

# 2025年2月期 決算説明資料

東証スタンダード | 3223

株式会社エスエルディー

2024年7月26日



# 目次

- 01 会社概要
- 02 事業内容
- 03 2025年2月期第1四半期決算概要
- 04 トピックス
- 05 今後の取り組み

# 会社概要

商号	株式会社エスエルディー SLD Entertainment, Inc.
代表者	有村 譲
設立	2004年1月6日
資本金	48,876千円(2024年2月28日現在)
所在地	〒108-0014 東京都港区芝4-1-23 三田NNビル
連絡先	03-6866-0245
従業員数	正社員:127名 アルバイト:782名 (2024年2月29日現在)
事業内容	飲食サービス コンテンツ企画サービス



## 事業内容

### ■ 飲食サービス

店舗の立地や特性に合わせた様々なブランドの飲食店を開発し、関東、東北、東海、近畿、九州地域の繁華街エリアを中心に直営店舗を展開しています。特に「kawara CAFE & DINING」などのカフェダイニング業態に注力。音楽、アート、食に焦点を当て、常に楽しんでいただけるサービスを提供し、カルチャーコンテンツが豊富な店舗づくりを行っています。

### ■ コンテンツ企画サービス

コラボレーションイベントに特化した店舗運営や店舗プロデュースサービス、イベント企画等を行っています。特に「Collabo\_Index」では、IPコンテンツを用いた期間限定のコラボイベントを企画・運営。また、「プロユース」では、新規及び既存顧客の創出を目指し、店舗や屋外スペースの企画・運営を行っています。

飲食サービス

売上構成比率

70.6%

コンテンツ企画  
サービス

売上構成比率

29.4%

## 決算サマリー

社会活動並びに経済活動の正常化が進み、個人消費が高まり、景気は緩やかな回復基調で推移をいたしました。一方で、ロシアによるウクライナ侵攻の長期化や中東情勢の深刻化などの不安定な国際情勢、エネルギー価格の高止まりや物価の上昇、円安が続く為替相場等、先行きは依然として不透明な状況が続いております。

### 【飲食サービス】

定期的なIPコンテンツとのコラボイベントの実施、季節限定の商品の提供することにより、お客様満足度の向上を実現し、このような取り組みを加速することにより、当サービスの売上高は666百万円となりました。

### 【コンテンツ企画サービス】

運営受託店舗のキャラクターカフェ中心にアジア圏の訪日外国人観光客にご好評いただき、また、前事業年度において新たに2件の運営受託を締結したことにより、当サービスの売上高は277百万円と前年を大きく越えることが出来ました。

