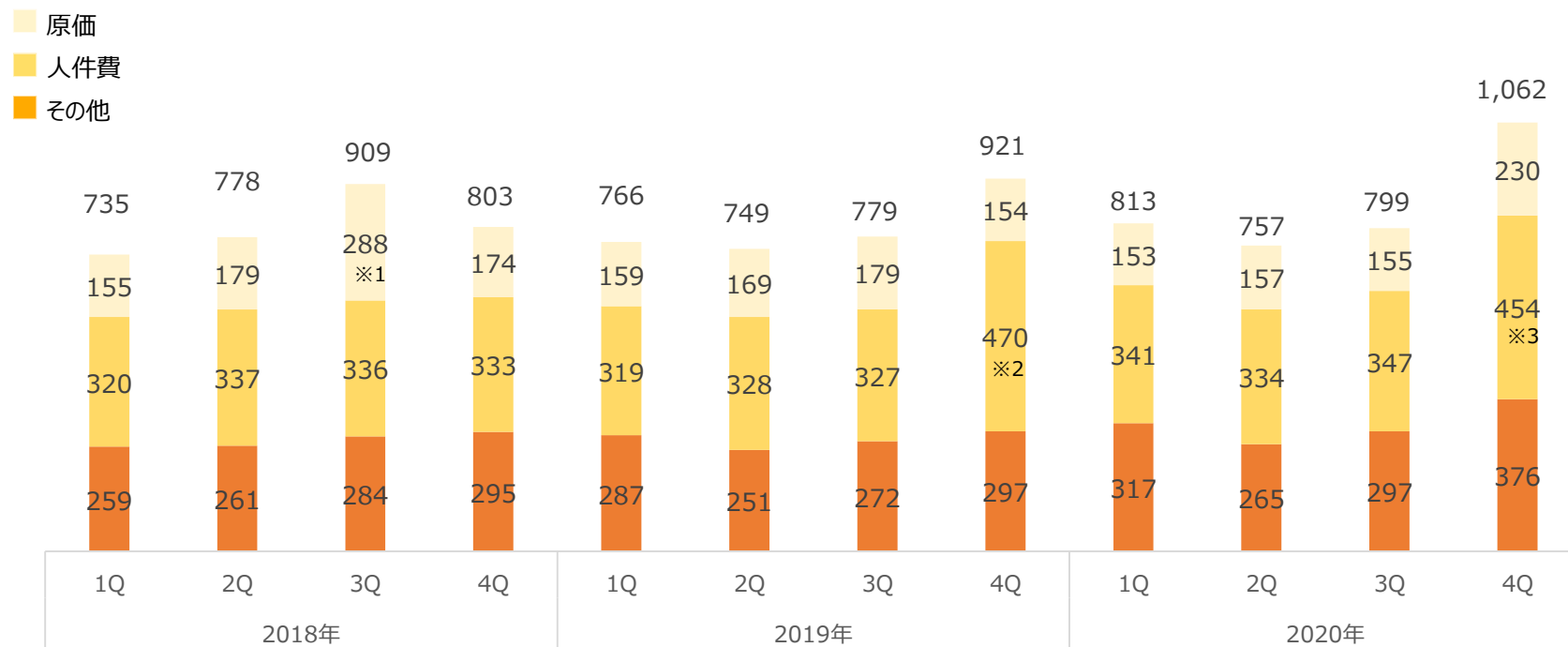
引き続き伸長、計画どおりの高い成長率を維持。  
COVID-19の影響は見られない

- 子会社（MDVトライアル）  
既存の治験支援事業は停滞も、データを活用した治験事業は着実に伸長

# 2020年12月期 決算概要\_コスト分析

単位：百万円

	2019年	2020年	増減額	
原価	662	697	35	・利益率高い利活用サービスの成長により 売上原価率改善 16.4%→15.2% △1.2P
人件費	1,446	1,478	32	
その他	1,108	1,257	149	BtoCサービス検討に伴う研究開発費 (+90M)
合計	3,216	3,433	216	



