



平成 29 年 5 月 29 日

各位

株式会社 いい生活
代表取締役社長 CEO 中村 清高
(コード番号：3796 東証第二部)
問い合わせ先：
代表取締役副社長 CFO 塩川 拓行
電話番号：03 (5423) 7820

ナーブ株式会社との業務提携契約締結に関するお知らせ

当社は、ナーブ株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長 CEO：多田英起、以下、「ナーブ社」）との業務提携契約を、本日平成 29 年 5 月 29 日に締結いたしましたので、お知らせいたします。

記

1. 趣旨・理由

当社は IT でより良い不動産市場の実現を目指す「不動産テクノロジー」企業であり、ナーブ社はバーチャル・リアリティ（仮想現実、以下、「VR」）コンテンツに特化した VR 技術のトップランナー企業であります。当社は IT を活用した重要事項説明（以下、「IT 重説」）が平成 29 年 10 月に本格運用されることを見据えまして、ウェブ会議クラウドサービスを販売する等、当社クラウドサービスを基盤とした不動産取引の IT 化を推進しておりますが、ナーブ社が不動産業会社向けに提供する「VR 内見」サービス（注：VR 技術を活用して、不動産物件の擬似内見を可能にするシステム）は上記サービスとも親和性が高く、IT 重説の前段階である内見において、「VR 内見」のような新しい IT 技術を活用することにより、集客力や成約率の向上、不動産会社の業務効率化、並びに一般消費者のお部屋探しや暮らしの満足度を向上させることが期待できます。両社の強みを活かすことにより、不動産市場における IT 化、並びに不動産取引の IT 化への取り組みをさらに加速させることができると両社が合意し、本業務提携に至りました。

2. 業務提携の概要

本業務提携は、販売業務提携及び新サービス開発に係る業務提携となります。販売業務提携としては、ナーブ社が強みとする不動産会社向け「VR 内見」等のソリューションを、当社のマーケティングノウハウを活用して幅広い不動産会社に販売していくことを企図しております。また、当社が展開する「不動産情報総合データベース」に関するサービスと、ナーブ社が得意とする「VR による新しい体験の提供」というソリューションを連携・組み合わせることで、さらなる新サービスの開発を検討し、不動産会社とエンドユーザー（消費者）に対してより利便性の高いサービスの創造と価値の提供を行ってまいります。

3. ナーブ社の概要

- | | |
|---------------|--------------------------------|
| (1) 名称 | : ナーブ株式会社 |
| (2) 本社所在地 | : 東京都千代田区大手町一丁目 6 番 1 号 大手町ビル |
| (3) 代表者の役職・氏名 | : 代表取締役社長 CEO 多田英起 |
| (4) 主な事業内容 | : VR（仮想現実）コンテンツのプラットフォームの提供 |
| (5) 資本の額 | : 182 百万円（平成 29 年 5 月 29 日時点） |
| (6) 設立年月日 | : 平成 27 年 10 月 15 日 |
| (7) 当社との関係 | : 当社との人的・資本的関係及び関連当事者取引等はありません |

4. 業績に与える影響について

現時点における当期の当社業績見通しに与える影響は軽微なものと予想しておりますが、今後、業績に重大な影響を及ぼす事象が確認された場合は、速やかにお知らせいたします。又、来期以降の業績への影響については、適切な時期に開示していく予定であります。

以上