

各 位

会社名 ナウビレッジ株式会社
(コード番号 355A TOKYO PRO Market)
代表者名 代表取締役社長 今村 邦之
問合せ先 取締役 CFO 三宮 洋太
TEL 03-6826-2235
URL <https://www.now-village.jp/>

TOKYO PRO Market への上場目的の開示について

株式会社東京証券取引所が2026年4月3日付で公表した「TOKYO PRO Market への上場目的の開示のお願い」に基づき、当社のTOKYO PRO Market への上場目的及びその実現状況について、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. TOKYO PRO Market への上場目的

当社は、2025年4月18日付で株式会社東京証券取引所が運営するTOKYO PRO Market に上場いたしました。当社は、デジタルマーケティング支援を通じて顧客企業の成長に寄与することを使命とし、上場を通じて以下の目的の実現を目指しております。

(1) 知名度・信頼性の向上

デジタルマーケティング支援領域には多数の事業者が存在しており、サービス内容のみによる差別化が容易ではない市場環境にあります。当社は、株式会社東京証券取引所が運営する公的な株式市場であるTOKYO PRO Market への上場を通じて、客観的に評価された上場企業としての社会的信用を獲得し、当社の知名度及び信頼性の向上を図ってまいります。

(2) 顧客領域の拡大

当社の顧客基盤は中小企業を中心として構成されておりますが、上場により獲得する社会的信用を活用することで、上場企業、行政・自治体（入札案件を含む）、外資系企業など、これまでアプローチが容易ではなかった顧客層への支援領域の拡大を目指してまいります。これにより、特定の業界・顧客層への依存リスクを低減するとともに、安定的かつ持続的な事業成長を実現してまいります。

(3) 優秀な人材の確保

当社の事業成長を支える基盤は、デジタルマーケティング領域における高い専門性を有する人材であります。上場企業としての社会的信用を背景とした採用力の向上を通じ、優秀な人材の継続的な確保及び

定着を実現し、提供サービスの品質向上と事業領域の拡大を支える組織体制の強化を図ってまいります。

2. 上場目的の実現状況

上場後、当社は上記の上場目的の実現に向けて以下の取組みを進めており、現時点における実現状況は次のとおりです。

(1) 知名度・信頼性の向上

上場以降、適時開示の遅滞なき実施、決算短信及び発行者情報の期日内開示等、上場企業としての情報開示体制を着実に運用しております。また、上場企業としての社会的信用を背景に、新規顧客からの問い合わせ及び既存顧客との取引関係の深化が進んでおり、当社の知名度及び信頼性は着実に向上しているものと認識しております。

(2) 顧客領域の拡大

上場後、新規取引先の獲得が継続的に進捗しており、顧客層の多様化が進んでおります。引き続き、上場企業、行政・自治体、外資系企業等の新たな顧客領域への営業活動を強化し、顧客基盤の更なる拡大を目指してまいります。

(3) 優秀な人材の確保

上場後、中途採用を中心に継続的に人員の拡充が進捗しております。上場企業としてのブランドが採用市場における当社の認知向上及び応募者層の拡大に寄与しているものと認識しており、引き続き、事業成長に必要な人材の確保及び育成に取り組んでまいります。

3. 今後の取組み

当社は、上記の上場目的の実現に向けた取組みを継続するとともに、上場企業としてのコーポレート・ガバナンス及び内部管理体制の更なる強化、適時かつ適切な情報開示及びIR体制の充実、並びに経営基盤の継続的な強化に取り組んでまいります。上場目的の実現状況については、次回以降、毎年1回以上、定期的に評価し開示してまいります。

以 上

【ご留意事項】

本資料に記載された内容は、現時点における当社の認識及び予定に基づくものであり、当社の今後の事業展開又は業績等を確約するものではありません。経営環境の変化等により、本資料に記載した内容との間に乖離が生じる可能性があります。