



平成29年 9月12日

各 位

会 社 名 G - F A C T O R Y株式会社  
代表者名 代表取締役社長 片平 雅之  
(コード: 3474 東証マザーズ)  
問合せ先 取締役管理部長 田口 由香子  
(TEL. 03-5325-6868)

### インクグロウ株式会社及びフードスタジアム株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、インクグロウ株式会社（本社：東京都中央区 代表取締役 鈴木 智博）及びフードスタジアム株式会社（本社：東京都渋谷区 代表取締役社長 大山 正）との間で業務提携契約を締結することを決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

#### 記

#### 1. 業務提携の背景及び目的

当社は、飲食店等の課題を解決するソリューションカンパニーとして、3～30店舗前後の出店意欲旺盛な企業を中心に、居抜き物件の情報提供から厨房機器等の内装設備の導入をサポートしております。

昨今の飲食業界は人材不足による売上低迷、高齢化による後継者不足・後継者の資金不足に伴う事業撤退から早期リタイア、他企業の傘下参入から中核事業へのシフト等動きが活発化しております。また、新規出店を加速させたい企業や、新規に飲食事業に参入し多角化を図りたい企業は良質な物件や人材確保を行うことは容易ではなく、事業拡大が進められないというケースが増加傾向にあります。

このような背景から飲食業界においてもM&Aの活用は、成長戦略の選択肢として注目されつつあります。

当社は、本業務提携により、「成長を志す人財と変革を志す組織と共に、新しい価値を創造し続け、常に成長し続けます」という経営理念のもと、3～30店舗前後の出店意欲旺盛な企業はもとより、さらに転換期に当たる企業に対してM&Aのサポートをし、新たなソリューション提供に努めるとともに、各社のさらなる事業拡大、企業価値の向上に邁進してまいります。

#### 2. 業務提携の内容

当社の飲食店等への出店サポートノウハウ、インクグロウ株式会社のM&Aノウハウ、フードスタジアム株式会社のWEBメディアによる集客ノウハウ等により、3社で飲食業界特化のM&A仲介サービスとして「フースタM&A」(<http://www.foosta-ma.com/>)を運営し、飲食店を中心とした企業の事業買収・合併・事業継承等のサポートを行ってまいります。

#### 3. 業務提携の相手先の概要

- |               |                   |
|---------------|-------------------|
| (1) 名称        | インクグロウ株式会社        |
| (2) 所在地       | 東京都中央区日本橋人形町1-2-5 |
| (3) 代表者の役職・氏名 | 代表取締役 鈴木 智博       |

- (4) 事業内容 全国120以上の地域金融機関との業務提携による中小企業支援業務及びM&A等支援・経営コンサルタント業務
- (5) 資本金 3,300万円
- (6) 設立年月日 平成2年7月
- (7) 大株主及び持ち株比率 業務提携先の事情により非開示としております
- (8) 当社と当該会社との関係
  - 資本関係 該当事項はありません
  - 人的関係 該当事項はありません
  - 取引関係 該当事項はありません
  - 関連当事者への該当状況 該当事項はありません
- (9) 最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態 業務提携先の事情により非開示としております

- (1) 名称 フードスタジアム株式会社
- (2) 所在地 東京都渋谷区東3-24-4
- (3) 代表者の役職・氏名 代表取締役社長 大山 正
- (4) 事業内容 WEBメディア運営、レストラン・フードビジネスのプロモーション業
- (5) 資本金 300万円
- (6) 設立年月日 平成17年3月
- (7) 大株主及び持ち株比率 業務提携先の事情により非開示としております
- (8) 当社と当該会社との関係
  - 資本関係 該当事項はありません
  - 人的関係 該当事項はありません
  - 取引関係 該当事項はありません
  - 関連当事者への該当状況 該当事項はありません
- (9) 最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態 業務提携先の事情により非開示としております

#### 4. 日程について

(1) 取締役会決議日	平成29年9月12日
(2) 業務提携締結日	平成29年9月中(予定)

#### 5. 今後の見通しについて

本提携による当連結会計年度の業績に与える影響は軽微であります。ただし、本提携は、今後の企業価値向上に資すると考えており、今後、業績に与える影響が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

以上

別紙

本業務提携の詳細について

当社の飲食店等への出店サポートノウハウ、インクグロウ株式会社のM&Aノウハウ、フードスタジアム株式会社のWEBメディアによる集客ノウハウ等により、3社で飲食業界特化のM&A仲介サービスとして「フースタM&A」(http://www.foosta-ma.com/)を運営し、飲食店を中心とした企業の事業買収・合併・事業継承等のサポートを行ってまいります。

飲食店等を展開する企業への出店支援業



インクグロウ株式会社は、全国120以上の地域金融機関のネットワークを活かしつつ、同社員向けサービスとして「ホームページ作成サービス」「オーダーメイド情報配信サービス」「コンシェルジュサービス」「経営戦略策定ツール」等を提供しM&A業務に従事しております。

また、フードスタジアム株式会社は、WEBメディアであるフードビジネスのトレンドニュースを配信する「フードスタジアム」メディア向けPR「プレスカム」等による飲食店経営者ネットワークを保有しております。

当社の従来からコアターゲットとしている3～30店舗前後を展開する企業（下図 ステージB）は、多店舗展開におけるノウハウ・リソースを必要としております。当社では「物件情報サポート」「内装設備サポート」また、それらを併せ持つ「まるごとサポート」等のサービスを提供し、そのリソース不足の解決を行っております。

今後は、飲食業界での転換期にあたる30店舗～50店舗（下図 ステージA）、50店舗以上の企業（下図 ステージS）の課題であり、当社の既に開始している海外展開支援に次いで、M&Aサポートを新たに開始することで、サポート領域及び顧客対象の拡大を図ります。

当社は、中小企業から中小企業の中でも次のステージを目指す転換期にあたる企業の様々なステージにあった出店、スクラップ&ビルド、事業買収・合併、事業継承、FC・ランセンズ展開、海外展開等の課題を解決するソリューションカンパニーとして邁進し続け、飲食店を運営するすべての企業及び業界の発展に貢献してまいります。

また、中期経営計画に掲げる「稼ぎ続ける仕組み作り」を推し進め、今後さらなる柔軟でスピード感のある成長を実現いたします。