### 売上高

# 943百万円

前年度比 -0%

### 営業利益

# 51百万円

前年度比 +40.1%

### 飲食サービス

# 666百万円

前年度比  
-2.5%

### コンテンツ企画サービス

# 277百万円

前年度比  
+6.5%

# 損益計算書(P/L)

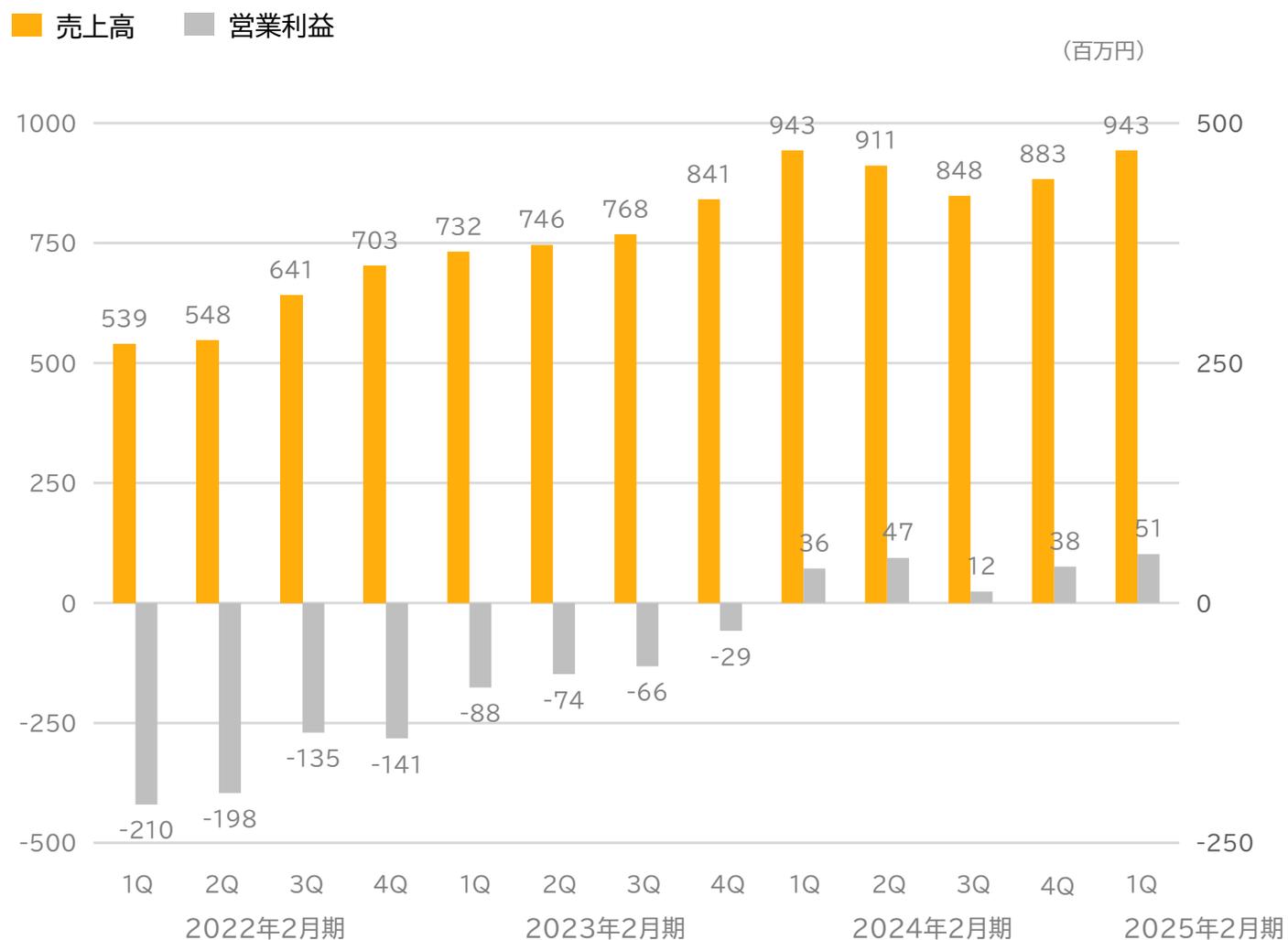
当第1四半期累計期間における業績は、  
売上高943百万円(前年同期比0.0%減)  
営業利益51百万円(前年同期比40.1%増)  
経常利益49百万円(前年同期比25.0%増)  
四半期純利益48百万円(前年同期比25.6%増)  
となり、2019年2月期に決算期変更しているもの  
の第1四半期累計期間においては、株式上場以  
来の最高益を更新することができました。

(百万円)	2024年 2月期	2025年2月期					前期比率
	第1四半期	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期	通期	
売上高	943	943	—	—	—	—	△0.0%
営業利益	36	51	—	—	—	—	40.1%
経常利益	39	49	—	—	—	—	25.0%
当期純利益	38	48	—	—	—	—	25.6%

## 売上高・営業利益の 四半期推移

当第1四半期において、円安の影響もあり、インバウンド需要が増えたことにより、既存店は前年の売上を大きく越えることができました。合わせて、定期的に、アニメやゲーム、漫画、アイドル、音楽アーティスト等の優良コンテンツを活用したコラボレーションカフェの展開、前事業年度において新たに2件の運営受託を締結したことにより、売上高の拡大を図ることができました。

以上の結果、当第1四半期においては、株式上場以来の最高益を更新することができました。



# セグメント別状況

## 飲食サービス

季節毎にお客様のライフスタイルに合わせた商品を提供することにより、お客様満足度の向上を実現し、このような取組みを加速することにより、飲食サービスの業績は好調に推移いたしました。これらの結果、当第1四半期におちて、当サービスの売上高は666百万円となりました。

## コンテンツ企画サービス

運営受託店舗のキャラクターカフェを中心に、アジア圏の訪日外国人観光客にご好評いただき、また、前事業年度において新たに2件の運営受託を締結したことにより、当サービスの売上高は277百万円と前年を大きく越えることができました。

(百万円)	2024年2月期第1四半期		2025年2月期第1四半期		前期比率	
	売上高	構成比(%)	売上高	構成比(%)	増減	率(%)
飲食サービス	683	72.4	666	70.6	△17	△1.8%
コンテンツ企画サービス	260	27.6	277	29.4	17	1.8%
合計	943	100.0	943	100.0	0	0.0%

