



毎日、発明する会社

2025年4月期

第1四半期決算説明資料

フリービット株式会社

2024年9月13日

2021年から2030年にかけての10カ年計画



**Pre
5G/web3**



**Core
5G/web3**



**6G/web4
Standby**

SILK VISION

2027

信用の新世紀



born in the Garage

『SiLK VISION 2027』の概要

— 通信生まれのweb3実装企業へ —

『SiLK VISION 2024』
においてweb3をはじめと
するシード事業を創出



シード事業のImplementation
(社会実装)
+
既存事業の成長に合わせた
M&A戦略の実行、業務提携に
よる戦略ポートフォリオの拡大

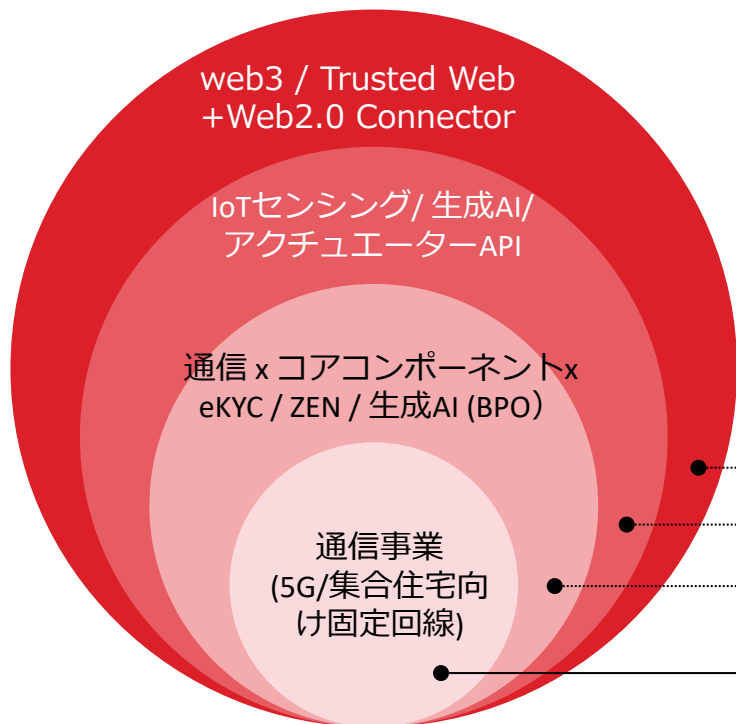


「Trusted Web」の概念に
則った事業展開を推進
「通信生まれのweb3実装企業」
への転換



『SiLK VISION 2030』における
Expansion (拡張)へ

web3実装企業へのカテゴリーチェンジ



実例の一部		
<ul style="list-style-type: none"> 高齢者住宅不足問題 医療問題 他 	<ul style="list-style-type: none"> 見守りセンサー クリエイター支援 他 	<ul style="list-style-type: none"> 子供/シニアスマホ問題 スマホ開発/コントロール 他

高PER化
(通信事業からの脱却)



高収益化



5Gインフラ
支援事業



5G生活様式
支援事業



企業・
クリエイター
5G DX支援事業

想定される 新たな成長ドライバー例

- ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス (web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT 領域 等
- 独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス 等
- 全戸一括型回線提供+aによる社会問題解決への挑戦
- クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開
- web3 / AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長

- MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画
- 5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持
- アフィリエイト事業の継続成長
- インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

グループの顧客市場全体に対してハイブリッドによる丁寧な社会実装

freebit

毎日、発明する会社

GIGA PRIZE

Full Speed

Ad Technology & Marketing Company

web3 Platform
実装プロセス

Web2.0とweb3の
ハイブリッドで
Trustを高めていく

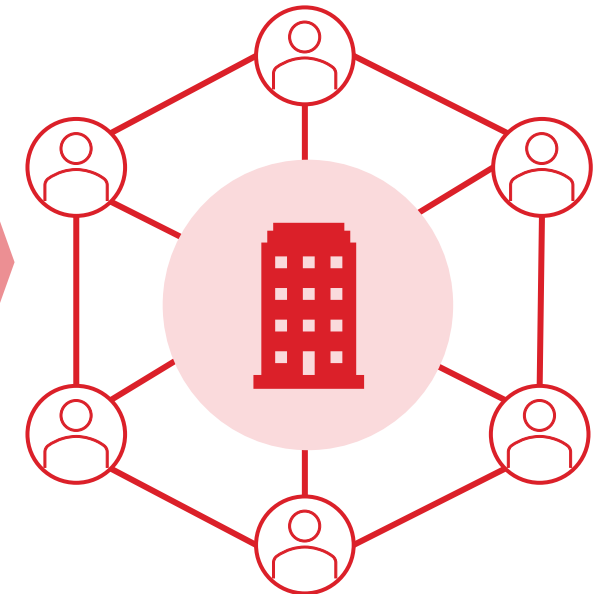
- 段階的
- 補完的
- 協力と調整

SiLK VISION

2027

信用の新世界

born in the Garage



通信生まれの
web3実装企業となり、
『SiLK VISION 2030』へ！

フリービットグループの中長期の成長イメージ

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン
 トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン

- 5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)
- 5G Homestyle (集合住宅インターネット)
- インターネットマーケティング
- アフィリエイト

Creator Maker (StandAlone)
 Bizmodel Maker (4.0)
 5G Workstyle
 5G Healthstyle
 5G Carlifestyle

5G Lifestyle (TONE/DTI)
 5G Homestyle

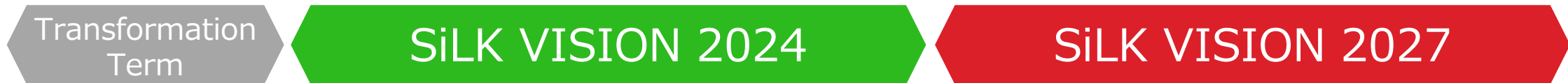
想定される新たな成長ドライバー例

- freebit** 毎日、発明する会社
 ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等
- freebit** smartworks
 独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス等
- TONE**
DTI dream.jp
 全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦
- GIGA PRIZE**
 クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開
- Full Speed** F O R I T
 web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ
- CRAID**

既存事業の成長

- freebit** 毎日、発明する会社
 MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画
- GIGA PRIZE**
 5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持
- Full Speed** F O R I T
 アフィリエイト事業の継続成長
- Full Speed**
 インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

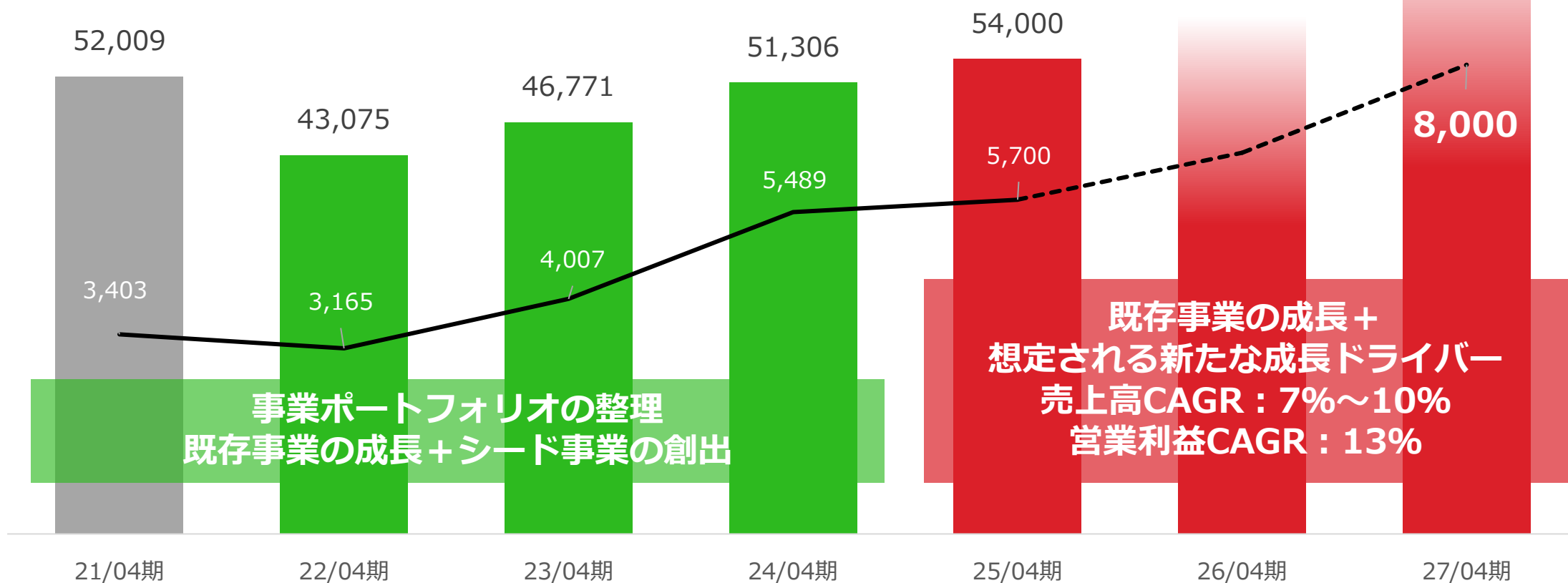
単位：百万円



■ 売上
— 営業利益

■ 売上
— 営業利益

63,000~70,000



事業ポートフォリオの整理
既存事業の成長+シード事業の創出

既存事業の成長+
想定される新たな成長ドライバー
売上高CAGR：7%~10%
営業利益CAGR：13%

GPG決算期変更影響除外値

1. 2025年4月期 第1四半期 連結業績	9
2. 2025年4月期 第1四半期 セグメント別業績	19
3. 2025年4月期 第1四半期 連結業績進捗	35
4. Appendix	39

1. 2025年4月期 第1四半期 連結業績

- ギガプライズグループ（GPG）は、前第1四半期連結会計期間より決算日を3月31日から当社の連結決算日と同じ4月30日に変更いたしました。そのため、前連結会計年度における当該連結子会社は、2023年4月1日から2024年4月30日までの13ヶ月を連結対象期間とした変則的な決算になっております。
- 本説明資料における前年同期の値については「決算期変更影響含む値」と「決算期変更影響除外値」で説明いたします。

連結対象期間

		第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期									
(前期) 24/04期	GPG	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4
	当社		5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4
(当期) 25/04期	GPG		5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4
	当社		5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4

2025年4月期 第1四半期 連結業績サマリ

(単位：百万円)	24年4月期 第1四半期 (決算期変更影響含む値)	[参考] 24年4月期 第1四半期 (決算期変更影響除外値) ※1	25年4月期 第1四半期		
			実績	[参考] 増減額 ※2	[参考] 増減率 ※2
売上高	14,040	12,308	13,291	— (+982)	— (+8.0%)
営業利益	1,664	1,266	1,462	— (+196)	— (+15.5%)
経常利益	1,623	1,228	1,451	— (+222)	— (+18.2%)
親会社株主に 帰属する 四半期純利益	863	706	813	— (+107)	— (+15.3%)
1株当たり 四半期純利益	43円26銭	35円37銭	40円75銭	— (5円38銭)	—

※1 決算期変更影響除外値は、GPGの決算期変更の影響を除外した未監査の参考数値です。

※2 P.10に記載の通り、GPGの決算期変更の影響があったことから、対前年同期の増減額及び増減率は記載しておりません。
なお、括弧内は24年4月期第1四半期の決算期変更影響除外値と比較した数値です。



売上高



営業利益～親会社株主に
帰属する四半期純利益



結果



5Gインフラ
支援事業

フリービットのB2B2X (B/C)
モバイルサービスにおける
提供数拡大



5G生活様式
支援事業

ギガプライズの事業である
5G Homestyleの集合住宅向け
ISPサービスにおける
提供戸数の順調な増加



企業・クリエイター
5G DX支援事業

フルスピードグループの
アフィリエイトサービスにおける
国内及びグローバルでの進展

売上高の増加

+

5G生活様式支援事業、
企業・クリエイター
5G DX支援事業の利益増

営業利益 伸長

営業利益の伸長により

経常利益 伸長

経常利益の伸長により

親会社株主に
帰属する四半期純利益
伸長

前年同期比
(決算期変更影響除外値) ※1

売上高 **+8.0%** ↑

営業利益 **+15.5%** ↑

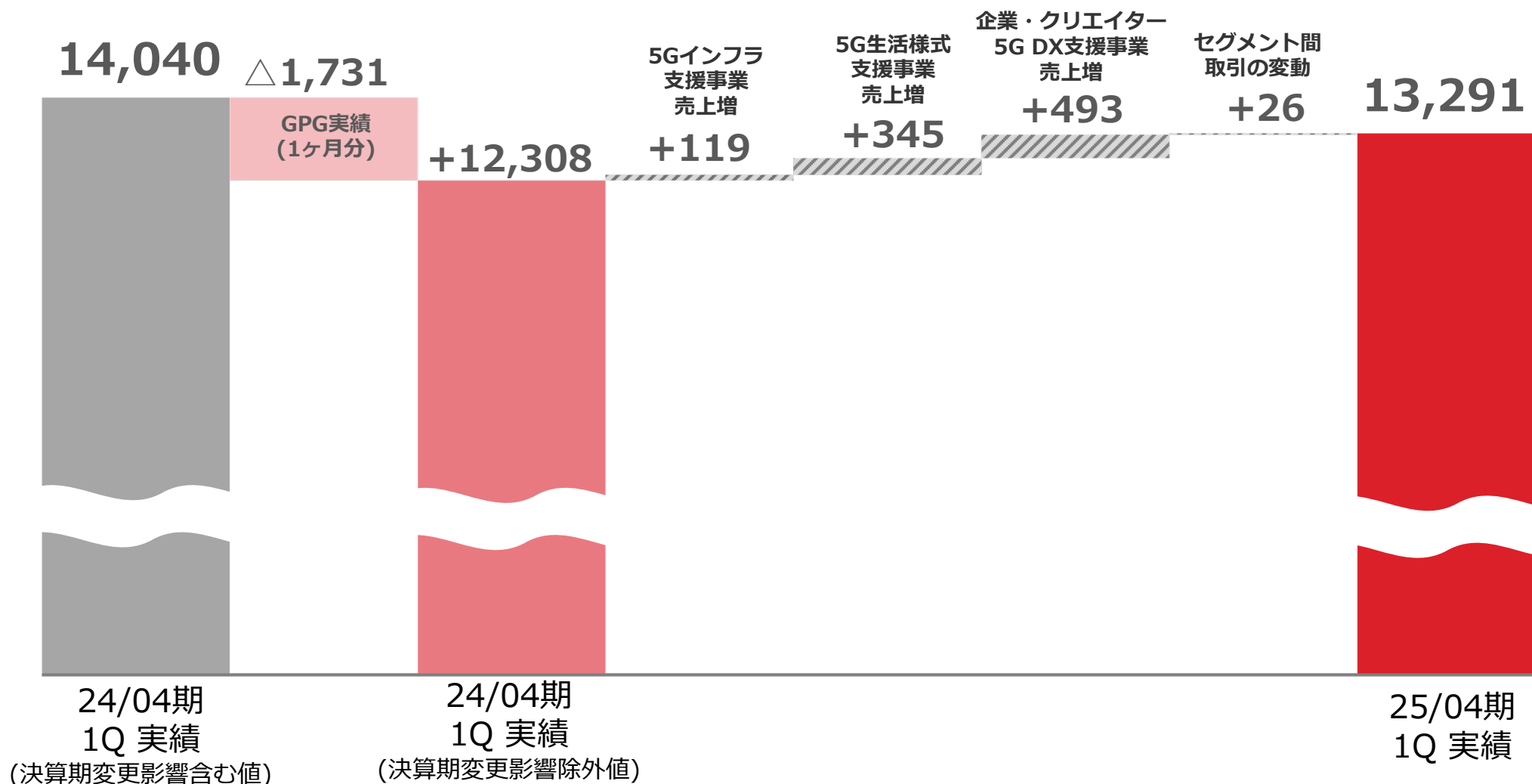
経常利益 **+18.2%** ↑

親会社株主に
帰属する
四半期純利益 **+15.3%** ↑

業績予想に対し堅調に推移

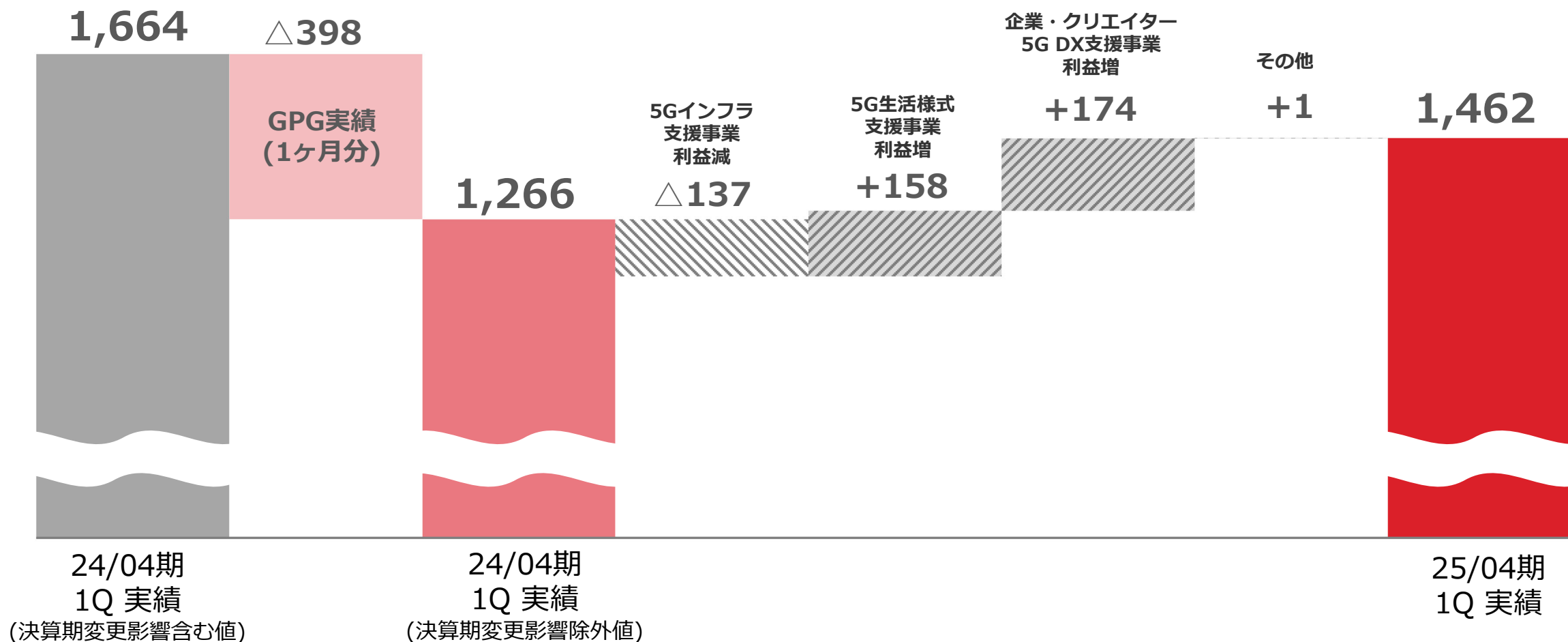
企業・クリエイター5G DX支援事業、5G生活様式支援事業を中心に全てのセグメントが堅調に推移（決算期変更影響除外値での前年同期比：8.0%増）

