

2019年11月13日

各位

会社名 株式会社GA technologies
代表者名 代表取締役社長CEO 樋口 龍
(コード番号: 3491 東証マザーズ)
問合せ先 執行役員 経営管理本部長 橋本 健郎
(TEL 03-6230-9180)

当社事業の進捗状況の速報に関するお知らせ

当社は、中長期での事業成長を目的に人材・テクノロジー・マーケティングの分野を中心に先行投資を行っており、特に2019年10月期の上期において積極的な先行投資を行いました。その結果、それらの投資が寄与し、RENOSY事業において手掛ける中古不動産の売買成約件数が、第1四半期の352件に対し、第4四半期では619件と大幅に増加しました。2019年10月期の通期累計では、過去最大の1,856件となりましたことを下記のとおりお知らせいたします。

今後、当社事業の重要な業績指標であります中古不動産の売買成約件数の進捗状況につきましては、通期毎に速報を公表いたします。

また、2019年10月期の通期決算発表につきましては、2019年12月9日を予定しております。

なお、本件は適時開示基準には該当しませんが、有用な情報と判断して任意開示を行うものであります。

記

1、成約件数の速報

当社は、2019年10月期上期での積極的な先行投資の結果、採用した人材の育成による戦力化（※1）、DATA ANALYZER by RENOSY（データアナライザーバイリノシー）などテクノロジーによる顧客体験の向上と不動産業務の効率化（※2）、多様なマーケティング施策とマルチチャネルによるRENOSY会員数増大や効果的なアプローチ（※3）を実現することができ、当期における投資の回収フェーズとして第4四半期での成約件数の増加に繋がりました。

2019年10月期	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	通期累計
成約件数（件）	352	441	444	619	1,856
参考：連結売上高（百万円）	7,339	9,411	9,127	—	—

（※1）2019年度は新卒採用人数の増員や、中途採用でのセールス・カスタマーサクセス職の増員を行うとともに、CRMツールと

データを用いた顧客アプローチの改善を実施し、営業力の強化および営業効率の向上に繋げてまいりました。

(※2) RENOSY アプリ、セールス テック ツールの DATA ANALYZER by RENOSY、住宅ローン申し込みプラットフォームサービスなどによる顧客体験の向上に加え、社内業務支援ツールの改善によりスピーディーで効率的な不動産サービスを実現いたしました。