※1 MDV-CH社「KISOU」商品評価損 133百万円

※2 決算賞与 134百万円

※3 決算賞与 103百万円



## 2021年12月期 業績見通しと成長戦略

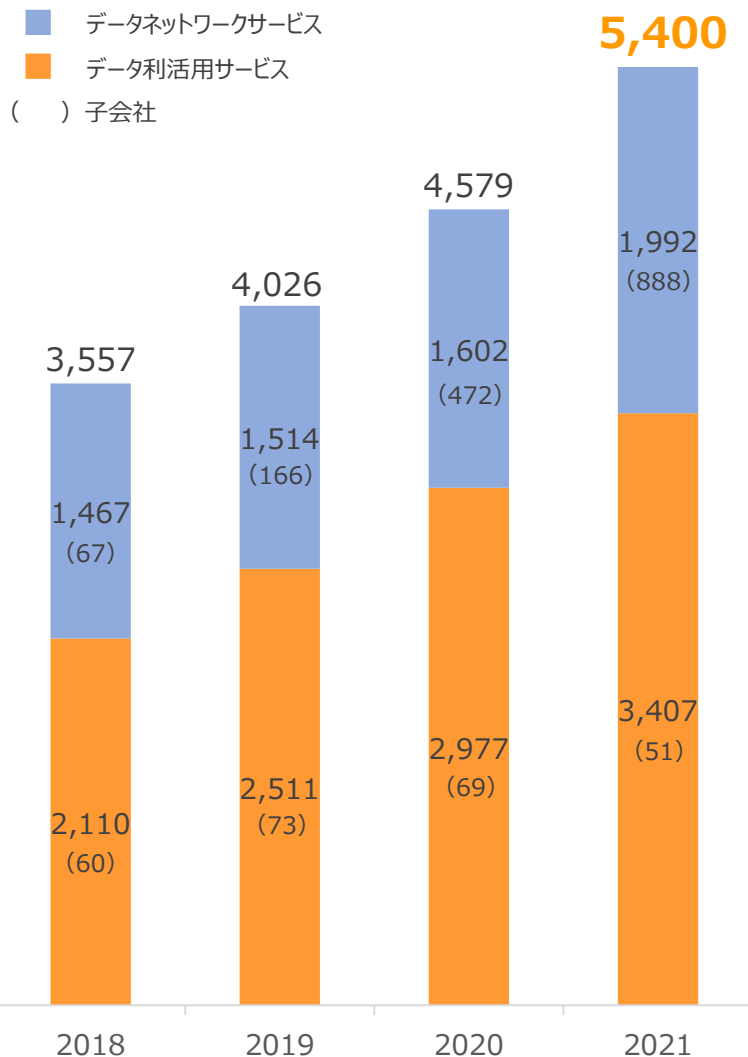


## <業績見通しのポイント>

- ・不透明な経済情勢を鑑み保守的に試算
- ・増収、増益、増配

単位：百万円	2020年 12月期	2021年 12月期	前期比
売上高	4,579	5,400	+17.9%
営業利益	1,146	1,200	+4.7%
経常利益	1,148	1,200	+4.5%
当期純利益	700	800	+14.2%
配当（円）	3.6	4.0	+11.1%

## トップラインは高い成長率で拡大



前期比  
+17.9%

- ✓ データ利活用サービス
  - ・DPCデータと健保データによる付加価値の創出
- ✓ 子会社の成長・新規連結による業績貢献
  - ・Doctorbook…歯科事業の継続成長  
医科事業領域の基盤作り
  - ・MDVトライアル…データ治験の拡大
  - ・システム ビー・アルファ…新規連結による業績貢献

## 事業拡大のための投資を積極的に実施

### <積極的投資を行う理由>

#### ・政府によるPHRの推進が当社事業を後押し

COVID-19を機に保健・医療・介護データの利活用に向けた取り組みが本格化

#### 【国の狙い】

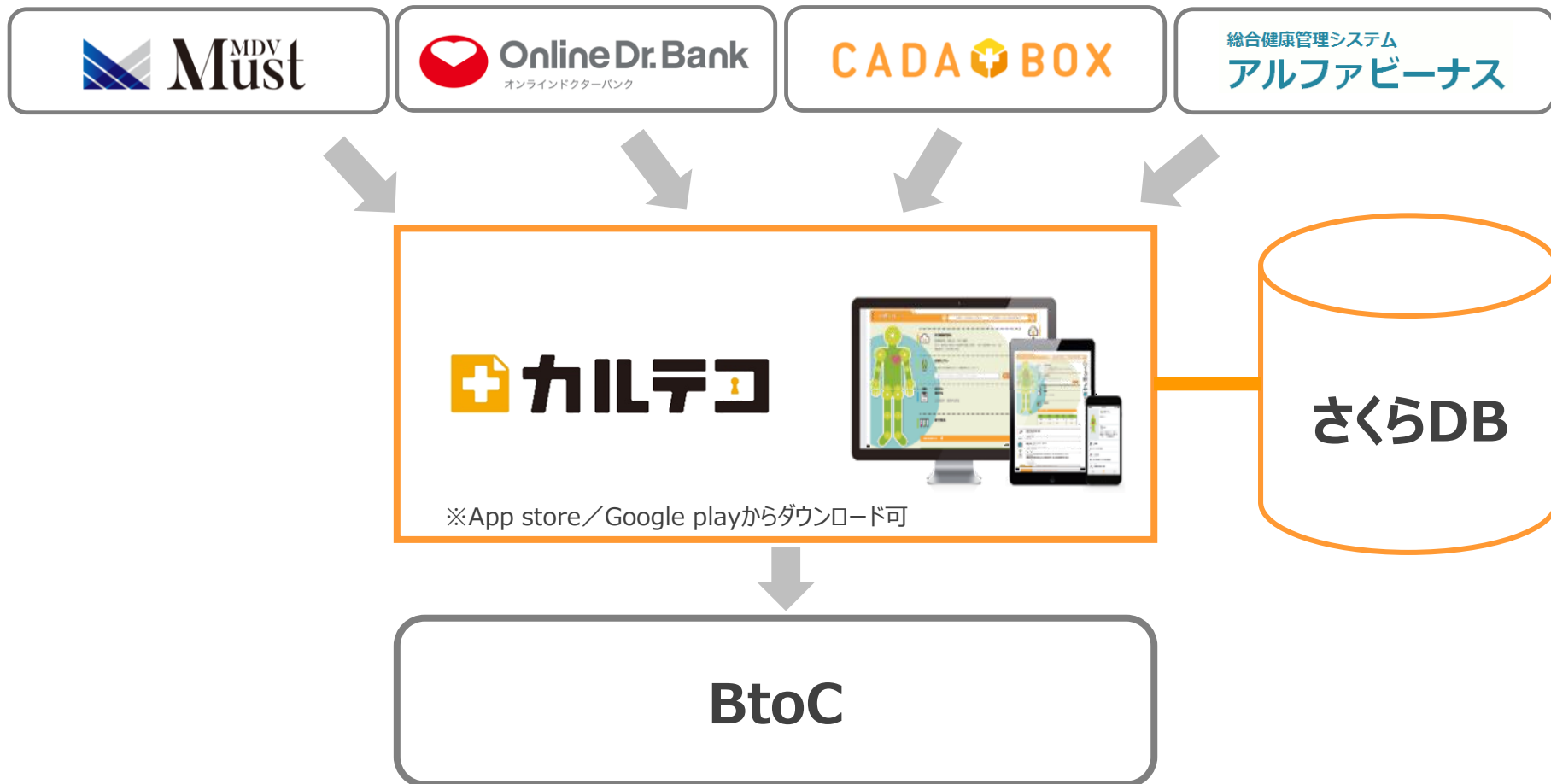
- ・個人の日常的な生活習慣改善・健康増進
- ・医療機関受診時のコミュニケーション等に活用し、自身の情報提示により効率的で効果的な医療の提供
- ・新たな感染症等が発生した際の個人から正確に情報収集するためのツール