(単位：百万円)



5Gインフラ支援事業は減少するも、企業・クリエイター5G DX支援事業及び5G生活様式支援事業は堅調に推移（決算期変更影響除外値での前年同期比：15.5%増）

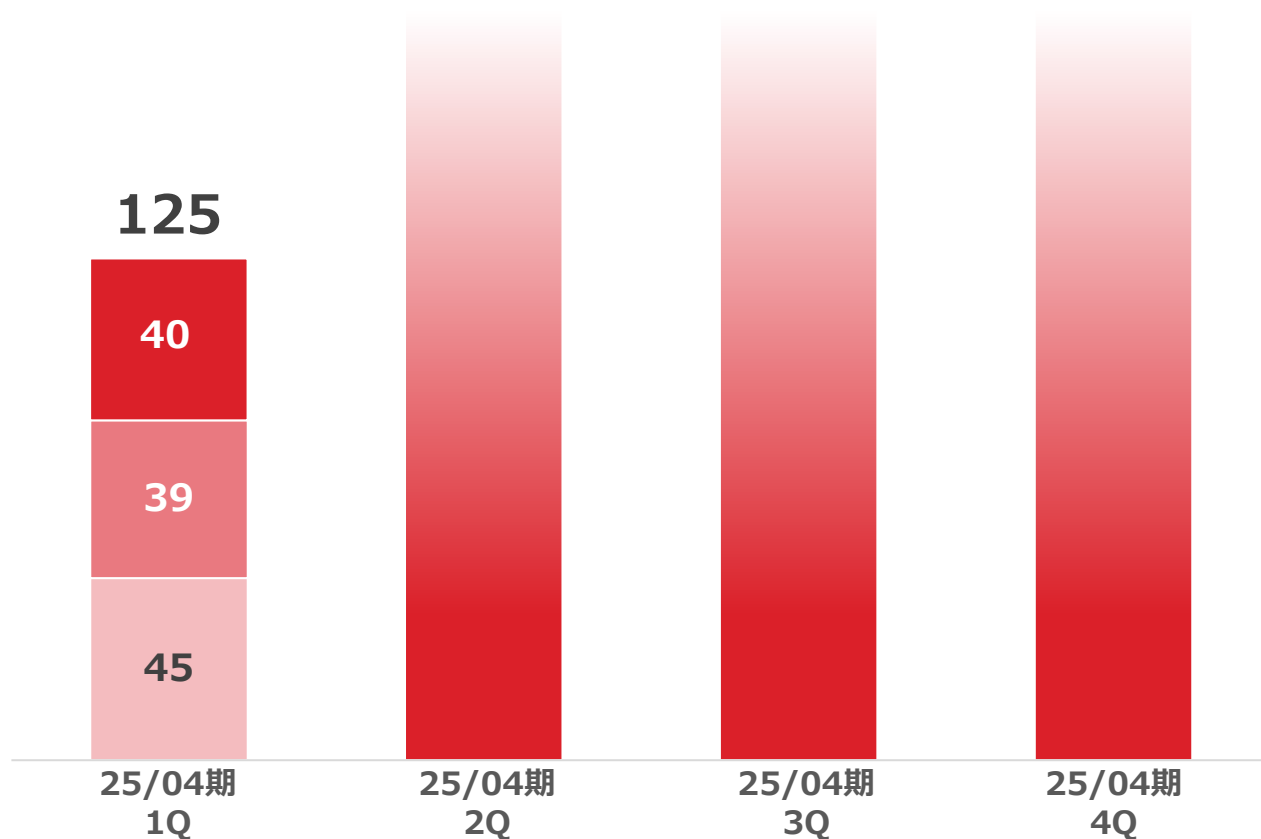
(単位：百万円)



5Gデータセンター移設や「StandAlone」プラットフォームの多面展開をはじめとした投資を実施

- 5Gインフラ支援事業
- 5G生活様式支援事業
- 企業・クリエイター 5G DX支援事業

(単位：百万円)



想定される新たな成長ドライバー例



毎日、発明する会社

ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等



独自web3サービスの展開
(コミュニティによるIEO検討含む)、
新型与信サービス等



全戸一括型回線提供+aによる社会問題
解決への挑戦

Full Speed

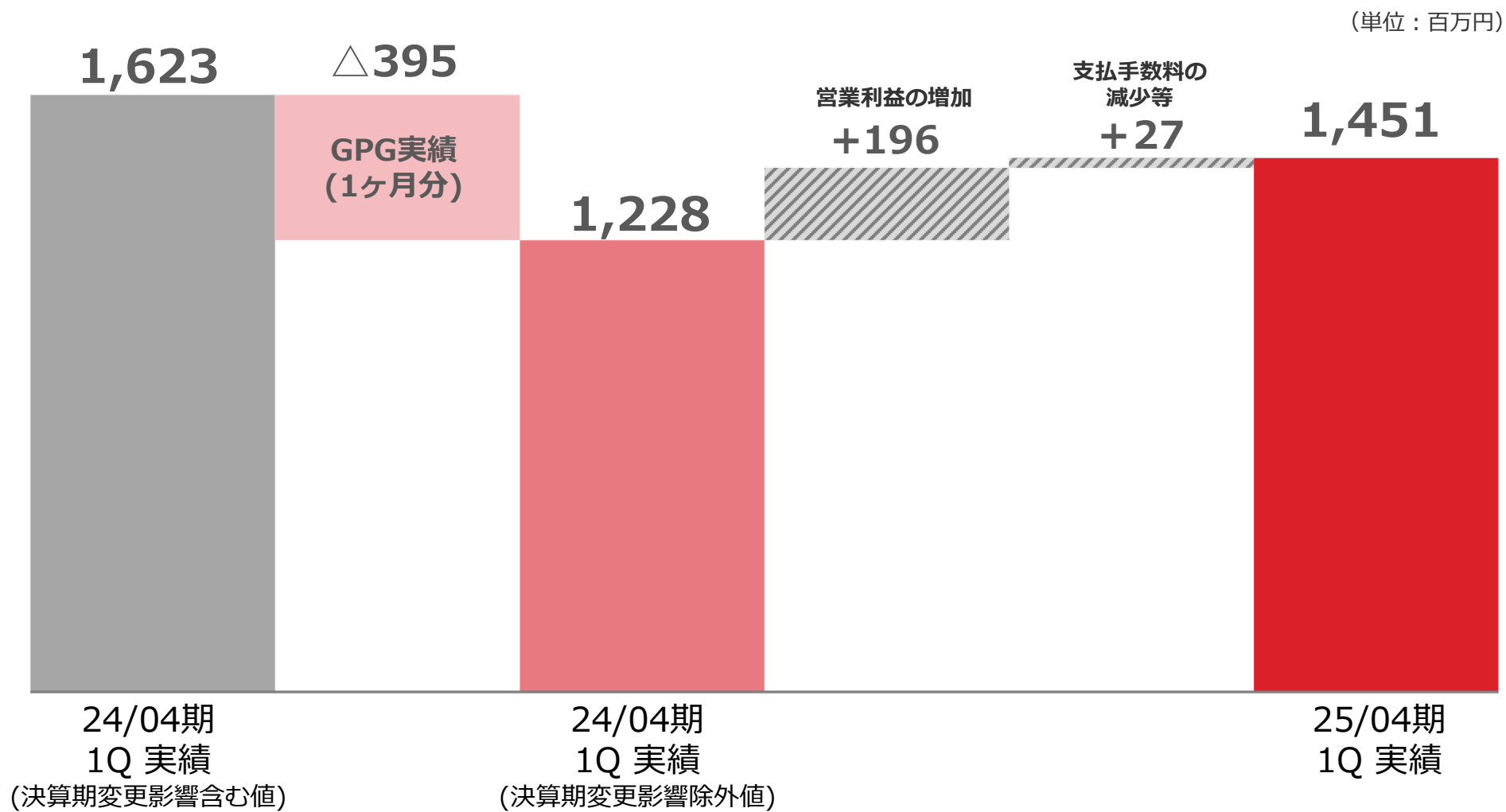


クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開



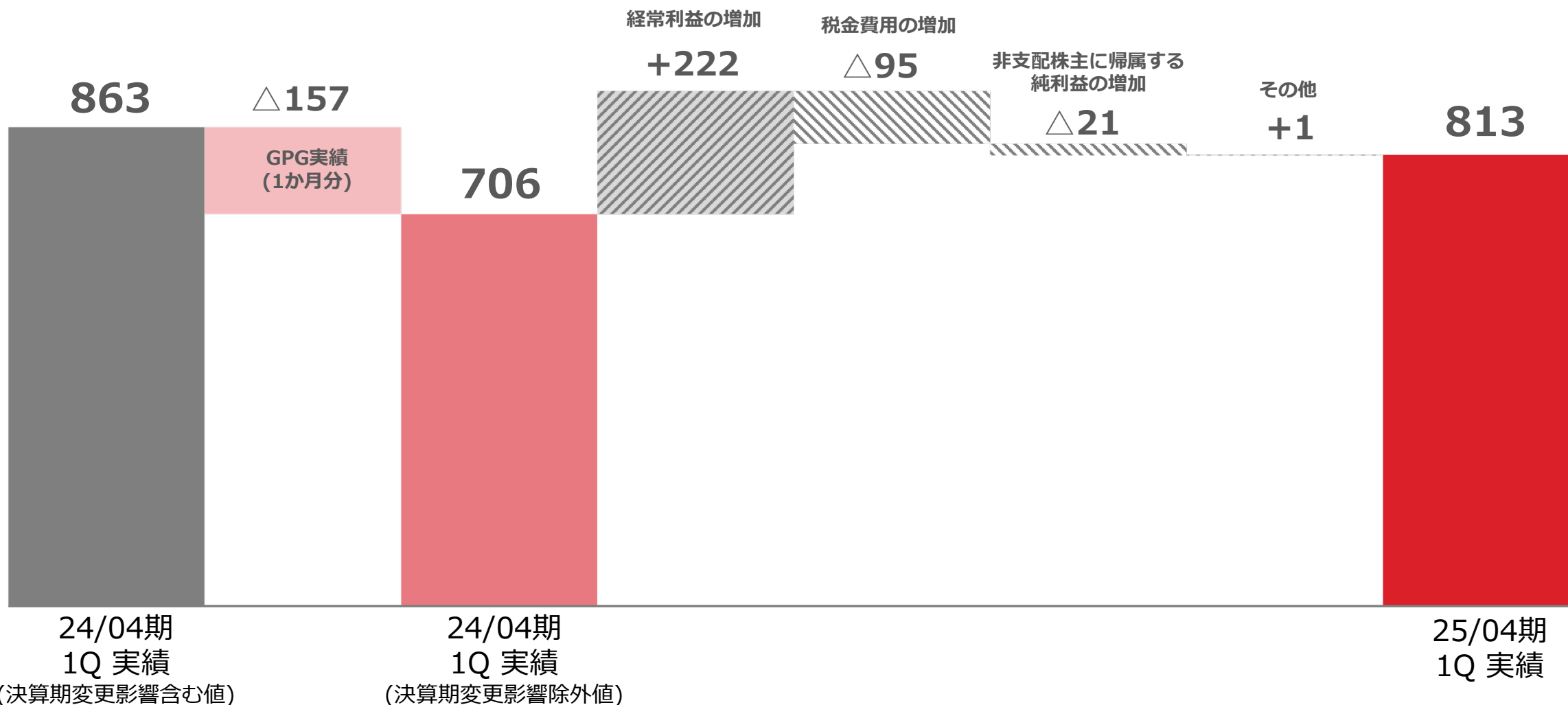
web3/AI技術実装、コアコンポーネント
を利用したアセンブリ

営業利益の堅調な推移により、経常利益も着実に進捗
(決算期変更影響除外値での前年同期比：18.2%増)



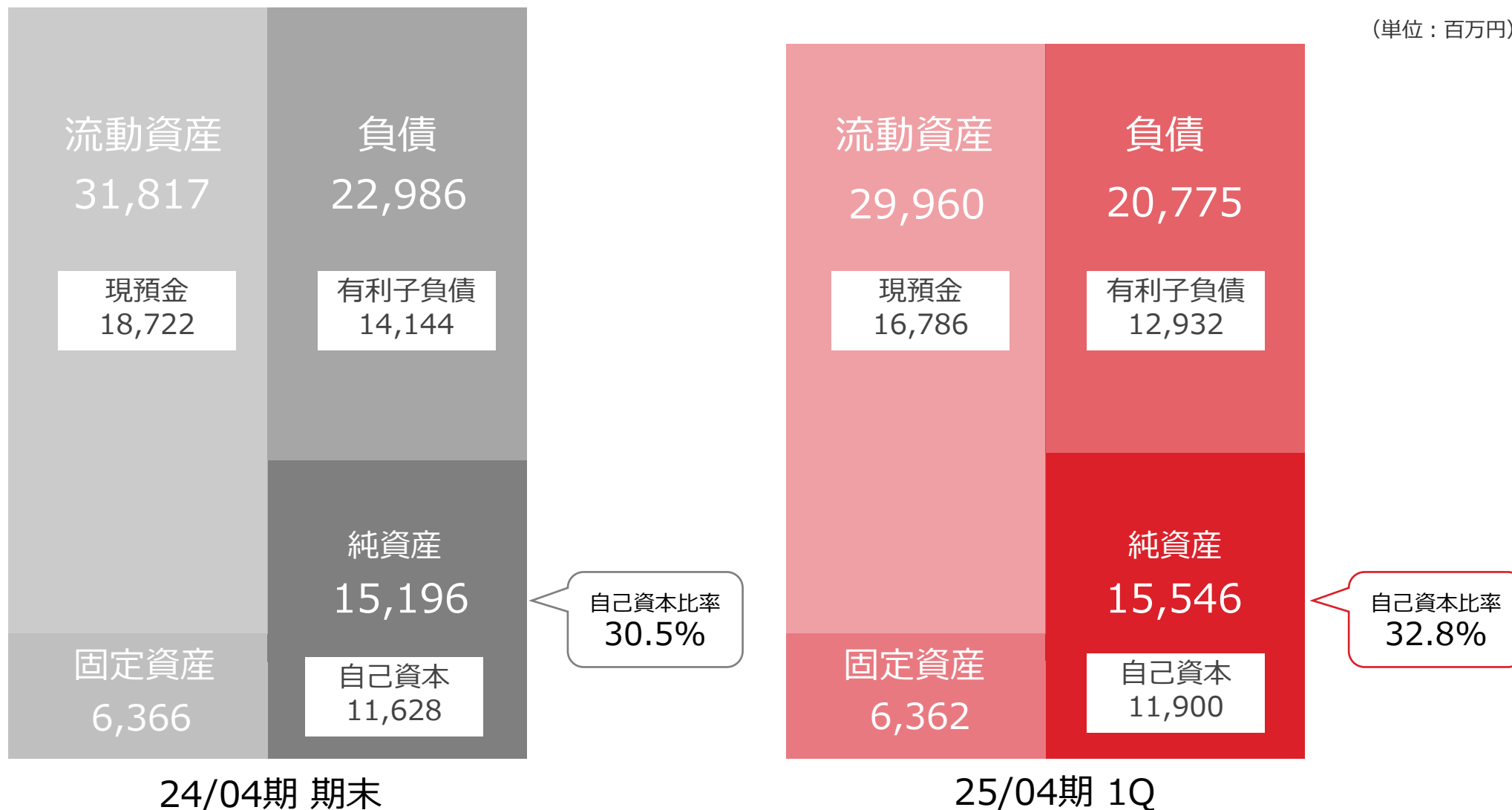
経常利益の堅調な推移により、親会社株主に帰属する四半期純利益も着実に進捗
 (決算期変更影響除外値での前年同期比：15.3%増)