# 貸借対照表(B/S)

	前事業年度 (2024年2月29日)	当第1四半期会計期間 (2024年5月31日)	増減
<b>資産の部</b>			
<b>流動資産</b>	<b>676,196</b>	<b>732,016</b>	55,820
現金及び預金	321,031	320,764	△267
売掛金	274,196	323,798	49,602
原材料及び貯蔵品	18,841	21,935	3,094
前払費用	26,417	7,141	△19,276
未収入金	4,615	7,294	2,679
1年内回収予定の差入保証金	12,850	12,850	0
その他	18,243	38,234	19,991
<b>固定資産</b>	<b>367,036</b>	<b>367,601</b>	565
有形固定資産	52,987	54,223	1,236
建物	45,196	45,032	△164
機械及び装置	0	0	0
工具、器具及び備品	7,791	9,190	1,399
建設仮勘定	—	—	—
無形固定資産	545	375	△170
投資その他の資産	313,503	313,002	△501
<b>繰延資産</b>	<b>5,091</b>	<b>3,702</b>	△1,389
<b>資産合計</b>	<b>1,048,323</b>	<b>1,103,321</b>	54,998

	前事業年度 (2024年2月29日)	当第1四半期会計期間 (2024年5月31日)	増減
<b>負債の部</b>			
<b>流動負債</b>	<b>586,664</b>	<b>624,880</b>	38,216
固定負債	75,835	76,034	199
<b>負債合計</b>	<b>662,499</b>	<b>700,915</b>	38,416
<b>純資産の部</b>			
<b>株主資本合計</b>	<b>384,823</b>	<b>401,405</b>	16,582
新株予約権	1,000	1,000	0
<b>純資産合計</b>	<b>385,824</b>	<b>402,405</b>	16,581
<b>負債純資産合計</b>	<b>1,048,323</b>	<b>1,103,321</b>	54,998

## 業績予想

売上においては、既存店の更なる成長及びIPコンテンツを活用する取り組みの加速、新規の運営受託獲得を進めて増収を目指します。

また、営業利益においても、既存店の収益改善を進めると共に、グループシナジーを活かして、販管費の抑制することで、事業の収益性を高め、その結果増益を予想しております。

	2023年2月期 (実績)	2024年2月期 (実績)	2025年2月期 (予想)	増減率
売上高	3,090	3,585	<b>3,600</b>	0.4%
営業利益	△259	133	<b>151</b>	13.5%
営業利益率	△8.3%	3.7%	<b>4.1%</b>	+0.4%
経常利益	△188	138	<b>151</b>	9.4%
当期純利益	△238	177	<b>141</b>	△20.3%

# トピックス

## 当第1四半期総括

- 飲食サービスにおいて、不採算店舗の閉鎖による店舗数の減少により売上が前年実績を下回る結果でありましたが、期間限定のIPコンテンツとのコラボレーションカフェの実施により、既存店舗の業績は好調に推移しました。
- キャラクターコンテンツの運営受託店舗のインバウンド需要の増加により、コンテンツ企画サービスにおいて前年を大きく越える結果となりました。

引き続き、当社におきましては、「To Entertain People～より多くの人々を楽しませるために～」という企業理念のもと、「食で好きをもっと楽しく」の実現を経営方針として掲げ、飲食サービスの健全な成長とコンテンツ企画サービスの拡大を実施してまいります。

### 飲食サービス

既存店前年売上比

**105.8%**

売上構成比率  
70.6%

期間限定  
コラボレーションカフェ

**3**

第1四半期実施コンテンツ数

収益性の改善

前期比  
改善率 **0.8%**

販管費配賦前営業利益率

### コンテンツ企画サービス

常設コラボカフェにて  
コラボ実施

**15**

通期コンテンツ  
2024年2月期は13コンテンツ

キャラクターコンテンツ店舗  
インバウンド需要増

**10%**

2024年2月期比

新規(前事業年度)の運営受託契約

締結による利益増

**178%**

2024年2月期比

## 事業トピックス:期間限定コラボレーションカフェ実施

コラボレーションカフェ

実施店舗

施設内ミュージアムと連動した新しい形の「コラボレーションカフェ」の開始



### 「美少女戦士セーラームーン ミュージアム」コラボレーションカフェ開催

Pretty Guardian  
**SAILOR MOON**  
MUSEUM CAFE




© Naoko Takeuchi

#### ★ Food Menu ★



1 宴食ブローチマフィンプレート ¥1,800 (税別)



