



2026年6月9日

各 位

会社名 株式会社フライヤー
代表者名 代表取締役CEO 大賀 康史
(コード番号:323A 東証グロース市場)
問合せ先 取締役CFO 望月 剛
(TEL 03-6212-5115)

「flier成長組織ナビ」への新機能搭載に関するお知らせ
～導入企業のニーズに応じた機能拡充と、プラットフォームの利便性向上～

本の要約サービス「flier(フライヤー)」を運営する株式会社フライヤー(以下「当社」)は、組織の“成長組織スコア”を可視化するサーベイサービス「flier成長組織ナビ」において、組織開発や人材開発の推進をさらに支援するため、新たな機能を搭載いたしましたのでお知らせいたします。

本サービスは、従業員のエンゲージメント向上や組織状態の可視化を支援するソリューションとして活用されております。今回のアップデートでは、従来の定量的な調査に加え、導入企業の個別の課題意識や現場の声を把握するためのアンケート(定性調査)機能を拡充いたしました。先行導入企業様においては、本機能が活用され、実際にスコアの改善につながった事例もございます。

本件が当期(2027年2月期)の連結業績に与える影響は軽微ですが、中長期的な企業価値向上に資するものと考えております。新機能の具体的な内容や活用事例につきましては、別添の広報資料(プレスリリース)をご参照ください。

以 上

【添付資料】 プレスリリース：

本の要約サービス「flier」サーベイサービス「flier成長組織ナビ」にアンケート機能を新搭載
～数値と現場の「声」を実践につなげ、組織の成長を可視化～

本の要約サービス「flier」
サーベイサービス「flier成長組織ナビ」にアンケート機能を新搭載
～数値と現場の「声」を実践につなげ、組織の成長を可視化～

累計会員数132万人を突破した本の要約サービス「flier」を運営する株式会社フライヤー（本社：東京都千代田区、代表取締役CEO 大賀康史）は、組織の“成長組織スコア”を可視化する「flier成長組織ナビ」において、6月4日より、これまで提供していた定量データによる現状把握に加え、管理者が設問を自由に設計できるアンケート機能を実装。組織開発の推進や人材開発の振り返りをさらに加速します。



本の要約サービス  flier

2023年の有価証券報告書への人的資本情報開示の義務化を契機に、組織の状態を定期的に把握・改善するサイクルの構築、従業員のエンゲージメント向上が企業にとって急務となっています。その一方で、従来の組織調査では「サーベイを実施しても結果の活用方法がわからない」「数値だけでは現場の実態が見えにくい」という課題が多く聞かれます。そのため、単なる数値計測にとどまらず、「計測とヒアリングの両面から現場を深く理解すること」、そして「計測結果を具体的な改善アクション（実践）へつなげられること」が重要なテーマとなっています。

そこで従来から提供してきた定量調査による組織状態の可視化機能に加え、今回のアップデートでは「設問を完全にカスタマイズできるアンケート機能」を新たに実装しました。数値データと従業員の言葉を組み合わせることで、組織開発の推進や人材開発の振り返りを支援します。

サービス詳細はこちら：<https://growthnavi.flierinc.com/>

■ アンケート機能でできること

1. 成功事例の言語化と横展開

定量調査で成果が確認できた部署や受講者に対し、ピンポイントで深掘り調査を実施。現場での具体的な取り組みや成功要因を言語化し、他部署への横展開に活用できる知見を発見します。

2. 現場の声を起点にしたマネジメント層の対話創出

数値では見えづらいメンバーのリアルな変化を、具体的なコメントとして収集。それを共通言語として活用することで、マネジメント層が「今、現場で何が起きているか」を自発的に話し合う場の創出につながります。

3.研修ツール導入効果の明確な可視化

「研修ツールは効果が見えにくい」という課題に対し、定量・定性の両面から利用状況や業務への活用度を調査することで、投資対効果を具体的に示すことが可能です。次年度に向けた活用プランの検討にも役立てられます。

■國和設備工業株式会社様 事例紹介

新機能を先行してご利用いただいた國和設備工業株式会社様では、定量・定性の双方からチームの様子を可視化し、マネジメント層同士の対話のきっかけに活用。特にドコモショップの店舗運営において、店舗・組織として持続的に「成長」し続けることを重要課題に掲げているなか、以下の活用事例を紹介します。

【施策】

1. flier成長組織ナビの定量調査(スコアサーベイ)を実施し、成長組織スコアが高い店舗を特定
2. 定性アンケートをもとに「なぜ成長できているか」の要因(インサイト)をメンバーから収集
3. 収集したデータをもとにマネジメント層同士での対話(ダイアログ)を実施