(単位：百万円)



業績の堅調な進捗による利益剰余金の増加及び有利子負債の圧縮等により 自己資本比率が32.8%に増加

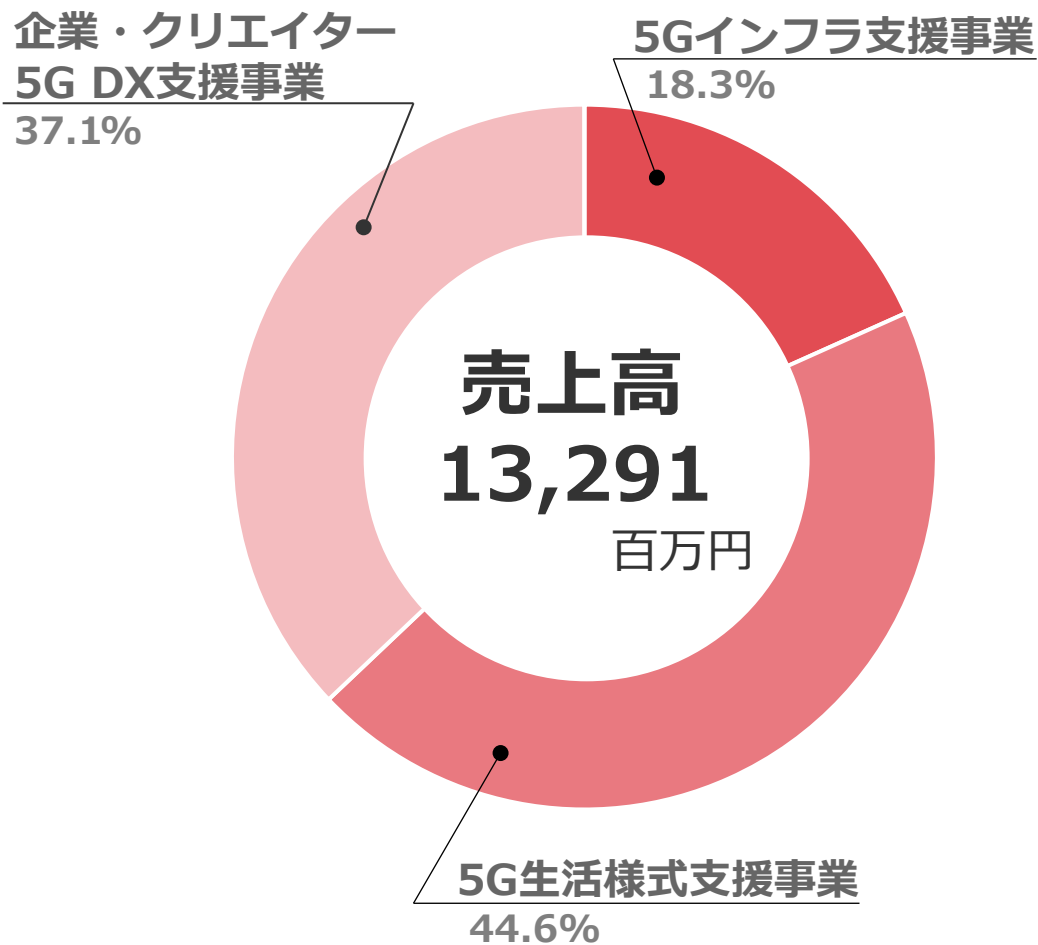
(単位：百万円)



2. 2025年4月期 第1四半期 セグメント別業績

全てのセグメントにおいて、売上高は堅調に進捗し増収
セグメント損益は、5Gインフラ支援事業で一部コスト増により減益、その他は増益

💡 セグメント名『SILK VISION 2027』に合わせ、最適化検討中



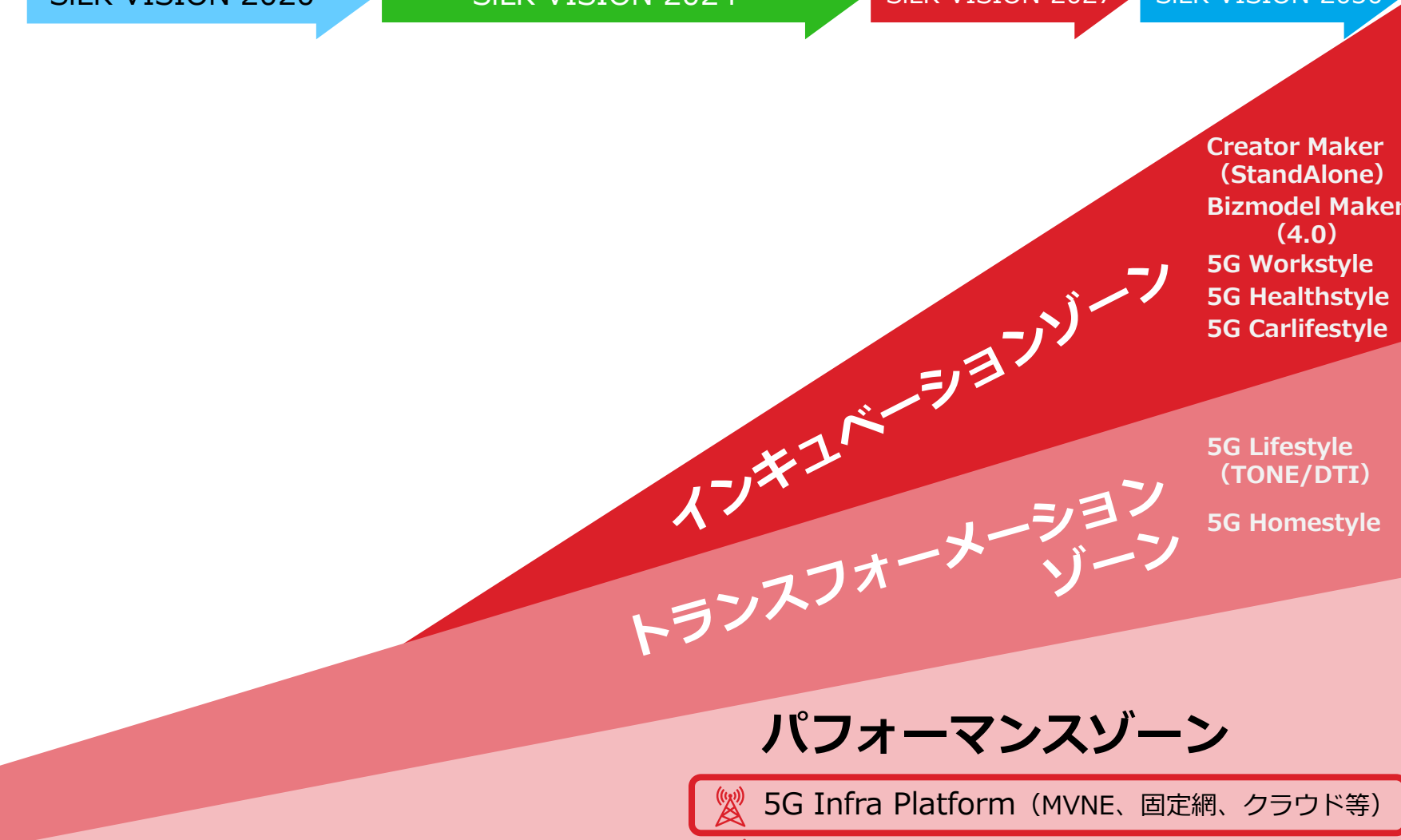
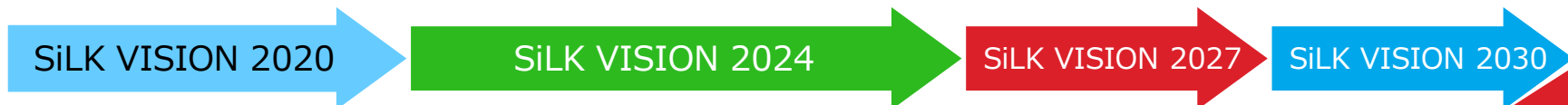
売上高		セグメント損益※1	
5Gインフラ支援事業			
実績	2,547 百万円 YoY +4.9%	実績	325 百万円 YoY △29.7%
5G生活様式支援事業※2			
実績	6,213 百万円 YoY - (YoY +5.9%)	実績	769 百万円 YoY - (YoY +26.0%)
企業・クリエイター5G DX支援事業			
実績	5,161 百万円 YoY +10.6%	実績	373 百万円 YoY +87.7%

※1 セグメント区分の変更について

当第1四半期連結会計期間より、これまで「5Gインフラ支援事業」、「5G生活様式支援事業」及び「企業・クリエイター5G DX支援事業」と区分していた一部の基礎研究費用について、社会実装段階となったことから「5G生活様式支援事業」に区分変更しております。なお、本説明資料における前年同四半期比較については、前年同四半期の数値を変更後のセグメント区分に組み替えた数値で作成しております。

※2 P.10に記載の通り、GPGの決算期変更の影響があったことから、対前年同期の増減率は記載しておりません。なお、括弧内は24年4月期第1四半期の決算期変更影響除外値と比較した数値です。

【業績進捗】 5Gインフラ支援事業



Creator Maker (StandAlone)
Bizmodel Maker (4.0)
5G Workstyle
5G Healthstyle
5G Carlifestyle

5G Lifestyle (TONE/DTI)
5G Homestyle

パフォーマンスゾーン

- 5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)
- 5G Homestyle (集合住宅インターネット)
- インターネットマーケティング
- アフィリエイト

想定される新たな成長ドライバー例

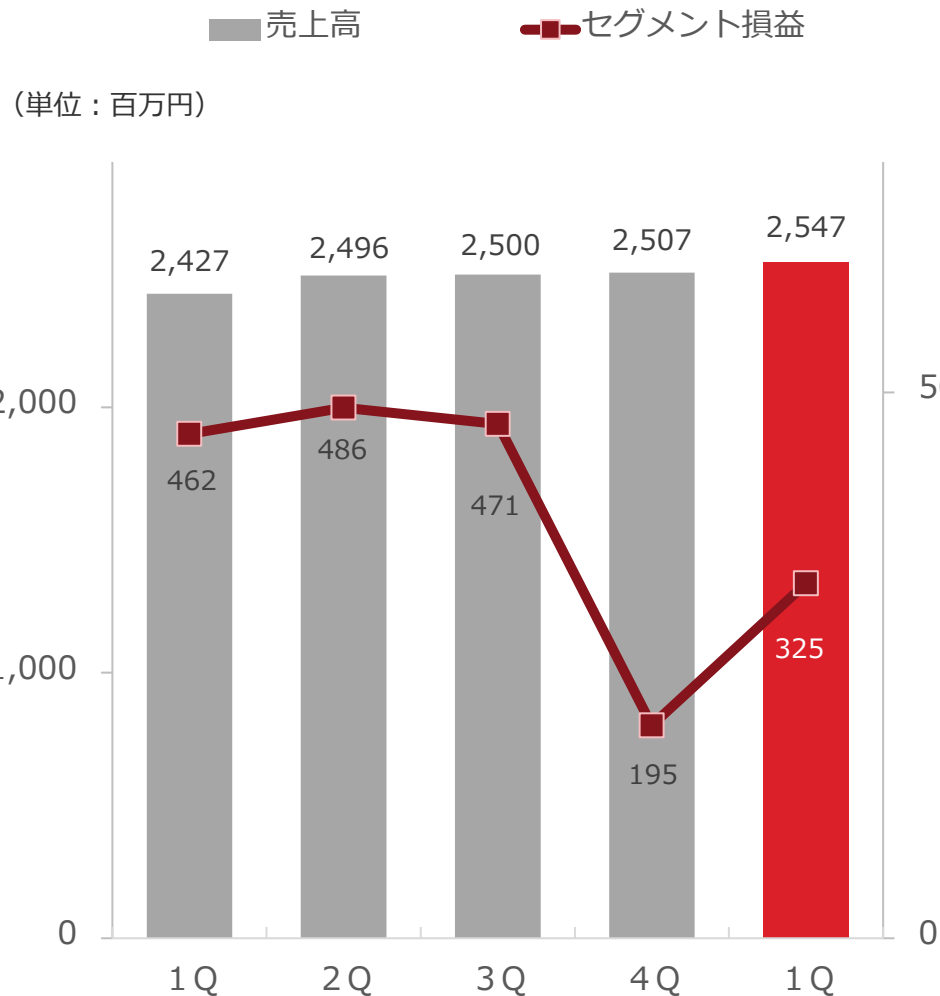
- freebit 毎日、発明する会社: ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等
- TONE DTI: 独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス等
- GIGA PRIZE: 全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦
- Full Speed: クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開
- CRAID: web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長

- freebit 毎日、発明する会社: MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画
- GIGA PRIZE: 5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持
- Full Speed: インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

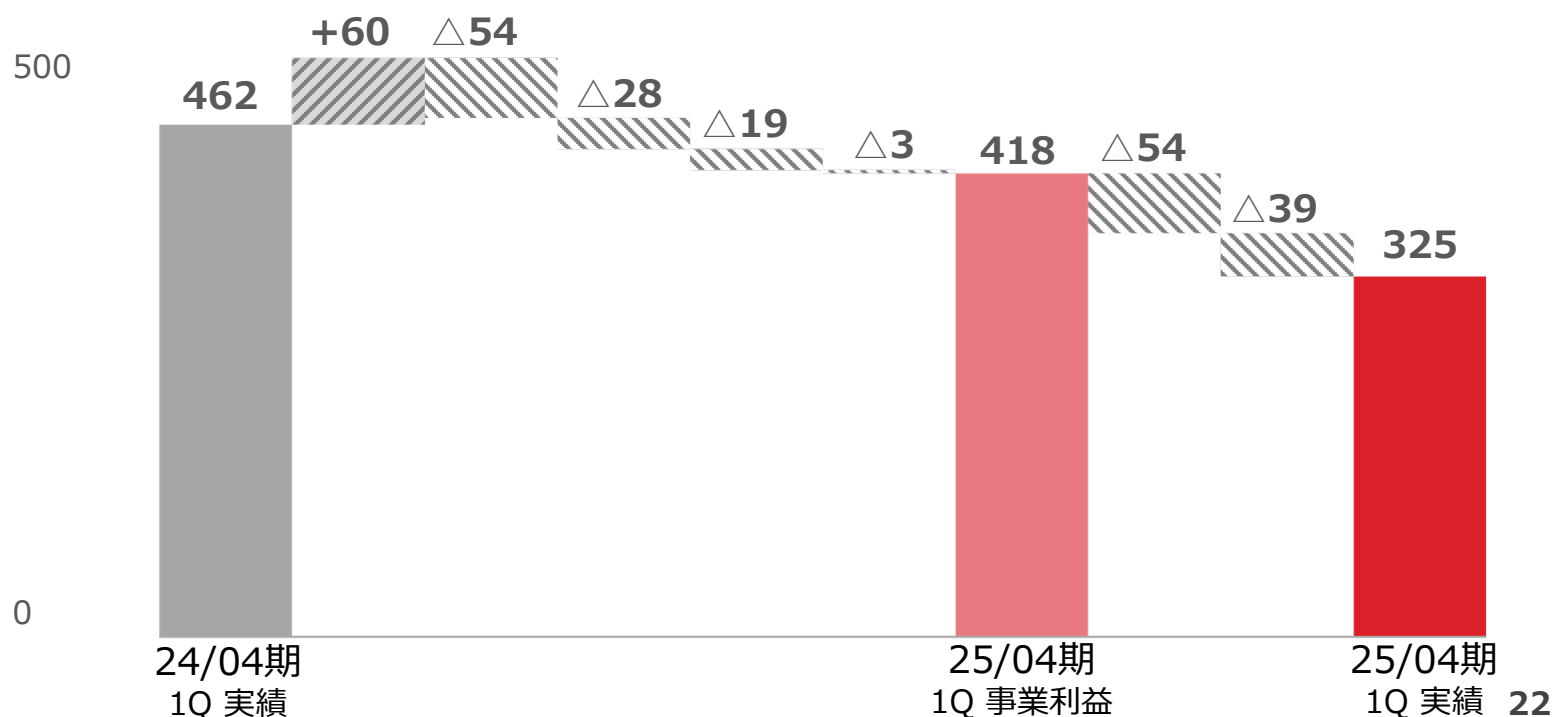
B2B2X(B/C)モバイルのサービス利用増はあったものの、通信品質向上の費用や一時費用の発生、共通費等の増により、前年同期比29.7%の利益減