2 美少女戦士セーラームーンミュージアムケーキ ¥1,982 (税別)



3 ちびうさのピンクリボンパスタ ¥1,618 (税別)



4 セーラー4戦士のフルーツパフェ ¥1,709 (税別)



5 ルナとアルデミスのムーンライトカレー ¥1,618 (税別)



6 外部太陽系4戦士のケーキプレート ¥2,073 (税別)

© Naoko Takeuchi

## 事業トピックス:期間限定コラボレーションカフェ実施

コラボレーションカフェ

実施店舗

音楽アーティストとのオフィシャルコラボレーションカフェ開催



## デビュー30年周年と連動した「GLAY EXPO DINER」オフィシャルカフェ開催



## 事業トピックス: 季節限定メニューの展開

飲食サービス

実施店舗

人気店舗の季節限定のメニュープランの販売開始



### 【鎌倉・オーシャンビューBBQ】テレビ取材多数！ 話題のキコリ食堂7周年記念！BBQプランの販売開始



材木座海岸を眺望できる  
抜群のロケーション！

目の前がすぐ「材木座海岸」というロケーションなので、開放的なテラス席からは大まぐらも一望できます。波の音もBGMに感じ、バーベキューで、他では味わえないアウトドア気分を満喫！



食材・機材はすべてご用意  
お手軽バーベキュー！

食材・バーベキュー機材のセットはお店ですべてご用意しております。メニューにはお肉やシーフードはもちろん、新鮮な野菜もご用意。炭火で焼く食材は、最高の味わいです。

最上級BBQ! 【ゆったり3時間】 国産サーロイン  
とオマール海老、あわび付き 究極BBQコース



## 今後の取り組み

飲食サービス事業・コンテンツ企画サービス事業ともに、IPコンテンツを活用した取り組みや企画提案を強化していきます。

IPコンテンツビジネスに留まらず、様々な店舗の業務受託を通じた新たな取り組みへの挑戦、当社の既存ブランドの新規出店などを戦略的に行い、更なる収益向上を目指します。

### 飲食サービス事業

#### IPコンテンツを活用した 取り組み強化



南海電気鉄道株式会社が2024年4月にオープンする『なんばパークスミュージアム』で開催されるイベントと連動した内容で企画するコラボレーションカフェを2024年4月19日（金）より、#702 cafe&diner なんばパークス店内一部スペースにて「美少女戦士セーラームーン ミュージアムカフェ」を開催。今後もIPコンテンツを活用した取り組みを強化して事業の成長へつなげてまいります。

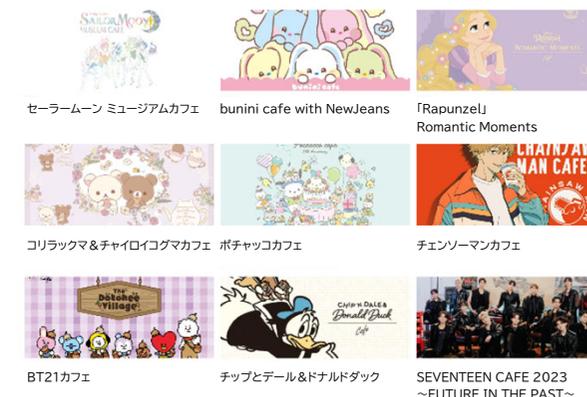
#### 既存ブランドの出店



#### トップラインを引き上げ、 更なる収益向上

### コンテンツ企画サービス

#### IPコンテンツを活用した企画提案 を自社店舗以外への提案 (グループ会社含めて他社との協業)



#### 既存業務受託(ポケモン社等) 含め新しい取り組みを加速



# 本資料の 取り扱いについて

本資料に記載された内容は、本資料の作成時点において一般的に認識されている経済・社会等の情勢及び当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。

本資料において提供される情報は、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的に当該情報とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

本資料における将来の展望に関する表明は、今後の将来の出来事や状況を反映して、将来の展望に関するいかなる表明の記載をも更新・変更するものではなく、また、新しい情報・将来の出来事等があった場合であっても、当社は、本資料の更新・変更をおこなう義務を負うものではありません。

本資料は投資家の参考に資するため、当社の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものであり、当社株式の購入を勧誘するものではありません。

IRに関するお問い合わせ

株式会社エスエルディー 人事総務部

TEL 03-6866-0245

<https://www.sld-inc.com/>