【効果】

成功事例の横展開

成長を継続できている店舗・組織の具体的な成功要因を、全社で共有する契機を創出。

店舗運営の改善とスコア向上

対話をきっかけに各店舗で運営改善の動きが広がり、2回目のスコアサーベイでは総合スコアが78点から90点へと大幅に改善した店舗も誕生しました。

さらに、本の要約サービスflierも社内における「2分間スピーチ」の場で積極적으로ご活用いただいた結果、成長組織スコアにおける「成長実感」に関するスコアが全社で79点から86点へと向上。flierの利用効果を可視化するとともに、企業の本質的な成長へとつなげていただいています。

詳細は下記の事例記事をご参照ください。

全国準グランプリの接客力は「要約力」から！自発的な学びを引き出す「2分間スピーチ」:

<https://biz.flierinc.com/bizcase/kokuwa-s>

■今後の展開

株式会社フライヤーは引き続き、定量・定性の両面から組織開発・人材開発を支援して参ります。特にflier成長組織ナビは本の要約サービスflierと組み合わせることで、学びの定着から組織の成長まで一貫して支援できる体制を整え、導入企業の皆さまとともに成長し続けるサービスを目指してまいります。

本の要約サービス「flier」アプリのダウンロードはこちらから

App Store: <https://apps.apple.com/jp/app/id1022261165>

Google Play: <https://play.google.com/store/apps/details?id=com.flierinc.flier>

対応環境についてはこちらをご覧ください

<https://www.flierinc.com/doc/devices>

ビジネス書1冊の大筋を10分で理解できる、本の要約サービス「flier(フライヤー)」
要約は4,300冊超え、ビジネスパーソンの“スキマ時間”活用に一役

本の要約サービス「flier」

flierは、1冊10分で読める「本の要約サービス」です。ビジネス書の新刊や話題のベストセラー、名著の要約をウェブ、アプリで毎日公開。AIを使った音声版もあります。収録書籍数は4,300冊超、累計会員数は132万人を突破しました(2026年5月現在)。

その他、オンラインコミュニティ「flier book labo」や、全国の書店店頭でflierの要約ページをQRコードで“立ち読み”できるコラボフェアも展開中です。 ※QRコードの商標はデンソーウェーブの登録商標です。

<https://www.flierinc.com/>

法人版サービス「flier business」

flier businessは、企業が人材育成や福利厚生に本の要約を活用できる法人向けサービスです。2019年にflier 法人版(2023年に名称変更)として提供開始。コロナ禍を境に集合研修が難しくなった法人企業を中心に、社員教育の一環として契約する企業が増え続け、累計法人導入社数1,300社を突破。

要約から得た学びや気づきをメモ・共有できる「学びメモ」、おすすめ要約を選書・プレイリスト化できる「読書プログラム」等をご利用いただけます。

<https://biz.flierinc.com/>

組織の“成長組織スコア”を可視化する「flier成長組織ナビ」

flier成長組織ナビは、従業員一人ひとりの成長環境を確保するための要素を独自に調査・分析し、従業員と企業を成長に導く新しい概念のサーベイです。「制度・関係性・循環・学びの姿勢・成長実感」という5つの項目から、「成長組織スコア」を構成。事業成長や人材成長と連結する本質的な要素を把握できる形で、人が育ち成長する“成長組織”への変革を支援します。

<https://growthnavi.flierinc.com/>

■株式会社フライヤー 会社概要

フライヤーは、「ヒラメキあふれる世界をつくる」をミッションに、変化が激しい現代において、発想力が求められるビジネスパーソンのための「知」を軸とした様々な事業を創っていきます。

<実績>

- ・日本の人事部「HRアワード2021」プロフェッショナル部門の人材開発・育成部門で最優秀賞を受賞
- ・「BOXIL SaaS AWARD」eラーニング部門で5季連続「Good Service」を受賞
- ・本を通じてあらゆる人が知や教養を深め、読書や本の文化の裾野を広げることに貢献している点を評価され「2023年度グッドデザイン賞」受賞
- ・「クローズアップ現代+」「おはよう日本」「ワールドビジネスサテライト」等、紹介多数

社名	株式会社フライヤー	設立	2013年6月4日
代表	代表取締役CEO 大賀康史	従業員数	54名(2026/6/1)
本社	東京都千代田区一ツ橋1-1-1 パレスサイドビル8F		
事業内容	本の要約サービス「flier(フライヤー)」の開発・運営(https://www.flierinc.com/)		
サービスプランと月額料金	<flier business> 100アカウント月額105,600円(税込)※別途初期費用 <flier個人利用> ゴールドプラン2,200円、シルバープラン550円、無料プラン(税込) ゴールドと学割は全ての書籍の要約文が読み放題、シルバーは毎月5冊まで読める		

報道各位からのお問い合わせ先
株式会社フライヤー プロモーション担当: 桑田
TEL: 03-6897-5918 MAIL: pr@flierinc.com