売上高・セグメント損益



セグメント損益前年同期比差異分析

- +60 B2B2X(B/C)モバイル：サービス利用増による利益増 (単位：百万円)
- △54 B2B2X(B/C)モバイル：通信品質の向上に係る費用
- △28 クラウドサービス事業：為替変動の影響等による仕入原価増など
- △19 B2B2X(B/C)モバイル：ネットワーク設備更改による一時費用
- △3 その他
- △54 人材強化等による共通費増
- △39 全社費用等





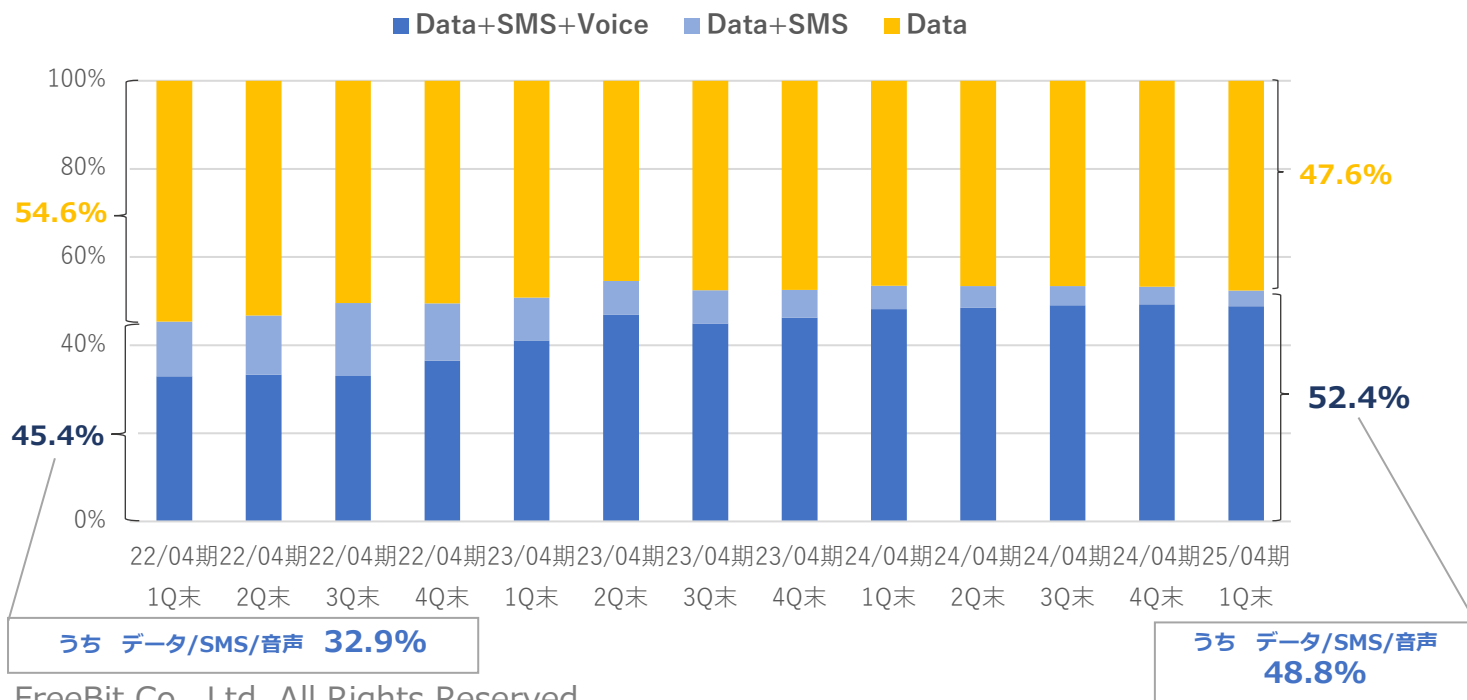
回線、ネットワークインフラ、各種管理ツール、ユーザサポート、物流システム、SIM発行センターなどをパッケージ化し、MVNO事業者が自社ブランドのモバイル通信サービスを独自プランでエンドユーザーへの提供するための、MVNO支援サービス



固定IPアドレスを使って、外出先から簡単・高セキュリティに社内サーバーにアクセスできる「契約プロバイダ/通信環境」に依存しない、どこにでも持ち出し可能な固定IPアドレスサービス

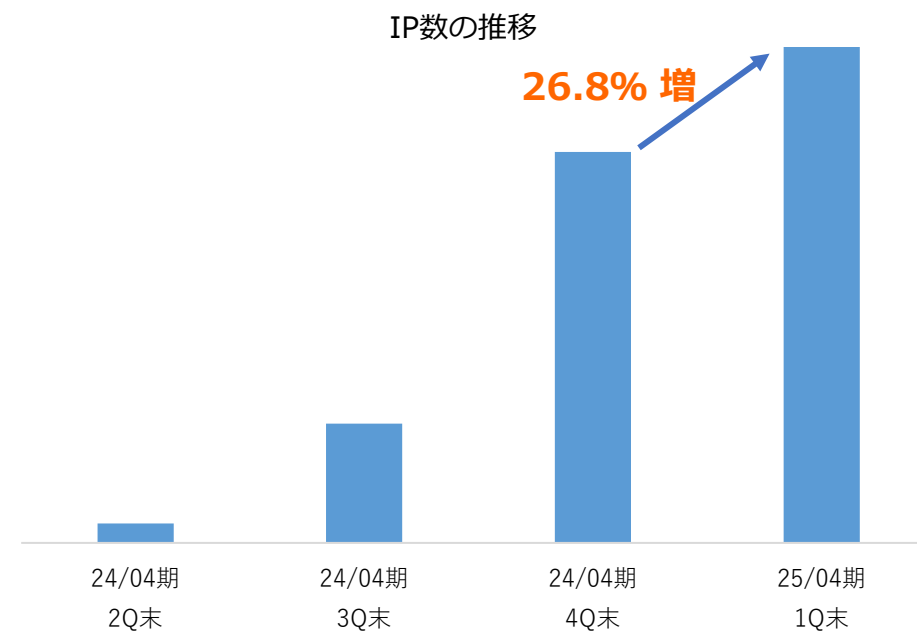
■ 販売SIMの構成比推移

「データ+SMS+音声」の販売数増加の傾向は継続しつつ、IoT向けサービス用のデータのためのSIM販売も増加



■ 提供IP数の推移

2023年9月のサービスインから500社超の契約を獲得し、順調に提供数が増加



【業績進捗】 5G生活様式支援事業

SILK VISION 2020

SILK VISION 2024

SILK VISION 2027

SILK VISION 2030

インキュベーションゾーン

トランスフォーメーションゾーン

パフォーマンスゾーン



5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)



5G Homestyle (集合住宅インターネット)



インターネットマーケティング



アフィリエイト

Creator Maker (StandAlone)
Bizmodel Maker (4.0)
5G Workstyle
5G Healthstyle
5G Carlifestyle

5G Lifestyle (TONE/DTI)
5G Homestyle

想定される新たな成長ドライバー例



ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等

独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス等

全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦

クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開

web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長



MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画

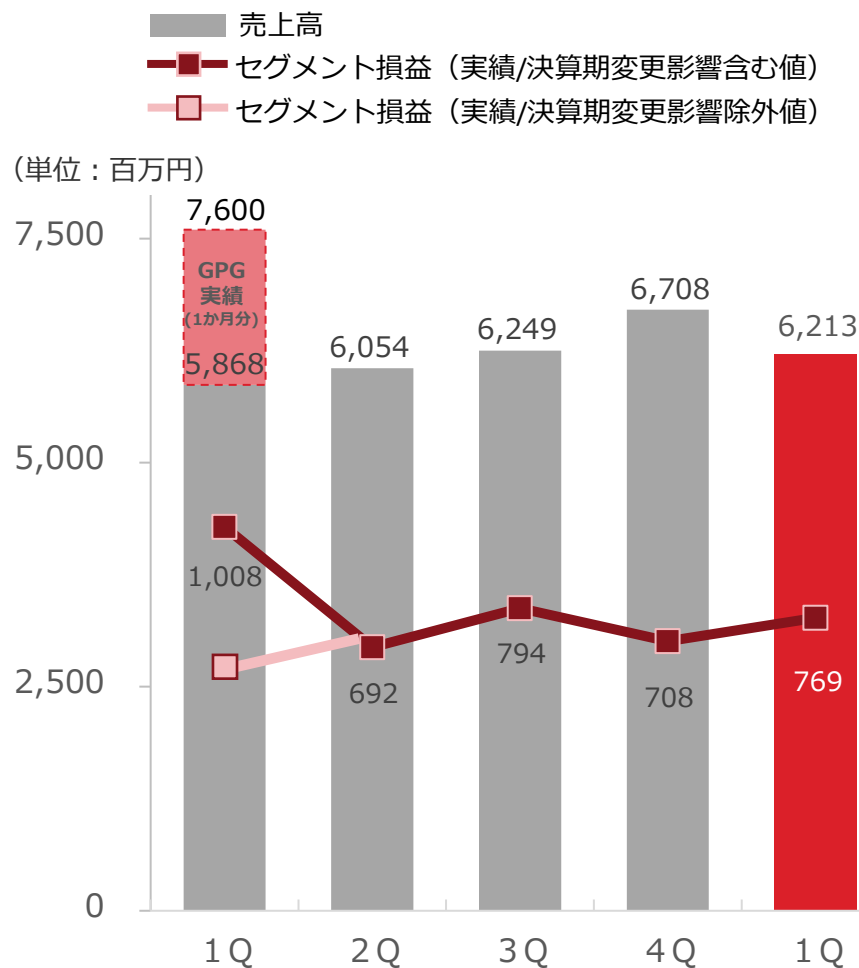
5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持

アフィリエイト事業の継続成長

インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

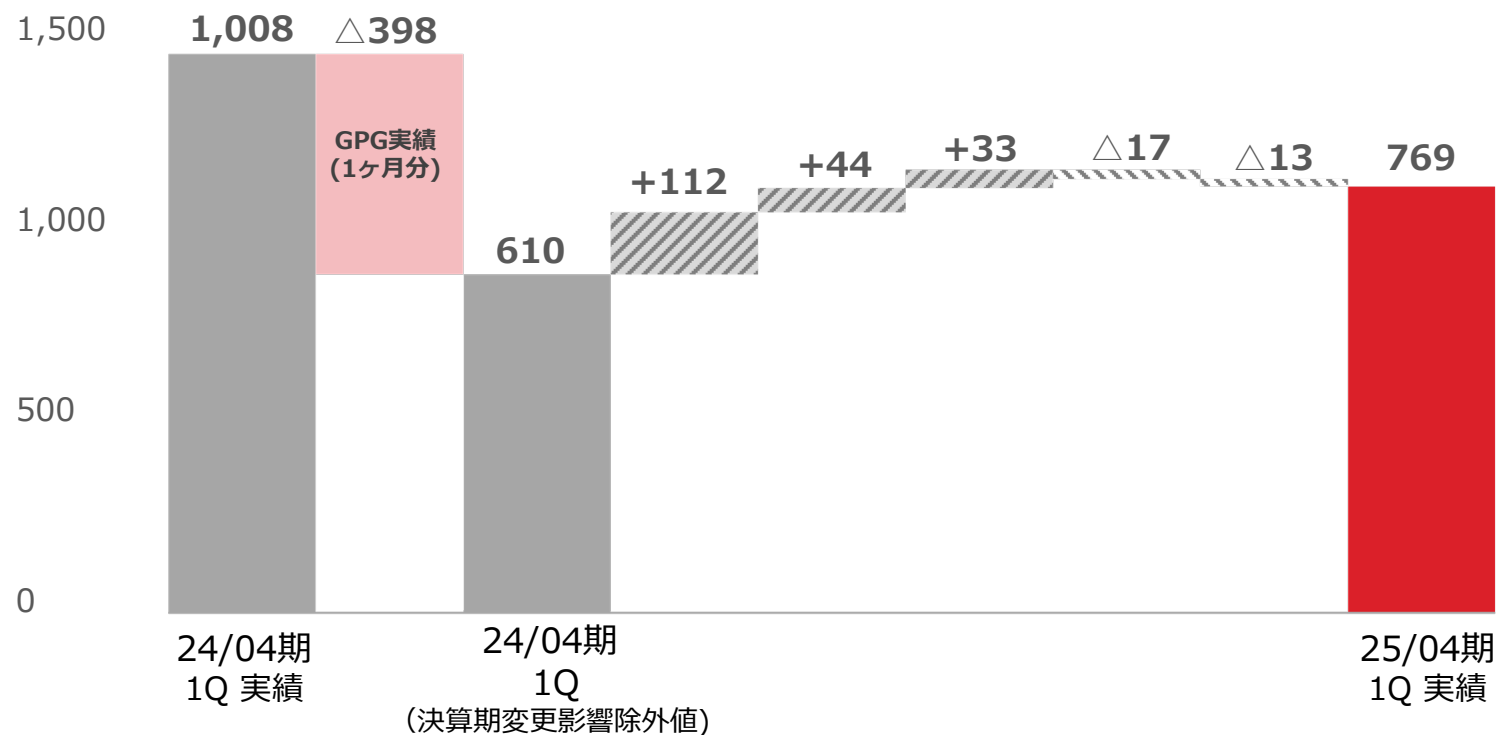
5G Lifestyle (DTI) の固定網サービス利用減による利益減等はあるものの、5G Homestyle の順調な推移により、決算期変更影響除外値での前年同期比26.0%の利益増

売上高・セグメント損益



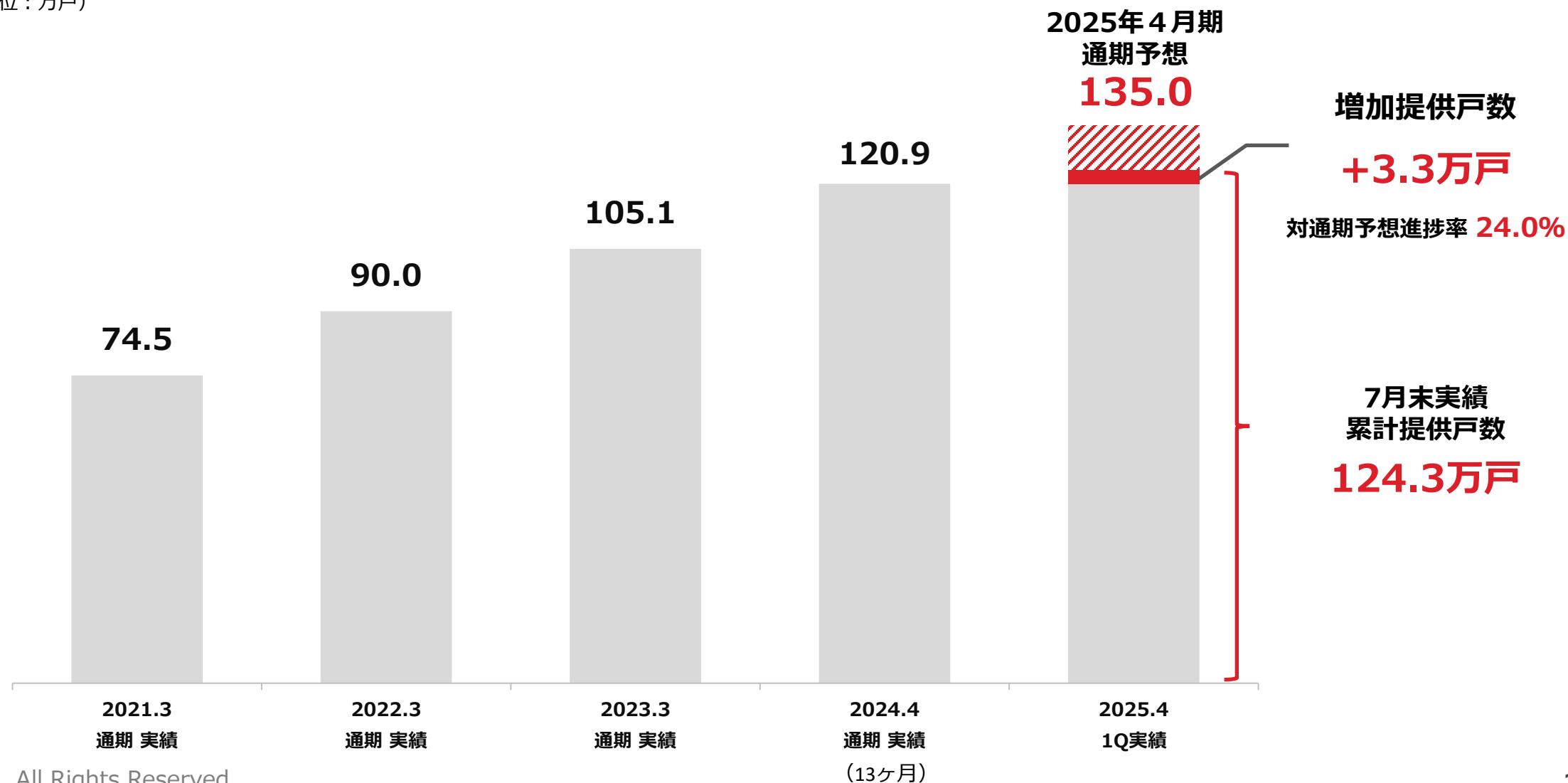
セグメント損益前年同期比差異分析

- (単位：百万円)
- +112 5G Homestyle (GPG) の売上増による利益増
 - +44 web 3、5G Healthstyle領域、データ連携プロジェクトに係る費用減
 - +33 TONE事業の獲得コストコントロール等による利益改善
 - △17 5G Lifestyle (DTI) の固定網サービス利用減による利益減等
 - △13 その他