MDVの持つ資産を活用し、PHRサービスを提供中。既に約3万人が「カルテコ」を利用。

1. 「カルテコ」の普及促進、**BtoCサービス**への事業展開
2. **海外**への事業展開
3. **SBIグループ**との連携

## 「カルテコ」を中心とした事業展開



事例) カルテコユーザへアンケート実施  
インセンティブが無いにも関わらず、  
1,000人超が2日のうちに回答

⇒ 実態のあるコンシューマーを既に保有



## MDVグループの知見、技術、ノウハウを活かし、海外へ事業展開



Doctorbook

- ・動画医療情報サイト
- ・オンライン歯科相談
- ・医師アカウント

- ・経営分析システム
- ・データ分析
- ・クレンジングノウハウ
- ・さくらデータベース



- ・データに基づく  
治験事業



- ・健診管理システム



- ・レセプト点検ソフト
- ・診療支援システム
- ・各種データコンバータ

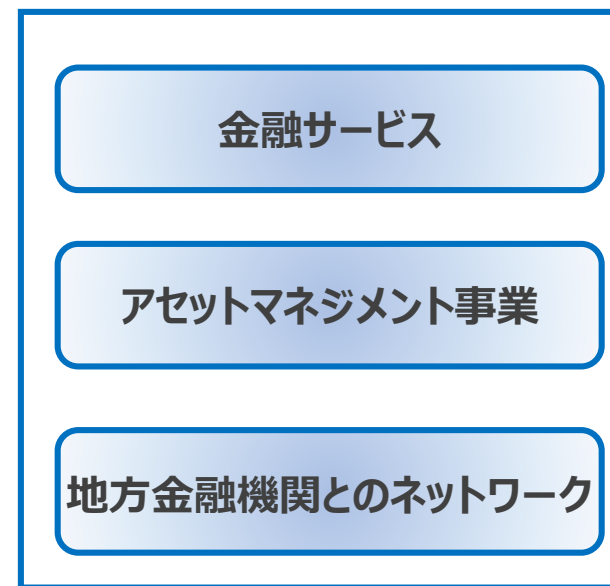
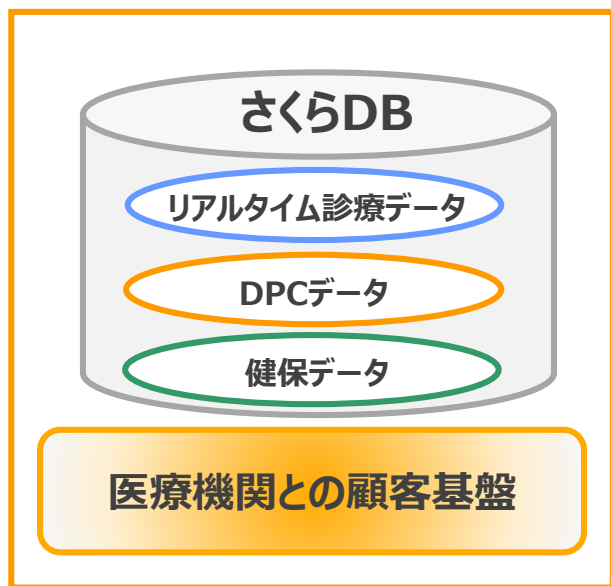


- ・医療費専用  
後払いサービス



- ・システム設計、開発

## 積極的に連携を推進







- ・医療ビッグデータを活用した金融及びヘルスケア分野での新商品・サービスの開発
- ・地方経済及び地域医療の活性化に寄与する事業の推進
- ・医療・ヘルスケア事業領域におけるSBIホールディングス子会社及び同社グループ出資先企業等との連携強化



