



平成 29 年 8 月 2 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 グ リ ム ス
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 田 中 政 臣
(J A S D A Q ・ コード 3 1 5 0)
問 い 合 わ せ 先 経 営 企 画 部 長 阿 部 嘉 雄
T E L 0 3 - 5 7 6 9 - 3 5 0 0

ティーアラウンド株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社の連結子会社であります株式会社グリムソーラー（以下、「グリムソーラー」）は、平成 29 年 8 月 2 日開催の取締役会において、ティーアラウンド株式会社（本社：東京都西東京市、代表取締役社長：大橋博範、以下「ティーアラウンド」）と、住宅用太陽光発電システム等の販売に関する業務提携を行うことを決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 業務提携の目的

グリムソーラーは、主に一般家庭向けに、住宅用太陽光発電システムや蓄電池などのエネルギー関連商品を販売しております。ティーアラウンドは、タクトホーム株式会社（本社：東京都西東京市、代表取締役社長：小寺一裕、以下「タクトホーム」）の 100% 子会社であり、不動産分譲事業やリフォーム事業を行っております。

太陽光発電システムが設置されていないタクトホームの豊富な顧客基盤とグリムソーラーの営業ノウハウを活用して協業を行い、相互支援を行っていくことにより、潜在的な需要の喚起と消費者のニーズにマッチした提案を進めることを目的といたします。

2. 業務提携の概要

グリムソーラーは、これまで住宅用太陽光発電システム約 9 千件、蓄電池約 2 千件の販売実績を有しております。また、タクトホームは年間約 4 千棟、累計 4 万棟の戸建住宅の販売実績を有し、ティーアラウンドは、その顧客にリフォームの提案を行っております。

タクトホームの顧客に対しティーアラウンドがリフォーム等の営業活動を行う際、太陽光発電システムや蓄電池等のエネルギー関連商品の需要がある顧客においてはグリムソーラーを指定業者として紹介するなどの協業を行います。

3. 今後の見通し

本件の業績に与える影響につきましては軽微であると見込んでおりますが、重大な影響が発生することが見込まれる場合には、速やかに開示いたします。

以 上