5G Homestyle (GPG) の重要指標である集合住宅向けISPサービスの提供戸数は前期末 (120.9万戸) 比で、3.3万戸増の累計124.3万戸と順調に推移

(単位: 万戸)



(2024年8月1日 公表)

ギガプライズ、クラウドカメラ事業を展開するNHNグループ『NHNアイカメ株式会社』へ出資 IoTソリューションサービスの拡大に向けて、更なるサービス品質の向上と競争力の強化を図る

出資の理由

<NHNグループ>

日本市場において、クラウドカメラ事業を展開しており、日本市場におけるクラウドカメラ市場の拡大を受けて、本格的に日本市場へ参入するため、日本法人NHNアイカメを設立

<ギガプライズ>

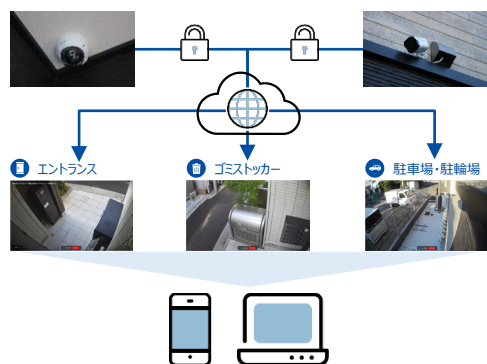
クラウドカメラサービスをはじめとするIoTソリューションサービスを今後の成長分野と位置づけ、集合住宅市場への導入に注力するとともに、飲食店や介護施設など新たな市場への展開に向け体制強化中
また、従前よりNHNグループの持つクラウドカメラの販売実績があり、現在も主力商材として拡販中

- サービス面、価格面において、高い市場競争力を獲得
- クラウドカメラサービスを拡販する過程で顕在する顧客の様々な課題に対して、NHNグループがもつ高度な技術とノウハウで、課題解決に直結するサービスの開発や運営体制の充実を図る

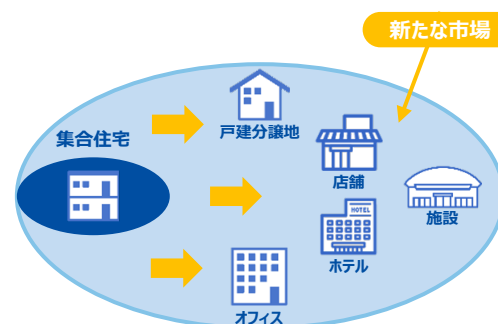
**更なるシェア拡大と
新たな市場への展開を加速**

クラウドカメラサービスの概要及び展開イメージ

●クラウドカメラサービス 提供イメージ



■集合住宅への拡販及び新市場への展開を強化



TOAST CAM Biz



TOAST CAM Dome

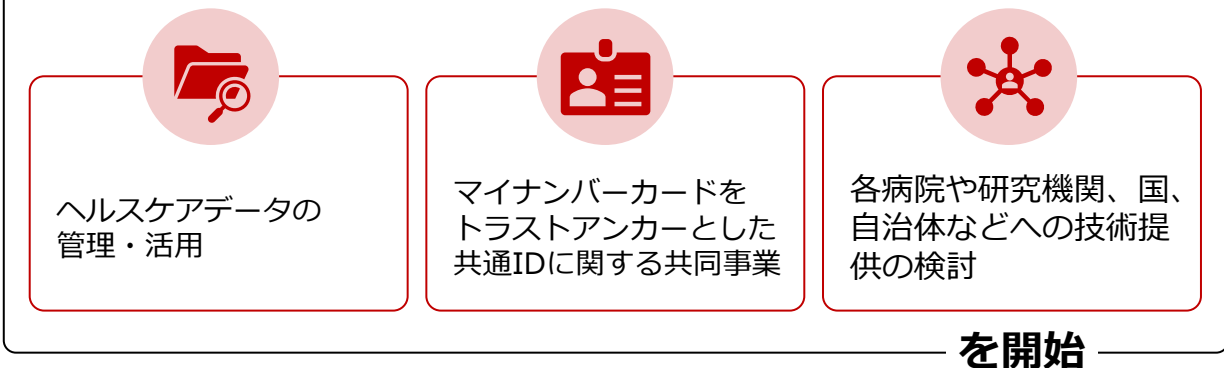


TOAST CAM Bullet

(2024年5月20日 公表)

日本最大クラスの病床数/臨床データ基盤を持つ藤田学園と共同研究開発の基本合意書を締結

政府が推進する‘医療DX’と‘Trusted Web構想’に基づく



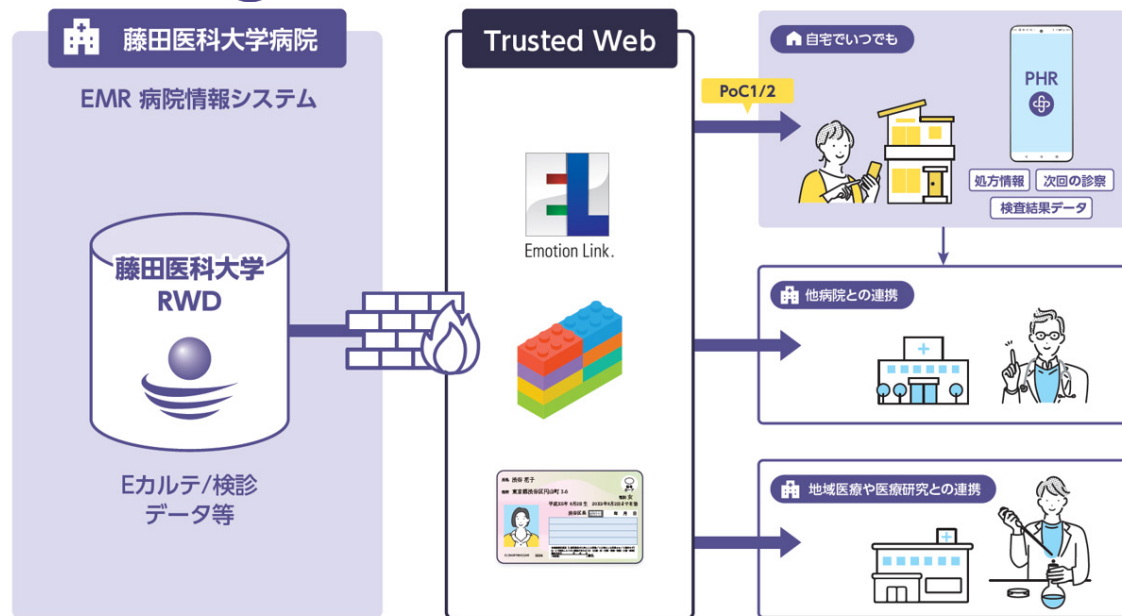
国家としての課題解決目標でもある

- データの信頼性と検証可能性の向上
- 国民の健康増進と医療サービスの質の向上

の実現を目指す

患者個人、病院や研究機関、国や自治体間で医療情報をセキュアかつ便利に連携することが可能に

藤田医科大学病院とのプロジェクト



- フリービット独自のL1ブロックチェーン技術を活用した非中央集権型セキュリティを加えたシステムを利用するヘルスケアデータなどの管理・活用分野
- マイナンバーカードをトラストアンカーとする認証基盤の運用 など

フリービットが独自に培ってきた、ユーザーのライフログを健康管理に活用する身近な個人健康記録 (Personal Health Record) 管理領域の技術でも密連携

各病院や研究機関、国および自治体などに幅広く技術提供を行うことを目指す

(2024年8月6日 公表)

SIMを挿すだけでトーンモバイルのコアサービスが利用可能になる「TONE IN」の 対象機種が160種類以上に大幅拡大！全キャリアに「TONE IN」

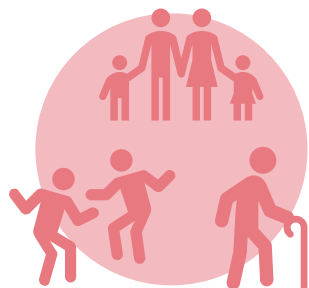
TONE

TONE
IN

ドコモ取扱いの最新機種からSIMフリーや
au、SoftBankなど他キャリアの端末まで
対応機種を大幅拡大



各キャリアで取り扱われている
ほぼ全ての端末で、トーンモバイルの
コアサービスの動作検証が完了



これにより、

- ・ ティーン
- ・ 現役世代
- ・ シニア世代

などの幅広い世代で活用可能に

TONE IN

初めてスマホを持つお子様に最適な見守り機能や、シニア世代に好評の
「ライフログ」「TONE Care」などの健康管理サービスなどが**専用SIM**
を挿入することで利用可能に



Oneファミリー



TONEファミリー



TONE
(動画チケット)



あんしん
インターネット



ライフログ



TONE Coin



TONE カメラ



TONE IP電話



TONE Care



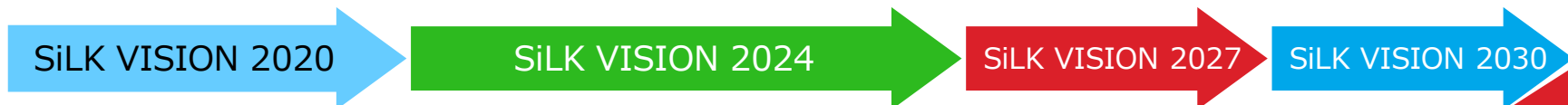
あんしん設定
(遠隔サポート)



OneDrop

おさがりスマホや、安価に購入できる中古スマホでも、トーン
モバイルのサービスと、フリービットグループが提供する
5G/web3に関するサービスが利用できるようになる予定

【業績進捗】 企業・クリエイター5G DX支援事業



Creator Maker (StandAlone)
Bizmodel Maker (4.0)
5G Workstyle
5G Healthstyle
5G Carlifestyle

5G Lifestyle (TONE/DTI)
5G Homestyle

- 5G Infra Platform (MVNE、固定網、クラウド等)
- 5G Homestyle (集合住宅インターネット)
- インターネットマーケティング
- アフィリエイト

想定される新たな成長ドライバー例

- freebit 毎日、発明する会社
ギガプライズとの共同領域、新B2Bプラットフォーム、Platform Maker サービス(web3、5G、IoT、AI)、DX、医療、IoT領域等
- freebit smartworks
同上
- TONE
 DTI dream.jp
独自web3サービスの展開 (コミュニティによるIEO検討含む)、新型与信サービス等
- GIGA PRIZE
全戸一括型回線提供+dによる社会問題解決への挑戦
- Full Speed
クリエイターDX事業拡大、アジアを中心とする海外展開
- CRAID
web3/AI技術実装、コアコンポーネントを利用したアセンブリ

既存事業の成長

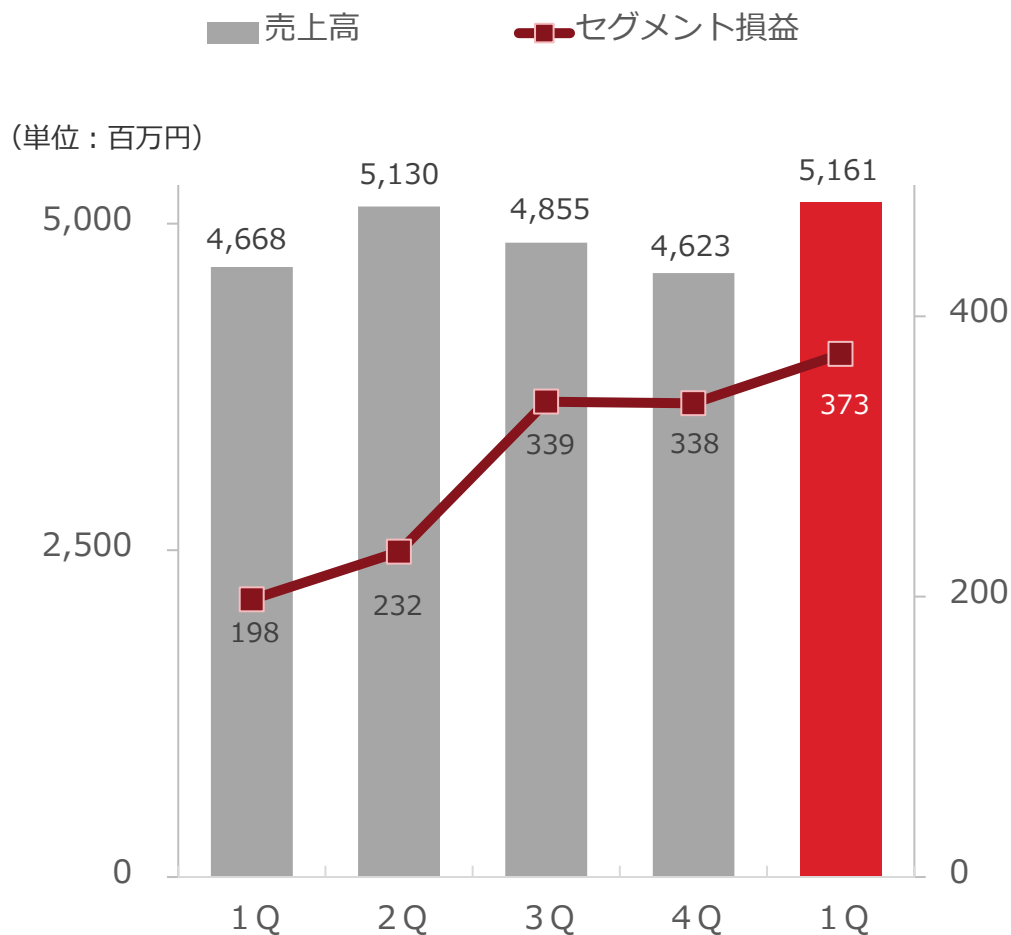
- freebit 毎日、発明する会社
MVNE (5G) 事業の市場拡大に沿った成長計画
- GIGA PRIZE
5G Homestyle (GPG) の3年間平均15万戸導入の維持
- Full Speed
アフィリエイト事業の継続成長
- Full Speed
インターネットマーケティング事業の生産性向上と利益改善

アフィリエイト事業を中心とした売上高の堅調な推移に加え、コスト削減効果等が奏功し、前年同期比87.7%の利益増

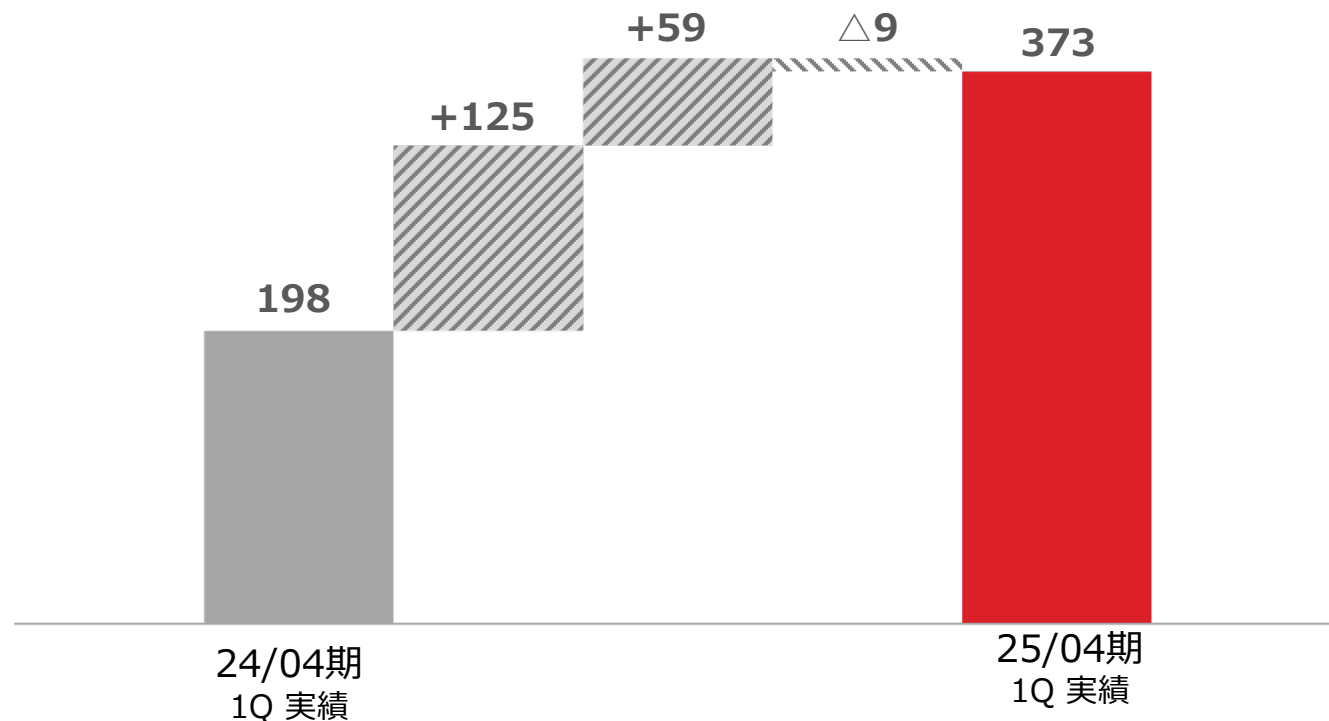
売上高・セグメント損益

セグメント損益前年同期比差異分析

(単位：百万円)



- +125** 国内外におけるアフィリエイト事業での売上増による利益増
- +59** アドテックプロダクトにおけるコスト削減施策等による利益増
- △9** その他



StandAloneで新規アーティストのサービス展開が進捗 5G/web3時代におけるファンコミュニティ形成の拡大を目指す

■ 2025年4月期にリリースしたStandAlone一覧



山本舞香
Mk.ZeRo.