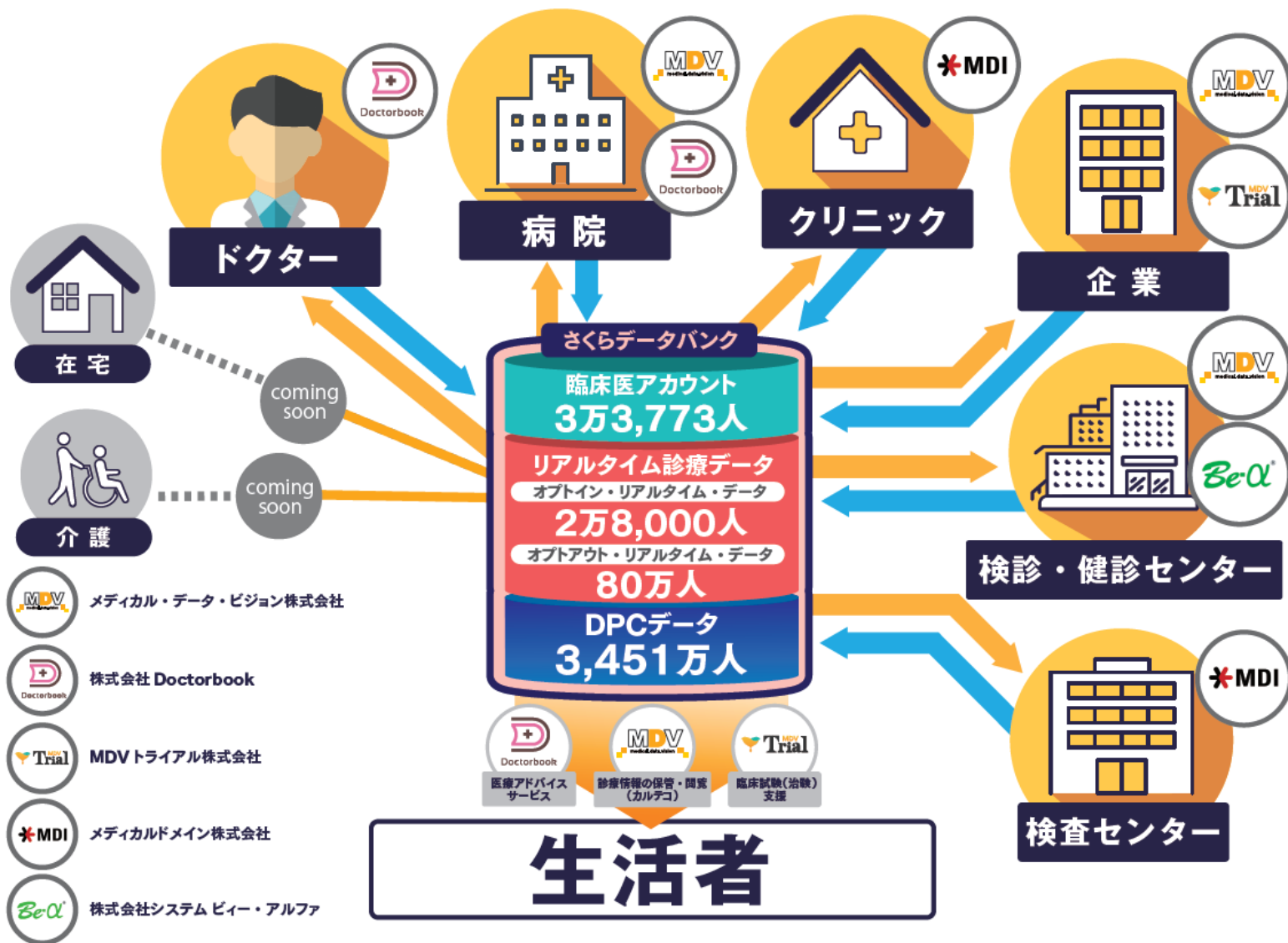
## 參考資料



# 主なグループ会社・事業紹介

会社名	事業概要
 <b>メディカル・データ・ビジョン株式会社</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>・経営分析システム開発、販売、保守</li><li>・医療データ分析、調査、コンサルティング</li></ul>
 <b>株式会社 Doctorbook</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>・動画医療情報サイトの制作、運営</li><li>・オンライン歯科相談サービス</li></ul>
 <b>MDVトライアル株式会社</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>・データに基づく治験事業</li><li>・SMO事業</li></ul>
 <b>メディカルドメイン株式会社</b> ※2020年～	<ul style="list-style-type: none"><li>・レセプト点検ソフト</li><li>・診療支援システム</li><li>・各種データコンバータ 等の開発、販売、保守</li></ul>
 <b>株式会社システム ビー・アルファ</b> ※2021年～	<ul style="list-style-type: none"><li>・健診システムなどソフトウェア開発・販売・保守</li><li>・電子カルテ等の代理店販売</li></ul>

# グループ戦略：医療・健康データの一元化と利活用



## データネットワークサービス

医療・健康情報を集積



病院



検診・健診センター

システム提供

¥

システム利用料

二次利用許諾・同意  
を得た医療・健康情報



さくらDB



データ分析



※二次利用許諾を得た情報のみ

¥

データ分析費用



医療・健康情報

## データ利活用サービス

医療・健康情報の  
分析サービスを提供



企業



生活者

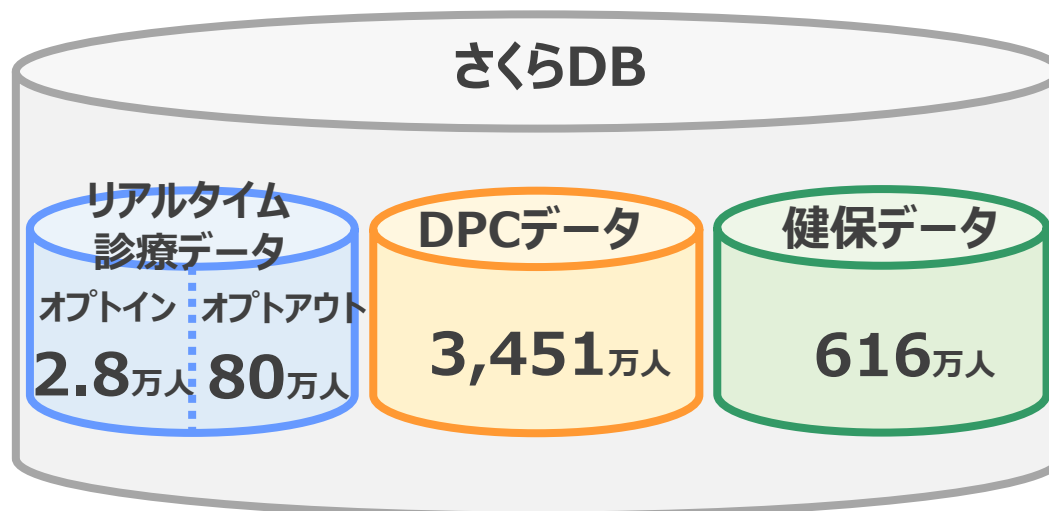
# データ利活用ビジネスで大きな成長を目指す

## 【データネットワークサービス】

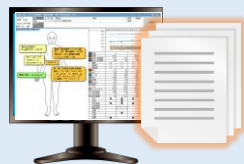
商品名	商品概要	価格
EVE	出来高請求とDPC請求の差額分析、患者数・在院日数・医療資源などの各種指標を疾患別・症例別に分析かつ他院との比較（ベンチマーク）ができる。 他院との比較ができるベンチマーク機能を活用して自院の傾向や特徴を明らかにすることで、強み弱みを把握し、病院経営の根幹である診療方針の具体的な検討が可能。	初期導入費用等：400万円 月額保守費用等：5万円/月
Medical Code	DPCデータや電子レセプトデータなどの標準フォーマットデータを活用し、病院原価計算や診療単価の向上等、病院経営を多角的に支援。 ユーザ登録は無制限のため、院内での円滑な情報共有、意識改革・改善行動を促進し、経営改善が可能。	初期導入費用等：820万円 月額保守費用等：10万円/月
CADA-BOX	患者自身が診療情報の一部を保管・閲覧できるWEBサービス「カルテコ」と、医療費専用後払いサービス「CADA払い」を融合した、既存の電子カルテと連結させる病院向けのシステム。 患者は無料で利用可能。	初期導入費用等：2,000万円 月額保守費用等：50万円/月