(※3) マーケティングチームによる顧客アプローチの改善やショールーム開設などリアルな接点の強化が、RENOSY 会員数の拡大に繋がりました。

より詳細な情報につきましては、別紙のプレスリリースをご参照下さい。

以上

PRESS RELEASE

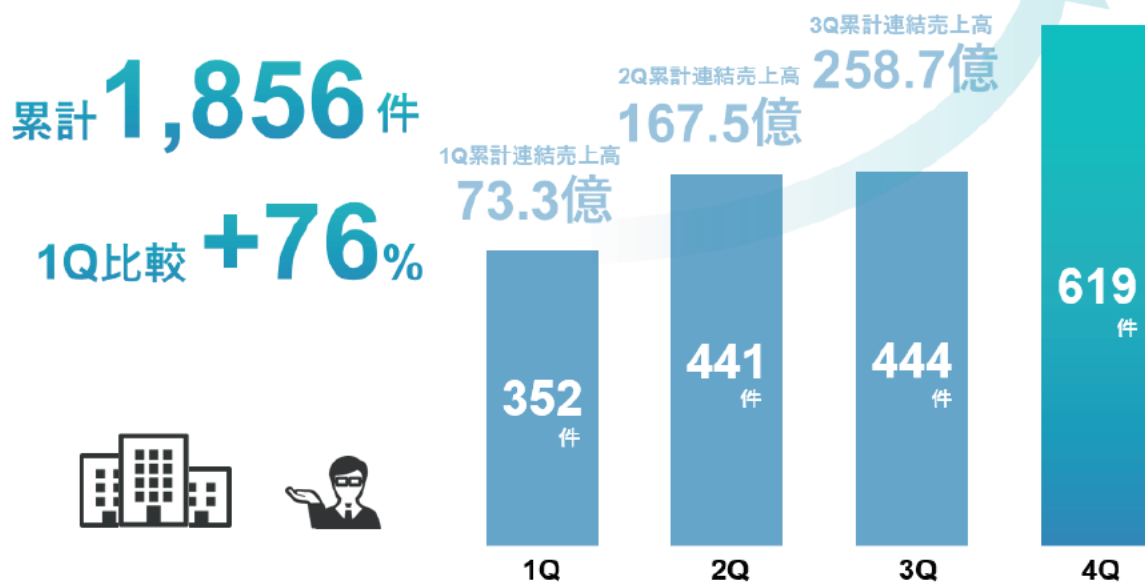
報道関係者各位

2019年11月13日(水)
株式会社GA technologies

4Q成約件数が1Q比76%増の619件を達成！ 3Qまでの先行投資が4Qに大幅寄与

不動産テック総合ブランド「RENOSY（リノシー）」を運営する株式会社GA technologies [GA テクノロジーズ]（本社：東京都港区、代表取締役社長 CEO：樋口 龍、証券コード：3491、以下「当社」）は、RENOSY事業において手掛ける中古不動産売買の第4四半期の成約件数が、第1四半期の約76%増となる619件を達成したことをお知らせいたします。これにより、2019年10月期の通期の成約件数が、過去最大の1,856件となりました。

FY2019.10 中古マンション成約件数過去最高



<RENOSY（リノシー）事業におけるFY2019.10 不動産売買成約件数の推移>

当社は中長期での事業成長を目的に、人材・テクノロジー・マーケティングの分野を中心に先行投資を行っており、特に今年度の上半期においては積極的な先行投資を行いました。その結果、採用した人材の育成による戦力化（※1）、DATA ANALYZER by RENOSY（データアナライザー バイリノシー）などテクノロジーによる顧客体験の向上と不動産業務の効率化（※2）、多様なマーケティング施策とマルチチャネルによるRENOSY会員数増大や効果的なアプローチ（※3）を実現することができ、当期における投資の回収フェーズとして第4四半期での成約件数の増加に繋がりました。

当社は、「テクノロジー×イノベーションで、人々に感動を。」という経営理念のもと、公正で質の高いサービス提供に努めるとともに、中古不動産流通市場の活性化に寄与してまいります。

本リリースに関する問い合わせ先

株式会社GA technologies（広報担当：清水・濱野・近藤） TEL：03-6230-9180 MAIL：pr@ga-tech.co.jp

- (※1) 2019年度は新卒採用人数の増員や、中途採用でのセールス・カスタマーサクセス職の増員を行うとともに、CRMツールとデータを用いた顧客アプローチの改善を実施し、営業力の強化および営業効率の向上に繋げてまいりました。
- (※2) RENOSYアプリ、セールス テック ツールのDATA ANALYZER by RENOSY、住宅ローン申し込みプラットフォームサービスなどによる顧客体験の向上に加え、社内業務支援ツールの改善によりスピーディーで効率的な不動産サービスを実現いたしました。
- (※3) マーケティングチームによる顧客アプローチの改善やショールーム開設などリアルな接点の強化が、RENOSY会員数の拡大に繋がりました。

◆ GAテクノロジーズ 会社概要

社名：株式会社GA technologies

代表者：代表取締役社長 CEO 樋口 龍

URL：<https://www.ga-tech.co.jp/>

本社：東京都港区六本木3-2-1 住友不動産六本木グランドタワー40F

設立：2013年3月

資本金：11億5680万9470円（2019年10月末日時点）

事業内容：

- ・不動産テック総合ブランド「RENOSY」の運営
- ・住宅ローン申し込みプラットフォームサービス「Mortgage Gateway（モーゲージゲートウェイ）」の運営
- ・「BEST BASHO（ベスト場所）」や「BLUEPRINT by RENOSY」などのAIやRPAを活用した研究開発
- ・中古マンションのリノベーション設計施工

本リリースに関する問い合わせ先

株式会社GA technologies（広報担当：清水・濱野・近藤） TEL：03-6230-9180 MAIL：pr@ga-tech.co.jp