(2024年7月11日 リリース)



柊太郎
TOTARO

(2024年7月22日 リリース)



渡辺碧斗
BLUE

(2024年8月28日 リリース)

株主様に向けたweb3スターターキット「フリービット株主DAO」の提供開始に伴い TONE ChainのNode数も着々と増加



web3によるステークホルダーコミュニティ実証実験「One Vision」の新しい株主還元策として、株主様ご自身のスマートフォンでブロックチェーンが動作する「フリービット株主DAO」アプリを2024年6月より提供開始

「フリービット株主DAO」で体感いただくフリービットとweb3の「今」



情報の **今**

株主専用掲示板では、株主様同士の交流のほか、IR担当者や経営陣が直接書き込み

トーンモバイルサービスの **今**

TONE カメラ TONE ライフログ TONE Care , etc.

プロダクトの **今**

クリエイタープラットフォーム「StandAlone」を当アプリにも活用し開発連携を実施

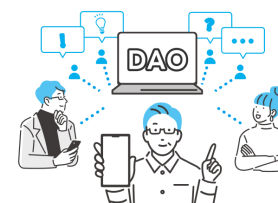
- フリービットグループの最新の実証実験サービスが体験可能になる予定
- 株主様の端末にも「TONE IN」を実現

参加メリット

01 シーリングに応じて「TONE Coin」を獲得



02 株主専用コミュニティへの参加と貢献トークンの獲得



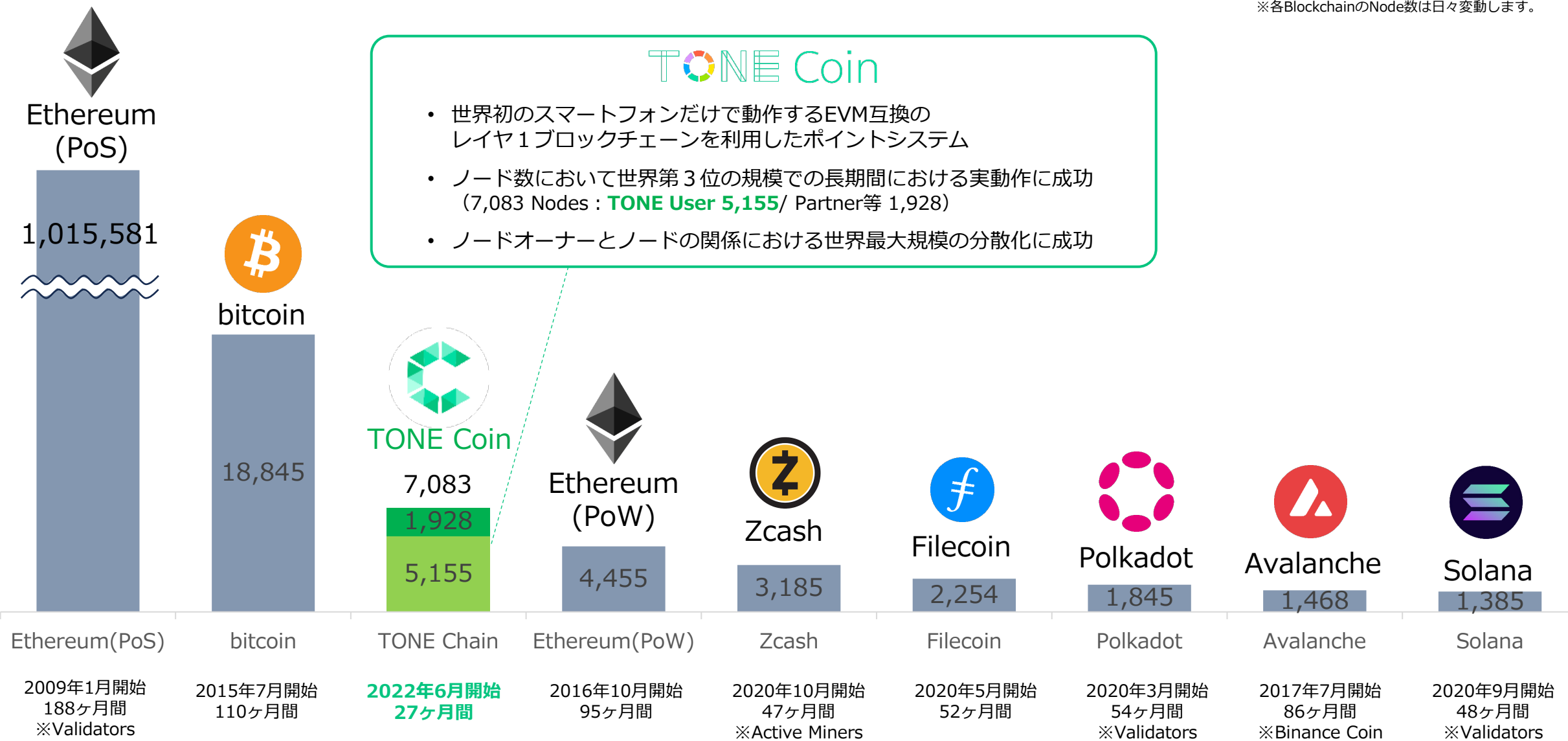
03 フリービットグループの先進的な実証実験への参加



- 今後も株主還元として、次々と先端サービスの実証実験を展開する予定
- 「One Vision」を通し、フリービットに関わる、顧客、株主、従業員がコミュニティとして一つのビジョンを共有し、世界規模のL1ブロックチェーンを運営することで、web3時代の新しいステークホルダーコミュニティを基盤に、スマートフォンの待機電力とCPUを利用した究極に地球にやさしいブロックチェーンネットワークを維持するという重要な社会実験に貢献し、世界一規模の「非中央集権化」を実現したブロックチェーンコミュニティを目指す

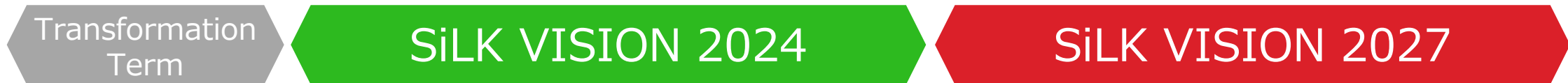
TONE Chain、ユーザーのNode数が株主様と従業員も加わり更に拡大 (2024年9月時点)

※各BlockchainのNode数は日々変動します。



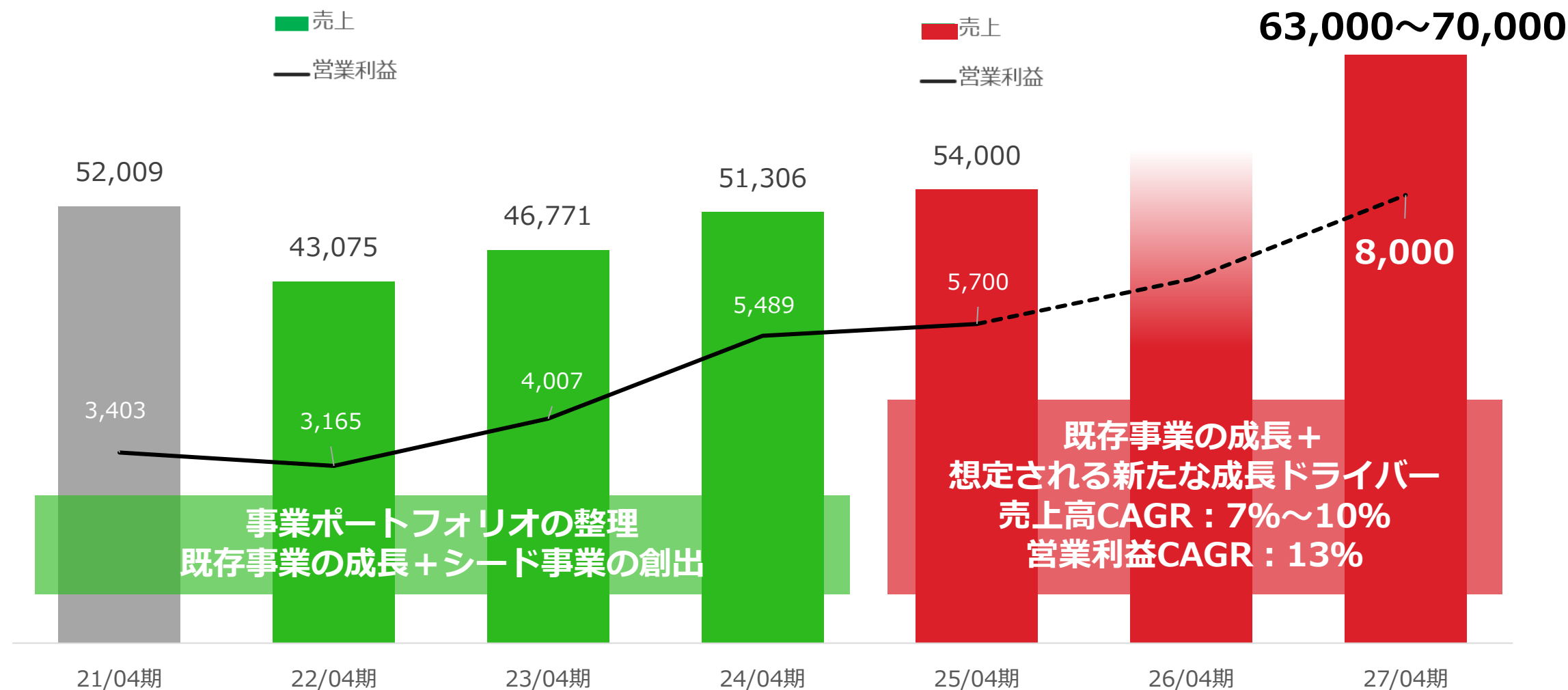
3. 2025年4月期 第1四半期 連結業績進捗

単位：百万円



■ 売上
— 営業利益

■ 売上
— 営業利益



事業ポートフォリオの整理
既存事業の成長 + シード事業の創出

既存事業の成長 +
想定される新たな成長ドライバー
売上高CAGR：7%~10%
営業利益CAGR：13%

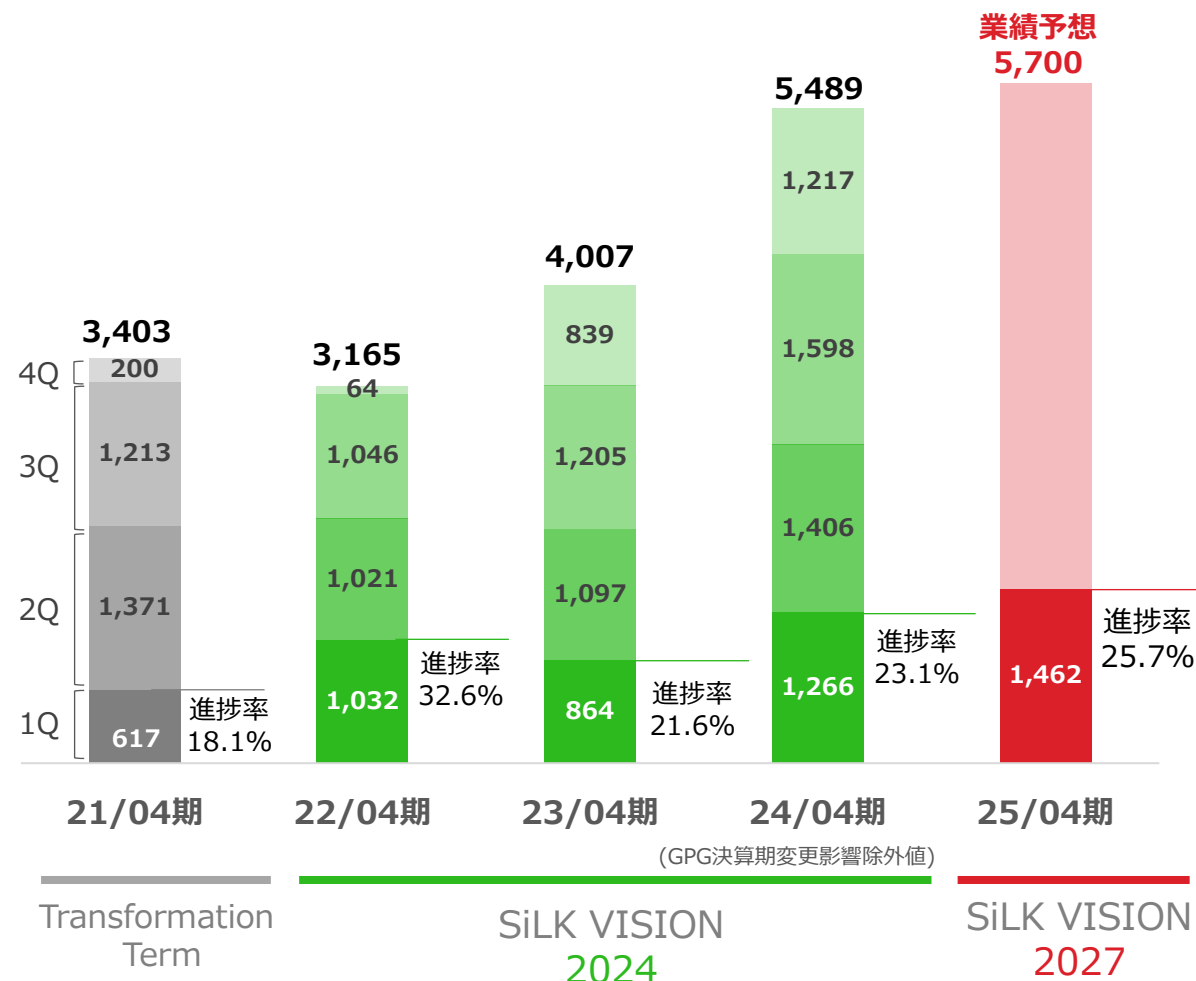
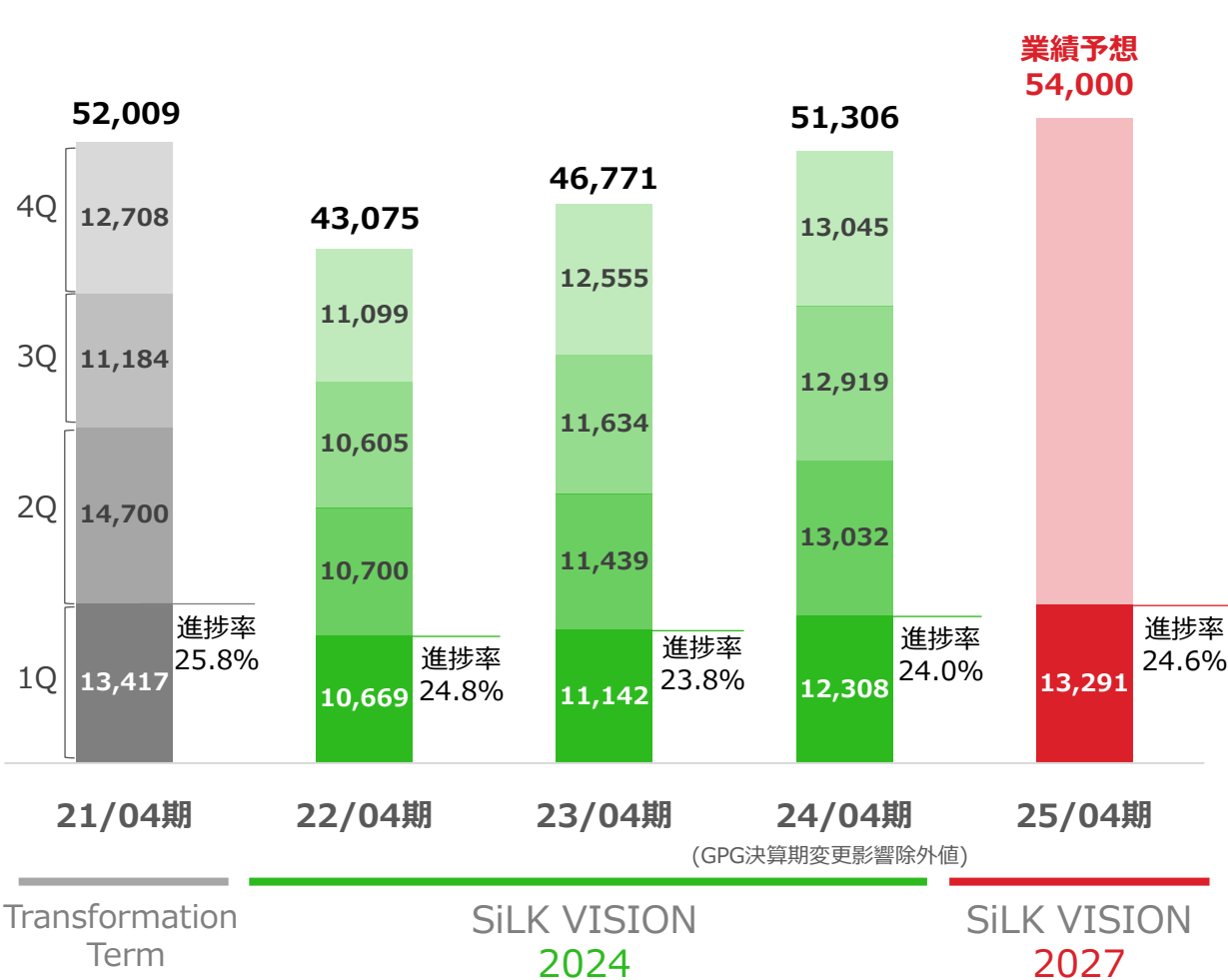
GPG決算期変更影響除外値