## 【データ利活用サービス】

商品名	商品概要	価格
MDV analyzer	日本最大規模の診療データベースをもとに、お客様ご自身で患者数や処方日数、処方量などを容易に分析していただけるWEB分析ツール。 疾患や薬剤だけでなく、手術や検査など実際の診療行為を起点とした多角的な分析も可能。	年間2,000万円
アドホック調査サービス	お客様のご要望に応じたオーダーメイドのレポート等をご提供。	平均単価350万～400万円/1案件



## リアルタイム診療データ



特長

検査結果、画像、予約情報など  
院内の全データ

即時性

## DPCデータ



特長

急性疾患の治療・手術等の情報が中心  
豊富な患者データ（全年齢、全保険種類）

重症度情報（腫瘍ステージなど）

分析の拡張性（例:検査データとの組み合わせ）

## 健保データ



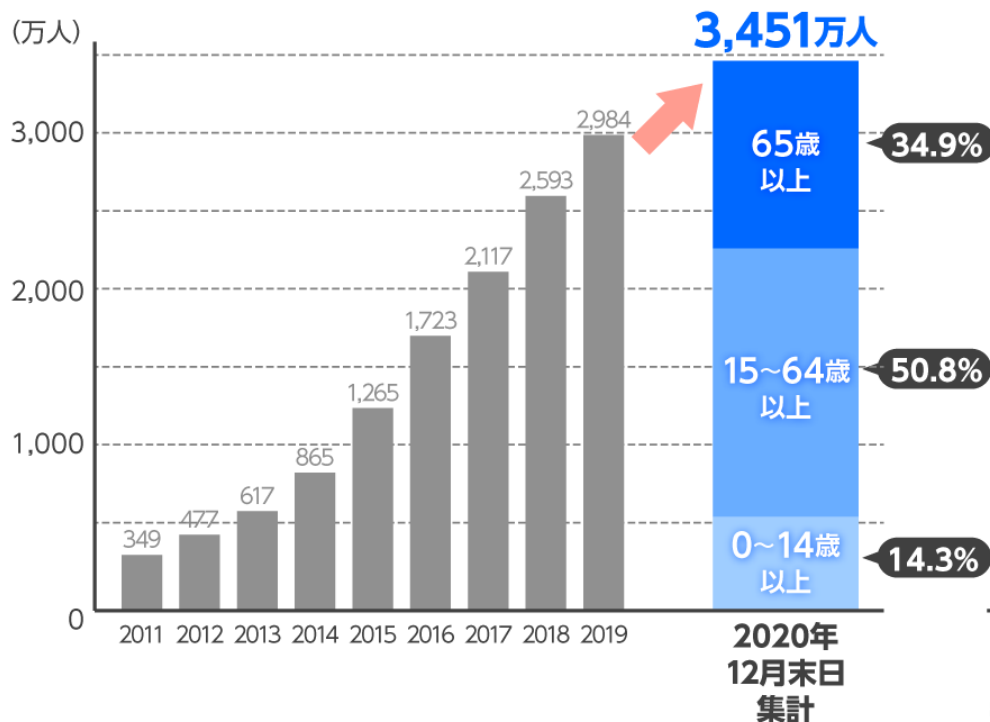
特長

慢性期や軽度疾患の情報が中心  
個人のトラッキングに強み

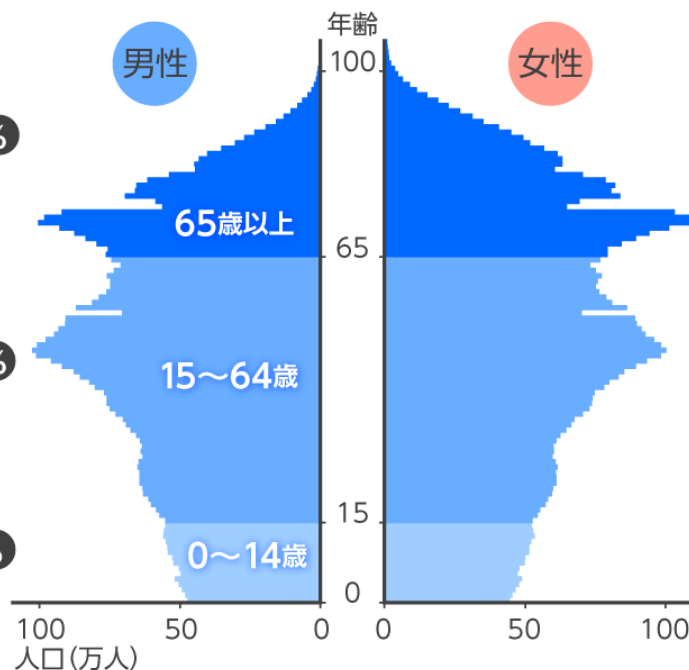


- ・保有する診療データベースの実患者数が3,400万人を突破（2020年12月集計 3,451万人）
- ・3,400万超の診療データベースを年齢階層別に見ると、この国の人口分布とほぼ重なる

## 診療データベースの実患者数推移



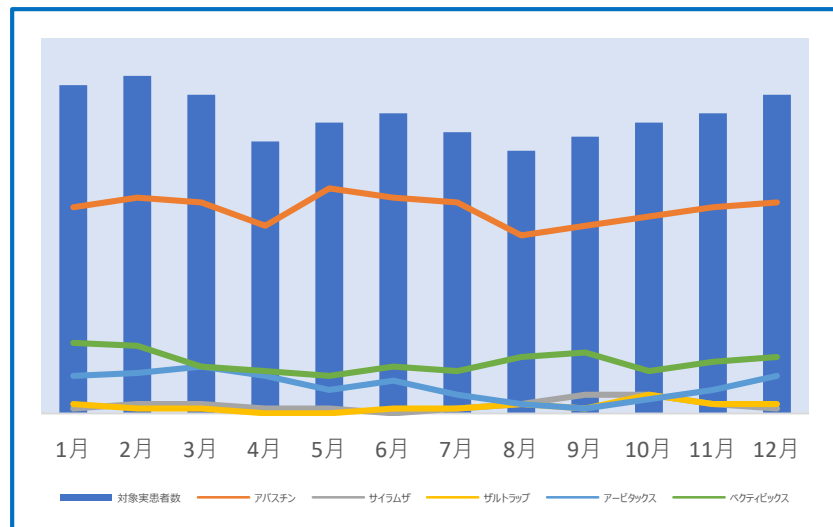
## 人口ピラミッド (2020年)



