



平成26年7月28日

各 位

会社名 パ ス 株 式 会 社  
代表者名 代表取締役CEO 柴田 励司  
(コード番号 3840 東証マザーズ)  
問合せ先 執行役員管理本部長 村尾 正和  
(TEL. 03-6823-6011)

## レカム株式会社 (東証JQS 3323) との「コンサルティング契約」締結に関するお知らせ

パス株式会社 (東証マザーズ 3840、代表取締役 CEO 柴田励司) は、レカム株式会社 (東証JQS 3323) とコンサルティング契約の締結を決定しましたので、下記の通りお知らせいたします。

### 記

#### 1. レカムの成長戦略を支援

レカム株式会社は、全国57,000社の企業のクライアントを持ち、情報・通信機器の販売と付帯するサービスの提供を通じて、企業の経営効率向上と経費削減に貢献し、高い顧客満足度を獲得しています。同社は成長戦略である「業界No. 1企業」へ飛躍するためのコア事業への選択と集中に向けた基盤作りに加え、M&Aによる成長市場への進出など、積極的な事業展開を図っております。

当社は、同社の更なる企業価値向上に向け、以下の支援を行ってまいります。

- ・成長戦略/事業戦略の策定支援
- ・成長戦略/事業戦略の実行支援

#### (ご参考) 当社の戦略コンサルティング事業について

本年7月から新規事業として開始いたしました。

第1号案件：イオンモール株式会社が運営する不動産事業の『イオンハウジング』のフランチャイズ店舗を展開している株式会社フォーメンバーズの事業戦略の立案、人材育成・教育などのアドバイザー業務を受託しました。

第2号案件：株式会社レッド・プラネット・ジャパン (東証JQS 3350) が運営するホテル事業、レストラン事業、スイーツ事業を展開している同社の企業価値向上に向け、成長戦略/事業戦略の策定支援及び実現支援を行うアドバイザー業務を受託しました。

#### 2. レカム会社概要 (平成26年5月15日現在)

- (1) 商 号：レカム株式会社 (東証JQS 3323)
- (2) 代 表 者：代表取締役社長 兼 グループCEO 伊藤 秀博
- (3) 所 在 地：東京都千代田区
- (4) 事業内容：ビジネスホン・デジタル複合機・セキュリティー商品・その他OA機器全般の販売、設置工事及び保守サービスの提供、ホームページ作成、携帯電話・PHSの販売  
インターネット関連サービスの提供及び前記事業のフランチャイズ展開決済事業
- (5) 資 本 金：4億26百万円 (平成26年3月31日現在)
- (6) 主要株主：伊藤秀博 11.25%、アズサ・キャピタル株式会社 9.87%・山崎和也 9.06% 他
- (7) U R L：<http://www.recomm.co.jp/>

### 3. 今後の見通し

本件による業績の影響は軽微であります。

以 上