2025年4月期 第1四半期の売上高・営業利益は、通期業績予想に対し堅調に推移

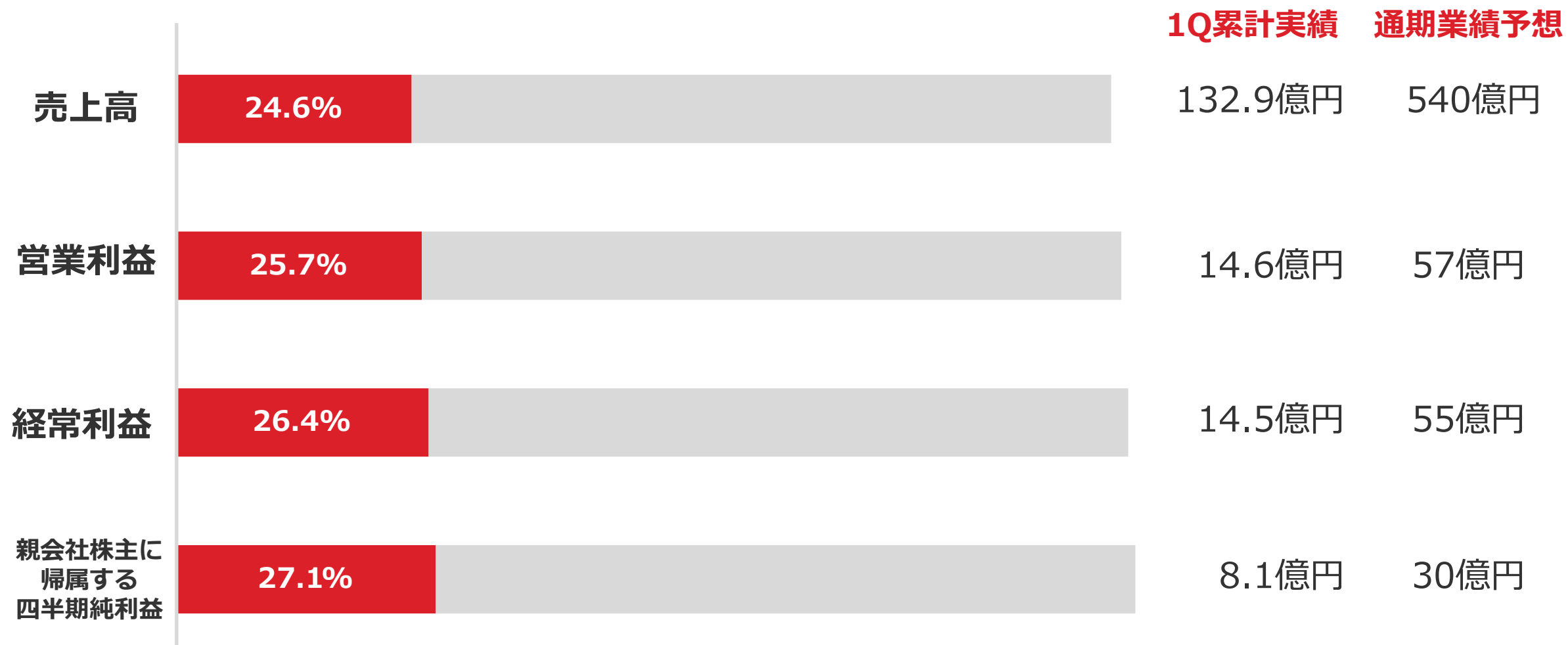
(単位：百万円)

売上高

営業利益



売上高及び各段階利益の全てにおいて堅調に推移 2Q以降も想定通りに進捗する見通し



4. Appendix

会社概要

会社名	フリービット株式会社 (FreeBit Co., Ltd.)
本社所在地	東京都渋谷区円山町3-6 E・スペースタワー
代表者	代表取締役社長CEO兼CTO 石田 宏樹
設立	2000年5月1日
資本金	45億14百万円
従業員数	連結：884名／単体：260名 (2024年4月期)
連結子会社	連結子会社21社／持分法適用関連会社1社
連結売上高	530億37百万円 (2024年4月期)
連結営業利益	58億87百万円 (2024年4月期)
発行済株式総数	23,414,000株
上場市場	東証プライム市場 (コード 3843)

沿革

2000年5月	設立
2007年3月	東証マザーズ上場
2007年8月	連結子会社化：(株)ドリーム・トレイン・インターネット<以下、DTI>
2009年3月	連結子会社化：(株)ギガプライズ
2010年8月	連結子会社化：(株)フルスピード
2015年1月	MVNO事業子会社設立：フリービットモバイル(株) (現DTIが事業承継)
2016年7月	東証第一部市場変更
2019年7月	業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)
2022年4月	東証プライム市場へ移行
2022年11月	完全子会社化：(株)フルスピード
2023年3月	資本業務提携契約締結：アルプスアルパイン(株)



毎日、発明する会社

フリービット株式会社

ISP支援サービス、MVNE、クラウドサービス、
web3関連プラットフォーム

<https://freebit.com/>

Full Speed

株式会社フルスピード

運用型広告サービス、インターネットマーケティング事業、
クリエイター向け支援プラットフォーム
<http://www.fullspeed.co.jp/>



FOR IT

株式会社フォーイット

アフィリエイト広告サービス
<https://www.for-it.co.jp/>



株式会社クライド

広告統合マネージメントプラットフォーム提供サービス、
スマートフォン向けアドネットワークサービス
<https://www.craid-inc.com/>



株式会社ジョブロード

東南アジア諸国の外国人材の日本語教育、
就職支援・転職支援など人材サービス
<https://jobroad.co.jp/>



Rita株式会社

OtoO動画広告プラットフォーム、
CPI/CPEネットワークの開発・運用
<https://rita-inc.co.jp/>



株式会社ギガプライズ

集合住宅向けインターネット関連サービス
<https://www.gigaprize.co.jp/>



株式会社ソフト・ボランテ

不動産管理ソフト
<http://s-volante.co.jp/>



株式会社ギガテック

マンションインターネット工事施工サービス
<https://www.giga-tech.co.jp/>



株式会社ドリーム・トレイン・インターネット

個人向けインターネット関連サービス
<https://www.dti.co.jp/>



株式会社ベッコアメ・インターネット

データセンター関連サービス
<https://www.bekkoame.co.jp/>



フリービットスマートワークス株式会社

コールセンターの受託
<https://freebit.com/freebit-smartworks/>



5Gインフラ支援事業

5G

eSIM

AI

Blockchain

により、膨大なヒトとモノが安心・安価につながるインフラプラットフォームを提供

「Free ISP's ISP」から始まった free you a bit

スタート

日本のインターネットユーザー層の拡大を目指し「Free ISP's ISP」(無料ISPのためのISP) というコンセプトの事業からスタートしたフリービット

その後

高品質でセキュアな高速通信、先進的ネットワーク技術を駆使した新サービスを次々と展開

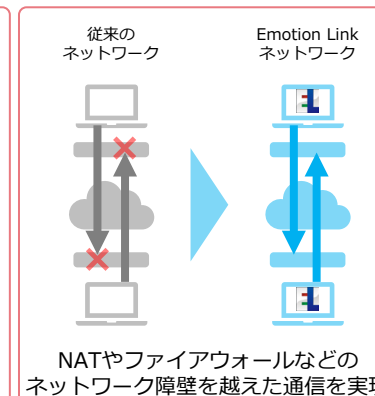
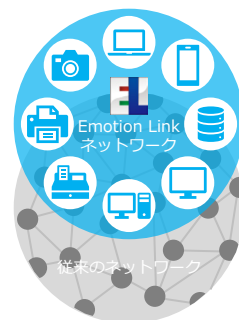
現在

5Gインフラ支援事業では、MVNO事業への参入支援サービス、ISP向けの事業支援サービスに加え、様々な事業法人がクラウドやIoT等の導入を行うための支援サービスを推進

Highlight Technology

独自技術【Emotion Link】

- Emotion Linkは「OverLay Internet (既存のインターネットの上に仮想的なインターネットを構築する)」により、通信の到達性や安全性を柔軟に確保することができる、安全・安心な通信を実現するネットワーク・ソリューションです
- ネットワークの実現に必要な機器、端末同士の安全な双方向通信、ファイアウォールやNATを越えてのダイレクト・アクセスを実現します



Emotion Linkでは、顧客の様々なニーズにお応えするため、多様な機器のネットワーク化を可能にする豊富なクライアントバリエーションを用意しています

5G時代に対応するための次世代ネットワークやデータセンターを構築し、クラウド基盤を活かしたサービス提供の強化や5G、eSIM (組み込み型のSIM) を活用したサービスも展開するとともに、それらをはじめとした事業リソースを組み合わせたサービスも拡大していきます

国内産業向け5G関連市場は2,106億円、IoT市場は10.2兆円※という巨大市場の創出が見込まれています

その市場を視野に入れ、安定かつ安心・安全な通信インフラサービスの継続的な提供を行いつつ、5G時代に対応する次世代ネットワークやデータセンターを構築し、5GやeSIMを活用した新サービスの展開を目指します



主要サービス紹介



概要

**MVNO事業展開を
サポートするMVNE事業**

主な提供ソリューション

サービスの特徴

MVNO事業者を支援するMVNEサービスを提供
MNO (NTTドコモ) とMVNO事業者の間に入り、MVNO事業の立ち上げ・運用のサポート、コンサルティングを行い、MVNO事業の円滑な展開をサポート

- 専任コンサルタント制
- 豊富なラインナップで組合せは無限大
- 低コストで実現



**ISP事業を
全方位バックアップ**

ISP事業者に対し、プロバイダーアウトソーシングサービスを提供。インターネット接続、大容量メールなど基本サービスに加え、オンラインストレージ・クラウドプラットフォーム・モバイル接続といった周辺サービスまで総合的にバックアップ

- YourNet ISP アウトソーシングサービス
- M-Plus! VPN
- ISP in a Cloud



**高セキュリティな
ハイブリッドクラウド**

汎用プランからオーダーメイドのサーバー構築まで、幅広いニーズに対応可能なホスティングサービスを提供
次世代ファイアウォール「FortiGate」と実績と信頼高い仮想化ソフトウェア「VMware」を組み込んだセキュアで安定性に優れたクラウド

- freebit cloud VDC
- freebit cloud security SIM
- freebit cloud IoT Platform



5G生活様式支援事業

「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

5G生活様式支援事業

■ 5G Lifestyle (TONE/DTI)

個人をメインターゲットとしたスマートフォン等を利用したモバイル通信サービスや固定回線によるインターネット関連サービスの提供



■ 5G Homestyle

集合住宅向けインターネットサービスの提供
→次項詳細

5G Homestyleにおいては、集合住宅向けインターネットサービス以外の新規サービスの確立にも注力



Highlight Technology

freebitグループの技術を集結させたMVNO事業「トーンモバイル」



- トーンモバイルは、MVNO及びISP回線事業を通じて蓄積したインターネット回線、クラウド技術、端末製造の知見、並びに顧客サポート、コールセンター、販売管理、広告・マーケティングの能力を総合的に結集したサービスです
- これらの統合により、トーンモバイルは、当社グループのショールームとしての役割も果たし、顧客に対して総合的な通信サービスの価値を提供しています

お客様満足度No.1プロバイダーを連続取得していたDTIとその遺伝子から生まれた「トーンモバイル」

トーンモバイル

当社グループの有する技術のShowroomとしての位置づけも担う

5G/web3時代の生活スタイルの変化を見据えたサービスの開発・提供を行うとともに、既存事業だけに止まらず、5G Workstyleや5G Healthstyle、5G Lifestyle、5G Carlifestyleといった分野においても、新サービスの開発や拡大を行っていきます



社会課題を「トーンモバイル」で解決

TONE Care



医師等*1が健康に関するアドバイスを実施します

どこからでも気軽に無料で医師等にオンライン健康相談

TONE Careでは、医師等*1が契約者や利用者、ご家族の健康相談を実施します



チャットでも気軽に相談
月に何度でも利用可能

パパッと質問したいときは、お手軽にチャットでしかも無料で何度も相談できます



オンライン健康相談は1回15分で月2回まで

1回15分で、月2回までお手持ちのトーンモバイルから気軽に相談できます



スマホ上で動作するAIがSNS利用の危険度を判断

増加する「ネットいじめ」や「SNSでの誹謗中傷」の問題解決のために、SNS上のトラブルに繋がりそうなメッセージをいち早くキャッチし、保護者にお知らせします



5G生活様式支援事業

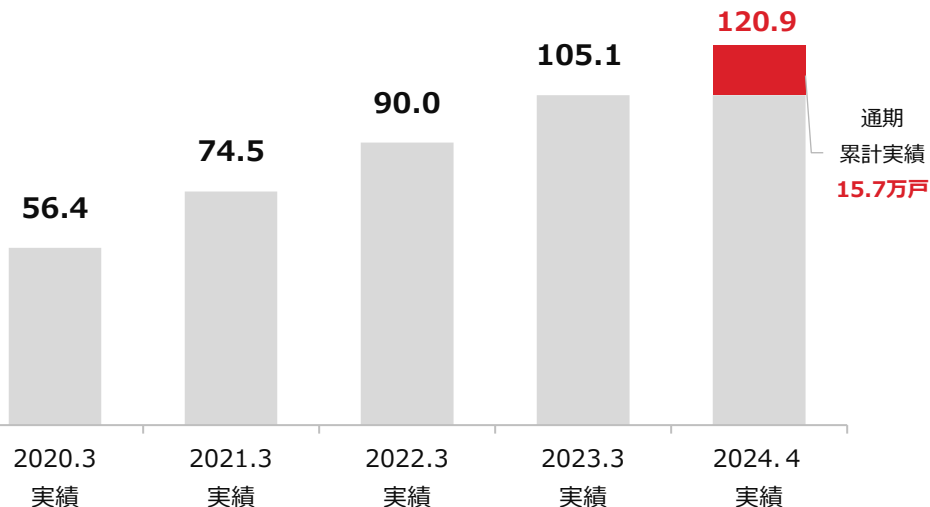
「安心安全な生活」「健康」「働き方」「住まい」等の「コト」市場の創造を支援する事業プラットフォームを提供

+ 集合住宅向けISPとスマートライフを支援するギガプライズ

- 5G生活様式支援事業の5G Homestyle (集合住宅向けインターネットサービス) の提供を行っているギガプライズは、集合住宅をターゲットにしたインターネットサービスプロバイダ (ISP) として、高速かつ安定したインターネット接続サービスを提供
- 不動産業界向けの業務支援システムやクラウドベースの監視カメラサービスなど、デジタル化を進める多彩なソリューションの展開も推進