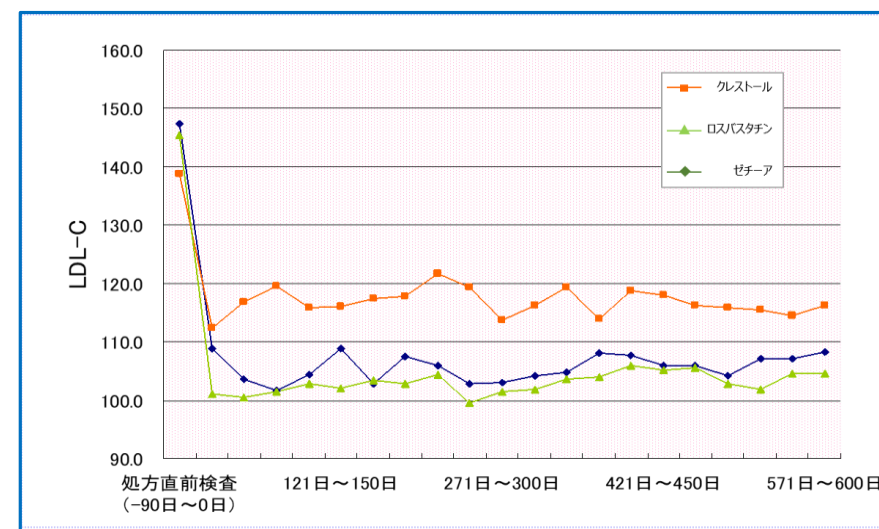
出展:「日本の将来推計人口(平成29年推計)」(国立社会保障・人口問題研究所)  
 (<http://www.ipss.go.jp/site-ad/TopPageData/2020.png>)を加工して作成