<集合住宅向けISPサービス サービス提供戸数 実績>

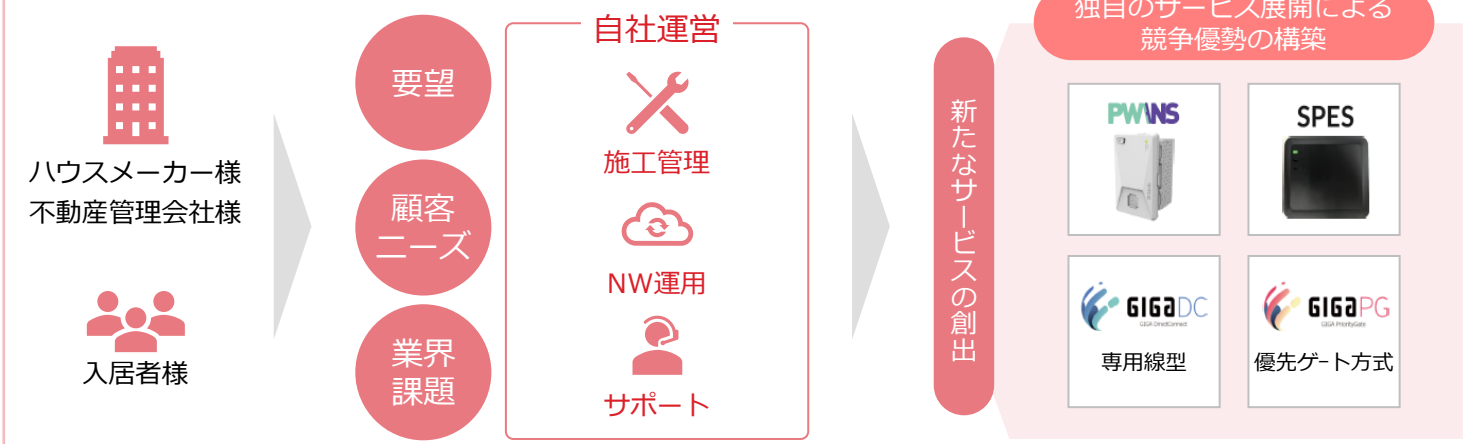
2024年4月期 (13ヶ月)



Highlight Technology

自社運営による独自サービス展開で競争優位性を確保

自社運営による対応力と開発力



Smart City実現に向けた取り組み



- ギガプライズグループが運営する「LIVINGTOWN みなとみらい」は、「住」を中心に暮らしのアップデートをサポートする異業種共創型の複合施設です
- 5GやIoTなどの次世代通信技術を活用したスマートホーム体験を提供し、スマートタウン実現に向けた実証検証を進めています



テクノロジーで暮らしを豊かにするべく、住宅周辺の環境においても、様々なソリューションを展開しています

- クラウド型防犯カメラは、レコーダーを使わずに映像をクラウドに記録する防犯カメラです。ゴミ置き場・駐輪場のトラブル対策から不法投棄・侵入窃盗等の犯罪抑止と、入居者様に「安心感」を提供します
- スマートポールは、基本的な街灯機能や、LED灯のイルミネーション機能、クラウド型防犯カメラを搭載し、安心・安全を提供します
- ギガプライズは住まいの課題やニーズに合わせたソリューションサービスの開発や改善に取り組み、物件価値向上と快適で豊かな暮らしの実現に貢献していきます

セグメント概要



企業・クリエイター 5G DX支援事業

企業だけでなく、今後のモノづくりの中心となるクリエイターやインフルエンサーに寄り添って「市場創出から市場投入、顧客関係維持」までを可能とするプラットフォーム構築を支援する事業



先端技術のwebマーケティングサービスを提供 ▶ フルスピード
100万サイト超のアフィリエイトネットワーク ▶ フォーイット

5Gマーケティングを意識したサービスの拡充やインフルエンサーズマーケティングの拡大を図る

web3を視野に入れたインターネットマーケティングやアドテクノロジー関連事業の推進

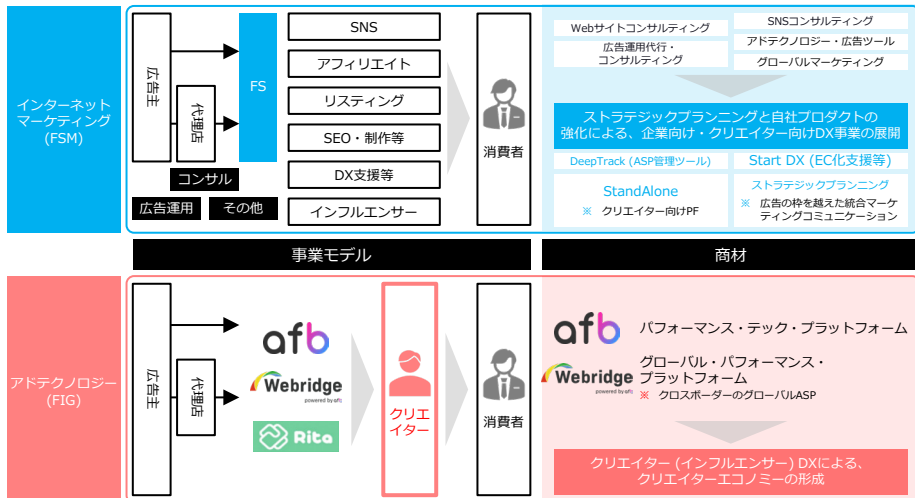


クリエイター / インフルエンサーが大手プラットフォームを介さずに自ら情報発信し、その価値を最大化できるクリエイタープラットフォーム「Stand Alone」を展開



企業・クリエイター5G DX支援事業

5G時代のモノづくりを、企業だけでなく、今後のモノづくりの中心となるクリエイターやインフルエンサーに寄り添って、



Highlight Technology

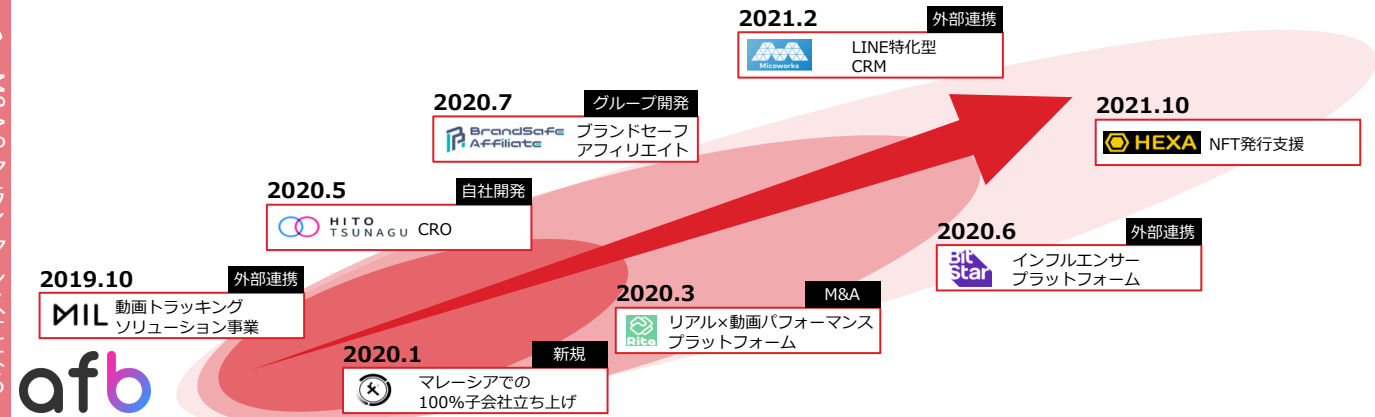
パフォーマンステクノロジーネットワーク / ASP



- ・フォーイットが運営する成果報酬型のアフィリエイト・サービス「afb」は「顧客第一主義」を掲げ、パートナーへの支払いサイクルは業界最速
- ・「アフィリエイト・プログラムに関する意識調査2024」における利用者満足度において、高収入パートナー（月50万円以上の収入）からの満足度、12年連続でNo.1を獲得しています



事業拡大の変遷 M&Aやアフィアランスによる



『SiLK VISION 2027』の詳細URL

freebit 毎日、発明する会社

サービス 企業情報 採用情報 IR プレスルーム サステナビリティ

SiLK VISION 2027
信用の所在地
born in the Garage

GIGA PRIZE

afb
HEXAを独占プロモーション!

日本初のNFT発行サービス

HEXA

コロナ渦でも安心・安全な新常態働き方DX

TONE for docomo START!

お知らせ

2024年08月27日
freebit IR
新中期経営計画『SiLK VISION 2027』説明内容テキスト版

2024年08月23日
freebit IR
当社の取締役等に対する譲渡制限付株式としての自己株式処分に関するお知らせ

説明動画は、当社HPのTOPページよりご覧いただけます



『SiLK VISION 2027』説明動画のURL
https://freebit.com/ir/movie/movie_20240724.html



『SiLK VISION 2027』説明動画テキスト版のURL (外部サイト)
<https://finance.logmi.jp/articles/380238>

フリービット、新中期経営計画『SiLK VISION 2027』を発表
「信用の所在地」を追求し、通信生まれのweb3実装企業へ

提供：フリービット株式会社 新中期経営計画『SiLK VISION 2027』説明動画

freebit
毎日、発明する会社

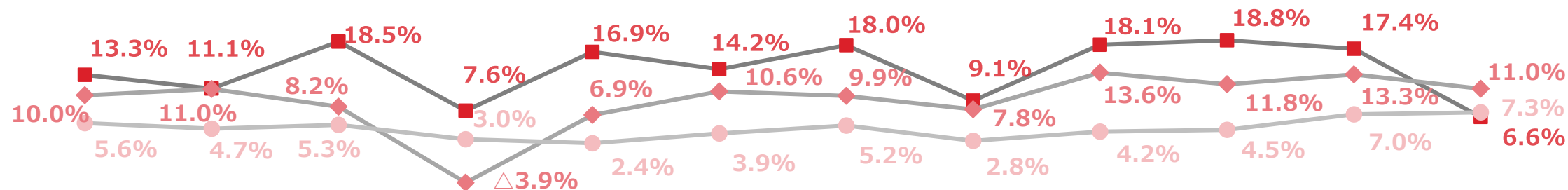
SiLK VISION
2027

信用の所在地

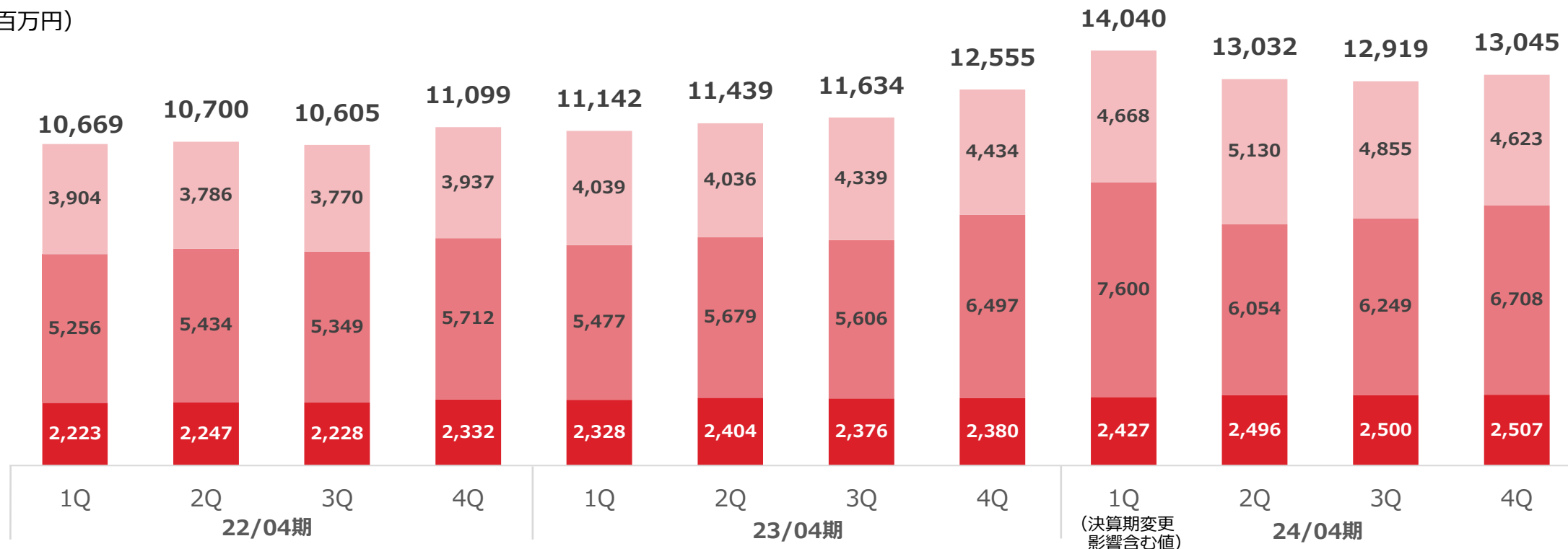
born in the Garage

継続課金による売上の安定成長と、着実な利益率の向上

(売上高) ■ 5Gインフラ支援事業 ■ 5G生活様式支援事業 ■ 企業・クリエイター5G DX支援事業
 (セグメント利益率) ◆ 5Gインフラ支援事業 ◆ 5G生活様式支援事業 ● 企業・クリエイター5G DX支援事業



(単位：百万円)



※セグメント利益率は区分変更前の数値で算出しております。

定量情報（財務指標）

	15/04期	16/04期	17/04期	18/04期	19/04期	20/04期	21/04期	22/04期	23/04期	24/04期※
連結子会社数	11	11	14	20	24	27	19	20	21	21
業績（百万円）										
売上高	21,469	28,389	35,222	38,653	50,365	55,295	52,009	43,075	46,771	53,037
営業利益	1,244	1,902	1,321	1,851	2,981	2,587	3,403	3,165	4,007	5,887
経常利益	982	1,322	807	1,426	2,569	2,481	3,661	2,878	3,707	5,756
親会社株主に帰属する当期純利益	1,025	553	△150	△567	279	△619	1,586	827	1,792	3,566
財政状況（百万円）										
総資産	19,323	21,931	25,597	30,796	39,164	42,472	34,835	35,050	35,926	38,183
純資産	10,654	11,164	11,251	10,675	11,308	10,848	12,148	11,039	11,032	15,196
自己資本	9,842	9,972	9,648	8,875	9,001	8,079	8,714	6,881	8,242	11,628
有利子負債（リース債務含む）	3,901	4,430	6,499	12,107	16,941	18,897	14,317	15,144	15,991	14,144
キャッシュ・フロー（百万円）										
営業活動によるキャッシュ・フロー	2,207	1,751	3,811	1,030	3,182	1,480	7,122	2,333	3,322	4,225
投資活動によるキャッシュ・フロー	△524	△508	△2,291	△2,140	△3,688	△1,870	△2,655	510	△644	△1,085
財務活動によるキャッシュ・フロー	585	△306	844	4,504	2,320	625	△2,571	△2,731	△2,110	△2,720
現金及び現金同等物の期末残高	6,983	7,911	10,249	13,656	15,458	15,718	17,619	17,741	18,305	18,722
生産性（百万円）										
従業員1人当たり売上高	33.1	41.8	40.0	39.0	39.7	42.8	56.8	45.9	51.2	59.9
従業員1人当たり営業利益	1.9	2.8	1.5	1.8	2.3	2.0	3.7	3.3	4.3	6.6

	15/04期	16/04期	17/04期	18/04期	19/04期	20/04期	21/04期	22/04期	23/04期	24/04期※
収益性										
営業利益率（%）	5.8	6.7	3.8	4.8	5.9	4.7	6.5	7.3	8.6	11.1
ROA（総資産経常利益率）（%）	5.4	6.4	3.4	5.1	7.3	6.1	9.5	8.2	10.4	15.5
ROE（自己資本当期純利益率）（%）	12.9	5.6	—	—	3.1	—	18.9	10.6	23.7	35.9
安全性										
流動比率（%）	180.4	176.7	181.8	215.1	199.2	186.4	207.0	216.0	213.3	224.9
D/Eレシオ（倍） ※E（自己資本）	0.4	0.4	0.7	1.4	1.9	2.3	1.6	2.2	1.9	1.2
効率性										
総資産回転率（回）	1.2	1.4	1.5	1.4	1.4	1.4	1.3	1.2	1.3	1.4
売上債権回転期間（日）	52.3	49.5	45.3	44.0	48.5	58.1	56.0	61.9	63.7	58.2
1株当たり指標										
1株当たり純資産額（BPS、円）	436.56	449.30	434.70	399.88	405.57	368.19	415.12	366.01	412.94	582.26
1株当たり配当金（円）	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.0	7.5	8.0	27.0
1株当たり当期純利益（EPS、円）	51.4	24.75	△6.77	△25.56	12.59	△27.93	74.06	41.86	95.07	178.58
配当性向（%）	13.6	28.3	-	-	55.6	-	9.5	17.9	8.4	15.1

※GPGの決算期変更影響含む値

本資料に記載されている当社の予想、見通し、目標、計画、戦略等の将来に関する記述は、本資料作成の時点で当社が合理的であると判断する情報に基づき、一定の前提（仮定）を用いており、種々の要因により、実際の業績はこれらの予想・目標等と大きく異なる可能性があります。本資料は、当社の事業戦略の説明資料であり、投資勧誘を目的として作成されたものではありません。

＜IR及び本資料に関するお問い合わせ＞

フリービット株式会社
グループ経営企画本部 IR担当
Email freebit-ir@freebit.net
WEB <https://freebit.com/>