- 検査値データを用いた薬剤の効果や症状の変化の分析
- 高齢者を含めた疾患や薬剤全体の実態把握分析
- がん、希少疾患などの急性期疾患などの分析

例) 大腸癌患者における処方薬剤の実態把握分析



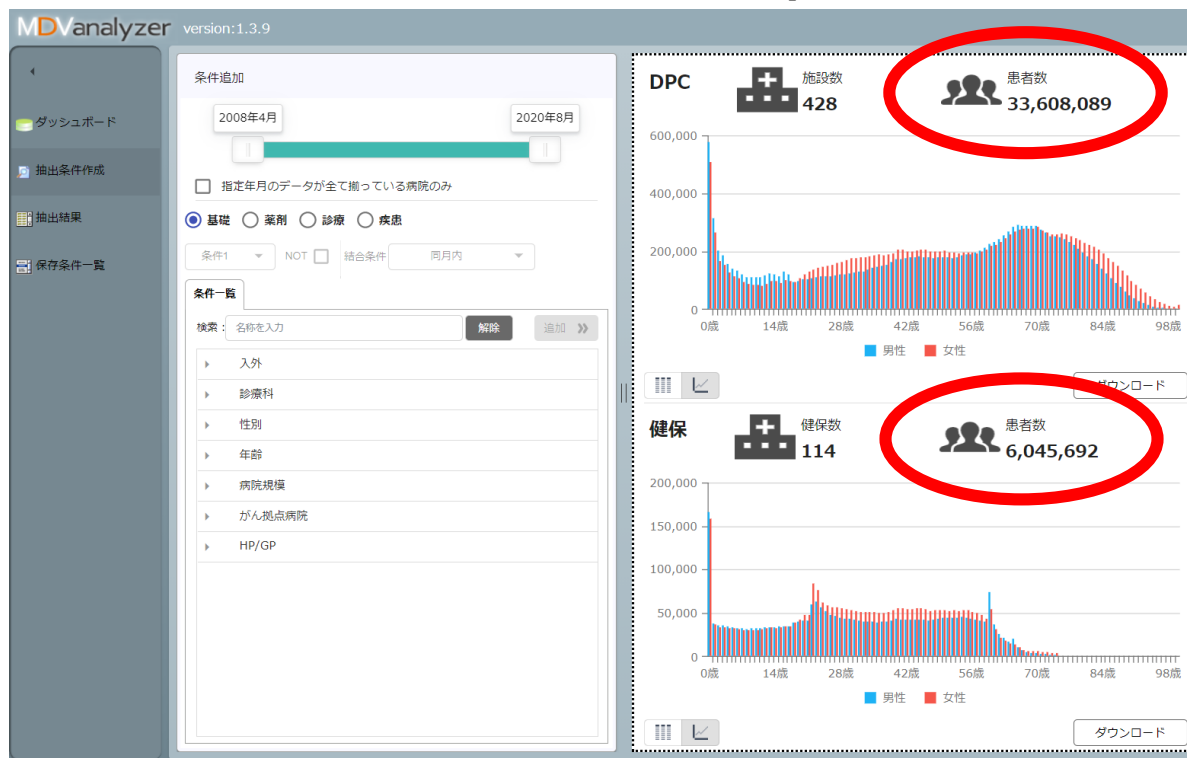
例) 薬剤別治療効果比較



※検査値データは別途取得

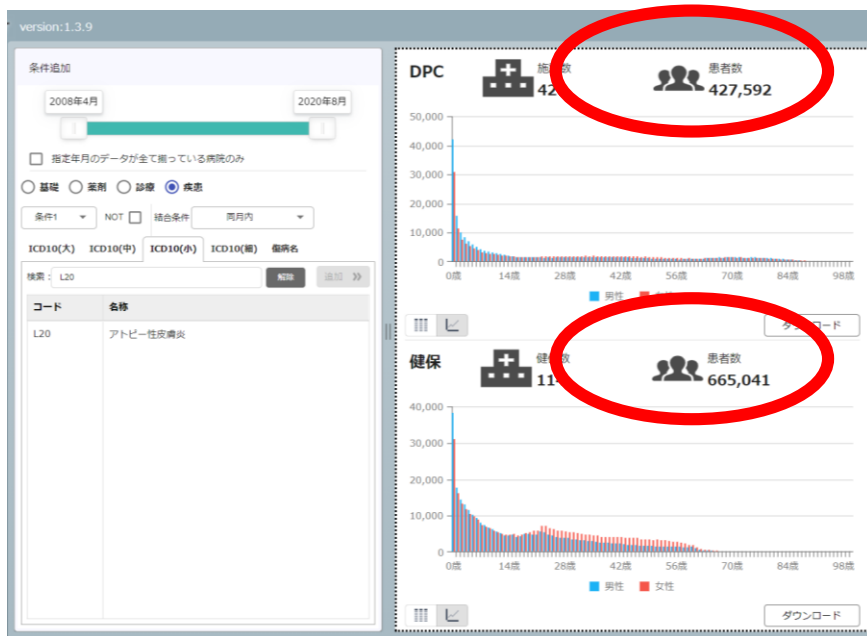
- 同一患者における、クリニックと病院での治療傾向の分析
- クリニックとDPC病院併せての分析を行う事で傾向の違いや分析精度の向上

## ① 2種類のデータを同時分析 (MDV analyzer) \_全患者数



## ② 2種類のデータを同時分析 (MDV analyzer)

### アトピー性皮膚炎



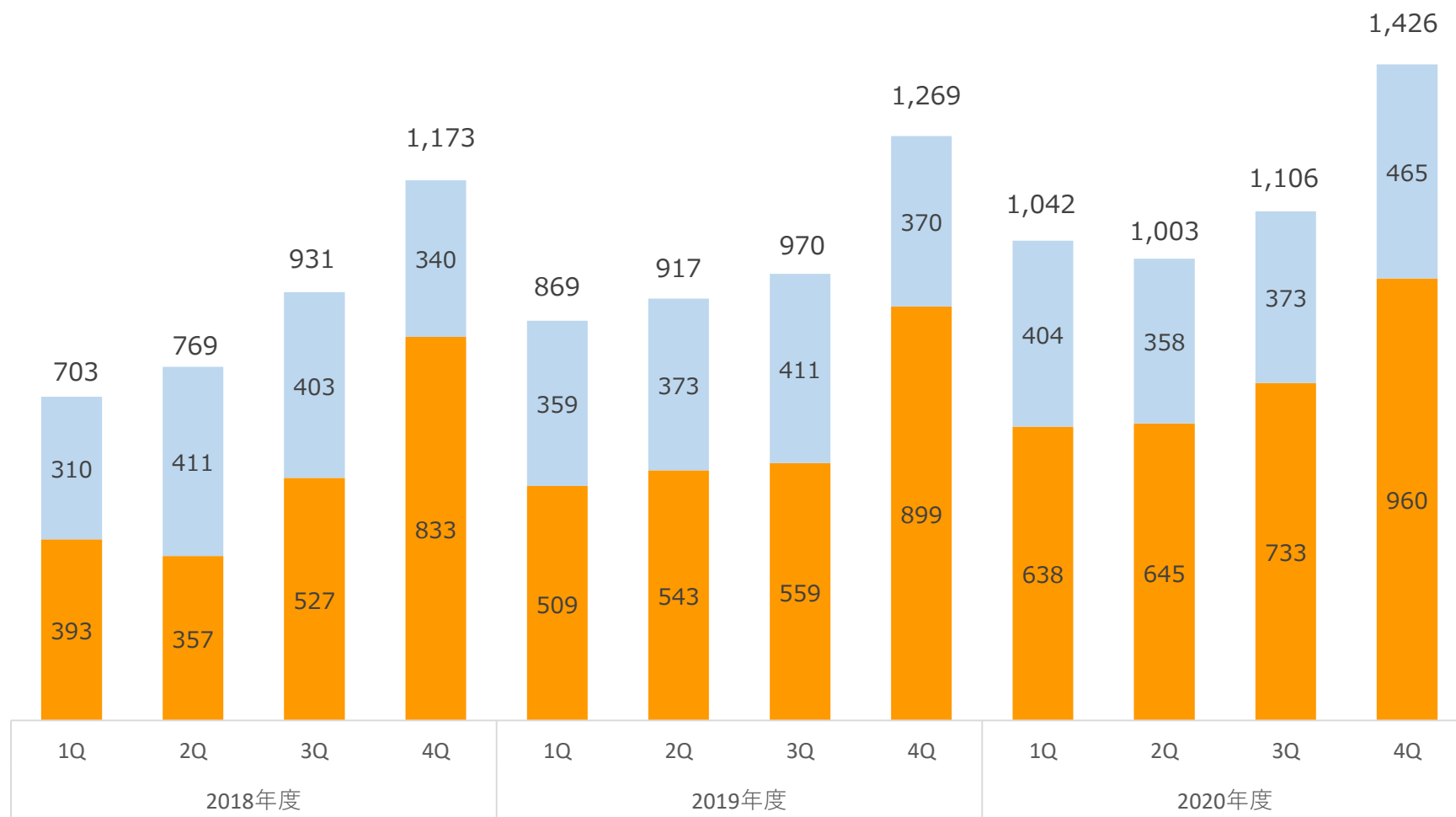
### 血液がん



# 四半期毎の売上高推移（サービス別内訳）

単位：百万円

- データネットワークサービス
- データ利活用サービス



# 業績指標

主要業績指標	2015年12月期 実績	2016年12月期 実績	2017年12月期 実績	2018年12月期 実績	2019年12月期 実績	2020年12月期 実績	2021年12月期 予想
売上高（百万円）	2,413	2,632	3,225	3,577	4,026	4,579	5,400
営業利益（百万円）	282	430	569	351	809	1,146	1,249
営業利益率（%）	11.7	16.4	17.6	9.8	20.1	25.0	23.2
経常利益（百万円）	280	415	565	351	804	1,148	1,200
親会社株主に帰属する 当期純利益（百万円）	164	178	354	69	554	700	800
1株当たり当期純利益（円）	4.42	4.67	8.86	1.74	13.85	17.72	20.25
純資産（百万円）	2,489	2,809	3,164	3,278	4,023	4,136	—
総資産（百万円）	2,918	3,194	3,752	3,865	4,948	5,321	—
1株当たり純資産（円）	65.94	70.22	79.08	81.91	99.68	104.00	—
ROA（%）	10.0	13.7	16.3	9.2	18.3	22.4	—
ROE（%）	6.9	6.7	11.9	2.2	15.3	15.3	—
自己資本比率（%）	85.3	88.0	84.3	84.8	80.6	77.0	—
売上原価（百万円）	516	458	619	797	662	697	1,096
販売費及び一般管理費 （百万円）	1,614	1,743	2,037	2,428	2,554	2,736	3,053

※ 2015年12月期の数値につきましては、参考情報として単体数値を記載しております。

※ 1株当たり指標につきましては、過去に実施いたしました株式分割を勘案した数値を記載しております。

# 売上構成、その他指標、キャッシュフロー計算書

売上構成 (百万円)	2015年12月期 実績	2016年12月期 実績	2017年12月期 実績	2018年12月期 実績	2019年12月期 実績	2020年12月期 実績	2021年12月期 予想
データネットワークサービス	1,449	1,438	1,571	1,467	1,514	1,602	1,992
データ利活用サービス	963	1,194	1,654	2,110	2,511	2,977	3,407

その他指標	2015年12月期 実績	2016年12月期 実績	2017年12月期 実績	2018年12月期 実績	2019年12月期 実績	2020年12月期 実績
「EVE」導入病院数推移 (病院)	768	791	799	801	802	775
「Medical Code」導入病院数推移 (病院)	176	224	265	274	281	260
「CADA-BOX」導入病院数推移 (病院)	–	1	5	6	7	6
MDV大規模診療データベースの実患者数推移 (万人)	1,265	1,723	2,117	2,593	2,984	3,451
健保データ実患者数推移 (万人)	–	–	–	–	–	616
リアルタイム診療データ実患者数推移 (万人)	–	–	–	–	82.3	82.8
Clinical Cloud医師アカウント数 (人)	–	–	–	–	22,346	33,773

キャッシュフロー計算書 (百万円)	2015年12月期	2016年12月期	2017年12月期	2018年12月期	2019年12月期	2020年12月期
現金及び現金同等物の期首残高	1,799	1,751	1,959	1,697	1,574	2,944
営業活動によるCF	118	196	486	120	1,202	964
投資活動によるCF	△218	△144	△739	△271	△31	△142
財務活動によるCF	52	139	△7	28	199	△589
現金及び現金同等物の増減額	△47	191	△261	△123	1,370	232
現金及び現金同等物の期末残高	1,751	1,959	1,697	1,574	2,944	3,177

※ 2015年12月期の数値につきましては、参考情報として単体数値を記載しております。

# 貸借対照表

貸借対照表	2015年12月期 期末	2016年12月期 期末	2017年12月期 期末	2018年12月期 期末	2019年12月期 期末	2020年12月期 期末
流動資産	2,416	2,797	2,864	2,799	3,872	4,319
現金及び預金	1,751	1,959	1,797	1,674	2,944	3,194
売掛金	596	770	794	949	757	867
原材料	9	9	13	15	12	34
商品	-	-	142	-	-	0
その他	57	57	116	160	179	224
貸倒引当金	-	△0	△0	△0	△22	△1
固定資産	497	394	888	1,066	1,076	1,002
有形固定資産	97	105	173	224	233	177
無形固定資産	194	127	476	368	356	303
投資その他の資産	205	161	238	473	486	521
繰延資産	5	2	-	-	-	-
資産合計	2,918	3,194	3,752	3,865	4,948	5,321
流動負債	407	363	550	543	852	1,099
買掛金	63	39	40	28	33	76
未払法人税等	78	80	188	164	138	298
その他	265	243	321	350	679	725
固定負債	21	20	37	43	71	84
資産除去債務	18	18	33	38	71	72
その他	2	1	4	4	-	-
負債合計	429	384	588	587	924	1,184
株主資本	2,489	2,809	3,164	3,278	3,989	4,175
資本金	910	981	981	992	992	992
資本剰余金	1,495	1,565	1,565	1,599	1,756	1,763
利益剰余金	83	263	617	687	1,241	1,934
自己株式	△0	△0	△0	△0	△0	△590
純資産合計	2,489	2,809	3,164	3,278	4,023	4,136
負債純資産合計	2,918	3,194	3,752	3,865	4,948	5,321

※ 2015年12月期の数値につきましては、参考情報として単体数値を記載しております。



# IRに関するお問合せ

<https://www.mdv.co.jp/contactus/form.php?classification=7>

本資料は、情報提供のみを目的として作成するものであり、当社株式の購入を含め、特定の商品の募集・勧誘・営業等を目的としたものではありません。

本資料で提供している情報は、金融商品取引法、内閣府令、規則並びに東京証券取引所上場規則等で要請され、またはこれらに基づく開示書類ではありません。

本資料には財務状況、経営結果、事業に関する一定の将来予測並びに当社の計画及び目的に関する記述が含まれます。このような将来に関する記述には、既知または未知のリスク、不確実性、その他実際の結果または当社の業績が、明示的または黙示的に記述された将来予測と大きく異なるものとなる要因が内在することにご留意ください。これらの将来予測は、当社の現在と将来の経営戦略及び将来において当社の事業を取り巻く政治的、経済的環境に関するさまざまな前提に基づいて行われています。

本資料で提供している情報に関しては、万全を期しておりますが、その情報の正確性、確実性、妥当性及び公正性を保証するものではありません。また予告なしに内容が変更または廃止される場合がありますので、予めご了承ください。